



INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Guinea Ecuatorial



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Lagos

Actualizado a agosto 2020

1	SITUACIÓN POLÍTICA	5
1.1	Principales fuerzas políticas y su presencia en las instituciones	5
1.2	Gabinete Económico y distribución de competencias.....	5
2	MARCO ECONÓMICO	8
2.1	Principales sectores de la economía	8
2.1.1	Sector primario.....	8
2.1.2	Sector secundario	11
2.1.3	Sector terciario	12
2.2	Infraestructuras económicas: transporte, comunicaciones y energía	13
3	SITUACIÓN ECONÓMICA.....	14
3.1	Evolución de las principales variables	14
	CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	16
3.1.1	Estructura del PIB	17
	CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	18
3.1.2	Precios	19
3.1.3	Población activa y mercado de trabajo. Desempleo	19
3.1.4	Distribución de la renta.....	20
3.1.5	Políticas fiscal y monetaria.....	20
3.2	Previsiones macroeconómicas	21
3.3	Otros posibles datos de interés económico	21
3.4	Comercio Exterior de bienes y servicios	22
3.4.1	Apertura comercial	23
3.4.2	Principales socios comerciales	23
	CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)	23
	CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)	24
3.4.3	Principales sectores de bienes (exportación e importación)	24
	CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES	25
	CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS.....	25
	CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES	26
	CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS.....	26

3.4.4 Principales sectores de servicios (exportación e importación)	26
3.5 Turismo.....	27
3.6 Inversión Extranjera	27
3.6.1 Régimen de inversiones.....	27
3.6.2 Inversión extranjera por países y sectores.....	28
CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES	28
3.6.3 Operaciones importantes de inversión extranjera	28
3.6.4 Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras	29
3.6.5 Ferias sobre inversiones	29
3.7 Inversiones en el exterior. Principales países y sectores	29
CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES	29
3.8 Balanza de pagos. Resumen de las principales sub-balanzas.....	29
CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS.....	30
3.9 Reservas Internacionales	30
3.10 Moneda. Evolución del tipo de cambio	31
3.11 Deuda Externa y servicio de la deuda. Principales ratios	31
3.12 Calificación de riesgo.....	31
3.13 Principales objetivos de política económica	31
4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES.....	32
4.1 Marco institucional.....	32
4.1.1 Marco general de las relaciones	32
4.1.2 Principales acuerdos y programas.....	33
4.1.3 Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos	33
4.2 Intercambios comerciales	33
CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	34
CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS.....	34
CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	35
CUADRO 15: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS.....	35
CUADRO 16: BALANZA COMERCIAL BILATERAL.....	36
4.3 Intercambios de servicios	36

4.4	Flujos de inversión	36
	CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	37
	CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	37
	CUADRO 19: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	37
	CUADRO 20: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	37
4.5	Deuda	37
4.6	Oportunidades de negocio para la empresa española	38
	4.6.1 El mercado	38
	4.6.2 Importancia económica del país en su región	38
	4.6.3 Oportunidades comerciales.....	38
	4.6.4 Oportunidades de inversión	39
	4.6.5 Fuentes de financiación	39
4.7	Actividades de Promoción	39
5	RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	40
5.1	Con la Unión Europea	40
	5.1.1 Marco institucional	40
	5.1.2 Intercambios comerciales.....	40
	CUADRO 21: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA	40
5.2	Con las Instituciones Financieras Internacionales	40
5.3	Con la Organización Mundial de Comercio	41
5.4	Con otros Organismos y Asociaciones Regionales	41
5.5	Acuerdos bilaterales con terceros países	42
5.6	Organizaciones internacionales económicas y comerciales de las que el país es miembro.....	43
	CUADRO 22: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	43

1 SITUACIÓN POLÍTICA

1.1 Principales fuerzas políticas y su presencia en las instituciones

Guinea Ecuatorial es una república presidencialista cuyo Jefe de Estado y Presidente del Gobierno posee amplios poderes ejecutivos. En 2012 se promulgó una nueva constitución, aprobada mediante referéndum, que incluye la limitación del mandato presidencial a dos períodos de siete años, la creación de un Senado, la figura del Vicepresidente y nuevos órganos constitucionales como el Tribunal de Cuentas y el Defensor del Pueblo. Con esta reforma, Guinea Ecuatorial pasa a ser una república presidencialista con parlamento bicameral.

La imagen exterior de la democracia ecuatoguineana es bastante desfavorable, tal como muestra el Democracy Index de 2019 que elabora Economist Intelligence Unit y que sitúa a Guinea Ecuatorial en el puesto 161 de un total de 167, dentro de los países denominados autoritarios.

Por otro lado, según el Corruption Perception Index de 2019 que elabora Transparency International, Guinea Ecuatorial se situaría en el puesto 173 de un total de 183 países.

El Presidente de Guinea Ecuatorial es, desde 1979, Teodoro Obiang Nguema Mbasogo. En las elecciones presidenciales del 24 de abril de 2016 fue reelegido para un mandato de siete años.

En las últimas elecciones legislativas y municipales de noviembre de 2017, el partido del Gobierno, Partido Democrático de Guinea Ecuatorial (PDGE), consiguió 99 de los 100 diputados y la totalidad de los 55 senadores. El partido Ciudadanos por la Innovación (CI) consiguió un diputado y 1 senador.

1.2 Gabinete Económico y distribución de competencias

Después del cambio de gobierno de febrero de 2018 las responsabilidades ministeriales quedan repartidas de la siguiente forma:

Gobierno

- D. Francisco Pascual Obama Asue, Primer Ministro del Gobierno, Encargado de la Coordinación Administrativa.
- D. Clemente Engonga Nguema Onguene, Primer Viceprimer Ministro del Gobierno, Encargado del Sector Político, Democracia y Ministro del Interior y Corporaciones Locales.
- D. Ángel Mesie Mibuy, Segundo Viceprimer Ministro del Gobierno, Encargado de Relaciones con el Parlamento y Asuntos Jurídicos.
- D. Alfonso Nsue Mokuy, Tercer Viceprimer Ministro, Encargado de Derechos Humanos.

Ministros

- Ministro de Estado a la Presidencia de la República, Encargado de Misiones, Excmo. Señor Don ALEJANDRO EVUNA OWONO ASANGONO.
- Ministro de Estado a lo Presidencia de la República, Encargado de Seguridad Presidencial, Excmo. Señor Don ANTONIO MBA NGUEMA MIKUE.
- Ministro de Estado a la Presidencia del Gobierno, Encargado de la Integración Regional, Excmo. Señor Don BALTASAR ENGONGA EDJO.

- Ministro de Estado, Encargado de Seguridad Nacional. Excmo. Señor Don NICOLÁS OBAMA NCHAMA.
- Ministro de Estado, Encargado de Sanidad y Bienestar Excmo. Señor Don SALOMÓN NGUEMA OWONO.
- Ministro la Presidencia de la República, Encargado de Seguridad Exterior, Excmo. Señor Don JUAN-ANTONIO BIBANG NCHUCHUMA.
- Ministro Secretario General de la Presidencia del Gobierno, Excmo. Señor Don BALTASAR ESONO EWORO NFONO.
- Ministro de Asuntos Exteriores y Cooperación, Excmo. Señor Don SIMEÓN OYONO ESONO ANGUE.
- Ministro de Justicia, Culto e Instituciones Penitenciarias, Excmo. Señor Don SALVADOR ONDO NCUMU.
- Ministro de Defensa Nacional. Excmo. Señor Don ALEJANDRO BACALE NCOGO.
- Ministro de Hacienda, Economía y Planificación, Excmo. Señor Don LUCAS ABAGA NCHAMA.
- Ministro de Educación, Enseñanza Universitaria y Deportes, Excmo. Señor Don JESÚS ENGONGA NDONG.
- Ministro de Obras Públicas, Viviendas y Urbanismo, Excmo. Señor Don DIOSDADO NSUE MEDJA.
- Ministro de Trabajo, Fomento de Empleo y Seguridad Social, Excmo. Señor Don CELESTINO-BONIFACIO BAKALE OBIANG.
- Ministro de Agricultura, Ganadería, Bosques y Medio Ambiente, Excmo. Señor Don NICOLÁS HOUTONJI ACAPO.
- Ministra de Pesca y Recursos Hídricos, Excma. Señora Doña ADORACIÓN SALAS CHONCO.
- Ministro de Minas e Hidrocarburos, Excmo. Señor Don GABRIEL MBEGA OBIANG LIMA.
- Ministro de Industria y Energía, Excmo. Señor Don MIGUEL EKUA ONDO.
- Ministro de Información, Prensa y Radio, Excmo. Señor Don EUGENIO NZE OBIANG.
- Ministra de Asuntos Sociales e Igualdad de Género. Excma. Señora Doña MARÍA CONSUELO NGUEMA OYANA.
- Ministro de Transportes, Correos y Telecomunicaciones, Excmo. Señor Don EUCARIO BACALE ANGÜE.
- Ministro de la Función Pública y Reforma Administrativa, Excmo. Señor Don FAUSTINO NDONG ESONO EYANG.
- Ministro de Comercio y Promoción de Pequeñas y Medianas Empresas, Excmo. Señor Don PASTOR MICHA ONDO BILE.
- Ministro de Aviación Civil, Excmo. Señor Don LEANDRO MICO ANGÜÉ.
- Ministro de Cultura, Turismo y Promoción Artesanal, Excmo. Señor Don RUFINO NDONG ESONO NCHAMA.

Ministros delegados y viceministros

- Ministro-Delegado de Asuntos Exteriores y Cooperación, de Misiones, Excmo. Señor Don BONIFACIO MITOGO EDJANG.
- Ministro-Delegado del Interior y Corporaciones Locales, Excmo. Señor Don FIDEL NSUE MICHA.
- Ministro-Delegado de Justicia, Culto e Instituciones Penitenciarias, Excmo. Señor Don JUAN OLO MBA NSENG.
- Ministro-Delegado de Seguridad Nacional, Excmo. Señor Don HERIBERTO MECO MBENGONO.
- Ministra-Delegada de Hacienda, Economía y Planificación, Excma. Señora Doña MONSERRAT AFANG ONDO.
- Ministro-Delegado de Agricultura, Ganadería, Bosques y Medio Ambiente, Excmo. Señor Don MIGUEL MBA NSANG MIKUE.
- Ministro-Delegado de Trabajo, Fomento de Empleo y Seguridad Social, Excmo. Señor Don ALFREDO MITOGO MITOGO ADA.
- Ministro-Delegado de Obras Públicas, Viviendas y Urbanismo, Excmo. Señor Don REINALDO ASU MANGUE.
- Ministro-Delegado de Transportes, Correos y Telecomunicaciones, Excmo. Señor Don JOAQUÍN ELEMA BORENGUE.
- Ministro-Delegado de Comercio y Promoción de Pequeñas y Medianas Empresas, Excmo. Señor Don ALBERTO DORIA LAJAY.
- Vice-Ministro de la Presidencia de la República, Encargado de Ceremonias y Traducciones, Señor Don ARMANDO DOUGAN CHAMPION.
- Vice-Ministro de Defensa Nacional, Excmo. Señor Don VICTORIANO BIBANG NSUE OKOMO.
- Vice-Ministro de Hacienda, Economía y Planificación, Excmo. Señor Don VALENTÍN ELA MAYE.
- Vice-Ministro de Comercio y Promoción de Pequeños y Medianas Empresas, Excmo. Señor Don DOMINGO MBA ESONO.
- Vice-Ministra de Educación, Enseñanza Universitaria y Deportes, Excma. Señora Doña MARÍA JESÚS NCARA OWONO.
- Vice-Ministro de la Función Pública y Reforma Administrativa, Excmo. Señor Don SANTIAGO NSOBEYA BARREIROS.
- Vice-Ministro de Sanidad y Bienestar Social, Excmo. Señor Don DÁMASO MITOHA ONDO.
- Vice-Ministro de Obras Públicas, Viviendas y Urbanismo, Excmo. Señor Don ENRIQUE OVONO ONDO.
- Vice-Ministro de Trabajo, Fomento del Empleo y Seguridad Social, Excmo. Señor Don MANUEL CRISTÓBAL MORGADES ICHAKA.

- Vice-Ministra de Asuntos Sociales e Igualdad de Género, Excm. Señora Doña ESPERANZA GERTRUDIS DAVIES EISO.
- Vice-Ministro de Minas e Hidrocarburos, Excmo. Señor Don AGAPITO EDU NDONG.
- Vice-Ministro de Pesca y Recursos Hídricos, Excmo. Señor Don ANDRÉS NDONG MICHA.
- Vice-Ministro de Agricultura, Ganadería, Bosques y Medio Ambiente, Excmo. Señor Don PEDRO ONDO NGUEMA.
- Vice-Ministro de Industria y Energía, Excmo. Señor Don JOSÉ MARÍA ONDO OYONO.
- Vice-Ministro de Cultura, Turismo y Promoción Artesanal, Excmo. Señor Don PRUDENCIO BOTEY SOBOLE.
- Vice-Ministro de Transportes, Correos y Telecomunicaciones, Excmo. Señor Don HIPÓLITO ONDO NVO BELA.
- Vice-Ministro de Aviación Civil, Excmo. Señor Don LUCIANO ESONO BITEGUE.

Vice-Ministro de Información, Prensa y Radio, Excmo. Señor Don VIRGILIO SERICHE RILOHA
Asimismo, cabe destacar los siguientes organismos con competencias económicas y/o financieras:

- GEProyectos, oficina dependiente de la Presidencia de la República. Tiene la misión de controlar el proceso de ejecución de proyectos de obra civil e ingeniería, de asegurar la defensa de los intereses del ministerio contratante en la definición, elaboración, ejecución, certificación y supervisión. También es responsable de la emisión y puesta en vigor de las órdenes de servicio de los contratos y de la aprobación o rechazo de las certificaciones de avance de los trabajos. La Presidenta del Comité Director es la Excm. Sra. Dña. Francisca Obiang Jiménez, y el Vicepresidente, Alejandro Micha Nsue.

- Banco de Estados del África Central (BEAC), banco regional con soberanía en la política monetaria de la zona del franco CFA. Su gobernador actual es el Sr. D. Abbas Toli Mahamat, cuyo mandato finalizará en 2021.

