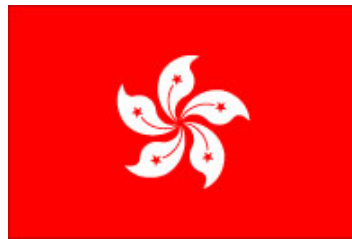




INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

China-Hong Kong



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Hong Kong

Actualizado a mayo 2019

1 SITUACIÓN POLÍTICA	4
1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES	4
1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS	5
2 MARCO ECONÓMICO	5
2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA	5
2.1.1 SECTOR PRIMARIO	5
2.1.2 SECTOR SECUNDARIO	6
2.1.3 SECTOR TERCIARIO	8
2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA	8
3 SITUACIÓN ECONÓMICA	9
3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES	9
CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	9
3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB	11
CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	11
3.1.2 PRECIOS	12
3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO	13
3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA	13
3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA	14
3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS	15
3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO	15
3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS	16
3.4.1 APERTURA COMERCIAL	16
3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES	17
CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)	17
CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)	17
3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	18
CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES	18
CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	18
CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES	19
CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	19
3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	20
3.5 TURISMO	20
3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA	21
3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES	21
3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES	22
CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES	22
3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA	23
3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS	23
3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES	23
3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES ...	24
CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES	24
3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS .	24
CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS	24
3.9 RESERVAS INTERNACIONALES	25
3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO	25
3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS ...	26
3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO	26

3.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA	26
4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	26
4.1 MARCO INSTITUCIONAL	26
4.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES	26
4.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS	27
4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS	27
4.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES	28
CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	29
CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	30
CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	30
CUADRO 15: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	31
CUADRO 16: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	31
4.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS	31
4.4 FLUJOS DE INVERSIÓN	33
CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	33
CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	34
CUADRO 19: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	35
CUADRO 20: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	36
4.5 DEUDA	36
4.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA	36
4.6.1 EL MERCADO	36
4.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN	37
4.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES	37
4.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN	37
4.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN	38
4.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN	38
5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	38
5.1 CON LA UNIÓN EUROPEA	38
5.1.1 MARCO INSTITUCIONAL	38
5.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES	39
CUADRO 21: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA	40
5.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES	40
5.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO	40
5.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES	40
5.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES	40
5.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	41
CUADRO 22: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	42

1 SITUACIÓN POLÍTICA

1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES

PARLAMENTO

En mayo de 1998 se celebraron las primeras elecciones para el Legislative Council (LEGCO) –el Consejo Legislativo- que legisla y controla el gasto público, además de fiscalizar la labor de la administración en la R.A.E. de Hong Kong. Las últimas elecciones de los 70 miembros del Consejo Legislativo de Hong Kong, tuvieron lugar en septiembre de 2016. De los 70 miembros que lo forman, 35 fueron elegidos mediante sufragio universal y 35 por representantes de diferentes sectores económicos y sociales. Las próximas elecciones al Consejo Legislativo tendrán lugar 2020.

Los escaños pertenecientes a partidos políticos pro-Pekín siguen siendo mayoría en el Parlamento, aunque en las últimas elecciones ha irrumpido una nueva fuerza localista que ha atraído escaños tanto de partidos democráticos como de partidos pro-Pekín.

GOBIERNO

El ex primer Jefe del Ejecutivo, Tung Chee-hwa, fue nombrado por el Gobierno Central de la R.P. China, a propuesta de un comité de selección de 400 miembros. En marzo de 2002 Tung Chee-hwa fue reelegido, sin que existiera otro candidato, por un comité de elección de 800 miembros representativos de distintos sectores, profesiones, trabajadores, partidos políticos y otros, para un período de cinco años que empezó el 1 de julio de 2002. Pero el 10 de marzo de 2005 Tung presentó su dimisión por razones de salud (aunque al mismo tiempo fue propuesto para la Conferencia Consultiva Popular de China). Fue sustituido con carácter interino por Donald Tsang, que fue confirmado el 21 de junio de 2005 por el Gobierno central después de que obtuviera 714 votos, de los 800 miembros del Comité de elección. Su mandato tuvo una duración de dos años, hasta completar el período de 5 años que su predecesor dejó inconcluso, de acuerdo con la interpretación de la ley básica hecha por Pekín. El 25 de marzo de 2007 Donald Tsang fue reelegido por un nuevo mandato de 5 años, que empezó el 1 de julio del 2007, imponiéndose a Alan Leong, del Partido Cívico. El 25 de marzo de 2012 se celebraron elecciones para elegir a un nuevo jefe ejecutivo, siendo elegido Leung Chun-ying, que tomó posesión de su cargo el 1 de julio de 2012.

Las últimas elecciones de Jefe del Ejecutivo han tenido lugar en 2017, en las que ha sido elegida Carrie Lam Cheng Yuet-ngor.

El Jefe del Ejecutivo es asistido por el Executive Council (EXCO) –el Consejo Ejecutivo- que está formado por:

A. Miembros de oficio (16):

- Secretario Jefe de Administración: Matthew Cheung Kin-chung)
- Secretario de Finanzas: Paul Chan Mo-po
- Secretario de Justicia: Teresa Cheng Yeuk-wah
- Secretario de Medioambiente: Wong Kam-sing
- Secretario de Innovación y tecnología: Nicholas W. Yang
- Secretario de Interior: Lau Kong-wah
- Secretario de Asuntos Financieros y Tesoro: James Henry Lau
- Secretario de Alimentación y Salud: Sophia Chan Siu-chee

- Secretario de Trabajo y Bienestar: Law Chi-kwong
- Secretario de la Función Pública: Joshua Law Chi-kong
- Secretario de Seguridad: John Lee Ka-chiu
- Secretario de Transporte y Vivienda: Frank Chan Fan
- Secretario de Comercio y Desarrollo Económico: Edward Yau Tang-wah
- Secretario de Desarrollo: Michael Wong Wai-lun
- Secretario de Educación: Kevin Yeung Yun-hung
- Secretario de Asuntos Constitucionales: Patrick Nip Tak-kuen

B. Dieciséis miembros no oficiales (o ministros sin cartera) designados por el Jefe Ejecutivo.

1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS

La administración económica y comercial depende del Secretario de Finanzas que tiene competencias en economía, hacienda, industria, comercio, servicios financieros y tecnologías de información, así como de la Autoridad Monetaria, con funciones similares a las de un banco central, con elevado grado de autonomía.

Tras las elecciones de enero de 2017, el nuevo jefe ejecutivo, Carrie Lam, nombró a Paul Chan Mo-po como Secretario de Finanzas dentro del Executive Council (EXCO).

El Jefe del Ejecutivo también nombró a su nuevo equipo de Gobierno. Entre los puestos más importantes dentro de la administración económica y comercial destacan:

- Secretario de Comercio y Desarrollo Económico: Edward Yau Tang-wah
- Secretario de Desarrollo: Michael Wong Wai-lun.
- Secretario de Servicios Financieros y Tesoro: James Lau

También hay organismos oficiales que cumplen funciones en estos campos pero son independientes del Gobierno. Entre ellos destacan el Hong Kong Development Council, el Hong Kong Productivity Council, Invest HK. En particular, el Hong Kong Trade Development Council (HKTDC) tiene como funciones principales crear y diversificar mercados para los productos de Hong Kong, así como la de promocionar Hong Kong como la capital de las ferias y exposiciones de Asia.

2 MARCO ECONÓMICO

2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA

2.1.1 SECTOR PRIMARIO

Tanto desde el punto de vista de su contribución al PIB como del porcentaje de población empleada, la importancia relativa del sector primario (agricultura, pesca y minería) es insignificante, dadas las escasas dimensiones del territorio. La agricultura y la pesca contribuyen en menos de un 0,1% del PIB, y este porcentaje está decreciendo paulatinamente. De hecho toda la agricultura de Hong Kong se reduce a 900 hectáreas donde se cultivan principalmente flores y verduras de hoja. Recientemente, la administración de Hong Kong ha destinado 80 hectáreas al desarrollo de actividades agrícolas en la zona de Kwu Tung South (Nuevos Territorios), en un intento no solo por incrementar la producción agrícola de la región sino

también por cubrir la demanda de productos ecológicos cultivados en suelo local.

También se produce algo de ave de corral y cerdo. La piscicultura es relevante para el consumo interno. Hong Kong tiene una dependencia casi total del exterior en cuanto al abastecimiento de productos alimenticios, siendo China el principal suministrador de productos perecederos.

En cuanto a la minería, que en las estadísticas de Hong Kong aparece dentro de la industria, su contribución al PIB es de apenas el 0,01%, en forma de algunas canteras marginales. Hong Kong carece de recursos energéticos propios.

2.1.2 SECTOR SECUNDARIO

La industria manufacturera

El desarrollo de la industria manufacturera ha estado en gran medida condicionado por la ausencia de recursos naturales, un mercado relativamente pequeño y escasez de suelo industrial. En consecuencia, la actividad manufacturera se ha concentrado en la industria ligera que opera en edificios de varias alturas.

Hasta 1990 el sector industrial era el mayor empleador del territorio. El porcentaje de empleo absorbido por la industria manufacturera ha pasado del 46,0% en 1980 al 29,5% en 1990 y al 2,4% en 2018. El número de establecimientos alcanzó su zénit en 1988 (50.606). El peso de la industria manufacturera en el PIB, según datos de 2017 (último dato disponible) se sitúa en un 1,3%.

Las industrias manufactureras de Hong Kong son básicamente (98,5%) pequeñas y medianas empresas. Debido al proceso de automatización y a la deslocalización de la industria en China, el tamaño medio de las empresas manufactureras es de menos de diez trabajadores, y el 83% tienen menos de 10 trabajadores. La estructura del sector industrial se caracteriza por el predominio de pequeños establecimientos que trabajan basándose en un extenso sistema de subcontratación. Ello permite rápidos cambios en la producción y aumenta la tradicional flexibilidad de la economía del territorio.

Dados el alto coste del suelo en Hong Kong, la industria manufacturera ha ido eligiendo de forma creciente la R.P. China, especialmente la provincia vecina de Guangdong, para instalar sus líneas de producción. Desde 1993 más de 6.200 empresas manufactureras se han redefinido como compañías de comercialización por razones estadísticas ya que han trasladado sus centros productivos a China u otros países de la zona. Esta mayor presencia en el área Asia-Pacífico ha hecho de Hong Kong un centro logístico para estas compañías. Hong Kong se ha constituido en el centro de una red de conexiones con compañías chinas y con los 50 millones de chinos emigrados en el resto del mundo.

La industria de Hong Kong localizada ahora en la región del Delta del río Perla es básicamente industria ligera. Destaca la producción de relojes, aparatos y componentes electrónicos, joyería y productos plásticos, aunque la industria textil y de confección continúa siendo la más importante. Pese a que las exportaciones domésticas están concentradas en algunos grupos de productos, los productores locales están intensificando sus esfuerzos para diversificar tanto sus productos como sus mercados y poder así hacer frente a la creciente competencia de otros países.

Además de las industrias tradicionales han ido emergiendo nuevas industrias con un gran potencial. Es el caso de los fabricantes de equipos de telecomunicaciones y de las industrias de software como consecuencia de la creciente importancia de la tecnología de la información.

Según datos del Trade Development Council, existen cerca de 230.000 empresas en China con aportación de capital hongkonés (aproximadamente un 48% del total de empresas de capital extranjero), de las cuales la mayoría son joint-ventures dedicadas a la manufactura o empresas manufactureras de total propiedad hongkonesa. Se estima que aproximadamente el 80-90% del tráfico de mercancías entre Hong Kong y China está relacionado con las actividades de procesamiento en China por parte de empresas de Hong Kong. Por otro lado del total de empresas manufactureras instaladas en el Delta del Río Perla (400.000), cerca de 60.000 tienen capital hongkonés.

El Gobierno de Hong Kong está llevando a cabo una política de incentivos de instalación de industrias que incorporen la más alta tecnología. Para ello ha desarrollado un parque científico y un segundo centro de tecnología industrial. También va a desarrollar una cuarta zona industrial y ha ofrecido ayuda financiera al sector privado para que estudie las perspectivas industriales de Hong Kong a largo plazo y determine las nuevas industrias más interesantes para Hong Kong. En 2004 finalizó la construcción de Cyberport, centrado en servicios multimedia.

La construcción

El peso del sector de la construcción en el PIB de Hong Kong a finales de 2017 (último dato disponible) se situó

en el 5,1%, y actualmente cuenta con un total de 195.483 empleados, especialmente inmigrantes de origen chino y otros países de Asia. En general se ha desarrollado bien, sin embargo en 2017 el valor bruto de construcciones en crecimiento, ha decrecido un 6% respecto al año anterior. No obstante, según el Consejo de la Construcción de Hong Kong, el gasto total en obras de construcción ha aumentado un 23,4% en el periodo 2013-2017. En el ejercicio 2017 (último dato disponible), el mercado de la construcción movió en Hong Kong unos 135.000 millones de HKD (unos 15.350 millones de euros), un 4,6% más que en el ejercicio anterior.

Además de las obras públicas, el sector de la construcción con promoción privada tiene también una especial relevancia en el sector de la vivienda y oficinas. Debido a la elevada oferta actual de torres de oficinas en Hong Kong, se espera que decrezca el volumen de actividad.

El sector de la construcción fue uno de los más afectados por la crisis asiática de 1997. Los altos tipos de interés y el creciente desempleo contrajeron la demanda de viviendas y por supuesto la demanda de oficinas y espacios productivos. Los precios de las viviendas nuevas cayeron un 50%, algo menos en vivienda usada.

La mayoría de mercados objetivo de Hong Kong se encuentran en Asia, siendo China continental el principal de ellos. Además, bajo el suplemento X del Close Economic Partnership Arrangement, se permite a las empresas de Hong Kong proveer servicios de construcción e ingeniería en China continental, lo cual hará que este mercado gane incluso más importancia.

En cuanto a los grandes proyectos de construcción anunciados por la administración local en 2007, varios de ellos se han completado ya mientras que otros siguen en fase de construcción. Entre las obras ya terminadas, destacan el puente Hong Kong-Zhuhai-Macao -el puente más largo del mundo, inaugurado en 2018 y que contó con un coste estimado de 2.740 millones de USD- y la línea de alta velocidad Guangzhou-Shenzhen-Hong Kong Express Rail Link (XRL), la primera conexión ferroviaria que une el territorio de Hong Kong con la red de alta velocidad de China continental, inaugurada en septiembre de 2018 y con un coste estimado de 8.050 millones de USD.

