



Informes de Ferias

IRAN OIL SHOW

The 22nd Iran

International Oil, Gas,

Refining and

Petrochemical

Exhibition

Teherán
6-9 de mayo 2017

Este informe ha sido realizado por
Javier Guedán Carbonell bajo la supervisión de la
Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Teherán

ÍNDICE

1. PERFIL DE LA FERIA	3
1.1. Ficha técnica	3
1.2. Sectores representados	4
1.3. Servicios de la organización	5
1.4. Breve resumen	6
2. DESCRIPCIÓN Y EVOLUCIÓN DE LA FERIA	7
2.1. Empresas participantes	7
2.2. Localización de la exposición y pabellones	8
2.3. Presencia española	10
2.4. Visita de la viceministra de petróleo y compañías dependientes de NPC	11
3. TENDENCIAS Y NOVEDADES PRESENTADAS	13
4. VALORACIÓN	14
4.1. Del evento en su conjunto	14
4.2. De las empresas españolas	14
4.3. Recomendaciones	15
5. ANEXOS	16
5.1. Catálogo oficial	16
5.2. Listado de empresas participantes	16

1. PERFIL DE LA FERIA

1.1. FICHA TÉCNICA

Ámbito	Internacional
Fecha de celebración	6 - 9 de mayo de 2017
Fechas de la próxima edición	Aproximadamente en mayo de 2018.
Periodicidad	Anual
Lugar de celebración	Tehran Permanent Fairground
Horario	10:00-18:00
Precio de entrada	20.000 riales (0,50 euros)
Acceso a la feria	Vehículo privado y taxi
Web-site	http://iran-oilshow.ir/English/
Contacto en Irán	<p>Nombre: M&T Solution Co. Ali Tolouei</p> <p>No.15, East 3rd Golbarg Alley., Fakhar Moghadam St., Dadman Blvd., shahrak e garb. Teherán</p> <p>Dirección: 1st floor, 3rd NIOC Headquarter, No. 18, Roodsar St., Hafez St., Tehran</p> <p>Teléfono: +9821 - 42917000</p> <p>Fax: +9821 - 42917100</p> <p>E-mail: Tolouei@mandtgroup.com sales@iran-oilshow.ir</p>

1.2. SECTORES REPRESENTADOS

La feria engloba los sectores del oil & gas, refino y petroquímico, e industrias auxiliares. Dentro de este campo, existen multitud de empresas que ofrecen sus productos y servicios en las diferentes subcategorías presentes en la feria:

- Sistemas de Ingeniería Química
- Equipos de Limpieza
- Equipos de Comunicaciones
- Sistemas Informáticos / Sistemas de Gestión de Datos
- Equipos de Construcción e Ingeniería
- Tecnología y Equipo Criogénico
- Adquisición / Procesamiento / Transmisión de Datos
- Diseño y Consultoría
- Sistemas y Equipos de Destilación
- Sistemas de Iluminación
- Control Ambiental / Equipos y Servicios
- Tecnología de Exploración y Producción
- Plataformas Fijas y Flotantes Offshore
- Hornos y Hornos Industriales
- Tratamiento y Procesamiento de Gas
- Evaluación Geológica, Geofísica y de Embalse
- Sistemas de Posicionamiento Global
- Accesorios de Gubia
- Sistemas de Intercambio de Calor
- Calentamiento / Tratamiento de Equipos de Alivio / Calentamiento
- Equipos de Inspección / Pruebas / Control de Calidad.
- Instrumentación y Sistemas de Control
- Equipos de Laboratorio
- Equipos de Tecnología de GNL
- Equipos y Servicios Marítimos
- Equipos de Manejo y Almacenamiento de Materiales
- Medidores, Indicadores e Indicadores
- Equipos y Servicios de Pozos Marítimos
- Equipos de Procesamiento de Petróleo y Gas

