



INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Reino Unido



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Londres

Actualizado a DICIEMBRE 2022

1 SITUACIÓN POLÍTICA.....	5
1.1 Principales fuerzas políticas y su presencia en las instituciones.....	5
1.2 Gabinete Económico y distribución de competencias	7
2 MARCO ECONÓMICO.....	11
2.1 Principales sectores de la economía.....	11
2.1.1 Sector primario.....	11
2.1.2 Sector secundario	12
2.1.3 Sector terciario	26
2.2 Infraestructuras económicas: transporte, comunicaciones y energía.....	35
3 SITUACIÓN ECONÓMICA.....	38
3.1 Evolución de las principales variables.....	38
CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	¡Error!
Marcador no definido.	
3.1.1 Estructura del PIB	40
CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	41
3.1.2 Precios.....	42
3.1.3 Población activa y mercado de trabajo. Desempleo	42
3.1.4 Distribución de la renta.....	45
3.1.5 Políticas fiscal y monetaria	46
3.2 Previsiones macroeconómicas	50
3.3 Otros posibles datos de interés económico	50
3.4 Comercio Exterior de bienes y servicios	61
3.4.1 Apertura comercial.....	62
3.4.2 Principales socios comerciales.....	62
CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES) .	63
CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES).....	63
3.4.3 Principales sectores de bienes (exportación e importación)	63
CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES	64
CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	¡Error!
Marcador no definido.	
CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES	65

CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	65
3.4.4 Principales sectores de servicios (exportación e importación)	66
3.5 Turismo	66
3.6 Inversión Extranjera.....	67
3.6.1 Régimen de inversiones	67
3.6.2 Inversión extranjera por países y sectores	68
CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES	68
3.6.3 Operaciones importantes de inversión extranjera	70
3.6.4 Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras.....	70
3.6.5 Ferias sobre inversiones.....	70
3.7 Inversiones en el exterior. Principales países y sectores.....	71
CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES.....	71
3.8 Balanza de pagos. Resumen de las principales sub-balanzas	72
CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS	73
3.9 Reservas Internacionales.....	73
3.10 Moneda. Evolución del tipo de cambio	73
3.11 Deuda Externa y servicio de la deuda. Principales ratios	75
3.12 Calificación de riesgo	75
3.13 Principales objetivos de política económica	75
4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	77
4.1 Marco institucional	77
4.1.1 Marco general de las relaciones	77
4.1.2 Principales acuerdos y programas.....	78
4.1.3 Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos.....	78
4.2 Intercambios comerciales.....	80
CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	81
CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS.....	81
CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS.....	82
CUADRO 15: BALANZA COMERCIAL BILATERAL.....	82
4.3 Intercambios de servicios.....	83

4.4	Flujos de inversión.....	84
	CUADRO 16: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	85
	CUADRO 17: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	85
	CUADRO 18: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA.....	85
	CUADRO 19: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA.....	86
4.5	Deuda	86
4.6	Oportunidades de negocio para la empresa española	86
	4.6.1 El mercado	86
	4.6.2 Importancia económica del país en su región	87
	4.6.3 Oportunidades comerciales.....	88
	4.6.4 Oportunidades de inversión	88
	4.6.5 Fuentes de financiación.....	89
4.7	Actividades de Promoción	89
5	RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES.....	90
5.1	Con la Unión Europea.....	90
	5.1.1 Marco institucional	90
	5.1.2 Intercambios comerciales.....	90
	CUADRO 20: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA.....	92
5.2	Con las Instituciones Financieras Internacionales	93
5.3	Con la Organización Mundial de Comercio	93
5.4	Con otros Organismos y Asociaciones Regionales	94
5.5	Acuerdos bilaterales con terceros países.....	94
5.6	Organizaciones internacionales económicas y comerciales de las que el país es miembro	95
	CUADRO 21: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	96

1 SITUACIÓN POLÍTICA

1.1 Principales fuerzas políticas y su presencia en las instituciones

Forma de Gobierno: Reino Unido es una monarquía constitucional basada en una democracia parlamentaria. El país está integrado por cuatro territorios llamados países constituyentes (constituent countries): Inglaterra, Escocia, Gales e Irlanda del Norte. Reino Unido es un estado unitario con una devolución parcial de poderes a Escocia, Gales y a Irlanda del Norte.

Poder Ejecutivo: La Reina es el Jefe del Estado. Su papel es en realidad predominantemente ceremonial aunque sigue ejerciendo tres derechos esenciales: derecho a ser consultada, derecho a asesorar y el derecho a advertir. Tras las elecciones legislativas de la Cámara Baja, el líder del partido mayoritario o el líder de la coalición mayoritaria suele ser designado como Primer Ministro por la Reina para ejercer el cargo durante un período de cinco años. El Primer Ministro es Jefe de Gobierno. También designa a los integrantes del gabinete ministerial. El Gobierno es responsable ante el Parlamento y depende de él.

Poder Legislativo: La asamblea legislativa es bicameral en Reino Unido. El Parlamento está formado por la Cámara de los Lores (Cámara Alta) y por la Cámara de los Comunes (Cámara Baja). Esta última está integrada por 650 miembros (MP) que son elegidos por sufragio universal mayoritario. La composición de fuerzas políticas de esta Cámara, de acuerdo con el número de diputados en cada partido **a 27 de octubre de 2022 es la siguiente:** Partido Conservador: **357** escaños; Partido Laborista: **199** escaños; Partido Nacionalista Escocés (SNP): **44** escaños; Partido Demócrata Liberal: **14** escaños, Partido Democrático Unionista (DUP): **8**, Sinn Féin: **7** escaños, Plaid Cymru: **3** escaños, Green Party: **1** escaño. Las demás formaciones políticas se reparten los **14** escaños restantes. El Partido Conservador cuenta, en estos momentos, con una **mayoría simple de 65 escaños** (el total combinado de escaños del partido de oposición e independientes es, por lo tanto, **291**). Esto le da al Partido Conservador una mayoría simple de **65** escaños).

En cuanto a la **Cámara de los Lores**, es un órgano no electo integrado por **800** miembros, dividiéndose según su derecho a formar parte de la Cámara en Lores Espirituales y Lores Temporales. Los Lores Espirituales son **25** obispos de la Iglesia Anglicana. Los Lores Temporales conforman el resto. Hasta la reforma de 1999 la vía de acceso de la mayoría de los miembros de la Cámara Alta era el derecho de sucesión. La composición de los Lores Temporales, a **27 de octubre de 2022**, atendiendo a su filiación política es como sigue: Conservadores **208** (pares vitalicios) y **45** (pares hereditarios); Laboristas: **162** (pares vitalicios) y **4** (pares hereditarios); independientes (crossbench): **149** (pares vitalicios) y **35** (pares hereditarios); Demócratas Liberales: **81** (pares vitalicios) y **3** (pares hereditarios); sin filiación política: **34** (pares vitalicios) y **2** (pares hereditarios) y otros partidos: **13** (pares vitalicios) y **0** (pares hereditarios).

Fuentes:

1. "Current state of Parties", Handsard, <https://members.parliament.uk/parties/Commons>
2. "Lords by party, type of peerage and gender", <https://members.parliament.uk/parties/Lords>

Principales partidos políticos:

Partido Conservador: En el Gobierno tras las elecciones generales celebradas el 12 de diciembre de 2019, en las que los conservadores lograron la mayoría absoluta, la mayor del Partido Conservador desde los tiempos de Margaret Thatcher (357 escaños frente a 196 del Partido Laborista). Al frente del partido y del Gobierno se encuentra Rishi Sunak desde el 26 de octubre de 2022, tras presentar su dimisión Liz Truss.

Partido Laborista: Actualmente en la oposición. Tras las primarias del 4 de abril de 2020, que ganó con más del 56% de los votos, su líder es Keir Starmer. A 27 de octubre cuenta con 196 escaños en la Cámara de los Comunes.

Partido Nacionalista Escocés (SNP): Nicola Sturgeon, Ministra Principal de Escocia, es la líder del SNP desde el 19 de noviembre de 2014.

Partido Demócrata Liberal. Su vicepresidente, Ed Davey, es el líder del Partido desde el 27 de agosto de 2020.

Otros partidos con representación en la Cámara de los Comunes: Partido Verde /Ecologista (1 diputado), Partido Nacional Galés (Plaid Cymru - 3 diputados), y Partidos de Irlanda del Norte: Sinn Fein (7 diputados), Democratic Unionist Party (DUP - 8 diputados), Social Democratic & Labour Party (2 diputados) y Alliance Party (1 diputado).

Además, existen asambleas representativas en los territorios que forman parte del Reino Unido como es el caso de la Asamblea de Irlanda del Norte, el Parlamento Escocés y la Asamblea Nacional de Gales. Al contrario de lo que ocurre a nivel nacional con el "sistema Westminster", de tipo mayoritario uninominal (gana en cada circunscripción el candidato con más votos y a nivel nacional el partido con más escaños), en el Parlamento escocés y en la Asamblea de Gales existe un sistema electoral mixto, pero sin la utilización del voto alternativo en los distritos uninominales y con listas cerradas y bloqueadas en las circunscripciones. En la Asamblea de Irlanda del Norte está en vigor el voto único transferible.

Líderes políticos en el poder:

- **Jefe del Estado:** Carlos III (desde septiembre 2022).
- **Primer Ministro:** Rishi Sunak (desde el 25 de octubre de 2022), Partido Conservador.
- **Sistema de Gobierno:** monarquía parlamentaria, gobernado por un sistema parlamentario con sede de Gobierno en Londres, la capital, pero con tres administraciones nacionales descentralizadas en Edimburgo, Cardiff y Belfast, las capitales de Escocia, Gales e Irlanda del Norte, respectivamente.
- **Sistema de organización política:** bicameral. El poder legislativo es compartido entre los Comunes (*House of Commons*) o Cámara Baja compuesta por 650 escaños y los Lores (*House of Lords*) o Cámara Alta, no electa y no tiene un número límite en el número total de miembros. La cifra de miembros en los grupos de cada partido y en el grupo independiente varía. En la actualidad, la mayoría (unos 653) son Pares vitalicios. En el resto se incluyen 25 arzobispos y obispos y 89 Pares hereditarios. La Cámara Alta (Lores) desempeña un papel clave al revisar legislación remitida desde los Comunes. Asimismo, en ella se inicia legislación, por lo que comparte el peso de la carga legislativa. Otra importante tarea es actuar a manera de control del Gobierno mediante el examen de las actividades del mismo. La Cámara hace esto formulando preguntas, debatiendo políticas y a través de sus comisiones investigadoras, tomando declaraciones a ministros y otros.

Próxima fecha electoral: mayo de 2024 de acuerdo con la ley de regulación de periodos parlamentarios de 2011 (*Fixed-term Parliaments Act 2011*).

Poder judicial: A la cabeza del sistema judicial británico se encuentra el Tribunal Supremo, órgano máximo de recursos de la nación e independiente del poder ejecutivo, en funcionamiento desde octubre de 2009. Detenta un grado de autonomía administrativa importante: puede fijar reglas de funcionamiento interno y posee cierta autonomía financiera.

El Tribunal Supremo está constituido por doce miembros (**Justices**). La primera integración se hace con los "Lores de Apelación", que –en tanto ejerzan funciones judiciales – no podrán intervenir en las sesiones y votar en la Cámara de los Lores. El procedimiento de designación de sus miembros es complejo, se centra en la actuación de una Comisión de Selección que toma en cuenta méritos, conocimientos y experiencia jurídica de los candidatos en relación a los diversos territorios del Reino Unido (Inglaterra, Gales, Escocia e Irlanda del Norte), efectuándose la designación (formal) por la Reina, en base a recomendación del Primer Ministro. Esta comisión (Comité Judicial de designaciones) está formada por el Presidente y el Vicepresidente del Tribunal Supremo, un miembro del Comité Judicial de Designaciones y sus equivalentes en Escocia e Irlanda del Norte, a los que nombra el Lord Canciller por recomendación de los cuerpos jurídicos similares respectivos.

En un nivel inferior se encuentran las Cortes de Apelación con sus divisiones Civil y Penal encargadas de los recursos judiciales. A continuación, se encuentran los Tribunales Superiores y por debajo de éstos el resto de Tribunales y Cortes territoriales.

1.2 Gabinete Económico y distribución de competencias

La Administración Económica y Comercial del Reino Unido engloba esencialmente dos departamentos ministeriales: el Tesoro o Ministerio de Economía y Finanzas (HM Treasury) y el Ministerio de Comercio Internacional (Department for International Trade). En este apartado también se incluye el Ministerio de Empresa, Energía y Estrategia Industrial (BEIS, Department for Business, Energy and Industrial Strategy).

Igualmente, se menciona en este apartado el Ministerio de Transporte (*Department for Transport*) para destacar su labor en materia de inversión a través de sus políticas de infraestructuras. Más concretamente, la inversión en vías de alta velocidad ferroviaria. HS2 (High Speed 2) con las que el Gobierno pretende mejorar la actividad económica agregada. Además de regenerar la red ferroviaria británica y modernizar la infraestructura de la época victoriana al siglo XXI.

Para gestionar la salida de la UE el Ejecutivo (Theresa May) optó por crear dos nuevos ministerios, uno, de carácter multidisciplinar, para manejar directamente la negociación con las diferentes instituciones comunitarias ya extinguido (*Department for Exiting the European Union, DExEU* [14 julio 2016 a 31 enero 2020]) y otro para potenciar el comercio internacional (encargado de los futuros nuevos acuerdos comerciales con países terceros).

Para la captación de la inversión, el *UK Trade & Investment* (UKTI) cuya misión era de fomentar las exportaciones y guiar las inversiones en Reino Unido, fue reemplazado en julio de 2016 por el *Department for International Trade*. Para Escocia, existe la denominada *Scottish Development International* (SDI), cuya finalidad es la captación de inversión y la promoción del comercio exterior escocés.

A continuación se relacionan brevemente los Altos Cargos más representativos con responsabilidades parlamentarias.

HM Treasury (Ministerio de Economía y Finanzas):

- **Chancellor of the Exchequer** (Ministro de Hacienda): **The Rt Hon Jeremy Hunt MP** (desde 14 octubre 2022).

- **Chief Secretary to the Treasury** (Secretario de Estado del Tesoro): **John Glen MP** (desde 25 octubre 2022).

- **Economic Secretary to the Treasury** (Secretario de Estado): **Andrew Griffith MP** (desde 27 octubre 2022).

- **Exchequer Secretary to the Treasury** (Secretario de Estado): **Felicity Buchan MP** (desde 7 septiembre de 2022).

-Se adjunta la dirección de Internet donde acceder al Organigrama del **HM Treasury**: <https://www.gov.uk/government/organisations/hm-treasury>

- HM Revenue & Customs (Hacienda)

Se trata de un departamento de naturaleza no ministerial encargado de la política y administración tributaria y aduanera, fiscalización y recaudación. Este departamento se crea de la fusión en 2005 del HM Inland Revenue (Hacienda Pública) y HM Customs & Excise (Aduanas). En el desempeño de su labor cuenta con el apoyo de una Agencia Ejecutiva The Valuation Office Agency (VOA) y The Adjudicator's Office que cuenta con el respaldo del denominado The Insolvency Service.

- CEO y Permanent First Secretary: Jim Harra.

- Deputy Chief Executive and Second Permanent Secretary: Angela McDonald

Se adjunta la dirección de Internet donde acceder al Organigrama de **HM Revenue & Customs**: <https://www.gov.uk/government/organisations/hm-revenue-customs>

Department for International Trade (Ministerio de Comercio Internacional)

Este departamento ha absorbido las funciones del UK Trade and Investment, (UKTI, anteriormente dependiente parcialmente también del Foreign & Commonwealth Office) y también tiene jurisdicción sobre el UK Export Finance (UKEF). Han surgido controversias entre este departamento y el Foreign & Commonwealth Office sobre las competencias sobre la promoción comercial en el exterior. Anteriormente, la antigua agencia de promoción UKTI dependía tanto de Comercio como del Foreign Office).

- **Secretary of State for International Trade and President of the Board of Trade** (Ministra): **The Rt Hon Kemi Badenoch MP** (desde 6 septiembre 2022).

- **Minister of State for Trade Policy** (Secretario de Estado de Política Comercial): **The Rt Hon Gred Hands MP** (desde 9 octubre 2022).

- **Minister for Investment** (Secretario de Inversiones): **Lord Johnson** (desde 2 octubre 2022).

- **Parliamentary Under Secretary of State (Minister for Exports)** - (Subsecretario de Estado): **Markus Fysh MP** (desde 20 septiembre 2022).

Se adjunta la dirección de Internet donde acceder al Organigrama del **Department for International Trade** (Ministerio de Comercio Internacional): <https://www.gov.uk/government/organisations/department-for-international-trade>

Department, for Business, Energy and Industrial Strategy (Ministerio de Empresa, Energía y Estrategia Industrial)

- **Secretary of State for Business, Energy, and Industrial Strategy** (ministro de Empresa, Energía y Estrategia Industrial): **The Rt Hon Grant Shapps MP** (desde 25 octubre 2022).

- **Minister of State [Minister for Climate]**/Secretario de Estado: **Graham Stuart MP** (desde 6 septiembre 2022).

- **Minister of State (Minister for Industry)**/Secretaria de Estado: **Jackie Doyle-Price MP** (desde septiembre 2022).

- **Minister of State (Minister for Science and Investment Security)**/Secretaria de Estado: **Nusrat Ghani MP** (desde septiembre 2022).

- **Parliamentary Under Secretary of State (Minister for Enterprise and Markets)**/Subsecretario de Estado: **Dean Russell MP** (desde 20 septiembre 2022).

- **Parliamentary Under Secretary of State (Business, Energy and Corporate Responsibility)** Subsecretario de Estado para empresa, energía y responsabilidad corporativa: **Lord Callanan** (desde 14 febrero 2020).

- **Minister of State** (Secretario de Estado): **George Freeman MP** (desde 26 octubre 2022).

Se adjunta la dirección de Internet donde acceder al Organigrama del **Department for Business, Energy and Industrial Strategy**: <https://www.gov.uk/government/organisations/department-for-business-energy-and-industrial-strategy>

Department for Transport (Ministerio de Transporte)

Este departamento ministerial planifica y gestiona la inversión en infraestructura de transportes.

- **Secretary of State for Transport** (Ministro de Transportes): **The Rt Hon Mark Harper MP** (desde 25 octubre 2022).

- **Parliamentary Under Secretary of State at the Department for Transport and Minister for Women at the Cabinet Office**/Subsecretaria de Estado: **Catherine Fletcher MP** (desde 20 septiembre de 2022).

- **Parliamentary Under Secretary of State**, (Subsecretaria de Estado Parlamentario): **Baroness Vere of Norbiton** (desde 23 abril 2019).

- **Minister of State** (Secretario de Estado): **The Rt Hon Jesse Norman MP** (desde 26 octubre 2022).

Se adjunta la dirección de Internet donde acceder al Organigrama del Department for Transport: <https://www.gov.uk/government/organisations/department-for-transport>

Banco de Inglaterra (BoE).

El BoE fue creado en 1694, nacionalizado en 1946. Es el banco emisor de Inglaterra y Gales. Responsabilidades: estabilidad monetaria, estabilidad financiera y regulación microprudencial. El BOE actúa además como ejecutor de la política monetaria desde 1997 a través del Comité de Política Monetaria (MPC) que está integrado por nueve miembros: el gobernador (Andrey Bailey), dos vice-gobernadores, dos directores ejecutivos y cuatro miembros y cuatro expertos externos. *The Financial Services Act (2012)* estableció el Comité de Política Financiera (FPC) como regulador prudencial macro para supervisar la regulación del sector financiero británico.

Los Comunes, a través de legislación, han dado al BoE poderes significativos para cumplir con su misión de promover la estabilidad monetaria y financiera del país. El BoE es responsable ante la Cámara Baja principalmente a través del denominado "*House of Commons Treasury Committee*", ante quién suelen rendir cuentas de forma regular, el Gobernador, los CEOS así como los miembros del Comité de Política Monetaria (MPC, por sus siglas en inglés) y el Comité de Política Financiera (FPC, por sus siglas en inglés).

El BoE es supervisado por un consejo unitario de directores, denominado "Court", el cual es responsable de la gestión del día a día del BoE, fijando objetivos y supervisando la estrategia corporativa y adoptando las decisiones claves de la institución en materia de recursos y nombramientos. El "Court" delega la gestión diaria de la gestión al Gobernador y a través del él a otros miembros con poderes ejecutivos. Los miembros del "Court" son nombrados directamente por la Corona. Uno de los directores no ejecutivos es nombrado por el Canciller del Exchequer para presidir este consejo unitario (Court). Este consejo está obligado por estatuto a preparar y publicar una estrategia de estabilidad financiera en colaboración con el FPC (Comité de Política Financiera) y el Tesoro.

El comité supervisor del consejo unitario (Court), integrado por directores no ejecutivos y apoyado en su labor por una Oficina de Evaluación Independiente (*Independent Valuation Office*), revisa e informa sobre todos los aspectos de la actividad del BoE.

La estructura actual del marco regulatorio del sistema financiero en el Reino Unido está formada por: el Banco de Inglaterra (BoE), el Tesoro (HM Treasury), *The Financial Conduct Authority* (regulador del sector financiero en el Reino Unido y *The Prudential Regulation Authority*). La gestión del BoE se complementa con los comités siguientes:

1. Comité de Política Monetaria (MPC, por sus siglas en inglés), del que forman parte miembros externos y el gobernador que lo preside. Se reúne mensualmente para establecer el tipo de interés básico oficial. En sus reuniones, el Comité examina el estado de la economía y bajo la estrategia de la meta de inflación se ocupa de la política monetaria.

2. Comité de Política Financiera (FPC, por sus siglas en inglés), su objetivo principal es identificar, controlar y tomar medidas para eliminar o reducir los riesgos sistémicos para proteger y mejorar la capacidad de resistencia del sistema financiero del Reino Unido. El FPC tiene un objetivo secundario de apoyar la política económica del Gobierno, incluso del crecimiento, incluyendo poderes que abarcan controlar el colchón de capital anticíclico, impuesto por Basilea III, bajo los requisitos de capital sectoriales relativos a las categorías de préstamos para el sector inmobiliario.

3. Consejo de la Autoridad Financiera de Conducta (FPC, por sus siglas en inglés) que es responsable de la protección del consumidor, el buen funcionamiento del mercado financiero y la supervisión de algunas empresas financieras, como los gestores de fondos.

La Autoridad Reguladora Prudencial (PRA, por sus siglas en inglés), es el regulador microprudencial, es decir, de la supervisión que se centra en la estabilidad de las partes componentes del sistema financiero, es por tanto, el supervisor de bancos, el supervisor de otras instituciones de depósito, el supervisor de compañías de seguros y el supervisor de las principales empresas de inversión.

Recientemente, el BoE ha puesto en marcha una serie de medidas en aras a mejoras en su transparencia, responsabilidad y gobernanza, entre las que se encuentran reducir las reuniones de política monetaria a ocho al año, publicar las actas de las reuniones del MPC el mismo día que se adopta la decisión y publicar transcripciones escritas de todas las reuniones que se vienen celebrando desde hace ocho años. A continuación se relacionan brevemente a los altos cargos más representativos:

Gobernador: Andrey Bailey (desde 16 marzo de 2020).

Vicegobernadores: Ben Broadbent (política monetaria); Sir John Cunliffe (estabilidad financiera); Sir David Ramsden (mercados y entidades bancarias); Sam Woods (regulación prudencial, CEO de la Prudential Regulation Authority) y Ben Stimson (Chief Operating Officer).

Se adjunta la dirección de Internet donde acceder al Organigrama del Banco de Inglaterra: <https://www.bankofengland.co.uk/about/people/governors>

2 MARCO ECONÓMICO

2.1 Principales sectores de la economía

2.1.1 Sector primario

El sector primario representa únicamente el 0,7% del PIB británico. Altamente mecanizada, los principales productos de la agricultura británica son las patatas, la remolacha, el trigo y la cebada. La ganadería es también significativa, sobre todo la ovina y la bovina, siendo uno de los grandes productores europeos de leche y sus derivados lácteos.

Pese a contribuir con sólo un 0,7% al PIB, el sector agrícola es todavía considerado como un actividad de gran importancia para la economía y la sociedad ya que produce el 60% de las necesidades nutricionales de la población británica. El sector agrícola británico es eficiente y está altamente mecanizado, combinando tecnología avanzada con técnicas agrícolas modernas. Por otro lado, el sector está muy subsidiado, tanto por el Gobierno como por la PAC (Política Agrícola Común de la UE).

Aunque un 24,8% de la superficie del Reino Unido es considerada como tierra arable, amplias áreas de terreno agrícola permanecen sin cultivar. Las ONGs ecologistas responsabilizan a los subsidios agrícolas de la PAC (Política Agrícola Común) y a las distorsiones producidas en los precios que generan en el mercado el establecimiento de los llamados "cinturones verdes" en torno a las ciudades, por la falta de actividades agrícolas en esos terrenos que en el caso de los municipios que rodean Londres suponen zonas en las que su ancho es más o menos igual al radio de la zona construida que contiene, entre 20 y 40 kilómetros, con una superficie de más de 4.000 kilómetros cuadrados.

Pesca

La flota pesquera británica es la sexta por tamaño en la Unión Europea, y abastece cerca del 66% de las necesidades del mercado doméstico. Es una fuente importante de empleo e ingresos, tanto directa como indirectamente, en un cierto número de puertos, fundamentalmente en el Este de Escocia, -región productora y exportadora por excelencia y en la que se encuentran los principales puertos-, el Nordeste de Inglaterra y Cornualles.

En cuanto a la producción acuícola, ésta ha evolucionado positivamente en los últimos años. En Inglaterra y Gales hay, en estos momentos, 518 piscifactorías registradas dedicadas al cultivo de diversas especies de pescado y moluscos. Escocia, con 257 empresas, ostenta el primer puesto con un 80% de la producción total acuícola del Reino Unido, con especial protagonismo del cultivo del salmón. En Irlanda del Norte la acuicultura es un sector en crecimiento. Este territorio británico cuenta con 84 empresas de acuicultura, de las cuales 50 se dedican a la producción de moluscos y las 34 restantes cultivan diversas especies como el salmón atlántico (*salmo salo*), trucha arcoíris y trucha común.

Recursos forestales

Reino Unido cuenta aproximadamente con 3,1 millones de hectáreas de bosque -un 42% se encuentran en Inglaterra, un 45% en Escocia, el 10% en Gales y un 3% en Irlanda del Norte- lo que representa el 13% de la superficie total del país, una proporción pequeña en comparación con otros EEMM de la UE. De este total de bosque, unas 90.000 hectáreas son administradas por la Forestry Commission, organismo que subvenciona la población y reforestación de árboles, la gestión de bosques, controla el talado y fija estándares para la industria. La Forestry Commission desarrolla su cometido a través de dos agencias dependientes de la misma: la agencia Forest Enterprise, encargada de la gestión de los bosques y la Forest Research, responsable de la investigación y desarrollo. La **producción silvícola** británica sólo cubre el 15% de las necesidades del país en madera y derivados.

2.1.2 Sector secundario

- **Manufacturas**

El sector manufacturero ha sufrido un cambio sustancial durante la década que va desde enero de 2008 hasta diciembre de 2018, aparte de la crisis global (2008-2009). La crisis económica internacional tuvo un enorme impacto negativo sobre la producción, el empleo y la demografía empresarial de las manufacturas británicas. Además, el impacto coincidió temporalmente con una alteración significativa de la estructura mundial del sector, especialmente intensa desde el año 2000.

Algunos autores han resaltado también al comercio exterior (Lawrence y Edwards, 2013 y Veugelers, 2013) como otro factor que ha favorecido la reducción del peso de la industria (ej: las importaciones procedentes de China. China fue en 2019 el cuarto mercado suministrador de Reino Unido, lo que representa el 7% de los bienes y servicios importados por el país).

Vista desde otro ángulo, la crisis económica de 2008-2009 ha fomentado el retorno y una cierta revitalización de la política industrial. La crisis ha hecho renacer el interés por la industria y en particular por las manufacturas. La situación de declive en la que se encuentra el sector, al igual que en otros muchos países, ha impulsado la necesidad de desarrollar políticas que promuevan una actividad manufacturera estable y una especialización en sectores de elevado valor añadido por unidad producida.

En 2021, el sector manufacturero representó el 9,7% de la producción económica total del Reino Unido (valor agregado bruto). En marzo de 2021, representaba el 7,3% del empleo.

El Índice de Fabricación (*Index of production*) en 2021 se estabilizó y creció un 5,1% frente a la caída que experimentó en 2020 de más del 8%. En el último dato disponible (abril 2022), el índice cayó un 0,6% entre los meses de abril y mayo. La Oficina Nacional de Estadísticas (ONS) señala que la recuperación de la industria manufacturera se ha basado "**en el sólido desempeño de cuatro industrias en el nivel de dos dígitos de la Clasificación Industrial Estándar del Reino Unido (UK SIC 2007)**". Estas industrias son: fabricación de alimentos, vehículos de motor, otros equipos de transporte y reparación de maquinaria.

En términos de tendencia, al igual que sucede en otros países, la industria manufacturera británica continúa perdiendo peso respecto del conjunto de la actividad económica, y según el sector nada indica que se vaya a ver un cambio de orientación. En Reino Unido el valor añadido bruto (VAB) de la industria respecto del total de la economía ha caído hasta el 9,9% en 2018, desde el 27% en 1970 (últimos datos disponibles). No obstante, esta pérdida de peso respecto del conjunto de la actividad económica británica no es el resultado de una caída de la producción en el sector, sino que es debida al crecimiento experimentado por otras industrias, especialmente en el sector servicios. De hecho, la actividad de las manufacturas fue en 2018 un 7% superior en términos reales comparada con 1990. Si bien, la actividad en los servicios creció un 106% en igual período.

En este escenario, en Reino Unido, al igual que en otros países OCDE, se ha producido en los últimos años un giro en el planteamiento de la política industrial. De la misma manera que en el resto de la UE, con mayor o menor éxito, se han introducido medidas que, o bien apoyan directamente objetivos de reindustrialización, o apuestan por políticas que definen objetivos de tipo vertical y tratan, por tanto, de promover la innovación en lo que se denominan manufacturas avanzadas o, en terminología de la UE, tecnologías facilitadoras esenciales. Los esfuerzos van en la línea de favorecer el desarrollo de nuevas actividades ligadas a la innovación capaz de generar mayores externalidades tecnológicas.

De acuerdo con "UK Manufacturing: 2022 The Facts" en 2021, el análisis anual del sector publicado por *Make UK*, la asociación del sector, las ventas del sector manufacturero generaron más de 183.000 millones de libras, manteniendo a Reino Unido en su posición de noveno país del mundo en lo que a este sector se refiere. Esta industria da trabajo a más de 2,5 millones de británicos y cuenta con unos salarios un 12% mayores que la media.

Por lo que se refiere al desempeño de las exportaciones Estados Unidos fue el principal destino de las manufacturas británicas (43.200 millones de libras), seguido de Alemania (32.400 millones) e Irlanda (21.600 millones) y otros países de la UE como Países Bajos y Francia.

Uno de los retos que se plantea el sector es lograr un mercado laboral actualizado con objeto de afrontar los cambios en la economía y la sociedad del conocimiento a través de la transformación y desarrollo de la nueva economía y la industria 4.0. En esta línea, el Ejecutivo ha puesto en marcha el denominado "Catapult Programme", creado para transformar la capacidad de innovación y emprendimiento en áreas específicas del sector industrial. Su objetivo es acelerar la introducción de tecnologías nuevas y emergentes en el mercado.

Por lo que se refiere a 2022, los últimos datos de la producción manufacturera en agosto de 2022 fue un 1,6% inferior a la de julio y un 2,0% por debajo de los niveles previos a la pandemia (febrero de 2020). 8 de los 13 subsectores contribuyeron negativamente al crecimiento. Por trimestres, la producción manufacturera de los tres meses hasta agosto de 2022 fue un 2,2 % inferior a la de los tres meses hasta mayo de 2022. Durante los tres meses hasta agosto de 2022, la producción manufacturera disminuyó un 5,5 %, en comparación con el mismo período del año anterior.

De acuerdo con los últimos datos del Índice de Gestores de Compras del sector manufacturero (**Purchasing Managers' Index/PMI**) muestran que el indicador adelantado para octubre cayó a 45,8 puntos desde el previo de 48,4 puntos en septiembre. Este resultado indica que la producción manufacturera se volvió a contraer en octubre por tercer mes consecutivo. (S&P Global se realiza sobre la barrera de los 50 puntos. Si el índice supera esa cifra, hay crecimiento y expansión de la actividad, mientras que, si está por debajo, hay decrecimiento y contracción). La lectura del índice de octubre refleja que la escasez de suministro siguió limitando la producción, además de una ralentización generalizada de la demanda.

Manufacturing output index			PMI Index		
	Index	% change on yr		Index	Change on mth
2020	100.1	0.1	2020 Oct	53.7	
2021	109.8	9.7	2021 Oct	57.8	
2022 Jun	105.4	-4.6	2022 Aug	47.3	-4.8
Jul	104.3	-4.9	Sep	48.4	1.1
Aug	102.6	-5.5	Oct	45.8	-2.6

Source: ONS, series [K22A](#), [K2IE](#)

Source: [S&P Global/CIPS UK Manufacturing PMI](#)

Fuentes:

- "Index of Production, UK Statistical bulletins". Gov.uk, (13.04.22). <https://www.ons.gov.uk/economy/economicoutputandproductivity/output/bulletins/indexofproduction/april2022>
- "Manufacturing sector performance, UK: 2008 to 2018", ONS, (02.04.19). <https://www.ons.gov.uk/businessindustryandtrade/manufacturingandproductionindustry/articles/manufacturingsectorperformanceuk/2008to2018>
- "UK Manufacturing: 2019/20 The Facts", Make UK (16.09.19) www.makeuk.org/insights/publications/uk-manufacturing-the-facts-2019-20
- "UK Manufacturing: 2022 The Facts", Make UK (2022). [https://www.makeuk.org/insights/publications/uk-manufacturing-the-facts--2022#/
www.makeuk.org/insights/publications/uk-manufacturing-the-facts-2020-21](https://www.makeuk.org/insights/publications/uk-manufacturing-the-facts--2022#/)
- "Catapult Programme: a framework for evaluating impact", Department for Business, Energy & Industrial Strategy (BEIS), (noviembre 2017). https://assets.publishing.service.gov.uk/government/uploads/system/uploads/attachment_data/file/662319/catapult-programme-evaluation-framework.docx.pdf

- "A6: *Manufacturing*", (Number 05206), House of Lords, 24 October 2022. <https://researchbriefings.files.parliament.uk/documents/SN05206/SN05206.pdf>

Principales sectores industriales

• **Industria automovilística**

El sector del automóvil es en una de las industrias más dinámicas del Reino Unido y su importancia fundamental radica en el efecto social y económico que provoca. En los últimos años, este sector ha conocido una profunda transformación que ha llevado a las grandes compañías ensambladoras a aportar directamente cada vez menor proporción de valor agregado al proceso de fabricación de vehículos automóviles.

Pese a no contar en la actualidad con grandes fabricantes de automóviles de propiedad británica, la industria es una parte vital de la economía. Empresas como Nissan y Honda se instalaron en el Reino Unido; marcas emblemáticas como Rolls-Royce y Bentley ahora son de propiedad de las alemanas BMW y Volkswagen respectivamente (BMW también es propietaria de Mini, que se fabrica en Oxford), aunque todavía siguen diseñando y fabricando en el Reino Unido; Tata ha revitalizado Jaguar y Land Rover con nuevos modelos.