Proyecto	Descripción	Coste estimado (millones USD)	Fecha de inicio
The Shatin to Central link (SCL)	Línea ferroviaria para conectar el noreste de Nuevos territorios y la Isla.	10.300	2012
Tuen Mun Western Bypass y Tuen Mun Chek Lap Kok Link	Conectar Deep Bay en Shenzhen, el noroeste de Nuevos Territorios y el Aeropuerto.	6.030	2013
Cooperación aeropuertos de Hong Kong y Shenzhen	Línea de tren que conecte los dos aeropuertos.	n.d.	n.d.
Desarrollo conjunto Hong Kong-Shenzhen de Lok Ma Chau Loop	Los gobiernos de Hong Kong y Shenzhen llevan trabajando conjuntamente desde 2008 en la planificación de una nueva metrópolis situada entre las dos ciudades que contará con miles de viviendas y una exposición.	n.d.	n.d. (*)
West Kowloon Cultural District	Desarrollo del Distrito Cultural Kowloon Oeste para proporcionar una plataforma para mejorar la educación artística y el intercambio cultural.	Por encima de 6.000	2013
Kai Tak Development Plan	Desarrollar una zona para uso comercial, residencial, turístico y recreativo, en el área del ex aeropuerto de Hong Kong y sus zonas adyacentes.	Por encima 16.700	2009
Desarrollo de nuevas áreas en Nuevos Territorios (NDA)	Desarrollar viviendas, empleos e industrias de alto valor añadido y no contaminante en Nuevos Territorios para intentar paliar los problemas de vivienda en Hong Kong.	n.d.	n.d. (*)



2.1.3 SECTOR TERCIARIO

El rápido crecimiento del comercio exterior, su situación estratégica en relación a China y a la región de Asia-Pacífico en su conjunto, la excelente red de comunicaciones y las eficientes infraestructuras, han contribuido a configurar Hong Kong como un centro comercial, financiero y de servicios para toda el área. Se puede afirmar que hoy Hong Kong es un territorio cuya actividad predominante son los servicios. La importancia del sector servicios en el PIB ha sido creciente pasando del 74% en 1992 al 92,4% en 2017 (último dato disponible).

Los mayores componentes del sector servicios son el subsector del comercio (21,5% del PIB) y el subsector de seguros y servicios financieros (18,9% del PIB).

Con un 92,4% del PIB procedente del sector servicios, la política del Gobierno de Hong Kong, tanto a través de la creación de nuevas infraestructuras (aeropuerto, puertos de contenedores, etc.) como a través de las anteriores iniciativas trata de potenciar a Hong Kong como el principal centro de servicios comerciales/logísticos y financieros del área, en fuerte competencia con Singapur y con otras ciudades del sur de China.

2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA

Vía aérea

El aeropuerto internacional de Hong Kong (Chek Lap Kok), que entró en funcionamiento el 6 de julio de 1998, comenzó su andadura con una capacidad de manipulación de mercancías de 3 millones de toneladas y con capacidad para transportar a 35 millones de pasajeros al año. En 2018, más de 53 millones de pasajeros y más de 5 millones de toneladas de mercancías han pasado por el mismo. Está conectado con más de 220 aeropuertos, incluyendo 50 en China continental. Además, alrededor de 1.100 vuelos diarios son efectuados por más de 100 aerolíneas diferentes. Además, año tras año, el aeropuerto de Chek Lap Kok encabeza la lista de mejores aeropuertos del mundo.

Con respecto al transporte de pasajeros, Hong Kong tiene una amplia red de conexiones aéreas con China y la zona Asia-Pacífico.

Vía terrestre

El transporte interno en el territorio es bueno y asequible. Cuenta con un excelente sistema de metro (MTR), varias compañías de autobuses (New World First Bus, KMB y Citybus) que cubren cerca de 600 rutas, minibuses (Public Light Bus), tranvías y ferries. Es conveniente llevar monedas sueltas o usar la tarjeta magnética Octopus, pues no se da cambio.

La densidad de vehículos en Hong Kong con respecto al número de kilómetros de carretera es una de las más elevadas del mundo, con 784.000 automóviles a finales de 2018 en 2.107 km de carreteras y vías públicas (esto supone una densidad de 370 vehículos por kilómetro). El alquiler de vehículos no es aconsejable (además de que se conduce por la izquierda existe un serio problema de aparcamiento), ya que tampoco se puede entrar con ellos en China. Sin embargo, en Hong Kong encontrará representantes de las más importantes agencias mundiales de alquiler de vehículos.

El taxi es barato (24 HKD o cerca de tres euros la bajada de bandera), y el servicio cuenta con 18.138 vehículos: 15.250 de servicio urbano (de color rojo), 2.838 para cubrir el servicio en Nuevos Territorios (de color verde) y 75 en la isla de Lantau (de color azul). Son ampliamente utilizados en zonas urbanas, pueden llevar hasta cinco pasajeros y si bien la mayoría de los conductores de servicio urbano comprenden el inglés, es aconsejable llevar la dirección escrita en chino si el destino no es algún lugar conocido. Hay zonas en las calles marcadas con dos líneas amarillas junto al bordillo donde no pueden parar (la mayoría en los ejes principales de la ciudad).

Existen numerosas conexiones con China por tren y bus, incluyendo varios trenes y buses diarios y directos a Cantón (Guangzhou) que está a dos horas en tren. La estación de tren está en Hung Hom, en Kowloon, mientras que existen varias paradas de bus para llegar a Shenzhen y Cantón. Para consultar los horarios de trenes directos desde Hong Kong a Cantón y resto de China, visite la página www.it3.mtr.com.hk/b2c. Una vez realizado el proceso de registro, es posible realizar la compra de billetes a través de la web. Adquiridos los billetes y recibida la confirmación de reserva, es necesario acudir a uno de los centros que se facilitan para la impresión de los mismos. Para más información acerca de la localización de estos centros acudir a www.it3.mtr.com.hk/B2C/frmAgents.asp?strLang=Eng.

Vía marítima

Para el transporte de pasajeros a China, numerosos hidrofoils y overcrafts salen varias veces al día hacia puertos de la provincia de Guangdong como Dongguan, Zhongshan, Macao, Zhuhai y otras localidades desde el Hong Kong-China Ferry Terminal en el Hong Kong China Center de Tsim Sha Tsui (Kowloon), o desde el Macau Ferry Terminal en el Shun Tak Centre de Central.

3 SITUACIÓN ECONÓMICA

3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES

La favorable evolución de la economía internacional en 2018 ha tenido un impacto muy favorable en la marcha de la economía de Hong Kong cuyo PIB creció un 3,8%. Este crecimiento ha estado incluso por encima de la media del último decenio que fue del 2,9%. La tasa de inflación fue del 1,7%, y la tasa de paro alcanzó su nivel más bajo en los últimos veinte años situándose en el 2,9%. El consumo privado experimentó un crecimiento del 5,4% y la formación bruta de capital del 4,2%, cifras todas ellas muy por encima del comportamiento en el año anterior cuando la desaceleración económica del entorno unida a la campaña anti-corrupción de Xi Jing Ping tuvo un impacto sustantivo en la economía de Hong Kong. El PIB per cápita a precios de mercado se sitúa ya en USD 46.193.

El año fiscal se contabiliza del 1 de abril al 31 de marzo. El pasado ejercicio fiscal (abril 2018 - marzo 2019) ha terminado con superávit fiscal de 138 Bn HK\$ (14 Millones €) lo que sitúa las reservas fiscales en 1.092 Bn HK\$ (unos 112.000 Millones €) . Las principales fuentes de ingresos fueron los impuestos ligados a los bienes raíces (land revenue & stamp duty). Por el lado del gasto, destacaron los desembolsos ligados a proyectos de infraestructuras y al fomento de la innovación. El Gobierno es muy prudente en el manejo de su envidiable superávit fiscal consciente de que el creciente envejecimiento de la población va a requerir mayor gasto social en los años venideros. En Hong Kong hay un problema de acceso a la vivienda por su elevado coste ya que se trata de una de las ciudades mas caras del mundo en cuanto a precio del suelo.

En el ámbito del comercio exterior, el Secretario de Finanzas al presentar el presupuesto señaló que las importaciones de bienes en términos reales aumentaron un 6,9% y las de servicios lo hicieron en un 1,8%. En cuanto a las exportaciones de bienes en 2017 crecieron un 5,9% cuatro puntos por encima del año anterior, y las de servicios se han recuperado con un saludable crecimiento del 3,5% que también ha hecho olvidar la tasa negativa del año anterior.

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2014	2015	2016	2017	2018
PIB					
PIB (MUSD a precios corrientes)	291.384	310.001	321.175	341.688	362.678
Tasa de variación real (%)	2,60%	2,40%	2,10%	3,8%	3%

Tasa de variación nominal (%)	5,30%	6,10%	3,90%	6,9%	6,90%
INFLACIÓN					
Media anual (%)	4,40%	3%	2,40%	1,5%	2,40%
Fin de período (%)	4,40%	3%	2,40%	1,5%	2,40%
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL					
Media anual (%)	0,50%	0,50%	0,50%	0,5%	0,50%
Fin de período (%)	0,50%	0,50%	0,50%	0,50%	0,50%
EMPLEO Y TASA DE PARO					
Población (x 1.000 habitantes)	7.240	7.320	7.377	7.410	7.482
Población activa (x 1.000 habitantes)	3.749	3.909	3.783	3.833	3.867
% Desempleo sobre población activa	3,20%	3,30%	3,4	3,1%	2,80%
SALDO PRESUPUESTARIO					
% de PIB	0,60%	1,90%	2,40%	3,1%	2,07%
DEUDA PÚBLICA					
en MUSD	193,5	193,5	193,24	192,49	n.d.
en % de PIB	0,07%	0,06%	0,06%	0,06%	n.d.
EXPORTACIONES DE BIENES					
en MUSD	473.903	465.197	460.032	497.382	530.199
% variación respecto a período anterior	3,17%	-1,84%	-1.11%	5,9%	6,60%
IMPORTACIONES DE BIENES					
en MUSD	544.393	522.118	513.895	559.121	602.002
% variación respecto a período anterior	3,90%	-4,09%	-1,57%	6,9%	7,67%
SALDO B. COMERCIAL					
en MUSD	-70.490	-56.921	-53.863	-61.738	-71.803
en % de PIB	-9,03%	19,25%	5,37%	-14,51%	-19,80%
SALDO B. CUENTA CORRIENTE					
en MUSD	3.789	9.729	12.711	10.277	15.644
en % de PIB	1,30%	3,14%	3,96%	3,01%	4,36%
DEUDA EXTERNA					
en Billion USD	932,9	1.296	1.355,50	1.568,2	1.693,18
en % de PIB	0,32%	0,40%	0,40%	0,4%	0,46%
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA					
en MUSD	311.185	-	-	-	-
en % de exportaciones de b. y s.	-	-	-	-	-
RESERVAS INTERNACIONALES					
en Billion USD	325,5	358,8	382,9	431,4	424,7
en meses de importación de b. y s.	26,30%	-	-	-	-
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA					
en MUSD	1.594.647	1.706.643	1.742.624	2.041.112	2.117.325
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR					
media anual	7,75	7,75	7,75	7,75	7,83
fin de período	7,75	7,75	7,75	7,75	7,83

Fuentes: Todos los datos provienen de *Census and Statistics Department; Hong Kong Monetary Authority* excepto los datos de deuda pública, y de reservas internacionales que proceden del Fondo Monetario Internacional. Datos actualizados a abril de 2019

*El año fiscal en Hong Kong es desde el 1 de abril hasta el 31 de marzo

3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB

Hong Kong es fundamentalmente una economía de servicios (92,2% del PIB). La mayor parte del PIB se genera por el sector privado, dada la muy limitada intervención del sector público en la economía.

La distribución del PIB por actividad económica es la siguiente en los últimos 3 años:

(Millones de HKD)	2016	2017	2018
Agricultura, pesca, minería	1.898	1.800	1.772
Manufactura	26.844	26.961	27.310
Electricidad, gas, agua y gestión de desperdicios	34.414	34.708	34.863
Construcción	124.932	123.262	123.040
Servicios	2.229.766	2.309.853	2.387.982
· Import/Export	525.526	547.512	572.489
· Restauración y hostelería	79.682	81.303	84.456
· Transporte	149.719	156.945	162.263
· Comunicación	84.208	87.561	90.728
· Servicios financieros y seguros	429.082	453.466	474.260
· Sector Inmobiliario, negocios y servicios profesionales	266.139	271.805	276.168
· Administración pública	436.763	450.106	463.504
· Propiedades	258.649	261.156	264.114
Impuestos sobre productos	84.357	94.911	91.969
TOTAL	2.417.854	2.496.584	2.574.967

Fuente: Census and Statistics Department

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO (%)	2013	2014	2015	2016	2017
POR SECTORES DE ORIGEN					
AGRICULTURA, PESCA, MINERÍA Y CANTERAS	0,06	0,07	0,06	0,06	0,1
MANUFACTURAS	1,44	1,27	1,19	1,08	1,1
ELECTRICIDAD, AGUA, GAS Y GESTIÓN DE RESIDUOS	1,67	1,62	1,54	1,41	1,40
CONSTRUCCIÓN	3,97	3,37	4,24	4,49	5,1
COMERCIO	24,97	24,12	22,71	21,51	21,5
HOTELES, BARES Y RESTAURANTES	3,59	3,57	3,37	3,17	3,3
TRANSPORTE	5,98	6,25	6,06	6,29	6,0
COMUNICACIONES	3,63	3,53	3,49	3,17	3,4
FINANZAS	16,49	16,60	16,81	17,41	18,9
SECTOR INMOBILIARIO Y SERVICIOS PROFESIONALES	10,76	10,86	10,58	10,57	10,8
ADMINISTRACIÓN PÚBLICA Y SERVICIOS PERSONALES Y COMUNITARIOS	16,99	17,23	16,85	16,97	18,2
PROPIEDAD DE BIENES INMUEBLES	10,45	10,52	10,08	10,11	10,3
IMPUESTOS SOBRE PRODUCTOS			3,02	3,61	3,57
TOTAL	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
POR COMPONENTES DEL GASTO					
CONSUMO					
Consumo Privado	66,09	66,56	66,22	66,28	66,99
Consumo Público	9,29	9,48	9,63	9,77	9,83
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	24,11	23,51	22,62	21,89	21,95
CAMBIO EN INVENTARIOS	-0,05	0,33	-0,83	0,24	0,43
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	228,00	219,44	201,16	193,68	187,80
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	-	-	-	-	-
	227,41	219,32	198,80	191,86	187,01
TOTAL	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>Fuente: Census and Statistics Department of Hong Kong.</i>					
<i>Última actualización: mayo, 2019</i>					

3.1.2 PRECIOS

El sistema de precios se encuentra liberalizado para la mayor parte de mercados de bienes y servicios. Las excepciones se dan en determinados bienes o suministros, como la electricidad, el transporte público o el gas natural.

Existe una completa libertad de abastecimiento por orígenes y Hong Kong no tiene aranceles para ningún producto (salvo para alcohol, tabaco e hidrocarburos) con independencia de su procedencia geográfica, ni hay tampoco impuesto sobre el valor añadido.

En general, existe libertad de entrada y salida en los mercados de bienes y servicios, lo que impulsa la competencia. Sin embargo, la existencia de grandes conglomerados con presencia en múltiples sectores, provoca la existencia de oligopolios en determinadas industrias; la distribución minorista (supermercados) en un ejemplo claro de duopolio, con dos grupos dominando más del 60% de la cuota de mercado.

