



GOBIERNO
DE ESPAÑA

MINISTERIO
DE INDUSTRIA, TURISMO
Y COMERCIO

ICEX

INSTITUTO
ESPAÑOL
DE COMERCIO
EXTERIOR

Las Instituciones Financieras Multilaterales

26 de abril de 2010

Carmen Casillas Villamor

Jefe del Departamento de Financiación Multilateral

ICEX

Qué son las IFM,s

- Entidades de carácter internacional cuyos miembros son Estados
- Algunas (CAF) aceptan miembros de derecho privado en su capital
- Abarcan todo el mundo (FMI-BM) o parte del mismo (Bancos regionales)
- Tienen protección diplomática



Quiénes son ¹

- Fondo Monetario Internacional



- Banco de Pagos Internacionales



- Naciones Unidas



Compras directas
no préstamos



- Fondos de Ayuda Externa de la UE



Donaciones



Quiénes son 2

- Grupo Banco Mundial



- Grupo Banco Interamericano de Desarrollo



- Banco Asiático de Desarrollo



- Banco Africano de Desarrollo



- Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo



Quiénes son ₃

- Banco Europeo de Inversiones



- Banco de Desarrollo del Consejo de Europa



- Corporación Andina de Fomento



- Banco Centroamericano de Integración Económica



Quiénes son 4

- Banco de Desarrollo del Caribe



- Banco de Desarrollo del Mar Negro



- Banco Islámico de Desarrollo



Para qué sirven

- Contribuyen a fomentar el desarrollo sostenible de los países beneficiarios
- Qué países?
 - Tipología: según renta per capita y factores correctores.
 - De renta media y menos desarrollados



Cómo se financian (pasivo)

- Aportaciones de capital de los países miembros
- Endeudamiento en el mercado (de Triple A hacia abajo)
Excepto F M I y B P I
- Comisiones
- Devoluciones de préstamos, rentas de sus inversiones y desinversiones
- Aportaciones sin retorno



Fondos de asistencia
técnica y temáticos
Ventanillas
concesionales



Qué financian (activo)

- Asistencia técnica
Reembolsable y no reembolsable
- Proyectos públicos con garantía soberana. Condiciones más o menos concesionales
- Proyectos privados con garantías privadas y del propio proyecto (project finance)
- Discusión programas vs proyectos
Cada vez más, ayuda presupuestaria



Mercado multilateral

- 60.000 MUSD por año
- Competitivo y algo exclusivo
Barreras de entrada: experiencia, distancia, lengua, necesidad de socios y expertos locales
- Suministros locales cada vez mayores
- Creciente importancia del sector privado: PPPs y concesiones
- Descentralización: Agencias ejecutoras



Ciclo de proyecto



Métodos de contratación en el mercado multilateral

- Conocerlos: EOI,s, ICB, LCB...
- Distinguir entre la contratación directa de las entidades y la que hacen los países
- Distinguir entre la Asistencia Técnica y el suministro de bienes
- Distinguir entre el sector público y el sector privado
- Tener en cuenta las safeguards policies

Políticas de salvaguardia

- IFIs y proveedores de bienes y servicios deben cuidar tres aspectos cruciales:
 - Políticas de medio ambiente (biodiversidad, recursos físicos, salud y seguridad)
 - Políticas sobre poblaciones indígenas
 - Políticas sobre reasentamientos



Principios: evitar, mitigar, minimizar, compensar.

ICEX

■ Programa LICITA

OBJETIVO

Aumentar la presencia de las empresas españolas en las licitaciones generadas por las Instituciones multilaterales de desarrollo y, en su caso, por determinadas agencias y fondos que actúen de manera desligada.

Entes Gestores: ICEX con la colaboración de P4R y alianzas con otras entidades españolas