2 MARCO ECONÓMICO

2.1 Principales sectores de la economía

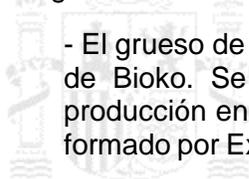
2.1.1 Sector primario

El sector primario es la principal fuente de riqueza de Guinea Ecuatorial y, en particular, sus recursos de petróleo y gas. De acuerdo con el BP Statistical Review y con el Instituto Nacional de Estadística de Guinea Ecuatorial (INEGE), el país produjo 190.000 barriles diarios (incluido petróleo y GNL) en 2018, un 2,6% menos que en 2017, representando en 2018 un 0,2% de la producción mundial. La producción diaria se ha reducido un 50% desde 2007, cuando alcanzó el techo de 374.000 barriles. Del total producido en 2018, el 95,3% fue exportado.

De acuerdo con el OPEC Monthly Oil Market Report la producción de petróleo fue de 114.000 barriles por día en el segundo trimestre de 2019, existiendo una caída continua de la producción a lo largo del tiempo.

Las reservas probadas de petróleo son de unos 1.100 millones de barriles, y las de gas de 145.000 millones de metros cúbicos de gas, lo que supone la extracción durante unos 15 años

más al ritmo de producción actual. No obstante, en el medio plazo se podrían descubrir nuevos yacimientos que ampliasen las reservas probadas. Actualmente los campos en explotación son los siguientes:



- El grueso de la producción petrolífera corresponde al campo Zafiro, al noroeste de la isla de Bioko. Se trata del primer yacimiento petrolífero de aguas profundas puesto en producción en África occidental, en 1996. El campo Zafiro está operado por un consorcio formado por ExxonMobil (71,25%), GEPetrol (23,75%) y el Gobierno ecuatoguineano (5%).
- Los campos de producción petrolífera Okumé y Ceiba, ambos operados por Hess (80,75%) y Tullow Oil (14,25%) en consorcio con GEPetrol (5%). Están situados en alta mar frente a la costa de la parte continental de Guinea Ecuatorial. A finales de 2017 Hess vendió su participación a Kosmos energy y Trident energy
- El campo Aseng, participado por Noble Energy (40%), Atlas Petroleum (29%) Glencore Exploration (25%), PA Resources (6%) y GEPetrol (5%) y que comenzó a producir en 2011.
- El campo Alba, situado al noroeste de la isla de Bioko y del que Marathon Oil es el operador principal, con una participación del 63,3%, en consorcio con Noble Energy (33.7%) y GEPetrol (3%). Produce gases (gas natural, butano y propano) y condensados del petróleo.

Se han realizado descubrimientos de crudo y condensados del petróleo en varios bloques de prospección, que se encuentran en diferentes fases de desarrollo. Del mismo modo, el Ministerio de Minas e Hidrocarburos anima a las empresas a centrar su atención en la región de Incoantoma (Bata), Iduma (Mbini) y Bisong donde existen indicios de la existencia de hidrocarburos que requieren exploración para valorar su potencial.

En 2017 Exxon descubrió un nuevo yacimiento de petróleo y, aunque ha sido examinado desde entonces, en diciembre de 2019 el Ministerio de Minas e Hidrocarburos de Guinea Ecuatorial le concedió a la empresa una prórroga de seis meses para continuar estudiando su viabilidad comercial.

En 2019 el Gobierno ecuatoguineano atrajo nueva inversión extranjera con motivo de la excavación de 11 nuevos pozos. Además, se han contratado cinco plataformas para operar en los nuevos pozos, que incluyen prospecciones greenfield por parte de ExxonMobil, Kosmos Energy, Marathon Oil y Noble Energy. En 2020 comenzará una nueva ronda de licencias, que incluirá un conjunto diferente de criterios para seleccionar bloques potenciales y nuevas áreas para ofertar.

El resto del sector primario (agricultura, pesca y bosques, excluyendo hidrocarburos), en continuo descenso desde el inicio de la era del petróleo, está recuperando peso relativo en los últimos años, representando en 2018 el 5,1% del PIB. No obstante, esto se debe fundamentalmente a la pérdida en los últimos años de peso relativo del sector de los hidrocarburos.

Guinea Ecuatorial era, en los años 60, un gran productor y exportador de cacao y café. Sin embargo, hoy en día esta actividad es marginal. La producción de cacao se centra en la isla de Bioko y es prácticamente testimonial. Según el Instituto Nacional de Estadística de Guinea Ecuatorial (INEGE) en 2018 se produjeron 761 toneladas, un 4,7% más que en 2017, aunque muy lejos del techo de producción de 46.000 toneladas alcanzado en 1967.

El resto de la producción agrícola es de subsistencia, en torno a pequeñas explotaciones familiares, se centra en el cultivo de plátanos, yuca (también llamada mandioca) cocoyam (también llamada malanga), ñame, patatas, banano, frutos secos, aceite de palma y verduras. El

African Statistical Yearbook 2018 ofrece unas cifras de producción agrícola de 98.000 toneladas de patata dulce, 73.000 de mandioca, 40.000 de plátano y 31.000 de banana.

Al no existir apenas explotaciones agrícolas productivas, una parte importante de las necesidades alimenticias en frutas y hortalizas proviene de Camerún. Las causas de este subdesarrollo de la agricultura están relacionadas con la competencia de otros sectores por los factores de producción (“enfermedad holandesa” típica de las economías petroleras), el alto coste de los insumos, el escaso empleo agrícola o la falta de incentivos públicos.

En cuanto al sector maderero, los recursos forestales nacionales representan el 80% de la tierra firme, constituyendo una gran fuente de ingresos fiscales y de entrada de divisas, brindando así oportunidades para el desarrollo socioeconómico del país.

Existen 82 especies forestales en el país. La principal madera producida es el okoumé, de tipo resinoso y se exporta sobre todo a Asia, seguida del dabema, okan e ilomba. La madera proviene en su mayoría de la zona costera de Río Muni, región de 2,2 millones de hectáreas de bosque, de las cuales aproximadamente 625.000 ha. son susceptibles de utilización comercial.

En 1997, con el objetivo de mantener una explotación de la madera sostenible a largo plazo, compatible con la preservación del medio ambiente, y para incrementar los ingresos procedentes de concesiones, se aprobó la Ley 1/1997 sobre el uso y manejo de bosques.

Por otro lado, con la intención de fomentar el desarrollo de la industria maderera, se aprobó el Decreto 61/2007 por el que se prohibió la exportación de troncos (madera en rollo), dando cobertura a la transformación de la madera al 100%. Sin embargo, como consecuencia de la constatación del rebasamiento de la cuota máxima de 450.000 m³/año, fijada en dicho Decreto, se impuso una prohibición temporal de la tala de árboles para fines comerciales. De este modo, la producción de madera en 2018 disminuyó un 32,4% respecto del año anterior.

Por su parte, las exportaciones de madera se situaron en 305 millones de euros en 2018, representando el 5,6% de las exportaciones ecuatoguineanas, apreciándose una ligera caída del peso relativo con respecto al año anterior. En 2019 las exportaciones de madera continuaron descendiendo, representando un 4,4% del total de las exportaciones del país.

En cuanto al sector pesquero, es uno de los identificados por las autoridades como claves de cara a un desarrollo económico diversificado a medio plazo. En el país apenas existen puertos pesqueros o plantas de procesamiento de pescado, aunque hay que destacar la creación, tanto en Bata como en Malabo, de lonjas para facilitar la comercialización del pescado. En este sentido, cabe remarcar la inauguración del Centro de Formación y Producción de Pesca de Bata en marzo de 2020.

Aunque se han producido conversaciones con la Unión Europea, y en 2019 se resolvió un mandato de negociación, actualmente no existen acuerdos comunitarios, por lo que las empresas pesqueras extranjeras establecen acuerdos privados con el Estado, principalmente para la pesca del bonito y otras especies migratorias; es una pesca realizada por grandes barcos de tipo industrial que descargan el pescado en otros países.

En esta línea, en 2014 la FAO y el Gobierno firmaron un acuerdo con el objetivo, entre otros, de generar información científica sobre la situación de los recursos marítimos del país. El Gobierno ecuatoguineano cuenta con un Plan estratégico del sector pesquero (PEPGE), así como con un Plan nacional de lucha contra la pesca ilegal no declarada y no reglamentada (INDNR).

Por otro lado, cabe destacar que la pesca es tanto industrial como artesanal. Según últimos datos, se reportaron un total de 400 barcos pesqueros con motor y 700 barcos sin motor. No

obstante, la producción de acuicultura sigue siendo insignificante, alcanzando alrededor de 15 toneladas de tilapias y otros peces de agua dulce en los últimos años.

Según el INEGE, la actividad pesquera es realizada principalmente por siete barcos de pesca entre las ciudades de Malabo y Bata. A nivel costero existe una pequeña actividad pesquera artesanal que escasamente cubre las necesidades nacionales. Sin embargo, se podría afirmar que Guinea Ecuatorial tiene potencial pesquero: la Zona Económica Exclusiva (ZEE) del país cubre un área de 314.400 km² mientras que la plataforma continental abarca 14.710 km² y la costa tiene un litoral de 385 km.

Según el INEGE, la producción en el 2017 fue tres veces superior a la de 2016, debido a las alentadoras perspectivas para el sector a corto y medio. Una de ellas consiste en la firma de un proyecto para la construcción de cámaras frigoríficas en las capitales de las provincias y la compra de veinticinco barcos de pesca.

En relación con el sector de la minería, aunque en toda la región existe un importante potencial minero en hierro, oro y otros minerales, la minería está aún sin explotar. Existe un marco legislativo favorable (Ley 9/2006 de minas) y buenas expectativas para la explotación de oro, diamantes, coltán y caliza. Sin embargo, los únicos minerales sólidos que son explotados en la actualidad son piedra y arena natural (empleada en la construcción), puzolana (empleada en la fabricación local de cemento) y oro (presente de forma aluvial en algunos ríos y que es recogido de forma artesanal; la extracción media anual es de unos 50 Kg que son adquiridos por el Estado).

En vistas de la escasa participación de ciudadanos y empresas ecuatoguineanas en el negocio de las operaciones mineras, el Gobierno dictó la Orden Ministerial 1/2014, cuya mayor pretensión era la de salvaguardar los principios de publicidad y libre concurrencia en el sector. No obstante, la situación no ha cambiado tras su entrada en vigor.

2.1.2 Sector secundario

En el sector secundario destaca el procesamiento de hidrocarburos. Respecto a la industria petroquímica, hay que destacar a la empresa EG LNG (Ecuatorial Guinea LNG), propiedad de la multinacional americana Marathon Oil Company (60%), la sociedad guineana Sonagas (25%), Mitsui (8,5%) y Marubeni (6,5%). La planta, operativa desde 2007, consiste en un tren de licuefacción de gas natural con una producción de 5 bcm al año (alrededor de 1/7 del consumo anual español). Con su construcción, Guinea Ecuatorial pasó a ser el tercer productor de LNG de la cuenca atlántica, tras Trinidad y Tobago y Nigeria. Según datos de Marathon, se producen 45.000 barriles de gas al día.

Por su parte, la planta Alba (GLP) tiene una capacidad de producción de 9 bcm al año y se recupera una parte adicional de condensado, así como se extraen los gases licuados de petróleo butano y propano. El gas residual es reinyectado en las instalaciones *offshore*. La producción diaria es de 8.000 b/d de butano, 14.000 b/d de propano y 6.600 b/d de condensado. La participación en la producción corresponde a Marathon (operador, con un 40%), Sonagas (20%), Noble Energy (40%). La planta también suministra gas a una planta de turbo gas para generar electricidad y a la embotelladora encargada de atender el consumo doméstico de GLP, operada por GEOGAM.

Atlantic Methanol Production Company (AMPCO) produce 1 millón de toneladas/año de metanol (3% del consumo mundial y 7% del de EE. UU.). El proyecto, operativo desde 2001, es propiedad de las multinacionales americanas Marathon Oil Company, Noble Energy Inc. y la sociedad guineana Sonagas.

En cuanto a los proyectos futuros, tras desestimar la construcción de una refinería en Mbini, en la parte continental, se plantea la construcción de unos depósitos de almacenamiento de hidrocarburos, así como la construcción de un segundo tren de licuefacción (“Tren 2”). Así, en 2018 se anunció la construcción del mayor depósito de hidrocarburos del continente en Punta Europa (Isla de Bioko). Igualmente, en 2020 se prevé la inversión directa de un mínimo de 1,4 mil millones de dólares para la perforación de dos pozos y la continuación del desarrollo de seis pozos ya existentes en el país.

El resto de la actividad del sector secundario se reduce al sector eléctrico, gas y agua, que supuso un 1,8% del PIB en 2018, y en muy pequeña medida a la industria auxiliar manufacturera, principalmente ligada a la construcción de infraestructuras tales como pequeños aserraderos y carpinterías, talleres de aluminio o prefabricados de hormigón, aunque también varias embotelladoras de cerveza, agua y refrescos en el dominio alimentario.

El sector eléctrico se reestructuró en 2013, dividiendo la Sociedad Eléctrica de Guinea Ecuatorial, S.A. (SEGESA) en SEGESA generación, SEGESA transmisión y SEGESA distribución, aunque manteniendo la titularidad pública. En este sentido cabe destacar la acometida de inversiones en las actividades de generación, transmisión y distribución eléctrica, con el objetivo de optimizar el uso de los recursos del país y maximizar los beneficios.

Igualmente, en enero de 2019, la empresa española Minsait, compañía de Indra, ha firmado un contrato de unos 5 millones de euros con SEGESA, para llevar a cabo un proyecto de transformación de la gestión a través de la implantación e integración de avanzados sistemas en las áreas corporativas y de comercialización, así como el suministro de un nuevo centro de datos en las ciudades de Malabo y Bata.

2.1.3 Sector terciario

De acuerdo con el African Statistical Yearbook 2019, y considerando la construcción como integrante del sector servicios, este representó un 18,6% del PIB en 2017. La construcción, que representó un 3,7% del PIB, ha perdido importancia tras los recortes en inversiones del Estado ecuatoguineano en los últimos años y se encuentra actualmente casi paralizada.