En 2012 el Gobierno aprobó una Ley de Competencia que ha entrado en funcionamiento el 14 de diciembre de 2015. En estos últimos tres años, se han creado:

1. Una Comisión de Competencia: responsable de llevar a cabo las investigaciones, procedimientos y de decidir acerca de la aplicabilidad de exenciones y exclusiones.
2. Un Tribunal de Competencia: cuya función principal será decidir si se ha producido un incumplimiento de la Ley y proceder a su enjuiciamiento.

Sin embargo, la ley ha sido muy criticada por laxa y permisiva con los grandes conglomerados. Entre otras cosas, se ha criticado recientemente que la ley no engloba a la Bolsa de Hong Kong (HKEX) ni a cerca de 575 organismos relacionados con la misma. Los mismos están cubiertos por leyes generales pero no por normas específicas que regulen la fijación de precios, la manipulación de licitaciones o cuotas de mercado, etc.

Puede señalarse, como conclusión, que Hong Kong es una economía muy competitiva, pero con competencia insuficiente en algunos sectores.

3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO

El mercado de trabajo se encuentra profundamente desregulado y liberalizado si se compara con estándares europeos. Existe despido libre, y el marco general puede modificarse (con excepciones) por acuerdo entre las partes. Este marco provoca que los ajustes en el mercado de trabajo sean muy rápidos como en las fases de recuperación. También da lugar a casos de precariedad, al conceder gran libertad al empleador, aunque por otro lado, puede considerarse que Hong Kong es una economía con pleno empleo.

Durante la crisis del 97 el desempleo aumentó hasta superar el 6% y a partir de entonces empezó a disminuir. Pero en 2003 durante la epidemia de SARS llegó a ser del 8,7%.

En los últimos años se ha venido observando un descenso del paro, que se sitúa en la actualidad - 2018 - en el 2,8%.

La distribución por edades de la población ha cambiado considerablemente en los últimos años. En 1996 el 18,3% de la población tenía menos de 15 años, mientras que en 2018 la cifra fue del 12%. La proporción de personas mayores de 65 años ha subido del 10% en el 1996 al 17% en 2018 lo que denota un progresivo envejecimiento de la población. La población mayoritariamente se encuentra en la horquilla entre los 35 y 64 años en un 48%.

El total de la población empleada ascendió hasta las 3.872.900 personas en 2018.

Por sectores la población empleada se repartió de la siguiente manera:

Sector	2018
Industria Manufacturera	2,4%
Construcción	8,9%
Importación-exportación, comercio mayorista, comercio minorista y hostelería	29,6%
Transporte y comunicaciones	11,0%
Servicios financieros, inmobiliarios y seguros	20,7%
Administración pública, servicios sociales y personales	27,0%
Otros	0,1%

Fuente: Census and Statistics Department.

3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

El Gobierno de Hong Kong no publica datos sobre la distribución de la renta en el territorio, ni lo menciona en sus informes económicos. También se resiste a determinar un umbral de renta a partir del cual considerar a un individuo como "pobre".

No obstante, la agencia de inteligencia de EEUU (CIA) publica el índice de Gini para todos los países, incluido Hong Kong. Según los últimos datos disponibles (abril de 2019), Hong Kong tiene un índice de 53,9/100 (siendo 100 la mayor de las desigualdades), apareciendo en el puesto 9 (de entre 145 países, siendo la posición 1 la de mayor desigualdad y la 144 la menor),

por debajo de Comoros y por encima de Guatemala. Según esta misma fuente, la renta per cápita estimada en paridad de poder adquisitivo ascendió a 61.400 USD en 2017.

Podemos concluir que Hong Kong es uno de los países con mayor renta per cápita del mundo pero también con una de las mayores disparidades en el reparto de la riqueza entre sus ciudadanos. De hecho, es uno de los territorios con mayor número de millonarios del mundo. Esta circunstancia ha empezado a ser reconocida por el Gobierno, que ha incluido la reducción de la brecha entre ricos y pobres en su agenda política. En la actualidad realiza transferencias asistenciales a determinados colectivos sin recursos.

3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA

El ejercicio fiscal en Hong Kong transcurre entre el 1 de abril y el 30 de marzo del año siguiente. Los principales impuestos existentes en Hong Kong son los siguientes:

- Impuesto sobre beneficios: 15% - 16,5%.
- Impuesto sobre la renta: tasas progresivas del 2% al 17%.

Cabe destacar que se ha aumentando el límite de cada segmento del impuesto sobre la renta en 5.000 HK\$.

El punto de inflexión en las cuentas del Gobierno se produjo en el ejercicio fiscal 2004-2005. El ejercicio anterior había presentado un déficit presupuestario del -4% del PIB (deficitarios habían sido también los ejercicios anteriores), mientras que en el periodo 2004-2005 se registró un superávit del 1,5% del PIB. El logro de superávit presupuestarios ha sido el objetivo de la política presupuestaria desde entonces, combinando reducidos niveles de gasto y baja presión fiscal. Por lo que respecta a los últimos datos consolidados del FMI en el artículo IV publicado en enero 2018, durante el año fiscal 2016 se alcanzó un superávit presupuestario del 4,4% del PIB. Este prudente manejo fiscal ha permitido un crecimiento de las reservas fiscales que en el ejercicio 2016-17 se estiman en aproximadamente un 37,8% del PIB, lo que equivale al gasto gubernamental de 24 meses. La deuda del Gobierno es inferior al 0,1% según datos del FMI. Sin embargo la de las economías domésticas alcanza el 64,4% del PIB, dos tercios de la cual corresponde a hipotecas. La Autoridad monetaria de Hong Kong (HKMA) ha introducido unos stress test obligatorios para las nuevas solicitudes de hipotecas con el objetivo de contener su crecimiento. Por otra parte hay que señalar el fuerte crecimiento de la deuda de las empresas en los últimos años. Este endeudamiento privado supone uno de los riesgos actuales de la economía de Hong Kong, sobre todo ante una eventual subida de tipos de interés (hay que recordar que los movimientos del tipo de interés en Hong Kong dependen de las decisiones de la Reserva Federal) que fuera más fuerte de lo anticipado, aunque en opinión del staff del FMI el impacto negativo sería mayor en las economías domésticas que en el sector empresarial.

Los ingresos fiscales en Hong Kong en 2018 representan entorno al 22,2% del PIB y los gastos en torno al 18,9% según los datos del FMI en el artículo IV publicado en enero 2019.

El FMI comparte el enfoque de las autoridades en materia presupuestaria de buscar un equilibrio entre las medidas a corto plazo para apoyar la economía y mantener la acumulación de reservas fiscales ante la perspectiva, mas a largo, del envejecimiento de la población. En opinión del staff del Fondo, si el crecimiento se viera seriamente debilitado, más allá de lo previsto por las autoridades, el presupuesto tiene capacidad para adoptar medidas adicionales de apoyo a las economías domesticas más vulnerables, a las pequeñas empresas y acelerar la renovación urbana en Kowloon y en los Nuevos Territorios. A medio plazo el Fondo señala que los cambios demográficos introducirán nuevas demandas sobre las finanzas públicas, sobre todo a partir de este año 2018 cuando las proyecciones apuntan a una caída en la población empleada acompañada de un aumento de población y en el ratio de dependencia de los mayores. Por ello concluyen señalando que la política de acumulación de reservas fiscales de estas autoridades es adecuada.

Una de las peculiaridades del sistema financiero de Hong Kong es que las funciones de Banco Central las ejerce la Autoridad Monetaria (HKMA) que depende del secretario de Finanzas. La HKMA no emite directamente moneda, sino que emite certificados de deuda que los tres bancos

emisores: el Banco de China, el HSBC y el Standard Chartered, adquieren mediante pago en dólares USA a un tipo de cambio fijo. Mediante este esquema ejerce las funciones de control monetario. También ejerce las funciones de supervisor. Por otra parte interesa señalar que en Hong Kong hay tres tipos de instituciones financieras: bancos con licencia, bancos con licencia restringida y compañías captadoras de depósitos. La OFECOMES Hong Kong tiene a disposición de los interesados, a través del portal del ICEX, un estudio sobre El Mercado de Servicios Financieros en Hong Kong.

El dólar de Hong Kong (HKD) se encuentra ligado al USD a un tipo de cambio fijo: 1 USD = 7,75 HKD, con una banda de fluctuación de $\pm 0,6\%$. Como consecuencia, la política monetaria está subordinada al mantenimiento de esta paridad.

Los tipos de interés en Hong Kong se mueven por tanto en línea con las decisiones de la Reserva Federal y no con las necesidades del ciclo económico local. La vinculación con el dólar americano ha conferido al dólar de Hong Kong una estabilidad en época de turbulencias financieras que es muy beneficiosa, globalmente, para la economía del lugar. Recientemente por ejemplo, los vaivenes del RMB en el verano de 2015 no tuvieron impacto en Hong Kong. Por ello la autoridad monetaria de Hong Kong ha indicado que el mantenimiento de la paridad con el dólar USA sigue siendo un objetivo central de la política monetaria.

3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS

Hong Kong es una economía de pequeña dimensión, abierta y muy integrada con el resto del mundo, por lo que su desempeño depende en gran medida de las condiciones de demanda de sus principales socios comerciales.

Según The Economist Intelligence Unit, las previsiones a largo plazo se ven afectadas negativamente por el declive de la población en edad de trabajar, lo que implica que el PIB real dependerá de un aumento de la productividad del trabajo. No obstante, es probable que ocurra dicho incremento de la productividad debido a las mejoras en el sistema educativo de Hong Kong y al resultado de la política del Gobierno que a través de la facilitación a la entrada de mano de obra altamente cualificada busca reforzar el capital humano del territorio. Por otra parte, el sistema impositivo se verá afectado positivamente por la ampliación de la base imponible, aunque el sistema existente debería ser lo suficientemente robusto como para soportar el coste extra de asistencia sanitaria vinculado al envejecimiento de la población.

El Fondo Monetario Internacional en su informe anual actualizado en enero de 2019 prevé que la economía hongkonesa alcance un crecimiento de 3,1% para 2023. Por su parte, el Gobierno de Hong Kong estima que el crecimiento del PIB estará en torno al 3% hasta 2023.

3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO

La posición del Gobierno y las leyes fundamentales de Hong Kong en relación a la economía son profundamente liberales, con lo que toda la política económica de Hong Kong se dirige al mantenimiento de la plaza como una de las más competitivas y liberalizadas del mundo; tradicionalmente, se mantiene en uno de los diez primeros puestos mundiales en el ranking del Informe sobre Competitividad Mundial (Global Competitiveness Report) realizado anualmente por el World Economic Forum. En 2018 se situó en la séptima posición, lo que supone un descenso de un puesto respecto a 2017, situándose entre Países Bajos (sexto) y Reino Unido (octavo).

Se espera que el ejecutivo aumente ligeramente el gasto social para atender a los grupos de población más vulnerables (esencialmente ancianos con rentas muy bajas).

Señalar finalmente que el gobierno se encuentra inmerso en un ambicioso programa de desarrollo de infraestructuras en el que destaca la construcción del puente Zuhai - Macao - Hong Kong inaugurado en 2018 para fomentar la integración económica en el Delta del río Perla y el tren de alta velocidad en Lantau. Este proyecto se encuadra en el plan lanzado por el gigante asiático llamado El Área de la Gran Bahía de China (The Greater Bay Area), que tiene como finalidad conectar Macao, Hong Kong y nueve ciudades de Cantón.

3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS

En 2018, las exportaciones superaron los 449.524 millones de euros (aumento del 7,3% con respecto a 2017 y de las cuales el 98,8% son re-exportaciones) mientras que las importaciones alcanzaron los 510.421 millones de EUR (un 8,4% más que en el año 2017). Por tanto, el habitual déficit en la Balanza Comercial ha aumentado un 11,64% en 2018 (ha registrado la cifra de 60.897 millones de EUR, un 18% del PIB). Aunque sigue siendo elevado, se compensa en parte por el superávit en la Balanza de Servicios (21.740 millones de EUR en 2016). Hay que subrayar su importancia como centro reexportador, tanto de China al resto del mundo como del resto del mundo a China continental.

3.4.1 APERTURA COMERCIAL

El grado de apertura comercial de Hong Kong, medido por el ratio entre la suma de exportaciones e importaciones y el PIB, fue del 312% a en 2018. Este ratio es bastante inusual para economías desarrolladas y se debe al estatus de Hong Kong de puerto franco y a la casi inexistente producción local de manufacturas y agrícola.

De acuerdo con la Ley Básica de la Región Administrativa Especial de Hong Kong el territorio:

(1) Mantiene su status de puerto franco tras su reversión a China.

(2) Sigue siendo territorio aduanero separado del resto de China usando el nombre "Hong Kong, China" y sigue teniendo participación en organismos internacionales y acuerdos comerciales internacionales de los cuales era parte antes del 1 de julio de 1997 (continúa siendo miembro de la OMC independientemente de China continental).

(3) El Gobierno de Hong Kong tiene autoridad para emitir sus propios certificados para los productos producidos localmente de acuerdo con las actuales reglas de origen. Hong Kong mantiene su autonomía en el terreno comercial en los mismos términos que hasta su reversión a China.

Todos los bienes objeto de importación en Hong Kong requieren la presentación de una declaración de importación en los 14 días siguientes contados desde que los productos son importados. Únicamente algunos bienes exentos (artículos marcados exclusivamente para regalo, mercancía de tránsito, etc.) no necesitan la presentación de esta declaración, aunque es necesaria la notificación de esta característica al Departamento de Aduanas de Hong Kong. Es importante destacar que Hong Kong no exige certificados de origen para los bienes importados.

Por otra parte, algunos bienes están sometidos a control por el Departamento de Aduanas. Para comprobar si los bienes objeto de importación están sometidos a control, puede consultarse la base de datos que se encuentra disponible en la página web del Departamento de Aduanas (www.tid.gov.hk/english/import_export/oieic.html). En el caso de productos textiles, se permite el uso de una notificación expedida por un importador de textiles que esté previamente registrado en el Departamento de Comercio e Industria.

Hay algunos productos cuya importación está restringida y para los que se requiere un permiso o licencia de importación (el Gobierno de Hong Kong los clasifica en dos grupos denominados "artículos prohibidos" y "artículos reservados"). Las empresas de fletes marítimos, compañías aéreas y empresas de transporte tienen la obligación de comprobar que estos productos van acompañados de sus respectivas licencias/notificaciones antes de ser entregados, así como de enviarlos (acompañados de una copia certificada del manifiesto de carga) al Departamento de Comercio e Industria en los 14 días siguientes a su importación. Entre las mercancías prohibidas figuran armas y municiones, explosivos, algunos agentes biológicos y químicos, así como las sustancias y los aparatos radiactivos y las sustancias dañinas para la capa de ozono, entre otros. También existe una serie de mercancías reservadas cuya importación es controlada y requiere de licencia. Entre las mercancías reservadas destaca el arroz.

