

ANÁLISIS DE LOS PRINCIPALES SECTORES DE INTERÉS

CIENCIAS DE LA VIDA

El sector de ciencias de la vida es uno de los principales motores industriales y de innovación del ecosistema económico de Massachusetts, con Boston y Cambridge como núcleos de referencia a escala mundial. Esta región se apoya en una combinación única de universidades y centros de investigación de excelencia, una elevada concentración de empresas biotecnológicas, farmacéuticas y de tecnológicas y un acceso privilegiado a capital especializado.

Gran parte del éxito que tiene la región radica en la cultura de colaboración público-privada, ya que las distintas entidades que conforman su ecosistema cooperan en proyectos que permiten la realización de ensayos clínicos, validaciones y codesarrollos. La presencia de centros universitarios e institutos de renombre fomentan la innovación, el desarrollo y avance de nuevas tecnologías.

❖ Biotecnología

Boston es uno de los principales polos biotecnológicos del mundo, con más de 1.800 compañías activas que abarcan desde startups en fases tempranas hasta grandes corporaciones multinacionales. El atractivo del ecosistema se refleja en su capacidad para captar financiación: en 2024, las empresas de Massachusetts recibieron 7.890 millones de dólares en capital riesgo, lo que representó el 28 % del total nacional, con Boston y Cambridge concentrando más de 4.500 millones. No obstante, en la primera mitad de 2025 se observó una contracción del 17 % en la inversión, lo que ha dado lugar a un entorno más selectivo, enfocado en proyectos con alto potencial tecnológico y científico. Además, la especialización de los fondos de inversión locales, como RA Capital o Atlas Venture, facilita el acceso a financiación experta y acelera la viabilidad de los proyectos. Asimismo, cabe destacar que entre 2024 y 2025 se añadieron más de seis millones de pies cuadrados de nuevos laboratorios, lo que aumentó la disponibilidad de espacios hasta un 26%.

❖ Farmacia

El sector farmacéutico constituye otro pilar fundamental del ecosistema de Massachusetts. En 2024, la industria biofarmacéutica aportó 42.000 millones de dólares al PIB del estado, lo que equivale, aproximadamente, al 5,4 % del total. El área metropolitana de Boston-Cambridge alberga más de 1.000 empresas biofarmacéuticas y concentra el 23 % de la fuerza laboral de I+D biofarmacéutica de todo Estados Unidos. Además, las empresas con sede en Massachusetts representan el 15,7 % de los proyectos de desarrollo de fármacos del país y el 6,4 % de la cartera global, especialmente, en áreas terapéuticas como oncología, sistema nervioso y enfermedades infecciosas.

Por otro lado, el acceso a financiación pública refuerza esta posición de liderazgo. Massachusetts se situó en 2024 como el tercer estado receptor de fondos del National Institutes of Health (NIH), con más de 3.450 millones de dólares, equivalentes al 9,3 % del total nacional. Asimismo, el estado captó una proporción significativa de las subvenciones de los programas federales SBIR y STTR,

Esta convocatoria coincide con la ejecución de una actividad financiada por fondos Next Generation EU en el marco de Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia. Concretamente en el Componente 32 "Apoyo a la Recuperación y Resiliencia en respuesta a desastres naturales", Inversión 5 "Evaluación de programas de apoyo a la internacionalización de las empresas de los territorios afectados por la DANA y para hacer frente a la crisis arancelaria".

orientados a impulsar startups en fases tempranas. En cuanto al capital riesgo, aunque el volumen total descendió en 2025, las compañías biofarmacéuticas del estado concentraron el 22,5 % de toda la financiación nacional, situándose solo por detrás de California y muy por delante del resto de estados.

❖ Salud digital y tecnologías médicas

Junto a la biotecnología y la farmacia, Massachusetts destaca de forma notable en salud digital (healthtech) y tecnologías médicas (medtech). El ecosistema se sustenta en tres factores clave: talento, capital y datos. El estado ocupa el primer lugar en concentración de profesionales STEM en relación con su población gracias a una red de universidades de investigación de referencia internacional como Harvard, MIT, Northeastern, Boston University y la University of Massachusetts. Estas instituciones lideran la investigación en inteligencia artificial aplicada a la salud y han recibido más de 120 millones de dólares en subvenciones de la National Science Foundation para I+D en IA.

En el ámbito *medtech*, Massachusetts es el segundo estado en número de establecimientos y patentes de dispositivos médicos, tercero en aprobaciones FDA 510(k) y cuarto en actividad de fusiones y adquisiciones. Además, aproximadamente 20 de las 25 principales compañías *medtech* del mundo tienen presencia en el estado, junto con multinacionales biofarmacéuticas de referencia, lo que genera un entorno altamente especializado y atractivo para la colaboración empresarial.