Como se ha señalado, el país se encuentra inmerso en una importante recesión a causa de la bajada del precio del petróleo en los mercados internacionales. La disminución de los ingresos del Estado (principal actor económico del país) está lastrando la inversión pública y el consumo privado y esto ha afectado directamente al sector de la construcción y la obra civil.

En edificación hay que destacar la construcción de la nueva ciudad administrativa de Djibloho, en el interior de la Región Continental y en medio de la selva, que pretende tener una capacidad para unos 100.000 habitantes (aunque ahora está prácticamente deshabitada) y que se quiere convertir en la futura capital administrativa, aunque el proyecto se encuentra casi paralizado.

En cuanto al sector comercial, tanto mayorista como minorista, durante el boom económico con el aumento paulatino del poder adquisitivo de una parte de la población ecuatoguineana, así como con la llegada de expatriados para trabajar en proyectos en el país, se produjo en paralelo una modernización de la distribución comercial mayorista y minorista. Igualmente, a pesar de que el tamaño del sector sigue siendo muy pequeño y que desde 2015 se ha mantenido en declive, en 2018 el sector experimentó un crecimiento del 10,4% respecto al año anterior.

La contribución al PIB de los sectores de transporte y telecomunicaciones es del 5,9%. Los principales operadores locales de telecomunicaciones son, GETESA, un antiguo monopolio actualmente propiedad del Estado y del que se salió la compañía de telecomunicaciones de origen francés Orange; y Muni Telecom, de capital privado local. En 2012 se creó Gecomsa, que

combina capital guineano (51%) y capital chino (49%). Por otro lado, existen otras empresas especializadas en servicios de internet. La conexión mediante fibra óptica al continente europeo, culminada en 2012, supuso un fuerte desarrollo de las telecomunicaciones, si bien actualmente su uso es aún muy limitado.

El turismo es un sector muy poco significativo, aunque con un cierto potencial de desarrollo debido a las características del país (geografía, climatología, ecología, etc.). El Gobierno cuenta con un Plan Nacional de Turismo y está elaborando planes para la promoción turística que prevén cambios legislativos para facilitar la emisión de visados, así como inversiones para impulsar el sector.

El sector financiero, seguros y negocios inmobiliarios representaron en 2018 en torno al 3,3% del PIB. Es un sector poco maduro, muy concentrado en el crédito al sector construcción. Actualmente existen 5 entidades bancarias, 3 entidades de seguros y una de reaseguros operando en el país.

2.2 Infraestructuras económicas: transporte, comunicaciones y energía

Infraestructuras aeroportuarias

La configuración geográfica de Guinea Ecuatorial, dividida entre parte insular y parte continental, hace particularmente relevante las conexiones aéreas nacionales e internacionales. Actualmente hay aeropuertos en Bata (Asonga), en la parte continental, y Malabo (Santa Isabel), en la isla de Bioko. También existen aeropuertos en San Antonio de Palé, en la isla de Annobón, en Mongomeyén (cerca de Mongomo) y en la isla de Corisco, ya inaugurado, pero sin rutas activas.

El despegue económico del país a raíz del comienzo de la actividad petrolera fue acompañado de un incremento de las conexiones aéreas entre Guinea Ecuatorial y diversos países occidentales, aunque, por el momento, el único aeropuerto que dispone de vuelos internacionales es Malabo. Solo hay 1 compañía que realiza vuelos regulares directos entre Malabo y Madrid: Ceiba Intercontinental (la aerolínea nacional), porque Iberia canceló la línea en enero de 2018. Además, se puede viajar entre Guinea Ecuatorial y España con escalas con Air France, Lufthansa, Royal Air Maroc y Ethiopian Airlines.

Además, Air France, Cronos, Ethiopian Airlines y Ceiba conectan Guinea Ecuatorial con otros países de África.

Existen vuelos internos diarios entre Malabo y Bata con las compañías Ceiba Intercontinental y Cronos.

Las compañías que ofrecen servicio de cargo son Ceiba, Air France, DHL, Ethiopian Airlines y Lufthansa.

Infraestructuras viarias

La red de carreteras ecuatoguineana es moderna y está en mejor estado que las de los países de su entorno. La red principal ya está asfaltada en su práctica totalidad y en la isla de Bioko existe una autopista que une Malabo con la zona de ocio de Sipopo. Igualmente ya existen varios tramos abiertos en las autopistas que enlazan Bata con Mongomo.

Infraestructuras portuarias

En Guinea Ecuatorial existen dos puertos industriales:

- El puerto de Malabo, que consta de 484 metros lineales de muelle, más un dique de abrigo de unos 400 metros. Dispone además de 60.000 metros cuadrados habilitados para depositar contenedores. Gracias a su profundidad natural, hasta 16 metros, el puerto permite albergar buques de gran calado. Por su parte el puerto de Luba (Luba Free Port), cuenta con una zona franca con puerto incluido de 100 hectáreas, especializada en base logística y de aprovisionamiento de barcos petrolíferos; y un puerto seco, Kilómetro 5, donde se almacenan los contenedores que llegan a la isla.
- El puerto de Bata, que dispone de un muelle de 310 metros de longitud, con 4 puntos de atraque. El calado en la parte interior es de 11 metros y en la exterior es de 11,30 metros.

Otros puertos del país son los de Cogo, Corisco y Annobón.

Telecomunicaciones

En telecomunicaciones, de acuerdo con el African Statistical Yearbook 2019, el país tenía en 2017 1 línea fija y 45 móviles por cada 100 habitantes. La llegada del nuevo cable de fibra óptica ACE, que une el oeste de África con Europa, ayudó a mejorar los servicios de telecomunicaciones en el país. Actualmente existen tres operadores de telecomunicaciones móviles (Getesa, Gecomsa y Muni), un operador de telefonía fija (Getesa), y varios proveedores de servicios de Internet (IPX, Guineanet, Gecomsa, Getesa). El proyecto de la ONU Backbone de interconexión de fibra óptica de los países del Golfo de Guinea creará una sustancial mejora.

Energía

Guinea Ecuatorial ha realizado una fuerte inversión en proyectos de energía en los últimos años, incrementando significativamente su capacidad de generación eléctrica. Actualmente cuenta con dos plantas de turbogas en la isla de Bioko, una de hasta 154MW que suministra electricidad a la capital, Malabo, y otra de 22MW destinada a la industria de hidrocarburos de Punta Europa. Asimismo, en la isla existe una central diésel de 22MW y una central térmica de 7MW.

En la parte continental existe una planta hidroeléctrica de 125MW y un proyecto de construcción de una nueva planta hidroeléctrica en Sindje, con una potencia de generación 200MW, además de una central térmica de 24MW en Bata y una minicentral hidroeléctrica de 3,2MW en Bikomo. La inversión en red de transporte que suministra energía a los principales núcleos urbanos del país está finalizada con líneas de 66, 33 y 20kv en la isla de Bioko y de 220 y 130kv en la parte continental. Queda pendiente la finalización de la red de distribución, actualmente en ejecución.

3 SITUACIÓN ECONÓMICA

3.1 Evolución de las principales variables

Guinea Ecuatorial se encuentra inmersa en un largo periodo de recesión iniciado en 2013 y, a pesar de que los desequilibrios macroeconómicos han disminuido, según el FMI se prolongará hasta, al menos, 2024. Durante 2018 fue uno de los países del mundo que experimentó una mayor caída de su PIB (-5,7%) y en 2019 también está en el reducido grupo de países del mundo en los que se ha contraído su economía (junto con Venezuela, Argentina, Irán, Barbados, Nicaragua, Puerto Rico y Sudán), (-5,9%). Para 2020 las perspectivas mejoran, esperando una caída del PIB del 1,9%.

Este periodo de recesión encuentra sus orígenes iniciales en una reducción de la producción de petróleo a partir de 2007 (más del 50% de caída entre 2007 y 2019) como consecuencia del

agotamiento de algunos pozos de petróleo. Hay que tener en cuenta que, aunque la incorporación de nuevos pozos a partir de 2011 suavizó el descenso en la producción de crudo, se estima que esta seguirá su tendencia descendente en los próximos años. Además, esta situación se vio agravada por la profunda caída del precio del barril desde junio de 2014, que además de afectar de manera directa a los ingresos de Guinea Ecuatorial, ha redundado adicionalmente en un descenso en la producción y en la inversión privada en el sector de los hidrocarburos.

La caída de los ingresos procedentes del sector de los hidrocarburos ha reducido en gran medida los ingresos públicos, que obtienen de este sector en torno al 80% de los ingresos totales, lo que ha redundado en la necesidad de drásticas reducciones en los gastos públicos e importantes déficits públicos (que llegaron a superar el 15% del PIB en 2015). El importante ajuste presupuestario realizado en los últimos años ha supuesto que el déficit público del 2,6% del PIB registrado en 2017 se haya convertido en un superávit del 0,5% en 2018, del 1,3% en 2019, con perspectivas de continuar creciendo en los próximos años.

En cualquier caso, la deuda pública, que partía de cifras muy reducidas a principios de la década (en torno al 7% del PIB), se encuentra en niveles relativamente asumibles de un 46,2% para 2019 y estimándose que sea del 46,6% para 2020, según el FMI.

La inflación en 2019 fue del 0,9% en media anual y se espera que sea de alrededor del 1,8% hasta 2024, de acuerdo con el FMI, debido a la débil demanda interna y a la baja inflación mundial.

En la actualidad, el sector exportador depende casi exclusivamente de las exportaciones de petróleo y gas natural. Como consecuencia del declive en el valor de las exportaciones de estos productos, la balanza comercial experimentará un deterioro en su superávit. La balanza de servicios y la balanza de rentas -consecuencia de la repatriación de capitales- son deficitarias, dando lugar a un déficit por cuenta corriente del 5,7% del PIB en 2019. No obstante, el FMI ha proyectado que en los próximos años este déficit se mantenga en torno al 4% del PIB.

En cuanto a las previsiones del FMI, se estima que, debido al continuo descenso de la producción de hidrocarburos y débil crecimiento del sector no petrolero, la economía no prospere. Sin embargo, las perspectivas de crecimiento del país han mejorado con la entrada de varios proyectos de tamaño medio que, aunque no revertirán la tendencia descendente, se espera tengan un impacto significativo en la producción de hidrocarburos. Igualmente, se prevé que el sector no petrolero se recupere paulatinamente a medida que la confianza del sector privado se fortalezca, las restricciones de financiamiento se relajen y el clima de negocios mejore.

Por otro lado, a falta de un respaldo presupuestario externo, se mantendrían los déficits significativos de financiación a medio plazo, por lo que llegar a un acuerdo con el FMI se considera imprescindible. De hecho, las negociaciones que actualmente se están llevando a cabo con dicha institución se espera que terminen en un acuerdo de ayuda financiera antes de fin de año.

Con la crisis del coronavirus, el país ha cerrado sus fronteras al exterior y ha restringido las reuniones y los movimientos entre distritos, pero los comercios siguen abiertos, incluidos los restaurantes. Hay cuarentena y los colegios están cerrados. Tiene hasta el día de hoy 22 afectados por el Covid-19.

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2016	2017	2018	2019
PIB				
PIB (millones de dólares a precios corrientes)	11.233	12.287	13.734	11.820
Tasa de variación real	-8,8	-5,7	-5,8	-6,1
INFLACIÓN (IPC)				
Media anual %	1,4	0,7	1,3	1,2
Fin de período %	2,0	-0,2	2,6	4,1
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Media anual	2,45	2,95	3,05	3,25
Fin de período	2,45	2,95	3,50	n.d.
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (x 1.000 habitantes)	1.221	1.268	1.314	1.355
Población activa (x 1.000 habitantes)	455,3	471,5	508,4	529,7
% Desempleo sobre población activa	6,2	6,7	6,3	6,4
DÉFICIT PÚBLICO				
% de PIB	-10,9	-2,6	-0,5	1,3*
DEUDA PÚBLICA				
en millones de dólares	2.086,50	2.496,60	3.030,30	5.460,8*
en % de PIB	43,4	38,0	43	46,2*
EXPORTACIONES DE BIENES				
en millones de dólares	5.680	5.871	5.745	4.380
tasa de variación respecto al período anterior %	-4,6	-13,9	-6,5	-23,8
IMPORTACIONES DE BIENES				
en millones de dólares	2.911	2.876	2.857	1.924
tasa de variación respecto al período anterior %	10,3	-6,1	-6,2	-32,6
SALDO B. COMERCIAL				
en millones de dólares	2.770	2.994	2.888	2456
en % de PIB	25,9	26,3	24,7	20,7
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				
en millones de dólares	-1.457	-764	-686	-690
en % de PIB	-12,9	-5,7	-3,6	-5,8

DEUDA EXTERNA				
en millones de dólares	1.160,90	1.385,40	1.395,20	1.323,84
en % de PIB	10,8	12,1	11,9	11,2
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA				
en millones de dólares	328,9	405,5	453,2	508,2
en porcentaje de exportaciones de bienes y servicios	5,8	3,3	3,3	4,3
RESERVAS INTERNACIONALES				
en millones de dólares	62	46	49	n.d.
en meses de importación de bienes y servicios	<1mes	<1mes	<1mes	n.d.
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA				
en millones de euros	54	304	396	n.d.
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual	592	585	556	585
fin de período	622	558	563	588

Fuentes: FMI, ONU, UNCTAD, BAfD, BM, BEAC, The Economist Intelligence Unit, Oanda.

Última actualización: agosto 2020

3.1.1 Estructura del PIB

Las estadísticas disponibles sobre la actividad económica muestran un absoluto predominio de las industrias extractivas, y en particular de los hidrocarburos, sobre el resto de ramas de actividad, suponiendo más de tres cuartas partes de la producción del país. Sin embargo, la producción nacional ha sufrido una caída continua y prolongada en los últimos años. De acuerdo con BP Statistical Review of World Energy, la producción de petróleo fue de 223.000 barriles diarios en 2016, de 195.000 en 2017 y de 190.000 en 2018; y de acuerdo con el OPEC Monthly Oil Market Report la producción de petróleo fue de 114.000 barriles por día en el segundo trimestre de 2019.