En referencia a los productos agroalimentarios, el Gobierno de Hong Kong impone ciertos requerimientos por razones de sanidad pública. La normativa referente a estos productos se puede encontrar en el capítulo 132 del "Part V of the Public Health and Municipal Services Ordinance". En líneas generales, siempre es necesaria una licencia de importación para estos productos. Para la obtención de esta licencia, el importador debe presentar un certificado sanitario (que le debe facilitar el exportador). Hay ciertas partidas para las que Hong Kong exige un certificado sanitario específico. En el caso de las exportaciones españolas, las autoridades de Hong Kong reconocen los certificados emitidos por las autoridades españolas (Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente) para cuatro tipos de productos: carnes (frescas y congeladas), productos de la pesca, huevos y productos lácteos.

En Hong Kong no existen aranceles, aunque hay impuestos especiales que gravan las importaciones y las producciones locales de tabaco, algunas bebidas alcohólicas de alta graduación, alcohol metílico e hidrocarburos.

Por otra parte, aunque la importación de vehículos no soporta derechos arancelarios, está sujeta a una tasa de primera matriculación muy elevada sobre el precio de venta al público para los automóviles privados, a excepción de los automóviles eléctricos.

A comienzos de 2019, la Unión Europea y las autoridades aduaneras de Hong Kong siguen adelante con las conversaciones para el reconocimiento mutuo de sus AEO (Operadores Económicos Autorizados).

3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES

China es el principal socio comercial de Hong Kong. Tanto si hablamos de exportaciones como de importaciones aproximadamente el 50% de los intercambios comerciales de Hong Kong se realizan con China continental. La UE28 ha sido un importante socio comercial de Hong Kong en 2018. Es el SE tercer proveedor de Hong Kong con 33.700 millones de EUR y el segundo mayor cliente del territorio con 41.200 millones de EUR (por detrás de China continental). A mucha distancia se encuentran Estados Unidos y otros países asiáticos, como Japón, Taiwán o India.

CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES (en millones de euros)										
	2014		2015		2016		2017		2018	
	EUR	%	EUR	%	EUR	%	EUR	%	EUR	%
China	192.003	53,9	225.093	53,7	226.260	54,2	238.756	54,3	247.275	55
EE.UU.	33.128	9,3	39.775	9,5	37.725	9	37.437	8,5	38.572	8,6
India	9.142	3,8	11.836	2,8	13.587	3,3	17.986	4,1	14.518	3,2
Japón	12.759	3,6	14.271	3,4	13.592	3,3	14.566	3,3	13.978	3,1
Taiwán	7.693	2,2	7.559	1,8	8.675	2,1	10.133	2,3	9.318	2,1
España	1.499	0,4	1.719	0,4	1.594	0,4	1.562	0,4	1836	0,4
TOTAL	356.328	100	419.063	100	417.747	100	439.444	100	449.524	100

Fuente: Census and Statistics Department of Hong Kong 2019.

*%: Cuota de mercado.

CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES (en millones de euros)										
	2014		2015		2016		2017		2018	
	EUR	%	EUR	%	EUR	%	EUR	%	EUR	%
China	192.912	47,1	227.413	48,4	217.400	46,6	224.634	45,5	236.356	50,3
Taiwán	29.155	7,1	39.533	8,4	43.822	9,4	48.426	9,8	36.583	7,8
Singapur	25.320	6,2	23.590	5,0	26.965	5,8	33.190	6,7	33.956	7,2
Corea	17.038	4,2	31.431	6,7	30.276	6,5	31.119	6,3	30.086	6,4
Japón	28.048	6,9	22.667	4,8	21.859	4,7	21.715	4,4	28.108	6
España	698	0,2	812	0,2	924	0,2	963	0,2	1.074	0,2
TOTAL	409.329	100	470.340	100	466.660	100	493.991	100	470.340	100

*%: Cuota de mercado. Fuente: Census and Statistics Department of Hong Kong 2019.

3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Los principales capítulos de exportación en 2018 fueron: aparatos y materiales eléctricos (HS 85), máquinas y los aparatos mecánicos (HS 84), manufacturas diversas (HS 96, 95, 39, 66, 85, 88), aparatos ópticos y de medida (HS 90), piedras, cerámica, vidrio y perlas (HS 68, 69, 70, 71), prendas de vestir (HS 61) y telas y tejidos (HS 59, 60).

Por su parte, las principales partidas de importación en 2018 son prácticamente las mismas: aparatos y materiales eléctricos (HS 85), máquinas y aparatos mecánicos (HS 84), piedras, vidrio y cerámica (HS 68...), manufacturas diversas (HS 96...), aparatos ópticos (HS 90), prendas de vestir (HS 61) y con la diferencia de que telas y tejidos se ve reemplazada por combustibles (HS 27) - lo que indica la importancia de Hong Kong como punto estratégico de reexportación.

CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES

EXPORTACIONES POR SECTOR (según uso final) (miles de euros)	2014	2015	2016	2017	2018
Bienes de capital	146.299	173.919	169.596	176.532	179.564
Materias primas y semi-manufacturas	122.100	146.050	154.135	166.575	178.395
Bienes de consumo	82.344	92.336	86.226	87.715	82.857
Sector Agroalimentario	4.949	6.111	7.330	8.106	8.134
Combustibles	636	647	460	514	575

Fuente: Census and Statistics Department, 2019.

CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS						
(En miles de euros)	2014	2015	2016	2017	2018	%
85 Aparatos y material eléctrico	181.420.340	225.215.507	235.682.977	249.703.942	261.705.846	5
84 Máquinas y aparatos mecánicos	40.368.345	45.815.228	42.501.767	45.917.345	48.464.892	6
96 Manufacturas diversas (también incluye 95,39,66,85,88)	21.619.625	24.424.973	21.861.040	23.496.846	25.389.504	8
90 Aparatos ópticos, medida, médicos	19.408.590	21.565.696	21.353.999	21.833.579	21.974.882	1
68, 69, 70, 71 Piedras, cerámica, vidrio, perlas	16.743.947	19.080.762	20.844.009	22.932.918	18.762.167	-18
61 Prendas de vestir	15.424.358	16.583.190	14.161.504	12.826.215	11.731.863	-9
59, 60 Telas, tejidos...	7.361.803	8.206.864	7.139.944	6.738.049	6.259.834	-7
Otras	54.230.804	58.326.264	54.178.497	56.994.059	55.236.005	0
TOTAL	356.577.812	419.218.483	417.723.737	440.442.953	449.524.994	-15

Fuente: Census and Statistics Department of Hong Kong, 2019.

CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES

IMPORTACIONES POR SECTOR (según uso final)	2014	2015	2016	2017	2018
(Datos en Miles EUR)					
Materias primas y semi-manufacturas	142.637	164.736	173.512	192.289	201.156
Bienes de capital	144.964	174.572	167.393	171.527	176.275
Bienes de consumo	91.775	100.106	95.393	97.638	98.308
Sector Agroalimentario	18.113	20.035	21.607	21.535	21.354
Combustibles	11.840	10.890	8.755	11.003	13.329

Fuente: Census and Statistics Department, 2019.

CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS						
(En miles de euros)	2014	2015	2016	2017	2018	%
85 Aparatos y material eléctrico	197.116.142	240.779.745	251.584.758	270.267.989	278.653.853	3
84 Máquinas y aparatos mecánicos	36.823.521	40.914.560	37.410.466	40.212.978	45.672.467	14
68,69,70,71 Piedras, vidrio, cerámica...	20.359.958	21.292.327	21.746.364	22.467.972	21.975.085	-2
39 Mat. Plásticas y sus manufacturas	26.148.472	27.885.718	26.586.578	28.559.865	29.700.470	4
90 Aparatos ópticos, medida, médicos	19.987.718	21.547.363	21.149.643	21.580.309	21.772.346	1
61 Prendas de ropa	12.162.638	13.408.927	11.930.379	10.998.459	10.732.987	-2
27 Combustibles, aceite, minerales	9.605.265	8.155.577	6.408.426	8.404.767	10.636.517	27
Otros	87.412.444	96.529.737	89.817.167	92.621.699	91.277.753	-1
TOTAL	409.616.156	470.513.954	466.633.781	495.114.038	510.421.478	3

Fuente: Census and Statistics Department of Hong Kong, 2019.

3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Hong Kong, debido a su propia estructura económica centrada en el sector servicios, presenta una balanza de servicios muy relevante y con superávits crecientes en los últimos cuatro años.

En el año 2018 la balanza de servicios presentó un superávit de 27.712 millones de EUR, resultado de 96.460 millones de EUR de exportaciones y 68.748 millones de EUR de importaciones.

En cuanto a los principales sectores de servicios exportadores, y según los últimos datos disponibles destacan los servicios ligados al turismo (20,6 del total de servicios exportados), de logística y servicios ligados al comercio (28,7%) y los servicios financieros (20,6%). Por otro lado, en cuanto a sectores importadores, destacan los servicios ligados al turismo (32,7% de los servicios importados), los servicios de logística y servicios ligados al comercio (22,6%), los servicios manufactureros (14,9%) y los servicios financieros (7,2%).

3.5 TURISMO

En 2018 se alcanzó la cifra de 65,14 millones de turistas en Hong Kong, un incremento del 7% respecto a 2017, con 60,83 millones de turistas.

Los turistas procedentes de China continental han sido los máximos responsables de este decrecimiento en los últimos años. Del total de turistas que visitaron Hong Kong en 2017, 51,03 millones procedían de China continental, un 8% más que en el año anterior. Las llegadas de turistas procedentes de otras partes del mundo superaron los 14,1 millones, un 3,81% más que en 2017.

El turismo es una de las mayores fuentes de divisas de Hong Kong. Por ese motivo, el Gobierno otorga una gran importancia al desarrollo del sector. Ha adoptado al respecto una triple estrategia de promoción, consistente en mejorar la infraestructura, las instalaciones y los productos ofrecidos en la esfera del turismo; fomentar el papel de Hong Kong como lugar turístico y mejorar la calidad de los servicios. El Gobierno se propone asimismo desarrollar diversas formas de turismo, tales como el turismo de negocios, el familiar, el ecológico y el cultural.

Con este objetivo, el Gobierno puso en marcha en octubre de 2008 el desarrollo de una nueva terminal de cruceros en Kai Tak (Kowloon), para consolidar a Hong Kong como un hub de cruceros regional que entró en funcionamiento en el mes de marzo de 2013.

Las estadísticas de 2018 aplacan la tendencia hacia la reducción del número de turistas de China continental. Hay varias circunstancias que explican esta contracción de los últimos años, entre las cuales se encuentra el abaratamiento del turismo a otros países del Sudeste Asiático como Corea del Sur, Japón y Tailandia. Otro de los motivos es el hecho de que cada vez más países facilitan el trámite de una visa temporal para turistas de China continental, lo cual ha contribuido a que Hong Kong deje de ser el destino principal para las compras de lujo. Asimismo, la tensión que ha existido en los últimos años entre China continental y Hong Kong, ha hecho que los residentes de Hong Kong muestren cierta animadversión hacia estos turistas, haciendo que estos últimos prefieran viajar a otros destinos. Muestra de la relevancia del problema es que desde Pekín se ha pedido al Gobierno de Hong Kong que implemente un nuevo plan de promoción del turismo. Entre las medidas que se han propuesto se encuentra el aumento del número de cruceros entre ambas partes y del número de ciudades de China continental para las cuales sus residentes puedan viajar a título individual a Hong Kong.

Hong Kong ha experimentado en 2018 una recuperación del flujo de turistas chinos, que vuelven a sustituir Hong Kong por Corea del Sur como centro de compras de lujo entre otros, debido a la

tensión política entre Corea del Sur y China tras el despliegue del sistema antimisiles THAAD. En cuanto al resto de países de la región, destacan los turistas de Corea del Sur, Indonesia y Filipinas, que aumentan cada año sus visitas.

Cabe destacar por último que las perspectivas respecto a llegadas de turistas en los próximos años son muy positivas. El Asia Pacific Visitor Forecast 2018-2022 sitúa a Hong Kong como el destino líder en términos de crecimiento del número de visitantes de la zona Asia-Pacífico en los próximos cinco años. Dicho informe prevé que el número de visitantes a Hong Kong supere los 95 millones en 2022.

3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA

3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES

Hong Kong no impone prácticamente restricciones a las inversiones extranjeras. Así, los inversores extranjeros pueden invertir en todo tipo de empresas y ser propietarios del 100% de las mismas. Las únicas excepciones se dan en las empresas públicas y en las de radiodifusión y comunicación en las que los inversores extranjeros solo podrán contar con un máximo del 49% de las mismas.

La Ley Básica de Hong Kong asegura el libre movimiento de capitales, bienes de consumo y activos intangibles. No existe un procedimiento de aprobación de inversiones dirigido específicamente a los inversores extranjeros aunque sí es necesario registrarse de acuerdo a los requisitos establecidos en la Companies Ordinance Capítulo 32. El gobierno de la Región Administrativa Especial tampoco impone restricciones a la repatriación de beneficios o de capitales.

El gobierno de Hong Kong ha impulsado en los últimos años la firma de convenios para evitar la doble imposición. Actualmente tiene acuerdos firmados con Austria, Bélgica, Brunei, Canadá, Catar, Corea del Sur, China continental, España, Francia, Guernsey, Hungría, Indonesia, Italia, Irlanda, Jersey, Japón, Kuwait, Liechtenstein, Luxemburgo, Malta, México, Malasia, Nueva Zelanda, Países Bajos, Portugal, Rusia, Rumanía, Reino Unido, Suiza, Sudáfrica, República Checa, Tailandia, Vietnam, Emiratos Árabes Unidos. Además tiene firmados convenios con otros seis países que están pendientes de entrar en vigor.

El requisito fundamental para establecerse en Hong Kong es obtener el visado de trabajo para aquella/s persona/s que vayan a realizar cualquiera de las siguientes actividades: trabajar por cuenta propia, trabajar por cuenta ajena, estudiar, residir, empezar un negocio, permanecer como visitante más del periodo permitido (generalmente 180 días). El organismo competente encargado de recibir, tramitar y conceder los visados es el Immigration Department (Departamento de Inmigración de Hong Kong), en cuya página web se puede encontrar en detalle toda la información relativa a los visados: <http://www.immd.gov.hk/eng/index.html>. Existen numerosos tipos de visado en Hong Kong, de los cuales destacan los siguientes: Employment Visa (visado de empleo), Investment Visa (visado de inversor), Entrepreneur Visa (visado de emprendedor, investigador), Capital Investment Entrant Scheme (CIES) (visado de inversor de condiciones especiales, actualmente suspendido desde el 15 de enero de 2015), Dependant Visa (visado para el cónyuge o hijos menores de edad). Respecto al visado de empleo de extranjeros en Hong Kong, es necesario demostrar que el futuro empleado tiene habilidades, conocimientos y experiencia especiales que no están disponibles en Hong Kong. El empleado propuesto debe ser patrocinado por un empleador en Hong Kong. En cuanto al visado de inversor, este requiere que el solicitante tenga participaciones en una compañía de Hong Kong debidamente registrada (bien constituyéndola el propio solicitante, bien invirtiendo en una compañía ya existente). Finalmente, destacar que las autoridades de Hong Kong se reservan el derecho de denegar los visados a los solicitantes, aun cuando estos cumplan los requisitos exigidos.