De acuerdo con los últimos datos disponibles de la patronal de la industria SMMT (*Society of Motor Manufacturers and Traders*) de abril de 2022, se recaudaron 60.200 millones de libras en ventas de vehículos. Este sector genera más de 156.400 empleos directos y alrededor de 800.000 indirectos. Igualmente, las exportaciones alcanzaron 42.400 millones de libras y representan el 11% del total de las exportaciones británicas de bienes. Las relaciones entre mercado y tecnología se encuentran estrechamente vinculadas, de forma que el sector invierte unos 2.900 millones de libras anuales en I+D.

En 2021, se fabricaron más de 859.575 turismos (8 de cada 10 fueron exportados), 72.913 vehículos comerciales ligeros y 1,64 millones de motores.

Durante el mes de mayo de 2022 la fabricación de vehículos creció un 26,5% en comparación con el mismo dato en mayo 2021. Este ha sido el mayor crecimiento desde 2012, con un total de 7.900 vehículos fabricados y el 69% de ellos fueron exportados.

Cabe destacar que en el año 2021 el 8,2% de los vehículos fabricados en el Reino Unido fueron eléctricos y el 17,9% híbridos. Este dato ha sufrido un gran incremento en los últimos años, en 2018 tan solo el 9,4% de los vehículos fabricados eran híbridos o eléctricos y ahora es el 26%. La fabricación de los coches de diésel ha disminuido debido a las numerosas regulaciones lo que ha incentivado la fabricación de vehículos de gasolina e híbridos.

Fuentes:

- "UK Automotive Industry", SMMT.
- SMMT Motor Industry Facts 2022.
- UK Automotive Trade Report 2021

• **Industria química y farmacéutica**

Es uno de los sectores industriales más importantes y consolidados de Reino Unido tras la industria de los bienes de consumo especializada en alimentación, bebidas y tabaco.

Uno de los principales rasgos del sector es su carácter transversal, pues interviene en prácticamente todas las cadenas de valor de las industrias manufactureras. El 98% de las actividades productivas requieren de la química en algún punto del proceso de fabricación, ya sea en los campos de la salud, el consumo, la movilidad, la construcción, la alimentación, o la energía, por lo que su demanda es siempre derivada. De ahí, que se trate, sin lugar a duda, de una industria esencial y estratégica.

En Reino Unido el sector factura más de 66.700 millones de libras y cuenta con exportaciones de más de 53.000 millones de libras, la mitad de esta cifra tiene como destino la UE y el 20% Estados Unidos. El sector genera más de 150.000 puestos de trabajo directos y la cifra supera los 500.000 si contamos los empleos indirectos, es un sector con una productividad muy elevada de 123.000 libras de VAB por trabajador. Además, la inversión en I+D que supone el 20% del total de la inversión en Reino Unido.

En cuanto a la industria farmacéutica, el Reino Unido es el tercer mercado más grande de medicamentos de Europa occidental, con una cuota del 9.3%. Los ingresos de los fabricantes de medicamentos alcanzaron los 19.100 millones de libras en 2020, el 8,2% del total fueron de la farmacéutica AstraZeneca.

En noviembre de 2019 se presentó el "**Sector Deal**": una propuesta colectiva de la industria al Gobierno destinada a la inversión pública/privada en proyectos que abordan los residuos, la descarbonización y desafíos más amplios de sostenibilidad con el objetivo de fortalecer las cadenas de suministro. Todo lo cual supone una buena oportunidad para la industria química del Reino Unido que se encuentra agrupada en varios clústeres en el norte de Inglaterra, especialmente al noroeste y en la parte central de Escocia.

En esta línea, el Gobierno quiere que Reino Unido se convierta en la economía más innovadora del mundo. De forma que, a través de la Estrategia Industrial, se ha comprometido a alcanzar el objetivo de inversión del 2,4% del PIB en investigación y desarrollo (I+D) para 2027.

Como primer paso para alcanzar el objetivo, el Gobierno anunció una inversión adicional de 7.000 millones de libras en I+D durante 5 años (de 2017-18 a 2021-22) como parte del Fondo Nacional de Inversión en Productividad (**National Productivity Investment Fund**). Esto eleva la inversión pública en I+D de alrededor de 9.500 anuales en 2016-17 a alrededor de 12.500 millones anuales en 2021-22, lo que supone el mayor aumento en público en financiación de I+D.

Respecto al Covid-19, al igual de lo que sucede en otros países, el sector se ha empleado a fondo en la lucha contra esta pandemia tanto desde el ámbito de la investigación, buscando soluciones a futuro, como desde la perspectiva industrial, para garantizar el suministro de productos necesarios para combatirla.

Fuentes:

- Chemical Industries Association
- Euromonitor International "Pharmaceuticals in the United Kingdom: ISIC 2423 (to July 2021)".
- **Sector siderúrgico**

La siderurgia en Reino Unido se encuentra en declive debido a la elevada competencia internacional (puesto que China domina la producción mundial de acero) y los elevados costes de producción. En 2019, el Reino Unido fabricó 7 millones de toneladas de acero en comparación con China que alcanzó una producción 996 millones de toneladas, con una cuota de mercado mundial del 53%.

Esta industria en 2019 empleaba a más de 33.400 personas con un total de 1.100 negocios.

China ha visto reducido su consumo de acero, sin embargo, su producción continúa siendo la mayor del mundo. Por lo tanto, este exceso ha sido exportado a lo que le ha seguido una caída de precios.

En 2020 la industria del acero en el Reino Unido contribuyó 2.000 millones de libras a la economía británica, tan solo el 0,1% del valor de la economía. Este declive se debe a la caída en la demanda de acero y al exceso de producción que ha provocado un descenso de los precios del acero.

El Reino Unido es un país importador de acero, con un saldo comercial deficitario con unas importaciones que alcanzaron los 4.500 millones de libras en el año 2020. Además, las salvaguardias de la UE sobre el acero ahora se aplican a las exportaciones del Reino Unido a la UE; lo que implica que haya una cuota sobre las importaciones de determinados productos de acero a la UE y, al superarla, se aplicará un arancel del 25%.

Por todo ello, el gobierno británico busca proteger la industria siderúrgica del país para lo que ha adoptado un plan con medidas que incluyen apoyar a los fabricantes nacionales en las licitaciones públicas y ayudas económicas para sufragar la subida de los precios de la electricidad y así evitar un aumento de los precios de venta.

Fuente: "UK Steel Industry: Statistics and policy", House of Commons Library (18.06.21). <https://commonslibrary.parliament.uk/research-briefings/cbp-7317/>

- **Sector energético**

En los últimos años las políticas gubernamentales (incentivos financieros y normativas específicas al respecto) en materia de energía se han encaminado al fomento de la energía renovable y nuclear para reducir la dependencia del abastecimiento exterior. El objetivo principal ha sido y es disminuir las emisiones de CO₂, pero también reducir la dependencia de sus importaciones de petróleo y gas, a través de potenciar las energías renovables (especialmente eólica offshore y solar) y la nuclear.

Reino Unido se ha fijado como objetivo "Net Zero" conseguir un sistema energético limpio, completamente libre de emisiones, para el 2050. Además, el BEIS (Ministerio para la empresa, la energía y estrategia industrial de Reino Unido) prevé que la demanda energética en el país se duplique para el 2050, por lo que será necesario reforzar la infraestructura existente.

Los combustibles fósiles continúan teniendo una fuerte presencia, si bien mantienen una tendencia bajista en el largo plazo en favor de las energías renovables. El Reino Unido importa algo menos de un tercio de la energía que consume.

El 26 de mayo de 2022, el entonces *Chancellor of the Exchequer* (ministro de Hacienda), Rishi Sunak, anunció medidas para ayudar los consumidores británicos el 26 de mayo de 2022, el

entonces canciller Rishi Sunak anunció medidas para apoyar a los hogares a pagar la creciente factura energética. Estos apoyos serán financiados en parte por un nuevo impuesto único sobre las ganancias de la producción de petróleo y gas del Mar del Norte: **el Energy Profits Levy**.

En la actualidad los productores del petróleo y el gas del mar del Norte tributan a una tasa general del 40 % sobre las ganancias de la producción de petróleo y gas en el Reino Unido y la plataforma continental del Reino Unido (UKCS). Esto consiste en un 30% de impuesto de sociedades de cerca de anillo y un cargo adicional del 10%. En la actualidad la tasa del Impuesto sobre la Renta del Petróleo (PRT) es cero.

El **Energy Profits Levy** es un impuesto adicional del 25% sobre las ganancias del petróleo y el gas del Reino Unido además de la tasa impositiva general actual del 40%, lo que lleva la tasa combinada de impuestos sobre las ganancias al 65%. Este gravamen entró en vigor a partir del 26 de mayo de 2022. No obstante, lleva una deducción de forma que, si los beneficios extraordinarios se reinvierten en la economía británica tienen una "super deducción" del 99%.

La energía eólica marina constituye el 7,3% de la generación de electricidad total. Acumula la mayor capacidad de generación instalada del mundo, con un total de 40 parques conectados a la red con 10,52 GW de capacidad operativa. *The Crown Estate* y *Crown Estate Scotland* gestionan los derechos del fondo marino de mediante la adjudicación de acuerdos de arrendamiento a los principales desarrolladores. Planean nuevas rondas con el objetivo de alcanzar 30 GW de capacidad instalada en 2030 y generar un tercio de la electricidad total de Reino Unido. A principios de 2021 se adjudicó la cuarta ronda de subasta en Inglaterra por parte de *The Crown State*. A principios de 2022 se adjudicarán los derechos de la subasta *Scotwinds* por parte de *Crown State Scotland*. Recientemente, ha habido una tendencia a incluir la nueva tecnología de eólica marica flotante en las nuevas políticas y subastas por parte del Gobierno.

Alrededor del 15% del suministro eléctrico en Reino Unido es de energía nuclear, con 15 reactores nucleares repartidos por todo el país. En 2018 el Gobierno estableció como prioridad la reducción de costes, a través de la mejora de las tecnologías de construcción y operación de nuevas centrales y del desmantelamiento de centrales obsoletas.

Por otro lado, a primeros de abril de 2022 el gobierno británico publicó su nueva estrategia energética, la [*British Energy Security Strategy*](#) con el objetivo de conseguir un sistema energético limpio, asequible y, sobre todo, seguro. Los precios globales de la energía han ido creciendo en los últimos tiempos con el aumento de la demanda tras el Covid-19. La invasión de Ucrania por parte de Rusia los ha elevado aún más. Según indican, la primera prioridad del gobierno ha sido la de proveer de asistencia financiera a las familias y empresas con dificultades para pagar unas facturas energéticas elevadas. Para bajar esas facturas es fundamental la mejora de la eficiencia energética, la reducción de la cantidad de energía que necesitan hogares y empresas.

Sin embargo, señalan, la solución a largo plazo pasa por reducir la dependencia de las importaciones de petróleo y gas. Según el todavía Primer ministro, Boris Johnson, el objetivo de su plan es el de conseguir un suministro energético hecho en Reino Unido para Reino Unido.

Asimismo, la estrategia indica que, en el periodo transitorio hasta conseguir el "Net Zero", el gas y el petróleo seguirán siendo claves, por lo que el gobierno busca conseguir un suministro

más limpio y seguro a través de las fuentes domésticas del Mar del Norte. También, la velocidad de la transición para abandonar el gas y el petróleo dependerá de la rapidez con la que se puedan desplegar las nuevas renovables. [El Plan del 10 Puntos del Gobierno para una Revolución Industrial Verde junto con la Estrategia "Net Zero"](#) y ésta misma Estrategia recién publicada, están impulsando la inversión privada de £100.000 millones en el sector para el 2030 y apoyando 480.000 empleos "limpios" para el final de la década. La progresiva proporción de electricidad que provenga de renovables reduce la exposición a la volatilidad de los mercados de los combustibles fósiles.

Por último, para conseguir un sistema energético seguro y limpio, la estrategia indica que es necesario volver a invertir en energía nuclear, ya que las fuentes renovables son intermitentes al depender de las condiciones meteorológicas.

Según el documento, en 2030 el sistema eléctrico británico podría usar un 95% de fuentes energéticas bajas en carbono y, para 2035, el sistema entero estaría descarbonizado.

La estrategia ha sido criticada en prensa, *Think Tanks* (Institutos de Análisis) y parte de la industria porque, según indican, es demasiado ambiciosa y poco realista y porque no ofrece medidas a corto plazo para aumentar el suministro, reducir la demanda o amortiguar el impacto de los altos precios. Asimismo, indican, también se queda corta ignorando o subestimando algunas de las medidas más rápidas, baratas y efectivas a disposición del gobierno, como es la reducción de la demanda (a través de campañas de información o medidas de eficiencia energética o de conducta, fundamentales en las respuestas de países análogos) y la agilización de fuentes de energía más rápidas de desplegar como la eólica terrestre. También se señala que la estrategia se centra en las opciones energéticas a más largo plazo, con un gran desarrollo de la capacidad nuclear, inversión en hidrógeno y mayor agilización de la eólica marina y la energía solar, y la mayor explotación del petróleo y gas del Mar del Norte. No se explica cómo se puede apoyar la mayor explotación de gas y petróleo con los objetivos climáticos del gobierno y sus aspiraciones de liderazgo al respecto.

A continuación, se resumen las medidas incluidas en la estrategia del Gobierno:

Apoyo inmediato para facturas energéticas

El Gobierno recoge las medidas que han adoptado para apoyar a familias y empresas con unas facturas de energía crecientes:

Para las **familias** aprobó un paquete de medidas de apoyo por valor de £9.100 millones de libras y que incluye una bonificación de £150 libras a fondo perdido en la contribución urbana para la mayoría de los hogares en Inglaterra a partir de abril de 2022. También recoge un subsidio de £400 para todos los hogares en sus facturas a partir de octubre a través de un esquema, el *Energy Bills Support Scheme*. Anunció asimismo un aumento en el *Warm Home Discount* y que está invirtiendo 500 millones de libras adicionales en el *Household Support Fund* para que las administraciones locales apoyen a los más vulnerables.

Por lo que a la **industria** se refiere, el gobierno reconoce que las tarifas eléctricas para la industria son muy altas en comparación con otros países y tomará medidas para abordar la situación. Extenderá el [EII Compensation Scheme](#) 3 años más para que las industrias con un alto consumo de energía sigan siendo competitivas y pretende aumentar la intensidad de la ayuda hasta el 100 % (1,5% del Valor Añadido Bruto). También considerarán otras medidas para apoyar a las empresas, incluyendo el incremento de la exención de la obligación de renovables al 100%.

Eficiencia energética

Según el Gobierno, mejorando la eficiencia energética se reduciría la factura de la calefacción cerca de un 20% así como la dependencia de gas extranjero. Para el 2025 se harán mejoras en cerca de 700.000 hogares y para el 2050 todos los edificios serán eficientes energéticamente con calefacción baja en carbono. La estrategia del gobierno menciona la publicación el pasado año de la [Heat and Building Strategy](#) con £3.900 millones de apoyo. Incluía casi 1.800 millones dirigidos a hogares de bajos ingresos a través del *Home Upgrade Grant* y del *Social Housing Decarbonisation Fund*. También se incluían más de £1.400 millones para mejoras en edificios públicos.

Además, han ampliado el esquema [Energy Company Obligation](#) a £1.000 millones por año desde el 2022 al 2026 y establecido el 2035 como la fecha para la que se pretende la supresión gradual de la venta y sustitución de calentadores de gas. Asimismo, apoyarán el despliegue de bombas de calor, y la ampliación de redes de calefacción a través del [Green Heat Networks Fund](#) y designación de zonas de redes de calefacción.

El gobierno pretende reducir el coste para los consumidores que quieran llevar a cabo mejoras a través de un tipo de IVA 0 para los próximos 5 años en la instalación de materiales de ahorro de energía y el lanzamiento del esquema [Boiler Upgrade Scheme](#) por valor de 450 millones.

Petróleo y gas

En la actualidad cerca de la mitad de la demanda de gas del país se cubre con el suministro doméstico. Al alcanzar el "Net Zero" para el 2050 aún se utilizará un cuarto del gas que se utiliza en la actualidad. Como resultado de los planes del gobierno, el mar del Norte aún supondrá una base para la seguridad energética del país, pero se habrá reducido el consumo de gas más de un 40% para el 2030. El gobierno lanzará señales inequívocas del papel del gas en la transición mediante los planes de la [North Sea Transition Authority](#) de lanzar una nueva ronda de licencias en el otoño que supondrá más gas nacional en la red y más rápidamente y el establecimiento de "Gas and Oil New Project Regulatory Accelerators" para proporcionar apoyo especializado a proyectos.

Asimismo, reducirá aún más las emisiones del gas y del petróleo marino mediante la pronta inversión en electrificación de la producción marina y encargará una revisión técnica imparcial sobre el gas de esquisto por parte de la Sociedad Geológica Británica para considerar información científica actualizada sobre sismicidad que el gobierno debería tener en cuenta.

El Gobierno pretende proporcionar una nueva vida al Mar del Norte con tecnología baja en emisiones.

Energías Renovables

La aceleración de la transición para abandonar los combustibles fósiles depende de la rapidez con la que se puedan desplegar nuevas renovables. Según indican, el "Ten Point Plan for a Green Industrial Revolution" del Primer ministro británico ya ha movilizó más 40.000 millones de libras de inversión privada en menos de dos años. Para finales de 2023, se quiere incrementar la capacidad en un 15% y se quiere ir más allá y más deprisa reafirmando el liderazgo global del país en eólica marina.

- **Eólica marina**

En la actualidad hay 11GW de capacidad instalada y otros 12GW en el *pipeline*, con una inversión de 1.600 millones de libras. En la estrategia, el Gobierno ha aumentado su objetivo de conseguir 40GW para el 2030 a 50GW, incluidos 5GW de eólica flotante.

El desarrollo y puesta en marcha de un parque eólico puede llevar hasta 13 años. En la estrategia se establece la intención del gobierno de reducir el proceso a la mitad, reduciendo el periodo de autorización de 4 años a 1, tomando en cuenta consideraciones medioambientales de manera más estratégica, revisando y modificando requisitos documentales, trabajando con la "*Offshore Wind Acceleration Task Force*" o estableciendo una ruta rápida de autorización para casos prioritarios. También se celebrarán subastas anuales, se revisará el programa de *CfD (Contract for Difference)*, y para la eólica flotante el gobierno invertirá 160 millones de libras en el desarrollo de puertos y cadenas de suministro y 31 millones en I+D.

- **Eólica terrestre**

Reino Unido tiene una capacidad instalada de más de 14GW, y un *pipeline* importante de proyectos en Escocia. En la última ronda (AR4) del programa *CfD (Contract for Difference)* se incluyó a la eólica terrestre y se incluirá en rondas futuras. En Inglaterra se llevarán a cabo consultas entre las comunidades y administraciones locales y miembros del parlamento para determinar su apoyo.

- **Energía solar**

La capacidad instalada de proyectos solares en el país es de 14GW, tanto en parques solares de gran escala como en pequeños proyectos en tejados. La estrategia establece el objetivo de quintuplicar el desarrollo de proyectos solares para el 2035.

El Gobierno llevará a cabo un proceso de consultas para modificar las normas de planificación y fortalecer las políticas que faciliten el desarrollo de proyectos solares y para revisar los derechos de desarrollo para favorecer su puesta en marcha. Explorará opciones de financiación de bajo coste con entidades prestamistas para que los hogares puedan instalar paneles solares en sus tejados y diseñará estándares de desempeño para fomentar las renovables aún más, incluyendo paneles fotovoltaicos en nuevas casas y edificios.

Además, apoyarán proyectos localizados en terrenos con otras funciones tales como parques eólicos, sistemas de almacenamiento energético o zonas agrarias para maximizar el uso del terreno. En la última ronda (AR4) del programa *CfD* se ha incluido a la energía solar y se incluirá en rondas futuras.

Otras tecnologías

La estrategia indica que también se explorarán otras opciones de energía renovable que se adapten a la geografía del país, como la energía mareomotriz y la geotérmica.

- **Energía Nuclear**

Actualmente, el 15% del sistema eléctrico del país se suministra con energía nuclear. Según la estrategia, la energía nuclear es la única tecnología baja en carbono que es constante y fiable probada a escala y que produce cien veces más energía que una instalación solar del mismo tamaño. Esta tecnología es clave para conseguir el Net Zero al complementar a la

energía renovable, que es intermitente. El objetivo del gobierno es conseguir 24GW, que equivaldría a un cuarto de la electricidad generada en 2050.

Durante esta década, cinco de las seis plantas nucleares que están en operación de dejarán de estar en funcionamiento, y actualmente solo hay un nuevo proyecto en construcción, Hinckley Point C. El Gobierno de Theresa May aprobó, tras varios retrasos, la construcción de la central nuclear de *Hinckley Point*. Se trata de un proyecto controvertido por su alto coste (22.900 millones de libras) y el elevado precio por megavatio (£92.50 por megavatio hora, más del doble que el precio actual en el mercado mayorista). Se estima que *Hinckley Point* cubra el 7% de las necesidades de energía eléctrica del país. Asimismo, otra planta nuclear de similares características a *Hinckley Point C* está pendiente de los permisos de planificación y de fijar un plan de financiación. El proyecto propuesto se espera que empiece en 2024, con una duración del proceso de construcción de entre 9 y 12 años.

Ahora, el Gobierno quiere llevar un proyecto a *Final Investment Decision* (FID) durante la legislatura actual y dos proyectos más en la próxima legislatura, incluyendo *Small Modular Reactors* (SMR). Dependiendo de la cartera de proyectos, este objetivo podría incluir ocho nuevos reactores.

Ya anunciado en el *Comprehensive Spending Review*, en abril se lanza el fondo de 120 millones de libras *Future Nuclear Enabling Fund*. También se pondrá en marcha este año el organismo *Great British Nuclear Vehicle*, para el apoyo de los proyectos en cada etapa de su desarrollo.

- **Hidrógeno**

Actualmente, prácticamente no hay hidrógeno bajo en carbono en el sistema británico. Con los objetivos del país de desarrollar más renovables, el hidrógeno puede resultar muy útil por su flexibilidad y su posibilidad de uso como almacenamiento energético. El gobierno ha duplicado su objetivo de producción de hidrógeno limpio hasta 10GW para el 2030, con al menos la mitad de hidrógeno electrolito.

La estrategia establece el objetivo del país de llevar a cabo rondas de adjudicación anuales, para conseguir precios más competitivos para 2025, y tener hasta 1GW de hidrógeno electrolito en construcción u operación para el 2025. Además, para el 2025 se diseñarán nuevos modelos de negocio para la infraestructura de transporte y almacenamiento de hidrógeno, así como la creación de un programa certificación del hidrógeno.

- **Redes eléctricas, almacenamiento energético y flexibilidad**

El documento señala la necesidad de acelerar el desarrollo de más infraestructura de redes eléctricas para poder alcanzar "Net Zero". A medida que se desarrolla más capacidad de energía limpia y asequible en el país, el sistema de distribución y transmisión eléctrico se queda insuficiente y anticuado. Durante esta década, se va a priorizar la anticipación de la demanda eléctrica para poder planificar y minimizar los costos, y la "hiperflexibilidad", un mayor igualamiento de la oferta y la demanda, minimizando la energía desperdiciada. Este sistema de redes más eficiente podría ahorrar hasta 10.000 millones de libras para el 2050.

Anticiparse a la necesidad puede resultar caro a corto plazo, pero es la opción más económica a largo plazo. Para asegurar unos costes totales bajos con información clara sobre necesidades futuras, el gobierno creará el "Future System Operator", que manejará la transición y vigilará el sistema eléctrico británico y publicará con Ofgem un nuevo marco de referencia estratégico sobre como las redes llevarán a cabo el objetivo "Net Zero". También

nombrará un “*Electricity Networks Commissioner*”, que asesorará al gobierno en políticas y cambios regulatorios que ayudarán a acelerar el establecimiento de infraestructuras de redes, y establecerá un plan para todo el sistema a finales de 2022 en el “*Holistic Network Design*” (HND) y en el “*Centralised Strategic Network Plan*” (CSNP). El HND identificará la infraestructura estratégica necesaria para alcanzar los objetivos de eólica marina en 2030.

Se actualizarán los denominados “*National Policy Statements*” para incorporar los planes en el sistema de planificación, se asegurará que Ofgem acelera sus procesos de aprobación para la construcción de redes y se trabajará con desarrolladores y la cadena de suministro y reducirán los tiempos para el desarrollo de redes de transmisión “*onshore*” estratégicas en 3 años. Se aspira a reducir a la mitad el proceso de principio a fin para 2025.

Asimismo, el gobierno buscará más flexibilidad y eficiencia en el sistema, tanto para generadores como para usuarios a través del uso de sistemas de almacenamiento energético. El gobierno desarrollará las políticas necesarias para facilitar la inversión en estas tecnologías. Además, se llevará a cabo la “*Review of Electricity Market Arrangements*” (REMA) con opciones para la reforma fijadas el próximo verano y se asegurará que el mercado detallista es adecuado, con precios más flexibles y con hogares diseñados para poder instalar contadores inteligentes.

Cooperación internacional

En la estrategia, el Gobierno hace hincapié en la importancia de trabajar con socios internacionales para mantener un mercado energético y unos precios estables. Esto ayudará a proteger a los consumidores británicos y a reducir el uso de combustibles fósiles a nivel global.

Al igual que en la estrategia doméstica, Reino Unido busca reducir la dependencia global de los combustibles fósiles de origen ruso a la vez que se gira hacia una energía limpia y asequible. De manera similar a Estados Unidos, el gobierno británico se ha comprometido a eliminar progresivamente el uso de petróleo y carbón ruso para finales de 2022 y seguidamente a terminar con la importación de gas licuado. También está intentando generar apoyo internacional para reducir los beneficios energéticos de Rusia y mejorar su colaboración con los países OPEP (sin Rusia) y con Estados Unidos.

Por otra parte, en mayo de 2022, se celebrará el primer UK-Qatar Strategic Energy Dialogue para profundizar en la relación energética entre los dos países y se trabajará más de cerca con Estados Unidos en gas y con los socios europeos para lograr un comercio eficiente a través de los interconectores eléctricos, bajando los precios para consumidores británicos y europeos. Además, se facilitará un punto de entrada clave de suministros de gas de origen no ruso a la Unión Europea

Para apoyar a otros países a conseguir la transición energética segura, Reino Unido liderará la “*Clean Green Initiative*” que lanzó el Primer ministro durante la COP26 y se ha comprometido a duplicar su “*International Climate Finance*” a 11.600 millones de libras durante 5 años. Asimismo, colaborará con socios para reducir la dependencia en combustibles fósiles a través de la “*Powering Past Coal Alliance*”, el “*Green Grids Initiative*” y la energía nuclear.

- **Materias primas y Recursos - minería**

La extracción de carbón de ser un elemento vital en la economía, proporcionando empleo a más de un millón de personas antes de la década de 1930, ha ido descendiendo progresivamente y ha pasado a tener los días contados. La extracción de carbón se redujo un 35% desde el 2019, y la reducción total en los últimos 10 años es del 91%.

Ahora, las explotaciones mineras forman casi parte inerte del paisaje y de la historia, debido a las actitudes cambiantes en contra de carbón y la aparición de fuentes alternativas de energía como la eólica y la solar que han visto disminuir el papel del carbón en la combinación energética.

En 2021 (últimos datos disponibles) Reino Unido contaba con 11 explotaciones mineras activas: nueve a cielo abierto y dos subterráneas. El Gobierno ha dejado claro que estos yacimientos deben cerrar a fin de conseguir a neutralidad de sus emisiones de carbono para 2050.

La minería supone actualmente alrededor menos del 1% del PIB (2020 últimos datos disponibles).

Por otro lado, Reino Unido cuenta con depósitos relativamente diversos y extensos de minerales, a saber:

- Energéticos: incluyen en ese apartado, además del carbón, las extracciones de crudos de petróleo y gas natural.
- Minerales metálicos: por ejemplo, estaño, tungsteno, litio, oro, polihalita, plomo, fluorita, barita.
- Minerales no metálicos muchos de ellos vinculados a la construcción (industriales, rocas ornamentales y productos de cantera): entre otros, cuarzo, feldespato, sales, pizarra, mármol, arcilla, granito, yeso, caolinita, etc.

No obstante, pese a tener una significativa oferta doméstica de algunos minerales, Reino Unido es un importador neto de muchos minerales y productos a base de minerales, particularmente metales. La planificación y orientación de las políticas de extracción de minerales esta transferidas a los territorios autónomos y figuran claramente establecidas en el [National Planning Policy Framework \(England\)](#), el [Planning Policy Wales](#) y el [National Planning Framework for Scotland 3](#). En Irlanda del Norte la orientación normativa y procedimientos se estipulan en el [Strategic Planning Policy Statement for Northern Ireland](#).

Los derechos de los minerales son propiedad de los propietarios de las tierras donde se hallan, a excepción de recursos como petróleo, gas, carbón, oro y plata que son propiedad del país. Es el terrateniente el que debe de aceptar el permiso de explotación de la mina, y si los terrenos pertenecen a la Corona (*Crown Estate*), el permiso lo da la "*Forestry Commission*".

Fuentes:

- "Digest of UK Energy Statistics (DUKES): solid fuels and derived gases", ONS, (datos actualizados a 29.11.21). <https://www.gov.uk/government/statistics/solid-fuels-and-derived-gases-chapter-2-digest-of-united-kingdom-energy-statistics-dukes>
- "Mining the UK. Analysis", [Mining Technology](#), (23.01.18).
- "Mining and quarrying in the UK", [BEIS](#), (20.12.19).

- "Data on the UK's domestic extraction, imports and exports and flow of materials (biomass, minerals and fossil fuels)", [ONS](#), (02.04.20)
 - "Mining industry in the United Kingdom - statistics & facts", [Statista](https://www.statista.com/topics/7156/mining-industry-in-the-uk/#dossierKeyfigures) (29.11.21).
 - "Mine and Quarry", [Minerals UK](http://www2.bgs.ac.uk/mineralsuk/mines/home.html), (29.11.21).
- **Construcción**

El sector de la construcción constituye un elemento significativo de la economía británica. En 2020 (últimos datos disponibles) el sector aproximadamente el 5% del PIB, según los cálculos de la patronal del sector **Construction Leadership Council** (CLC), lo que equivale a una disminución del 16.3% respecto al año anterior en el valor de los trabajos de construcción. Según los últimos datos de la ONS para abril de 2022, por primera vez desde enero de 2021, todos los sectores principales contribuyeron negativamente a la estimación mensual del PIB. El sector de la construcción lo hizo en un -0,4% del PIB.

En esta actividad económica, el sector público es un cliente importante, y la contratación pública representa casi una tercera parte del total de los proyectos de construcción. El subsector que menos se ha visto afectado por la pandemia es la construcción de nuevas infraestructuras, que ha visto tan solo una reducción del 3,2%, y para la construcción de infraestructura privada ha habido incluso un incremento del 16,4% respecto al año anterior. Por el contrario, el subsector más afectado ha sido la construcción de nuevas viviendas, tanto públicas como privadas.

Según la CLC, se observa una recuperación en el abastecimiento de materiales de construcción tras los problemas derivados del inicio de la pandemia. Algunos como ladrillos, tejas, semiconductores siguen experimentando plazos largos de entrega, y otros como el contrachapado de abedul (*birch plywood*) y sus sustitutos siguen escaseando debido a las sanciones rusas.

Además, a la problemática de los materiales se suma la falta de mano de obra tras las restricciones de movilidad impuestas tras el Brexit, que ha visto cifras récord de vacantes en más de 20 años. Esta falta de recursos humanos implica en problemas para contratar profesionales especialistas, el aumento de los salarios y el retraso de proyectos.

El Gobierno publicó el "**National Infrastructure and Construction Pipeline 2021**" en el que detalla el gasto en proyectos de infraestructuras para los próximos 10 años, y que alcanzará un valor de hasta 650.000 millones de libras. El Pipeline pone especial énfasis en los métodos modernos de construcción (*Modern Methods of Construction*, MMC), o como algunos llaman "construcción inteligente", alternativa a la construcción tradicional constituida por una gama de tecnologías basadas en la fabricación modular, "in-situ" u "off-site". De los contratos incluidos en el Pipeline, cerca de 170 con un valor de entre 15.400 y 22.400 millones de libras de los fondos para 2021/22, utilizarán alguna forma de MMC. Asimismo, para los próximos cinco años, hasta el 2024/2025, el gobierno tiene la intención de sacar a licitación contratos por un valor de 200.000 millones de libras (234.000 millones de euros).

A la vez que el Pipeline, la Autoridad de Infraestructuras y Proyectos (**Infrastructure and Projects Authority**, IPA), ha publicado su estrategia "*Roadmap to 2030*", que pone la innovación y la tecnología digital como centro de la contratación pública. IPA es un organismo gubernamental dependiente conjuntamente del *Cabinet Office* (asimilado a ministerio de la Presidencia) y del Tesoro.

Tras la salida efectiva de Reino Unido de la Unión Europea, el proceso para concurso público se ha visto afectado con una serie de cambios, y se prevén más alteraciones al proceso. Entre los cambios más destacados esta creación de un nuevo portal para la publicación de nuevas licitaciones. Asimismo, se ha publicado un "Green Paper" en el que se muestran las reformas propuestas en materia de licitaciones y el "Construction Playbook" que dicta las políticas de evaluación, obtención y entrega de obras públicas por parte del Gobierno Británico. El "Construction Playbook" marca las catorce políticas clave para el proceso por el cual el Gobierno debe evaluar, obtener y entregar las obras públicas. También describe como deben cooperar las autoridades contratantes y los suministradores. Las directrices marcadas en el documento se comprobarán a través de controles del "Cabinet Office".

Fuentes:

- "Construction statistics, Great Britain: 2018", ONS, (29.11.21)
- Construction Product Availability Statement, CLC, 28/06/2022. Disponible en: <https://www.constructionleadershipcouncil.co.uk/news/construction-product-availability-statement-16/>.
- GDP monthly estimate, UK: April 2022. Disponible en: <https://www.ons.gov.uk/economy/grossdomesticproductgdp/bulletins/gdpmonthlyestimateuk/april2022>
- "Roadmap to Recovery. An Industry Recovery Plan for the UK Construction Sector", Construction Leadership Council, (02.06.20).
- "5 challenges the construction industry is facing in 2021", PBCToday, (29.11.21)

2.1.3 Sector terciario

Servicios Financieros

En 2020 (datos disponibles a 8 de diciembre de 2021), el sector de servicios financieros aportó 164.800 millones de libras a la economía británica, el 8,6% del valor total del PIB. El sector se concentra fundamentalmente en Londres, donde se generó el 50% de la producción del sector.

En marzo de 2021, el sector empleaba 1,1 millones de personas, el 3,3% del empleo total. De acuerdo con los últimos datos de balanza de pagos, las exportaciones de servicios financieros del Reino Unido alcanzaron los 61.761 millones de libras en 2020 y las importaciones sumaron 15.946 millones de libras. Si le añadimos los servicios de seguros y pensiones, el superávit en el comercio de servicios financieros alcanzó los 63.729 millones de libras (el segundo mayor del mundo tras Estados Unidos). El 35 % de las exportaciones de servicios financieros se dirigieron a la UE y el 31 % de las importaciones de servicios financieros procedieron de la UE. Estados Unidos es el principal mercado de exportación de servicios financieros del Reino Unido, acumulando el 24% del total de las exportaciones de este sector.