Marco de Actuación

Información



Formación



Promoción



Programas Individuales



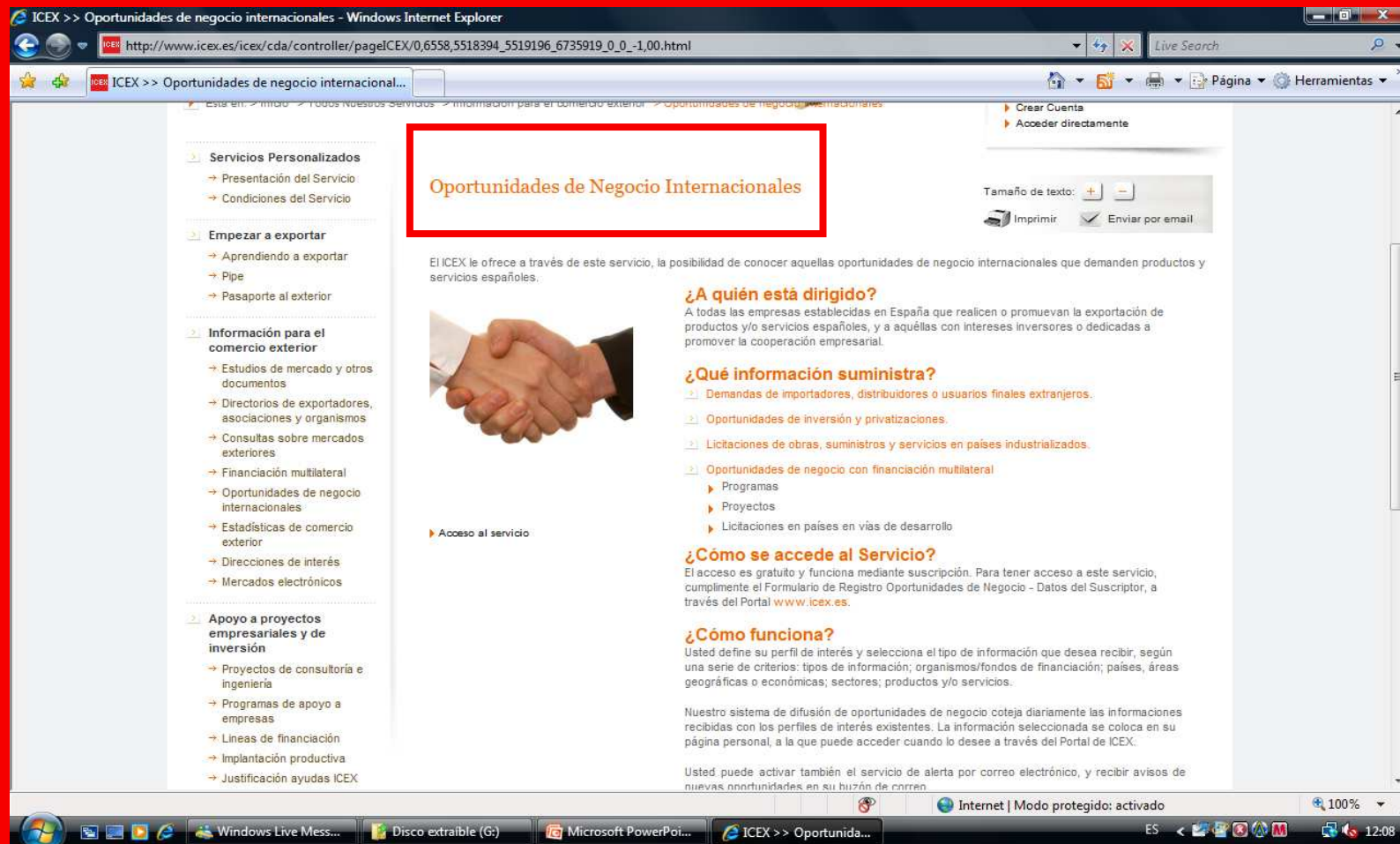
Información

- **Actividades de información previstas en 2010:**
 - **Jornada Informativa – Fomento de Mercados Mérida 7 de abril**
 - **Jornada Oportunidades para la Arquitectura en los Organismos Multilaterales en Azerbaiyan Madrid 27 de abril**
 - **Jornada Oportunidades para la Arquitectura en los Organismos Multilaterales en Azerbaiyan Barcelona 28 de abril**



Información 2

■ Sistema de Oportunidades de Negocio



The screenshot displays the ICEX website interface in a Windows Internet Explorer browser. The address bar shows the URL: http://www.icex.es/icex/cda/controller/pagelCEX/0,6558,5518394_5519196_6735919_0_0_-1,00.html. The page title is "Oportunidades de negocio internacionales".

The main content area features a red-bordered box with the heading "Oportunidades de Negocio Internacionales". Below this, a text block states: "El ICEX le ofrece a través de este servicio, la posibilidad de conocer aquellas oportunidades de negocio internacionales que demandan productos y servicios españoles." This text is accompanied by an image of two hands shaking, symbolizing a business deal.