Por último, la implantación de una empresa en Hong Kong requiere una serie de trámites esenciales. En primer lugar, hay que distinguir entre el establecimiento de una sociedad de responsabilidad limitada para los socios (los socios no responden de las deudas u obligaciones de la compañía más allá de lo aportado) o ilimitada (los socios responden de las obligaciones de

la compañía con su patrimonio personal). En cualquier caso, para cualquier tipo de compañía, se debe solicitar el certificado de registro de negocio o Business Registration Certificate en la Business Registration Office del Inland Revenue Department de Hong Kong durante su primer mes de actividad. Además, es necesario que la compañía siga unos pasos concretos en función del tipo de forma jurídica en la que desee constituirse: sociedad local, sucursal u oficina de representación.

En 2016 surgió una barrera a la implantación en Hong Kong para empresas extranjeras: la dificultad de abrir cuentas corrientes. Desde finales del primer trimestre los bancos de Hong Kong, incluidos aquellos más conocidos por su implantación internacional, pasaron a requerir información minuciosa sobre las empresas que quieren abrir una cuenta y a establecer requisitos administrativos que de hecho se han convertido en una barrera cuasi-infranqueable. Tanto la EU y sus EEMM como algunos otros países de la OCDE hemos hecho gestiones ante la Autoridad Monetaria pero con escaso resultado práctico. La raíz del problema estriba en que ante el reforzamiento de medidas por la lucha contra el blanqueo de capitales, en virtud de la cual ahora la responsabilidad recae en el banco, estos han decidido que no les interesa abrir cuentas nuevas a empresas para ellos desconocidas porque los costes administrativos en términos de controles internos que un nuevo cliente supone no compensa el potencial margen de beneficio que este nuevo cliente pueda reportar. La situación es muy preocupante y no se atisba solución a corto plazo por lo que antes de optar por la implantación en Hong Kong es importante verificar la situación de esta barrera.

Para más información sobre la implantación de empresas en Hong Kong: <http://www.investhk.gov.hk/setting-up-your-business/hong-kong-company-incorporation.html>

3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES

En 2017, el principal inversor en Hong Kong fue las Islas Vírgenes Británicas cuya posición al cierre del período ha aumentado considerablemente a 642 millones de USD (un 33% del total), seguido de China continental cuya inversión fue de 499,7 millones de USD (un 25% del total). A continuación se encuentran las Islas Caimán, Holanda, Bermudas, Singapur y Estados Unidos. En lo que respecta al flujo de inversión anual, se mantiene el orden en las primeras posiciones ya que las Islas Vírgenes Británicas se situó como mayor inversor, con 42,06 millones de USD. China continental ocupa la segunda posición, registrando 23,1 millones de USD, seguido por las Islas Caimán con 20,9 millones de USD. Cierran el top 5 de inversores Singapur y Bermudas. Estas inversiones se concentran especialmente en holdings (cuya importancia se ha incrementado en el último año) y en el sector financiero. Al mes abril de 2019 no se encuentran disponibles datos actualizados de las inversiones en Hong Kong para 2018.

CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

INVERSION EXTRANJERA POR PAISES Y SECTORES (Flujo anual)					
(Datos en miles de millones de USD)	2014	2015	2016	2017	%
POR PAISES					
Islas Vírgenes Británicas	61,5	56,5	31,1	42,6	37,06%
China continental	28,6	25,9	33,1	23,1	-30,22%
Islas Caiman	2,2	52,2	17,5	20,9	18,97%
Singapur	7,6	3,0	-2,3	10,7	557,46%
Bermuda	-0,6	7,7	1,9	2,3	18,12%
POR SECTORES					
Inversión en holdings, inmobiliaria y otros servicios	64,1	147,7	65,7	69,4	5,64%
Banca y entidades de depósito	16,8	15,1	18,5	16,5	-10,61%
Comercio	17,8	4,3	12,7	11,4	-10,07%
Instituciones financieras distintas de bancos y entidades de depósito	3,8	0,7	7,8	7,1	-9,87%
Construcción	1,6	4,8	3,5	3,6	2,18%
TOTAL	113,1	174,4	117,6	111,3	-5,33%

Fuente: *Census and Statistics Department 2019*.

Los últimos datos publicados corresponden al año 2017. Se han excluido las ETVEs.

3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

No se ofrecen datos concretos de operaciones de inversión extranjera.

3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS

En este apartado consignamos tanto la fuente de información sobre Inversiones Extranjeras que es Invest in Hong Kong, como aquellas dos entidades en las que una empresa extranjera que se quiera implantar en Hong Kong tiene que registrarse que son la Inland Revenue Department y la Companies Registry

- InvestHK – www.investhk.gov.hk
- Hong Kong Inland Revenue Department – www.ird.gov.hk/eng
- Hong Kong Companies Registry – www.cr.gov.hk/en/home

3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES

Anualmente se celebra un foro sobre oportunidades financieras e inversiones en Asia llamado Asian Financial Forum en el que España está presente a través de Invest in Spain.

En 2019, el Asian Financial Forum se celebró durante los días 14 y 15 de enero en el Hong Kong Convention and Exhibition Centre. El evento incluye cada año, entre otras cosas, cuatro grandes zonas destinadas a promover la inversión:

- 1. Auditorio:** es donde tuvieron lugar la mayoría de los paneles. Es una sala contigua a los espacios donde se desarrollaron la mayoría de actividades del foro.
- 2. Zona de Inversión Internacional:** área donde estaban situados los stands de los países, entre ellos España.
- 3. Área de Flujo de Negocios (Deal Flow Room):** espacio en el que se llevaron a cabo sesiones de presentación de proyectos a potenciales inversores. El espacio estuvo dividido en tres áreas principales: área de encuentros (Connect+Match), área dedicada a la presentación de startups (Startup Zone) y área de presentaciones (Project Presentations). En el área de presentaciones los temas se estructuraron en cuatro sectores principales: agroalimentario, tecnología financiera, tecnologías limpias y de manufactura, e infraestructuras.

Este año España presentó proyectos sobre el sector tecnología médica, así como de los sectores agroalimentario, tecnología limpia y tecnología manufacturera.

4. Zonas de networking y showcase de empresas de Fintech.

En la página web de la Ofecome de Hong Kong se encuentra publicado un informe sobre el Asian Financial Forum 2018 con datos sobre la organización y participación de las empresas, las tendencias y novedades presentadas, así como una valoración del mismo. El mismo se puede encontrar en la siguiente dirección: <https://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/estudios-de-mercados-y-otros-documentos-de-comercio-exterior/DOC2018798296.html>

3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES

Al considerar el stock de inversiones de Hong Kong en el exterior, los principales países a donde dirige su inversión (según el último dato disponible de 2017) han sido China continental y las Islas Vírgenes Británicas (699 millardos de USD y 629 millardos, respectivamente). Les siguen las Islas Caimán, Bermudas y Países Bajos. En cuanto a los flujos de inversión anuales, los principales países destino de la inversión hongkonesa en 2017 (últimos datos disponibles) fueron China continental con 31,4 millardos de USD (36% del total) y Países Bajos con 25,9 millardos de USD.

El principal sector destino de la inversión extranjera directa, según la clasificación que aplica el Gobierno de Hong Kong, han sido el de las sociedades de inversión en holdings, que conforman el 80% del total con 1.828,3 millardos de USD.

CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES

INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAISES Y SECTORES (Flujo anual)					
(Datos en miles de millones de USD)	2014	2015	2016	2017	%
POR PAISES					
China continental	82,3	39,6	30,3	31,4	3,6%
Islas Vírgenes Británicas	19,5	-2,1	20,2	10,5	-47,8%
Islas Caimán	8,4	29,0	4,9	0,2	-95,5%
Bermudas	3,4	3,1	3,6	6,3	74,7%
Países Bajos	-0,2	-0,4	-0,1	25,9	22366,7%
POR SECTORES					
Inversión en holdings, inmobiliaria y otros servicios	84,5	63,4	48,1	61,9	28,9%
Seguros	4,1	2,0	4,9	8,6	75,9%
Banca	3,8	1,2	-4,0	7,0	274,8%
Comercio	7,7	5,1	4,1	5,7	38,1%
Manufacturas	2,0	1,3	2,1	2,2	4,3%
TOTAL	124,2	71,8	59,8	87,2	45,8%

Fuente: *Census and Statistics Department 2019.*

Los últimos datos publicados corresponden al año 2017.

3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS

El superávit por cuenta corriente mantiene su fortaleza en 2018 con un valor de 15,8 millardos de USD, a pesar de experimentar una leve bajada del 1,1% con respecto a 2017. Este superávit viene en gran medida determinado por la diferencia existente entre la balanza comercial, deficitaria en los cinco últimos años, y la balanza de servicios, históricamente superavitaria.

En este sentido, el déficit comercial se ha situado en 32,7 millardos de USD (supone un aumento del 42,3% con respecto a 2017), mientras la balanza de servicios ha cerrado el ejercicio con un saldo positivo de 33 millardos de USD (supone un aumento del 23,6% con respecto a 2017). Por el contrario, ha aumentado el superávit de la balanza de rentas, con un saldo a final en 2018 de 18,3 millardos de USD (12,6% superior a 2017).

La cuenta de capital en 2018 a visto cómo su déficit ha aumentado un 136% con respecto al año anterior.

CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS

BALANZA DE PAGOS					
Cifras en M de USD	2014	2015	2016	2017	2018
CUENTA CORRIENTE	3.787,50	9726,8	12.710,59	15.987,10	15.804
Balanza Comercial (Saldo)	-	-22.848,80	-	-	-
Balanza de Servicios (Saldo)	32.707,40	30.172,30	24.009,20	26.765,29	33.075,61
Turismo y viajes	16.346,20	20.045,40	19.952,30	21.046,58	24.843,10
Otros Servicios	16.361,20	5.126,80	4.103,91	5.718,71	8.232,52
Balanza de Rentas (Saldo)	6.011,80	5.096,50	10.853,30	14.909,94	18.274,19
Del trabajo	-339,1	-562,3	-417,8	-440,77	-513,03
De la inversión	6.350,90	4.534,20	11.271,20	15.250,71	18.787,23
Balanza de Transferencias (Saldo)	-2.552,20	-2.693,80	-2.792,00	-2.651,74	-2.765,16
Administraciones Públicas	-287	-290,7	-229	-245,42	-254,45
Resto Sectores (Remesa de Trabajadores, otras)	-2.265,20	-2.403,10	-2.563,00	-2.406,32	-2.510,71
CUENTA DE CAPITAL	-96,5	-9,5	-46,7	-83,23	-196,39
Transferencias de capital	-96,5	-33	-46,7	-83,23	-196,52
Enajenación/Adquisición de activos inmateriales no producidos	0	-42,6	0	0	0,13
CUENTA FINANCIERA	-9.421,00	-16.959,60	-12.976,74	-9.786,19	-23.550,71
Inversiones directas	-	119.737,10	57.683,32	24.114,95	30.847,87
Inversiones de cartera	-8.304,90	-	-60.496	34.085,03	-
Otras inversiones	12.615,00	25.722,80	13.703,07	43.631,48	20.400,90
Derivados financieros	15.267,20	15.185,70	4.679,90	7.969,42	2.005,81
Reservas	-	-36.375,00	-1.140,89	-	-975,35
ERRORES Y OMISIONES	5.730,00	7.242,30	314,34	-6.284,13	7.550,32

Fuente: *Census and Statistics Department. Balance of Payments Statistics of Hong Kong 2019.*

3.9 RESERVAS INTERNACIONALES

Hong Kong dispone de unas reservas de divisas que se encuentran entre las más elevadas del mundo con 424.700 millones USD al término de 2018, según *Hong Kong Monetary Authority*.

Cada dólar de Hong Kong en circulación está respaldado por un dólar estadounidense depositado en la Autoridad Monetaria de Hong Kong (el Banco Central) para asegurar el mantenimiento de la paridad en los límites establecidos de 7,75 HKD/1USD con una banda de fluctuación de $\pm 6\%$. Las reservas se nutren también de superávits fiscales acumulados en ejercicios fiscales anteriores.

3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

Como ya se ha indicado, el tipo de cambio del dólar de Hong Kong está ligado al USD a un tipo de cambio fijo: 1USD=7,75HKD con una banda de fluctuación de $\pm 6\%$.

3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS

La deuda externa bruta de Hong Kong, acotada conforme a estándares locales, se distribuye de la siguiente manera:

DEUDA EXTERNA BRUTA	2014	2015	2016	2017	2018
(Datos en M USD)					
Gobierno	1.244	2.421	2.365	3.488	3.392
Autoridad monetario	248	227	434	465	457
Bancos	857.420	847.417	857.321	994.652	1.074.020
Otros sectores	206.401	246.517	274.361	328.829	368.867
Inversión Directa	185.721	206.864	223.190	260.878	263.923
TOTAL	1.250.996	1.303.448	1.357.671	1.588.312	1.710.659

Fuente: Hong Kong Census and Statistics Department 2019.

3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO

Standard&Poor's modificó en septiembre de 2017 su calificación de riesgo soberano de Hong Kong, que ya no detenta la máxima calificación (AAA), sino AA+, y Moody's redujo la calificación de Aa1 negativa a Aa2 estable en mayo de 2017. Estas modificaciones se produjeron debido al temor a un impacto negativo de la desaceleración de China y tras haber rebajado la calificación crediticia de China unos días antes.

3.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA

El principal objetivo de Hong Kong es mantenerse como una de las economías más competitivas y liberalizadas del mundo, especialmente en la región Asia Pacífico. Hong Kong es un centro de prestación de servicios en la región y el mantenimiento de su estatus depende de lo competitiva y liberalizada que sea su economía.

La política monetaria está subordinada al mantenimiento de un tipo de cambio fijo con el dólar estadounidense, desligándose por lo tanto del control directo de la evolución de los precios. El FMI, en su Artículo IV de enero de 2018, destaca que a pesar de la subida de tipos de interés en EE.UU., las condiciones financieras generales en Hong Kong siguen siendo acomodaticias, con costos promedio de financiación bajos y estables. Por otro lado, el crecimiento crediticio se elevó alrededor del 21% en octubre de 2017.

Hong Kong mantendrá un nivel impositivo muy bajo y mantendrá exentas las rentas del capital o el gasto (no existe IVA).

Desde el punto de vista de las políticas de bienestar social, se estima que el gasto alcanzará los 71,5 billones de USD en años 2018 y 2019, un 17,6% más que en 2017-18. En concreto, está previsto invertir alrededor del 60 por ciento en educación, bienestar social y salud. El gasto público en estas tres áreas ha registrado un aumento acumulado del 42,8% en los últimos cinco años.

