

# El mercado de la manipulación de fluidos en Irán

Noviembre 2016

Este estudio ha sido realizado por  
Albert Pierres Tejada, bajo la supervisión de la  
Oficina Económica y Comercial  
de la Embajada de España en Teherán



Estudios de Mercado  
**RESUMEN EJECUTIVO**

## EL MERCADO DE LA MANIPULACIÓN DE FLUIDOS EN IRÁN

El mercado de la manipulación de fluidos en Irán tiene la mayoría de su peso en 3 principales sectores, el sector del Oil&Gas, minería y tratamiento de aguas. No obstante como en otras economías del golfo, el sector Oil&Gas absorbe la mayor parte de la demanda de los productos relacionados con la manipulación de fluidos.<sup>1</sup>

En torno a este sector se genera todo tipo de oportunidades de negocio, entre ellas destaca la manipulación de fluidos puesto que el petróleo y el gas son los principales fluidos en el mercado Iraní.

Para su tratamiento se requiere una serie de equipos que Irán, en su mayoría, no produce localmente sino que necesita importar. De hecho como se comenta más adelante en la sección oportunidades, el gobierno iraní de la mano de la compañía nacional de petróleo iraní<sup>2</sup> ya ha comunicado que el sector requiere de 130 Billones en inversión extranjera.

Válvulas y tuberías son los tipos de equipo que más se importan. Las válvulas suponen casi el 30% de las importaciones de este tipo de equipos necesarios para la manipulación de fluidos, en valor han generado 2 Billones de dólares en los tres últimos años. Si consideramos las tuberías y accesorios para tuberías, estas suponen conjuntamente, un 32,7% de las importaciones.

Los principales países exportadores de válvulas durante los últimos tres años han sido China, Turquía e Italia. Mientras que las importaciones realizadas por Irán de tuberías tienen como origen principalmente China, España y Corea. Esto se debe principalmente a las sanciones y el embargo sufrido por Irán, que ha impedido importar producto de este tipo de empresas internacionales y ha tenido que recurrir a Asia con frecuencia.

Muchas de estas piezas se importan por separado y finalmente en Irán se someten al proceso de ensamblaje, hecho que le confiere origen, en este sentido cabe comentar que las ventajas tanto arancelarias como burocráticas son grandes cuando parte del proceso productivo se realiza en Irán. Es por ello que se puede decir que el país cuenta con producción local pero no suficiente ni en cantidad ni en calidad para satisfacer la demanda de este mercado, que representa la principal economía del país.

Por otro lado, cabe destacar el papel relevante del distribuidor en el mercado de la manipulación de fluidos en Irán puesto que es quien se encarga de la importación, logística y venta de los equipos.

Se han identificado tres tipos de canal en el sector de la distribución de equipos para la manipulación de fluidos en Irán. Existe un canal corto donde el importador vende directamente al cliente final, principalmente empresas constructoras. También hay distribuidores que cuentan con tiendas propias y venden piezas o equipos al por menor. También existe un canal medio donde entre el importador y el cliente final existe un distribuidor. Finalmente, hay un canal largo, empleado principalmente en capitales de provincia, donde el importador habla con un mayorista que a su vez coloca el producto en el mercado a través de un distribuidor local y es este último quien hace llegar el producto al cliente final. El canal largo es donde más se encarece el precio de los equipos.

---

<sup>1</sup> Irán es el tercer país del mundo en reservas de petróleo y el segundo en reservas de gas. (2016)

<sup>2</sup> NIOC (National Iranian Oil Company)

## EL MERCADO DE LA MANIPULACIÓN DE FLUIDOS EN IRÁN

Hay que señalar a este respecto que el precio de este tipo de equipos en el mercado iraní llega a triplicar el precio que tienen en España dado que hay que añadir todos los costes logísticos y arancelarios además de los márgenes que aplican los distribuidores al producto final.

En algunos casos el distribuidor también se encarga del servicio post-venta, es decir, reparación y mantenimiento de los equipos y las piezas de los equipos para la manipulación de fluidos. Aunque no es frecuente encontrar empresas que importen piezas y que posteriormente hagan un seguimiento del cliente, por lo que esto supone un nicho de mercado por explotar. En este sentido, cabe comentar que las empresas valoran muy positivamente el hecho que el exportador tenga un potente servicio postventa que facilite cualquier situación en caso de fallos, es por ello que a la hora de conseguir proyectos, este es un punto a considerar.

El mercado iraní presenta barreras de acceso tanto por la competencia de empresas asiáticas arraigadas en el mercado como consecuencia de las sanciones como por los lentos y complicados procesos burocráticos. Además, las trabas financieras que aún existen hacen que los métodos de pago utilizados en Irán sean poco ortodoxos, toda esta información se desarrolla en el apartado barreras comerciales.

En cuanto a las aplicaciones que estos equipos de manipulación de fluidos tienen en el mercado iraní destacan los destinados a la industria del petróleo y el gas, así como para proyectos de minería y energías y aguas. En este último campo destaca el uso de válvulas, tubos y bombas para la creación de redes de abastecimiento y saneamiento (a nivel municipal y de vivienda), obra civil hidráulica (centrales hidroeléctricas, maquinaria de obra pública, etc.), plantas depuradoras y plantas e instalaciones de tratamientos de agua así como sistemas de riego. También para control y automatización de procesos como control del nivel de los caudales, presas y para el control de la calidad del agua.

Los sistemas de riego también son un potencial nicho de mercado ya que existe poca especialización en el mercado y en este sentido el gobierno se ha decidido también a aumentar la producción y la actividad agrícola. También cabe comentar que Irán sufre serios periodos de sequía, entre otras cosas por un consumo ineficiente y desmesurado de agua, es por ello que nuevos sistemas de riego que optimicen el consumo de agua también serán de gran interés por parte de las empresas iraníes.

En definitiva, Irán es un país que necesita y necesitará durante los próximos años de equipos para la manipulación de fluidos para los grandes proyectos que se están llevando a cabo una vez levantado el embargo. Esto supone buenas oportunidades de negocio para las empresas españolas que estén interesadas en comenzar su actividad en este mercado. Cabe señalar a este respecto que las empresas que necesitan este tipo de equipos para desarrollar su actividad, exigen la presencia de las empresas fabricantes de equipos como válvulas o tuberías en Irán, puesto que los costes de importación son muy elevados y el tiempo que requiere la operación hace que los proyectos se demoren demasiado en el tiempo. Es importante saber que la implantación en el país de fábricas de este tipo de equipos específicos para el tratamiento de fluidos es una necesidad y una oportunidad de negocio en Irán, un país que, a pesar de las serias barreras de acceso, especialmente financieras y burocráticas, va a ofrecer grandes rentabilidades a largo plazo.