Desde la perspectiva española, existen vínculos y complementariedades claras con el ecosistema de Boston. El sector biotecnológico español mantiene una base sólida, con una facturación cercana a los 19.676 millones de euros, una inversión en I+D superior a los 1.218 millones y una creciente participación de inversores internacionales. En el ámbito farmacéutico, España es una de las industrias manufactureras más intensivas en innovación, destinando aproximadamente 1.400 millones de euros anuales a I+D+i. Además, ya se registran ejemplos de empresas y emprendedores españoles integrados en el ecosistema de Boston, así como de compañías que han establecido presencia comercial en la región.

Por lo tanto, la complementariedad entre ambos ecosistemas es evidente: España aporta capacidades en investigación, ensayos clínicos y desarrollo tecnológico con costes competitivos, mientras que Boston ofrece acceso a capital intensivo, plataformas tecnológicas avanzadas, redes globales y conocimiento regulatorio, especialmente, en relación con la FDA. Así, en conjunto, el ecosistema de ciencias de la vida de Boston ofrece un entorno excepcional por su densidad empresarial, su capacidad de financiación, su liderazgo en I+D y su proyección global.

FINTECH

Massachusetts, y particularmente el área de Boston, se han consolidado como uno de los ecosistemas de Fintech más relevantes del país. De hecho, el sector de los servicios financieros representa el 15% de la economía estatal, con aproximadamente 211.000 empleados dedicados a esta industria¹. La región ocupa el 5º puesto nacional en atracción de capital fintech, con 5.348 millones

¹ MassEcon (2025) *Massachusetts Financial Services: Leading Indicators*. <https://massecon.com/financial-services/>

de USD recibidos entre 2019 y 2023². Aunque lejos de otros polos como California o Nueva York, Massachusetts ha ganado peso relativo: entre 2020 y 2023 la inversión en startups fintech locales creció más que la media nacional, elevando al estado al 4º lugar en 2022 por inversión recibida. De hecho, tan sólo en el año 2023 la ciudad recibió más de 482 millones de dólares en inversión de capital riesgo dirigida al sector fintech. Boston se ha convertido así en un hub emergente, reconocido ya a nivel global gracias a su combinación única de industrias financieras tradicionales, talento tecnológico y capital de riesgo especializado.

El tejido empresarial fintech de Massachusetts combina startups innovadoras con grandes instituciones financieras tradicionales. El estado alberga unas 350 empresas fintech de vanguardia, desde neobancos, insurtech y plataformas de pago hasta firmas de *blockchain* o *wealthtech*³. Destacan casos de éxito locales como Flywire (pagos internacionales), Toast (soluciones de pago para hostelería) y Circle (infraestructura de criptomoneda). Junto a las startups, Massachusetts es sede de gigantes financieros como Fidelity Investments y State Street, cuyo peso histórico impulsa la innovación local y demanda de servicios fintech avanzados. Además, el denominado “*Brainpower Triangle*”, formado por Harvard University, MIT y Tufts University, aporta una base académica de excelencia que alimenta el sector financiero con talento altamente cualificado, investigación aplicada y una intensa colaboración universidad-empresa, reforzando la posición de Boston como uno de los centros más dinámicos del país en materia de innovación financiera y tecnológica. En suma, el ecosistema fintech de Boston-Massachusetts abarca desde startups disruptivas hasta corporaciones financieras, *venture capitals* especializados (ej. F-Prime Capital, MassMutual Ventures) y aceleradoras como MassChallenge Fintech, todos interconectados en una comunidad activa y que promueve el crecimiento.

Massachusetts ha forjado ventajas diferenciales en subsectores fintech alineados con sus industrias locales. Por número de operaciones, sobresalen pagos y seguros (InsurTech) como los verticales más activos en el estado. Les siguen fintech de finanzas personales y de blockchain, reflejo del fuerte entorno tech de la región, mientras que el segmento de criptomonedas también ocupa un lugar destacado en el ecosistema local (Boston fue temprano precursor en cripto, con iniciativas académicas en MIT y empresas como Circle). Otras áreas emergentes son la ciberseguridad financiera y las aplicaciones de inteligencia artificial a servicios financieros.

La presencia de grandes gestoras de activos y bancos en Boston ha fomentado un enfoque colaborativo: en lugar de competir frontalmente, muchas *startups* locales trabajan en alianza con bancos tradicionales para modernizar servicios (p.ej., sandbox regulatorios, pilotos conjuntos). Esta cultura de colaboración público-privada se ve apoyada por iniciativas como Mass Fintech Hub, que en sus cuatro años de actividad ha impulsado programas de conexión entre *startups*, inversores, universidades y corporates, elevando en más del 40% el número de empresas fintech locales y un 75% el capital captado acumulado desde 2021⁴. Destacan también otras entidades como Techstars Boston, MIT FinTech Initiative o DCU FinTech Innovation Center, que fomentan el desarrollo de soluciones en pagos, crédito alternativo, blockchain y ciberseguridad financiera.

El ecosistema fintech español también vive una etapa de crecimiento sostenido, lo que abre la puerta a sinergias con Massachusetts. Entre 2020 y 2025 el número de entidades fintech en España

² McKinsey C Company (2024) MassVision 2050, FinTech. <https://www.mhtc.org/wp-content/uploads/2024/07/FinTech-MHTC-MassVision2050-2024>

³ MassEcon (2025) *Massachusetts Financial Services: Leading Indicators*. <https://massecon.com/financial-services/>

⁴ N. Lombardo (2025) *Mass Fintech Hub Celebrates Four Years as Global Fintech Leader Shaping the Future of Innovation*. MassFintech. <https://massfintechhub.com/discover/news/mass-fintech-hub-celebrates-four-years-as-global-fintech-leader-shaping-the-future-of-innovation/>

Esta convocatoria coincide con la ejecución de una actividad financiada por fondos Next Generation EU en el marco de Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia. Concretamente en el Componente 32 “Apoyo a la Recuperación y Resiliencia en respuesta a desastres naturales”, Inversión 5 “Evaluación de programas de apoyo a la internacionalización de las empresas de los territorios afectados por la DANA y para hacer frente a la crisis arancelaria”.

aumentó un 47%, y 2024 ha sido un año récord en inversión: el sector fintech/insurtech lideró la captación de capital en España con un 28% del total invertido en *startups*, sumando 603 millones de euros en los tres primeros trimestres⁵. Para las fintech españolas, la internacionalización ya no es opcional sino estratégica: expandirse a hubs como Boston permite acceder a más capital, clientes globales y efecto escala. España aporta costes de desarrollo más competitivos, un mercado doméstico muy receptivo a la innovación financiera (alta penetración de pagos digitales y banca móvil) y un entorno regulatorio favorable con normas europeas de banca abierta. Boston/Massachusetts, por su parte, ofrece capital intensivo y especializado, plataformas tecnológicas de última generación (IA, *cloud*, blockchain) y acceso a redes globales de distribución e inversión a través de sus fondos, bancos y corporaciones líderes.

En este sentido, las oportunidades para empresas españolas que acudan a un encuentro financiero en Boston se concretan en:

- Acceso a un ecosistema financiero-tecnológico maduro, con fuerte presencia institucional y capital especializado;
- Posibilidad de establecer alianzas con aceleradoras y fondos locales (MassChallenge FinTech, F-Prime Capital);
- Contacto directo con bancos y corporaciones que integran innovación abierta en su estrategia;
- Oportunidades de coinversión y escalado internacional en el mercado norteamericano.

Un hito del ecosistema es la Boston Fintech Week, organizado por FinTech Sandbox, que en 2025 se celebró del 15 al 19 de septiembre, teniendo lugar los días 16 y 17 en la Reserva Federal de Boston. Este evento reúne a miles de asistentes (más de 3.500 registros), más de 120 ponentes y decenas de sesiones, y sirve como plataforma para conectar fintechs, inversores, corporaciones y reguladores, entre otros actores del ecosistema⁶.

En conclusión, Boston se consolida como un referente internacional en tecnología financiera y un socio estratégico para la internacionalización del sector fintech español. Su ecosistema combina capital especializado, una sólida base bancaria y tecnológica y una cultura de colaboración público-privada que favorece la innovación aplicada. La celebración de un encuentro empresarial en Boston permitiría reforzar los lazos entre ambos ecosistemas, dar visibilidad a la innovación española en un escaparate global y generar alianzas con fondos, corporaciones y aceleradoras locales que impulsen el desarrollo de soluciones financieras digitales con impacto económico y tecnológico a escala internacional.

⁵ Bankinter (2024). *Informe inversión en startups España*.

https://www.fundacionbankinter.org/noticias/informe-inversion-en-startups-espana-tercer-trimestre-de-2024/?_adin=02100180067

⁶ BostonFintechWeek (2025) <https://bostonfintechweek.org/>