4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

4.1 MARCO INSTITUCIONAL

4.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES

Hong Kong es un puerto franco y uno de los principales centros financieros de Asia lo que se traduce en la fluidez de las relaciones económicas que conviene enmarcar en su contexto. En el año 2018 sigue siendo en términos reales nuestro quinto mercado en Asia para exportación de mercancías tras China, Japón, Corea del Sur, India y Singapur (por este orden). En términos nominales aparece en sexto lugar debido a la venta de dos aviones militares MRTT a Singapur en 2018. Descontando esa operación Singapur seguiría siendo el sexto destino. Asia en su

conjunto, excluido Oriente Medio, supone el 6% de nuestra exportación global.

No se tiene conocimiento de la existencia de contenciosos que afecten a empresas españolas en Hong Kong ni a empresas de Hong Kong en España.

En abril 2013 entró en vigor el Convenio para evitar la Doble Imposición.

Las relaciones económicas con Hong Kong se articulan en torno a dos ejes: el comercio bilateral, en las que destacan, como se ve más adelante, el sector de bienes de consumo, el agroalimentario y la exportación de productos industriales y bienes de equipo. En cuanto a las inversiones de Hong Kong, en términos de stock (con el retaso estadístico que conlleva y que sigue reflejando la entrada de capital de Wanda que sin embargo desinvirtió en 2017) los principales sectores son hostelería e inmobiliario. En cuanto a inversiones españolas en Hong Kong, el principal sector sigue siendo el de servicios financieros.

4.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS

En el ámbito bilateral, no existe un Acuerdo de Protección y Promoción Recíproca de Inversiones (APRI) entre España y Hong Kong. Por otra parte, este asunto ha pasado a ser competencia comunitaria y está previsto que la Comisión Europea pueda negociar un Acuerdo Bilateral de inversiones para lo que requerirá obtener mandato del Consejo. En la comunicación (2015) de la Comisión "Trade for All" plantea a la posibilidad de negociar un acuerdo de inversión de la Unión Europea con Hong Kong y Taiwán. El acuerdo de inversiones con HK está en la práctica a la espera de que avance el de la UE con el Gobierno central aunque ambos sean nominalmente independientes. A su vez este último, de momento, está en stand by (al menos por la parte china) en espera de las novedades que pudieran derivarse de sus conversaciones con la Administración USA.

En abril de 2011 se firmó el Convenio de Doble Imposición entre España y Hong Kong, que entró en vigor el 1 de abril de 2013. El convenio sigue el modelo de la OCDE. Para las autoridades de Hong Kong este acuerdo es importante porque ha permitido que Hong Kong dejara de ser considerado paraíso fiscal por España, ya que incluye una cláusula de intercambio de información entre ambas administraciones tributarias. Este tema también ha pasado (al igual que las inversiones) a ser gestionado por la Comisión para que haya una aproximación común de los diferentes EEMM.

Puede consultarse el contenido completo del Convenio en el siguiente enlace: www.boe.es/boe/dias/2012/04/14/pdfs/BOE-A-2012-5039.pdf.

Aunque no sea estrictamente un acuerdo económico hay que señalar que el 17 de febrero de 2017 el Consejo de Ministros autorizó la firma del Acuerdo de Servicios Aéreos con Hong Kong que sin duda permitirá fortalecer las relaciones bilaterales en el ámbito del transporte de carga, aspecto importante para facilitar el aumento de nuestras exportaciones, sobre todo de productos pereceros y también el aumento de flujo turístico hacia nuestro país no solamente de Hong Kong.

4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

Hong Kong tiene uno de los regímenes comerciales más abiertos del mundo puesto que es un puerto franco. No obstante, la participación en licitaciones públicas exige que las empresas se den de alta en unas listas, para lo cual deben cumplir una serie de requisitos. Las empresas que entran en las listas lo hacen "a prueba", lo que limita su participación en licitaciones. Estas limitaciones se pueden salvar acudiendo a las licitaciones en joint venture (JV) con empresas "confirmadas". Con este esquema la empresa española tendría limitada su participación en la JV al 49%. La Comisión mantuvo en 2016 conversaciones -que no negociaciones- con Hong Kong en Ginebra en el marco del Código de Compras Públicas que han girado fundamentalmente en torno al requisito de la necesaria experiencia previa en Hong Kong y del indeterminado plazo de duración del periodo de "prueba". La Comisión siempre indicó a los EEMM que no iba a entablar negociaciones formales en el marco del Código de Compras Públicas debido a que el capital humano que ello requiere se prefiere dedicarlo a otros mercados de mayor entidad que Hong Kong y a que de facto la fórmula de la joint venture con empresas locales permite salvar el

requisito del periodo de prueba. Las empresas españolas en un pasado algo remoto ganaron importantes obras en Hong Kong pero fueron abandonando el mercado y a día de hoy tan solo ACS a través de su filial australiana Leighton está activa y con una cartera impresionante de proyectos.

En el ámbito de la exportación agroalimentaria, importante para España, existen algunos acuerdos sobre los certificados sanitarios que se requieren en ciertos casos. De manera general, todo producto agroalimentario precisa venir acompañado de un certificado sanitario de importación que expide MAGRAMA. Para la mayoría de productos es el modelo genérico ASE-1800. Existen algunos productos que necesitan un certificado sanitario específico. Hong Kong viene reconociendo como válidos -tras acuerdo bilateral previo- los certificados sanitarios emitidos por MAGRAMA para las carnes de ovino, porcino, caprino, de ciervo, vacuno y de aves de corral así como para los productos de la pesca, los huevos y la leche.

El certificado lo expide, como se ha indicado, el Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente (MAGRAMA) y a través de esta Ofecomes se ha negociado la aceptación del mismo por parte de las autoridades de Hong Kong. Cada uno de los productos mencionados anteriormente son atendidos por departamentos diferentes una vez llegados a Hong Kong. El Departamento de Alimentación y Salud Ambiental se encarga de las carnes y de los productos lácteos, el Departamento de Alimentación e Higiene de los huevos, y el Centro para la Seguridad Alimentaria de los productos de la pesca.

Lo anterior no puede calificarse propiamente como una barrera comercial, sino como un requisito de importación.

4.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

Hong Kong es el principal centro de distribución de mercancías de Asia. La producción local de bienes es mínima con una contribución de la industria manufacturera al PIB de tan solo un 1,1%. Gran parte de su comercio exterior son re-exportaciones. Según las estadísticas oficiales sobre comercio exterior de HK **en 2018, el 58% de la exportación española con destino a Hong Kong fue después re-exportada a otros lugares, entre los cuales destacan China continental (23%), Taiwan (21%), Suiza (6%) y Macao (4%)**. Las estadísticas oficiales españolas indican que en 2018 las exportaciones españolas a Hong Kong descendieron a 915 millones de euros, una bajada del 10,3% respecto al 2017, y las importaciones ascendieron a 288 millones de euros, un aumento del 27,2% respecto al año anterior.

En 2018, las exportaciones de España alcanzaron los 915 millones de euros. Hong Kong es nuestro vigésimosexto cliente fuera de la UE y sexto/quinto en Asia (comentada operación de venta de dos aviones militares en 2018). Los sectores más importantes son **bienes de consumo** (45% del total) y **productos industriales y bienes de equipo** (35%). El sector de **productos agroalimentarios** representó el 18% del total de exportaciones y el **bebidas**, un 2%.

En **bienes de consumo** se exportaron 417 millones de euros en 2018 siendo los más importantes: joyería y relojería, perfumería y cosmética, prendas textiles de vestir, marroquinería, calzado y cueros y pieles, que representan todos juntos el 70% de las ventas. Las exportaciones de este sector han disminuido algo menos de un 3% con respecto al año anterior, pero se ha mantenido una composición y porcentajes similares.

En lo que se refiere a **productos industriales y bienes de equipo** en 2018, las exportaciones fueron de 316 millones de euros. Los principales productos fueron de la industria química, instrumentación científica y técnica, automóviles, equipos y componentes electrónicos e informáticos, maquinaria de transporte y elevación, productos semielaborados metálicos y maquinaria y material eléctrico, todos ellos alcanzando el 71% del total de las ventas del sector.

Las exportaciones de **productos agroalimentarios** en 2018 fueron de 165 millones de euros. Los productos que más se exportaron fueron carnes y despojos congelados, otros productos de origen animal –cuernos, astas, pezuñas, tripas vejigas y estómagos-, frutas frescas y congeladas, jamón y paleta y preparados de pescado y marisco, el conjunto de los cuales representó un 74% de las ventas del sector. **Las exportaciones de fruta fresca se mantuvieron en la cifra de 10,5 millones de euros**, tras el crecimiento experimentado el año

anterior.

En cuanto a **bebidas**, en 2018 se exportaron 17 millones de euros, un 16% menos que el año anterior. El principal producto de esta categoría fueron los vinos que supusieron 14,7 millones de euros y sufrieron un descenso del 27% respecto al año anterior. **Un 74% de los vinos fueron vinos con D.O., con unas exportaciones de 10,9 millones €.**

En 2018, todos los sectores de exportación española disminuyeron, siendo el caso más acentuado el de los productos agroalimentarios, con una bajada del 29% respecto al 2017.

En conjunto, la exportación española a Hong Kong en 2018 ha descendido 10,3% respecto al año anterior, hasta situarse en 915 millones de euros. Se trata de decrecimiento que rompe la tendencia creciente de los dos últimos años y va en el sentido contrario del aumento general de las exportaciones a Asia del 2,8% en 2018. No obstante las exportaciones a HK siguen siendo superiores a las de 2015.

Por otra parte, en la **exportación española en 2018 a Hong Kong participaron 7.224 empresas**, 269 menos que en 2017.

En 2018, las importaciones españolas procedentes de Hong Kong alcanzaron los 288 millones de euros, un 27% más que en 2017. Los sectores **bienes de consumo** (97 millones euros) y **productos industriales y bienes de equipo** (191 millones euros) originan prácticamente la totalidad de la importación destacando, sobre todo en estos últimos, los equipos y componentes electrónicos e informáticos (representa un 56% de las compras de este sector y un 37% de las importaciones totales), maquinaria y material eléctrico, industria aeronáutica e industria química. En bienes de consumo, los principales productos son: joyería y relojería, prendas textiles, libros, artículos de fumadores y juegos y juguetes, que representan conjuntamente el 70% de nuestras compras en este sector.

Las principales importaciones de bienes de equipo fueron equipos y componentes electrónicos e informáticos, que alcanzaron los 107,12 millones de euros, el doble que en 2017. Se desglosan principalmente en componentes electrónicos (15,49 millones), equipos de telecomunicaciones (68,63 millones), informática *hardware* (18,77 millones) y electrónica industrial (4,03 millones), consolidando la tendencia de 2017.

Por otra parte, en la **importación española procedente de Hong Kong en 2018 han participado 10.739 empresas**, 330 menos que en 2017.

En Asia, Hong Kong es nominalmente nuestro sexto mercado (ha caído 1 puesto respecto a 2017 por la operación de aviones de Singapur comentada) y vigesimotercer proveedor (se mantiene igual). A su vez, absorbe el 4% de nuestras ventas globales a este continente y es el origen del 0,4% de las importaciones españolas en el mismo. **En términos globales, Hong Kong es nuestro 52º suministrador fuera de la UE.**

La tasa de cobertura con Hong Kong en 2018 ha sido del 317%.

CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS POR SECTORES	2014	2015	2016	2017	2018
(Datos en miles de EUR)					
Manufacturas de consumo	279.551	303.841	318.882	330.624	292.604
Semimanufacturas	171.478	197.464	210.847	255.197	265.414
Alimentos	162.281	156.960	203.459	221.953	169.600
Bienes de equipo	186.253	130.127	138.572	134.598	117.308
Materias primas	42.528	40.278	41.756	43.550	31.668
Sector automóvil	15.727	22.949	29.620	22.177	24.300
Bienes de consumo duradero	6.533	7.732	9.627	10.487	9.472
Otras mercancías	1.517	1.948	1.141	1.115	4.153
Productos energéticos	706	545	760	204	84
Total	866.575	861.844	954.663	1.019.905	914.602

Fuente: ESTACOM 2018.

CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS	2014	2015	2016	2017	2018
(Datos en miles de EUR)					
33. Aceites esenciales; perfumería	43.311	49.860	52.206	92.922	118.514
91. Relojería	110.721	125.346	125.994	128.041	99.508
02. Carne y despojos comestibles	109.723	85.288	134.111	146.903	96.100
84. Máquinas y aparatos mecánicos	96.645	52.066	53.371	55.827	55.993
62. Prendas de vestir, no de punto	38.934	40.116	44.425	45.856	45.765
38. Otros productos químicos	9.520	18.003	30.709	27.481	41.518
85. Aparatos y material eléctricos	70.453	61.162	60.349	50.129	41.336
42. Manufact. De cuero, marroquinería	26.685	31.651	37.211	35.010	37.689
Subtotal	505.992	463.492	538.377	582.169	536.423
Total	866.575	861.844	954.663	1.019.905	914.602

Fuente: ESTACOM 2018.

CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS POR SECTORES	2014	2015	2016	2017	2018
(Datos en miles de EUR)					
Bienes de equipo	127.218	105.632	105.031	103.960	160.883
Manufacturas de consumo	71.290	81.774	74.646	84.559	87.982
Semimanufacturas	17.122	15.483	18.533	15.922	19.463
Bienes de consumo duradero	36.508	37.775	37.071	13.745	12.136
Alimentos	1.615	4.869	2.367	4.929	3.814
Otras mercancías	1.390	1.366	2.370	1.646	2.045
Sector automóvil	1.046	1.424	2.062	1.452	1.659
Materias primas	216	394	264	290	164
Productos energéticos	0,23	54	46	0,30	23
Total	256.404	248.771	242.391	226.504	288.169

Fuente: ESTACOM 2018.

CUADRO 15: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIO

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS	2014	2015	2016	2017	2018
(Datos en miles de EUR)					
85. Aparatos y material eléctricos	79.808	99.962	97.248	72.797	106.441
84. Máquinas y aparatos mecánicos	73.088	27.402	29.618	22.973	41.072
49. Libros, publicaci.; artes gráf.	8.134	18.752	13.091	15.959	15.765
71. Piedra, metal. Precio.; joyer.	15.714	14.055	12.183	11.920	15.663
90. Aparatos ópticos, medida, médicos	5.940	8.218	9.005	10.691	13.967
96. Manufacturas diversas	1.870	1.807	3.264	6.110	9.978
95. Juguetes, juegos, artíc. Deportivos	7.108	6.303	5.633	10.432	8.210
83. Manufact. Diversas de metales	3.619	4.597	4.707	5.685	7.619
Subtotal	195.282	181.096	174.750	156.566	218.715
Total	256.404	248.771	242.391	226.503	288.168

Fuente. ESTACOM 2018.

CUADRO 16: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

La Balanza Comercial bilateral es altamente favorable a España con un saldo de 613,8 millones de euros en el año 2015.