Reino Unido alberga uno de los mayores centros financieros del mundo. Aunque la City de Londres ha perdido en las últimas décadas parte de su liderazgo mundial, en favor de Nueva York y Tokio, mantiene una posición predominante entre los sistemas financieros europeos. La Bolsa de Londres (*London Stock Exchange – LSE*) es referente mundial y la primera europea por volumen de transacciones y capitalización bursátil. En la LSE cotizan 384 empresas extranjeras, el 7,1% de las empresas que cotizan en mercados extranjeros. Reino Unido cuenta con aproximadamente 255 bancos extranjeros. También es líder en el mercado de seguros y sede muy relevante en otros mercados como: futuros (LIFFE), petróleo (IPE), oro (*London Bullion Market*) y fletes (Baltic Exchange). Reino Unido también es el mercado

líder en divisas, comerciando más del doble de dólares americanos que en los propios Estados Unidos.

El éxito de la City estriba en una combinación de factores: una regulación especial de impuestos que promueve la llegada y asentamiento de capitales internacionales, flexibilidad regulatoria, leyes laborales que permiten importar talento financiero desde cualquier lugar del mundo, y un gobierno propio. La mayoría de las empresas importantes en el sector financiero operan en Londres y/o tienen sucursales en Londres.

En los últimos años se ha producido un importante crecimiento del sector financiero en Escocia (Edimburgo y Glasgow), así como también se ha expandido en otras ciudades como Birmingham, Manchester o Belfast. Estos centros ofrecen tanto servicios internacionales como domésticos, incluyendo servicios informáticos y profesionales.

Por lo que se refiere a la fiscalidad de los servicios financieros, *HM Revenue & Customs* (Agencia Tributaria) publica anualmente información sobre los ingresos provenientes del sector financiero (impuesto sobre rentas de trabajo, contribuciones sociales (PAYE), impuesto de sociedades, tasa bancaria (*bank levy*) y otros cargos adicionales a las entidades bancarias.

En 2020/21, estos impuestos recaudaron £28.800 millones, el 4,1 % de todos los impuestos recaudados de este sector.

Como se podrá ver en el gráfico siguiente, la mayoría de estos ingresos corresponde al impuesto sobre rentas de trabajo y contribuciones sociales (PAYE) que recaudó 21.000 millones de libras esterlinas. El impuesto de sociedades recaudó 4.100 millones de libras esterlinas y la tasa bancaria recaudó 2.300 millones de libras esterlinas. El recargo bancario, que se introdujo en enero de 2016; recaudó 1.4 mil millones en 2020/21.

Ingresos fiscales procedentes del sector financiero en porcentajes.



Fuente:

<https://www.gov.uk/government/statistics/payee-and-corporate-tax-receipts-from-the-banking-sector-2021/payee-and-corporate-tax-receipts-from-the-banking-sector-2021>

Tras el Brexit la Autoridad de Conducta Financiera (FCA, por sus siglas en inglés) estableció la **UK MiFID** (*United Kingdom Markets in Financial Instruments Directive*), trasposición casi directa de la 2ª Directiva sobre Mercados de Instrumentos Financieros de la Unión Europea

(MiFID II), con algunos pequeños ajustes para el mercado del Reino Unido. Actualmente, tanto la FCA como el HMRC están trabajando para realizar reformas en estas normas.

Las incertidumbres regulatorias que marcaron las negociaciones del Brexit hicieron que un gran número de instituciones financieras decidieron cambiar su base de operaciones fuera de Reino Unido. Igualmente, la Autoridad Bancaria Europea que tenía su sede en Londres se ha visto obligada a trasladarse a París.

El Acuerdo de Comercio y Cooperación (ACC o **Trade and Co-operation Agreement-TCA**) firmado entre Reino Unido y la Unión Europea el 30 de diciembre de 2020, que comenzó a aplicarse provisionalmente desde el 1 de enero de 2021 y entró en vigor el 1 de mayo de 2021. El ACC establece regímenes preferenciales para el comercio de bienes y servicios, el comercio digital, la propiedad intelectual, la contratación pública, la aviación y el transporte por carretera, la energía, la pesca, la coordinación de la seguridad social, la cooperación policial y judicial en materia penal, la cooperación temática y la participación en programas de la Unión. Además, se han incluido disposiciones que garantizan la igualdad de condiciones y el respeto de los derechos fundamentales. Aunque el ACC no alcanza la integración económica previa, va más allá de los Acuerdos de Libre Comercio (ALC) tradicionales y proporciona una base sólida para mantener la cooperación entre ambas regiones.

Sin embargo, el ACC no cubre las equivalencias en el ámbito de los servicios financieros, por lo tanto, estos proveedores dejarán de beneficiarse del reconocimiento mutuo, el llamado pasaporte europeo de servicios financieros. Los servicios financieros quedan sujetos a las reglas del país en el que se presten y, en algunos casos, estarán obligados a establecerse para poder seguir prestándolos. Además, implica la imposibilidad de operar con activos denominados en euros desde el Reino Unido. De momento, el Reino Unido está intentando recobrar su poder financiero, por ejemplo, reconociendo la equivalencia de la regulación bursátil de Suiza, lo que permitirá a las compañías británicas de inversión negociar en los mercados del país helvético.

No obstante, tras la presentación del Proyecto de Ley de Mercados y Servicios Financieros en el Parlamento británico el 20 de julio de 2022, se realizarán diversas reformas esperadas por el sector financiero y se establecerá la arquitectura futura de la regulación de este sector en el Reino Unido.

El proyecto de ley revocaría la ley retenida de la UE sobre servicios financieros y otorgaría al Tesoro amplios poderes para hacer regulaciones que restablezcan y revisen esa ley y designen otras actividades para la regulación por parte de los reguladores del Reino Unido. También haría cambios en los objetivos de los reguladores del Reino Unido y los mecanismos de control de estos.

Otros servicios

El **sector editorial** en Reino Unido posee la segunda mayor industria del ramo en Europa. Este sector representa un importante motor económico para el país. Agrupa alrededor de unas 8.000 empresas que dan trabajo directo a unas 29.000 personas y a otras 70.000 en empleos indirectos y juegan un papel fundamental como proveedoras de servicios digitales.

Según las últimas cifras del anuario estadístico publicado por *The Publisher Association*, la cifra total de ventas del sector editorial en 2021 fue de 6.700 millones de libras, un aumento del 5% con respecto a 2020. Las ventas nacionales aumentaron un 7% alcanzando 2.700

millones de libras, mientras que el valor de las exportaciones alcanzó 3.800 millones de libras. En 2021 aumentó el valor de las exportaciones de los dos mercados principales de Reino Unido – Estados Unidos y Australia, sin embargo, el valor de las exportaciones a otros mercados clave como Alemania, Arabia Saudí y España disminuyeron. Aun así, las exportaciones supusieron el 57% de los ingresos.

Los ingresos de publicaciones en soporte papel totalizaron 3.500 millones de libras mientras que las publicaciones digitales ascendieron a 3.200 millones de libras. La diferencia de 300 millones de libras entre ambos formatos es la más pequeña de la historia.

Por géneros, las ventas se han visto afectadas de manera diferente por la pandemia durante 2020, mientras que las ventas del género de ficción aumentaron de manera pronunciada alcanzando 688 millones de libras (+16%), los libros de educación sufrieron un descenso significativo de 528 millones de libras (-21%), en parte debido a la caída del 27% en las exportaciones. La feria **London Book Fair**, de carácter anual, es uno de los eventos más importantes del mundo para la negociación de derechos y la venta y distribución de contenido en los canales de impresión, audio, televisión, películas y digitales. Más de 25.000 visitantes entre editores, vendedores de libros, agentes literarios, bibliotecarios y proveedores de medios y de la industria de 135 países asistieron a la feria en 2019. La crisis sanitaria provocada por la pandemia del Coronavirus (Covid-19) ha obligado a cancelar la edición de 2020 y en 2021 se celebró solo de manera virtual. La próxima edición tendrá lugar del 5 al 7 de abril de 2022.

En los que al negocio de la **distribución y logística** se refiere, Reino Unido es el mayor mercado logístico en Europa, con cerca de un 25% de la cuota del sector. La industria logística tiene un valor de 139.000 millones de libras con un total de 226.220 empresas logísticas en el Reino Unido. Las regiones del país con mayor número de empresas establecidas son Inglaterra (principalmente el noroeste y el sureste) y Escocia.

La logística británica es muy competitiva, posicionando al país en el noveno puesto del ranking global de competitividad logística del *World Economic Forum*.

El Brexit ha provocado problemas en la gestión de la logística y la distribución por las nuevas barreras de entrada que han surgido a partir del 1 de enero del 2021, esto junto a la escasez de camioneros en el país, y la subida del precio del crudo ha provocado retrasos en la entrega de los productos y un incremento en el coste.

Fuente: "The Logistics Report Summary 2022", [Logistics UK Policy](https://logistics.org.uk/logisticsreport), (2021).

La **industria turística** se ha visto afectada durante 2020 y 2021 por las medidas introducidas para combatir la propagación del Covid-19, tales como las restricciones a los viajes, a las salidas de casa por motivos no esenciales y a la reunión, y el cierre obligatorio de cierto tipo de negocios e instalaciones. La Oficina Nacional de Estadísticas (ONS) estima que los turistas foráneos realizaron un 73% menos de visitas al Reino Unido y gastaron un 78% menos en sus visitas en 2020 que en 2019. La ONS atribuye esta caída en el número de visitantes y el gasto a la pandemia, durante la cual las restricciones de viaje y la reticencia de los turistas a viajar se generalizaron. Por otro lado, la Encuesta Internacional de Pasajeros, la fuente de datos en la que se suelen basar las estadísticas de viajes y turismo, se suspendió en 2020 a causa de la pandemia.

No son solo los visitantes extranjeros los que contribuyen a la industria turística del Reino Unido. El sector también depende del turismo doméstico y de los residentes del Reino Unido que viajan al extranjero (por ejemplo, utilizando aeropuertos y agencias de viajes del Reino Unido). La ONS estimó que las visitas al extranjero de los residentes británicos cayeron un 74% en 2020 en comparación con 2019. En términos de turismo doméstico, las encuestas de "Visit Britain" relativas al turismo doméstico con pernoctación y las visitas de un día se suspendieron en 2020. De acuerdo con las estimaciones de "Visit Britain" el gasto en turismo interno en 2020 ha caído un 63% en comparación con 2019.

Según la información suministrada por el Departamento de Economía Digital, Cultura, Medios y Deporte (DCMS), el turismo fue uno de los sectores más afectados por la pandemia: nueve de los diez sectores de servicios que se contrajeron más en términos económicos durante 2020 fueron los relacionados con el turismo; por ejemplo, hubo una disminución del 87% en la producción económica de los operadores turísticos, y un descenso del 80% en las estancias de alojamiento.

La caída de la demanda durante la pandemia ha afectado severamente la oferta del sector, mayoritariamente compuesto por pequeñas y medianas empresas. A 18 de abril de 2021, más de un tercio (35%) de las empresas turísticas vio caer su volumen de negocios en un 50% o más, el más alto de cualquier sector económico (9% de media que ha experimentado esto). La caída en el flujo de caja ha llevado a un empeoramiento de la salud financiera de las empresas del sector, con la última encuesta empresarial ONS que indica que solo el 30% de las empresas de servicios de alojamiento y alimentación confían en que podrán satisfacer sus obligaciones de deuda y pagos a proveedores, en comparación con el 43% de las empresas de otros sectores económicos.

El empleo también se vio más afectado en el sector de viajes y turismo que en la economía en general en 2020. El empleo total cayó en el segundo y tercer trimestre de 2020 en comparación con igual trimestres de 2019. La ONS ha señalado que además de ver mayores caídas en el empleo en relación con otras industrias, el sector de viajes y turismo han tendido tener tasas más altas de trabajadores "suspendidos" total o parcialmente (*furloughed*).

En octubre de 2020, tras la flexibilización de las restricciones durante el verano, el porcentaje de la fuerza laboral de viajes y turismo (en empresas que no habían dejado de operar de forma permanente) suspendida de empleo total o parcialmente se había reducido al 18 %, pero este porcentaje aún era más alto que en otros sectores de la economía, donde sólo el 5,7% se encontraba en situación de flexibilización laboral. Para enero de 2021, la proporción de la fuerza laboral "suspendida" volvió a aumentar nuevamente, pero el aumento fue mucho más pronunciado en el sector de viajes y turismo: el 44,5% de sus trabajadores se encontraba suspendida de empleo total o parcial, en comparación con el 12,2% en el resto de la economía.

El Gobierno calcula que ha proporcionado al menos 25 000 millones de libras esterlinas en apoyo económico relacionado con el COVID-19 a los sectores del turismo, la hostelería y el ocio desde marzo de 2020. Dentro del paquete de medidas fiscales para paliar los efectos de la pandemia del Covid-19 sobre la actividad económica, el Gobierno bajó del 20% al 5% el IVA de los sectores de turismo, ocio y hostelería durante seis meses, del 15 de julio al 12 de enero de 2021. El coste de la medida para las arcas estatales se cifra en unos 4.100 millones de libras.

Los expertos apuntan que tras la pandemia es de esperar un nuevo modelo de turismo menos masificado y más de nicho, en el que el empleo de las nuevas tecnologías tendrá probablemente un papel muy importante.

Como parte del denominado (**Winter Economy Plan**) -publicitado por el *Chancellor of the Exchequer* (ministro de Hacienda) el 24 de septiembre de 2021- el Gobierno extendió esta rebaja temporal del IVA para los sectores de turismo, ocio y hostelería hasta finales de marzo de 2022.

Fuentes:

- "Overseas travel and tourism: 2020", *Article*, ONS (24.05.21).
- "Coronavirus and the impact on the UK travel and tourism industry", *Statistical Release*, (15.02.21)
- "VAT: reduced rate for hospitality, holiday accommodation and attractions", *HMRC*, (09.07.20).
- "Chancellor of the Exchequer, Rishi Sunak on the Winter Economy Plan", *Speech*, (24.09.20). <https://www.gov.uk/government/speeches/chancellor-of-the-exchequer-rishi-sunak-on-the-winter-economy-plan>
- "Promoting tourism in the UK", *House of Lords Library*, (15.06.21)

La **economía digital** es un sector prioritario para Reino Unido, representó en 2019 unos 150.000 millones de libras y emplea a más de 1,5 millones de personas. El clima favorable para los "startups" y "scaleups", hace que el país sea el destino número uno en Europa para que se establezcan estas empresas que en 2020 se valoraban en 585.000 millones de dólares.

Los sectores tecnológicos más destacados según la inversión recibida son Fintech (tecnología financiera) con 4.570 millones de dólares y *Healthtech* (salud digital) con 1.540 millones de dólares.

Reino Unido es el tercer país del mundo en lo que a inversión en empresas tecnológicas se refiere (solo por detrás de EEUU y China. Las inversiones en capital riesgo en empresas tecnológicas superaron los 15.000 millones de dólares. Además, es importante destacar que el 63% de esta inversión proviene de fuera del país. A pesar del Brexit, el Reino Unido posee un clima favorable para la inversión extranjera en este sector por lo que, los especialistas del sector señalan que continuará en aumento.

Las principales empresas del sector digital tienen presencia en la capital británica, como Amazon, Google, Facebook, Twitter, Apple o Microsoft. Es además sede de 80 de los llamados "unicornios" en el entorno emprendedor, que representan el 9% de los unicornios totales a nivel global (empresas valoradas en más de 1.000 millones de dólares USA).

Solo entre 2019/20 se han creado casi 665.500 *startups* en todo el país, siendo Londres la ciudad favorita para ello. Londres es líder en sectores como *fintech*, *healthtech* (tecnología médica), *adtech* (publicidad y marketing Digital) o *edutech* (tecnología educativa) y cuenta con centros universitarios que son fuente de talento e innovación: Imperial College, Kings College, UCL o la London School of Economics, entre otras.

- Fuente: "Tech Nation Report 2021". *Tech Nation*, (2021) <https://technation.io/report2021/#key-statistics>

Estructura Empresarial

Reino Unido es un destino atractivo para las empresas, además de su marco regulatorio flexible (la regulación ha sido, históricamente, una de las fortalezas de Reino Unido) y la existencia de un regulador financiero (*Financial Conduct Authority*), a través del cual ofrece no solo condiciones favorables para los negocios internacionales. También tiene suscritos y cuenta con una relación muy completa de acuerdos internacionales para evitar la doble imposición. En este asunto, la retirada de la Unión Europea supone la salida de un importante bloque comercial, por lo que supone una pérdida directa de competitividad.

El Índice [Doing Business 2020](#) que clasifica los países por su entorno regulatorio más favorable para la creación y operación de una empresa local, sitúa a Reino Unido en el puesto 8 de un total de 190 economías en mayo de 2019, último informe que se emitirá de este índice.

Atendiendo a la composición de la población empresarial, el sector privado británico está focalizado en empresas de propietarios individuales o autónomos y Pymes. Estas últimas suponen el 99,9% de la población empresarial británica.

Según los datos publicados por el *Department for Business, Energy and Industrial Strategy* (BEIS), a principios de 2021 Reino Unido contaba con 5,6 millones de empresas activas en Reino Unido. De estas, 1,4 millones cuentan con asalariados y el resto, 4,2 millones son unipersonales sin plantilla (el 75%).

Atendiendo a su tamaño se encuadran las siguientes categorías o tipos de empresa:

- 5,548 millones de empresas pequeñas (hasta 49 empleados). El 99,07% del tejido empresarial. La presencia de empresas muy jóvenes es relevante en el tramo de microempresas (0-9 empleados).
- 35.600 medianas empresas (de 50 a 249 empleados). El 0,63% del tejido empresarial
- 7.700 grandes empresas (250 empleados o más). El 0,13% del tejido Empresarial.

En comparación con 2020, el número de empresas de propiedad privada se ha reducido un 6,5% (389.600 empresas).

Número estimado de empresas privadas: empleo, volumen de negocio y tamaño a principios de 2021.

	Nº. Empresas	Empleo (miles)	Volumen de Negocio (millones £)
Total de empresas	5.590.900	26.972	4.449.170
Pymes (0 a 249 trabajadores)	5.583.245	16.333	2.309.836
Pequeñas empresas (0-49 trabajadores)	5.547.625	12.859	1.589.296
Unipersonales sin plantilla	4.174.920	4.539	302.520
Total, de empleadores	1.415.980	22.433	4.146.651

Empleadores con:

1-9 trabajadores	1.162.155	4.209	636.893
10-49 trabajadores	210.550	4.111	649.883
50-249 trabajadores	35.620	3.474	720.540
250 trabajadores o más	7.655	10.639	2.139.334

Fuente: "Business population estimates for the UK and the regions 2021", Statistical Release, BEIS (07.10.21).

A efectos fiscales, de acuerdo con los últimos datos disponibles publicados por la ONS y referidos a principios de 2021, Reino Unido contaba con:

- 2,7 millones de empresas activas (registradas a efectos de IVA y/o imposición fiscal PAYE (*Pay As You Earn*), el 48% del total.
- 2,9 millones de empresas (52% del total) ejercen su actividad empresarial sin pago de IVA o PAYE (impuesto rentas de trabajo y contribuciones sociales) y que figuran clasificadas como "no registradas".
- Sólo el 13% de empresas unipersonales y el 48% de las "Partnership" ordinarias (*ordinary partnerships*) figuraban registradas a efectos de IVA o PAYE (renta y contribuciones sociales).

Por sectores, 913.000 empresas (el 16% del total) de empresas de la construcción son Pymes, frente al menos del 1% (29.000) que operan en el sector de la minería, explotación de canteras y servicios esenciales (*utilities*). Un gran número de trabajadores de la construcción son trabajadores por cuenta propia, lo que aumenta el número de empresas, pero no el número de empleados en el sector. Igualmente, la presencia de Pymes especializadas destaca en los segmentos de actividades profesionales, científicas y técnicas (848.000, el 15% del total), así como en los segmentos de comercio mayorista y minoristas y reparaciones (556.000, el 10% del total).

Las grandes empresas representan el 39% del empleo y el 48% del volumen de negocio. Por sectores, figuran empresas comerciales mayoristas y minoristas que generan un 25% del empleo total, seguidas de las empresas de actividades administrativas y de apoyo (14% del total) y las manufacturas (20% del empleo total).

Por actividades, el sector empresarial que más destaca en la estructura de la población de empresas británicas es el de la construcción que supone, en la actualidad, el 16,34% de las empresas activas registradas en Reino Unido.

Si se lleva a cabo una comparativa entre ciudades y regiones, Londres (con un millón) sureste de Inglaterra (875.000) son la ciudad y la región que cuentan con el mayor número de empresas, acumulando un 34% del total. Dividiendo por naciones, Inglaterra tiene 4,9 millones de empresas, Escocia tiene 342.000, Gales tiene 207.000 e Irlanda del Norte tiene 123.000.

Número de empresas del sector privado: empleo y volumen de negocio a nivel nacional, territorial y regional a principios de 2021.

	Nº. Empresas	% sin empleados	% 1-49 empleados	% 50-249 empleados	% más de 250 empleados
Reino Unido	5.590.900	74,7	24,6	0,6	0,1
North East	154.300	73,3	25,8	0,7	0,1
North West	528.225	73,1	26,0	0,7	0,1
Yorkshire and the Humber	413.500	74,7	24,5	0,7	0,1
East Midlands	367.400	72,6	26,6	0,7	0,1
West Midlands	445.730	73,2	26,0	0,6	0,2
East of England	567.650	75,4	23,9	0,6	0,1
London	1.043.470	76,4	22,9	0,6	0,2
South East	875.220	76,1	23,2	0,6	0,1
South West	522.260	76,1	23,2	0,6	0,1
Inglaterra	4.917.760	75,0	24,2	0,6	0,1
Gales	207.390	73,2	26,1	0,6	0,1
Escocia	342.045	72,2	27,0	0,7	0,1
Irlanda del Norte	123.705	70,4	28,6	0,8	0,1

	Nº. Empleados (millones)	% sin empleados	% 1-49 empleados	% 50-249 empleados	% más de 250 empleados
Reino Unido	26.972	16,8	30,8	12,9	39,4
North East	744	16,8	33,5	14,1	35,5
North West	2.532	16,5	34,0	14,5	35,0
Yorkshire and the Humber	2.022	16,6	31,4	13,3	38,8
East Midlands	2.007	14,5	29,8	12,4	43,2
West Midlands	2.299	15,4	30,2	12,0	42,4
East of England	2.885	15,9	27,7	11,3	45,1
London	5.522	15,5	25,2	11,9	47,5
South East	3.833	18,5	31,4	12,7	37,4
South West	2.025	21,8	36,7	13,4	28,0
Inglaterra	23.868	16,7	30,0	12,6	40,7
Gales	858	20,3	38,9	14,8	26,0
Escocia	1.693	16,6	34,8	13,9	34,7
Irlanda del Norte	552	17,8	40,8	18,1	22,8

	Volumen de negocio (millones de £)	Sin empleados	1-49 empleados	50-249 empleados	Más de 250 empleados
Reino Unido	4.449.170	6,8	28,9	16,2	48,1
North East	85.487	7,9	28,0	19,3	44,9
North West	368.659	7,5	28,3	16,6	47,6
Yorkshire and the Humber	267.398	6,4	28,5	16,6	48,4
East Midlands	250.723	6,3	29,2	16,4	48,1
West Midlands	353.165	6,3	24,2	13,4	56,1
East of England	408.425	6,9	26,4	13,6	53,1
London	1.304.275	6,4	33,8	18,8	41,1
South East	779.033	6,1	22,2	12,7	58,9
South West	237.161	9,5	32,2	16,8	41,6
Inglaterra	4.054.326	6,7	28,6	16,0	48,6
Gales	96.454	8,1	33,1	18,1	40,7
Escocia	225.443	6,7	28,0	16,8	48,5
Irlanda del Norte	72.947	11,2	42,3	21,1	25,4

Fuente: "Business population estimates for the UK and the regions 2021: detailed tables", [Statistical Release](#), BEIS (07.10.21).

Al igual que en España, el gobierno británico ha puesto en marcha programas de apoyo a las pequeñas y medianas empresas. Si bien, la mayoría de estos programas tienden a tener una vigencia limitada. La mayoría de los programas gubernamentales de ayuda suelen identificarse a través de la web del Gobierno <https://www.gov.uk/>, que a menudo se refieren a sectores específicos y la mayoría organizados por regiones o áreas geográficas. Por ejemplo, áreas con una gran demanda de construcción en la región del noroeste de Inglaterra, empresas de capital de desarrollo (inversiones de capital) en Gales o seguimiento de fondos de innovación en Escocia.

2.2 Infraestructuras económicas: transporte, comunicaciones y energía

- **Transporte**

La **red de carreteras** de Reino Unido tiene una extensión de aproximadamente 422.100 kms, 396.000 kms en Gran Bretaña (Inglaterra, Escocia y Gales) y 25.500 kms en Irlanda del Norte. La administración de las carreteras nacionales (*trunk roads*) es competencia de *National Highways* en Inglaterra, de *Transport Scotland* en Escocia y del *North and Mid Wales Trunk Road Agent (NMWTRA)* y de *South Wales Trunk Road Agent (SWTRA)* en Gales. En el Norte de Irlanda, la gestión es competencia del *Department for Infrastructure Roads*. El resto de las carreteras (*non-trunk roads*) son gestionadas y mantenidas por las autoridades locales.

En Londres, *Transport for London (TfL)* gestiona todas las carreteras nacionales y otras carreteras principales (aquellas integradas en la *Transport for London Road Network*).

Por lo que se refiere a **infraestructuras ferroviarias**, la red ferroviaria de Gran Bretaña se extiende a lo largo de 15.904 kilómetros, de los cuales, 6.049 km (38%) son vías electrificadas. Cuenta con 2.567 estaciones. El coronavirus afectó al uso del ferrocarril en el 2020-21 (del 1 de abril de 2020 al 31 de marzo de 2021) y los viajes en tren descendieron un 78% respecto al año anterior (2019-20). Supuso el menor número de viajeros desde que se iniciaron las series temporales en 1872.

En cuanto a **transporte aéreo**, Reino Unido cuenta con una amplia red de aeropuertos nacionales, entre los destaca *Heathrow*, en Londres, como uno de los aeropuertos con más tránsito de viajeros del mundo. *Gatwick* es el segundo aeropuerto británico más concurrido, seguido de los aeropuertos de *Manchester*, *Stansted* y *Luton*.

Debido a las restricciones derivadas del Covid-19, el número de pasajeros que viajó a través de aeropuertos británicos en 2020 descendió un 75%. Cerca de 74 millones de personas pasaron a través de estos aeropuertos, lo que supuso menos de un cuarto de los 297 millones de 2019, según los datos del [Annual Civil Aviation Authority data](#). *Heathrow* registró una bajada del 72,7% en número de pasajeros, de 80,9 millones en 2019 a 22,1 millones en 2020.

- **Infraestructuras**

En general, a pesar de que el **desarrollo de infraestructuras** en el Reino Unido ha experimentado un crecimiento notable en los últimos años, en comparación con otros países, el Reino Unido dispone de unas infraestructuras obsoletas que no se corresponden con la imagen que el país desea presentar al mundo. El Gobierno anunció inversiones récord en su [Spending Review 2020](#) y en su [National Infrastructure Strategy](#).

Posteriormente, el Gobierno publicó en septiembre de 2021 el [National Infrastructure and Construction Pipeline 2021](#) en el que detalló el gasto en proyectos de infraestructuras para los próximos 10 años y que alcanzará un valor de hasta 650.000 millones de libras (más de 760.000 millones de euros).

Tras la publicación en noviembre de 2020 de la [National Infrastructure Strategy](#), el *Pipeline* detallaba el valor de los contratos públicos planificados y los niveles de inversión, con fechas de adjudicación y con una estimación de necesidades en materia de mano de obra para llevar a cabo los proyectos. Se incluyeron más de 400 contratos para el próximo ejercicio. Se adjudicarán contratos con un valor entre 21.000 y 31.000 millones de libras. Más de tres cuartos de estos fondos serán para el sector del transporte, seguido por el sector justicia, que recibirá alrededor de 2.800 millones de libras.

Asimismo, para los próximos cinco años, hasta el 2024/2025, el gobierno tiene la intención de sacar a licitación contratos por un valor de 200.000 millones de libras (234.000 millones de euros). De esa cantidad, el sector del transporte se beneficiará de 70.000 millones de libras mientras que el sector energético se llevará alrededor de 51.300 millones de libras. En cuanto a los fondos destinados para proyectos de transporte, más de 50.000 millones de libras serán para contratos públicos mientras que el resto se destinará colaboraciones público-privadas (*Public-private partnerships*).

Como se verá más adelante, en la SR21 se anunciaron también inversiones en carreteras, ferrocarril, infraestructura digital y local para apoyar el crecimiento económico y hacer el transporte diario más accesible.

- **Energía**

En lo que a **energía** se refiere, el Gobierno publicó en diciembre de 2020 un documento, el ["Energy White Paper"](#), en el que reflejaba las estrategias del país en lo referente al sector energético para las próximas décadas. Reino Unido se ha fijado como objetivo conseguir un sistema energético limpio, completamente libre de emisiones, para el 2050.

El *BEIS* (Ministerio para la empresa, la energía y estrategia industrial de Reino Unido) prevé que la demanda energética en el país se duplique para el 2050, por lo que será necesario reforzar la infraestructura existente. Además, el *"White Paper"* enfatiza la importancia de las energías limpias y la lucha contra el cambio climático, apoyando [el Plan de 10 puntos del Primer ministro para una revolución industrial verde](#) publicado en noviembre del mismo año.

Uno de los puntos clave de la estrategia, es el objetivo de alcanzar 40GW de energía eólica para el 2030. Asimismo, se contempla el desarrollo de nuevas plantas nucleares y la inversión de 1.000 millones de libras en captura y almacenamiento de carbono. La estrategia culmina con el objetivo de invertir 1.300 millones de libras para acelerar la creación de nuevos puntos de carga para vehículos eléctricos en hogares y zonas públicas, así como la inversión de otros 1.000 millones de libras en el desarrollo de estos vehículos.

En octubre de 2021 el gobierno británico publicó su [estrategia](#) para conseguir "Net Zero" en 2050, describiendo sus propuestas y políticas que van a llevar a cabo en los próximos años. De nuevo, hace una recapitulación del mencionado [Ten Point Plan for a Green Industrial Revolution](#).

En **telecomunicaciones**, el mercado está regulado por **Ofcom** en virtud de la *the Communications Act 2003* Ley de Comunicaciones de 2003 (***the Communications Act 2003***). Una de las principales obligaciones legales de **Ofcom** es promover los intereses de los consumidores. Además, **Ofcom** debe tener en cuenta la denominada "Declaración de Prioridades Estratégicas" (***Government's Statement of Strategic Priorities /SSP***) del Gobierno en materia de telecomunicaciones. Una de estas prioridades es "salvaguardar los intereses de los consumidores de telecomunicaciones, incluidos los vulnerables y menos comprometidos, asegurándose de que estén mejor informados y protegidos".

En virtud de la Ley de comunicaciones de 2003, **Ofcom** fija las condiciones regulatorias que todos los proveedores de servicios de banda ancha, fijos y móviles deben cumplir para operar en el Reino Unido. Por ejemplo, los requisitos básicos para los contratos de consumo, como la información que debe proporcionarse a los clientes y los pasos mínimos que deben tomar los proveedores para apoyar a los consumidores vulnerables.

Durante los últimos años, **Ofcom** ha reformado las Condiciones Generales para que cumplan con el Código Europeo de Comunicaciones Electrónicas (EECC). El EECC entró en vigor durante el período de transición del Brexit, lo que significa que **Ofcom** estaba obligado a implementarlo.

Ofcom también trabaja con el sector para consensuar medidas voluntarias para apoyar a los clientes. Las medidas incluyen códigos de práctica y la introducción de tarifas sociales para los consumidores vulnerables que son receptores de subsidios estatales. Pese a ello, la demanda de tarifas sociales por parte de los consumidores no vulnerables no es muy alta. Respecto a estos últimos, hasta agosto de 2022, 136.000 hogares con ingresos limitados estaban en tarifa social. Eso representa un poco más del 3% del número de hogares que reciben el denominado "***Universal Credit***" o subsidio universal, ayuda económica destinado a ayudar a las personas más vulnerables.

En el año 2020, el 96% de los hogares británicos tenía acceso a con conexión fija de banda ancha con una velocidad de descarga de al menos 30Mbit/s (*superfast*). La fibra óptica llega al 18% de los hogares y un 2% no tiene cobertura de banda ancha suficiente (una velocidad de descarga mínima de 10 Mbit/s) siendo este porcentaje más elevado en Irlanda del Norte y en Escocia. En las zonas urbanas, el porcentaje de hogares con fibra óptica suele ser más elevado mientras que el de hogares sin cobertura suficiente es reducido. Esta situación es totalmente diferente en las zonas rurales: el 10% de la población rural británica no posee banda ancha suficiente para conectarse internet. Este porcentaje es aún mayor en Escocia (17%) e Irlanda del Norte (19%).

Los principales proveedores de banda ancha fija en el Reino Unido ordenados según su cuota de mercado son: *BT* (34%), *Sky* (23%), *Virgin Media* (20%) y *Talk Talk* (11%). En el último dato registrado (2019) poseían aproximadamente el 88% de la cuota de mercado del país.

Las principales operadoras de telefonía ofrecen servicios de internet en las zonas urbanas, con una cobertura exterior del 99%. Sin embargo, en las zonas rurales este porcentaje es del 87%. En el caso de la cobertura móvil ofrecida por las principales operadoras en espacios cerrados, el porcentaje en las zonas urbanas se mantiene, pero en las zonas rurales es tan solo del 70%. En los espacios cerrados de las zonas rurales, tan solo el 46% de los usuarios puede alcanzar la velocidad 4G.

La velocidad de conexión móvil 5G gana peso en el país, aunque en el año 2020 tan solo estaba disponible en alrededor de 3.000 lugares. Normalmente suelen ser zonas más habitadas como grandes ciudades en las que la red puede sobrecargarse. El 87% de estos lugares con 5G se encuentran en Inglaterra, el 7% en Escocia y el 3% tanto en Gales como en Irlanda del Norte.

Según la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS), el 92,1% de los adultos mayores de 16 años afirmaba haberse conectado a internet en el año 2020, siendo este porcentaje del 99% para los grupos de edad comprendidos entre los 16 y 44 años.

La pandemia ha tenido un impacto positivo en el uso de internet. Los adultos británicos dedicaron una media de 4 horas y 2 minutos diarios a su uso durante el confinamiento de 2020 siendo el móvil el dispositivo más empleado para ello. Además, el 90,2% de la población de entre 16 y 74 años realizó alguna compra online, por ello el mercado británico es el mayor mercado europeo de comercio electrónico. De acuerdo con el Índice de Economía y Sociedad Digital de la Unión Europea (DESI), el 74% de la población del Reino Unido posee competencias digitales básicas, por encima de la media europea (58%).

3 SITUACIÓN ECONÓMICA

3.1 Evolución de las principales variables

Principales indicadores económicos	2019	2020	2021	2022*
Evolución del PIB (%)	1,6	-11,0	7,5	-0,2 (Trim.III)
IPC (variación últimos 12 meses, %)	1,3	0,6	5,4	11,1 (octubre)
IPCA (variación últimos 12 meses, %)	1,4	0,8	4,8	9,6 (octubre)
Tipo de interés de referencia (%)	0,75	0,1	0,25	3,0 (noviembre)
Tasa de población activa (%)	76,5	75,0	75,5	75,5 (jul-sept.)
Desempleo (%)	3,8	5,1	4,1	3,6 (jul-sept.)
Necesidad de financiación (% PIB)	2,2	12,6	7,9	7,9 (2021)
Deuda pública neta (% PIB)	83,8	102,5	102,8	102,8 (2021)
Exportaciones totales (Mill.£)	371.955	309.016	321.792	296.824 (en-sept.)
Exportaciones a UE (Mill.£)	170.733	146.737	153.951	145.362 (en-sept.)
Exportaciones a otros terceros países (Mill.£)	201.222	162.279	167.841	151.462 (en-sept.)
Importaciones totales (Mill.£)	510.169	438.321	477.858	548.083 (en-sept.)
Importaciones de UE (Mill.£)	269.786	232.685	223.393	230.272 (en-sept.)
Importaciones de otros terceros países (Mill.£)	240.383	205.636	254.465	246.612 (en-sept.)
Balanza por c/cc. (Mill.£)	-2,7	-3,2	-2,0	-5,5 (Trim.II)
Tipo de cambio GBP/Eur	1,1405	1,1250	1,1633	1,1493 (octubre)

Fuente: Office for National Statistics (ONS), noviembre 2022.