El resto del sector primario (agricultura, pesca y bosques, excluyendo hidrocarburos), en continuo descenso desde el inicio de la era del petróleo, está recuperando peso relativo en los últimos años, representando en 2018 el 5,1% del PIB. Guinea Ecuatorial era, en los años 60, un gran productor y exportador de cacao y café. Esta actividad es, sin embargo, a día de hoy marginal. El resto de la producción agrícola es de subsistencia, en torno a pequeñas explotaciones familiares, se centra en el cultivo de plátanos y yuca.

En cuanto al sector maderero, los recursos forestales nacionales representan el 80% de la tierra firme, siendo una fuente de ingresos fiscales y de entrada de divisas y brindando oportunidades para el desarrollo socio-económico del país.

En relación con el sector de la minería, aunque en toda la región existe un importante potencial minero en hierro, oro y otros minerales, la minería está aún sin explotar. De hecho, los únicos

minerales que son explotados en la actualidad son piedra y arena natural (empleada en la construcción) y puzolana (empleada en la fabricación local de cemento).

En el sector secundario destaca el procesamiento de hidrocarburos. Respecto a la industria petroquímica, hay que destacar a la planta de licuefacción de gas natural, así como la planta de metanol que produce 1 millón de toneladas/año (3% del consumo mundial). El resto de la actividad del sector secundario se reduce al sector eléctrico, gas y agua, que supuso un 1,8% del PIB en 2018, y en muy pequeña medida a la industria auxiliar manufacturera, principalmente ligada a la construcción.

De acuerdo con el African Statistical Yearbook 2019, y considerando la construcción como integrante del sector servicios, este representó un 18,6% del PIB en 2018. La construcción, que supone un 3,7% del PIB, ha perdido importancia tras los recortes en inversiones del Estado en los últimos años y se encuentra actualmente casi paralizada.

La contribución al PIB de los sectores de transporte y telecomunicaciones es del 5,9% y el sector financiero, seguros y negocios inmobiliarios representan en torno al 3,3% del PIB en 2018. Es un sector poco maduro, muy concentrado en el crédito al sector construcción. Actualmente existen 5 entidades bancarias, 3 entidades de seguros y una de reaseguros operando en el país.

El papel del sector exterior es fundamental en la actividad económica, ya sea por las exportaciones de hidrocarburos (su casi única fuente de ingresos) como por sus importaciones, muy diversificadas porque el país tiene que importar la casi totalidad de los productos que necesita.

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

PIB (por sectores de origen y componentes del gasto)	2016	2017	2018	2019
POR SECTORES DE ORIGEN (Datos en %)				
SECTOR PRIMARIO	26	27	29	n.d.
Agricultura, Pesca y Silvicultura	2	2	2	n.d.
Industrias extractivas	23	25	27	n.d.
SECTOR SECUNDARIO	17	24	26	n.d.
Industrias manufactureras	17	24	26	n.d.
SECTOR TERCIARIO	28	27	25	n.d.
Construcción	6	5	4	n.d.
Comercio mayorista y minorista	8	8	8	n.d.
Transporte y comunicaciones	7	7	6	n.d.
Electricidad y agua	1	1	1	n.d.
Finanzas	4	4	3	n.d.
Sanidad y Obra social	1	1	1	n.d.
Educación	1	1	1	n.d.
Otros servicios	0	0	0	n.d.
Administración Pública	21	22	20	n.d.

TOTAL	100	100	100	n.d.
POR COMPONENTES DEL GASTO				
CONSUMO	73	69	29	n.d.
Consumo público	26	23	9	n.d.
Consumo privado	48	45	20	n.d.
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	16	12	64	n.d.
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	51	56	24	n.d.
- IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	41	37	17	n.d.

Fuente: African Statistical Yearbook 2018

Última actualización: agosto 2020

Según datos del African Statistical Yearbook, la contribución del sector secundario en el crecimiento del PIB ha sido de 8% en el año 2018, seguido del sector terciario, que ha registrado una contribución de -7% y el sector primario ha tenido una contribución de -7%. Cabe resaltar que, en el año 2018 los principales componentes que contribuyeron positivamente en el PIB fueron las actividades de refinería de productos petroleros (8%).

3.1.2 Precios

Durante años la tasa de inflación fue más alta en Guinea Ecuatorial que en el resto de los países miembros de la Comunidad Económica y Monetaria de África Central (CEMAC), debido a que el boom del petróleo generó un incremento en los niveles de renta, en los costes de mano de obra y en los precios de determinados sectores, principalmente el sector servicios. La actual situación de crisis ha mitigado la subida de precios, así, según el FMI, la media inflación en 2019 fue del 0,9% en media anual y se espera que sea de alrededor del 1,8% hasta 2024, de acuerdo con el FMI, debido a la débil demanda interna y a la baja inflación mundial.

3.1.3 Población activa y mercado de trabajo. Desempleo

Según el Banco Mundial, la tasa de desempleo de Guinea Ecuatorial en porcentaje de población activa, fue en 2019 del 9,21%, manteniéndose alrededor de esa cifra desde el año 2016.

En cuanto a la población activa, el Banco Mundial la estima en 532.913 en 2019, La población activa presenta una tendencia creciente a lo largo de los años a causa del crecimiento vegetativo de la población. No obstante, no hay datos sobre el grado de absorción de empleo por los diferentes sectores productivos. Las administraciones públicas son el mayor empleador del país, seguido de la construcción y la industria del petróleo. En los últimos años, la mayor parte del empleo se ha generado en las principales ciudades, lo que ha motivado un fuerte éxodo rural por abandono de actividades agrícolas.

El sistema de seguridad social se basa en muy buena medida en el sistema español, con una cuota obrera y del empleador muy similar. Existe obligación de afiliarse y cotizar al INSESO (Instituto Nacional de la Seguridad Social). En 2016, la Seguridad Social solo contaba con 97.473 afiliados con el siguiente desglose: 75% pertenecientes al sector privado, 15% al sector público y 10% a otros. Del conjunto de afiliados, cotizaron 53.879 ya que el resto son beneficiarios de otras prestaciones. De los cotizantes, el 56% trabaja en el sector servicios, el 10% trabaja en el sector agroalimentario, el 8% en el industrial, el 6% en hidrocarburos.

La falta de capital humano es un problema generalizado en la mano de obra ecuatoguineana del que son conscientes las autoridades locales. El Gobierno intenta fomentar la contratación denacionales a través de cuotas mínimas obligatorias en las plantillas (70% en el sector de los hidrocarburos y 90% en el resto de los sectores).

3.1.4 Distribución de la renta

Según el FMI, la renta per cápita a precios corrientes en 2018 fue de 10.452 dólares, que en paridad de poder adquisitivo representan 22.709 dólares y espera que dichas cifras para 2019 sean de 9.140 y 21.441 dólares respectivamente, reflejando una continuada caída del nivel de vida en el país.

Guinea Ecuatorial no dispone de datos que muestren la distribución de la renta entre sus habitantes, aunque de acuerdo con el Banco Africano de Desarrollo, la disparidad de ingresos entre la población ecuatoguineana es alta y ha aumentado en los últimos años.

Guinea Ecuatorial está situado en el puesto 144 del Índice de Desarrollo Humano del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) en 2018, puesto que ha empeorado con respecto al año anterior.

3.1.5 Políticas fiscal y monetaria

La política fiscal de Guinea Ecuatorial se vio gravemente afectada por la brusca caída en los ingresos públicos derivada de la bajada en el precio del barril de petróleo a partir de junio de 2014. Como consecuencia de esta reducción en los ingresos y por el elevado y descontrolado gasto público (la ejecución del gasto de capital en los últimos seis años excedió el gasto presupuestado en un promedio del 20%) se registraron déficits públicos muy elevados, aunque desde 2018 se ha encauzado la situación y se han empezado a registrar modestos superávits.

En el panorama fiscal los ingresos tributarios siguen disminuyendo constantemente y se ha obtenido una tasa de recaudación fiscal del 5,9%. Hay que destacar que el impuesto de sociedades del sector petrolero representa la mayor contribución en la recaudación fiscal (43%), aunque su reducción a lo largo de estos últimos años ha sido considerable. Consciente de ello, el gobierno está tratando de aumentar la presión fiscal con diversas medidas de tipo recaudatorio. En cualquier caso, el volumen de deuda pública en la actualidad es moderado, situándose en 2019 en el 37,4 por ciento del PIB según el FMI (hay que tener en cuenta que se partía de niveles muy bajos, de apenas el 6,3% en 2013).

La política monetaria de Guinea Ecuatorial es, junto a la de Camerún, Congo, Chad, Gabón y República Centroafricana, competencia del banco central regional *Banque des Etats de l'Afrique Centrale* (BEAC), que mantiene un tipo de cambio fijo entre el franco CFA y el euro. Por ello, su estrategia monetaria depende directamente de la política monetaria del Banco Central Europeo (BCE).

Tras tres años manteniéndose al 4%, en 2013, debido a la caída del ritmo de crecimiento económico del conjunto de la región, el BEAC empezó a reducir su tipo de interés de intervención a finales de 2015 para situarlo en el 2,45%. Sin embargo, en los últimos dos años el BEAC ha realizado dos subidas del tipo de interés; en primer lugar subió el tipo de interés al 2,95% a principios de 2017, y a finales de 2018 se realizó otra revisión del tipo al alza, subiéndose al 3,50%. Estas decisiones de subir los tipos de interés buscan fortalecer la recuperación del volumen de reservas de divisas en la zona CEMAC que han llegado a ser preocupantemente bajas. El BEAC ha reducido el tipo de interés en 25 puntos básicos, hasta el 3,25%.

Como se ha señalado, Guinea Ecuatorial pertenece a la unión monetaria del franco CFA, por lo que las reservas internacionales se encuentran agrupadas en el BEAC, en el que cada uno de los países miembros contribuye con sus divisas. Cuando alguno de sus miembros experimenta problemas, ya sea por una política fiscal insostenible o por un shock externo opera el principio de solidaridad, lo que plantea el problema de dar lugar ocasionalmente a la aparición de "free riders". En los últimos años, Guinea Ecuatorial se ha beneficiado del principio de solidaridad puesto que su aportación de reservas ha sido deficitaria; sin embargo, esta condición solo puede ser temporal por lo que debe, en el corto plazo, tomar medidas correctivas para garantizar el restablecimiento de su justa contribución a las reservas comunes.

3.2 Previsiones macroeconómicas

El FMI estima que la economía de Guinea Ecuatorial se contraerá, en términos reales, durante los próximos años. De hecho, estima que la caída del PIB en 2020 sea del 1,9%, que crezca un 1% en 2021, y que continúe cayendo durante 2022 (-4,7%), 2023 (-1,2%) y 2024 (-1,4%).

Esta caída del PIB se deberá exclusivamente al comportamiento del sector de los hidrocarburos, que se contraería a una media del 6,5% anual hasta 2024, puesto que el sector no petrolero crecería a una tasa de aproximadamente el 2% anual en el mismo período.

La inflación seguirá siendo moderada, puesto que se espera que los precios al consumo crezcan en una media anual de alrededor del 1,8% en los próximos 5 años.

El déficit por cuenta corriente se espera que crezca en los próximos años, fundamentalmente por la disminución en los ingresos por las exportaciones de hidrocarburos, manteniéndose en 5,7% del PIB en 2019 y 2020, pasando al 3,8% en 2021 y al 4,1% en 2022. Esto provocará un aumento de la deuda pública externa que en 2020 se espera que sea del 13% del PIB, llegando hasta más del 16% en 2022.

Todo ello se traducirá en que las reservas de divisas se mantendrán en niveles peligrosamente bajos durante los próximos años si no acuerda un programa de ayuda financiera con el FMI y se aplican rigurosamente las recomendaciones de las instituciones financieras internacionales.

3.3 Otros posibles datos de interés económico

Por otro lado, en mayo de 2018 el Fondo Monetario Internacional (FMI) aprobó un Programa Monitoreado por el Personal Técnico (PMP) para el periodo enero-julio de 2018 que se ha prorrogado tácitamente hasta la fecha. Se trata de un acuerdo entre las autoridades del país y el personal técnico del Fondo para monitorear la implementación del programa económico de las autoridades.

El programa ha tenido como objetivo reducir el déficit fiscal, aumentar los ingresos no petroleros y abordar las debilidades críticas de la gestión financiera pública, al tiempo que se protege el gasto social. El PMP ha contemplado también medidas para mejorar el clima de negocios y fomentar la diversificación económica, además de sentar las bases para la mejora de la gobernanza y la transparencia en la administración pública y en el sector de los hidrocarburos. Asimismo, pretende ayudar a construir un historial adecuado de desempeño para la concesión de un posible programa respaldado financieramente por el fondo para este año.

En octubre de 2019 el FMI manifestó que las autoridades han cumplido con los objetivos cuantitativos fiscales y monetarios establecidos en dicho PMP y en cuanto a las reformas estructurales, las autoridades han avanzado, aunque algunas medidas acordadas se implementaron con retraso o continúan en curso. En este sentido, el Parlamento ratificó la Convención de las Naciones Unidas contra la Corrupción y el gobierno contrató empresas

reconocidas internacionalmente para auditar las empresas públicas de petróleo (GEPetrol) y gas (Sonagas). así como para realizar una auditoría de los atrasos internos. El trabajo para presentar una solicitud para ser miembro de la Iniciativa de Transparencia de las Industrias Extractivas (EITI) ha avanzado y se espera que se produzca antes de final de año.

Asimismo, el FMI ha preparado un informe de diagnóstico de gobernanza, que proporcionará la base para una estrategia para fomentar la buena gobernanza que las autoridades implementarían en los próximos años y el gobierno también han tomado varias medidas para mejorar el clima empresarial y apoyar la diversificación económica. En este contexto, se está reprogramando su estrategia de desarrollo a largo plazo sobre la base de las conclusiones de la Tercera Conferencia Económica Nacional celebrada en mayo de 2019.

Por otro lado, el FMI considera que, aunque los desequilibrios macroeconómicos han disminuido, restablecer el crecimiento sigue siendo un reto importante. La actividad económica continúa contrayéndose debido a una menor producción de petróleo y se estima que el sector no petrolero está experimentando un crecimiento modesto debido a la débil confianza del sector privado y el bajo crecimiento crediticio.