- Sistemas de Transporte de Petróleo y Gas
- Ingeniería de Oleoductos Y Equipos
- Bomba y Compresores de Generación de Energía
- Sistemas de Recuperación
- Tecnologías de Refinación
- Equipos de Seguridad y Salud
- Procesamiento de Imágenes Satelitales
- Tecnología Sísmica y Oceanográfica
- Barcos y Embarcaciones Equipos y Servicios
- Astilleros e Ingeniería
- Equipos de Soldadura de Arco Sumergido y Suministros Relacionados
- Fabricación de tanques
- Contratistas llave en mano
- Válvulas y accesorios • Máquinas de soldar y consumibles

1.3. SERVICIOS DE LA ORGANIZACIÓN

- Apoyo y asesoramiento con la obtención de visados
- Inclusión gratuita de las empresas participantes en el directorio oficial de la feria
- Servicios de construcción y equipos para stands
- Restaurantes
- Internet y teléfonos internacionales
- Servicios de publicidad y propaganda
- Servicios de reprografía
- Servicios de autobús y taxi
- Seguro
- Trámites y despacho de aduanas
- Salas de conferencia
- Telégrafo, Fax, teléfono móvil, LCD, DVD

1.4. BREVE RESUMEN

La vigesimosegunda feria de oil & gas, refining & petrochemical, Iran Oil Show, tuvo lugar entre los días 6 y 9 de mayo del año 2017. Este año fue de especial importancia, ya que la mayoría de sanciones contra Irán fueron levantadas en enero de 2016. Ello ha hecho que esta feria (junto con numerosas otras) haya creado un mayor interés en el país persa por parte de empresas internacionales.

Esta feria es probablemente la más relevante del año, teniendo en cuenta el gran potencial del país en los sectores del gas y el petróleo. Irán cuenta con las segundas reservas de gas y las cuartas de petróleo mundiales.

El levantamiento de sanciones ha propiciado la reactivación de diversos sectores entre ellos el de oil & gas. Las sanciones relacionadas con el tráfico de petróleo y la posibilidad de negociar y suministrar a empresas iraníes de este sector han quedado levantadas.

El lugar de la celebración fue el Recinto Ferial Permanente de Teherán (Tehran Permanent Fairground).

Tras entrevistar a diversas empresas de varios países, se ha llegado a una opinión consensuada: El reciente levantamiento de las sanciones ha despertado el interés, se espera que hayan grandes oportunidades y existe cierta incertidumbre en cuanto a los ya conocidos problemas relativos a medios de pago, la entrada de bancos internacionales, y las formas de financiación.

El potencial del país es claro: con una población de 80 millones de habitantes, una base industrial bien desarrollada, y las segundas y cuartas reservas de gas y petróleo, el levantamiento de sanciones ha sido el catalizador necesario para que las empresas se pongan en marcha.

Los recientes desarrollos técnicos del campo de gas South Pars y la buena disposición del gobierno iraní a permitir su explotación y gestión por parte de empresas extranjeras hacen que el interés sea máximo.

Durante el periodo de sanciones, la República Islámica se vio obligada a recurrir a clientes chinos. Diversos problemas de gestión y calidad han provocado cierta animadversión hacia el país asiático por parte de los clientes iraníes, que ven la oferta china enfocada únicamente en el precio. Esto supone una buena oportunidad para que las empresas occidentales cubran ese vacío.

El consumo de gas creció notablemente desde 2016 ante el aumento de demanda por parte del sector eléctrico, automoción e industrial, todo ello espoleado por la creciente entrada de inversión directa extranjera.

En general, la imagen país de España en Irán es favorable. Ello se debe a las buenas relaciones comerciales que, tradicionalmente, han tenido ambos países, así como la percepción de la oferta española como productos competitivos, de alta calidad y tecnológicamente avanzados, pero con un precio inferior al de otros países europeos, como Francia y Alemania. Los compradores iraníes se muestran, por tanto, abiertos a mantener contacto con empresas españolas y conocer sus productos.