Evolución de las principales variables macroeconómicas

Crecimiento: el PIB británico se contrajo un 0,2% en el tercer trimestre de 2022 en tasa intertrimestral tras crecer un 0,2% y un 0,7% en el segundo y primer trimestre, respectivamente. **En términos interanuales, la economía británica creció un 2,4% respecto a igual trimestre de 2021. Al cierre del tercer trimestre la economía**

británica se sitúa un 04% por debajo del nivel previo al cuarto trimestre de 2019. Reino Unido es la única economía del G7 que todavía no ha alcanzado su nivel previo a la pandemia.

Por meses, los datos del PIB de septiembre muestran que la economía británica se contrajo un 0,6% tras desacelerarse un 0,1% en agosto (revisado a la baja desde el 0,3% inicial). En tasa interanual el PIB británico creció un 1,3% en septiembre.

Inflación: la inflación en tasa de variación del IPC (Índice de Precios al Consumo) subió en octubre 1 punto porcentual y se situó en el 11,1% desde el 10,1% en septiembre, con los precios de los alimentos, otra vez, creciendo a su ritmo más rápido en cuatro décadas.

Al hilo de la publicación de la inflación en tasa IPC, la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS) ha reseñado que en el último año "los precios del gas han subido casi un 130%, mientras que la electricidad lo ha hecho en alrededor de un 66%".

Asimismo, añade la ONS que, aunque el Gobierno limitó los aumentos de las facturas de energía en octubre a través del programa de Garantía de Precios de la Energía (**Energy Price Guarantee scheme**), los precios del gas y la electricidad siguen siendo la fuerza impulsora de la inflación. Aun así, la ONS estima que, sin el apoyo a los consumidores domésticos la inflación en tasa IPC habría escalado hasta el 13,8%.

Con más de cinco veces el objetivo oficial del 2% del BoE y de nuevo el peor dato entre los países miembros del G7, los analistas consideran que el banco central británico se enfrenta ahora a una perspectiva de inflación más alargada que, dicen, requerirá un período más persistente de políticas monetarias restrictivas.

Por su parte, el **índice armonizado de precios minoristas (CPIH) se situó en octubre en el 9,6% desde el 8,8% registrado en septiembre.**

Política monetaria: en la reunión que concluyó el 2 de noviembre el MPC votó por una mayoría de 7 a 2 aumentar el tipo de interés director en 0,75 puntos porcentuales, hasta el 3%.

La subida del 0,75% es la octava subida consecutiva que el BoE efectúa desde que empezó a endurecer la política monetaria en diciembre de 2021. No obstante, a pesar de reiterar que la inflación en tasa IPC continua su escalada, habiendo alcanzado en octubre su máximo demás de 40 años, el BoE apuntó su deseo de no ir más allá de lo necesario en el endurecimiento de su política monetaria, de forma que quizás podría decantarse por no subir el tipo de interés director más allá del 4%.

La próxima cita del Comité de Política Monetaria del BoE tendrá lugar el 15 de diciembre, fecha en la que volverá a anunciar su decisión sobre el tipo de interés director.

Mercado laboral: en términos de ocupación, en el acumulado julio-septiembre de 2022, el número de personas ocupadas alcanzó la cifra récord de 32,74 millones y **la tasa estimada de ocupación se sitúa en el 75,5%, sin cambios respecto al trimestre anterior** y 1,1% inferior a la cifra al acumulado inmediatamente anterior a la pandemia (diciembre 2019-febrero 2020).

La tasa de paro en el período crece una décima y se sitúa en el 3,6%, 0,1 puntos porcentuales por encima del trimestre anterior, pero se sigue manteniendo en mínimos de 40 años.

El número de puestos de trabajo vacantes ha seguido cayendo en el último trimestre. Los últimos datos aportados por la ONS revelan que en el período (julio-septiembre) Reino Unido contaba con cerca de 1,2 millones de puestos sin cubrir, de los cuales la mayoría corresponden a los servicios sociosanitarios.

La subida continuada de la inflación en tasa IPC hace que las remuneraciones de los trabajadores estén quedándose muy atrás, lo que junto con unos precios desorbitados en la energía y en la cesta de la compra están tensionando las economías familiares. Así, el salario real medio que incluye primas (*bonus*) para el período ha sido negativo por noveno mes consecutivo con una caída del 2,6% interanual en los tres meses a septiembre de 2022 y una caída del 2,7% excluyendo primas.

Finanzas Públicas: los datos provisionales publicados por la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS) en **los siete primeros meses del ejercicio 2022/23 (abril-octubre) muestran que la necesidad de financiación de la economía británica (excluyendo las entidades bancarias nacionalizadas) fue de 84.444 millones de libras, un 20,5% inferior a los 106.148 millones de libras de igual período de 2021, pero un 29,7% superior a la necesidad de financiación en igual período de 2019 (anterior a la pandemia).**

La ratio de deuda sobre el PIB se situó en el 97,5% a finales de octubre, 0,5 puntos porcentuales menos respecto a igual período de 2021 (98% del PIB).

Sector Exterior: en el acumulado enero-septiembre de 2022 las **exportaciones británicas aumentaron un 26,8% respecto a igual período de 2021** hasta alcanzar los 296.824 millones de libras, mientras que **las importaciones lo hicieron en un 37,6% interanual** hasta los 424.026 millones de libras. **Las exportaciones dirigidas a la Unión Europea (145.362 millones de libras) representaron el 49% del total (47,7% del total en igual período de 2021) y aumentaron un 30,2% interanual.** Las exportaciones a **destinos extracomunitarios alcanzaron los 151.462 millones de libras, el 51% del total (52,3% del total en igual acumulado de 2021) subieron un 23,7% interanual.**

En cuanto a las **importaciones, las procedentes de la UE, el 48,3% del total (46,8% del total en igual acumulado de 2021), subieron un 40,7%** en el periodo hasta los 230.272 millones de libras (163.631 millones de libras en igual período de 2021). Las originarias de **países no comunitarios crecieron un 32,4%** hasta los 246.612 millones de libras (51,7% del total).

El déficit por cuenta corriente con respecto al PIB se incrementó un 387,3% en el segundo trimestre de 2022 hasta los 33.768 millones de libras (-5,5% del PIB) desde los 6.929 millones de libras en igual período de 2021 (-1,2% del PIB).

3.1.1 Estructura del PIB

Estructura del PIB

PIB nominal (millones de libra	2.156.073
Por sectores de origen (*)	2019 (%)
Agricultura	0,7
Industria	13,4
Construcción	6,1
Servicios	79,7
Por componentes del gasto	2021 (%)
Consumo privado	60,3
Gasto público	20,7
Inversión	17,4
Exportación	27,3
Importación	28,6

Fuentes:

• Table C2 Gross domestic product by category of expenditure at current market prices¹, "GDP quarterly national accounts, UK: January to March 2022", *Statistical Bulletin*, ONS, (30.06.22) <https://www.ons.gov.uk/economy/grossdomesticproductgdp/bulletins/quarterlynationalaccounts/januarytomarch2022>

(*) Por sectores de origen, los últimos datos publicados por la ONS para difusión pública están referidos a 2017.

<https://www.ons.gov.uk/economy/grossdomesticproductgdp/compendium/unitedkingdomnationalaccounts/bluebook/2019/supplementarytables>.

Se ha utilizado en su lugar el informe de la ONS "Coronavirus: The importance of different sectors to the economy" Briefing paper, (01.04.20) elaborado expresamente para the House of Commons Library. https://commonslibrary.parliament.uk/economy-business/work-incomes/coronavirus-the-importance-of-different-sectors-to-the-economy/?utm_source=HOC+Library+-+Research+alerts&utm_campaign=54d5ce8676-EMAIL_CAMPAIGN_2020_04_02_08_00&utm_medium=email&utm_term=0_a9da1c9b17-54d5ce8676-102628845&mc_cid=54d5ce8676&mc_eid=3a5592d969

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

PIB (por sectores de origen y componentes del gasto)									
	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
POR SECTORES DE ORIGEN*	%	%	%	%	%	%	%	%	%
AGRICULTURA	0,7	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
INDUSTRIA	15,4	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
CONSTRUCCIÓN	5,9	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
DISTRIBUCIÓN, TRANSPORTE, HOTELES Y RESTAURANTES	18	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
INFORMACIÓN Y COMUNICACIÓN	6,3	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
SECTOR FINANCIERO Y SEGUROS	8	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
SERVICIOS INMOBILIARIOS	11,3	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
SERVICIOS PROFESIONALES Y DE APOYO	11,8	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
GOBIERNO, SALUD Y EDUCACIÓN	18,5	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
OTROS SERVICIOS	4,2	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
	100	100	100	100	100	100	100	100	100
POR COMPONENTES DEL GASTO	%	%	%	%	%	%	%	%	%
CONSUMO	85,1	84,4	84,2	80,4	81,9	82,9	83,1	84,8	81,1
Consumo Privado	62,3	61,9	62,2	60	61,3	62,3	61,8	58,4	59,1
Consumo Público	19,7	19,4	19,1	18,3	18,3	18,4	18,8	22,2	22,1
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	16	16,6	16,8	16,4	16,7	16,7	17,7	17,1	17,1
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	29,7	28,2	27,4	27,2	28,8	29,2	31,0	28,4	27
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	31,4	29,8	28,8	28,7	29,7	30,3	31,9	28,1	28,2

Fuentes:

- Tabla 2.1.A Gross value added at current basic prices analysed by industry, Blue Book 2015 Edition, ONS, (30.10.15)
- Tabla 1.3.A Composition of UK gross domestic product at market prices. By category of expenditure. Current prices (percentage),
UK National Accounts, The Blue Book: 2018, ONS, (31.07.18)
- Tabla C2 *Gross domestic product by category of expenditure at current market prices1*, "GDP quarterly national accounts, UK: January to March 2022", *Statistical Bulletin*, ONS, (30.06.22) <https://www.ons.gov.uk/economy/grossdomesticproductgdp/bulletins/quarterlynationalaccounts/januarytomarch2022>
- (*) Desde 2014 la ONS (Oficina Nacional de Estadísticas) no publica información por sectores de origen.

3.1.2 Precios

Precios regulados

En Reino Unido existen precios regulados en una serie de sectores como el transporte por ferrocarril, gas, energía, tasas universitarias ó el servicio nacional de salud NHS.

- El organismo regulador del mercado de las telecomunicaciones (Ofcom) regula entre otros los precios o tarifas del acceso de banda ancha al por mayor y los de terminación de llamadas en telefonía móvil. También control del precio máximo de determinados tipos de franqueo postal
- En transporte ferroviario, parte de las tarifas del transporte de pasajeros está sometida a regulación. El Gobierno utiliza el índice de precios RPI del mes de julio de cada año para determinar la subida aplicable a estas tarifas en el año siguiente
- Las tasas universitarias están sometidas a un límite en Inglaterra y Gales para los alumnos británicos y de la UE. En Escocia e Irlanda del Norte se aplican unos límites diferentes
- En el sector financiero, se han introducido topes máximos para los intereses y gastos incurridos en los préstamos para el consumo a corto plazo (pay day loans)
- En el sector sanitario, las recetas médicas prescritas por médicos del NHS en Inglaterra tienen en la actualidad un precio fijo de £9,35 por medicamento. En Escocia, Gales e Irlanda del Norte los medicamentos con receta son gratuitos.
- En Escocia se aplica un precio mínimo obligatorio a las bebidas alcohólicas de 50 peniques por unidad de graduación.

3.1.3 Población activa y mercado de trabajo. Desempleo

Los sucesivos gobiernos británicos han intentado facilitar el proceso de contratación y despido. De forma que, se han venido implementado paquetes de medidas desreguladoras que van desde la flexibilidad salarial a la reducción de prestaciones sociales pasando por la cuasi-eliminación de los costes del despido en épocas de contracción o recesión. Se ha instaurado un mercado de trabajo flexible con una estabilidad laboral y un crecimiento homogéneo, en épocas de bonanza del trabajo típico (permanente a tiempo completo), a tiempo parcial y autoempleo (empleo atípico).

Hasta la llegada de la crisis sanitaria provocada por la pandemia del Covid-19 el mercado laboral británico, a primera vista, daba muestras de una vitalidad increíble, con una tasa récord de empleo y con un número creciente de puestos de trabajo que en algunos casos no se podían cubrir.

A esta situación se unía últimamente la continua ralentización en la llegada de ciudadanos comunitarios lo que había exacerbado la escasez de mano de obra en sectores tales como agricultura, manufacturas y sanidad. Si bien, la caída de la inmigración europea se ha visto compensada por un aumento de la migración neta desde países no comunitarios.

La crisis sanitaria provocada por la pandemia asestó un duro golpe al mercado laboral británico. El inicio de la pandemia junto con el primer confinamiento por coronavirus en marzo de 2020 tuvo un efecto negativo en el mercado laboral, con una gran caída en el empleo, mientras que el desempleo y la inactividad económica (personas que no trabajaban y no buscaban trabajo) también aumentaron.

Aunque el desempleo aumentó como resultado de la pandemia, el aumento fue menor de lo que habían pronosticado muchos analistas económicos. Por ejemplo, el Banco de Inglaterra (BoE) había pronosticado en su informe de política monetaria de mayo de 2020 (Monetary Policy Report – May 2020) que el desempleo podría situarse en el 9% en el segundo trimestre de 2020. La encuesta del Tesoro (ministerio de Hacienda) de agosto de 2020 que incluye pronósticos de instituciones independientes situaba su estimación media de desempleo en el 8,3 % para el cuarto trimestre de 2020.

El aumento del desempleo menor al previsto se debió en gran parte al plan de retención de empleo por coronavirus, lo que significó que millones de empleados suspendidos pudieron permanecer en sus trabajos. En este sentido, hay que tener presente que en Reino Unido los trabajadores asalariados suspendidos (*furloughed*) fueron clasificadas como empleados, por lo que no aparecen en las estadísticas de desempleo que publica la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS).

En un principio, el programa de retención de empleo iba a estar vigente por tres meses, de marzo a mayo de 2020. Se prorrogó en varias ocasiones y no concluyó hasta septiembre de 2021.

En total, 11,7 millones de puestos de trabajo fueron suspendidos (*furloughed*) a través del programa de garantía de empleo (*Coronavirus Job Retention Scheme -CJRS*), con un coste de 70.000 millones de libras para las arcas públicas.

El paro descendió en el transcurso de 2021 y ha seguido descendiendo en 2022. En enero-marzo de 2022 el desempleo alcanzaba a 1,26 millones de personas, 117.000 personas menos que en enero-marzo de 2020.

Y así hasta la fecha en la que los últimos datos conocidos (15 de noviembre) revelan que las bajas tasas de desempleo y los altos niveles de puestos de trabajo vacantes implican que el mercado laboral británico sigue estandomuy ajustado: su tasa de paro es la más baja en 48 años. Los trabajadores británicos no vuelven al mercado laboral pese al importante aumento del coste de vida y la razón principal es el crecimiento en el número de personas económicamente inactivas. La menor migración neta desde la UE también ha provocado una caída en el tamaño de la mano de obra del Reino.

De forma que, la demanda de mano de obra se ha recuperado mucho más rápido que la oferta de mano de obra desde la pandemia. Esto, junto con los desajustes entre las personas que buscan trabajo y el numero de puestos de trabajo vacantes disponibles provoca dificultades de contratación. Gran parte de ello se debe a unos niveles récord de enfermedades de larga duración. Además, muchos jóvenes que estaban trabajando han retomado sus estudios. Por otro lado, el crecimiento de los salarios también está generando cierta presión alcista sobre

la inflación, aunque los aumentos recientes en la inflación se deben principalmente a los grandes aumentos en los precios mundiales de la energía y los bienes

Por otro lado, **la subida continuada de la inflación en tasa IPC hace que las remuneraciones de los trabajadores estén quedándose muy atrás, lo que junto con unos precios desorbitados en la energía y en la cesta de la compra están tensionando las economías familiares.** Así, el salario real medio que excluye primas (*bonus*) para el período ha sido negativo por noveno mes consecutivo con una caída del 3,9% interanual en los tres meses hasta septiembre de 2022 y una caída del 3,7% incluyendo primas.

Empleo Julio-Septiembre 2022		Desempleo Julio-Septiembre 2022		Inactividad Económica Julio-Septiembre 2022	
% (+16)	75,5	% (+16)	3,6	% (+16)	21,6
% tva (junio-agosto 2022)	75,5	% tva (junio-agosto 2022)	3,8	% tva (junio-agosto 2022)	21,4
% tva (julio-septiembre 2022)	75,3	% tva (julio-septiembre 2022)	4,3	% tva (julio-septiembre 2022)	21,2
Nivel (millones)	32,74	Nivel (millones)	1,22	Nivel (millones)	9,0
% tva (junio-agosto 2022)	-52.000	% tva (junio-agosto 2022)	-69.000	% tva (junio-agosto 2022)	108.000
% tva (julio-septiembre 2022)	148.000	% tva (julio-septiembre 2022)	-227.000	% tva (julio-septiembre 2022)	198.000

Fuente: ONS, A05 SA: Employment, unemployment, and economic inactivity by age group (seasonally adjusted), 15 November 2022.

Puestos de trabajo vacantes Agosto-Octubre 2022	
Nivel (millones)	1,23
% tva (junio-agosto 2022)	-46.000
% tva (julio-septiembre 2022)	33.000

Fuente: ONS, Vacancies and jobs in the UK, 15 November 2022

Crecimiento anual salario medio 3 meses hasta Septiembre 2022		
	Nominal (%)	Real (%)
Incluyendo primas (<i>bonuses</i>)	6,0	-3,7
Excluyendo primas (<i>bonuses</i>)	5,7	-3,9

Fuente: ONS, Earnings in the UK, 15 November 2022

3.1.4 Distribución de la renta

El PIB per cápita en 2021 fue de 34.311 libras esterlinas, equivalentes a 47.202 dólares USA en la conversión nominal con el tipo de cambio. En términos de paridad de poder adquisitivo, el PIB per cápita en 2021 ascendió a 49.675 dólares USA (PPA, a precios actuales), según estimación del Banco Mundial.

Los datos más recientes sobre la distribución funcional de la renta en la economía británica datan de 2020. En dicho año, las rentas del factor trabajo (remuneración de los asalariados) supusieron el 42,4% del PIB, mientras que la remuneración del capital supuso el 22,7%. El resto correspondió a otras rentas (18,2%) y los impuestos netos de subvenciones (6,2%).

Distribución funcional de la renta % (desglose del PIB por ingresos)

Factores productivos	2017	2018	2019	2020	2021
Remuneración de asalariados	48,7	49,1	39,8	42,5	42,2
Remuneración del capital	21,5	20,9	21,9	22,8	22,2
Impuestos netos de subvenciones	12,2	12,1	11,7	6,1	8,9
Otras rentas	17,6	17,7	17,7	18,2	17,4

Fuente: Table D. Gross Domestic Product by category of income: current prices, "GDP quarterly national accounts: January to March 2022", *Statistical Bulletin*, ONS, (30.06.22).

Crecimiento - Ingresos totales del proceso productivo (% Variación)

Ingresos totales	2017	2018	2019	2020	2021
Remuneración de asalariados	4,3	4,1	4,8	2,9	5,9
Remuneración del capital	4	2,3	3,3	-0,8	5,2
Impuestos netos de subvenciones	3,8	3,0	2,4	-50,1	55,2
Otras rentas	2,4	4,8	2,4	-1,7	2,6

Fuente: Table AC. Annex C. Growth & contributions to growth - income components of GDP. Current Prices, "GDP quarterly national accounts: January to March 2022", *Statistical Bulletin*, ONS, (30.06.22).

En lo que respecta a la distribución personal de la renta y los coeficientes de equidad en el reparto de la misma, la tendencia general desde 2006/7 (35,1%) es de una reducción relativamente moderada del valor del coeficiente de Gini, lo que indica una tendencia a la mejora, muy gradual, de la equidad en la distribución de la renta disponible. La última estimación disponible correspondiente al ejercicio 2017/18 revela que el coeficiente de Gini para Reino Unido fue del 34% en términos de renta disponible de los hogares y del 39% en términos de renta disponible incluyendo los costes de vivienda. Este resultado es muy similar al registrado en el período anterior 2016/17 (32,1%).

El único hecho destacable fue el aumento de la inflación, consecuencia de la caída de la libra esterlina tras el referéndum de salida de la UE que aumentó los precios de las importaciones.

El ingreso medio de los hogares después de la inflación se mantuvo sin variación en comparación con el año anterior (2016/17), siendo la cuarta vez en los últimos 30 años donde el ingreso medio en términos reales no aumentó.

Fuentes:

- "Gini coefficient of equivalised household disposable income of people who live in England and Wales, 1990 to financial year ending 2018", ONS, (26.02.19)
- "Household disposable income and inequality: financial year ending 2017", Statistical Bulletin, ONS, (10.01.18); Table 11: Gini coefficients for the distribution of income at each stage of the tax-benefit system for all households, 1977-2016/17, UK, "The effects of taxes and benefits on household income", ONS, (25.04.17).
- "Inequality and Social Mobility", Debate Pack, House of Commons Library, (11.06.19).

La distribución **espacial de la renta**, medida en términos de la renta bruta disponible per cápita (último año disponible: 2019), muestra que Inglaterra se encuentra por encima del resto de territorios del Reino Unido, seguida por Escocia, y a más distancia, Gales e Irlanda del Norte. Dentro de Inglaterra, la mayor renta corresponde a Londres y el sudeste de Inglaterra.

Renta bruta disponible per cápita (Miles £)					
País/regiones	Población (millones)	2019	% Var. 20/19	PIBPC Índice RU=100	
Reino Unido	67,1	21.440	0,3	100,0	
Inglaterra	56,6	21.962	0,2	102,4	
Nordeste	2,7	17.416	1,3	81,2	
Noroeste	7,4	18.900	1,2	88,2	
Yorkshire & the Humber	5,5	18.119	0,9	84,5	
East Midlands	4,9	18.844	1,2	87,9	
West Midlands	6,0	18.363	0,7	85,6	
Este de Inglaterra	6,3	22.310	0,2	104,1	
Londres	9,0	29.890	-0,4	139,4	
Sudeste	9,2	24.551	-0,5	114,5	
Suroeste	5,7	21.117	-0,3	98,5	
Gales	3,2	17.592	1,4	82,1	
Escocia	5,5	19.706	0,4	91,9	
Irlanda del Norte	1,9	17.301	-0,4	80,7	

Fuente: "Regional gross disposable household income, UK: 1997 to 2020, Dataset, ONS, (13.10.22)

3.1.5 Políticas fiscal y monetaria

POLÍTICA FISCAL Y PRESUPUESTARIA

Cada año, el *Chancellor of the Exchequer* (ministro de Hacienda) presenta en la Cámara Baja (*House of Commons*) el Presupuesto, que contiene todas las medidas fiscales para el año siguiente. Tradicionalmente el Presupuesto se hace público en el mes de marzo, previo al inicio del ejercicio fiscal el 6 de abril. Las disposiciones legales para dar efecto a estas medidas fiscales se recogen en un único Proyecto de ley de Presupuestos: **The Finance Bill**.

La costumbre en los últimos años ha dictado que los sucesivos *Chancellors* presenten las cuentas públicas para su debate, enmienda y aprobación dos veces al año en marzo (**Budget**), utilizando el avance o "Declaración de Otoño" (**Autumn Statement**) como un segundo evento fiscal.

En la "Declaración de Otoño" de noviembre de 2016, el entonces *Chancellor*, Philip Hammond anunció que a partir del otoño de 2017 el Gobierno presentaría un único presupuesto en otoño, para permitir un mayor escrutinio parlamentario de las medidas presupuestarias antes de su implementación. El Sr. Hammond presentó el último presupuesto el 8 de marzo de 2017 y el primer presupuesto de otoño el 22 de noviembre de 2017. En diciembre de 2017, el Gobierno publicó detalles de un calendario presupuestario anual revisado en materia de anuncios de medidas políticas, consultas y aprobación de legislación.

En los últimos tres años, este cronograma se ha visto afectado por los comicios generales de 2019 y la pandemia de Covid-19. En el primer caso, el Presupuesto de 2019, previsto para el 6 de noviembre, se aplazó al 11 de marzo de 2020. En el segundo caso, la presentación por parte del *Chancellor* de tres declaraciones económicas relativas al ejercicio 2020/21, tuvo como consecuencia el aplazamiento de la Declaración de otoño hasta el 3 de marzo de 2021.

Tras el más que controvertido mini presupuesto del entonces *Chancellor*, Kwasi Kwarteng, el 23 de septiembre, el actual *Chancellor*, Jeremy Hunt, anunció el 17 de noviembre en la Cámara Baja la "Declaración de Otoño" (**Autumn Statement**) el nuevo escenario macroeconómico ajustado a los principios de prudencia, responsabilidad fiscal, justicia social, y eficiencia económica, revirtiendo la mayoría de los cambios impositivos que el Sr. Kwarteng había establecido. Algunas de estas medidas de política fiscal se legislarán en el **Autumn Finance Bill 2022/23** que se publicó el 22 de noviembre y otras en el **Spring Finance Bill 2023**.

Por lo que se refiere a las reglas fiscales, éstas se introdujeron, a finales de la década de 1990, a menudo éstas se han centrado en el endeudamiento del Gobierno y la relación deuda/PIB.

El partido Laborista en el Gobierno (1997-2010), centró su política fiscal y presupuestaria en dos reglas fiscales:

- La "regla de oro" que requería pedir prestado solo para pagar la inversión.
- La regla de "inversión sostenible" que requería que el Gobierno mantuviera la deuda del sector público (neta de sus activos financieros a corto plazo) en un nivel "estable y prudente". El Tesoro (ministerio de Hacienda) lo definió como menos del 40% del PIB al final de cada ejercicio económico del ciclo económico.

Con la llegada de la crisis financiera global (2008-09), el gobierno laborista suspendió estas reglas que fueron reemplazadas en la Ley de Responsabilidad Fiscal (*Fiscal Responsibility Act 2010*) a fin de mitigar el impacto de la volatilidad de los mercados mundiales de mercancías y capitales.

En términos de endeudamiento, el Gobierno de coalición de David Cameron (2010) se centró en ajustar el presupuesto en función del ciclo lo que permitió al Gobierno tener en cuenta los altibajos de la economía, mientras que centrarse en el presupuesto actual significó que se permitiera el endeudamiento con fines de inversión.

El gobierno conservador de Theresa May introdujo nuevas reglas, tras el resultado del referéndum de la UE. El objetivo fiscal era lograr un equilibrio presupuestario "lo antes posible en la próxima legislatura". El objetivo de endeudamiento a mediano plazo era que el endeudamiento ajustado al ciclo estuviera por debajo del 2% del PIB para 2020-21. El objetivo de deuda era que la deuda neta del sector público como porcentaje del PIB disminuyera en el ejercicio 2020-21. Además se estableció que las reglas podrían revisarse ante un shock económico adverso.

El objetivo de deuda del Gobierno de coalición requería que la relación deuda/PIB cayera en 2015/16. Durante un breve período, la fecha objetivo se cambió a 2016-17.

Al comienzo de la legislatura 2015-2017, el gobierno conservador de David Cameron revisó el objetivo de endeudamiento, introduciendo un objetivo de superávit presupuestario para 2019/20. Una vez que se alcanzaba un superávit, se esperaba que se mantuviera en los años siguientes, siempre que la economía estuviera en "tiempos normales". El objetivo de deuda requería que la relación deuda/PIB estuviera cayendo.

Después de las elecciones generales de diciembre de 2019, el Gobierno de Boris Johnson no siguió los objetivos anteriores, pero éstos no fueron reemplazados oficialmente hasta enero de 2022, en gran parte debido a la incertidumbre económica causada por la pandemia de Covid-19. El objetivo y las metas fiscales actuales fueron publicitados por el entonces *Chancellor of the Exchequer* (ministro de Hacienda), Rishi Sunak, como parte del presupuesto de otoño de 2021. Durante su periplo como responsable económico del Gabinete de Boris Johnson.

El Sr. Sunak, durante su etapa como responsable económico del Gabinete de Boris Johnson (revindicando el legado de Margaret Thatcher en materia de gasto público) anunció nuevas reglas fiscales en las que valga la paradoja, no hay ni rastro del doctrinario thatcheriano, haciendo obligatoria la reducción de la deuda del sector público y limitando los préstamos a la inversión en función de los ingresos.

Regla que ha mantenido su actual *Chancellor of the Exchequer* (ministro de Hacienda), Jeremy Hunt en la denominada "Declaración de Otoño 2022" (**Autumn Statement 2022**) presentada en la Cámara Baja el 17 de noviembre, con la que el Sr. Hunt intenta reparar parte del agujero fiscal de 55.000 millones de libras ocasionado por los programas de estímulo fiscal aprobados para amortiguar la crisis sanitaria provocada por la pandemia del Covid-19 y los planes de coberturas y ayuda a trabajadores y empresas. La intención del actual Ejecutivo es que el 40% de esta cantidad se corrija vía progresividad en frío, con aumentos de la presión fiscal (renta), y el 60% mediante recortes del gasto.

Igualmente, en sus tiempos de *Chancellor of the Exchequer*, el actual Premier, Rishi Sunak, introdujo un nuevo mandato fiscal que especifica que la deuda pública neta (PSND) excluyendo la del Banco de Inglaterra (BoE) como porcentaje del PIB debe reducirse en el tercer año del período considerado (el año objetivo actual es el 2024). La atención se centra ahora en las relaciones PSND / PIB o, más específicamente, en las relaciones PSND (ex BoE) / PIB. Estos ratios parecen estar disminuyendo, aunque la deuda sigue aumentando y, sigue siendo muy elevada.

En la Conferencia del Partido Laborista de 2021 (25-29 septiembre), la Canciller (ministra de Hacienda) en la sombra (el principal partido de la oposición por tradición forma un gobierno paralelo al Gobierno), Rachel Reeves, afirmó que un gobierno laborista "establecería reglas

fiscales que vincularán al próximo gobierno laborista para garantizar que siempre gastemos de manera inteligente y mantengamos la deuda bajo control”.

POLÍTICA MONETARIA

En octubre de 1992, tras la salida de la libra esterlina del mecanismo de tipos de cambio, Reino Unido adoptó un nuevo marco de política monetaria. Eso comprendía dos componentes: primero, un objetivo explícito para la inflación y, segundo, cambios institucionales diseñados para dar mayor influencia al Banco de Inglaterra (BoE) aumentando la transparencia y apertura del proceso mediante el cual se fija el tipo de interés director.

El Banco de Inglaterra (BoE) es el Banco Central del Reino Unido y es independiente desde el año 1998, luego de la promulgación del **Bank of England Act de 1998**. El objetivo principal del Banco de Inglaterra, es la estabilidad financiera. Subordinado a este objetivo principal, el Banco de Inglaterra tiene como objetivo secundario, apoyar la política de crecimiento económico y empleo del Gobierno.

El Banco de Inglaterra operacionaliza sus objetivos a través de dos políticas: la Política Monetaria y la Política Financiera. La Política Monetaria (regulación de la oferta de dinero), se diseña de tal manera de cumplir con una meta de inflación objetivo de un 2% anual.

La independencia de la Política Monetaria fue decretada en el año 1997 (bajo la administración laborista de Tony Blair) con la creación del **Monetary Policy Commite** (MPC), órgano encargado desde entonces de cumplir un objetivo de inflación —actualmente del 2%— fijado por el Gobierno.

Pese a los poderes exclusivos del BoE para fijar el tipo de interés director y demás decisiones en materia de política monetaria y financiera, es importante señalar que existen una serie de instancias de coordinación en materia de información y de decisión en las cuales el Treasury (Ministerio de Hacienda) participa. Así, cabe indicar que es el Gobierno, específicamente el Tesoro (ministerio de Hacienda), el que fija el objetivo de inflación (2% en la actualidad), al que deben sujetarse las decisiones del **Monetary Policy Commite**. El objetivo debe ser notificado por escrito al MPC, al igual que las líneas políticas de Gobierno en materia de crecimiento económico y fomento del empleo.

Por otra parte, vale la pena resaltar la existencia de una norma excepcional, establecida en el artículo 19 del “**Bank of England Act**”, que señala que el Ministerio de Hacienda (HM Treasury), previa consulta con el Gobernador del BoE, puede dar instrucciones respecto a la política monetaria, si éstas son necesarias para el interés público y por circunstancias económicas extremas.

En marzo de 2020, el Banco de Inglaterra introdujo medidas en respuesta a la pandemia del Covid-19. El tipo de interés director se redujó al mínimo histórico del 0,1% y se mantuvo en este nivel hasta diciembre de 2021. El MPC también amplió su programa de flexibilización cuantitativa (QE) en 450.000 millones de libras esterlinas en 2020 y 2021, lo que llevó el valor total de los activos que poseía a un máximo de 895.000 millones de libras esterlinas.

De cara al futuro (con la crisis del coste de vida y los precios estratosféricos de los alimentos, gas, electricidad y carburantes), su independencia en materia de gestión de la política monetaria se ha visto comprometida en algunos momentos. Además al gobernador, Andrew

Bailey, ha sido acusado de dejar que la inflación se saliera de control y de no haber tomado más medidas para evitarlo.

Más recientemente, la excesiva volatilidad producida por la divergencia de la política monetaria y fiscal tras el mini-presupuesto anunciado el 23 de septiembre (que concluyó con la dimisión de Lizz Truss como primera ministra), obligó al Banco de Inglaterra a intervenir para comprar hasta 65.000 millones de libras esterlinas de *Gilts* a largo plazo para apuntalar partes a los fondos de pensiones que estaban amenazados de insolvencia a medida que los rendimientos de los *Gilts* se disparaban.

Con este panorama de fondo y en respuesta a la escalada de la inflación, el Comité de Política Monetaria (MPC) decidió a primeros de noviembre elevar en 0,75 puntos porcentuales el tipo de interés director, que se sitúa ahora en el 3%, su nivel más alto desde 2008.

La subida del 0,75% es la novena subida consecutiva que el BoE efectúa desde que empezó a endurecer la política monetaria en diciembre de 2021. No obstante, a pesar de reiterar que la inflación en tasa IPC continúa su escalada (situándose en el 10,1%, su máximo de los últimos 40 años) el BoE también apuntó su deseo de no ir más allá de lo necesario en la hoja de ruta de su política monetaria, de forma que quizás podría decantarse por no subir el tipo de interés director por encima del 4%.

Así las cosas, el vicegovernador del Banco de Inglaterra, Dave Marsden, en la [*Bank of England Watchers' Conference*](#) (24 de noviembre) comentó afirmó que, si la contracción de la actividad económica fuese más pronunciada de lo estimado y la inflación menos constante, es probable que se produzcan recortes en el tipo de interés director. Esto rompería la dinámica anterior de tipos al alza, que ha sido la tónica durante gran parte de 2022 en materia de política monetaria.

La próxima cita del Comité de Política Monetaria del BoE tendrá lugar el 15 de diciembre, fecha en la que volverá a anunciar su decisión sobre tipos de interés.