Existe acuerdo de que mantener la estabilidad macroeconómica y financiera es esencial para fortalecer los equilibrios fiscales y adoptar un plan creíble para pagar los atrasos de la deuda interna. Asimismo, existe acuerdo sobre la necesidad de cambiar la composición de los gastos en favor de un mayor gasto social para fomentar el crecimiento económico inclusivo y mitigar los efectos del ajuste macroeconómico en los grupos de bajos ingresos, así como de la necesidad de reformas para estimular el crecimiento del sector no-petrolero, aumentar la transparencia y mejorar los marcos de gobernanza y anticorrupción.

En este contexto, se prevé que el FMI aprobará antes de final de año un programa trienal de ayuda financiera con el objetivo general de apoyar la recuperación de la actividad económica y fomentar un crecimiento económico inclusivo sostenible. El programa buscaría mantener la estabilidad macroeconómica al tiempo que promover la protección social, fortalecer el sector bancario, favorecer la diversificación económica, fomentar la buena gobernanza y la transparencia, y apoyar la lucha contra la corrupción. Dicho programa facilitaría la implementación de la política económica, reforzaría la confianza de los inversores, catalizaría los recursos de otras instituciones multilaterales y contribuiría a la estrategia de la CEMAC. El programa también facilitaría la adopción de reformas para abordar diversos problemas estructurales que enfrenta el país.

3.4 Comercio Exterior de bienes y servicios

Según el Centro Internacional de Comercio (ITC), en 2019 Guinea Ecuatorial realizó exportaciones con un valor de 2.842 miles de millones de francos CFA (4.321,7 millones de euros) e importó por 555 miles de millones de francos CFA (843,7 millones de euros); lo que supuso una disminución muy significativa (24,6%) del flujo comercial de bienes y servicios respecto al 2018, aunque obteniendo como resultado, una balanza comercial positiva de unos 2.288 miles de millones de francos CFA (3.478 millones de euros).

Según los datos del FMI, el importe total de exportaciones de Guinea Ecuatorial en 2019 fue de 2.455 miles de millones de francos CFA (3.731 millones de euros,) equivalente a cerca del 35% del PIB. Las exportaciones (mayormente hidrocarburos) se dirigen principalmente a China, India, España y Estados Unidos.

En cuanto a las importaciones se observa que, desde 2015 hasta 2019, su volumen ha disminuido significativamente (casi en un 50%), alcanzando según el FMI los 1.076 miles de

millones de francos CFA (1.643,8 millones de euros) en 2019. Las proyecciones para los próximos años confirman esta tendencia. A diferencia de las exportaciones, las importaciones han experimentado más fluctuaciones en relación con su peso en el PIB del país y actualmente se sitúan en torno al 15,5%. Los principales países proveedores son Estados Unidos, España, China e Italia.

Tradicionalmente, la balanza de servicios se ha mostrado deficitaria situándose en tasas cercanas al 10%. Las estimaciones del FMI la sitúan en -630 miles de millones de francos CFA (962,4 millones de euros) en 2019, situándose en el 9% del PIB y con tendencia negativa para al menos los próximos cinco años, convirtiéndose en un problema estructural para el sector exterior de Guinea Ecuatorial.

3.4.1 Apertura comercial

Según los datos del FMI para 2019, el coeficiente de apertura externa se situó en 2019 en el 50,8%, dato que refleja el grado de apertura de la economía ecuatoguineana al exterior debido a su significativa dependencia en la exportación de hidrocarburos y la ausencia de estructura productiva local, que obliga a importar la mayor parte de los bienes que se consumen.

3.4.2 Principales socios comerciales

Actualmente el gobierno ecuatoguineano no dispone de un sistema de recopilación de datos estadísticos de comercio exterior, por ello se tiene que recurrir a la información estadística que proporcionan los países que son socios comerciales de Guinea Ecuatorial, con el problema de que los datos no estén homogeneizados. En cualquier caso, se puede afirmar que España, como ha sido tradicionalmente, es uno de los principales proveedores de mercancías de Guinea Ecuatorial, con una exportación muy diversificada. China y Estados Unidos serían los otros dos principales proveedores de mercancías. China experimentó un rápido crecimiento en sus exportaciones a Guinea Ecuatorial en la última década, si bien en los últimos años se han visto contraídas mientras que Estados Unidos, el primero en esta lista de proveedores en 2019 según el ITC, exporta bienes para cubrir las necesidades del sector energético, fundamentalmente las plataformas petrolíferas.

Respecto a los países destinatarios de las exportaciones ecuatoguineanas, que son fundamentalmente hidrocarburos, tienen un comportamiento un tanto errático, pues dependen de a qué país le hayan vendido el petróleo en cada año. China suele ser el principal país destinatario de los hidrocarburos procedentes de Guinea Ecuatorial, seguido de India. Por su parte España fue el tercer destino de las exportaciones en 2019 según el ITC.

CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES					
Millones de euros	2016	2017	2018	2019	%
TOTAL	4.174,8	4.719,8	5.480,2	4.321,7	100%
CHINA	571,3	1.298,1	1.804,9	1.539,1	35,6%
INDIA	821,1	535,4	531,9	847,5	19,6%
ESPAÑA	518,8	221,9	413,6	509,3	11,8%
ESTADOS UNIDOS	189,9	334,7	513,4	311,8	7,2%

SINGAPUR	77,3	212,6	375,7	191,8	4,4%
PORTUGAL	87,6	394,4	487,7	176,4	4,1%
COREA DEL SUR	555,7	447,6	225,6	139,7	3,2%
PAISES BAJOS	134,0	0,7	172,7	136,2	3,2%
ALEMANIA	87,3	96,2	74,5	82,0	1,9%
TAIWAN	16,7	0,3	0,4	60,9	1,4%

Fuente: ITC

Última actualización: agosto 2020

CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES					
Millones de euros	2016	2017	2018	2019	%
TOTAL	1.027,8	761,9	866,4	843,7	100,0%
ESTADOS UNIDOS	251,6	99,1	118,0	191,8	22,7%
ESPAÑA	235,2	155,3	175,9	171,5	20,3%
CHINA	135,9	146,9	122,9	101,2	12,0%
ITALIA	22,5	28,8	26,9	55,0	6,5%
REINO UNIDO	25,5	28,8	30,2	48,2	5,7%
PAÍSES BAJOS	40,0	35,7	35,1	38,8	4,6%
FRANCIA	43,0	29,5	45,3	33,1	3,9%
NIGERIA	0,5	0,1	0,1	29,6	3,5%
ALEMANIA	16,7	15,0	18,5	21,7	2,6%
TURQUÍA	21,3	19,1	26,5	18,0	2,1%

Fuente: ITC

Última actualización: agosto 2020

3.4.3 Principales sectores de bienes (exportación e importación)

Debido al poco desarrollo de los sectores agrícola e industrial, en Guinea Ecuatorial se importa prácticamente la totalidad de los bienes que se consumen o se utilizan en proyectos de inversión. Dentro de los capítulos arancelarios más importados durante la última década destacan la importación de combustibles, dada la inexistencia de una industria de refino en el país; máquinas y aparatos mecánicos, así como aparatos y material eléctrico, ambos capítulos destinados principalmente al sector de la construcción; y productos alimenticios, bebida y vehículos automóviles.

Las exportaciones ecuatoguineanas están constituidas casi únicamente por la exportación de crudo de petróleo, gas natural licuado y metanol. Estos tres productos supusieron el 87,9% de las exportaciones del país, en 2019. El segundo producto más exportado en 2019, suponiendo aproximadamente el 7% del total, fueron los productos químicos orgánicos, seguidos de la madera y sus productos manufacturados que se sitúan en torno al 4% en el mismo año. El resto de los capítulos arancelarios no superan los 10 millones de euros anuales, salvo algún capítulo que tenga un comportamiento extraordinario puntualmente.

CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS POR SECTORES ICEX				
Millones de euros	2017	2018	Var %	2019
AGROALIMENTARIOS	70,3	68,9	-2%	n.d.
BEBIDAS	66,2	69,2	4%	n.d.
BIENES DE CONSUMO	37,9	45,1	19%	n.d.
PRODUCTOS INDUSTRIALES	165,4	193,6	17%	n.d.
NO DETERMINADO	1,5	2,8	83%	n.d.

Fuente: ITC

Última actualización: agosto 2020

CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS						
Millones de euros		2016	2017	2018	2019	%
TOTAL		4.174,8	4.719,8	5.480,2	4.321,7	100,0%
'27	Combustibles	3.660,6	4.076,2	4.767,6	3.802,8	88,0%
'29	Productos químicos orgánicos	226,0	169,5	366,3	304,0	7,0%
'44	Madera y artículos de madera	252,6	269,3	305,1	190,2	4,4%
'72	Hierro y acero	3,9	1,7	3,6	6,8	0,2%
'99	Otras mercancías	12,1	9,7	3,6	4,9	0,1%
'84	Maquinaria mecánica	4,9	7,3	5,2	3,5	0,1%
'76	Aluminio y sus artículos	0,2	0,9	1,5	2,1	0,0%
'71	Piedras preciosas o semipreciosas	2,5	13,3	14,8	2,1	0,0%
'87	Vehículos	1,3	2,4	3,3	1,3	0,0%
'18	Cacao y sus preparaciones	0,8	1,7	1,5	1,1	0,0%

Fuente: ITC

Última actualización: agosto 2020

CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS POR SECTORES ICEX				
Miles de euros	2017	2018	Var %	2019
AGROALIMENTARIOS	1,8	1,7	-2%	n.d.
BEBIDAS	0,085	0,086	1,1%	n.d.
BIENES DE CONSUMO	0,038	0,053	39%	n.d.
PRODUCTOS INDUSTRIALES	1.202	1.396	16%	n.d.
NO DETERMINADO	0,011	0,062	463%	n.d.

Fuente: ITC

Última actualización: agosto 2020

CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS						
Millones de euros		2016	2017	2018	2019	%
TOTAL		1.027,8	761,9	866,4	843,7	100,0%
'84	Maquinaria	127,2	125,3	127,8	190,6	22,6%
'22	Bebidas alcohólicas	98,6	76,6	64,9	67,9	8,1%
'85	Maquinaria y material eléctrico	68,6	59,4	72,7	63,7	7,5%
'73	Artículos de hierro y acero	44,6	41,7	46,2	56,2	6,7%
'02	Carne	40,1	40,8	39,5	37,4	4,4%
'88	Aviones y aeronaves	5,5	13,8	2,8	33,5	4,0%
'87	Vehículos	44,8	42,6	48,4	31,8	3,8%
'89	Barcos y estructuras flotantes	165,5	5,9	81,6	29,8	3,5%
'94	Muebles	38,9	23,4	30,3	27,0	3,2%
'39	Plásticos y sus artículos	24,1	17,2	19,5	21,4	2,5%

Fuente: ITC (datos espejo)

Última actualización: agosto 2020

3.4.4 Principales sectores de servicios (exportación e importación)

La balanza de servicios es tradicionalmente deficitaria, alcanzando, según el FMI un saldo negativo estimado de 630 miles de millones de francos CFA (962,4 millones de euros) en 2019. Gran parte de las importaciones de servicios provienen del sector de los hidrocarburos, aunque en los últimos años también se ha incrementado la importación de servicios para la ejecución de proyectos de obra civil y, en menor medida, formación.

3.5 Turismo

El sector turístico es un sector poco desarrollado, aunque con un cierto potencial de desarrollo debido a la riqueza de la fauna y flora del país, así como al interés del Gobierno ecuatoguineano en impulsarlo. No obstante, dicho interés se ha traducido en pocas actuaciones al respecto en los últimos años.

Dentro de la llamada Agenda 2020 el sector turístico se consideró como uno de los principales focos de inversión pública del país. El Ministerio de Cultura, Turismo y Promoción Artesanal elaboró un plan nacional para la promoción turística, pero no se ha llevado a la práctica. La celebración en el país de eventos tales como la Cumbre de la Unión Africana en 2011, la Copa Africana de Naciones en 2012 y la Copa Africana de Naciones en 2015 contribuyeron a la mejora de las infraestructuras turísticas y el país cuenta actualmente con una infraestructura hotelera con más de 2.000 habitaciones. En cualquier caso, las dificultades para el acceso al país de los turistas continúan y la obtención de un visado sigue siendo difícil y caro.

3.6 Inversión Extranjera

3.6.1 Régimen de inversiones

La normativa que regula la inversión extranjera en Guinea Ecuatorial es la siguiente:

- Ley 7/1992 sobre régimen de inversiones
- Ley 2/1994 que introduce modificaciones a la ley anterior
- Ley 16/1995 por la que se regula a las pequeñas y medianas empresas
- Ley 127/2004 por la que se dictan normas complementarias que potencian la participación nacional en la actividad empresarial
- Ley 8/2006 de 3 de noviembre de hidrocarburos
- Ley 9/2006 de 3 de noviembre de minas

Las inversiones extranjeras, salvo la realizadas en actividades mineras e hidrocarburos, están sujetas a la Ley 7/1992 sobre régimen de Inversiones, de 30 de abril de 1992, posteriormente modificada por la Ley 2/1994 de 6 de junio. Ambas leyes supusieron una reforma de la anterior Ley de 1979 sobre Inversión de capital extranjero con el fin de adaptarse a las exigencias impuestas por la adhesión del país a la Comunidad Económica y Monetaria de África Central (CEMAC) en 1984. Como inversión de capital extranjero se entiende aquella realizada por personas físicas o jurídicas extranjeras, así como por ecuatoguineanos con residencia legal en el exterior con fondos provenientes del exterior.

Por otro lado, la Ley 16/1995 de 13 de junio por la que se regula las pequeñas y medianas empresas fomenta el desarrollo de las PYMES nacionales —con dirección y al menos un 51% del capital social en manos de ecuatoguineanos— estableciendo diferentes incentivos.

El Decreto 127/2004 dispone normas complementarias que potencian la participación nacional en la actividad empresarial. Entre otros aspectos, este decreto establece que las empresas que se instalan con un contrato de obras públicas concertarán con los nacionales acuerdos de participación de los beneficios de entre el 5% y el 10%. Además, el decreto establecía la

obligatoriedad de contar en su accionariado con la participación de personas físicas ecuatoguineanas o de empresas constituidas exclusivamente por nacionales y cuya participación debía ser igual o superior al 35 %.