BALANZA COMERCIAL BILATERAL	2014	2015	2016	2017	2018	%
(Datos en miles de EUR)						
Total de exportaciones	866.575	861.844	954.663	1.019.905	914.602	- 10%
Total de importaciones	256.404	248.771	242.391	226.504	288.169	27%
Saldo	610.171	613.073	712.272	793.401	626.434	- 21%
Tasa de cobertura	338%	346%	394%	450%	317%	- 30%

Fuente: ESTACOM 2018.

4.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS

RELACIÓN HONG KONG - ESPAÑA EN SERVICIOS

En cuanto a **la exportación española de servicios a Hong Kong**, de acuerdo con los datos del Instituto Nacional de Estadística, en 2018 han aumentado un 13% respecto a 2017. De este modo el dato de exportación se sitúa en 503,16 millones de euros. Asimismo, se ha producido un incremento del 0,9% en el número de empresas exportadoras, hasta situarse en 1.237.

Al analizar la exportación por sectores, se observa que los **principales servicios exportados son** los servicios de informática e información (273,89 millones de euros), los servicios empresariales (120,62 millones de euros), y los de transporte (88,60 millones de euros); superando los dos primeros los cien millones de euros de valor de exportación. Entre los tres representan más del 96% del total de las exportaciones de servicios a Hong Kong en el periodo.

En el caso de los servicios empresariales, las exportaciones han experimentado un enorme crecimiento (144%) alcanzando los 120,62 millones de euros, y el número de empresas exportadoras ha aumentado en un 15% hasta las 551. Destacan entre otros los servicios profesionales y de consultoría, con 107 millones de euros exportados. Por otro lado, los servicios de transporte han experimentado un considerable descenso en valor exportado (39%), y un ligero aumento del número de empresas (3,9%). Las exportaciones de servicios de informática e información se han incrementado de manera importante (104,8%), mientras que el incremento del número de empresas exportadoras ha sido del 14,8%, situándose en 120. Respecto a otros servicios cuyos valores absolutos son todavía modestos, los servicios de seguros, tras un espectacular incremento en 2016 (1.231%) que se mantuvo estable en 2017, han experimentado una bajada del 50,2% en 2018. Los servicios financieros también han caído en 2018 (-54,5%). En el caso de servicios de propiedad intelectual, han observado en este ejercicio un enorme crecimiento del 96,2% hasta situarse en los 6,6 millones de euros. Las exportaciones de servicios personales, culturales y recreativos caen por tercer año consecutivo (-67,3%), quedando notablemente por debajo del millón de euros exportados.

Las importaciones españolas de servicios de Hong Kong, en 2018 han aumentado un 27% respecto al año anterior con un dato de 376,59 millones de euros. Asimismo, el número de empresas importadoras se ha incrementado un 38,4% llegando a un total de 1.246.

Los sectores destacados entre las importaciones de servicios procedentes de HK son transportes con 153 millones €, y servicios empresariales con 198 millones €. Ambos representan el 94% del total con cuantías superiores a los 100 millones € mientras que el resto de componentes no supera los 10 millones €.

Estudiando las variaciones de los principales sectores, por el lado de los servicios de transporte se aprecia un ligero aumento del 5,4%, que viene acompañado por una mayor disminución en el número de empresas importadoras (-56,7%). Por su parte, en el sector de servicios empresariales el incremento en el valor de las importaciones respecto al periodo anterior es notable (69,1%), con un aumento del número de empresas del 58,9%.

En cuanto al resto de sectores, llama la atención el drástico descenso de los servicios personales, culturales y recreativos que se han visto reducidos casi en su totalidad. Los servicios de informática han disminuido en un 41% el valor de sus importaciones.

Los sectores destacados de las importaciones de servicios procedentes de Hong Kong son: transportes, con 152,63 millones de euros, y servicios empresariales, con 197,72 millones de

euros. Ambos representan el 94% del total de importaciones con datos por encima de los 100 millones. El resto de sectores no supera los 10 millones de euros.

4.4 FLUJOS DE INVERSIÓN

De acuerdo con los datos del Registro de Inversiones el **flujo de inversión española** en Hong Kong, 33 millones € en 2018, es de menor cuantía que el de la inversión de Hong Kong en España, 566 millones € en dicho año. Sin embargo, en términos de stock la situación es la contraria.

Efectivamente el **stock de inversión española en Hong Kong** era a finales de 2016 (último dato disponible por el momento) 1.400 millones €, el 73% en el sector financiero seguido en un 11% en el sector del comercio mayorista. A mucha distancia le sigue la inversión en el sector del cuero y el calzado con un 5% del stock total. Hong Kong se sitúa en trigésimo cuarta posición en términos del stock de inversión española en el exterior con un 0,29% del total.

En cuanto a **la inversión de Hong Kong en España**, el flujo anual en los últimos cinco años supera los 200 millones € (salvo un valle en 2016 cuando se redujo a 114 millones €). En términos de **stock** a finales de 2016 se situaba en 452 millones € fundamentalmente en el sector inmobiliario (esa cifra no recoge la desinversión de Wanda en 2017).

CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

INVERSIÓN DIRECTA ESPAÑOLA. BRUTA Y NETA. SECTORES						
(Datos en miles de EUR)	2014	2015	2016	2017	2018	%
INVERSIÓN BRUTA	111.315,85	2.158,74	17.723,55	77.877,53	63.362,28	0,19
INVERSIÓN NETA	111.018,52	931.420,53	17.656,78	77.877,31	60.589,85	0,22
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES						
70 Actividades de sedes centrales, Actividades de consultoría de gestión	0,00	1.822,32	2.656,22	33.587,21	3,30	1,00
46 Comercio al por mayor e intermediado excepto vehículos de motor	949,07	336,46	104,64	28.318,30	6,35	1,00
64 servicios financieros, excepto seguros y fondos de pensión	107.520,29	0,00	14.837,69	15.972,02	62.779,25	- 2,93
28 Fabricación de máquinas y equipos	0,00	0,00	0,00	-	-	-
66 Actividades auxiliares a los servicios financieros	24,00	0,00	25,00	-	-	-
47 Comercio al por menor, excepto de vehículos a motor	9.665,95	0,00	0,00	-	-	-

Fuente: Datainvex 2017.

Desde 2006, han ido incrementando las inversiones hasta situarse en 2,8 millones de euros en 2016. El pico de los últimos años se alcanzó en 2014 con 111 millones de euros de inversión.

Por su parte, La Caixa, desde finales de 2007, participa en el Bank of East Asia (el quinto mayor banco por activos). Tras sucesivas ampliaciones de capital, en el momento actual tienen en torno al 15%.

El Banco Santander, por su parte, cuenta con una sucursal operativa en Hong Kong, ampliando su línea de negocio que hace años se limitaba a una oficina de representación.

CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

STOCK DE INVERSIÓN DIRECTA ESPAÑOLA EN HONG KONG					
(Datos en miles de EUR)	2014	2015	2016	2017	2018
	2.690.570,00	1.008.630,00	1.321.670,00	n.d.	n.d.

Fuente: DATAINVEX 2018.

CUADRO 19: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

INVERSION DIRECTA DE HONG KONG. BRUTA Y NETA. SECTORES						
(Datos en miles de EUR)	2014	2015	2016	2017	2018	%
INVERSIÓN BRUTA	291.839	221.081	54.604	23.442	579.766	-2373%
INVERSIÓN NETA	216.948	276.714	798.240	16.032	1.618.776	-9997%
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES						
71 Servicios técnicos de arquitectura e ingeniería	14	170	16.336	3.869	6.900	-78%
66 Actividades auxiliares a los servicios financieros	6	150	0	2	n.d.	
68 Actividades inmobiliarias	1.476	6.536	742.475	237	907	-284%
69 Actividades jurídicas y de contabilidad	5	11	2.393	n.d.	n.d.	
41 Construcción de edificios	67.138	37.113	8.825	5.000	3.797	24%
46 Comercio al por mayor e intermediado excepto vehículos a motor	47.801	110.985	1.215	85	2.122	-2396%
25 Fabricación de productos metálicos excepto maquinaria	0	0	360	0	0	
52 Almacenamiento y actividades anexas al transporte	0	50	133	n.d.	n.d.	
47 Comercio al por menor, excepto de vehículos a motor	25	1.003	13	600	3	100%

Fuente: DATAINVEX 2018.

Las inversiones brutas de Hong Kong en España, que en los últimos años habían cobrado cierta importancia, sumaron en 2016 un total de 35,88 millones de euros, una reducción del 83,77%. Estas inversiones se han repartido principalmente entre servicios técnicos de arquitectura e

ingeniería (46%), actividades auxiliares a servicios financieros (22%), y actividades inmobiliarias (18%).



CUADRO 20: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

STOCK DE INVERSIÓN DIRECTA DE HONG KONG EN ESPAÑA					
(Datos en miles de EUR)	2014	2015	2016	2017	2018
	553.360,21	560.166,50	772.352,94	n.d.	n.d.

Fuente: DATAINVEX 2018.

4.5 DEUDA

No existe deuda bilateral.

4.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA

4.6.1 EL MERCADO

En los últimos años el sector de bienes de consumo se ha convertido en nuestro principal sector de exportación.

Hong Kong es una ciudad moderna y cosmopolita y existe una gran base de consumidores que siguen de cerca las últimas tendencias de la moda. Ostenta la 3ª posición en la importación total de ropa del mundo y es el 2º exportador de ropa a escala mundial. China es el principal proveedor seguido de Italia y Francia. España ocupa el noveno puesto. Aunque la percepción de la moda española es todavía baja, actualmente hay una tendencia al alza en la importación de calzado y de artículos de marroquinería de España. En el sector de productos de consumo, y en especial de la moda, los productos que mejor encajan son los del segmento de lujo. Hong Kong posee una de las mayores concentraciones de millonarios del mundo, seguidores pasionales de las marcas occidentales, prescriptores de tendencias para China y gran parte de Asia y, en general, marquistas compulsivos.

El traslado de actividades manufactureras a China continental, iniciado en los años ochenta, no ha restado importancia a las empresas de Hong Kong, que son el primer inversor en la vecina provincia de Cantón desde donde exportan a todo el mundo textiles, máquinas, aparatos y material eléctrico (incluido material para telecomunicaciones y aparatos electrónicos), relojes, juguetes, etc. Para su fabricación son necesarios materias primas y bienes intermedios que en muchas ocasiones son de origen español como curtidos, productos químicos, materias plásticas, componentes eléctricos y electrónicos, etc.

En cuanto al sector agroalimentario, el vino representa una de las mayores oportunidades ya que Hong Kong se está convirtiendo en un centro para el comercio de este producto, desde la decisión que tomó el Gobierno en 2008 de suprimir el impuesto a la importación de vino. La demanda mundial de vino se está desplazando de los mercados tradicionales de consumo de vino, como Europa y los EE.UU., a Asia. Todo ello se debe en buena parte al fuerte crecimiento económico, el aumento de la prosperidad y a los cambios en el estilo de vida, que han dado lugar a un importante aumento de la demanda de vino.

Finalmente, el sector servicios representa el 92% del PIB de Hong Kong, lo que pone de manifiesto que se trata de una economía de servicios. En este aspecto destacan las oportunidades que ofrecen los servicios financieros, ya que Hong Kong es la puerta de entrada ideal para las empresas extranjeras que buscan acceso a la parte continental. En los últimos años, Hong Kong ha atraído talento profesional y experiencia financiera. Además, la posición de Hong Kong en gestión de activos importantes, formación de capital, banca y seguros se apoyan

en un entorno de negocios, impuestos bajos y un sistema legal transparente, formando así uno de los principales centros financieros del mundo.

4.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN

Acorde con la transformación estructural de la economía de Hong Kong, los componentes del PIB reflejan una cuasi desaparición de la industria manufacturera y un predominio del sector servicios que contribuye a la generación del 92,4% del PIB. La economía de Hong Kong se ha caracterizado en los últimos diez años por la deslocalización de la industria manufacturera hacia la vecina provincia de Guangdong (Cantón), convirtiéndose a la vez en una economía de servicios que actúa de puerta de entrada y salida de las mercancías que circulan entre China y el resto del mundo.

Hong Kong es, además, es el mayor centro logístico de la zona, con el mejor y más eficiente aeropuerto de la región, un puerto muy importante en el sur de China tras Shanghai, Singapur, Shenzhen y Ningbo y con un papel relevante en las relaciones comerciales de China con el resto del mundo, dándole el carácter de gran puerto franco de Asia. El sector de la banca y las finanzas es el más desarrollado de la zona, junto con el de Singapur, y las principales empresas chinas cotizan en la Bolsa de Hong Kong.

4.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES

La gastronomía española está alcanzando una gran popularidad en Hong Kong. En los últimos años se ha abierto algún restaurante español de buena calidad que transmite una imagen más adecuada de la gastronomía española; esto supone una alternativa a la versión *tapas-bar* más tradicional, en la mayoría de los casos en manos locales, asociada al precio bajo y calidad ajustada. Así pues, los **productos agroalimentarios españoles** como cárnicos (en especial cerdo ibérico) y productos *gourmet* - entre los que destaca el jamón ibérico-, están encontrando oportunidades en el mercado local. Paralelamente, Hong Kong eliminó en 2008 los aranceles al vino, lo que ha aumentado el consumo entre la población local y ha convertido Hong Kong en un hub para la reexportación al resto de Asia; el vino español tiene por tanto oportunidades interesantes que se refuerzan además a través de los restaurantes españoles.

Hong Kong es un gran centro de compras en la región de Asia, al atraer a un gran número de visitantes de alto poder adquisitivo de Asia-Pacífico, en especial de China. Por otra parte, la renta per cápita de Hong Kong se sitúa en torno a 46.200 USD. Por tanto, el sector de **joyería, moda (incluido calzado), belleza (perfumería y cosmética) y complementos**, en sentido amplio, y siempre en un segmento de calidad-precio alto, ofrece oportunidades importantes. Estas oportunidades existen también en el **sector hábitat** (complementos y diseño de muebles e interiorismo). Sin embargo en consumo y a diferencia de lo que ocurre en gastronomía priman las marcas sobre la imagen país.

El **sector de infraestructuras** podría ofrecer también interesantes oportunidades para las empresas españolas aunque la complejidad de este mercado, unido a la enorme competencia por parte de los ya instalados, el coste de mantener una presencia comercial y lo limitado del mercado, ha ido desincentivando en general a las empresas españolas del sector.

Conviene no olvidar que el mercado de Hong Kong es limitado por definición, las empresas españolas que se dirigen al mismo lo hacen, en general, desde una perspectiva Asia-Pacífico.

4.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

La posición de Hong Kong en el campo de la inversión extranjera es peculiar. Por un lado, es el centro a través del cual China canaliza en parte su inversión hacia el exterior, ya que de este modo goza de una mayor flexibilidad normativa.

Hong Kong no cuenta con industria propia y por tanto, excepto cuando se trata de vehicular inversión en relación con China, en cuyo caso las oportunidades corresponden al mercado de "mainland" las oportunidades se centran en el sector servicios, fundamentalmente los financieros, de logística ligada al comercio, y profesionales.