2. DESCRIPCIÓN Y EVOLUCIÓN DE LA FERIA

2.1. EMPRESAS PARTICIPANTES

De igual manera que el pasado año, el interés ha seguido en auge tras el levantamiento de las sanciones. En esta ocasión se han contabilizado hasta 1.704 empresas. Del total de empresas 1.024 eran iraníes y el resto, 680 extranjeras. Cabe destacar la presencia de empresas de origen chino, de las cuales acudieron a la feria más de 200.

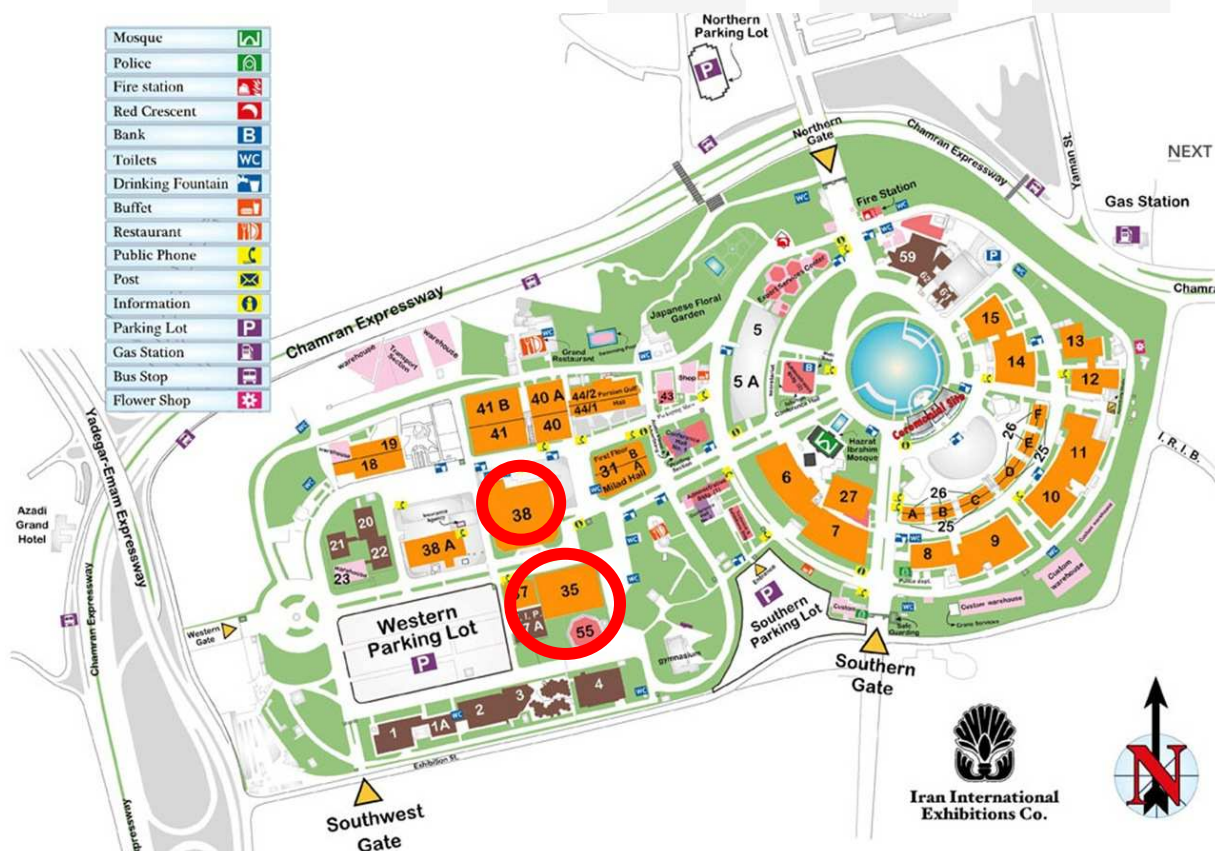
En esta edición se contaron con pabellones agrupados de distintos países; Alemania, Italia, Francia, China, Corea del sur, Rusia y Turquía. Para esta ocasión el ICEX también organizó un stand marca España al que acudió con 12 empresas de origen español. Este se encontraba ubicado en el pabellón 35. Otras 2 empresas españolas acudieron al evento, pero en este caso se encontraban situadas en el pabellón 38.

Empresas expositoras por países			
País	Nº de empresas	País	Nº de empresas
Armenia	1	Kazajistán	1
Austria	18	República de Corea	1
Azerbaiyán	1	Malasia	2
Bahréin	1	Mónaco	1
Bélgica	2	Holanda	25
Canadá	1	Noruega	1
China	203	Omán	1
Croacia	1	Polonia	1
República Checa	7	Rusia	12
Finlandia	3	Singapur	2
Francia	40	Sudáfrica	1
Alemania	136	Corea del sur	46
India	5	España	15

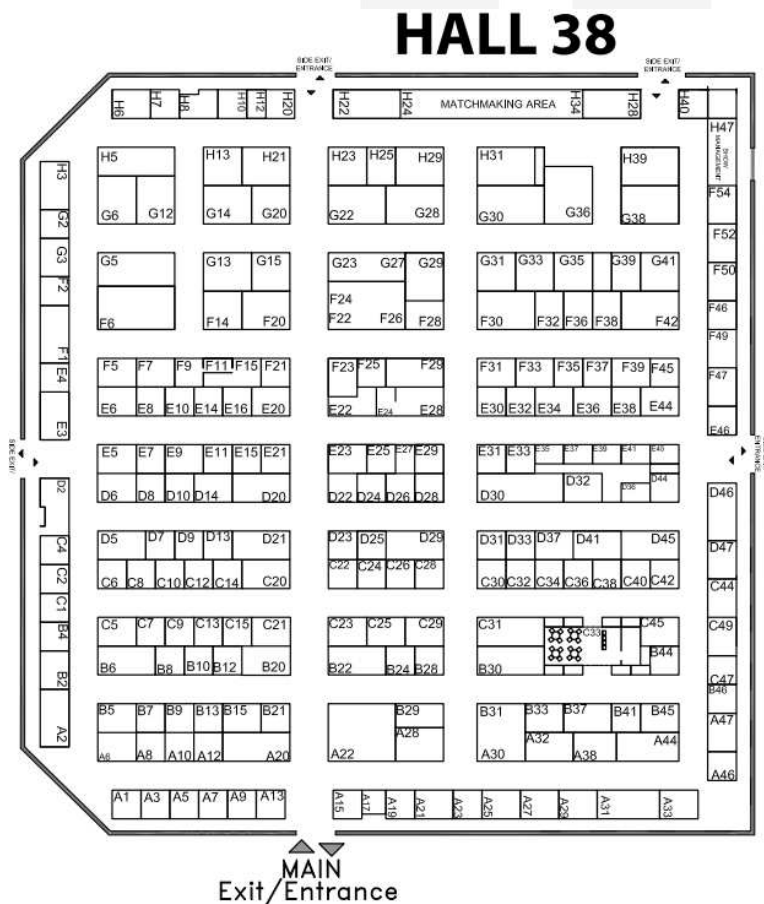
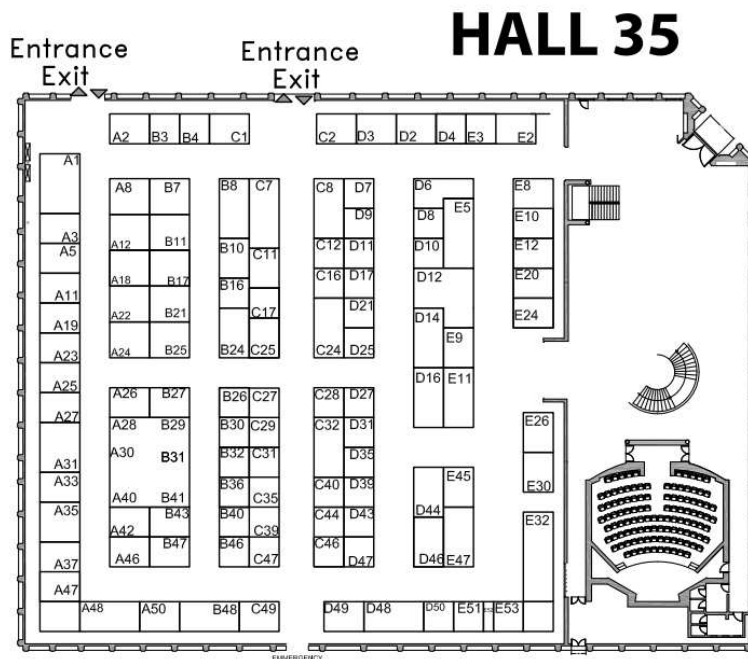
Indonesia	1	Suecia	2
Irán	1024	Suiza	7
Italia	65	Turquía	9
UAE	46	Inglaterra	17
USA	1	Ucrania	1
Japón	2	Dinamarca	1
Total empresas: 1.704		Total países: 38	

El número de empresas asistentes aumentó un 303%, destacando la impresionante participación alemana, con un total de 136 empresas. También destacan la ya clásica presencia china, francesa e italiana, muy activas en el sector.

2.2. LOCALIZACIÓN DE LA EXPOSICIÓN Y PABELLONES



Las empresas españolas asistentes al evento se repartieron entre los pabellones 35 y 38 del Recinto Ferial Permanente de Teherán.



2.3. PRESENCIA ESPAÑOLA

Como se ha comentado anteriormente, para esta ocasión el ICEX organizó una participación agrupada de doce empresas.

Las empresas gozaron de una sección compuesta por dos islas, las cuales fueron compartidas entre las 12 empresas (6 en cada una) situada en el hall 35. En ella se hacía referencia tanto a la participación del ICEX como a la marca España.

Además de esta participación agrupada, las 12 empresas gozaron de otras actividades, las cuales fueron organizadas conjuntamente por la oficina comercial de la embajada de España en Teherán, así como por la propia embajada. Dichas actividades se detallarán más adelante.

Las empresas españolas que acudieron de la mano de ICEX fueron las siguientes:

- ICEX: entidad pública empresarial de ámbito nacional que tiene como misión promover la internacionalización de las empresas españolas para contribuir a su competitividad y aportar valor a la economía en su conjunto, así como atraer inversiones exteriores a España.
- AMPO POYAM VALVES: líder mundial en válvulas para aplicaciones complejas.
- BABCOCK VALVES: con más de 25 años en el mercado iraní. Fabricante de válvulas de todo tipo para sectores petroquímico, oil & gas, agua y energético.
- DANOBAT/SORALUCE: Soluciones llave en mano y aplicaciones para maquinaria de tunelización, perforación, corte, prospección.
- JC VALVES, Fabricación de válvulas industriales de todo tipo.
- LOINTEK: Proyectos llave en mano para equipos de control de presión.
- MULTITANK: fabricantes de cisternas especializadas para el transporte de líquidos, gases y pulverulentos.
- PEKOS: Fabricante de válvulas de seguridad y de bola Especializada en procesos de automatización.
- TUBOS REUNIDOS: líder mundial en tubos de acero sin soldadura especiales.
- VALVOSPAIN: diseño, fabricación, ensamblaje y prueba de válvulas.
- VECTOR VALVES/GRUPO CUÑADO: Fabricante de válvulas para oil&gas, petroquímica, energético.
- TAIM WESER: Empresa especializada en la producción de grúas y otras instalaciones de gran envergadura
- METCOEX: Grupo de empresas cántabras dedicado a la fundición, mecanizado, calderería o soldadura.

También estuvieron presentes en el evento otras dos empresas españolas, las cuales acudieron de forma individual, al margen del conjunto de empresas llevadas por el ICEX.

Las dos estuvieron situadas en el hall 38:

- TUBACEX: tuberías, conectores y guarniciones.
- ZAFFERTEC: suministrador de materiales para tuberías.

Gran parte de estas empresas ya tienen una amplia experiencia en Irán. Se retiraron desde que entraron en vigor las sanciones, y muchas de ellas solo realizaban actividades de mantenimiento de equipos ya instalados.

Ahora, tras el levantamiento, vuelven al país con interés renovado.

2.4. VISITA DE LA VICEMINISTRA DE PETRÓLEO Y COMPAÑÍAS DEPENDIENTES DE NPC

Para el segundo día de feria, la oficina comercial y la embajada de España organizaron junto con ICEX la visita de la viceministra de petróleo y presidenta de NPC (National Petroleum Company) a las empresas españolas que habían acudido con la agrupación del ICEX.

Junto con la viceministra acudió una delegación de representantes de empresas dependientes de NPC.

Durante el evento estuvieron presentes tanto el EMBAJADOR español, D. Eduardo López Busquets como el CONSEJERO comercial español, D. Emilio Carmona Pertiñez. Ambos recibieron a la viceministra y la acompañaron a lo largo de los stands, donde la viceministra tuvo el detalle de charlar con cada una de las empresas españolas allí presentes.



Imagen de la viceministra, acompañada por el embajador de España y el Consejero comercial, charlando con una de las empresas españolas (AMPO) presentes en la feria.

Fuente: Propia

Posteriormente a la visita de la viceministra, los representantes de las empresas dependientes de NPC que acudieron con la comitiva se quedaron en el hall charlando más distendidamente con las empresas españolas. La dinámica consistía en que los representantes se reuniesen libremente con las empresas que fuesen de su interés.

Las empresas iraníes dependientes de NPC que asistieron fueron:

- Tamin Petroleum and Petrochemical Investment Co. (TAPPICO)
- Persian Gulf Petrochemical Industries Company (PGPIC)
- Petrochemical Industries Development Management Co. (PIDMCO)
- NPC (Project Directorate)
- PEDC
- Sepher Energy Corp.
- Polypropylene Sepehr Mokran Co. (SPG)
- MD. of SPEC

Esta dinámica fue muy bien acogida por las empresas españolas que aprovecharon para hacer contactos con importantes agentes del país.

3. TENDENCIAS Y NOVEDADES PRESENTADAS

Un año más, la novedad principal mostrada en la feria ha sido el interés despertado tras el levantamiento de sanciones. Esta tendencia va en línea con las numerosas consultas y dudas que se reciben a diario en la Oficina Comercial de España en Irán, las cuales han superado con creces la media histórica.

Si bien, ya en la pasada edición muchas de las empresas presentes contaban con algún tipo de experiencia en Irán previa al embargo, y volvieron con un interés renovado ante las grandes posibilidades que ofrece el país persa, esta tendencia se ha seguido viendo en esta edición. No solo con la presencia de nuevas empresas regresando como es el caso de TAIM WESER, pero también con la de ICEX como organizador de la agrupación de empresas y con la presencia de un stand

Todavía existen grandes dudas debido a los escollos legales y técnicos que requieren las exportaciones de materiales complejos. Destacan las dudas sobre la entrada de los principales bancos europeos al país persa y la incertidumbre relacionada con la Lista de Material de Doble Uso. Esta lista de la Unión Europea, e integrada en el Reglamento Comunitario Consolidado 267/2012, requiere que todo Estado Miembro solicite una licencia a la Unión Europea para la exportación del citado material. Las empresas han mostrado cierta cautela ante la ambigüedad de esta lista, y la lentitud de los trámites burocráticos para obtener la licencia.

El principal interés del país persa en el sector del petróleo actualmente es, tanto la compra de productos tecnológicos de alta calidad, como los suministrados por compañías españolas, como también la adquisición del “know-how” de estas empresas, con el fin de sustituir los componentes y sistemas Chinos, los cuales han dado un pésimo resultado a lo largo de los años de embargo. Esto representa una oportunidad para las empresas europeas dispuestas a dar el paso y a invertir en el mercado iraní.

Por otra parte deben considerarse también las políticas actuales del gobierno iraní el cual, a través del Presidente Rouhani, ha comentado en numerosas ocasiones la necesidad de privatizar sectores y fomentar el aperturismo comercial para que las empresas extranjeras puedan realizar negocios. Esta tendencia de gobierno la cual lleva ya presente cuatro años, se ha visto reafirmada con el resultado de las últimas elecciones (mayo 2017) lo que augura otras cuatro años de política aperturista.

4. VALORACIÓN

4.1. DEL EVENTO EN SU CONJUNTO

Se estima que al evento acudieron más de 100.000 visitantes con intereses comerciales, provenientes de más de 40 países, lo que en su conjunto es una asistencia que se podría considerar alta y sobretodo de calidad.

La participación de casi 2.000 empresas provenientes de 37 países diferentes, así como la participación de múltiples pabellones agrupados, reflejan el interés creciente suscitado por este sector en Irán.

Todo ello ha quedado además reforzado por el interés mostrado por las autoridades iraníes, habiendo acudido autoridades, como es el caso de la viceministra de petróleo, así como de importantes empresas dependientes de organismos públicos. También pudimos encontrar stands de importantes empresas públicas, como es el caso de NIOC, NIGC, NIPC o NIORDC.

Estos factores hacen de esta la exposición más importante celebrada a lo largo del año en el país persa, y queda reflejado en el interés mostrado tanto por foráneo como por locales. Es por ello que se puede considerar la exposición como un éxito.

4.2. DE LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS

Por el momento, las empresas españolas han mostrado interés en entablar relaciones y reforzar las ya existentes con las empresas iraníes. Varias de estas han venido por primera vez al país con intención de buscar un agente o poder informarse de las licitaciones del país, para participar en estos proyectos.

En general las empresas españolas encuentran esta feria como el más efectivo escaparate de cara a promocionarse a las empresas locales. Todas ellas valoran muy positivamente la asistencia a la feria y aseguran que el tiempo y capital invertido en la misma es más que rentable. A lo largo de la duración del evento, son muchos los contactos que las empresas han podido hacer, así como reforzar los que ya tenían.

La feria sirve no solo como escaparate, pero también para que las empresas recién llegadas se hagan una idea del mercado y de la competencia directa con la que se van a encontrar.

En su conjunto las empresas españolas que acudieron al evento, valoran muy positivamente su asistencia, y en su mayoría esperan asistir la próxima edición.

Mención aparte merece un año más, el hecho de que el país espera conseguir en un medio plazo la reincorporación completa a la red bancaria internacional y por ello acceso a financiación, esto se espera genere un gran aumento de proyectos de construcción, obra civil, ingeniería, sector hotelero, puertos, presas y carreteras. Todo ello hace que las próximas convocatorias de esta feria deban observarse y estudiarse con gran interés.

Desde la oficina comercial se recomienda a las empresas españolas del sector que no dejen pasar la oportunidad que presenta el mercado iraní, y que valoren la opción de asistir a las próximas ediciones.

4.3. RECOMENDACIONES

La Oficina Comercial ha recomendado a las empresas españolas que informen de sus potenciales clientes y de los materiales a exportar, con el fin de asegurar el cumplimiento normativo europeo y americano que todavía queda vigente en algunos aspectos. También se les ha proporcionado información sobre la aparición de nuevos medios de pago, gracias a la presencia de bancos con sedes en España que operan en Irán, como el ARESBANK.

Para futuras ediciones se recomienda que, ante la importancia del sector y su relevancia para el país, se trate de aumentar la presencia española notoriamente, informando sobre el potencial de esta feria a las asociaciones sectoriales.

5. ANEXOS

5.1. CATÁLOGO OFICIAL

<http://iran-oilshow.ir/English/>

5.2. LISTADO DE EMPRESAS PARTICIPANTES

http://iran-oilshow.ir/English/FileManager/DW/Exhibitor_lis_146031211.pdf