3.2 Previsiones macroeconómicas

Instituciones	D. Definitivos				2022	2023	2024	2025	2026	2027
	2018	2019	2020	2021						
ONS (febrero 2022)	1,7	1,7	-9,3	7,4
FMI (octubre 2022)					3,6	0,3
Bank of England (noviembre 2022)					4,25	-1,5	-1,0
OCDE (noviembre 2022)					4,4	-0,4	0,2
OBR (noviembre 2022)					4,2	-1,4	1,3	2,6	2,7	2,2

Fuente: elaboración propia con base a datos ONS y proyecciones del BoE, OBR y demás organismos internacionales (noviembre 2022).

En sus previsiones de noviembre, la Oficina de Responsabilidad Presupuestaria (OBR) augura un crecimiento del 4,2% del PIB en su conjunto en 2022. Para 2023 estima una caída del 1,4% y, a medida que empiezan a bajar los precios de la energía y la inflación, se empezaran a mostrar algunos signos favorables en la economía, con el PIB situándose en el 1,3% en 2024, y con el crecimiento empezando a tomar impulso a partir de 2025 aumentando al 2,6%, 2,7% (2026) y 2,2% (2027), respectivamente.

La previsión de la OCDE (22 noviembre) para 2022 es ligeramente superior a la que maneja la OBRE. **Así, frente al 4,4% que estima la OCDE la previsión de la OBR es del 4,2% para el año en curso. Pero en cambio esta institución empeora sus las previsiones para 2023 y 2024.**

En concreto, la OCDE estima que la economía británica se contraerá un 0,4% en 2023 y tendrá un crecimiento de tan solo un 0,2% en 2024. Además, esta institución ha señalado que la economía británica será la más afectada de todos los países del G7, en los próximos dos años como consecuencia de la crisis energética mundial.

3.3 Otros posibles datos de interés económico

Políticas estructurales

Contratación pública

Tras la salida efectiva de Reino Unido de la Unión Europea, la contratación pública se ha visto afectada por una serie de cambios. Desde el final del periodo transitorio, la publicación de anuncios sobre nuevas licitaciones se hace en el nuevo portal de e-notificaciones "[Find a Tender](#)" (FTS) en lugar de en el [TED](#) del Suplemento del Diario Oficial de la Unión Europea (OJEU/TED).

También, con el objetivo de estudiar otros posibles cambios en materia de contratación pública, el gobierno publicó en diciembre de 2020 un documento de consulta "[Green Paper - Transforming Public Procurement](#)" para acelerar los procesos, simplificarlos, que ofrezcan mejor relación calidad-precio y para dar mayores oportunidades para que pymes, ONGs y empresas sociales innoven en la prestación de servicios públicos. La consulta cerró en marzo de 2021 y en diciembre del mismo año, el gobierno publicó su respuesta y conclusiones. En junio de 2021 se publicó también la [National Procurement Policy Statement](#), en la que se fijaron las prioridades estratégicas en contratación pública (valor social - potencial de creación de empleo, mejora de la resiliencia de proveedores, lucha contra el cambio climático, etc. - políticas y procedimientos de ejecución comercial y capacidad en recursos para conseguir la mejor relación calidad precio) y cómo los organismos contratantes pueden apoyarlas. Tras la consulta mencionada y el *Policy Statement*, en mayo de 2022 se publicó el [Proyecto de Ley de Contratación Pública](#). En la actualidad, está [en fase de estudio en la Cámara de los Lores para considerar las enmiendas planteadas](#). Se espera que se convierta en Ley el año que viene.

Asimismo, y especialmente dirigido al sector de la construcción, el gobierno publicó en diciembre de 2020 el "[Construction Playbook](#)" con catorce políticas clave para mejorar la forma en que se evalúan, adjudican y gestionan los proyectos y programas de obras públicas. Se quiere que haya mayor equilibrio calidad-precio en las adjudicaciones, evitar que se

adjudiquen licitaciones por debajo de precios de mercado si no se garantizan calidad y ejecución de las obras, fomentar una mejor entrega de los proyectos, más rápida y sostenible.

Infraestructuras

El Gobierno tiene como objetivo desarrollar una red de infraestructura que no solo cumpla con los requisitos básicos de una economía moderna, sino que también respalde activamente su productividad en el largo plazo y aporte una mayor certidumbre. Algunas de las medidas son las siguientes:

- Aumentar la inversión en el “*National Productivity Fund*” hasta los 31.000 millones de libras hasta el año 2023 con el objetivo de apoyar las inversiones en transporte, vivienda e infraestructura digital.
- Apoyo al desarrollo del vehículo eléctrico a través de una inversión en infraestructura de recarga de coches de 400 millones de libras.
- Impulso de la infraestructura digital con una inversión de más de 1.000 millones de libras, incluyendo 176 millones para redes 5G y 200 millones para fomentar el despliegue de redes de fibra completa a nivel local.

En noviembre de 2020, el gobierno británico publicó, a la vez que su [Revisión del Gasto Público](#) para el 2021-22 (*Spending Review 2020 – SR20*), su [Estrategia Nacional de Infraestructuras](#). De las medidas que anticipó, el [Autumn Budget y Spending Review de 2021](#) se congratula de haber puesto ya en marcha el banco británico de infraestructuras, de la confirmación de 15 “Town Deals” (fondos para la regeneración, estímulo de la inversión y de las infraestructuras en distintos municipios) por valor de 335 millones de libras y del despliegue inicial de una banda ancha con capacidad de gigabit en todo el Reino Unido para el que proporcionó 1.200 millones de libras hasta el 2024-25. La SR21 confirma su compromiso de inversión de 100.000 millones en infraestructuras en su periodo de vigencia.

La SR21 anunció inversiones en carreteras, ferrocarril, infraestructura digital y local para apoyar el crecimiento económico y hacer el transporte diario más accesible. Incluyó:

- Inversión de 5.700 millones de libras en los próximos 5 años para ocho áreas metropolitanas inglesas, incluyendo Greater Manchester, la Liverpool City Region y los West Midlands para transformar su transporte local al estilo integrado de Londres
- 2.600 millones de libras entre 2020-2025 para un pipeline de proyectos a largo plazo, con 50 mejoras en carreteras locales, más de 5.000 millones para mantenimiento de carreteras locales y financiación de más de 5.000 millones en la legislatura para promover uso de autobuses, bicicletas y el andar
- Proyectos por valor de 1.700 millones para mejorar las infraestructuras locales a través de la primera ronda de licitaciones de los 4.800 millones del Fondo de Nivelación (*Levelling Up Fund*) y del anuncio de los primeros 21 proyectos que se beneficiarán de los 150 millones de libras del Fondo de Pertenencia a la Comunidad (*Community Ownership Fund*)
- Para extender la conectividad digital y proporcionar cobertura 4G en todo el país, el gobierno proporcionará 180 millones de libras en el periodo de la SR como parte de su compromiso de 1.000 millones con los operadores de redes para la “*Shared Rural Network*” (Red Digital Rural Compartida).

El Gobierno también reafirmó su compromiso de llevar a cabo una reconstrucción más verde tras la pandemia. La [Net Zero Strategy](#) (Estrategia de Cero Emisiones Netas de Carbono) publicada en octubre de 2021 confirmó 26.000 millones de libras de inversión desde la publicación del [Plan de 10 Medidas](#) del Primer Ministro para una Revolución Industrial Verde. El Presupuesto y la SR confirman que desde marzo de 2021 el gobierno habrá comprometido 30.000 millones de inversión pública en la revolución industrial verde apoyando todas las prioridades del Plan de 10 Medidas y yendo más allá en varios puntos clave. Se incluyeron:

- 3.900 millones para descarbonizar edificios, incluyendo 1.800 millones para apoyar a que decenas de miles de hogares con bajos ingresos puedan hacer la transición a cero emisiones a la vez que reduciendo sus facturas de energía
- 1.700 millones para favorecer la decisión de inversión en un proyecto nuclear de gran envergadura en esta legislatura. El Gobierno sigue negociando activamente con EDF sobre

el proyecto "Sizewell C" y se proporcionan 120 millones para un nuevo Future Nuclear Enabling Fund

- 380 millones para infraestructura eólica marina
- El Gobierno confirmó 1.000 millones para Captura, Utilización y Almacenamiento de Carbono (CCUS por sus siglas en inglés), seleccionando como los primeros clústeres de CCUS a Hynet e East Coast. Además, el Gobierno proporciona 140 millones de libras a lo largo del período de la SR para apoyar a los productores de hidrógeno y a la industria pesada que adopte la CCUS a través de su "Industrial Decarbonisation and Hydrogen Revenue Support scheme"
- 315 millones para el "Industrial Energy Transformation Fund" que apoyará a que las empresas reduzcan sus emisiones de carbono y reduzcan sus facturas energéticas.
- Una medida criticada en el apartado del documento relativo al aprovechamiento de las oportunidades que ofrece el Brexit es la reducción del coste de las tasas aeroportuarias (*Air Passenger Duty*) en vuelos nacionales para apoyar la conectividad aérea en el país.

Asimismo, en noviembre de 2021, el ministro de Transportes, Grant Shapps, presentó ante el Parlamento británico su [Integrated Rail Plan \(IRP\)](#) para la zona de los Midlands y el Norte de Inglaterra. Según indicó, el paquete de medidas por valor de 96.000 millones de libras mejorará las conexiones locales y las interurbanas, recortando los tiempos de los trayectos entre varias localidades y aumentando la capacidad de la red ferroviaria. El Plan ha sido muy criticado ya que cancela la ruta este de la línea de alta velocidad HS2 que conectará Londres con Birmingham para luego desdoblarse hacia Manchester y que estaba previsto que siguiera después hasta la ciudad de Leeds. También estaba previsto que enlazara con el "Northern Powerhouse Rail" que conectaría Liverpool con Hull y Newcastle atravesando el norte de Inglaterra de oeste a este.

Formación técnica y profesional

Reino Unido tiene un déficit de profesionales en ciencia, tecnología, ingeniería o matemáticas. Algunos de los grandes retos a los que se enfrenta están relacionados con la mejora de la calidad del sistema educativo y a la reducción de la brecha educativa entre sus regiones. Para hacer frente a estos retos, algunas de las medidas son las siguientes:

- Asignación de 40 millones de libras a la creación de una red de "Further Education Centres of Excellence" en todo el país y otros 84 millones de libras durante los próximos cinco años para la mejora de la enseñanza en informática.
- Impulso del denominado "Opportunity Areas Programme", con un presupuesto de 72 millones de libras, para reducir la brecha regional en materia educacional y laboral.

Entorno empresarial

Entre las medidas propuestas para la mejora de la productividad empresarial y el apoyo al ecosistema de startups destacan:

- Programa "Sector Deals": planes entre el Gobierno y la industria con el objetivo de aumentar la productividad. Los primeros serán en los sectores de ciencias de la vida, construcción, inteligencia artificial y automoción.
- Revisión de la productividad de las pymes e implementación de nuevas medidas que puedan hacerla mejorar mediante la creación del *Small Business Commissioner*,

organismo encargado de asesorarlas sobre aspectos relacionados con pagos, compras y resolución de disputas.

- Inversión de más de 20.000 millones de libras en modelos de negocio innovadores, incluyendo la creación del *Investment Fund* (2.500 millones), incubado en el *British Business Bank*.
- Promoción de la inversión en el largo plazo mediante la extensión del *Business Bank's Enterprise Finance Guarantee* hasta el año 2022 para respaldar hasta 500 millones de libras de préstamos al año.

Equilibrio regional

El Reino Unido tiene una de las mayores ratios de disparidad en productividad regional más altos de la Unión Europea. Esto se ve reflejado, por ejemplo, en las diferencias salariales de su población, sus oportunidades laborales y sus oportunidades de vida. Por ello, la nueva política industrial plantea:

- Lograr estrategias industriales con empresas líderes locales que aprovechen las fortalezas de su ecosistema empresarial e impulsen la productividad de la economía.
- Crear el *Cities Transforming Fund*, que contará con 1.700 millones de libras para mejorar las redes de transporte interurbanas.
- Destinar 42 millones de libras a un programa piloto de educación para maestros y así asegurar la excelencia educativa en todas las regiones del país.

En mayo de 2019 se publicó en un documento estratégico, el pacto sectorial de la inteligencia artificial, que a su vez se articula sobre la estrategia industria, los grandes retos (*grand challenges*) que de alcanzarse colocarían a Reino Unido a la vanguardia de las industrias del futuro. Los grandes retos tienen por objetivo resolver cuestiones concretas relacionadas con las cuatro tendencias mundiales que transformarán el futuro: a) la inteligencia artificial y los datos; b) el envejecimiento de la población; c) el crecimiento sostenible y d) el futuro de la movilidad.

Los primeros retos, las medidas puestas en marcha para alcanzarlos y los pasos que van a darse en un futuro próximo, se recogen a continuación:

Reto: que en 2030 la inteligencia artificial y la innovación sea utilizada para transformar el proceso de prevención, diagnóstico y tratamiento de enfermedades crónicas.

Para supervisar e implementar el reto se ha creado una oficina de inteligencia artificial, una unidad conjunta de BEIS ([Department for Business, Energy & Industrial Strategy](#)) y DCMS ([Department for Digital, Culture, Media & Sport](#)), se han establecido centros de excelencia en patología y radiología, códigos de conducta sobre el uso de tecnología en el campo de la medicina, se han realizado encuestas sobre la utilización de la IA en la sanidad, y apoyado tecnologías emergentes en este campo con fondos públicos de 100 millones de libras entre otras medidas.

Reto: garantizar que para 2035 los ciudadanos puedan disfrutar de al menos 5 años más de vida sana e independiente.

La probabilidad de que alguien que nazca hoy viva hasta los 100 años es de más del 30%, probabilidad que se doblará en los próximos 50 años y supondrá un cambio en todos los órdenes de la vida.

Hasta el momento, se han anunciado 98 millones de libras a través de un fondo para el desarrollo de tecnologías y servicios destinadas a personas mayores, se ha cofinanciado junto a la universidad de Newcastle un centro de 40 millones de libras para innovación para el envejecimiento y se ha lanzado una competición conjunta con Japón para apoyar a las empresas de ambos países en la adopción de IA y robótica para el desarrollo de nuevos productos que ayuden a personas mayores.

Reto: conseguir que para 2030 los edificios nuevos utilicen la mitad de energía que hoy.

El 40% del consumo energético del Reino Unido proviene de las necesidades energéticas y de climatización de edificios. Se pretende con este reto reducir la factura energética, la demanda de energía y cumplir con los objetivos de reducción de carbono. El reto está apoyado por 170 millones de libras de dinero público a través del fondo de transformación de la construcción, al que se suman 250 millones de inversión del sector privado, para un total de más de 400 millones de libras que serán invertidos en nuevas tecnologías y productos de construcción.

Hasta el momento, se ha publicado el pacto sectorial para la construcción, se ha puesto en marcha con 36 millones de libras de capital público y privado un centro para el desarrollo de nuevos materiales que general electricidad del calor y la luz, se han invertido 72 millones de libras para establecer un centro de innovación en nuevas tecnologías para la construcción conjuntamente con organismos, hay un compromiso para asumir el nuevo estándar de viviendas para el año 2050, que garantizará que todas las nuevas viviendas los más elevados estándares de eficiencia energética y por último se han lanzado proyectos piloto por valor de 3 millones de libras para probar nuevos enfoques en las cadenas de valor con un contenido más local, con el objetivo de incrementar la eficiencia energética. En cuanto a próximas iniciativas, se pondrá en marcha una competición – **Home of 2030** – para promover la innovación y eficiencia energética de la vivienda para una población de cada vez mayor edad y una consulta para mejorar los estándares energéticos de edificios a través de la introducción de cambios en la normativa básica de los mismos.

Reto: la creación para 2040 del primer clúster industrial del mundo de cero emisiones de carbono, y al menos un clúster de bajas emisiones para 2030.

El objetivo es conseguir que los clústeres de Reino Unido sean destinos prioritarios de inversión en productos y tecnologías bajas en emisiones de carbono, con las ventajas sociales y económicas que ello conlleva en términos de creación empresas y puestos de trabajo. Este reto cuenta con el apoyo de 170 millones de libras a través del “*Industrial Challenge Fund*”.

Reto: colocar a Reino Unido a la vanguardia del diseño y fabricación de vehículos de emisiones cero, consiguiendo que todos los nuevos vehículos lo sean a partir de 2040.

Reino Unido quiere convertirse en líder mundial en movilidad. Su red de carreteras y ferrocarril tiene capacidad de reducir las emisiones de carbono y otros contaminantes con la llegada de los vehículos autónomos y otros avances.

Para la consecución de este objetivo contarán con las siguientes iniciativas y proyectos: 1000 millones de libras en los próximos años para el desarrollo de propulsores de bajas emisiones, por medio del “*Advanced Propulsion Centre*”, y de 246 millones de libras del “*Faraday Battery Challenge*” para el desarrollo de baterías para vehículos eléctricos; ayudas para que el ciudadano compre vehículos de emisiones ultra bajas, como parte de la inversión de 15000 millones de libras entre 2015 y 2021 para apoyar el crecimiento de este mercado; inversiones

en infraestructura de carga de vehículos eléctricos y de hidrogeno; un acuerdo del sector automoción[16] en el que se especifica cómo el gobierno y la industria trabajarán de forma conjunta para alcanzar esta visión estratégica.

Política digital

La Estrategia Nacional de Datos del Gobierno (***National Data Strategy***), publicada el 9 de septiembre 2020 viene a complementar la estrategia industrial, la estrategia de Inteligencia Artificial y la hoja de ruta de la I+D, sentando las bases de cómo tratar la información y los datos en el futuro para fortalecer la economía y hacer frente a los nuevos retos. Está en periodo de consulta pública y se estima que los resultados se publiquen en primavera de 2022. (<https://www.gov.uk/government/publications/uk-national-data-strategy/national-data-strategy>)

El mercado de datos en Reino Unido, entendidos como los productos y/o servicios derivados de los datos digitalizados, es el mayor de Europa. Reino Unido recibió el 33% de la inversión europea en tecnología en 2019, y en el panorama de inversión global solo se encuentra por detrás de EE. UU. y China

Por otro lado, por lo que se refiere a la tributación de la economía digital internacional, el gobierno anterior (Theresa May) anunció que a partir del 1 de abril de 2020 entraría en vigor un nuevo impuesto del 2% sobre la facturación de servicios digitales (*Digital Service Tax*) de las grandes empresas tecnológicas en Reino Unido, a partir de abril de 2020. Serían susceptibles de dicho impuesto las empresas con ventas globales superiores a 500 millones de libras. Los primeros 25 millones de libras de facturación procedentes de clientes británicos están exentos del gravamen. Se estima que esta medida podría permitir a la Hacienda británica (*HM Revenue & Customs*) unos ingresos anuales de más de 400 millones de libras en 2022 y más de 500 millones de libras en 2024.

Este nuevo gravamen, se "centra estrictamente" en los beneficios generados en Reino Unido por empresas específicas, más que en las empresas británicas emergentes de alta tecnología (*UK Tech Startups*). La medida va claramente dirigida a las cinco grandes empresas estadounidenses que apenas pagan impuestos en Reino Unido porque concentran sus beneficios europeos en países con mejores condiciones fiscales como Irlanda: el impuesto se aplicará a firmas que tienen ingresos superiores a los 500 millones de libras a nivel global. Los servicios que serán sometidos al nuevo gravamen son los buscadores en Internet, las plataformas de redes sociales y las plataformas de comercio digital. Según fuentes del Tesoro (*Fiscal Strategy*), esta decisión se debe al lento avance de las negociaciones internacionales para gravar a esas compañías. Si surgiera una "solución" pactada con otros países, Reino Unido se adaptaría a ella.

En el presupuesto de otoño 2021, el *Chancellor of the Exchequer* (ministro de Hacienda) anunció medidas dirigidas a la economía digital y empresas tecnológicas, en concreto:

- **Visados:** nuevo visado por puntos para facilitar que las start-ups tecnológicas puedan atraer a Reino Unido el talento extranjero que requieren para su crecimiento. Se reforma el visado **Global Talent** para facilitar el acceso a cualquier persona que tenga premios internacionales, becas, y aquellos que hayan participado en programas previos de jóvenes talentos. También se reformará la **Innovator Visa** para acortar los tiempos y sea más sencillo aplicar.

- **Habilidades digitales:** el plan de invertir 3800 millones de libras que el Chanceller Sunak ha llamado "revolución de habilidades" toca de lleno el desarrollo de habilidades digitales. 550 millones de libras irán destinadas a cuadruplicar las plazas en aceleradoras de inteligencia artificial y ciberseguridad; 138 millones de libras a cursos digitales para reciclaje de adultos y 1.3 millones de libras en nuevas tecnologías dirigidas a conectar a trabajadores con conocimientos digitales con empleos que los necesiten.
- **Sanidad digital:** se destinarán 2100 millones de libras en los próximos 3 años para renovar los sistemas informáticos ya obsoletos del NHS, con el objetivo de que se facilite una mejor atención sanitaria digital al paciente.
- **Fiscalidad:** se plantea una modernización de las exenciones fiscales de los programas I+D para estimular la innovación y la transformación digital, cubriendo áreas hasta ahora no consideradas, como la computación en la nube o los costes asociados con el tratamiento de datos en los que incurren las empresas.

Las empresas tecnológicas desempeñan un papel fundamental en la economía británica y en el fomento del crecimiento en todo el país. El Reino Unido ofrece un entorno excepcional para las empresas de tecnología de todo el mundo, ya que cuenta con una arraigada tradición en la creación de nuevas empresas, reforzada por los conglomerados de compañías tecnológicas existentes en todo el país.

Reflejo de este buen entorno para las empresas tecnológicas, es el hecho de que 77 empresas "unicornio" han surgido en el Reino Unido, más del doble de las que ha generado Alemania (34) y casi cuatro veces las que ha generado Israel (20). Solo en 2019, nueve empresas británicas alcanzaron la condición de "unicornio".

En 2021, Reino Unido ocupó el cuarto puesto en el Índice de Innovación del mundo (*Global Innovation Index 2021* - https://www.wipo.int/global_innovation_index/en/2021/) después de Suiza, Suecia y EEUU., con unos ingresos derivados de la innovación altos, por encima incluso de las expectativas que se corresponden con el nivel de desarrollo del país.

Londres se ha posicionado como el principal polo de la economía digital de Europa. El ecosistema digital de Londres da empleo a 300.000 personas. Las principales empresas del mundo digital tienen presencia en la ciudad, como Amazon, Google, Facebook, Twitter, Apple o Microsoft. Es además sede de 13 "unicornios" (empresas valoradas en más de 1000 millones USD) y encabeza el ranking europeo en número de startups seguida de Berlín, París, Amsterdam, Barcelona y Madrid. En los últimos 5 años se han creado una media de 7682 nuevos startups al año, casi 1 cada hora.

Londres está a la vanguardia en verticales como tecnología financiera (fintech), salud digital (*e-health*), energía limpia (*clean tech*), publicidad y marketing digital (*adtech*) o tecnología educativa (*edtech*) y cuenta con universidades que son fuente de talento e innovación: Imperial College, Kings College, UCL o la London School of Economics.

Fuente: "Digital Services Tax", *Policy Paper*, HMRC, (11.03.20).
<https://www.gov.uk/government/publications/introduction-of-the-digital-services-tax>

Política de energía

Ver apartado **3.3 Otros datos de interés económico** (políticas estructurales – política de energía)

Medio ambiente

En el [Autumn Budget y Spending Review de 2021 \(SR21\)](#) se anunciaron, entre otras medidas en materia de medioambiente, las siguientes:

- Se insiste en el compromiso de poner fin a la venta de coches nuevos de gasolina y diésel en 2030 y de todos los vehículos diésel nuevos para 2040. Para apoyar la compra de vehículos eléctricos, el gobierno proporcionará 620 millones de libras adicionales para sistemas de recarga eléctrica en áreas residenciales y subvenciones para adquisición de vehículos eléctricos. También se anuncia un incremento en apoyo de capital a 817 millones a lo largo del periodo del SR21 para la electrificación de vehículos y su cadena de suministro
- Aumento en el fondo "**Nature for Climate Fund**" para cerciorarse de que se produce un gasto de más de 750 millones de libras para el 2024-25 como apoyo a su compromiso de plantar al menos 7.500 hectáreas de árboles en Inglaterra cada año hasta para el 2025 y restaurar 35.000 hectáreas de turba. Todo ello además de una inversión pública significativa para apoyar el objetivo de paralizar la pérdida de biodiversidad para el 2030.

Política de Infraestructuras

En noviembre de 2021, el ministro de Transportes, Grant Shapps, presentó ante el Parlamento británico su [Integrated Rail Plan \(IRP\)](#) para la zona de los Midlands y el Norte de Inglaterra. Según indicó, el paquete de medidas por valor de 96.000 millones de libras mejorará las conexiones locales y las interurbanas, recortando los tiempos de los trayectos entre varias localidades y aumentando la capacidad de la red ferroviaria. El Plan ha sido muy criticado ya que cancela la ruta este de la línea de alta velocidad HS2 que conectará Londres con Birmingham para luego desdoblarse hacia Manchester y que estaba previsto que siguiera después hasta la ciudad de Leeds. También estaba previsto que enlazara con el "*Northern Powerhouse Rail*" que conectaría Liverpool con Hull y Newcastle atravesando el norte de Inglaterra de oeste a este.

Sector Fintech

En marzo de 2019 se dio a conocer la primera Estrategia del sector **Fintech** en Reino Unido. Esta nueva estrategia "Securing the Future of UK Fintech" es la última de otras muchas iniciativas que desde 2014 viene impulsando el gobierno británico, cuyo objetivo es colaborar con la industria fintech en el diseño y desarrollo de un plan integral que asegure un acuerdo sectorial (sector deal) con normas, regulaciones, estándares y programas de apoyo financiero, de desarrollo de infraestructuras y de captación de talento. Los aspectos más destacados de la estrategia incluyen:

- Creación de una nueva **Cryptoassets Task Force** integrada por el HM Treasury, el Banco de Inglaterra (BoE) y la Financial Conduct Authority (FCA) que se encargará de la gestión de riesgos relacionados con los cripto activos y de aprovechar los beneficios potenciales de la tecnología subyacente (blockchain).
- Armonización de normas, regulaciones y reducción del coste de cumplimiento normativo a través del desarrollo de reglas legibles por máquinas, para lo cual la FCA ha suscrito un "Memorandum of Understanding " (MOU) con el **Financial Reporting Council** (FCR). Se ha

anunciado el inicio de programas piloto de regulación de soluciones de robo-advisors (servicios online de gestión financiera) para ayudar a las fintech a cumplir con la regulación.

- Diseño de estándares de industria para facilitar la colaboración entre las empresas fintech y los bancos tradicionales, patrocinado por las entidades bancarias más importantes del país, y que se espera sean publicados a finales de 2019.

- Colaboración entre la industria y el Gobierno para crear "plataformas compartidas" que contribuyan a eliminar las barreras y dificultades que a menudo enfrentan las start-ups fintech para desarrollar la infraestructura necesaria durante sus primeras etapas.

- Nombramiento de tres nuevos "Enviados Especiales Fintech" de carácter regional para asegurar que los beneficios del desarrollo fintech se extienden por todo Reino Unido. Hasta ahora, Londres ha sido el beneficiario predominante de la escena Fintech de Reino Unido, pese a los esfuerzos existentes como la iniciativa "Northern Powerhouse" para distribuir la actividad de Fintech de manera más homogénea en todo el país. Estos intentos previos también han sido criticados por concentrarse demasiado en otras grandes ciudades, como Manchester. Esta última propuesta sugiere que el Gobierno quiere impulsar aún más la economía británica al traer más inyecciones de capital y empleo a las partes menos prósperas del país.

- Creación de los llamados "puentes fintech", acuerdos de cooperación que permiten a los reguladores compartir información sobre servicios financieros en sus respectivos mercados. El primero de ellos entre la propia FCA y el regulador australiano ASIC.

Según las últimas informaciones publicadas por la City de Londres y el Tesoro británico, Reino Unido es el centro Fintech líder en Europa.

En 2021, más de 3.000 fintechs tenían su sede en Reino Unido, de las cuales más de 800 empresas son extranjeras. Esta cifra coloca a este país en la segunda posición después de los EE. UU, pero aproximadamente cuatro veces más que Alemania y Francia cada uno, y 4,5 veces más que Singapur.



Ciencias de la vida

El sector de ciencias de la vida es por naturaleza sumamente diverso y específico. Según el informe "**Bioscience and health technology sector statistics 2019**", publicado en agosto de 2020, el sector emplea a 256.100 trabajadores en 6300 empresas y su facturación total

es de 80.700 millones de libras. Está dividido en dos subsectores, CoreBiopharma (farmacéutico) y Core MedTech (tecnología médica).

- **Core Biopharma**

Incluye todas las empresas cuyo negocio se relaciona con el desarrollo y/o producción de sus propios productos farmacéuticos, desde pequeñas empresas biotecnológicas enfocadas al I+D a las grandes multinacionales de Big Pharma. Este segmento cuenta con empresas de servicios y suministros que ofrecen bienes y servicios a las empresas del campo de **Core Biopharma**; entre estos servicios podemos destacar la investigación y fabricación por contrato, la provisión de insumos y reactivos para instalaciones de I+D, provisión de análisis especializados, servicios de informática, contratación y servicios logísticos. El gran desarrollo a nivel global de la biotecnología ha repercutido en la industria farmacéutica, que se ha visto beneficiada con sus últimos avances y ha podido aplicarlos para desarrollar medicamentos de un modo más rápido y a un menor coste. Esto explica el que este sector sea en Reino Unido el que más está creciendo por facturación: 33.400 millones de libras en 2018, 36.700 millones en 2019, representando así el 45% de la industria de ciencias de la vida.

- **Core Med Tech**, por su parte, engloba a las empresas cuya actividad principal supone el desarrollo y la producción de productos de tecnología médica. Al igual que en Core Biopharma, este segmento cuenta con empresas de servicio y suministro que dan apoyo a las empresas de tecnología médica (estas tienen una función similar a las empresas de suministro y servicio en el campo de la biofarmacia). Este subsector es el que más trabajadores emplea, 102.800 en 2019, sea el 40% de todo el sector de ciencias de la vida.

Además, están las empresas de **Digital Health** o salud digital (que se hallarían en realidad ubicadas dentro del sector *Med Tech*, pero al ser el segmento de mayor relevancia, se le hace especial mención). Éstas incluyen aquellas empresas involucradas en la fabricación de productos para hospitales y consumidores, incluidos productos tales como sistemas informáticos para hospitales, empresas que producen dispositivos médicos móviles, así como empresas que ofrecen análisis de datos.

La línea entre las empresas puramente farmacéuticas y biotecnológicas está cada vez más difuminada; estas empresas coexisten actualmente en una relación de cooperación en la que la empresa biotecnológica encuentra el capital suficiente para financiar sus programas de investigación y desarrollo en la empresa farmacéutica y esta última encuentra un producto prácticamente imposible de replicar por la competencia.

La mayor parte de los empleos en el sector de ciencias de la vida se encuentran en el sureste de Inglaterra, empleando alrededor de 61.000 trabajadores, el 24% del total.

Finalmente, con respecto al tipo de empresas que forman el sector, hay que señalar que el 82% son PYMES que emplean al 24% de toda la industria y generan el 10% de la facturación total.

Fuentes:

- "Bioscience and health technology sector statistics 2018", Office for Life Sciences, (mayo 2019). [2018https://assets.publishing.service.gov.uk/government/uploads/system/uploads/attachment_data/file/798583/Bioscience_and_Health_technology_Sector_2018.pdf](https://assets.publishing.service.gov.uk/government/uploads/system/uploads/attachment_data/file/798583/Bioscience_and_Health_technology_Sector_2018.pdf).

- "Life Sciences Industrial Strategy Update", Office for Life Sciences, (enero 2020). https://assets.publishing.service.gov.uk/government/uploads/system/uploads/attachment_data/file/857348/Life_sciences_industrial_strategy_update.pdf.

Política migratoria

Desde el 1 de enero de 2021 el Reino Unido abandono la Unión Europea a todos los efectos relacionados con la inmigración, por lo tanto, se considera tercer país y los ciudadanos de la UE ya no pueden ejercer su derecho a la libre circulación.

Desde el 1 de octubre de 2021, no es posible entrar en Reino Unido con el DNI (salvo para aquellas personas que hayan utilizado este documento en su registro del "EU Settlement Scheme" (estatus especial que confiere derechos de movilidad y residencia a los ciudadanos de la UE que residían en el Reino Unido al menos cinco años antes del 1 de enero de 2021).

Reino Unido ha creado más de 10 tipos de visados, para diferentes tipos de trabajadores, inversores, estudiantes, etc. Los trabajadores comunitarios con más de 5 años de residencia en el país que hayan solicitado el "EU Settlement Scheme", tendrán derecho a trabajar en el mercado británico durante los próximos años.

Para más información consultar la página web del gobierno británico: www.gov.uk.

Comercio exterior

Reino Unido aspira a que sus exportaciones representen el 35% del PIB después de abandonar la Unión Europea, incrementando las relaciones comerciales con el resto del mundo. Con este fin, el Department for International Trade (DIT) lanzo en agosto de 2018 una nueva estrategia de apoyo (en colaboración con con otros partners públicos y privados) a la exportación para las empresas británicas. El documento está basado en la estrategia industrial, la agenda comercial y la política exterior del Gobierno (<https://www.gov.uk/government/publications/export-strategy-supporting-and-connecting-businesses-to-grow-on-the-world-stage>).

3.4 Comercio Exterior de bienes y servicios

Comercio de bienes y servicios y balanza por cuenta corriente

	Bienes y Servicios (Mill. £)		Balanza por cuenta corriente		
	Exportaciones	Importaciones	Saldo	Mill. £	% PIB
2020	616.786	609.229	7.557	-67.510	-3,2
2021	636.325	653.897	-17.572	-45.633	-2,0
2021 Trim.I	157.770	151.025	-4.173	-12.339	-2,3
Trim.II	158.389	156.053	2.336	-6.929	-1,2
Trim.III	154.292	169.069	-14.777	-23.129	-4,0
Trim.IV	176.792	177.750	-958	-3.236	-0,5
2022 Trim.I	174.415	206.638	-32.223	-43.875	-7,2
2022 Trim.II	189.617	215.835	-26.218	-33.768	-5,5

Fuentes:

- ""Trade in goods: all countries, seasonally adjusted", Dataset, ONS, (11.11.22)
- Tables A/B. "Balance of Payments, UK: April to June 2022", Statistical Bulletin, (30.09.22).

3.4.1 Apertura comercial

Reino Unido es un país con un mercado abierto y un activo miembro de la OCDE y de la OMC. El grado de apertura comercial de Reino Unido en 2021 ($X+M/PIB \times 100$) fue del 55,24% (las exportaciones totales equivalen al 27% del PIB y las importaciones totales equivalen al 28,2% del PIB).

Fuentes:

- "UK Trade: April 2022", Statistical Bulletin, ONS (13.06.22)
- "GDP quarterly national accounts, UK: January to March 2022", Statistical Bulletin, ONS, (30.06.22)

3.4.2 Principales socios comerciales

Comercio de bienes

2021

Los flujos comerciales: importaciones y exportaciones anuales en 2021 han aumentado un 8,4% y un 4,9% respectivamente en comparación con 2020, sin embargo, ambas siguen siendo inferiores a los niveles de 2018, año que la ONS utiliza como comparación por ser el período reciente más estable³. Por lo que se refiere específicamente a los intercambios comerciales con la UE, éstos casi se han recuperado a los niveles del cuarto trimestre de 2020 (antes del final del período de transición). No obstante, las importaciones de países no pertenecientes a la UE continuaron siendo más altas que las de los países de la UE (por duodécimo mes consecutivo en diciembre), lo que refleja en parte el aumento general de las importaciones de combustibles de países no pertenecientes a la UE.

El déficit por cuenta corriente con respecto al PIB se incrementó un 11,45% en 2021 hasta los 59.950 millones de libras (2,6% del PIB) desde los 53.792 millones de libras en igual período de 2020 (-2,5% del PIB).

2022 (enero-septiembre)

En el acumulado enero-septiembre de 2022 las **exportaciones británicas aumentaron un 26,8% respecto a igual período de 2021** hasta alcanzar los 296.824 millones de libras, mientras que **las importaciones lo hicieron en un 37,6% interanual** hasta los 424.026 millones de libras. **Las exportaciones dirigidas a la Unión Europea (145.362 millones de libras) representaron el 49% del total** (47,7% del total en igual período de 2021) **y aumentaron un 30,2% interanual**. Las exportaciones a **destinos extracomunitarios alcanzaron los 151.462 millones de libras, el 51% del total** (52,3% del total en igual acumulado de 2021) subieron un 23,7% interanual.

En cuanto a las **importaciones, las procedentes de la UE, el 48,3% del total** (46,8% del total en igual acumulado de 2021), **subieron un 40,7%** en el periodo hasta los 230.272 millones de libras (163.631 millones de libras en igual período de 2021). Las originarias de **países no comunitarios crecieron un 32,4%** hasta los 246.612 millones de libras (51,7% del total).

El déficit por cuenta corriente con respecto al PIB se incrementó un 387,3% en el segundo trimestre de 2022 hasta los 33.768 millones de libras (-5,5% del PIB) desde los 6.929 millones de libras en igual período de 2021 (-1,2% del PIB).

CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

	Exportaciones británicas				% tva	% tva	% tva	% tva
	Sept 2022	% Total	En-Sep 2022	% Total	Sep 22/21	Ene-Sep 22/21	Sep 22/19	En-Sept 22/19
Total Mundo	38.155,00	100%	292.960	100%	44,22	26,88	25,44	11,88
Total UE	20.894,00	54,76%	148.905	50,83%	61,57	24,03	32,12	11,69
1 Estados Unidos	4.985,00	13,07%	39.971,00	13,64%	39,13	13,38	1,07	-2,10
2 Países Bajos	3.299,00	8,65%	27.965,00	9,55%	27,57	42,67	63,24	51,83
3 Alemania	3.175,00	8,32%	24.894,00	8,50%	30,50	14,61	0,19	-9,49
4 China	2.824,00	7,40%	15.470,00	5,28%	117,06	13,98	26,58	-0,22
5 Suiza	2.592,00	6,79%	8.995,00	3,07%	473,45	73,28	426,83	66,42
6 Irlanda	2.585,00	6,77%	22.224,00	7,59%	37,87	49,28	38,68	36,10
7 Francia	2.391,00	6,27%	19.094,00	6,52%	44,82	34,14	15,45	1,32
8 Bélgica	1.602,00	4,20%	13.635,00	4,65%	24,86	26,51	40,65	36,36
9 Emiratos Árabes Unidos	1.299,00	3,40%	5.400,00	1,84%	184,25	59,86	139,67	19,34
10 India	1.155,00	3,03%	6.652,00	2,27%	138,14	111,38	296,91	86,28
13 España	854,00	2,24%	6.756,00	2,31%	-3,39	3,18	-13,30	-15,41

Unidades: Millones GBP

Fuente: ONS (noviembre 2022)

CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

	Importaciones británicas				% tva	% tva	% tva	% tva
	Sept 2022	% Total	En-Sep 2022	% Total	Sep 22/21	Ene-Sep 22/21	Sep 22/19	En-Sept 22/19
Total Mundo	52.721,00	100%	469.650	100%	22,88	36,00	19,64	20,65
Total UE	28.090,00	53,28%	240.037	51,11%	24,69	31,83	35,59	30,01
1 China	5.946,00	11,28%	44.834,00	9,55%	-4,42	-3,22	38,93	26,67
2 Estados Unidos	5.575,00	10,57%	43.160,00	9,19%	67,52	48,63	48,27	19,46
3 Alemania	5.531,00	10,49%	52.521,00	11,18%	16,96	30,89	-3,51	5,26
4 Países Bajos	4.600,00	8,73%	40.408,00	8,60%	62,95	85,18	30,72	25,80
5 Noruega	3.170,00	6,01%	32.854,00	7,00%	19,49	117,03	241,96	171,90
6 Yibuti	2.743,00	5,20%	26.173,00	5,57%	27,46	54,62	2,97	9,69
7 Bélgica	2.654,00	5,03%	22.818,00	4,86%	21,85	35,07	8,59	13,86
8 Guyana	1.911,00	3,62%	17.894,00	3,81%	23,37	39,49	11,56	18,68
9 España	1.397,00	2,65%	14.862,00	3,16%	8,55	37,10	-6,49	12,37
10 Irlanda	1.290,00	2,45%	13.664,00	2,91%	1,10	36,94	14,87	32,48

Unidades: Millones GBP

Fuente: ONS (noviembre 2022)

3.4.3 Principales sectores de bienes (exportación e importación)

En 2021, las diez partidas más exportadas por Reino Unido fueron: automóviles (7,3% del total), generadores de potencia mecánica (6,7% del total), productos farmacéuticos y

medicinales (6,5% del total), metales no ferrosos (5% del total), petróleo (4,8% del total), instrumentos científicos (3,2%), aeronaves (3,1%), productos refinados del petróleo (3,1% del total), misceláneos, bienes eléctricos intermedios (2,7% del total) y maquinaria y equipo industrial (2,6% del total).

En 2021 se importaron: automóviles (5,4% del total), productos farmacéuticos y medicinales (4,5% del total), gas (4,1% del total), metales no ferrosos (3,8% del total), petróleo (3,7% del total), confección y productos textiles (3,6% del total), equipo de telecomunicaciones/sonido (3,4% del total), misceláneos, bienes eléctricos intermedios (3,3% del total) y otras manufacturas de consumo (2,9% del total).

Fuente: Table 22. UK trade in goods top 30 export and import commodities in 2020 and 2021, "UK Trade: April 2022", Statistical Bulletin, ONS, (13.06.22).

CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES 2021

EXPORTACIONES BRITÁNICAS POR SECTORES. Millones £								
BIENES	2017	2018	2019	2020	2021	% Total	% Var. 21/20	% Var. 21/19
Manufacturas terminadas (SITC 7+8)	182.275	186.685	197.295	154.245	158.277	49,2	2,6	-19,8
Semimanufacturas (SITC 5+6)	86.365	87.452	86.963	87.599	90.502	28,1	3,3	4,1
Combustibles (SITC 3)	35.044	42.906	40.076	25.463	32.406	10,1	27,3	-19,1
Alimentación, bebidas y tabaco (SITC 0+1)	23.024	22.914	24.205	22.078	21.336	6,6	-3,4	-11,9
Mat., crudos no comestibles, except, combustibles (SITC 2+4)	7.765	7.914	7.500	7.232	10.814	3,4	49,5	44,2
Subtotal	334.473	347.871	356.039	296.617	313.335	97,4	5,6	-12,0
TOTAL BIENES	337.940	350.844	371.955	309.016	321.792	100,0	4,1	-13,5
SERVICIOS	2017	2018	2019	2020	2021	% Total	% Var. 21/20	% Var. 21/19
Otros servicios prestados a empresas	81.316	106.552	114.196	120.542	124.643	19,9	3,4	9,1
Servicios financieros	58.829	62.358	62.660	64.208	61.325	9,8	-4,5	-2,1
Turismo y viajes	38.111	37.514	41.306	14.753	16.504	2,6	11,9	-60,0
Transportes	29.703	25.053	26.275	17.746	17.618	2,8	-0,7	-32,9
Telc., Informática y servicios de información	19.895	25.817	24.906	29.386	30.699	4,9	4,5	23,3
Subtotal	227.854	257.294	269.343	246.635	250.789	40,1	1,7	-6,9
TOTAL SERVICIOS	278.800	310.469	327.295	300.881	303.582	48,5	0,9	-7,2
TOTAL BIENES Y SERVICIOS	616.740	661.313	699.250	609.897	625.374	100,0	2,5	-10,6

Fuentes: Table F. Trade in Services, "Balance of Payments UK: October to December 2021", Statistical Bulletin, ONS, (31.03.22), Table 3. UK Trade in goods commodities traded with the whole world at current market prices (CP), "UK Trade: April 2022", Statistical Bulletin, ONS, (13.06.22).

CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS 2021

RK (Datos en Millones £)	2018	2019	2020	2021	% Total	% Var 21/20	% Var. 20/19
1 Vehículos automóviles	33.052	31.078	21.538	23.469	7,3	9,0	-24,5
2 generadores de potencia mecánica (intermedios)	24.213	26.043	20.264	21.314	6,6	5,2	-18,2
3 Productos farmacéuticos y medicinales	24.269	23.419	21.016	20.971	6,5	-0,2	-10,5
4 Metales no ferrosos	9.262	9.372	14.807	15.894	4,9	7,3	69,6
5 Petróleo sin refinar	23.838	24.405	16.950	15.441	4,8	-8,9	-36,7
6 Instrumentos científicos	9.433	9.833	8.720	10.191	3,2	16,9	3,6
7 Aeronaves	14.902	14.754	10.187	10.049	3,1	-1,4	-31,9
8 Productos refinados del petróleo	13.342	12.580	6.916	10.040	3,1	45,2	-20,2
9 Misceláneos, bienes eléctricos intermedios	8.915	9.084	8.099	8.632	2,7	6,6	-5,0
10 Maquinaria y equipos industriales	8.241	8.732	7.772	8.490	2,6	9,2	-2,8
Subtotal	185.786	169.300	136.269	144.491	44,9	6,0	-14,7
TOTAL	350.844	371.955	309.016	321.792	100,0	4,1	-13,5

Fuente: Table 22 UK Trade in Goods top 30 Export and Imports Commodities in 2020 2021, "UK Trade: April 2022", Statistical Bulletin, ONS, (13.06.22)

CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES 2021

IMPORTACIONES BRITÁNICAS POR SECTORES (Datos en millones de libras)							
BIENES	2017	2018	2019	2020	2021	% Total	Var. (%) 21/19
Manufacturas terminadas (SICT 7-8)	258.304	257.034	266.577	226.474	226.021	47,3	-15,2
Semi-manufacturas (SITC 5-6)	112.587	114.466	115.255	109.117	122.030	25,5	5,9
Combustibles (SITC 3)	43.620	55.020	48.643	28.790	53.276	11,1	9,5
Alimentación, bebidas y tabaco (SITC 0-1)	47.622	48.691	50.123	50.292	46.947	9,8	-6,3
Materiales crudos no comestibles, excp. los combustibles (SITC 2+4)	11.768	12.090	12.328	13.209	16.418	3,4	33,2
Subtotal	473.901	487.301	492.926	427.882	464.692	97,2	-5,7
TOTAL BIENES	478.418	493.096	510.169	438.321	477.858	100,0	-6,3
SERVICIOS	2017	2018	2019	2020	2021	% Total	Var. (%) 21/19
Otros servicios prestados a empresas	37.393	66.285	69.436	75.195	78.646	12,0	13,3
Servicios financieros	9.728	17.017	18.863	16.280	16.616	2,5	-11,9
Turismo y viajes	54.940	51.742	56.313	16.919	17.657	2,7	-68,6
Transportes	21.813	25.524	27.254	14.728	21.858	3,3	-19,8
Telc., informática y servicios de información	12.056	10.751	10.926	12.237	11.750	1,8	7,5
Subtotal	135.930	171.319	182.792	135.359	146.527	22,4	-19,8
TOTAL SERVICIOS	278.800	310.469	209.769	165.220	176.623	27,0	-15,8
TOTAL BIENES Y SERVICIOS	617.539	661.601	699.250	603.541	654.481	100,0	-6,4

Fuentes: Table F. Trade in Services, "Balance of Payments UK: October to December 2021", Statistical Bulletin, ONS, (31.03.22), Table 3. UK Trade in goods commodities traded with the whole world at current market prices (CP), "UK Trade: April 2022", Statistical Bulletin, ONS, (13.06.22).

CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS 2021

RK (Datos en Millones €)	2017	2018	2019	2020	2021	%Total	% Var.21/20	% Var.21/19
1 Automóviles	34.227	32.859	33.785	26.629	25.594	5,4	-3,9	-24,2
2 Prod., medicinales y farmacéuticos	27.746	24.543	23.701	22.267	21.263	4,4	-4,5	-10,3
3 Gas	10.647	10.862	6.654	4.758	19.589	4,1	311,7	194,4
4 metales no ferrosos	10.647	10.243	12.037	13.811	18.589	3,9	34,6	54,4
5 Petróleo sin refinar	16.237	19.904	19.385	12.338	17.561	3,7	42,3	-9,4
6 Confección	20.020	19.873	20.677	20.780	16.992	3,6	-18,2	-17,8
7 Equipos de telecomunicación y sonido	18.212	19.239	19.627	18.601	16.415	3,4	-11,8	-16,4
8 Bienes eléctricos misceláneos (intermedios)	15.761	16.001	15.893	13.360	15.890	3,3	18,9	0,0
9 Generadores de potencia mecánica (intermedios)	21.176	20.542	20.828	14.039	14.362	3,0	2,3	-31,0
10 Otras manufacturas de consumo	13.551	13.218	13.546	13.133	13.858	2,9	5,5	2,3
Subtotal	188.224	187.284	186.133	159.716	180.113	37,7	12,8	-3,2
TOTAL	478.418	493.096	510.169	438.321	477.858	100,0	9,0	-6,3

Fuente: Table 22 UK Trade in Goods top 30 Export and Imports Commodities in 2020 2021, "UK Trade: April 2022", Statistical Bulletin, ONS, (13.06.22)

3.4.4 Principales sectores de servicios (exportación e importación)

Principales exportaciones británicas a España por tipo de servicio					Principales importaciones británicas de España por tipo de servicio				
	2019	2020	2021	2021/2019		2019	2020	2021	2021/2019
	Mill. £	Mill. £	Mill. £	tva (%)		Mill. £	Mill. £	Mill. £	tva (%)
Transportes	3.319	787	833	-74,90	Turismo y viajes	10.860	3.230	3.333	-69,31
Trasporte aéreo	3.108	562	612	-80,31	Viajes personales	10.625	3.147	3.237	-69,53
Otros servicios empresariales	1.646	1.932	1.573	-4,43	Otros servicios empresariales	1.269	1.261	1.215	-4,26
Turismo y viajes	1.361	412	450	-66,94	Transportes	825	1.044	2.330	182,42
Viajes personales	1.144	357	386	-66,26	Servicios técnicos, relacionados con el comercio y otros	637	679	650	2,04
Consultoría profesional y de gestión	1.130	1.355	1.054	-6,73	Otros servicios no empresariales no incluidos en otra part	563	584	520	-7,64
Servicios financieros	1.079	1.375	1.044	-3,24	Trasporte aéreo	495	774	2.066	317,37
Telecomunicaciones, informática e información	534	616	678	26,97	Servicios de consultoría profesional y de gestión	493	431	381	-22,72
Publicidad, invest., mercado y sondeos	632	895	632	0,00	Construcción	309	925	321	3,88
TOTAL exportaciones servicios a España	8.851	5.984	5.219	-41,03	TOTAL importaciones servicios de España	14.128	7.243	7.964	-43,63
TOTAL mundial	327.295	300.881	303.582	-7,25	TOTAL mundial	209.769	165.220	176.623	-15,80

Fuente: "UK trade services: service type by partner country, non-seasonally adjusted", Dataset, ONS, (27.07.22)

Tipo de cambio:

£/€: 1,1405 (2019)

£/€: 1,1250 (2020)

£/€: 1,1633 (2021)

Fuente: Banco de Inglaterra.

3.5 Turismo

La irrupción de la pandemia del Covid-19 ha impactado en la industria turística de Reino Unido, al igual que en otros destinos turísticos al tratarse de una crisis sanitaria global, con

la creciente cancelación de viajes, reservas de hotel, y negocios relacionados con en esta industria (agencias de viajes, restauración, ocio, etc.).

En 2021 el gasto de los británicos en sus vacaciones aumentó un 7,2% en relación a 2020. En lo que se refiere a los ingresos, en 2019, el gasto total de los visitantes extranjeros en sus viajes a Reino Unido descendió un 6,8%, debido al menor número de visitas.

España sigue siendo el destino de viaje más popular para los turistas británicos, seguido de EE. UU., Francia, Italia y Grecia.

Y Londres sigue siendo el destino turístico más popular del Reino Unido.

Las previsiones para 2022 de acuerdo con las reservas ya registradas y la evolución de la demanda, que crece día tras día, son más favorables. 2022 será el año en que se retorne la movilidad internacional, y con ella, un importante grado de "normalidad" para el sector turístico, aunque señalan los expertos, ello no significa que todo vuelva a ser como antes.

En esta línea, los análisis de tendencias coinciden en que los turistas británicos en general valorarán el nivel de vacunación de los destinos antes de decidirse y optarán por aquellos que sean "seguros". El turismo interior con los viajes de proximidad o de corto radio seguirán prevaleciendo en Reino Unido. Además del turista convencional, muchos turistas británicos con mayor poder adquisitivo empiezan a estar ahora más concienciados en materia de sostenibilidad, muchos ahora eligen destinos sostenibles y evitan la masificación, aun a costa de pagar más por su viaje. Por último, se constata una clara tendencia a "viajar con propósito", además de elegir destinos culturales.

Fuente: Table 5. Earnings in the UK and expenditure abroad by month, "Monthly Overseas Travel & Tourism", Dataset, ONS, (24.06.22).

3.6 Inversión Extranjera

3.6.1 Régimen de inversiones

En principio, en Reino Unido no existe ninguna legislación restrictiva aplicable a la Inversión Extranjera Directa (IED), el régimen de inversiones aplicable por lo tanto es el mismo que regiría a las inversiones realizadas por empresas británicas. No obstante, hay que tener en cuenta que en algunos sectores específicos regulados como por ejemplo el sector energético o algunas áreas de transportes, las empresas en estos sectores deberán cumplir las exigencias del Gobierno para operar en ellos.

Salvo contadas excepciones, Reino Unido no discrimina entre nacionales y extranjeros en la formación y el funcionamiento de las empresas privadas. Las empresas extranjeras que han establecido filiales británicas no suelen encontrar requisitos especiales de nacionalidad con respecto a los directivos o a los accionistas, aunque al menos un directivo de cualquier compañía registrada en Reino Unido debe ser residente habitual en Reino Unido. En Reino Unido es legal una participación mayoritaria en el capital de una sociedad local. Sin embargo, la puesta en marcha de la nueva ley de Seguridad Nacional e Inversiones (NSI por sus siglas en inglés) que entró en vigor el 4 de enero de 2022, ha supuesto una importante reforma legislativa del control de transacciones e inversiones en Reino Unido, en un contexto de endurecimiento mundial de los regímenes de inversión extranjera directa. Supone la primera legislación británica creada para las operaciones de Inversión Extranjera Directa (IED) en exclusiva, siendo Reino Unido el último país de su entorno en disponer de este tipo de leyes.

El **Department for International Trade** (DIT) ofrece, desde julio de 2016, información a las empresas extranjeras relativa a las ayudas para establecerse en el país. Se han creado zonas para empresas con tal de fomentar el desarrollo industrial y comercial. Estas zonas permiten a las empresas beneficiarse de las exenciones de impuestos. El principal medio de apoyo consiste en el plan de Financiación Selectiva para la Inversión en Inglaterra, que busca fomentar una notable inversión en proyectos que acarreen grandes mejoras en la productividad, la capacitación y el empleo. Se trata de una concesión discrecional que se puede ofrecer a empresas extranjeras (y a empresas británicas), abriendo una nueva operación, o ampliando/modernizando una ya existente en un Área Asistida. Está disponible para proyectos de servicios e industria que cumplan ciertos requisitos.

Según el último **Informe sobre las Inversiones en el Mundo 2022** de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD), Reino Unido fue el **segundo destino** del stock mundial de inversión extranjera directa (IED).

Según este mismo informe, los flujos de IED hacia el Reino Unido en 2021 aumentaron, un 51% hasta 28.000 millones de dólares 2020. No obstante, esta cifra sigue siendo un -39% a los flujos de IED hacia obtenidos en 2019 por este país.

Por sectores, y según los últimos datos publicados por la Oficina Nacional de Estadística de este país (ONS), los servicios financieros obtuvieron el mayor porcentaje de flujos IED hacia Reino Unido (30%).

En cuanto a posibles riesgos de expropiación, la expropiación de los activos de una empresa o la nacionalización de una industria requiere una ley especial del Parlamento. En el caso de la nacionalización, el Gobierno británico lo deja al arbitrio del derecho internacional consuetudinario, proporcionando una compensación pronta, adecuada y efectiva.

Reino Unido tiene 110 tratados bilaterales de inversión con terceros países, de los cuales 90 están en vigor, 9 están caducados y 11 firmados pero no en vigor. (<http://investmentpolicyhub.unctad.org/IIA/CountryBits/221#iiaInnerMenu>). Por otra parte, Reino Unido es miembro de la Agencia Multilateral de Garantía de las Inversiones (MIGA).

3.6.2 Inversión extranjera por países y sectores

Los últimos datos oficiales de Reino Unido (ONS) sobre inversiones extranjeras directas netas por países y sectores se refieren al año 2020. El stock acumulado de IED en Reino Unido era de 1.929,2 millones de libras (un 17,6% más que en 2019). El país con mayor inversión acumulada en Reino Unido es EEUU con una cuota del 24,8% seguido por los Países Bajos y Jersey con cuotas del 10,4% y 7%, respectivamente. España cuenta con un stock de 49.210 millones de libras, lo que supone un incremento del 10% respecto a 2019, quedando en la décima posición.

Los sectores de mayor inversión en Reino Unido en términos de stock fueron: servicios financieros (587.957 M£), servicios profesionales, científicos y técnicos (228.260 M£), otros servicios (169.040 M£) e información y comunicación (148.256 M£).

CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

Flujo de inversiones directas netas por países en Reino Unido. Millones £								
Rk	Países	2016	2017	2018	2019	2020	% s Total	% Var.20/19
1	Estados Unidos	26.780	14.434	44.833	18.898	22.858	66,99%	20,95%

2	Países Bajos	..	1.541	-17.596	12.031	7.355	21,56%	-38,87%
3	Suiza	..	7.921	..	-1.724	5.627	16,49%	426,39%
4	Alemania	2.731	5.381	1.093	3.043	4.523	13,26%	48,64%
5	Canada	138	3.708	4.709	2.723	2.384	6,99%	-12,45%
6	Sudáfrica	-78	-85	-262	317	1.597	4,68%	403,79%
7	Francia	2.093	6.619	755	9.512	1.348	3,95%	-85,83%
8	Singapur	4.125	-104	347	1.055	1.083	3,17%	2,65%
9	Hong Kong	..	2.157	693	2.306	896	2,63%	-61,14%
10	Rep. de Irlanda	-599	731	-1.270	-667	833	2,44%	224,89%
	Subtotal	35.190	42.303	33.302	47.494	48.504	142,16%	2,13%
	TOTAL	191.952	74.884	65.860	42.071	34.119	100,00%	-18,90%

Fuente: Table 2.1 Net foreign investment flows into the the United Kingdom analysed by area and main country, 2011 to 2020. "Inward Foreign direct investment involving UK companies 2020", Dataset, ONS, (03.02.22).

Flujo de inversiones directas netas por sectores en Reino Unido. Millones £					
	2017	2018	2019	2020	%Var. 20/19
Servicios Financieros	12.671	5.889	2.532	19.660	676%
Comercio minorista y mayorista, rep.de vehículos motor y motos	3.328	..	7.618	11.339	49%
Minería y canteras	-619	-19.981	233	9.388	3929%
Productos de metal y maquinaria	1.300	1.256	684	2.077	204%
Electricidad, gas, agua y residuos	9.937	..	1.527	1.453	-5%

Fuente: Table 2.3 FDI flows into the UK analysed by area & main country and by industrial activity of UK affiliates, 2017-2020,"Foreign Direct Investment Involving UK Companies, 2020" Dataset, ONS, (03.02.22).

Stock de Inversiones directas por países en Reino Unido. Millones £								
Rk	Países	2016	2017	2018	2019	2020	% s	
							Total	% Var.20/19
1	Estados Unidos	293.727	352.520	434.898	460.052	479.210	25%	4,16%
2	Países Bajos	211.868	166.323	141.842	168.405	200.310	10%	18,95%
3	T.Ins. Británicos	78.741	114.504	133.698	100.621	168.104	9%	67,07%
4	Bélgica	25.651	92.552	117.949	123.389	131.026	7%	6,19%
5	Luxemburgo	115.278	111.367	108.703	149.901	114.105	6%	-23,88%
6	Alemania	61.018	66.845	89.915	44.032	106.633	6%	142,17%
7	Japón	45.452	75.857	89.908	90.247	102.307	5%	13,36%
8	Suiza	43.928	64.748	62.928	82.707	91.717	5%	10,89%
9	Francia	66.960	61.876	62.874	75.125	69.147	4%	-7,96%
10	España	30.503	47.650	50.222	44.862	49.210	3%	9,69%
	Subtotal	973.126	1.154.242	1.292.937	1.339.341	1.511.769	78%	12,87%
	Total	1.187.303	1.392.497	1.572.819	1.640.440	1.929.163	100%	17,60%

Fuente: Table 3.1 Inward FDI International investment positions in the United Kingdom analysed by area and main country, 2011 to 2020, "Inward Foreign Direct Investment (FDI) Involving UK Companies, Immediate and Ultimate Basis, 2011-2020 (Directional Principle)", Dataset, (ONS), (03.02.22).

3.6.3 Operaciones importantes de inversión extranjera

De acuerdo con la información que dispone la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS) en 2020 las entradas de F&A (fusiones y adquisiciones por empresas extranjeras que adquieren empresas del Reino Unido) fueron el principal impulsor de la actividad total de fusiones y adquisiciones durante 2020 (enero a diciembre), por valor de 19.7160 M£.

En 2021 la mayoría de la entrada de F&A tuvieron su origen en Europa (326) y en el continente americano (384), con un incremento del 59% y el 74% respectivamente.

El valor de las fusiones y adquisiciones (compañías extranjeras que adquieren empresas del Reino Unido) fue de 76.681M£, en 2021, un incremento considerable en comparación con el valor registrado en 2020 (19.160 M£). Las fusiones y adquisiciones nacionales (empresas del Reino Unido que adquirieron otras empresas británicas) alcanzaron 30.402M£ en 2021, lo que supone un incremento del 72 en comparación con el valor total registrado durante 2020. En total, en 2021 se registraron 1.198 transacciones de fusiones y adquisiciones de esta tipología, lo que supone un incremento del 47% frente a las 817 adquisiciones registradas en 2020.

Fuente: "Mergers and acquisitions involving UK companies, *Statistical Bulletin*, ONS, (07.06.22)

3.6.4 Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras

La principal fuente de información sobre inversiones extranjeras es la *Office of National Statistics*. De ella se obtienen las siguientes publicaciones:

- Balanza de pagos: <http://www.ons.gov.uk/ons/rel/bop/balance-of-payments/index.html>
- Inversión Extranjera Directa (Business Investment): <http://www.ons.gov.uk/ons/rel/bus-invest/business-investment/index.html>
- Fusiones y adquisiciones (Mergers and acquisitions involving UK companies): <http://www.ons.gov.uk/ons/rel/international-transactions/mergers-and-acquisitions-involving-uk-companies/index.html>
- Foreign Direct Investment Involving UK companies <http://www.ons.gov.uk/ons/rel/fdi/foreign-direct-investment/2014/stb-fdi-2014.html>

Para obtener información adicional y de ayuda al inversor se puede acudir al *Department for International Trade* (DIT): <https://www.gov.uk/government/organisations/department-for-international-trade>, e *Invest in Great (invest in Great Britain and Northern Ireland)* <https://invest.great.gov.uk/int/>.

3.6.5 Ferias sobre inversiones

En Reino Unido se realizan muchos eventos al año sobre inversiones, ya que muchas empresas consultoras organizan el suyo propio y también hay muchos eventos de inversión sectoriales. Se señalan aquí algunos de los más importantes:

- **The London Investor Show:** evento de periodicidad anual, dedicado al sector financiero. Este evento, que tiene una duración de un sólo día. La próxima edición tendrá lugar el 27 de octubre de 2022. [Todavía no hay fecha para la edición 2023.](#)
-

- **The Property Investor and Homebuyer Show:** Evento que se celebra dos veces al año, dedicado a los sectores inmobiliario, entidades financieras e inversiones. La próxima edición tendrán lugar [del 21-22 abril 2023](#).
- **London Tech Week:** Una semana entera de eventos relacionados con startups y tecnología entre los que se encuentran algunos para la búsqueda de inversores y financiación). La próxima edición se celebrará del 12 al 16 de junio de 2023.
- **BioTrinity:** se celebró presencialmente del 26 al 27 de abril de 2022 (Feria de Biotecnología que cuenta con un apartado especial para la búsqueda de inversores y financiación). La próxima edición tendrá lugar del 25 al 26 de abril de 2023.
- **Anglonordic:** 4 y 5 de mayo 2022. (Feria Biotecnología que cuenta con inversores del sector). La próxima edición tendrá lugar del 1 al 5 de mayo de 2023.
- **AltFi Festival of Finance:** se celebró presencialmente del 27 al 28 abril de 2022 (Feria de Finanzas Alternativas). Todavía no hay fecha para la edición 2023.
- **London FinTech Week:** Una semana entera de eventos relacionados con startups y tecnología del FinTech entre los que se encuentran algunos para la búsqueda de inversores y financiación. La edición de este año se celebró del 11-12 julio 2022. La próxima edición será del 19-23 junio 2023.
- **International Franchise Show 2022:** 17-18 junio 2022. Feria de la franquicia, con cadenas británicas e internacionales en el ExCeL London. La próxima cita tendrá lugar del 4-14 abril 2023.

3.7 Inversiones en el exterior. Principales países y sectores

Los últimos datos oficiales de Reino Unido (ONS) sobre la inversión británica en el exterior por países y sectores se refieren al año 2020. El stock acumulado de inversión en el exterior era de 1.274.595 millones de libras. En 2020 se mantiene como el mayor país receptor Estados Unidos con una cuota del 24% seguido de Países Bajos y Luxemburgo con cuotas del 11% y del 6%, respectivamente. España cuenta con un stock recibido de 84.278 millones de libras que supone una subida del 8,85% respecto a 2019 y una cuota del 5%.

CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES. Millones £

Rk	Países	2016	2017	2018	2019	2020	% Total	%Var.20/19
1	Hong Kong	2.748	3.605	4.847	-1.120	4.415	-108%	494,20%
2	Luxemburgo	1.720	9.148	210	-15.486	3.428	-106%	122,14%
3	Rep. de Irlanda	-4.481	4.984	-2.122	3.150	3.423	-106%	8,67%
4	China	1.221	-896	834	-1.013	2.724	-105%	368,90%
5	Países del Golfo Pérsico	4.815	..	2.460	-3.171	2.621	-105%	182,66%
6	Sudáfrica	800	934	2.535	2.573	2.200	-104%	-14,50%
7	Francia	189	-2.226	4.197	-673	1.875	-103%	378,60%
8	Suecia	-303	1.608	1.683	-511	888	-102%	273,78%
9	T.Ins. Británicos	-3.889	831	9.190	-331	887	-102%	367,98%
10	Polonia	-129	96	756	651	579	-101%	-11,06%
	Subtotal	2.691	18.084	24.590	-15.931	23.040	-142%	244,62%
	TOTAL	-27.696	110.625	62.177	9.292	-54.339	0,00%	-684,79%

Fuente: Table 2.1 Net foreign direct investment flows abroad analysed by area and main country, 2011 to 2020, "Outward Foreign Direct Investment (FDI) Involving UK Companies, 2020", Dataset, ONS, (03.02.2022).

Flujo de inversiones directas netas por sectores de Reino Unido en el exterior. Millones de £

	2017	2018	2019	2020	% Var 20/21
Otros servicios	7.826	5.149	-381	7.446	2.054
Comercio al por menor/por mayor, rep., de vehículos y motos	2.432	1.699	4.829	5.669	217
Equipo de transporte	1.129	771	-321	3.292	1126
Servicios profesionales, científicos y técnicos	3.096	4.733	1.231	1.604	30
Construcción	n/d	464	419	934	123
Agricultura, bosques y pesca	148	79	104	119	14

Fuente: Table 2.3 Foreign direct investment flows abroad analysed by area & main country and by industrial activity of foreign affiliates, 2017 to 2020" "Foreign Direct Investment Involving UK Companies, 2020, [Dataset](#), ONS, (03.02.2022).

Stock de inversiones de Reino Unido en el exterior por países. Millones £

Rk	Países	2016	2017	2018	2019	2020	% Total	%Var.20/19
1	Estados Unidos	237.827	278.252	336.943	427.310	399.888	24%	-6,42%
2	Países Bajos	175.433	157.394	161.667	177.102	185.497	11%	4,74%
3	Luxemburgo	115.841	126.495	113.741	99.249	99.138	6%	-0,11%
4	Francia	71.579	77.592	82.881	76.400	85.538	5%	11,96%
5	España	64.837	71.186	74.715	77.423	84.278	5%	8,85%
6	T.Ins. Británicos	43.952	54.121	62.679	70.972	82.025	5%	15,57%
7	Hong Kong	61.411	66.564	72.108	69.940	75.959	5%	8,61%
8	Rep. de Irlanda	48.641	62.279	52.287	90.229	73.616	4%	-18,41%
9	Suiza	23.211	55.177	45.864	54.157	58.136	4%	7,35%
10	Alemania	25.214	24.249	39.692	34.352	40.788	2%	18,74%
	Subtotal	867.946	973.309	1.042.577	1.177.134	1.184.863	71%	0,66%
	Total	1.274.595	1.369.138	1.453.071	1.647.424	1.660.917	100%	0,82%

Fuente: Table 3.1 "Outward Foreign Direct Investment (FDI) Involving UK Companies, 2020, [Dataset](#), ONS, (03.02.22).

3.8 Balanza de pagos. Resumen de las principales sub-balanzas

Según los datos trimestrales estimados de avance, que publica la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS), en el segundo trimestre de 2022, el **saldo de la balanza por cuenta corriente** (que incluye los ingresos y pagos con el exterior por las exportaciones e importaciones de bienes y servicios, y por las rentas primaria y secundaria) fue de 33.768 millones de libras, frente a los 6.929 millones de libras registrados en el mismo período de 2021, (déficit del 5,5% del PIB). Por componentes, **la balanza de bienes y servicios** registró un déficit de 26.218 millones de libras (4,2% del PIB).

La **balanza de renta primaria** redujó su posición deficitaria hasta los 1.946 millones del libras, el 0,3% del PIB, tras el déficit de 5.397 millones de libras en igual período de 2021 (el 1% del PIB). La **renta secundaria** registró un déficit de 5.604 millones de libras (0,9% del PIB), desde los 3.868 millones de libras registrados en el mismo período de 2021(0,7% del PIB).

Por su parte, la **cuenta de capital** mostró un superávit de 536 millones de libras (372 millones de libras un año antes).

El saldo de las cuentas corriente y de capital (que determina la **capacidad o necesidad de financiación**) fue de -11.280 millones de libras (-2.115 millones de libras en el segundo trimestre de 2021).

Por otro lado, la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS) aconseja precaución al interpretar los datos de 2022 en comparación con otros períodos, ya que está investigando los cambios en la recaudación sobre el comercio de importaciones de bienes y la inversión extranjera directa; por lo tanto, señala que estas primeras estimaciones están sujetas a niveles de incertidumbre más altos de lo normal.

CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS. Millones £

CUENTA CORRIENTE	2018	2019	2020	2021	2021 (en-jun)	2022 (en-jun)
Balanza Comercial (saldo)	-136.843	-138.214	-133.530	-153.844	-31.354	-62.307
Balanza de Servicios (saldo)	111.356	117.526	141.087	136.272	33.690	36.089
Turismo y Viajes	-15.612	-14.018	1.686	4.138	1.202	-863
Rentas Primarias (saldo)	-27.878	-14.018	-47.390	-9.947	-5.397	-1.946
Del Trabajo	-386	-457	-249	-74	-26	11
De la Inversión	-26.360	-49.549	-44.830	-9.887	-5.371	-1.957
Rentas Secundarias (saldo)	-25.488	-26.419	-27.677	-18.114	-3.868	-5.604
Administraciones Públicas	-21.833	-23.221	-25.028	-14.320	-2.845	-4.720
Resto Sectores (otros)	-3.655	-3.198	-2.649	-3.794	-1.023	-884
CUENTA DE CAPITAL (saldo)	-3.222	-1.322	-2.530	-2.697	-372	-536
Ingresos	2.518	2.563	2.248	853	139	300
Pagos	5.740	3.885	4.778	3.448	511	836
CUENTA FINANCIERA						
Inversiones Directas	-42.678	-40.375	-65.174	58.296	-16.259	16.249
Inversiones de Cartera	-269.341	29.947	-13.511	-254.008	-11.208	-41.717
Otras Inversiones	177.349	-67.828	7.154	162.370	46.862	23.045

Fuente: "Balance of payments, UK: April to June 2022", [Dataset](#), ONS, (30.09.22)

3.9 Reservas Internacionales

Las reservas internacionales excluido el oro ascienden a **101.315** millones de dólares USA (**noviembre 2022**). El nivel de stock del oro se sitúa en dicho período en **16.361** millones de dólares USA.

Fuente: "UK International Reserves - October 2022", [Bank of England](#), (03.08.22)

3.10 Moneda. Evolución del tipo de cambio

La divisa británica ha sido tradicionalmente una de las monedas más sólidas y es la cuarta divisa más operada, representando 6,4% de todas las operaciones. Su punto más fuerte llegó el mismo año de la incorporación del euro. En mayo del 2000 el cambio de la libra esterlina a

euro era de 1,6655. Durante toda la actual década, ha mantenido una posición más fuerte que el euro, sin embargo, y por ser Reino Unido una economía tan dependiente de los servicios financieros, cuando empezaron a sentirse las consecuencias de la crisis económica, el cambio entre las dos divisas tendió a equipararse, llegando a su punto más débil, en diciembre de 2008, cuando el cambio Libra/Euro fue de 1,1043. A partir de ahí, y con las distintas medidas adoptadas por los sucesivos gobiernos británicos, ha podido lograr recuperar fuerza y situarse cerca de niveles previos a la crisis.

No obstante, desde que el Brexit ganase el referendo en junio de 2016, la volatilidad política ha sido muy alta. El antiguo primer ministro David Cameron dimitió en 2016, y su sucesora Theresa May renunció después de perder la confianza de su Partido (Tory) y de los ciudadanos. La inestabilidad política empezó a amainar a finales de 2019 cuando Boris Johnson ganó las elecciones generales. No obstante, 2021 con la "nueva normalidad", al igual que lo fue 2020 con la pandemia del Covid-19, siguió siendo un año de volatilidad para la divisa británica.

Por otro lado, los últimos acontecimientos políticos (el partido conservador ha iniciado el proceso para llevar a cabo una elección interna del próximo Primer ministro), están haciendo mella en la divisa británica. Si bien, los datos del PIB de mayo, han sido más fuertes de lo esperado, los consumidores británicos sigue estando bajo una inmensa presión por la crisis del coste de vida, que junto a las perspectivas de una demanda más débil, mantienen la volatilidad de la libra esterlina. A fecha de cierre de este informe (14 de julio) la libra esterlina cotiza a 1,1790 euros/libra.

Sistema de cambio de monedas

moneda local: Libra esterlina de Gran Bretaña (GBP)

Régimen de cambio de monedas: Flotación independiente

Nivel de inestabilidad de la moneda: Bajo. No obstante, retoma la dinámica volátil usual en los períodos de alta tensión del Brexit.

Billetes: 5, 10, 20, 50 libras

Monedas: 1, 2, 5, 10, 20, 50 peniques y 1, 2, 5 libras

Fracción: peniques

Código: GBP

Símbolo: £

Indicadores Monetarios	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Libra esterlina (GBP) -Tasa de cambio anual media por 1 EUR	0,81948	0,87667	0,88471	0,87777	0,88970	0,85960

Tipo de cambio Octubre 2022: 1 GBP = 1,1307 USD, 1 USD = 0,9826 GBP
 1 GBP = 1,1493 EUR, 1 EUR = 0,8705 GBP

Fuentes:

- Bank of England (09.11.22).
- *Tabla 20.1 Tipos de cambio del euro (a)*, "*Boletín Estadístico Banco de España*" (octubre 2022).

3.11 Deuda Externa y servicio de la deuda. Principales ratios

En el segundo trimestre de 2022 (últimos datos disponibles) la deuda externa de Reino Unido con datos de la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS) es de 7.181.067 millones de USD (+ 4% respecto a igual período de 2021) y supone el 1144,2% del PIB.

Fuentes:

- Table B20, "UK Economic Accounts January to March 2022", *Dataset*, (30.06.22). <https://www.ons.gov.uk/economy/nationalaccounts/uksectoraccounts/datasets/ukeconomicaccounts>
- "GDP first quarterly estimate, UK: April to June 2022", *Statistical Bulletin*, ONS, (12.08.22). file:///D:/Users/MDBARROS/Downloads/GDP%20first%20quarterly%20estimate,%20UK%20April%20to%20June%202022%20(1).pdf

3.12 Calificación de riesgo

CESCE: tiene cobertura para riesgos comerciales a cualquier plazo de amortización.

OCDE: A diciembre de 2012, el riesgo país de Reino Unido era de 0 sobre 7.

*Desde enero de 2013, el Reino Unido, como país de la OCDE de Altos Ingresos, no entra en la clasificación tradicional de riesgo país de la OCDE.

RIESGO SOBERANO

1. **Fitch: AA- (22.06.21)**
2. **Moody's: Aa3 [perspectiva negativa] (21.10.22)**
3. **S&P: AA [perspectiva negativa] (30.09.22)**

1.13 Principales objetivos de política económica

El elemento de continuidad más llamativo de la política económica británica desde 1979 ha sido el énfasis en controlar la inflación. En su intervención en la *Mais Lecture* de 1981 (Cass Business School, University of London) sobre inflación, Geoffrey Howe, el primer *Chancellor of the Exchequer* (ministro de Hacienda) del gobierno de Margaret Thatcher, identificó la lucha contra la inflación como una "condición crucial" para un mayor crecimiento y prosperidad ("The Fight Against Inflation", G. Howe, 1981). En la década que siguió a la conferencia de Geoffrey Howe, la inflación se situó en una media anual superior al 7%. Solo desde 1992 la inflación se ha mantenido en niveles reducidos y estables.

Pese a las diferencias en el pensamiento político entre Nigel Lawson *Chancellor of the Exchequer* en el gobierno de John Major (*Mais Lecture* 1984) y Tony Blair, líder de la oposición laborista (*Mais Lecture* 1995), ambos, coincidieron en la necesidad de adoptar una política fiscal y monetaria que tendente en el medio plazo a la estabilidad económica.

Gordon Brown, *Chancellor of the Exchequer* con Tony Blair y su eventual sucesor como Primer Ministro, vino a decir más o menos lo mismo en su *Mais Lecture* 18 años más tarde, argumentando que la estabilidad de precios era una "condición previa esencial" para el logro de un crecimiento mayor y sostenible, y aceptando que, en esta cuestión en particular, Milton Friedman tenía razón (Brown, 1999).

Antes de la crisis, Tony Blair y su "Nuevo Laborismo" (*New Labour*) llegó al poder en mayo de 1997 continuando con el enfoque conservador, prometiendo prudencia fiscal, estabilidad de precios y su compromiso con una regulación financiera más ligera. Para ello, su gobierno implementó una serie de reformas institucionales de alto perfil, adoptando un conjunto de reglas fiscales, otorgando control operativo sobre la política monetaria al recién creado Comité de Política Monetaria (MPC) del Banco de Inglaterra (BoE) y creando un regulador único, la Autoridad de Servicios Financieros (*Financial Services Authority* (FSA) y cuyo objetivo es asegurar una política monetaria eficaz y preservar la estabilidad monetaria y promover la estabilidad financiera.

El gobierno laborista adoptó un Código de Conducta Fiscal en 1998 que comprometía su gestión con 2 reglas, la llamada **Regla de Oro** (solo la inversión y no el consumo debe financiarse mediante préstamos a lo largo del ciclo económico) y la regla de la **Inversión sostenible** (la deuda neta del sector público debe mantenerse estable como porcentaje del PIB; el gobierno fijó ésta en el 40%).

La crisis financiera de 2008 trajo consigo un cambio repentino en la política económica de Reino Unido. Tras la crisis, el gobierno de Gordon Brown aprobó políticas monetarias no convencionales tales como el aumento en el endeudamiento del sector público y la necesidad de repensar la supervisión financiera.

Posteriormente, el Gobierno de coalición conservador-liberal-demócrata impuso la austeridad presupuestaria para equilibrar las cuentas públicas tras la drástica expansión del gasto impulsada por la administración laborista de Gordon Brown durante la crisis financiera de 2008. Así se estableció un objetivo para eliminar el déficit actual en cinco años, objetivo que no se cumplió hasta 2018, pese a los fuertes recortes en el gasto del entonces Chancellor of the Exchequer, George Osborne, especialmente en partidas de política social y reducciones presupuestarias en los departamentos ministeriales.

Asimismo, el gobierno Cameron creó en octubre de 2010 un organismo de consejo fiscal independiente, la Oficina de Responsabilidad Presupuestaria (*Office for Budget Responsibility*, OBR), encargado de las tareas técnicas para proveer/evaluar previsiones (proyecciones a medio y largo plazo) de supuestos macroeconómicos y presupuestarios.

En definitiva, durante algo más de treinta años la política económica de los sucesivos gobiernos británicos ha pasado de objetivos monetarios a meta de inflación y de una estrategia financiera de mediano plazo a reglas de política fiscal para preservar la credibilidad del marco fiscal, especialmente después de la crisis financiera de 2008. Sin embargo, el objetivo esencial de mantener la disciplina fiscal y monetaria no ha cambiado. Todos los principales partidos políticos del Reino Unido están de acuerdo en que la estabilidad es la clave del éxito económico.

Ya en su primer discurso como Primer Ministro, Boris Johnson, dejó clara su intención de impulsar la prosperidad económica mas allá de Londres y el sureste de Inglaterra, "subir el nivel" de todo el país y reactivar la economía de las ciudades y pueblos "dejados a su suerte".

La pandemia del COVID-19 ha dado lugar a un fuerte deterioro temporal del déficit fiscal y la deuda pública. La caída de la actividad económica ha sido significativa debido a las medidas de contención adoptadas que además ha llevado aparejados y exigido importantes recursos fiscales. El impacto presupuestario es considerable debido a los denominados estabilizadores automáticos —disminución de los ingresos tributarios y aumento de los gastos cíclicos, como las prestaciones por desempleo por la menor actividad económica—.

La prioridad a corto plazo fue formular y ejecutar respuestas inmediatas a la pandemia, así como intentar minimizar sus efectos sobre el crecimiento y la sostenibilidad fiscal. Este escenario ha llevado al Tesoro y al Banco de Inglaterra (BoE) a echar mano de la política monetaria y lanzar diversos programas de estímulos destinados a apoyar a los trabajadores (asalariados y autónomos) y dotar de liquidez las empresas.

En definitiva, los esfuerzos fiscales de los últimos años se han visto comprometidos por las medidas de emergencia adoptadas para luchar contra la pandemia del Covid-19, incluyendo ayudas para trabajadores asalariados y autónomos, préstamos, avales y desgravación para empresas, y fondos adicionales para la Sanidad pública (NHS), por un total de más de 10% del PIB. Acompañado por una bajada de los ingresos, el déficit público se elevó al 2,9% en 2020, con la ratio de la deuda/PIB alcanzando el 102,3%, un nuevo récord, en comparación con 83,8% en 2019, de acuerdo con los datos publicados por la Oficina Nacional de Estadísticas (“*Government deficit and debt return*”).

Tras la dimisión de Boris Johnson como Primer ministro, Liz Truss asumió el cargo a principios de septiembre con la promesa de revitalizar la economía británica y poner al Reino Unido en el camino hacia el "éxito a largo plazo". Si bien la Sra. Truss llegó a Downing Street en un momento difícil, tras una contienda profundamente divisiva por el liderazgo del partido Conservador, a lo que hay que añadir la crisis del coste de vida, la guerra en Ucrania y los efectos persistentes de la pandemia de COVID-19, su decisión de anunciar 105.000 millones de libras en recortes de impuestos y gastos sin proporcionar detalles sobre cómo los pagaría, socavó la confianza en la capacidad del Gobierno para pagar sus cuentas y planteó dudas sobre sus credenciales económicas como Primera ministra.

Tras sustituir a Kwasi Kwarteng, el nuevo *Chancellor of the Exchequer*, Jeremy Hunt, se dedicó a calmar las preocupaciones de analistas y mercados por el creciente déficit presupuestario revirtiendo la mayoría de las medidas anunciadas en las semanas previas, calificadas por muchos como “*trickle-down economics*” (recortes fiscales a fin de generar más crecimiento y sí generar más ingresos fiscales para sanear las arcas públicas) y . Igualmente, el Banco de Inglaterra (BoE) se vio obligado a intervenir para proteger a los fondos de pensiones en dificultades. La reacción de analistas y mercados fue positiva y las primas de riesgo en los activos del Reino Unido comenzaron a moderarse.

Con este trasfondo, el 17 de noviembre el Sr. Hunt volvió a la ortodoxia fiscal anunciando una consolidación fiscal de 55.000 millones de libras esterlinas al año que implica recortes drásticos del gasto público junto con ajustes de los tramos del impuesto sobre la renta con la inflación (progresividad en frío) que recaen fundamentalmente sobre las rentas bajas y medias. La política económica, en palabras del Sr. Hunt, está ahora centrada en tres pilares: estabilidad financiera, crecimiento económico y protección de los servicios públicos.

4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

4.1 Marco institucional

4.1.1 Marco general de las relaciones

Las relaciones económicas y comerciales entre España y Reino Unido han venido siendo muy fluidas, determinadas por la pertenencia de ambos países a la Unión Europea.

El 19 de junio de 2017 se iniciaron formalmente las negociaciones del proceso de salida del Reino Unido de la UE. Estas se desarrollan entre la UE y Reino Unido sin participación individual de los EEMM.

La visita de Estado que SSMM los Reyes de España efectuaron a Reino Unido del 12-14 de julio de 2017 se consideró por la Corona y el gobierno español un gran éxito que ha servido para reforzar las relaciones bilaterales, en un momento político especialmente significativo, con el país está en plenas negociaciones con la UE por el Brexit y con tantas incógnitas sobre el estado en el que quedarán las relaciones de Reino Unido con Bruselas tras la salida de la Unión Europea.

4.1.2 Principales acuerdos y programas

A nivel bilateral existen numerosos acuerdos relativos a temas como Seguridad Social, Sanidad, Justicia, Fiscalidad. Por lo que respecta a la fiscalidad, el Reino de España firmó el 14 de marzo de 2013 un nuevo convenio con el Reino Unido para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de Impuestos sobre la Renta y sobre el Patrimonio, que deroga al firmado el 21 de octubre de 1975. Resuelve el tratamiento de los residentes no domiciliados en Reino Unido y los trust, supone una reducción de la tributación en fuente, estableciendo la tributación exclusiva en residencia para los dividendos derivados de participaciones mayoritarias, así como para intereses y cánones. Además, incluye una cláusula de arbitraje para resolver conflictos que se puedan derivar de la aplicación del convenio. El Convenio y su Protocolo, entraron en vigor el 12 de junio de 2014 (BOE 15.05.2014). <http://www.legislation.gov.uk/uksi/2013/3152/schedule/made>.

Están en distintas fases de tramitación acuerdos de intercambio de información con Guernsey, Jersey e Isla de Man. (<http://www.minhfp.gob.es/ES/Normativa%20y%20doctrina/Normativa/AcuerdosII/Paginas/acuerdosii.aspx>).

4.1.3 Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos

Reino Unido anunció a finales de abril de 2022 el aplazamiento de los controles sanitarios y fitosanitarios que iban a tener lugar en julio de 2022 y a finales de 2023. La declaración puede consultarse en este enlace: <https://questions-statements.parliament.uk/written-statements/detail/2022-04-28/hcws796>.

El gobierno británico argumenta que con esta medida quiere evitar los costes derivados de estos controles a las empresas y consumidores británicos, dada la situación del conflicto militar en Ucrania y el incremento de los precios de la energía. Consideran que sería un error imponer nuevas cargas administrativas, y correr el riesgo de colapsar los puertos y las cadenas de suministro en este momento. Estiman que aplazar estos controles ahorrará a las empresas británicas hasta 1.000 millones de libras esterlinas.

La declaración recoge que los controles que se iban a implantar en julio replicarían el modelo de control que utiliza la UE en sus importaciones de terceros países, que resulta demasiado complejo y costoso. Su enfoque respecto a los controles aduaneros se centra en los trabajos que están realizando para la digitalización de las aduanas británicas. Se basará en una evaluación adecuada del riesgo, con un enfoque de controles proporcionado, basado en el riesgo y tecnológicamente avanzado. Esto incluye la Ventanilla Única de Comercio que comenzará a funcionar a partir de 2023, la creación de un Ecosistema de Confianza entre el gobierno y la industria, y otros proyectos de transformación como parte de su Estrategia de Fronteras 2025.

Este nuevo enfoque se aplicará por igual a las mercancías de la UE y a las mercancías del resto del mundo. Los controles que se han introducido hasta ahora se mantienen vigentes.

1. Controles sanitarios y fitosanitarios que siguen en vigor para alimentos.

Productos de origen animal para consumo humano y productos compuestos Los productos de origen animal de consumo humano sujetos a medidas de salvaguardia deben venir acompañados de un certificado sanitario de exportación, y el importador debe enviar una notificación previa de importación vía IPAFFS antes de la llegada de la mercancía. Los controles documentales se realizarán de forma remota. Los controles de identidad y controles físicos se llevarán a cabo en los puntos de destino sobre la base de un análisis de riesgo

Para el resto de los productos de origen animal para consumo humano, se mantiene el requisito introducido en enero 2022 de notificar las importaciones a través de IPAFF, 24 horas antes de la llegada de la mercancía.

Productos de la pesca

La mayoría de las importaciones de pescado capturado en el mar, así como algunos mariscos, deberán ir acompañadas de un Certificado de captura (así como otros documentos de pesca que prevenga la pesca ilegal, cuando sea necesario).

Se mantienen las notificaciones previas a través de IPAFFS introducidas en enero 2022.

Productos vegetales

Se mantienen los requisitos de importación exclusivamente para las plantas y productos vegetales de alta prioridad. El listado de estos productos se puede consultar en este enlace, y básicamente se resume en: maquinaria y vehículos agrícolas usados, todas las plantas para plantar, patatas de siembra y de consumo, determinadas semillas, así como maderas y material forestal. Para este tipo de productos será necesario: notificaciones previas en PEACH/IPAFFS, adjuntando certificados fitosanitarios y controles físicos en punto de destino autorizados.

Se mantienen las notificaciones previas a través de PEACH/IPAFFS introducidas en enero 2022.

2. Controles sanitarios y fitosanitarios que no se van a implantar tras el anuncio oficial

Estos controles, que estaban previstos a partir de julio de 2022, no se van a introducir:

- a) Los controles SPS no se van a realizar en los puntos de control fronterizo (BCP).
- b) No será necesario presentar declaraciones sumarias de importación para la mercancía procedente de la UE.
- c) La mercancía no necesita venir acompañada de un certificado sanitario o fitosanitario, ni será sometida a controles físicos o de identidad adicionales.

d) Se eliminan las prohibiciones y restricciones para la importación de carnes refrigeradas de la UE.

3. Próximos pasos. El gobierno británico tiene previsto publicar el nuevo "Target Operating Model" a finales de otoño de 2022, para que las medidas entren en vigor a finales de 2023. Esta información es la que se dispone a fecha de cierre de este informe.

La Ofecome de Londres irá actualizando las guías publicadas en los portales de la SEC e ICEX a medida que se consolide toda esta información en los portales del gobierno británico.

Por otro lado, el gobierno británico anunció en septiembre de 2022 que toda la legislación retenida de la UE desaparecerá el 31 de diciembre de 2023, posibilitando que el Reino Unido pueda legislar a la medida de sus intereses. Para ello, se enmendará, derogará o reemplazará toda la legislación de la UE bajo el nuevo proyecto de ley que se presentó al parlamento el 22 de septiembre: [Retained EU Law \(Revocation and Reform\) Bill](#). El proyecto de ley pasó la 2ª lectura en el Parlamento el pasado 25 de octubre de 2022. Según el Acuerdo de Retirada, toda la normativa comunitaria vigente a fecha 31 de diciembre de 2020 pasó a la legislación británica como normativa retenida de la UE. Se trata de un conjunto de más de 2.400 normas, que cubren 300 áreas políticas y 21 sectores de la economía.

La disposición principal del proyecto de ley es una cláusula de caducidad que prevé la revocación automática de la mayoría de la legislación de la UE retenida para que expire el 31 de diciembre de 2023. Cualquier pieza legislativa que permanezca en vigor después de finales de 2023 se denominará "ley asimilada" (*assimilated law*), mediante la eliminación de las características especiales de la ley de la UE que se le adjuntaron anteriormente. Esto significa que el principio de la supremacía del derecho de la UE, los principios generales del derecho de la UE y los derechos de la UE directamente efectivos también terminarán, en principio, el 31 de diciembre de 2023.

Como red de seguridad, el proyecto de ley incluye un mecanismo de extensión para la caducidad de partes específicas de la normativa retenida hasta el 23 de junio de 2026 (simbólicamente 10 años después del referéndum), para permitir que los departamentos dispongan de tiempo adicional para evaluar si se debe conservar alguna pieza legislativa.

4.2 Intercambios comerciales

Exportaciones enero-septiembre 2022 (datos provisionales)

Según datos **provisionales en enero-septiembre de 2022 las exportaciones españolas de bienes a Reino Unido crecieron un 14,6% interanual**, (15.798 millones de euros), representando el 5,5% del total (contribución de +0,9 puntos a la tasa de variación anual de las exportaciones totales). **España se sitúa como el quinto cliente en bienes de Reino Unido**¹.

Las **importaciones españolas procedentes de Reino Unido** en el período ascendieron a 8.303 millones de euros (2,4% del total) y se incrementaron un 36% interanual. Si bien, la mayor parte de eso se debe a los altos precios de las importaciones energéticas. **Reino Unido fue en el período el octavo proveedor de España** (contribución +0,9 puntos).

¹ Fuente: Secretaría de Estado de Comercio (noviembre 2022).

El superávit comercial con Reino Unido se amplió hasta los 7.494 millones de euros en el período desde un superávit de 7.676 millones de euros registrados en igual período de 2021.

CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

Exportaciones Españolas desde Reino Unido*	Sept 2022	Ene-Sept 2022	% tva Ene-Sept 22/21	% tva Ene-Sept 22/20	% tva Ene-Sept 22/19
1 ALIMENTACIÓN, BEBIDAS Y TABACO	311,42	3.368,09	6,35	11,16	17,31
2 PRODUCTOS ENERGETICOS	8,19	212,30	20,94	-21,82	-57,82
3 MATERIAS PRIMAS	14,38	181,40	-1,17	26,33	14,22
4 SEMIMANUFACTURAS	451,22	3.836,89	26,86	65,56	36,48
5 BIENES DE EQUIPO	412,47	3.295,28	22,58	62,48	-2,51
6 SECTOR AUTOMOVIL	383,86	2.843,64	13,80	15,37	-14,03
7 BIENES DE CONSUMO DURADERO	25,97	193,20	14,73	31,05	8,23
8 MANUFACTURAS DE CONSUMO	96,66	772,61	-14,44	-22,93	-34,04
9 OTRAS MERCANCIAS	139,11	1.094,30	12,34	72,21	154,59
EXPORTACIONES TOTALES	1.843,28	15.797,70	14,61	31,20	6,66

*Datos provisionales

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio (noviembre 2022)

Unidades: millones de euros

CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Exportaciones españolas a Reino Unido			% tva	% tva	% tva	% tva	
Taric*		Septiembre	En-Sept.	Septiembre	En-Sept.	Septiembre	En-Sept.
RK	Taric	2022	2022	2022/21	2022/21	2022/19	2022/19
1	87 VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTORES	475,92	3.421,39	5,49	0,27	-6,41	-17,26
2	71 PIEDRA, METAL. PRECIO.; JOYERÍA	175,50	1.246,52	59,75	56,93	179,99	217,25
3	84 MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS	142,10	1.222,54	48,77	7,44	64,59	40,57
4	85 APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICO	75,58	591,06	1,94	-32,68	-15,60	-14,59
5	08 FRUTAS /FRUTOS, S/ CONSERVAR	65,15	827,01	-4,33	101,63	-9,22	6,01
6	72 FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO	63,03	516,28	-0,33	-34,37	60,76	40,50
7	39 MAT. PLÁSTICAS; SUS MANUFACTURAS	51,36	439,18	15,65	-17,04	28,62	27,48
8	22 BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)	44,45	340,05	-16,83	-4,94	-6,04	17,18
9	88 AERONAVES; VEHÍCULOS ESPACIALES	40,16	381,13	86,07	6,25	43,79	51,23
10	73 MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO	38,93	315,99	29,91	22,16	87,09	61,89
EXPORTACIONES TOTALES		1.843,28	15.797,70	15,57	14,61	7,41	6,66

*Datos provisionales

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio (noviembre 2022)

Unidades: miles de euros

CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS

Importaciones españolas de Reino Unido			% tva	% tva	% tva	% tva	
Taric*		Septiembre	En-Sept.	Septiembre	En-Sept.	Septiembre	En-Sept.
RK	Taric	2022	2022	2022/21	2022/21	2022/19	2022/19
1	84 MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS	222,92	1.338,72	52,50	58,35	90,01	25,23
2	71 PIEDRA, METAL. PRECIO.; JOYERÍA.	173,12	1.049,88	111,73	28,53	217,25	214,00
3	87 VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTORES	121,70	899,62	20,24	9,68	-7,04	-34,03
4	29 PRODUCTOS QUÍMICOS ORGÁNICOS	49,48	337,11	48,84	23,04	119,90	77,71
5	30 PRODUCTOS FARMACÉUTICOS	45,83	387,56	42,59	35,37	-5,36	-32,70
6	28 PRODUCT. QUÍMICOS INORGÁNICOS	42,45	314,93	38,66	74,37	1405,38	82,83
7	72 FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO	39,14	413,77	-16,96	-2,36	34,77	16,36
8	88 AERONAVES; VEHÍCULOS ESPACIALES	36,50	275,77	86,24	44,12	79,80	38,54
9	10 CEREALES	36,15	111,81	225,95	517,08	-8,03	32,65
10	22 BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)	28,45	256,68	41,15	50,72	-13,43	4,10
EXPORTACIONES TOTALES		1.035,65	8.303,37	31,46	35,96	-10,00	-3,75

*Datos provisionales

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio (noviembre 2022)

Unidades: miles de euros

CUADRO 15: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

Período	Exportación		Importación		Saldo		Cobertura	
	Valor	% Var.	Valor	% Var.	Valor	% Var.	%	
2015	18.219.526,72	9,6	12.691.140,07	13,1	5.528.386,65	2,2	143,5	
2016	20.076.727,30	10,2	11.192.643,61	-11,8	8.884.083,69	60,7	179,4	
2017	18.740.292,49	-6,7	11.380.813,53	1,7	7.359.478,96	-17,2	164,6	
2018	18.581.021,45	-0,8	11.516.369,86	1,2	7.064.651,59	-4,0	161,3	
2019	19.666.387,42	3,6	11.808.205,19	3,2	7.858.182,23	4,4	166,5	
2020	17.014.247,60	-13,5	9.365.843,47	-20,7	7.648.404,13	-2,7	181,7	
2021	18.817.205,83	10,6	8.631.459,62	-7,8	10.185.746,21	33,2	218,0	
en-sept 2022	15.797.704,60	14,6	8.303.370,76	36,0	7.494.333,84	-2,4	190,3	

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio (noviembre 2022)

4.3 Intercambios de servicios

COMERCIO DE SERVICIOS (NO TURÍSTICOS)

Comercio de servicios (no turísticos): según datos provisionales de la Balanza de Pagos, por destino y origen geográfico, España exportó servicios (no turísticos) a Reino Unido por valor de 7.165 millones de euros en 2021, cifra que supone un incremento interanual del 1,4%. En el mismo período las importaciones de servicios (no turísticos) realizadas por España desde Reino Unido ascendieron a 6.025 millones de euros, sin cambios respecto del 2020. El saldo se sitúa en positivo (1.144 millones de euros), con una variación interanual del 9,6%².

En 2022 están disponibles los datos del primer semestre que muestran que las exportaciones de servicios no turísticos a Reino Unido aumentaron un 32,6% interanual y alcanzan los 4.099 millones de euros. Las importaciones de servicios no turísticos suben un 9,2% interanual y se sitúan en 3.157 millones de euros.

El saldo, o diferencia entre las exportaciones e importaciones, se sitúa en positivo (942 millones de euros), con una variación anual del 375,8%.

Comercio exterior de servicios de España 2021/2022 (enero-marzo)

Servicios	Exportaciones e importaciones de servicios a Reino Unido											
	Turismo y Viajes						No turísticos					
	2021		2022 (en-jun)				2021		2022 (en-jun)			
	Mill. €	% Total	tva %	Mill. €	% Total	tva %	Mill. €	% Total	tva %	Mill. €	% Total	tva %
Ingresos (exportaciones)	3.970	13,59	56,11	5.745	20,25	1944,48	6.900	9,63	-1,85	4.099	9,73	32,65
Total mundial	29.204	100,00	80,25	28.374	100,00	468,05	71.620	100,00	14,25	42.129	100,00	32,13
Pagos (importaciones)*	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	5.922	11,22	-1,40	3.157	10,37	9,16
Total mundial**	10.415	100,00	37,53	6.912	100,00	155,53	52.783	100,00	13,75	30.444	100,00	24,02

² Fuente: "Capt. 17. Balanza de Pagos y posición de inversión internacional", Boletín Estadístico, Banco de España, (marzo 2022).

* El BDE no publica datos desagregados de pagos (importaciones) de servicios turísticos por destino

** Datos provisionales

Fuente: "Boletín Estadístico", BDE, (octubre 2022)

COMERCIO DE SERVICIOS TURÍSTICOS

De acuerdo con la información que proporciona el Instituto Nacional de Estadística (INE), el flujo de visitantes británicos hasta septiembre de 2022 fue de 11.997.714, lo que representa el 21,5% del total y un aumento interanual del 414,6% respecto a igual acumulado de 2021.

Por lo que se refiere al gasto acumulado, en los nueve primeros meses de 2022 Reino Unido es el país con mayor gasto acumulado (20,2% del total) y una variación interanual del 417,7% respecto a igual período de 2021.

Fuentes:

FRONTUR (Movimientos Turísticos en Frontera – Septiembre 2022), INE, (03.11.22) EGATUR (Encuesta de Gasto Turístico – Septiembre 2022), INE, (03.11.22)

4.4 Flujos de inversión

Inversiones bilaterales: datos de posición inversora

INVERSIONES EXTRANJERAS EN ESPAÑA (PAÍS DEL BENEFICIARIO ÚLTIMO). POSICIÓN

RK PAISES	2017	%Total	% tva	2018	%Total	% tva	2019	%Total	% tva	2020	%Total	% tva
1 ESTADOS UNIDOS	72.584.180	17,55	16,04	79.978.639	17,02	10,19	86.408.667	17,78	8,04	95.291.461	18,76	10,28
2 REINO UNIDO	57.773.457	13,97	-0,81	60.235.210	12,82	4,26	66.576.466	13,70	10,53	62.031.707	12,21	-6,83
3 FRANCIA	50.587.360	12,23	8,38	56.392.805	12,00	11,48	53.834.120	11,08	-4,54	58.474.951	11,51	8,62
4 ALEMANIA	31.827.490	7,69	14,05	44.617.748	9,49	40,19	44.613.298	9,18	-0,01	49.125.124	9,67	10,11
5 ITALIA	33.323.405	8,06	-9,12	39.749.801	8,46	19,28	38.258.208	7,87	-3,75	40.164.434	7,91	4,98
6 MEXICO	26.469.483	6,40	-14,39	27.299.876	5,81	3,14	28.663.562	5,90	5,00	28.004.178	5,51	-2,30
7 ESPAÑA	15.651.896	3,78	-4,36	22.498.763	4,79	43,74	17.290.803	3,56	-23,15	18.521.873	3,65	7,12
8 PAISES BAJOS	11.408.449	2,76	-18,37	12.902.736	2,75	13,10	16.833.738	3,46	30,47	16.046.293	3,16	-4,68
9 SUIZA	13.113.418	3,17	12,36	13.456.592	2,86	2,62	14.020.896	2,89	4,19	14.679.785	2,89	4,70
10 PORTUGAL	10.862.435	2,63	2,76	9.242.320	1,97	-14,91	9.280.155	1,91	0,41	12.221.459	2,41	31,69
TOTAL	413.629.416	100,00	29,60	469.942.275	100,00	13,61	485.984.535	100,00	3,41	507.942.524	100,00	4,52

Fuente: S.G. de Inversiones Exteriores (Registro de Inversiones. Noviembre 2022)

INVERSIÓN ESPAÑOLA EN EL EXTERIOR. POSICIÓN

RK PAISES	2017	% Total	% tva	2018	% Total	% tva	2019	% Total	% tva	2020	% Total	% tva
1 ESTADOS UNIDOS	77.688.040	16,45	-0,71	85.800.290	18,08	10,44	90.109.750	17,47	5,02	80.470.740	17,28	-10,70
2 REINO UNIDO	80.453.140	17,04	4,34	71.597.030	15,08	-11,01	69.670.960	13,51	-2,69	60.028.800	12,89	-13,84
3 MEXICO	40.634.410	8,60	5,32	44.087.320	9,29	8,50	45.993.740	8,92	4,32	42.131.890	9,05	-8,40
4 BRASIL	41.126.240	8,71	-13,16	43.000.450	9,06	4,56	40.419.440	7,84	-6,00	29.997.820	6,44	-25,78
5 LUXEMBURGO	17.053.390	3,61	243,25	16.660.940	3,51	-2,30	16.591.570	3,22	-0,42	24.460.920	5,25	47,43
6 PAISES BAJOS	18.809.880	3,98	-26,76	17.353.340	3,66	-7,74	25.446.890	4,93	46,64	20.749.560	4,46	-18,46
7 FRANCIA	14.834.680	3,14	14,16	15.175.690	3,20	2,30	20.552.660	3,99	35,43	20.713.810	4,45	0,78
8 PORTUGAL	17.080.600	3,62	-0,51	15.559.020	3,28	-8,91	19.323.630	3,75	24,20	18.379.730	3,95	-4,88
9 ARGENTINA	7.403.360	1,57	-6,69	15.969.550	3,36	115,71	18.563.390	3,60	16,24	15.321.630	3,29	-17,46
10 CHILE	16.002.660	3,39	-21,15	14.868.990	3,13	-7,08	15.547.490	3,01	4,56	14.843.090	3,19	-4,53
TOTAL	472.225.000	100,00	-3,26	474.636.070	100,00	0,51	515.713.930	100,00	8,65	465.591.150	100,00	-9,72

Fuente: S.G. de Inversiones Exteriores (Registro de Inversiones. Noviembre 2022)

Inversiones bilaterales: datos de flujos de inversión

Evolución del flujo de inversiones brutas del Reino Unido en España.

CUADRO 16: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS. Millones €

PERIODO	TOTAL	No ETVE	tva (%)	ETVE	tva (%)
en-jun. 2022	402.887	630.312	-91,84	n/d	n/d
2021	77.986.973	79.554.880	2077,25	-1.567.907	-1925,25
2020	3.739.818	3.653.917	187,17	85.901	-70,77
2019	1.472.745	1.272.368	-35,30	200.377	-58,32
2018	2.447.302	1.966.558	-87,49	480.744	-45,57
2017	16.596.997	15.713.820	64,65	883.177	146,29
2016	9.902.085	9.543.494	137,09	358.591	3.187,13

Fuente: S.G. de Inversiones Exteriores (Registro de Inversiones. Noviembre 2022)

CUADRO 17: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS. Millones €

STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS							
2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
81.227	77.104	80.453	71.597	69.670	60.028	n/d	n/d

Fuente: S.G. de Inversiones Exteriores (Registro de Inversiones. Noviembre 2022)

CUADRO 18: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA. Millones €

PERIODO	TOTAL	No ETVE	tva %	ETVE	tva %
en-jun 2022	3.752.929	3.232.848	224,41	520.081	598,53
2021	3.362.327	3.287.873	-39,71	74.454	-35,63
2020	2.945.857	2.830.185	-25,07	115.672	-60,56
2019	5.746.536	5.453.277	77,62	293.259	-32,43
2018	4.210.992	3.776.963	46,43	434.029	-91,47
2017	8.160.351	3.070.160	19,03	5.090.191	38878,00
2016	2.592.387	2.579.328	66,23	13.059	-94,55

Fuente: S.G. de Inversiones Exteriores (Registro de Inversiones. Noviembre 2022)

CUADRO 19: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA. Millones €

STOCK DE INVERSIONES DEL REINO UNIDO EN ESPAÑA							
2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
46.902	58.247	57.773	60.235	66.576	62.031	n/d	n/d

Fuente: S.G. de Inversiones Exteriores (Registro de Inversiones. Noviembre 2022)

4.5 Deuda

Reino Unido no tiene deuda bilateral contraída con España, ni viceversa, aunque existen unas muy desarrolladas relaciones financieras bilaterales privadas, que generan posiciones deudoras y acreedoras en los dos países.

4.6 Oportunidades de negocio para la empresa española

4.6.1 El mercado

A tenor con las últimas cifras disponibles del Banco Mundial correspondientes a 2020, (**The Global Competitiveness Report: SPECIAL EDITION 2020**, <https://databank.worldbank.org/data/download/GDP.pdf>) Reino Unido es en la actualidad la quinta economía a nivel mundial atendiendo al tamaño del PIB, con un valor de 2.707 millones de dólares, el 3,2% de la economía mundial, por detrás de Estados Unidos, China, Japón y Alemania

Asimismo, según la clasificación del **Doing Business 2020** del Banco Mundial que valora hasta qué punto el marco regulatorio es favorable al desarrollo de los negocios y la protección de los derechos de propiedad. Reino Unido se ha consolidado como uno de los mejores lugares del mundo para hacer negocios, según el último informe "**Ease of Doing Business 2020**" del Banco Mundial. Ahora, Reino Unido ocupa el octavo puesto en el mundo por su entorno empresarial, desde el noveno puesto en 2019. Todo lo cual implica que el país es el segundo mejor país para hacer negocios del G7 después de Estados Unidos y el segundo mejor en Europa Occidental después de Dinamarca.

Además, en el informe de **Competitividad Global 2019** del **World Economic Forum** Reino Unido ocupa el noveno puesto entre 141 países del índice de competitividad, alcanzando la mejor valoración de todos los países en los componentes de estabilidad macroeconómica y estabilidad bancaria y valoraciones muy altas en desarrollo del mercado financiero, capacidad de innovación, tamaño del mercado y mercado laboral. Reino Unido desciende un puesto respecto a 2018 en el desempeño en la mayoría de los componentes del índice de competitividad.

Por otro lado, en Reino Unido se dan grandes desigualdades regionales en la distribución de la actividad económica. "Durante los últimos 10 años, 8 de cada diez empleos se crearon en

el sureste del país, dominado por Londres. La denominada "Square Mile" de la City de Londres se da la mayor concentración de entidades bancarias del mundo. Otras ciudades británicas como Manchester, Cardiff, Liverpool, Leeds, Edimburgo y Glasgow son también importantes centros financieros. Además de lo anterior, tanto en Londres como en ciudades cercanas, Cambridge, Birmingham, existen importantes núcleos de desarrollo industrial centrados en sectores tecnológicos.

Atendiendo a la clasificación del Índice de Desarrollo Humano (IDH) elaborada por la Organización de Naciones Unidas en 2020 (último disponible), con datos de 2019 Reino Unido ocupaba el puesto décimo tercero a nivel mundial encontrándose en el grupo de países de desarrollo muy alto. Comparativamente, España ocupa el lugar vigésimo quinto de la clasificación (http://hdr.undp.org/sites/default/files/hdr_2020_overview_spanish.pdf)

4.6.2 Importancia económica del país en su region

Reino Unido es un socio preferente para España por su proximidad geográfica, la interdependencia y complementariedad económica y por la alta integración en las cadenas de valor. El mercado británico continúa siendo además de un destino prioritario para nuestras exportaciones.

Reino Unido ha tenido un desempeño sobresaliente tanto como inversor como receptor de inversiones, no solo en la Unión Europea sino a nivel mundial. Cabe señalar que Reino Unido es el tercer país que más IED (flujos brutos) ha dejado en España durante 2020, solo por detrás de Luxemburgo y Suiza. En definitiva, para España es importante conservar una estrecha conexión con Reino Unido.

El mercado británico es un mercado maduro, sofisticado y consolidado. Es un país que importa gran parte de sus productos básicos, lo cual hace que los distintos sectores sean muy competitivos tanto a nivel de precios como de calidad. Al tener una economía liberal y muy abierta a nuevos productos y tendencias, la demanda evoluciona bastante, así como la presencia de productos de orígenes muy distintos. Además, existe una demanda creciente de productos orgánicos y sellos/certificaciones que acrediten prácticas sociales y ambientales justas.

El consumidor británico con un cierto grado de poder adquisitivo y con conciencia global y activista es generalmente urbano, profesional, educado, consciente de las tendencias y manifiesta una preocupación por el bienestar social y ambiental. Sin embargo, al igual que en otros países europeos, en los últimos años se ha producido una entrada masiva de productos de países asiáticos a precios muy inferiores a los existentes hasta el momento y que tienen su cuota de mercado entre los consumidores que apuestan por la compra de lo esencial, y el precio bajo es un factor clave.

En materia de comercio exterior, Reino Unido presenta un alto grado de apertura. En 2021 la ratio de apertura, porcentaje del comercio de bienes con respecto del PBI, fue del del 55,24%.

Durante más de cuatro décadas, la Unión Europea ha gestionado gran parte de la política comercial internacional en nombre del Reino Unido. El Brexit ha cambiado esta situación. Después del 31 de diciembre de 2020, los acuerdos comerciales de la UE han dejado de aplicarse al Reino Unido. En la actualidad, Reino Unido se encuentra en una nueva búsqueda de su identidad global fuera de la Unión Europea y aspira a recobrar protagonismo en la esfera internacional.

Tras su salida de la UE, Reino Unido ha procurado firmar acuerdos de continuidad comercial, "roll over" con otros países terceros para asegurar la perdurabilidad de los flujos comerciales. Se adjunta el vínculo al portal del gobierno británico con información adicional y detallada de los acuerdos más relevantes con otros países terceros y el estado actual de los mismos: <https://www.gov.uk/guidance/uk-trade-agreements-with-non-eu-countries>.

Por lo que respecta al futuro de la industria financiera británica, tras el Brexit la City de Londres ha perdido parte de su atractivo como capital financiera global, si bien, todavía sigue conservando terreno como referente del sector financiero.

4.6.3 Oportunidades comerciales

Sector agroalimentario: el interés se centra en las nuevas variedades de producto fresco de más fácil acceso al consumidor y con mayor atractivo visual y gustativo. También se mantiene el interés hacia los productos ecológicos. En vinos, hay una tendencia a satisfacer al consumidor con mejor información. Gozan actualmente de gran prestigio los vinos producidos con las variedades Tempranillo, Mencía, y Garnacha en tinto y Albariño, Godello y Verdejo en blancos.

Sectores de bienes de consumo: en los sectores de moda y calzado gozan de posibilidades de desarrollo nichos específicos dentro del segmento medio/alto. En el sector hábitat, el canal "contract" ofrece buenas oportunidades en un mercado como el de Reino Unido que centra buena parte del diseño de hoteles nivel global. Los productos cosméticos de altas prestaciones tienen también buenas perspectivas de desarrollo.

Sectores industriales: Reino Unido está realizando un importante esfuerzo en materia de infraestructuras. También el sector aeroespacial ofrece oportunidades tanto a grandes empresas fabricantes como a PYMES subcontratistas. En biotecnología, Reino Unido es un centro fundamental para la búsqueda de inversores y socios tecnológicos para las empresas españolas. Asimismo, el Reino Unido tiene una de las infraestructuras más avanzadas del mundo para el desarrollo de empresas TIC's y un dinámico ecosistema digital, con Londres como uno de los ejes para inversores y startups, especialmente en los subsectores de sanidad (e-health), servicios financieros (fintech), educación (e-dutech) y comercio electrónico (e-commerce).

4.6.4 Oportunidades de inversión

Tecnología

Tech Nation. En junio de 2020 el Gobierno anunció una serie de medidas para impulsar el comercio digital y el sector tecnológico del Reino Unido, dentro de lo que se ha denominado la «Future Tech Trade Strategy». A continuación, se reseñan algunas de estas medidas:

Lanzamiento de una nueva red de apoyo que impulsará a las empresas tecnológicas británicas en su internacionalización hacia el mercado de Asia-Pacífico.

Creación de una escuela para la exportación tecnológica: Con ello se busca dar apoyo a las pymes tecnológicas con gran potencial para su crecimiento y expansión hacia mercados prioritarios.

Expansión del programa tecnológico del DIT de Oportunidades con Alto Potencial (HPOs, por sus siglas en inglés): Este programa se centrará en dirigir la Inversión Extranjera Directa que recibe el Reino Unido hacia subsectores emergentes como el 5G, la Industria 4.0, fotónica o tecnologías inmersivas.

Apoyo directo a los exportadores británicos con: seguros de crédito comercial, información sobre reglamentos, propiedad intelectual etc.

Infraestructuras

En noviembre de 2020 el Gobierno hizo pública su estrategia nacional de infraestructuras ("*National Infrastructure Strategy*"). Según el documento, la inversión pública en infraestructuras alcanzará los 27.000 millones de libras en el período 2021-22. El Ministerio de Estrategia de Empresa, Energía e Industria (BEIS, por sus siglas en inglés) prevé que la demanda energética en el país se duplique para el 2050. El libro blanco "*Energy White Paper: powering our net zero future*" (18.12.20) fija como objetivo la descarbonización para 2050, sustituyendo combustibles fósiles por tecnologías limpias, incluyendo energías renovables, nuclear y sistemas de captura de carbono e hidrógeno.

Energías renovables

El 19 de octubre de 2021 el gobierno británico publicó su estrategia para conseguir Net Zero en 2050, describiendo sus propuestas y políticas que van a llevar a cabo en los próximos años. Estas propuestas se concentran en los sectores de energía suministro de combustible e hidrógeno, sector industrial, calefacción y transportes. Asimismo, a fin de cumplir con el objetivo que se ha marcado de lograr cero emisiones netas en 2050, el Gobierno se plantea ampliar y construir nuevas plantas de producción energética, poniendo especial énfasis en las energías renovables, especialmente en la energía marina (eólica *offshore*) y la solar, esperando poder crear 220.000 nuevos empleos directos e indirectos a lo largo del Reino Unido en una década.

Ciencias de la vida

El Gobierno publicó en 2017 su estrategia industrial sobre el sector de ciencias de la vida. El plan, gira en torno a la colaboración público-privada con el sistema nacional de salud (NHS), el impulso a las terapias avanzadas de investigación y fabricación, el refuerzo de la oferta científica británica, el desarrollo de nuevas infraestructuras, la gestión de datos, aspectos normativos y de capacitación profesional.

4.6.5 Fuentes de financiación

Las fuentes de financiación en el Reino Unido son las habituales en un país con un sistema financiero muy desarrollado:

* Banca corporativa

* Fondos (tanto de capital riesgo como de "private equity"). Para ampliar información al respecto se puede consultar el siguiente enlace de la British venture Capital Association (BVCA): <http://www.bvca.co.uk/home>

* Business Angels: Existen múltiples asociaciones de "business angels" en Reino Unido; una de las más importantes es la UK Business Angels Association (<http://www.ukbusinessangelsassociation.org.uk/>)

* "Family offices" y los llamados "high net worth individuals": familias o personas con una riqueza personal muy elevada que deciden en algunas ocasiones invertir en proyectos empresariales más o menos emergentes.

4.7 Actividades de Promoción

En 2021 el **Departamento de Agroalimentarios** ha efectuado varias actividades de promoción: una edición más de la Cena de Investidura de la Gran Orden de Caballeros del Vino, la Feria Anual de Vinos de España, la campaña Eat Spain Drink Spain, así como un importante plan de medios bajo el paraguas "Spain Food Nation", en colaboración con el MAPA.

El **Departamento de Bienes de Consumo** continúa realizando planes de promoción en los sectores de Azulejos, Moda y Hábitat. En el sector Azulejos, el plan comprende actividades de comunicación dirigidas al sector profesional, en especial al colectivo de arquitectos y diseñadores, incluyendo la participación con un stand en la feria Surface Design Show. En Moda, se organizan showrooms para localizar agentes, promociones con webs especializadas y publirreportajes en prensa. En Hábitat, se apoya al sector con misiones inversas y apoyo a inserciones publicitarias.

El **Departamento de Bienes Industriales y Servicios** ha realizado, entre otras actividades de promoción, las siguientes: Pabellones Oficiales/Espacios España ICEX en BETT Show (tecnología para la educación) y "Brand Licensing" (licencias), el programa de venta de derechos de traducción New Spanish Book, la participación de empresas españolas de contenidos audiovisuales en Content London, y misiones inversas con asociaciones e ICEX dentro de Planes Sectoriales.

El **Departamento de Inversiones** continúa realizando actividades de promoción y captación de inversiones británicas hacia España en sectores prioritarios, así como actividades de asesoramiento a empresas españolas que desean establecerse en Reino Unido.

5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

5.1 Con la Unión Europea

5.1.1 Marco institucional

Acuerdo de Comercio y Cooperación con la UE (***Trade and Cooperation Agreement between the European Union and the European Atomic Energy Community and the United Kingdom of Great Britain and Northern Ireland***). El acuerdo se encuentra en aplicación provisional desde el 1 de enero de 2021 y en vigor desde el 1 de mayo de 2021.

5.1.2 Intercambios comerciales

La Unión Europea constituye el primer socio comercial para Reino Unido. El siguiente cuadro refleja la evolución reciente de las relaciones comerciales entre el Reino Unido y la UE.

INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LA UE										
	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	En-Sept. 2022	En-Sept. % Total	En-Sept 22/19 % tva
Exportaciones	133.168	142.732	163.850	163.711	172.630	146.595	153.951	145.362	49,0	12,2
Importaciones	221.230	238.901	259.603	267.507	269.786	232.642	223.393	230.272	48,3	11,7

Fuente: "Trade in goods: all countries, seasonally adjusted", Dataset, ONS, (11.11.22)

Desde que el Brexit entró plenamente en vigor, el 1 de enero de 2021, y en lo que va del 2022, las cifras del comercio exterior británico han estado marcadas por la volatilidad presente en los dos últimos años. Tal como señalan los analistas, los datos de los primeros meses de 2021 no son representativos, ni tampoco la moderada recuperación observada en los meses posteriores. Los efectos importantes sobre el comercio exterior [destacan] son a medio y largo plazo (reajustes de proveedores, diversificación, ...). Aun así, ya se confirma una tendencia de desaceleración de las exportaciones británicas a la UE.

En este contexto, la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS) informa que las importaciones de países no pertenecientes a la UE continúan siendo más altas que las de los países de la UE por décimo mes consecutivo, impulsadas principalmente por el aumento de las importaciones de combustibles.

Asimismo, la ONS viene advirtiendo de las muchas incertidumbres abiertas en un escenario dominado entre otros factores por el impacto de la pandemia del coronavirus (COVID-19), la recesión global y la interrupción de la cadena de suministro además del incremento de las trabas burocráticas y de la complejidad en un escenario que además se está viendo afectado negativamente por los problemas de contratación y la escasez de transportistas que ha provocado una crisis logística sin precedentes.

De manera que es difícil evaluar en qué medida los flujos comerciales con la UE reflejan una interrupción/sustitución del comercio con la UE a corto plazo o ajustes de la cadena de suministro a más largo plazo. Con todo, de acuerdo con la última Encuesta de Perspectivas y Condiciones Empresariales de la ONS (*Business insights and impact on the UK economy: 18 November 2021*. BICS) el 64% de los exportadores y el 75% declararon que siguen enfrentándose a importantes desafíos en el período desde finales de octubre hasta principios de noviembre.

La Unión Europea trata desde el 1 de enero de 2021 al Reino Unido como un país tercero a todos los efectos, mientras que el gobierno británico ha ido escalonando la entrada en vigor de requisitos de importación y movimientos de personas para adaptarse a la nueva situación. A pesar de que durante 2021 se ofreció la posibilidad de realizar declaraciones diferidas, desde enero de 2022 los importadores sólo pueden utilizar declaraciones estándar, simplificadas o acogerse a movimientos en tránsito. Se fijó un calendario para la exigencia de declaraciones sumarias de importación que se ha ido aplazando hasta en cuatro ocasiones. De momento, y hasta finales de 2023 no serán necesarias para bienes procedentes de la UE.

El Acuerdo de Comercio y Cooperación establece que los productos cuyo origen sea comunitario o británico, si cumplen las reglas específicas de origen, pueden beneficiarse de un arancel cero y de la exención de cuotas. El origen preferencial comunitario de las mercancías podrá justificarse a través de una declaración por parte del exportador en un documento comercial, según el modelo de texto que se encuentra en uno de los anexos del Acuerdo, o a través del conocimiento por parte del importador de que el producto es originario de una de las partes. Además, las declaraciones de origen deberán ir acompañadas de una declaración del proveedor de aquellos productos que se hayan incorporado en la producción de los bienes exportados.

El gobierno británico está diseñando su modelo aduanero para 2025, que estará basado en la digitalización de las aduanas británicas, y en un número de controles proporcionado a una evaluación adecuada del riesgo. Incluye la Ventanilla Única de Comercio que comenzará a funcionar a partir de 2023, así como la creación de un Ecosistema de Confianza entre el

gobierno y los operadores. Una primera aproximación a este modelo aduanero se recogía en el **“Border Operating Model”**, que distinguía entre los bienes procedentes de la UE de los del resto del mundo. Sin embargo, se espera que el nuevo modelo, denominado **“Target Operating Model”**, y que se publicará en otoño de 2022, trate del mismo modo a todos los productos importados, independientemente de su procedencia.

El gobierno británico ha implantado dos modelos de gestión aduanera, que dependerán del lugar por dónde se importe la mercancía: El modelo de almacenamiento temporal permite que la mercancía puede ser almacenada en la frontera hasta 90 días, antes de presentar la declaración de importación en la aduana. Y, por otro lado, el modelo de despacho previo, que requiere la presentación de una declaración aduanera antes del embarque de la mercancía. Este modelo utiliza la plataforma **“Goods Vehicle Movement Service”** (GVMS), que permite relacionar todas las referencias de las declaraciones aduaneras de la mercancía que viaja en el medio de transporte y vincularlas a una única referencia (**Goods Movement Reference** o GMR).

Por otro lado, en enero de 2022, **HM Revenue and Customs** (Aduanas) implementó un cambio en la compilación de datos que viene a afectar las cifras sobre las importaciones de la UE a Gran Bretaña (GB). De forma que, sus estadísticas de importación de UE a GB desde enero de 2022 no son directamente comparables con los períodos anteriores.

En términos generales, Reino Unido generalmente importa más de lo que exporta, lo que significa que tiene un déficit comercial.

En 2022 el déficit comercial con la Unión Europea se incrementó un 63,5% hasta los 84.910 millones de libras esterlinas en los nueve meses hasta septiembre en comparación con un déficit de 51.943 millones de libras en igual período de 2021. Las exportaciones aumentaron un 49% durante este período, mientras que las importaciones lo hicieron en un 48,3%.

El déficit por cuenta corriente con respecto al PIB se incrementó un 387,3% en el segundo trimestre de 2022 hasta los 33.768 millones de libras (-5,5% del PIB) desde los 6.929 millones de libras en igual período de 2021 (-1,2% del PIB)

CUADRO 20: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA. Análisis geográfico

RK	Países	2017	2018	2019	2020	2021	2022 (En-Sept.)	% tva		
								% Total	En-Sept. 2022/21	En-Sept. 2022/19
1	Países Bajos	22.305	26.821	24.567	20.160	27.085	28.085	9,5	42,5	52,2
2	Alemania	36.218	35.849	36.638	32.635	29.595	25.066	8,4	14,5	-9,2
3	Rep. Irlanda	19.709	21.291	21.912	21.923	21.834	22.878	7,7	49,0	36,2
4	Francia	23.565	23.970	24.579	18.786	19.441	19.120	6,4	34,0	1,1
5	Bélgica	14.000	14.335	12.943	10.701	14.939	13.813	4,7	27,5	38,0
6	Italia	10.154	10.605	10.112	8.726	9.112	7.010	2,4	3,0	-9,8
7	España	10.134	10.253	10.657	8.148	7.878	6.943	2,3	20,7	-15,3
8	Suecia	5.269	5.555	5.049	4.466	4.603	4.654	1,6	48,4	21,5
9	Polonia	4.959	5.371	5.392	4.709	4.057	4.324	1,5	43,3	2,5
10	Dinamarca	2.822	2.777	2.739	2.398	2.547	2.300	0,8	23,8	11,5
11	Rep. Checa	2.135	2.241	2.228	2.033	1.826	1.596	0,5	19,7	-8,5
12	Austria	1.865	2.035	1.896	1.748	1.578	1.397	0,5	21,4	-7,4
13	Finlandia	1.366	1.427	1.359	1.267	1.014	1.130	0,4	56,9	9,3
14	Portugal	1.558	1.594	1.595	1.551	1.262	1.038	0,3	12,5	-18,9
15	Hungría	1.455	1.482	1.366	1.258	1.270	960	0,3	-0,9	-8,6
16	Lituania	597	486	550	439	535	922	0,3	137,0	111,0
17	Eslovaquia	603	616	1.095	950	980	856	0,3	14,9	7,8
18	Grecia	1.143	1.577	1.089	967	832	805	0,3	31,5	-4,1
19	Rumanía	1.229	1.324	1.297	1.123	966	760	0,3	3,4	-24,8
20	Luxemburgo	267	271	246	239	559	502	0,2	35,3	160,1
21	Chipre	378	394	465	488	321	255	0,1	9,9	-16,4
22	Malta	515	653	1.427	512	368	254	0,1	-11,8	-41,5
23	Letonia	341	391	388	424	433	238	0,1	-20,4	-19,9
24	Estonia	259	277	259	231	253	237	0,1	29,5	24,7
25	Bulgaria	461	447	380	368	270	225	0,1	16,6	-22,1
26	Eslovenia	273	334	286	272	257	183	0,1	-6,6	-15,7
27	Croacia	191	254	219	215	136	128	0,0	23,1	-24,3
Total UE		163.771	172.630	170.733	146.737	153.951	145.362	49,0	30,2	12,2
Total Mundo		337.940	350.844	371.955	309.016	321.792	296.824	100,0	26,8	11,8

Fuente: "Trade in goods: all countries, seasonally adjusted", Dataset, ONS, (11.11.22)

5.2 Con las Instituciones Financieras Internacionales

El Reino Unido es miembro del Grupo de los 8 (G8), OCDE, OMC y miembro fundador del FMI, ONU y Banco Mundial, aunque no es receptor de fondos. Además, mantiene relaciones históricas especiales con países de la Commonwealth, Estados Unidos y Canadá.

5.3 Con la Organización Mundial de Comercio

Reino Unido es miembro de la OMC desde el 1º de enero de 1995 y miembro del GATT desde el 1º de enero de 1948. Hasta el 31 de enero de 2020, ha sido un EEMM de la UE. El 1º de febrero de 2020, Reino Unido comunicó oficialmente a la OMC su salida de la UE. Durante el período transitorio, que concluyó el 31 de diciembre de 2020, Reino Unido seguirá estando

en la Lista de concesiones y compromisos en materia de mercancías y en la Lista de concesiones y compromisos específicos en materia de servicios de la UE.

Las exenciones del artículo II del AGCS del Reino Unido seguirán estando consignadas en la Lista de exenciones del artículo II (NMF) de las Comunidades Europeas y sus Estados miembros (GATS/EL/31). En su declaración oficial a la OMC tras su salida de la UE, Reino Unido recordó que "ha sido siempre un firme partidario del sistema multilateral de comercio" y se compromete a dedicar esfuerzos a fortalecer el sistema multilateral de comercio

5.4 Con otros Organismos y Asociaciones Regionales

Reino Unido es miembro de OSCE, BERD, miembro fundador del Consejo de Europa, miembro del denominado *The Five Powers Defence Arrangements*. Igualmente, es miembro de bancos regionales de desarrollo en África, Iberoamérica, Asia y el Caribe. Reino Unido es igualmente miembro del G8 junto con Alemania, Canadá, Estados Unidos, Francia, Italia, Japón y Rusia. Reino Unido es muy activo en el G20, foro en el que intenta hacer avanzar sus intereses relacionados con la gobernanza mundial.

5.5 Acuerdos bilaterales con terceros países

Tras su salida de la UE, Reino Unido ha procurado firmar acuerdos de continuidad comercial, "roll over" con otros países terceros para asegurar la perdurabilidad de los flujos comerciales. Debido a las directrices sobre límites de tamaño de este informe, se adjunta el vínculo al portal del gobierno británico con información adicional y detallada de los acuerdos más relevantes con otros países terceros y el estado actual de los mismos: <https://www.gov.uk/guidance/uk-trade-agreements-with-non-eu-countries>

ACUERDOS EN NEGOCIACIÓN

- **Acuerdo Integral y Progresivo de Asociación Transpacífico (CPTPP).** El CPTPP es un acuerdo comercial entre 11 países: Australia, Brunéi-Darussalam, Canadá, Chile, Japón, Malasia, México, Nueva Zelanda, Perú, Singapur y Vietnam. Reino Unido solicitó unirse en febrero de 2021. Las negociaciones comenzaron en septiembre 2021. En febrero 2022, las negociaciones pasaron a la fase de acceso a mercados y el Gobierno espera que concluyan a finales de 2022.
- **EE. UU.** Las negociaciones comenzaron en mayo de 2020. Se celebraron varias rondas de negociación, la última en octubre 2020. En septiembre 2022, la ex Premier, Liz Truss, admitió que no se materializará un acuerdo a corto o medio plazo.
- **India.** No existe ningún acuerdo comercial actual entre el Reino Unido y la India. Las negociaciones comenzaron el 17 de enero de 2022. No hay una fecha límite para cerrar el acuerdo. Aunque no hay ninguna certeza, y la impresión es que no se logrará un acuerdo hasta 2023.
- **Australia y Nueva Zelanda.** El acuerdo con Australia se firmó en diciembre de 2021 y con Nueva Zelanda en febrero de 2022. Estos acuerdos aún no están en vigor.
- **Canadá.** Hay un acuerdo comercial existente con Canadá que replica en gran medida el que Canadá tiene con la UE. Las negociaciones para un nuevo acuerdo comercial entre el Reino Unido y Canadá se iniciaron en marzo de 2022.
- **Singapur.** El acuerdo sobre comercio digital se firmó el 25 de febrero de 2022 y se presentó al Parlamento (Cámara de los Comunes) el 11 de marzo de 2022, en virtud de la Ley de Reforma Constitucional y Gobernanza de 2010 (***The Constitutional Reform and Governance Act 2010***). Reino Unido y Singapur habían anunciado previamente un "Acuerdo de Principio" el 14 de diciembre de 2021. El acuerdo entró en vigor el 14 de junio de 2022.

Otros países con los que el Reino Unido se está preparando para iniciar negociaciones comerciales

- **Méjico.** Se espera que pronto comiencen las negociaciones para actualizar el acuerdo comercial existente entre el Reino Unido y México. Esto también replica en gran medida el acuerdo que México tiene con la UE. Las negociaciones se iniciaron en mayo 2022.
- **Consejo de Cooperación del Golfo (CCG).** El CCG representa a seis estados (Bahréin, Kuwait, Omán, Qatar, Arabia Saudita y Emiratos Árabes Unidos). Reino Unido actualmente no tiene un tratado de libre comercio con ninguno de estos países. En octubre de 2021, el Gobierno lanzó una consulta sobre un acuerdo comercial con el CCG. Las negociaciones se iniciaron en junio 2022.
- **Israel.** En febrero de 2022, el Gobierno inició una consulta sobre un nuevo acuerdo comercial con Israel, para actualizar el acuerdo existente que replica en gran medida el TLC UE-Israel. La consulta finalizó el 30 de marzo y se espera que las negociaciones comiencen más adelante en 2022.
- **Suiza.** Reino Unido y Suiza ya tienen un acuerdo comercial de continuidad basado en el acuerdo UE-Suiza de 1972. El 28 de abril de 2022, el Gobierno lanzó un proceso de consulta sobre la actualización de la Acuerdo comercial con Suiza. Esta consulta se cerró el 22 de junio.
- **Ucrania.** Reino Unido y Ucrania ya tienen un acuerdo comercial. El 24 de agosto de 2022, Reino Unido inició negociaciones para un acuerdo sobre comercio digital con Ucrania.

5.6 Organizaciones internacionales económicas y comerciales de las que el país es miembro

Reino Unido es miembro fundador de las Naciones Unidas (NNUU) y forma parte de las principales organizaciones de cooperación política, económica y militar del ámbito occidental, atlántico y europeo. Las organizaciones internacionales más relevantes a las que pertenece son: la OTAN, la OSCE, la OMC, la OCDE, el Banco Mundial, el FMI, el G7 y el G20.

En NNUU Reino Unido es miembro permanente del Consejo de Seguridad. Reino Unido es muy activo en NNUU y desde la creación de esta organización, nacionales británicos han ocupado puestos del más alto nivel.

A raíz de la progresiva descolonización del Imperio británico, Reino Unido impulsó la creación en 1931 de la *Commonwealth (The Statute of Westminster 1931)*, organización que busca mantener vínculos de cooperación en diversos campos entre el Reino Unido y los antiguos territorios que lo componían. Está integrada por 52 países. No todos los antiguos territorios del Imperio británico forman parte en la actualidad de la *Commonwealth*, como es el caso de la República de Irlanda o de Zimbabue. Es administrada por una Secretaría General con sede en la ciudad de Londres (Malborough House).

Las Organizaciones Internacionales que tienen su sede en Reino Unido son las siguientes:

1. Organización Marítima Internacional (OMI) - Londres
2. FIDAC (Fondo Internacional de Indemnización de Daños debidos a la Contaminación por Hidrocarburos) – Londres. Su director actual es José Maura (España).
3. IMSO- Organización Internacional de Satélites móviles - Londres
4. Organización Internacional del Azúcar - Londres
5. Consejo Internacional de Cereales /Comité de ayuda Alimentaria - Londres
6. Organización Internacional del Café - Londres

7. Comisión Ballenera Internacional – Cambridge

Organizaciones industriales, comerciales y sindicales del país

CBI: Confederation of British Industry

Centre Point, 103 New Oxford Street,
London WC1A 1DU
Página Web: <http://www.cbi.org.uk>

FSB: Federation of Small Business

Sir Frank Whittle Way, Blackpool Business Park,
Blackpool FY4 2FE
Página Web: <http://www.fsb.org.uk/>

British Chambers of Commerce

65 Petty France, London, SW1H 9EU
Página Web: <http://www.britishchambers.org.uk/>

BRT: British retail consortium

21 Dartmouth Street, London SW1H 9BP
Página Web: <http://www.brc.org.uk/>

BBA: British Bankers' Association

Pinners Hall 105-108 Old Broad Street London EC2N 1EX.
Página Web: <http://www.bba.org.uk>

TUC (Trades Union Congress) → integra a 54 organizaciones sindicales que representan a 6,2 millones de empleados de todas las ramas de la actividad económica británica. Congress House, Great Russell Street, London WC1B 3LS. Página Web: <http://www.tuc.org.uk/>

UNISON (organización sindical mayoritaria del sector público) → **UNISON**. No es un acrónimo. Su nombre es un reconocimiento tácito a la forma en que este sindicato nació en 1993 de la unión de tres organizaciones sindicales: **NALGO**, **NUPE** y **COHSE**. 130 Euston Road, London, NW1 2AY. Página Web: <http://www.unison.org.uk/>

ACAS (Advisory, Conciliation and Advisory Service) → Servicio de Asesoramiento Conciliación y Arbitraje que facilita la mediación laboral. Posee una estructura estatutaria independiente cuyas operaciones son financiadas en su mayor parte por el Ministerio de Empresa, Innovación y Capacitación (BIS). Euston Tower, 286 Euston Road, London NW1 3JJ. Página Web: <http://www.acas.org.uk/>

CUADRO 21: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

Cuadro 3: INSTITUCIONES INTERNACIONALES Y ECONÓMICAS DE LAS QUE REINO UNIDO ES MIEMBRO
Organización Internacional del Trabajo, ILO, (1919)
Grupo Industrial del Caucho, <i>Rubber Study Group</i> , (1944)

Fondo Monetario Internacional, IMF, (1945)
Banco Mundial, WB, (1945)
Organización Marítima Internacional, IMO, (1949)
Corporación Financiera Internacional, IFC, (1956)
Organización Internacional de la Energía Atómica (1957)
Grupo de Estudio Internacional del Plomo y del Zinc (1959)
Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico, OECD, (1961): Miembro fundador.
Agencia de Energía Nuclear, NEA, (1961): Agencia especializada en el marco de la OCDE.
UNCTAD, Conferencia De las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (1964): Miembro del <i>Trade & Development Board</i> y de la Junta de Comercio y Desarrollo.
G-8, Grupo de los Ocho, (1975): miembro fundador
Comisión OSPAR, <i>OSCAR Convention</i> (1992): sobre protección del Medio Ambiente Marino del Atlántico Norte y Oriental.
Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo (1990)
Banco Europeo de Inversiones, EBI
Banco de Pagos Internacionales, BPI
Organización Mundial del Comercio, WTO, (1995)
Organización Internacional del Café, ICO, (2001): Miembro importador
Organización Internacional del Cacao, ICCO: Miembro importador - <i>International Cocoa Agreement, 2001</i> .
Organización Mundial del Turismo, UNWTO, (2005): organización autónoma de Naciones Unidas.