En 2018 se aprobó el Decreto 72/2018, que revisa el Decreto 127/2004 y dicta normas complementarias con el objetivo de favorecer y promover las inversiones productivas, así como promover la constitución y desarrollo de las actividades económicas para la creación de nuevos empleos y oportunidades de capacitación para los ecuatoguineanos.

Dicho decreto establece que las empresas extranjeras que quieran invertir en el sector petrolero ya no tendrán la obligación de requerir la participación de un socio ecuatoguineano. Por su parte, el capital de las empresas y sociedades que operan en el sector del petróleo o subcontrataciones de aquellas sí que deberán contar en su accionariado con la participación de personas físicas ecuatoguineanas o de empresas constituidas exclusivamente por nacionales y cuya participación no deberá ser inferior al 35 %.

Por último, las inversiones en actividades mineras e hidrocarburos se rigen por la Ley 8/2006 de 3 de noviembre de hidrocarburos y la Ley 9/2006 de 3 de noviembre de minas, no estando sujetas al resto de normativa que regula la inversión extranjera.

3.6.2 Inversión extranjera por países y sectores

La inversión exterior en Guinea Ecuatorial se ha concentrado en el sector de los hidrocarburos. En 2015 y 2016 esta rúbrica experimentó un fuerte descenso, reduciéndose hasta los 54 millones de dólares, fundamentalmente como consecuencia del reducido precio del petróleo. Sin embargo, desde entonces ha vuelto a crecer situándose en los 396 millones en 2018. Cifra en cualquier caso muy alejada de la media del período 2005-2007 que fue de 827 millones.

La mayor parte de la inversión proviene de empresas estadounidenses, aunque no se dispone de estadísticas precisas sobre el origen y destino de estas inversiones.

CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES					
Millones de dólares	2015	2016	2017	2018	2019
POR PAÍSES					
Total países	233	54	304	396	n.d.
POR SECTORES					
Total sectores	233	54	304	396	n.d.

Fuente: UNCTAD

Última actualización: agosto 2020

3.6.3 Operaciones importantes de inversión extranjera

Las principales operaciones de inversión extranjera son previstas en el sector de los hidrocarburos.

Buque flotante de gas natural licuado (FLNG) que operará el proyecto Fortuna: se trata del primer proyecto de gas natural licuado flotante en aguas profundas de África. El proyecto tiene dos componentes: por un lado, 500 millones de dólares que irán destinados a la extracción de gas

en alta mar; y por otro 1.600 millones de dólares invertidos en un buque que licúa, almacena y transfiere el GNL en alta mar antes de su envío a los mercados. El proyecto ha encontrado importantes problemas para su financiación.

Proyecto conjunto Kosmos/Trident: Kosmos Energy (empresa estadounidense) y Trident Energy Management Ltd. (registrada en Inglaterra y Gales) adquirieron en 2018 los intereses de Hess Corporation en dos campos que ya están en producción, con inversiones futuras que incrementarán la exportación en 20 000 barriles de petróleo/día para comienzos de la década de 2020, han mostrado interés en tres contratos de exploración, que podrían identificar nuevas fuentes de producción a largo plazo en caso de prosperar.

Por otro lado, en 2019 el Gobierno ecuatoguineano tiene previsto atraer nueva inversión extranjera con motivo de la excavación de 11 nuevos pozos. Además, ya se han contratado cinco plataformas para operar en los nuevos pozos, estas incluyen prospecciones greenfield por parte de ExxonMobil, Kosmos Energy, Marathon Oil y Noble Energy. En 2019 asimismo termina el período de licitaciones de exploración de bloques que comenzó en 2016 y empieza una nueva ronda de exploración de bloques, la denominada EG Ronda 2019. Igualmente, en 2020 comenzará una nueva ronda de licencias, que incluirá un conjunto diferente de criterios para seleccionar bloques potenciales y nuevas áreas para ofertar.

3.6.4 Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras

Los datos sobre inversiones extranjeras no se publican en ninguna fuente oficial guineana. La única fuente indirecta existente es la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo ([UNCTAD](#)), que muestra información sobre inversiones del exterior en Guinea Ecuatorial.

3.6.5 Ferias sobre inversiones

En Guinea Ecuatorial no existen ferias periódicas sobre inversiones.

3.7 Inversiones en el exterior. Principales países y sectores

No se dispone de datos sobre inversión ecuatoguineana en el resto del mundo.

CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES

No se dispone de datos sobre inversión ecuatoguineana en el resto del mundo.

3.8 Balanza de pagos. Resumen de las principales sub-balanzas

La balanza de pagos de Guinea Ecuatorial ha sido tradicionalmente deficitaria, debido a que el significativo volumen de exportaciones de hidrocarburos no es suficiente para compensar los déficits de la balanza de rentas (que incluyen la repatriación de beneficios por parte de las empresas extranjeras) y de la balanza de servicios y la balanza transferencias.

En este sentido, cabe destacar el incremento que fue experimentando el déficit por cuenta corriente entre 2011 y 2015. De acuerdo con el FMI, en 2015 el déficit corriente alcanzó el 16,4%. Sin embargo, desde entonces se ha producido una disminución significativa del déficit por cuenta corriente. En 2018, el saldo en cuenta corriente registró un déficit del 5,4% del PIB, y en 2019 se mantuvo con un 5,9%. Esta marcada mejora se debió a: la recuperación parcial de los precios

de los hidrocarburos, que incrementó los valores de exportación; una importante compresión de las importaciones provocada por el ajuste fiscal; y una caída de las importaciones de servicios destinados a respaldar las empresas de gas y petróleo.

En 2020 se espera un ligero deterioro de la cuenta corriente, que registrará un déficit de 9,6% del PIB, ya que los efectos de la decreciente producción de hidrocarburos y la recuperación económica compensarán holgadamente los precios más favorables de las materias primas y el impacto del ajuste fiscal.

A medio plazo, la dinámica de la cuenta corriente se verá sumamente afectada por los grandes proyectos de inversión en el sector de los hidrocarburos, que producirán un deterioro en dicha partida; un efecto que habrá desaparecido mayormente para 2023. No obstante, según el FMI el déficit comercial volverá a aumentar situándose en el 16,9% en 2025.

CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS

BALANZA DE PAGOS				
Millones de dólares	2016	2017	2018	2019*
CUENTA CORRIENTE	-693	-325	-352	-690
Balanza Comercial (Saldo)	2.820	2.678	2544	2456
- Exportaciones de bienes f.o.b.	5.701	5.017	4824	4380
- Importaciones de bienes f.o.b.	-2.927	-2.347	-2280	1924
Balanza de Servicios (neto)	-1.046	-823	-733	-1.303
Balanza de Rentas (Saldo)	-2251	-1963	-1858	-1517
Balanza de Transferencias (Saldo)	-221	-209	-305	-350
CUENTA DE CAPITAL	0	0	0	0
CUENTA FINANCIERA	300	766,1	739,3	798,2
Inversiones directas	339,3	557,1	551,8	428,6
Inversiones de cartera	0	0	-1,8	-1,8
Otras inversiones	-39,3	208,9	191,1	371,4
Derivados financieros	0	0	0	0
Reservas	62	46	33	n.d.
Errores y Omisiones	28,6	-107,1	0	0

Fuente: FMI (Informe país N°19/834)

Última actualización: agosto 2020

3.9 Reservas Internacionales

En la época del boom económico, comprendida entre los años 2010 y 2013 se produjo una sustancial mejora de solvencia de la economía ecuatoguineana. Así, las reservas internacionales experimentaron una clara tendencia al alza, llegando a los 4.600 millones de dólares en 2013. Sin embargo, esta trayectoria se invierte en los últimos años de manera que a finales de 2017 el volumen de reservas internacionales se situó en torno a los 46 millones de dólares y en 2018 se situó en los 49 millones de dólares.

Con el fin de paliar este problema, Guinea Ecuatorial empezó a negociar en diciembre de 2016, junto al resto de países de la CEMAC un programa de ajuste con el FMI. En este sentido, en diciembre de 2019 el Directorio Ejecutivo del FMI aprobó un acuerdo de tres años bajo el Servicio

Ampliado del Fondo por un monto de 282,2 millones de dólares. Este programa busca mantener la estabilidad macroeconómica y financiera, y a la vez mejorar la protección social, fomentar la diversificación económica, fortalecer la gobernanza y combatir la corrupción.

3.10 Moneda. Evolución del tipo de cambio

Como miembro de la CEMAC, Guinea Ecuatorial comparte la moneda de la zona, el franco CFA. Gracias a la garantía de convertibilidad que ofrece el Tesoro francés, la moneda es estable. El tipo de cambio con el euro es fijo: 1 Euro = 655,957 francos CFA.

3.11 Deuda Externa y servicio de la deuda. Principales ratios

Aunque en la década de los 90 la deuda externa aumentó gradualmente hasta los 306 millones de dólares a finales de 1998, las grandes entradas de capital extranjero permitieron al país reducir su dependencia de los préstamos exteriores, y la deuda exterior descendió a 228 millones de dólares a mediados de 2003. Posteriormente, la deuda exterior experimentó un cierto crecimiento en términos absolutos que no comprometió la estabilidad macroeconómica del país. En cualquier caso, los ratios de deuda externa han mejorado en las últimas dos décadas, pasando de representar el 20% del PIB en 1994, al 10% del PIB en 2018.

No obstante, se ha producido un deterioro reciente en la deuda externa en relación al PIB, que presumiblemente se mantendrá en el medio plazo. El FMI proyecta un aumento de esta magnitud hasta 2023, cuando estima que se sitúe en torno al 20% del PIB.

3.12 Calificación de riesgo

El grupo de riesgo del país según OCDE es 7, de una escala máxima de 7, tanto a largo plazo como a corto.

Para CESCE Guinea Ecuatorial también se encuentra clasificada en el grupo 7, tanto a corto como a medio y largo plazo. La cobertura a medio y largo plazo está cerrada, mientras que a corto plazo se estudian las operaciones caso a caso.

Actualmente no existe ninguna agencia de rating internacional que califique el riesgo de las emisiones de deuda del Gobierno ecuatoguineano.

3.13 Principales objetivos de política económica

Dada la difícil situación económica que atraviesa el país, el gobierno está tomando medidas para reducir el desequilibrio presupuestario e implementando algunas reformas estructurales con la supervisión del FMI (que en 2018 aprobó un programa transitorio de supervisión técnica). Los principales objetivos de su programa económico son reducir los desequilibrios macroeconómicos y fomentar la diversificación económica. Su estrategia de consolidación fiscal se basa principalmente en los recortes en las inversiones, la reducción de subsidios, abordar las deficiencias críticas de la gestión financiera pública y el aumento de los ingresos fiscales no relacionados con los hidrocarburos.

El programa también contempla medidas para mejorar el clima de negocios y fomentar la diversificación económica y pretende sentar las bases para mejorar la gobernanza y la transparencia en la administración pública y el sector de hidrocarburos. En este sentido, el gobierno está en proceso de actualizar su estrategia de desarrollo (Horizonte 2020) para fortalecer la diversificación económica y se están modificando aquellos elementos de la legislación de inversión que desalientan la inversión.

Sin embargo, pretendida diversificación económica se prevé muy difícil, pues existen grandes dificultades en el entorno de negocios que afectan gravemente a las empresas que quieren establecerse. El país fue clasificado en 2019 en la posición 176 de un total de 180 países en el *Corruption Perception Index* de Transparencia Internacional. Asimismo, los indicadores de gobernanza del Banco Mundial reflejan que el control de la corrupción es prácticamente inexistente. Es sabido que la falta de protección de los derechos de propiedad, los trámites burocráticos y la corrupción afectan muy negativamente a las decisiones de inversión.

No obstante, como ya se ha mencionado, el acuerdo aprobado por el Directorio Ejecutivo del FMI bajo el SAF supone un hecho indudablemente positivo. El principal objetivo de las autoridades es: (i) preservar la estabilidad macroeconómica y financiera; (ii) mejorar la gobernanza y combatir la corrupción; (iii) apoyar el desarrollo del capital humano y mejorar la protección social; y (iv) promover la diversificación económica.

Concretamente, las autoridades declararon que el aumento de la transparencia, la mejora de la gobernanza y la lucha contra la corrupción son fundamentales para mejorar los resultados socioeconómicos. Según el FMI, se debe dar prioridad a fortalecer el marco anticorrupción, fomentar la transparencia del sector de hidrocarburos, continuar mejorando la gestión financiera pública (GFP) y fortalecer el marco jurídico y el marco ALD/CFT.

4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

4.1 Marco institucional

4.1.1 Marco general de las relaciones

España es el país que más ayudas no reembolsables ha concedido a Guinea Ecuatorial, lo que es lógico dado el carácter de antigua colonia. Esta ayuda se ha concentrado en las áreas de educación, sanidad y cooperación cultural. Entre los proyectos más destacados recientemente financiados por la AECID estarían:

- Proyecto para el “Fortalecimiento institucional del sistema educativo de Guinea Ecuatorial: asistencia técnica al MEC y planes de formación a personal clave”. Importe: 451.000 euros. Duración inicial: de abril de 2017 a marzo de 2019, que se ha prorrogado durante un año más.
- Convenio AECID-FRS: “Fortalecimiento de las capacidades de los distritos sanitarios, mejora del Sistema de Información Sanitaria (SIS) y ampliación de la Estrategia de Salud”. Importe: 2.500.000 euros. Duración inicial: de marzo 2015 a febrero 2019, pero ha continuado con modificaciones.

Desde la firma del Tratado Básico de Amistad y Cooperación en 1980, se han llevado a cabo 11 comisiones mixtas en materia de cooperación y desarrollo. La última, de 2009 a 2012, supuso un desembolso de 50 millones de euros por parte del Gobierno español. En 2014, se reunió la XII Comisión Mixta pero, ante las desavenencias existentes, ambos países acabaron firmando exclusivamente un Acta de Conclusión de las Reuniones Técnicas sobre el Programa de Cooperación para el Desarrollo que está desempeñando un papel similar al de la XII Comisión Mixta a la hora de desarrollar las iniciativas en materia de cooperación, pues desde entonces no se han firmado nuevos acuerdos.