To the right of the main text, there are several sections of information:

- ¿A quién está dirigido?**
A todas las empresas establecidas en España que realicen o promuevan la exportación de productos y/o servicios españoles, y a aquellas con intereses inversores o dedicadas a promover la cooperación empresarial.
- ¿Qué información suministra?**
 - Demandas de importadores, distribuidores o usuarios finales extranjeros.
 - Oportunidades de inversión y privatizaciones.
 - Licitaciones de obras, suministros y servicios en países industrializados.
 - Oportunidades de negocio con financiación multilateral
 - Programas
 - Proyectos
 - Licitaciones en países en vías de desarrollo
- ¿Cómo se accede al Servicio?**
El acceso es gratuito y funciona mediante suscripción. Para tener acceso a este servicio, cumplimente el Formulario de Registro Oportunidades de Negocio - Datos del Suscriptor, a través del Portal www.icex.es.
- ¿Cómo funciona?**
Usted define su perfil de interés y selecciona el tipo de información que desea recibir, según una serie de criterios: tipos de información; organismos/fondos de financiación; países, áreas geográficas o económicas; sectores; productos y/o servicios.
Nuestro sistema de difusión de oportunidades de negocio coteja diariamente las informaciones recibidas con los perfiles de interés existentes. La información seleccionada se coloca en su página personal, a la que puede acceder cuando lo desee a través del Portal de ICEX.
Usted puede activar también el servicio de alerta por correo electrónico, y recibir avisos de nuevas oportunidades en su buzón de correo.

The left sidebar contains a navigation menu with the following categories:

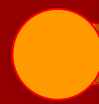
- Servicios Personalizados
 - Presentación del Servicio
 - Condiciones del Servicio
- Empezar a exportar
 - Aprendiendo a exportar
 - Pipe
 - Pasaporte al exterior
- Información para el comercio exterior
 - Estudios de mercado y otros documentos
 - Directorios de exportadores, asociaciones y organismos
 - Consultas sobre mercados exteriores
 - Financiación multilateral
 - Oportunidades de negocio internacionales
 - Estadísticas de comercio exterior
 - Direcciones de interés
 - Mercados electrónicos
- Apoyo a proyectos empresariales y de inversión
 - Proyectos de consultoría e ingeniería
 - Programas de apoyo a empresas
 - Lineas de financiación
 - Implantación productiva
 - Justificación ayudas ICEX

The bottom of the browser window shows the Windows taskbar with various open applications and the system clock displaying 12:08.

Información 3

The screenshot displays two browser windows. The left window shows the ICEX website's main navigation menu with 'Financiación multilateral' highlighted in a red box. A red arrow points from this box to the right window, which shows the detailed page for 'Programas de cooperación de los Bancos de Desarrollo'. The page content includes:

- Plan Licitación:** Información sobre el plan de apoyo del Instituto Español de Comercio Exterior (ICEX) a las empresas españolas en los mercados multilaterales.
- Programas de cooperación de la Unión Europea:** Información y asesoramiento sobre los programas de cooperación de la Unión Europea con terceros países, de los que derivan oportunidades de negocio y/o inversión para las empresas.
- Programas de cooperación de los Bancos de Desarrollo:** Los Programas de cooperación de los Bancos de Desarrollo (Banco Mundial, Banco Interamericano de Desarrollo, Banco Asiático de Desarrollo, Banco Africano de Desarrollo) y las Líneas Financieras Multilaterales a países en vías de desarrollo suponen una fuente de financiación para las empresas españolas. En esta página el ICEX ofrece información y asesoramiento sobre ellos.
- Fondos de Consultoría:** Información y solicitud de los Fondos Fiduciarios de Consultoría, dotados con cargo a la línea de financiación FEV (Fondo de Estudios de Viabilidad), que el ICEX pone a disposición de las empresas españolas para la elaboración de estudios previos de programas y proyectos susceptibles de ser financiados por los Bancos de Desarrollo.
- Sistema de las Naciones Unidas:** La actividad de las distintas Agencias del Sistema de Cooperación de las Naciones Unidas da lugar a oportunidades de negocio para las empresas españolas sobre las que ofrecemos información y asesoramiento en esta página.
- Departamentos Multilaterales en Oficinas Comerciales:** Los Departamentos Multilaterales en Oficinas Comerciales prestan su apoyo y asesoramiento a las empresas españolas en sus gestiones y contactos ante los Organismos Multilaterales, siendo además un punto esencial de captación y difusión de oportunidades de negocio derivadas de los programas de estas instituciones.
- Documentación sobre financiación multilateral:** La ofrecemos, agrupada en esta página, toda la documentación relevante del Portal relacionada con temas de Financiación Multilateral.
- Otros organismos e instituciones:** En este apartado encontrarán información sobre otras instituciones o Fondos designados que generan oportunidades de negocio igualmente accesibles para las empresas españolas.