4.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN

Hong Kong es una de las plazas financieras más importantes del mundo, donde están presentes las entidades financieras más activas a nivel internacional, con lo que puede obtenerse financiación en el mercado local o internacional, en casi cualquier divisa, plazo o modalidad, dependiendo obviamente del solicitante y la situación general del mercado. La bolsa de valores de Hong Kong ha sido especialmente activa en IPO de empresas de todo el mundo recientemente.

Hong Kong no puede recibir financiación concesional por su alto nivel de renta.

4.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN

Las actividades de promoción del año 2019 giran fundamentalmente en torno a los siguientes sectores: juguetes, fruta, joyería, vinos, promoción de gastronomía española, cosméticos y joyería con diversas actuaciones en cada uno de ellos.

5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

5.1 CON LA UNIÓN EUROPEA

5.1.1 MARCO INSTITUCIONAL

Marco institucional

Aunque Hong Kong sea parte de China tiene su propio régimen aduanero y política comercial propia. Hong Kong es un socio importante de la UE en Asia. No existe un acuerdo formal de carácter económico entre la UE y Hong Kong aunque, probablemente se inicien las negociaciones de un acuerdo bilateral de inversiones EU-HK en 2019 para lo que el Consejo deberá otorgar el correspondiente mandato.

La política de la UE respecto de la Región Administrativa Especial (SAR) de Hong Kong se definió en la Comunicación "La UE y Hong Kong más allá de 1997", que fue publicada en el contexto de la devolución de la soberanía de este territorio a China. En la siguiente Comunicación (2006), titulada "La UE, Hong Kong y Macao: posibilidades para la cooperación en 2007-2013", se establecían los medios y las vías por las que la UE podría reforzar sus relaciones con Hong Kong. En la comunicación de la Comisión de 2015 "Trade for All" se hace referencia a la disposición de la UE para llegar a firmar un acuerdo de protección de inversiones con Hong Kong. Sin embargo este posible acuerdo está de momento en el limbo pendiente del avance de un potencial acuerdo de Bruselas con el Gobierno central lo que es mucho más complejo. Anualmente se celebran reuniones, alternativamente en Bruselas y en Hong Kong, en las que se repasan los puntos de interés de cada una de las partes. Este marco institucional se denomina "Diálogo Estructurado"

Hong Kong es uno de los miembros fundadores de la OMC (desde el 1 de enero de 1995) y mantiene un status peculiar desde la entrada de China en diciembre de 2001.

Relaciones comerciales

La UE es el segundo socio comercial de la HKSAR, por detrás de China. En 2018, según EUROESTACOM, el saldo comercial fue ampliamente favorable para la UE en 26.761 millones de euros, lo cual significó una tasa de cobertura del 371,89% a favor de la UE.

Las exportaciones de UE-28 a Hong Kong alcanzaron la cifra de 36.604 millones de euros en 2018, un 0,6% menos que en 2017, mientras que la cifra de exportaciones de Hong Kong a Europa se situó en 9.834 millones de euros, un 10,8% menos que en 2017.

En lo referente a la **exportación de mercancías de UE-28 a Hong Kong en 2017**, cabe destacar que los diez primeros países fueron, por este orden: Reino Unido, Francia, Alemania, Italia, Países Bajos, Bélgica, **España**, Irlanda, Dinamarca y Austria. Los productos con **mayor**

peso en las exportaciones fueron productos industriales y tecnología (51%), bienes de consumo (39%), y productos agroalimentarios (7%).

Desglosando por categorías, se observa que los principales países exportadores de **productos industriales** y tecnología fueron respectivamente Reino Unido, Alemania y Francia, quedando **España en décima posición**. En cuanto a **bienes de consumo**, los principales suministradores fueron Italia, Reino Unido y Francia, en ese orden. En este caso **España se situó en sexta posición**. Por último, en cuanto a **productos agroalimentarios**, los principales países exportadores fueron primero Países Bajos seguido de Alemania y Reino Unido. **España ocupó la séptima posición, bajando tres puestos respecto a 2017**.

En cuanto a las **importaciones de la UE procedentes de Hong Kong**, destacan las de productos industriales y tecnología (61%) y las de bienes de consumo (37%). Los principales países de la UE que importan productos de Hong Kong son Reino Unido seguido de lejos por Francia, Italia, Países Bajos y Alemania.

España, dentro de la UE, ocupó el séptimo puesto en el ranking de exportadores a Hong Kong, alcanzando la cifra de 915 millones de euros en 2017, lo que supone el 3,4% de la exportación de la UE a Hong Kong.

Los temas comerciales entre la UE y Hong Kong se abordan en el marco del denominado **“Diálogo Estructurado”** que mantienen anualmente la Comisión y las autoridades de Hong Kong en el que, a semejanza de una Comisión Mixta, se repasan los principales temas de preocupación en el ámbito económico. El de 2018 tuvo lugar el 7 de diciembre.

Intereses de España

En el conjunto de las exportaciones de la UE a Hong Kong, España está bien posicionada en productos agroalimentarios aunque todavía lejos de su potencial. Algo semejante ocurre en bienes de consumo. En general las empresas españolas no dedican recursos financieros al marketing en un mercado donde no hay barreras de entrada, una muy elevada renta per cápita y una competencia feroz tanto por parte de nuestros socios comunitarios como por parte de otros países regionales como por ejemplo Australia, Japón y Corea que, cuyas empresas sin embargo si dedican muchos recursos a este concepto.

En infraestructuras y grandes proyectos podrían haber oportunidades para los operadores españoles aunque es un mercado cuyo tamaño limitado y complejidades de entrada, junto al coste de mantener una oficina en Hong Kong, ha desincentivado en general su interés por este mercado. Por otra parte, en servicios hay una presencia creciente de intereses españoles, empresas y también profesionales que van haciéndose un hueco en este mercado.

5.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

El comercio global de mercancías entre la UE (28 países) y Hong Kong en 2018 se ha visto reducido en cuanto a exportaciones se refiere, con una disminución del 0,58% con respecto a 2017. La balanza comercial entre la UE y Hong Kong es tradicionalmente deficitaria para Hong Kong, con un saldo deficitario de 26.761 millones de euros en 2018.

Por lo que se refiere a las importaciones totales de Hong Kong a la UE en 2018, tuvieron un valor de 9.842 millones de euros. Por destinos la UE ocupa el segundo puesto como cliente de Hong Kong tras China continental y por delante de EEUU y Japón.

Las exportaciones a Hong Kong en 2018 ascendieron a 36.604 millones de euros. Los principales suministradores europeos a Hong Kong son, según Estacom: Reino Unido, Francia, Alemania, Italia y Países Bajos. Por destinos, la UE ocupa el segundo puesto como exportador a Hong Kong, tras China Continental y por delante de Taiwán.

En Hong Kong viven aproximadamente 50.000 ciudadanos de la UE. Hay unos 40 bancos europeos, más de 40 compañías de seguros y 8 líneas aéreas europeas que vuelan regularmente a Hong Kong (ninguna española). Unas 115 empresas europeas participaron en la construcción del nuevo aeropuerto y en infraestructura colateral. También hay en Hong Kong unos 50 establecimientos industriales que pertenecen a compañías europeas, así como

alrededor de 300 compañías europeas tienen sus oficinas regionales en Hong Kong. Por último, muchas compañías europeas que operan en mercados emergentes asiáticos lo hacen con socios de Hong Kong.

CUADRO 21: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA

INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA UE								
(Datos en miles de EUR)	2015	%	2016	%	2017	%	2018	%
EXPORTACIONES HACIA HONG KONG	35.335	1,75	35.102	- 0,66	36.818	4,89	36.604	- 0,58
IMPORTACIONES DESDE HONG KONG	14.247	31,7	13.509	- 5,18	11.031	- 18,4	9.842	- 10,8

Fuente: ESTACOM 2018.

5.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES

Al tratarse de una Región Administrativa Especial de la República Popular de China, Hong Kong no puede ser miembro del Fondo Monetario Internacional ni del Banco Mundial, dado que China es miembro de ambos organismos en su nombre. Sin embargo, Hong Kong es miembro del Banco Asiático de Desarrollo, en el cual es su 25º accionista por importancia.

Además, el 23 de marzo de 2017, el Directorio del Banco Asiático de Infraestructuras (AIIB) con sede en Pekín aprobó la solicitud de Hong Kong para ser miembro de la institución como entidad sub-soberana. De este modo, el número de accionistas pasa a ser 70. Unas semanas después, el 15 de mayo de 2017, el Legislative Council de Hong Kong aprobó una financiación de 6.121 millones de HK\$ (un 0,7% del capital total del AIIB), lo que equivale aproximadamente a 704 millones de euros, con un desembolso de capital inicial de 1,2 millones de HK\$.

España fue uno de los 57 países fundadores del AIIB en enero de 2016.

Hong Kong también asiste a las reuniones de ASEM.

5.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO

Hong Kong es parte contratante del GATT desde el 23 de abril de 1986 y miembro de la OMC desde el 1 de enero de 1995.

Su régimen comercial y las relaciones con la OMC son independientes de la República Popular de China. De hecho, su régimen comercial es uno de los más abiertos del mundo.

5.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES

Hong Kong es miembro asociado de la Comisión Social de la Naciones Unidas para Asia y el Pacífico (ESCAP), del Asia-Pacific Economic Cooperation -APEC- (1991), del Pacific Economic Cooperation Council (1991), de la Organización Mundial de Turismo, y participa en grados diferentes en las actividades de la UNCTAD y la OCDE. Concretamente, en el caso de la OCDE, Hong Kong colabora con el Comité de Comercio y con el Comité de Mercados Financieros, a pesar de no ser miembro.

Es miembro de:

- Pacific Basin Economic Council
- Pacific Trade and Development Council
- Organización Asiática de Productividad

5.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES

El 29 de junio de 2003 China y Hong Kong firmaron un acuerdo de libre comercio de mercancías y servicios, conocido por sus siglas CEPA (*Closer Economic Partnership*

Arrangement), que entró en vigor el 1 de enero 2004. En virtud del acuerdo, China concedió acceso libre de aranceles a productos originarios de Hong Kong de 374 partidas arancelarias. También liberalizó el acceso a su mercado para las empresas hongkonesas de 18 sectores (servicios legales, contables, médicos, distribución, agencias de embarque, audiovisuales, bancarios, almacenes propios, construcción e ingeniería, transporte terrestre y marítimo, agencias de valores, inmobiliarios, publicidad, exposiciones, consultoría, seguros, turismo y logística), adelantando dicho acceso en ciertos casos - respecto al calendario de la OMC - y en otros casos ampliando las concesiones más allá de lo comprometido en la OMC.

El 27 de agosto de 2004, el gobierno central y el de Hong Kong firmaron una ampliación de dicho acuerdo, conocido como CEPA II, que entró en vigor el 1 de enero de 2005 y en el que se incrementan las concesiones. En virtud de este nuevo acuerdo 713 nuevas categorías de productos originarios de Hong Kong, que se suman a las 374 categorías existentes, están libres de aranceles a su entrada en China continental. En la actualidad los productos beneficiados cubren la práctica totalidad de la producción local: alimentos y bebidas, cuero, textiles, muebles, productos químicos, farmacéuticos, cosméticos, plásticos, eléctricos, electrónicos, maquinaria, joyería, relojería.

En lo que al comercio de servicios se refiere, con la firma del CEPA II se ampliaron las concesiones en 11 primeros sectores más arriba enumerados de los 18 ya negociados, y se permitía a 8 nuevos sectores beneficiarse del acuerdo (servicios aeroportuarios, agencias de patentes, agencia de marcas, de recomendación laboral, de intermediación laboral, de tecnología de la información, de ocio y cultura, y de exámenes de calificación profesional).

Con el suplemento IX del CEPA de 29 de junio de 2012, el total de categorías de productos incluidas en el acuerdo fue de 1.739 y 48 sectores de servicios. El 29 de agosto de 2013 se firmó el suplemento X del CEPA que supuso la liberalización de 73 servicios y una mayor flexibilidad en las condiciones de acceso al mercado en los sectores cubiertos en suplementos anteriores. Además, este último suplemento, que suponía la libre circulación de servicios entre Hong Kong y la provincia china de Cantón, bajo el nombre de "Guangdong Agreement" fue ampliado en noviembre de 2015 a todo el territorio chino. En la actualidad, el acuerdo incluye 153 sectores de servicios, un 95,6% de los 160 sectores de comercio.

Aparte del CEPA, Hong Kong tiene firmados acuerdos de libre comercio con Chile, con los estados miembros de la European Free Trade Association (EFTA) y con Nueva Zelanda.

La Región Administrativa Especial de Hong Kong ha firmado 39 acuerdos de doble imposición (dispone de uno con España, firmado en abril de 2011 y en vigor desde abril de 2012).

5.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

Organizaciones industriales, sindicales y comerciales

Entre las principales organizaciones industriales y comerciales de Hong Kong, las siguientes son las únicas reconocidas por el Gobierno con capacidad de emitir certificados de origen:

THE HONG KONG GENERAL CHAMBER OF COMMERCE

22/F United Centre, 95 Queensway, Hong Kong

Tel: (852) 2529 9229 Fax: (852) 2527 9843

Correo electrónico: chamber@chamber.org.hk

Web: www.chamber.org.hk

FEDERATION OF HONG KONG INDUSTRIES

31/F, Billion Plaza, 8 Cheung Yue Street, Cheung Sha Wan, Kowloon

Tel: (852) 2732 3188 Fax: (852) 2721 3494

Correo electrónico: fhki@fhki.org.hk

Web: www.industryhk.org

THE CHINESE MANUFACTURERS' ASSOCIATION OF HONG KONG

CMA Building, 64-66 Connaught Road Central, Hong Kong

Tel: (852) 2545 6166 Fax: (852) 2541 4541

Correo electrónico: info@cma.org.hk

Web: www.cma.org.hk

THE CHINESE GENERAL CHAMBER OF COMMERCE

4/F., 24-25 Connaught Road, Central, Hong Kong.

Tel: (852) 2525 6385 Fax: (852) 2845 2610

Correo electrónico: cgcc@cgcc.org.hk

Web: www.cgcc.org.hk

CUADRO 22: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO
<i>Asia-Europe Meeting (ASEM)</i>
Organización Mundial del Comercio (OMC)
<i>Asia Pacific Economic Cooperation (APEC)</i>
Organización Mundial de Aduanas (WCO)
<i>Pacific Economic Cooperation Council (PECC)</i>
Banco Asiático de Desarrollo (BAD)
Banco Asiático de Infraestructuras (AIIB)
Banco de Pagos Internacionales (BIS)
Comisión Económica y Social para Asia y Pacífico (ESCAP)
Organización Marítima Internacional (IMO)
Banco Internacional de Reconstrucción y Desarrollo (BIRD)
Fondo Monetario Internacional (FMI)
Organización Internacional del Trabajo (OIT)
Organización Mundial de Propiedad Intelectual (OMPI)
Organización Mundial de Turismo (OMT)
Organización Mundial de la Salud (OMS)