4.1.2 Principales acuerdos y programas

- Acuerdo en Materia de Deuda Externa (2003): incluye un Programa de Conversión de Deuda Externa en proyectos de interés social y un Programa de Conversión de Deuda en Inversiones Privadas (este último se declaró formalmente caducado en octubre de 2019 por haberse agotado su plazo de vigencia y se está renegociando la forma de reembolso de dicha deuda)
- Acuerdo para la Promoción y Protección Recíproca de Inversiones (APPRI), publicado en 2004.

4.1.3 Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos

La normativa básica que rige el Arancel Aduanero Exterior Común de los países de la CEMAC es el Código de Aduanas, de 3 de agosto de 2001, y las Tarifas de Aduanas, de 21 de julio de 1993. No obstante, en la práctica, es difícil de prever la cuantía a pagar por la mercancía en la Aduana. De hecho, las barreras comerciales derivan de la poca transparencia y débil capacidad institucional del país.

Los agentes de la aduana deciden el valor de la mercancía de forma arbitraria en la mayoría de los casos, lo que puede suponer que un contenedor de la misma empresa con la misma mercancía pague cantidades diferentes en momentos diferentes del tiempo. Igualmente, los grandes importadores del país pagan una cuota fija a la aduana independientemente de la mercancía que importan, lo que les otorga cierta ventaja respecto a empresas importadoras de menor tamaño. La no pertenencia del país a la Organización Mundial de Comercio (OMC) dificulta las relaciones comerciales. Según la última publicación *Doing Business*, exportar un contenedor a Guinea Ecuatorial requiere 6 documentos de la administración ecuatoguineana, el proceso documental tarda 7 días y cuesta 985 dólares.

En 2018 comenzó la implantación del proyecto SIDUNEA de automatización y modernización de las aduanas de Guinea Ecuatorial, llevado a cabo en colaboración con el Banco Mundial. Entre los objetivos de la primera fase se encuentran el control de los regímenes aduaneros y la aplicación de la tarifa exterior común, así como la consulta y aplicación de datos estadísticos de comercio exterior. Sin embargo, hasta la fecha, el proyecto no está operativo dado los intereses de importantes grupos de presión para que no se ponga en funcionamiento.

4.2 Intercambios comerciales

El desarrollo económico del país impulsado por el sector de hidrocarburos, los estrechos lazos socioculturales entre ambos países y la existencia de una estructura logística consolidada son factores determinantes de las importantes relaciones comerciales existentes entre ambos países.

A pesar de su escasa población, en 2019 Guinea Ecuatorial fue el primer país de África Central destino de exportaciones provenientes de España, quinto de África Subsahariana y decimo de África. A nivel mundial es el 87º país cliente de España.

Las exportaciones españolas a Guinea Ecuatorial estuvieron experimentando una clara tendencia creciente hasta 2013, pasando de 116 millones de euros en 2006 a los 338 millones de euros. Sin embargo, esta tendencia cambió debido en gran medida a la fuerte contracción en la demanda interna que registró el país desde 2014. Así, el volumen de exportaciones de España a Guinea Ecuatorial en 2019 fue de 169 millones de euros, un 4,5% menores que el año anterior. En cualquier caso, España ha sido en los últimos años uno de los tres principales proveedores, junto con China y Estados Unidos.

Dichas exportaciones destacan por su diversidad. En 2019 los capítulos más exportados fueron bebidas (particularmente cervezas, zumos y vinos de mesa) (23,8%), mobiliario (7%), vehículos y componentes (6,7%), máquinas y aparatos mecánicos (5,6%), maquinaria y material eléctrico (4,5%), cereales (4,2%) y vegetales (4%).

Por su parte, Guinea Ecuatorial es a su vez un suministrador habitual de hidrocarburos a España, especialmente combustibles y aceites minerales (aceites crudos de petróleo) (92%); productos químicos orgánicos (metanol) (6%) y madera y sus manufacturas (1,1%). Guinea Ecuatorial fue el proveedor de España 66º en volumen de importaciones en 2019, con un volumen de 500 millones de euros.

Entre 2018 y 2019 las exportaciones españolas han disminuido un 4,5% y las importaciones han aumentado un 21% (aunque debido exclusivamente a las mayores compras de petróleo y metanol), por lo que el déficit comercial bilateral de España ha aumentado de 236 a 331 millones de euros.

CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

SECTORES DE LA EXPORTACIÓN ESPAÑOLA					
Millones de euros	2016	2017	2018	2019	%
TOTAL	236,4	156,3	176,8	169,7	100%
Alimentación, bebidas y tabaco	84,3	60,8	65,6	70,8	41,7%
Productos energéticos	1,5	1,0	1,4	1,6	0,9%
Materias primas	1,0	0,5	0,7	0,6	0,3%
Semimanufacturas no químicas	19,3	10,9	15,5	12,5	7,3%
Productos químicos	24,8	19,4	21,9	20,6	12,1
Bienes de equipo	49,1	30,2	30,0	25,9	15,2%
Sector automóvil	13,6	10,0	11,9	10,8	6,3%
Bienes de consumo duradero	19,9	8,6	12,5	12,1	7,1%
Manufacturas de consumo	20,8	13,1	14,7	11,7	6,8%
Otras mercancías	2,1	1,9	2,5	3,2	1,8%

Fuente: Datacomex a través de ICEX-Estacom

Última actualización: agosto 2020

CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA EXPORTACIÓN ESPAÑOLA						
Millones de euros		2016	2017	2018	2019	%
TOTAL		236,4	156,3	176,8	169,7	100,0%
'22	Bebidas todo tipo (exc. zumos)	56,4	32,0	34,4	40,5	23,8%
'94	Muebles, sillas, lámparas	21,9	8,1	11,6	11,8	6,9%
'87	Vehículos automóbiles; tractor	16,2	11,9	13,5	11,5	6,7%

'84	Máquinas y aparatos mecánicos	17,6	10,4	10,5	9,5	5,6%
'85	Aparatos y material eléctricos	15,3	8,7	10,2	7,7	4,5%
'19	Produc. de cereales, de pastel	7,0	7,0	6,4	7,1	4,1%
'20	Conservas verdura o fruta; zum	6,0	6,7	8,7	6,8	4%
'48	Papel, cartón; sus manufactura	5,9	4,6	6,0	5,1	3%
'30	Productos farmacéuticos	3,9	3,4	5,0	4,9	2,8%
'34	Jabones; lubricantes; ceras	5,3	4,8	5,4	4,7	2,7%

Fuente: Datacomex

Última actualización: agosto 2020

CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

SECTORES DE LA IMPORTACIÓN ESPAÑOLA					
Millones de euros	2016	2017	2018	2019	%
TOTAL	518,8	221,1	413,3	500,8	100%
Alimentación, bebidas y tabaco	0,8	1,7	2,9	1,1	0,2%
Productos energéticos	501,3	189,3	358,5	460,2	91,8%
Materias primas	0,7	1,1	1,7	2,1	0,4%
Semimanufacturas no químicas	8,1	7,7	5,5	5,2	1,0%
Productos químicos	7,3	20,9	41,7	29,9	5,9%
Bienes de equipo	0,2	0,2	2,6	2,1	0,4%
Sector automóvil	0,3	0,1	0,3	0,2	0,03%
Bienes de consumo duradero	0,0	0,0	0,0	0,0	0%
Manufacturas de consumo	0,0	0,1	0,0	0,0	0%
Otras mercancías	0,0	0,0	0,0	0,0	0%

Fuente: Datacomex a través de ICEX-Estacom

Última actualización: agosto 2020

CUADRO 15: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA IMPORTACIÓN ESPAÑOLA						
Millones de euros		2016	2017	2018	2019	%
TOTAL		518,8	221,1	413,3	500,8	100,0%
'27	Combustibles, aceites minerales.	501,3	189,3	358,5	460,2	91,8%
'29	Productos químicos orgánicos	7,3	20,9	41,7	29,9	5,9%

'44	Madera y sus manufacturas	8,1	7,8	5,6	5,7	1,1%
'84	Máquinas y aparatos mecánicos	0,1	0,1	2,2	1,2	0,2%
'18	Cacao y sus preparaciones	0,8	1,7	1,5	1,1	0,2%
'87	Vehículos automóviles; tractor	0,3	0,1	0,7	1,1	0,2%
'76	Aluminio y sus manufacturas	0,1	0,1	0,5	0,9	0,1%
'74	Cobre y sus manufacturas	0,3	0,5	0,8	0,5	0,09%
'72	Fundición, hierro y acero	0,0	0,0	0,2	0,1	0,02%
'78	Plomo y sus manufacturas	0,2	0,3	0,1	0,1	0,02%

Fuente: Datacomex

Última actualización: agosto 2020

CUADRO 16: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

BALANZA COMERCIAL BILATERAL				
(Datos en millones de euros)	2016	2017	2018	2019
EXPORTACIONES ESPAÑOLAS	236	156	177	170
IMPORTACIONES ESPAÑOLAS	519	221	413	501
SALDO	-282	-65	-237	-331
TASA DE COBERTURA (%)	45,5	70,7	42,8	33,9

Fuente: Datacomex

Última actualización: agosto 2020

4.3 Intercambios de servicios

Aunque no existen estadísticas oficiales relativas al intercambio de servicios entre ambos países, la prestación de servicios de empresas españolas en Guinea Ecuatorial es muy amplia, destacando las actividades en educación y formación, transporte marítimo, TIC o ingeniería.

4.4 Flujos de inversión

A pesar del significativo flujo comercial entre Guinea Ecuatorial y España, las inversiones españolas en Guinea han sido tradicionalmente residuales. Según datos oficiales de la Secretaría de Estado de Comercio, en los últimos cinco años la mayor parte de la poca inversión española se ha dirigido a actividades de construcción.

Según las estadísticas el flujo de inversiones españolas brutas acumuladas entre 2016 y 2018 no llegaría a los cien mil de euros y el stock de inversiones desde 1993 sería unos 6 millones de euros.

Según las cifras oficiales la inversión de Guinea Ecuatorial en España es también residual y el flujo de inversiones brutas acumuladas entre los años 2016 y 2018 apenas superaría el millón de euros y el stock de inversiones desde 1993 no llegaría a los 6 millones de euros.

CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

INVERSIÓN DIRECTA ESPAÑOLA. BRUTA Y NETA. SECTORES				
(Datos en miles de euros)	2016	2017	2018	2019
INVERSIÓN BRUTA	2,52	5,73	3	n.d.
INVERSIÓN NETA	2,52	-2281,77	-91,2	n.d.
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES				
Construcción de edificios	2,52	5,73	3	n.d.

Fuente: Dirección General de Comercio e Inversiones
Última actualización: agosto 2020

CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

Según las fuentes de información disponibles, el stock de inversiones de España en Guinea Ecuatorial muestra cifras no relevantes.

CUADRO 19: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

INVERSIÓN DIRECTA DEL PAÍS EN ESPAÑA. BRUTA Y NETA. SECTORES				
(Datos en miles de euros)	2016	2017	2018	2019
INVERSIÓN BRUTA	438	175	4	n.d.
INVERSIÓN NETA	438	175	4	n.d.
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES				
Transporte aéreo	0	0	0	n.d.

Fuente: Dirección General de Comercio e Inversiones
Última actualización: agosto 2020

CUADRO 20: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

Según las fuentes de información disponibles, el stock de inversiones de Guinea Ecuatorial en España muestra cifras no relevantes.

4.5 Deuda

La deuda guineana con España fue canjeada por un Programa de Conversión de Deuda en Inversiones Sociales y un Programa de Conversión de Deuda en Inversiones Privadas. El Programa de Conversión de Deuda en Proyectos de Interés Social sirvió para la adecuación y/o construcción de tres institutos de formación profesional y el diseño, construcción y equipamiento de un hospital en Malabo ya inaugurado en junio de 2017, pero que se encuentra a la espera de

ser puesto en marcha por parte de las autoridades ecuatoguineanas. Queda un pequeño remanente de unos 200.000 euros que se prevé dedicar a la compra de equipamiento para el hospital una vez que este se haya puesto en marcha.

El Programa de Conversión de Deuda por Inversiones Privadas (9,5 millones de euros aproximadamente), aprobado en 2003, no se utilizó por parte de ningún inversor y finalmente en octubre de 2019 se consideró formalmente caducado. A lo largo de los próximos meses se negociará con las autoridades ecuatoguineanas la forma de reembolsar dicha deuda, teniendo en cuenta la difícil situación económica en la que se encuentra el país.

4.6 Oportunidades de negocio para la empresa española

4.6.1 El mercado

En Guinea Ecuatorial existen oportunidades para las empresas extranjeras que quieran hacer negocios en el país. Sin embargo, una de las principales barreras con que se topa el empresario extranjero es la inseguridad jurídica existente. Las percepciones desfavorables en torno al clima de negocios —evidenciadas por los deficientes resultados en las evaluaciones internacionales— probablemente hayan frenado la diversificación económica.

El Índice Doing Business del Banco Mundial otorga a Guinea Ecuatorial el puesto 178º de 190 países respecto a la facilidad para hacer negocios en 2019. Cabe destacar que se sitúa en el puesto 105º en el apartado de cumplimiento de contratos mientras otorga la 183ª posición en el apartado de apertura de un negocio.

El Índice Ibrahim de Gobernanza en África de la Fundación Mo Ibrahim sitúa a Guinea Ecuatorial en el puesto 48º de un total de 54 países africanos, alcanzando el puesto 50º en el apartado de seguridad jurídica e imperio de la ley. Se observa una tendencia positiva creciente en la valoración general de Guinea Ecuatorial por parte de esta influyente fundación.

El Índice de Libertad Económica de The Heritage Foundation sitúa a Guinea Ecuatorial en el puesto 175º de un total de 180, en el grupo de países con menor libertad económica. A nivel del África Subsahariana sitúa a Guinea Ecuatorial en el puesto 45º de un total de 47 países. Respecto a la calidad regulatoria, en su informe de 2018 sobre Guinea Ecuatorial, hace mención de los elevados costes para cumplir con los procedimientos necesarios para abrir un negocio y las barreras existentes a la hora de contratar personal. Asimismo, The Heritage Foundation menciona la injerencia del ejecutivo en el sistema judicial y la pobre protección de la propiedad privada.

4.6.2 Importancia económica del país en su región

Desde principios de la pasada década se ha producido un incremento de la influencia política y financiera de Guinea Ecuatorial en la región de África Central. Los fondos obtenidos de la producción de petróleo y gas natural han permitido al país, a pesar de su pequeño tamaño geográfico y demográfico así como su tardía incorporación a la francofonía, tener cierto protagonismo en la región.