Se proponen tres niveles formativos:

- **Nivel básico:** Conocimiento elemental de las instituciones, programas y proyectos y procedimientos de licitación. Este tipo de jornadas se realiza en colaboración con las Cámaras de Comercio y Comunidades Autónomas
 - Seminario General Financiación Multilateral
Madrid *26 de abril*
 - Seminario General Financiación Multilateral
Barcelona *28 de abril*



Formación 2

- **Nivel avanzado:**
Profundización en las mejores prácticas ganadoras de licitaciones, con la colaboración de expertos específicos.
 - **Semana de Entrenamiento Multilateral**
Madrid *19-23 abril*
 - Seminario UE- EUROPAID sobre Transporte
Bruselas *10 junio*
 - Seminario UE sobre Suministro y Tratamiento de Aguas
Bruselas *segundo semestre*



Formación 3

■ Nivel experto

Se trata de poner a disposición de las empresas, un conjunto de colaboradores externos, para asesorar específicamente en la mejora de las EOIs y ofertas que se presentan a las Instituciones. Este asesoramiento específico podrá desarrollarse de modo colectivo entre varias empresas o de modo individual, bien caso a caso, o bien de modo más general.



■ Misiones directas:

- Generales

- **European Union Procurement Forum - Nueva York** 12-14 abril
- BID-BM - Washington – IVEX-ADE 14-16 abril
- BID-BM - Washington - CC Madrid 2º Semestre
- Banco Asiático - Manila - CC Madrid, Tecniberia
28 junio- 2 de julio (taller preparatorio el 21 de abril)
- Asia Clean Energy Forum del ADB - Manila junio



■ Misiones inversas

- *Generales:*

- **Día de España en NN.UU.**
(Agencias de Copenhague y Nueva York)

Madrid, ICEX-CC Madrid

27-28 octubre

- *Sectoriales:*

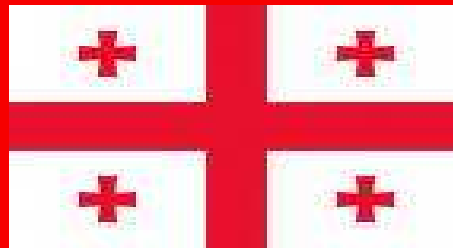
River Basin Study Visit ADB

MEH- TECNIBERIA 24-28

Mayo 2010



Partenariados Multilaterales en Destino



Qué son:

Actividades en mercados con gran volumen de financiación multilateral

Objetivo:

Encontrar socios y expertos locales y profundizar en los programas y proyectos correspondientes

Partenariados Multilaterales en Destino



- Turquía – Ankara-Estambul
- India – Nueva Delhi
- Georgia- Tbilisi
- Vietnam /ASEAN – Hanoi- Ho Chi Minh
- Rusia- Moscú
- Kazajstán – Indonesia

1 - 3 de julio 2009
24 y 25 Septiembre 2009
8- 11 de febrero 2010
22 -25 de marzo 2010
2º semestre 2010
2011

Programas Individuales 1



Objetivo

Acompañar a aquellas empresas españolas que tengan un planteamiento estratégico específico en el mercado multilateral.

- **Procedimiento:** Las empresas deberán presentar una solicitud argumentada en el Departamento de Financiación Multilateral del ICEX que será evaluada por los entes gestores del programa.



Programas Individuales 2

- Las empresas acogidas al programa individual tendrán preferencia en la participación en las actividades del Plan Licitación y, además, recibirán **asesoramiento** específico en cuanto a: Identificación, seguimiento y ejecución de los proyectos y ayuda en la búsqueda y selección de socios y expertos locales para formar parte de los equipos de los proyectos.



Programas Individuales ₃

- Los programas individuales estarán abiertos a todos los sectores de la actividad económica: Ingeniería y consultoría, suministros de bienes y equipos, obra civil, y en todas las fases del ciclo de proyecto



INSTITUCIONES RELEVANTES

- **Los entes gestores se apoyarán**
Antenas multilaterales del ICEX: Bruselas, Manila y Washington
En las delegaciones actuales de P4R
- **Además, el Plan contará con el apoyo y la coordinación de:**
 - DGFINT / MEH: Sillas y Bancos de Desarrollo. Fondos desligados**
 - DGCOMINVER / MITyC: Ofecomes**
 - AECID / MAEC: NN.UU. Fondos Globales.**
 - Alianzas con Asociaciones sectoriales y empresariales, Institutos autonómicos de promoción exterior y Cámaras de Comercio.**



GOBIERNO
DE ESPAÑA

MINISTERIO
DE INDUSTRIA, TURISMO
Y COMERCIO

ICEX

INSTITUTO
ESPAÑOL
DE COMERCIO
EXTERIOR

¡Muchas gracias!

financiacion.multilateral@icex.es
www.icex.es