Guinea Ecuatorial fue designada asimismo como miembro no permanente del consejo de seguridad de las Naciones Unidas para el período 2018-2019 y en febrero de 2019 ocupó su presidencia.

4.6.3 Oportunidades comerciales

Guinea Ecuatorial es un país que ofrece oportunidades comerciales para las empresas españolas.

Se pueden destacar los siguientes sectores:

Bienes de consumo. Los productos españoles tienen gran presencia en los establecimientos de venta al detalle. Alimentos, bebidas, droguería, textil son partidas con volúmenes elevados de exportación en los últimos años. Los ciudadanos ecuatoguineanos están muy familiarizados con los productos y marcas de España.

Mantenimiento de edificios. Es previsible que el estado actual de muchas viviendas y edificios públicos dé lugar a un aumento en la demanda de mantenimiento de edificios. En estos momentos no hay muchas empresas dedicadas a estos servicios en Guinea Ecuatorial.

Servicios de ingeniería y arquitectura. La agencia del Estado ecuatoguineano Geproyectos ha mantenido reuniones con empresas constructoras chinas en los últimos años en donde se les ha exigido que construyan siguiendo estándares técnicos y de calidad europeos. En ese sentido, en más de una ocasión se les ha recomendado que se asociasen con empresas de ingeniería y arquitectura europeas. Desde entonces, varias empresas chinas han contratado a empresas españolas con ese fin.

Servicios de formación. El desarrollo económico y la necesidad de integrar a la población ecuatoguineana en el mercado laboral exigen la formación de profesionales. Dado que el idioma vehicular es el español, esto supone un nicho importante para empresas españolas.

Otros servicios. Establecimiento de empresas de supervisión de obras; inversión y puesta en marcha de centros sanitarios, modernización y especialización de los ya existentes y suministro de equipamiento hospitalario; tratamiento de residuos, alcantarillado y recogida de basuras; tratamiento de chatarra; inversión en actividades destinadas al ocio; gestión de recursos humanos.

4.6.4 Oportunidades de inversión

El gobierno considera como pilares de desarrollo para diversificar la economía la pesca, agricultura, minería, turismo y finanzas. Por ello, es previsible que en el medio plazo se establezcan incentivos para la atracción de inversión extranjera en estos sectores.

4.6.5 Fuentes de financiación

El Estado guineano no dispone actualmente de ningún programa de apoyo financiero para inversores extranjeros.

4.7 Actividades de Promoción

Debido a la fuerte crisis económica que atraviesa el país desde 2014, el interés de las empresas españolas en Guinea Ecuatorial se ha reducido mucho en los últimos tiempos y con ello las actividades de promoción.

En 2017 se realizó una Misión Comercial directa de la Cámara de Comercio de Madrid, del 27 al 29 de noviembre.

En 2018, 2019 y 2020 no se realizaron misiones comerciales directas o inversas en Guinea Ecuatorial.

5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

5.1 Con la Unión Europea

5.1.1 Marco institucional

El marco actual de relaciones comerciales entre la UE y distintas zonas de África subsahariana se realiza a través de los Acuerdos de Asociación Económica (EPAs) que empezaron a negociarse en 2002.

En la región de África Central, el EPA interino (mercancías) solo se concluyó con Camerún, que lo firmó en 2009 y que supone una eliminación progresiva de sus aranceles y cuotas hasta 2029, cubriendo el 80% de la exportación europea y aplicado desde 2014. El acuerdo permitirá la adhesión del resto de Estados de esta región a medida que estén listos para asumir los compromisos de liberalización comercial.

En 2017 Naciones Unidas quitó a Guinea Ecuatorial de la lista de PMAs, por lo que el país dejará de beneficiarse del esquema *Everything-but-Arms* (EBA) con la UE a partir del 1 de enero de 2021.

También Gabón y los otros no-PMA de la región han quedado sujetos al Sistema de Preferencias Generalizadas (SPG), con lo que han visto empeorar las condiciones de acceso al mercado de la UE.

Guinea Ecuatorial no ha recibido fondos ni del 10º ni del 11º FED debido a que su Gobierno no ha querido suscribir la revisión del Acuerdo de Cotonou que contiene una cláusula que obliga al país a reconocer la jurisdicción del Tribunal Penal Internacional.

Por otro lado, aunque actualmente suspenso, existe un mandato de negociación entre la UE y Guinea Ecuatorial para el sector de la pesca en concreto. Si se acuerda un protocolo, los buques de la UE podrán acceder a las poblaciones de peces locales a cambio de ayuda financiera y técnica. No obstante, la pesca por parte de la UE en sus aguas debe ser sostenible y ajustarse a los dictámenes científicos sobre la salud de las poblaciones de peces, así como a los intereses sociales y económicos locales.

5.1.2 Intercambios comerciales

Las relaciones comerciales entre Guinea Ecuatorial y la Unión Europea están determinadas por la exportación de hidrocarburos que desequilibra la balanza comercial a favor de la primera. El principal socio comercial europeo de Guinea Ecuatorial ha sido históricamente España con gran diferencia, aunque en los últimos años han tenido cierta relevancia Países Bajos, Francia, y algo menos Italia y Portugal. Mientras que las exportaciones ecuatoguineanas están dominadas exclusivamente por un solo producto, las exportaciones europeas están muy diversificadas.

CUADRO 21: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA

INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA UE				
Millones de euros	2016	2017	2018	2019
IMPORTACIONES	1.239	1.047	1.400	958
EXPORTACIONES	440	339	377	421
SALDO	-799	-708	-1.022	-537

Fuente: Eurostat / Última actualización: agosto 2020

5.2 Con las Instituciones Financieras Internacionales

El Banco Mundial está ayudando a luchar contra la pobreza y a mejorar la calidad de vida de los habitantes de Guinea Ecuatorial, aunque el número de proyectos es escaso. En 2005 el Banco Mundial aprobó la concesión de diez créditos IDA (International Development Association) por un total de aproximadamente 49 millones de dólares americanos. Estos créditos disponen de unos plazos de reembolso de ente 35 y 40 años y los fondos se destinan a proyectos de educación, salud, acceso a agua potable, mejoras del clima de inversión y reformas institucionales, siendo su objetivo último mejorar las condiciones de vida.

En 2009 el Banco Africano de Desarrollo firmó 3 acuerdos por los que el banco concedía préstamos por valor de unos 70 millones de euros. El primer acuerdo tiene por objeto la financiación de proyectos de formación de jóvenes emprendedores y el refuerzo de capacidades de funcionarios; el segundo acuerdo tiene por objeto la financiación de un proyecto de apoyo a la gestión de las finanzas públicas; el tercer acuerdo, la financiación del proyecto de apoyo al desarrollo del sistema sanitario.

El fondo Monetario Internacional aprobó un Programa Monitoreado por el Personal Técnico (PMP) para Guinea Ecuatorial, que ha abarcado el periodo de enero a julio de 2018. Se trata de un acuerdo entre las autoridades del país y el personal técnico del Fondo para monitorear la implementación del programa económico que se basa en reducir aún más el déficit fiscal, aumentar los ingresos no petroleros y abordar las debilidades críticas de la gestión financiera pública, a la vez que se protege el gasto social. El PMP también contempla medidas para mejorar el clima de negocios y fomentar la diversificación económica. Además, el programa tiene como objetivo sentar las bases para la mejora de la gobernanza y la transparencia en la administración pública y en el sector de los hidrocarburos.

Asimismo, como se ha mencionado anteriormente, en 2019 el FMI aprobó un acuerdo de tres años bajo el Servicio Ampliado del Fondo (SAF), por un monto 282,2 millones de dólares, con el principal objetivo de mantener la estabilidad macroeconómica y financiera del país.

5.3 Con la Organización Mundial de Comercio

Guinea Ecuatorial no es miembro de la OMC. Fue observador en la OMC durante 5 años, desde 2002 hasta 2007. En 2007 solicitó ser miembro, y con tal fin se constituyó un Grupo de Trabajo en 2008. En septiembre de 2020, Guinea Ecuatorial presentó por fin su Memorándum sobre el régimen de comercio exterior y su adhesión a la OMC estaría cada vez más cerca. En caso de lograrlo, el país sería el miembro 165 de la organización.

5.4 Con otros Organismos y Asociaciones Regionales

Guinea Ecuatorial es miembro fundador de la Unión Africana (UA) que tiene, entre otros, el objetivo de acelerar la integración política y socioeconómica del continente. A tal fin, se apoya en la Comunidad Económica Africana (CEA), creada en 1994, persigue el establecimiento de una unión monetaria y económica de escala continental para 2034, con el objetivo final de crear los Estados Unidos de África. El proceso de integración prevé, en primer lugar, la consolidación de las principales comunidades económicas regionales, de las que ocho han sido designadas pilares de la CEA.

Guinea Ecuatorial es también miembro de la Comunidad Económica y Monetaria de África Central (CEMAC). La CEMAC se compone de la Unión Económica de África Central (UEAC), la Unión Monetaria de África Central (UMAC), el Parlamento Comunitario, el Tribunal de Justicia y el Tribunal de Cuentas. Cada una de estas instituciones se rige por un convenio. Los principales órganos de decisión de la CEMAC son la Conferencia de Jefes de Estado de la CEMAC, el Consejo de Ministros de la UEAC, el Comité Ministerial de la UMAC, la Comisión de la CEMAC,

el Banco de los Estados de África Central (BEAC), el Banco de Desarrollo de los Estados de África Central (BDEAC) y la Comisión Bancaria de África Central (COBAC).

La UEAC, pilar de la CEMAC en materia de integración económica, tiene como objetivo el establecimiento de un mercado común. Sin embargo, hay problemas en relación con la libre circulación de las mercancías, agravados por la ausencia de libre práctica (es decir, la libre circulación de las mercancías una vez introducidas oficialmente en la Comunidad). Hay disposiciones comunitarias en vigor en materia de comercio de tránsito, pero siguen aplicándose de forma limitada.

Respecto al arancel exterior común, existen numerosas excepciones que los países aplican unilateralmente y los obstáculos no arancelarios no se han armonizado por lo general. Por otra parte, el arancel preferencial de tipo cero para intercambios intracomunitarios no se aplica. En efecto, las mercancías importadas de terceros países y despachadas en un país miembro de la CEMAC vuelven a ser gravadas cuando pasan la frontera de otro país. El régimen de libre práctica (o entrada única), por el que se debería poder evitar esa doble imposición, no está claramente definido en los textos de la CEMAC y no hay ninguna disposición comunitaria que impida la doble imposición. La libre circulación de personas sólo es efectiva en Camerún, Congo, República Centroafricana Gabón y Chad. Guinea Ecuatorial ha aducido razones de seguridad para restringirla.

Todos los países de la CEMAC son miembros de la Comunidad Económica de los Estados del África Central (CEEAC), una organización subregional creada en 1983. Además de los países de la CEMAC, forman parte de la CEEAC: Burundi, la República Democrática del Congo (miembros de la Comunidad Económica de los Países de los Grandes Lagos), Angola y Santo Tomé y Príncipe. En el momento de su creación, la CEEAC tenía por objetivo el establecimiento de una unión aduanera tras un período de 12 años, pero en 1992 entró en una fase de inactividad a causa de los problemas sociopolíticos y conflictos armados que afectaron a la mayor parte de sus Estados miembros.

Guinea Ecuatorial también es parte del Tratado Continental Africano de Libre Comercio, acuerdo firmado marzo de 2018, entre 44 países de la Unión Africana, con el objetivo de liberalizar el comercio en el continente.

5.5 Acuerdos bilaterales con terceros países

En 2012 se firmó un memorando con Ghana para cooperar en el sector agrícola y energético.

En 2014 se firmó un acuerdo con EEUU para la cooperación aérea y para la liberalización de servicios de transporte aéreo.

Con China existen acuerdos en materia económica y comercial, firmados en el marco del Forum China-Africa Cooperation que contemplan el acceso al mercado chino para los productos ecuatoguineanos sin barreras arancelarias. La implementación de estos acuerdos avanza lentamente, siendo uno de sus efectos más importantes la concesión de créditos. Así, en 2015 el Banco Industrial y Comercial de China (ICBC) acordó concederle un crédito a Guinea Ecuatorial por importe de 2.000 millones de dólares y el Banco de Exportación e Importación (EXIM Bank) concedió una línea de crédito de 500 millones de dólares. Por otra parte, en marzo de 2018 se iniciaron las negociaciones para la firma de un posible tratado de libre comercio con China. El acuerdo está en una fase muy temprana de desarrollo.

En 2019, se firmaron cuatro acuerdos de cooperación con Ruanda: Acuerdo sobre reglas de Procedimiento de la Comisión Permanente; Memorándum de entendimiento entre el Ministerio de Asuntos Exteriores de Ruanda y la República de Guinea Ecuatorial sobre las consultas

diplomáticas mutuas; Acuerdo de Servicios Aéreos Bilaterales, Memorándum de entendimiento sobre el turismo.

5.6 Organizaciones internacionales económicas y comerciales de las que el país es miembro

En Guinea Ecuatorial existen dos cámaras de comercio que dependen del Ministerio de Agricultura y Bosques. Una se encuentra en Malabo, en la isla de Bioko, y otra en Bata, en la parte continental. Ambas están jerárquicamente vinculadas al Consejo Nacional de Cámaras de Comercio, que en una reunión anual fija los presupuestos y los planes de acción de las cámaras siguiendo los objetivos y planes del gobierno.

CUADRO 22: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

Organización
Fondo Monetario Internacional (FMI)
Banco Africano de Desarrollo (BAFD)
Grupo Banco Mundial: - Banco Internacional de Reconstrucción y Desarrollo (BIRD) - Agencia Internacional de Desarrollo (IDA) - Corporación Financiera Internacional (IFC) - Organismo Multilateral de Garantía de Inversiones (MIGA)
Comunidad Económica y Monetaria de Africa Central (CEMAC)
Comunidad Económica de Estados del Africa Central (CEEAC)
Organización Africana de la Propiedad Intelectual (OAPI)
Conferencia Interafricana de los Mercados de Seguros (CIMA)
Unión Africana (AU)
Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP)