

Gestión de residuos en Reino Unido

A. CIFRAS CLAVE

El Reino Unido genera una media de 220 millones de toneladas de desechos al año (el 9 % del total de lo generado por la Unión Europea). Las directrices medioambientales europeas y las medidas impulsadas por el Gobierno británico, tales como el incentivo al uso de tecnologías alternativas frente a vertederos, o la implementación de mejoras en los sistemas de gestión de los hogares y comercios, han hecho que la industria de la gestión de residuos y el reciclaje haya crecido los últimos años, alcanzándose una tasa de reciclaje del 48,5 %, muy superior a la media del 37,8 % de la UE.

	Datos
Población del Reino Unido (2019) (Millones hab.)	67,5
PIB (2019) (Billones de EUR)	2,5
PIB/hab. (2019) (EUR)	37.760
Crecimiento del PIB (2019)	1,4 %
Riesgo país / Clima de negocios	A3 / A1
Residuos domésticos generados en el Reino Unido (2018) (Millones de toneladas)	26,4
Total de residuos generados en el Reino Unido (2016) (Millones de toneladas)	221
Total de residuos generados en la UE (2016) (Millones de toneladas)	2.850
Residuos generados en el Reino Unido (2016) (kg por habitante)	4.226
Tasa de reciclaje de residuos domésticos del Reino Unido (2018)	45 %
Tasa total de reciclaje del Reino Unido (2016)	48,5 %
Tasa media de reciclaje UE (2016)	37,8 %

B. CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO

B.1. Definición del sector

La gestión de residuos comprende todo el proceso que permita el aprovechamiento del contenido de los desechos que diariamente se producen, conformando un ciclo que incluye su recogida, transporte, procesamiento, tratamiento, reciclaje y depósito final. La ficha presta especial atención a la generación de residuos domésticos, por disponer de la mayor tasa de reciclaje.

El reciclaje se define en la Directiva 2008/98/CE sobre los residuos¹ como cualquier actividad de recuperación por la cual materiales desechados son reconvertidos en nuevos productos, materiales o sustancias, tanto para su uso original como para cualquier otro.

B.2. Tamaño del mercado

B.2.1. Regulación y objetivos de la industria en el Reino Unido

El Gobierno británico sigue una estrategia orientada a configurar una economía circular. Para ello, se ha construido en el país la infraestructura necesaria para gestionar los residuos de un modo más eficiente y se ha establecido un marco normativo que incentive un comportamiento sostenible (por ejemplo, con el establecimiento del impuesto al uso de vertederos).

Aproximadamente el 70 % de la legislación en materia ambiental del Reino Unido es europea, en concreto el plan de acción para contribuir a acelerar la transición de Europa hacia una economía circular, apoyado financieramente a través de los [Fondos Estructurales y de Inversión Europeos, Horizonte 2020](#), el [Fondo Europeo para Inversiones Estratégicas](#) (FEIE) y el [programa LIFE](#). La mayor parte de los resultados medioambientales positivos del Reino Unido son fruto de los objetivos impuestos por la Unión Europea en esta materia, y se han alcanzado contando con financiación y ayudas europeas.

El 31 de enero de 2020 se consumó oficialmente la salida del Reino Unido de la Unión Europea. Hasta el 31 de diciembre, y salvo ampliación del plazo, el Reino Unido se halla en periodo de negociación del futuro acuerdo comercial con la UE. Las nuevas directivas medioambientales europeas ya no se transpondrán a la legislación británica. El Gobierno del Reino Unido ya está preparando marcos legislativos propios para conservar la legislación medioambiental existente.

Hasta entonces, la política de reciclaje del Reino Unido se fundamentará en la [Directiva 2008/98/CE](#) que proporciona el marco en el que se implementa la política de gestión de residuos en toda la Unión Europea. Existen otras directivas secundarias que se ocupan de determinados tipos de residuos. Aunque esta Directiva marco se aplica al Reino Unido en su conjunto, los requisitos de gestión de residuos se transponen a la ley en cada autoridad nacional del Reino Unido por separado²:

- En Inglaterra y Gales, el [Waste \(England and Wales\) Regulations 2011](#) (Reglamento de Residuos de Inglaterra y Gales de 2011).
- En Escocia, el [Waste \(Scotland\) Regulations 2012](#) (Reglamento de Residuos de Escocia de 2012).
- En Irlanda del Norte, el [Waste Regulations \(Northern Ireland\) 2011](#) (Reglamento de Residuos de Irlanda del Norte de 2011).

Cada una de las cuatro naciones constitutivas (Inglaterra, Gales, Escocia e Irlanda del Norte) tiene la capacidad de gestionar sus propios residuos municipales y establecer sus propios objetivos de reciclaje, si bien algunos aspectos se gestionan a nivel nacional, por ejemplo, el Gobierno del Reino Unido es el encargado de dictar las medidas fiscales para fomentar el reciclaje.

¹ [Directiva 2008/98/CE del Parlamento Europeo y del Consejo, de 19 de noviembre de 2008 sobre los residuos.](#)

² SMITH, Louise y BOLTON, Paul. [Household Recycling in the UK](#), 12 de septiembre de 2018.

El 2 de diciembre de 2015, la Comisión Europea adoptó un nuevo paquete de medidas a fin de estimular la transición de Europa hacia una economía circular, consistente en la adopción de una serie de propuestas legislativas interconectadas (propuesta de directiva sobre residuos, residuos de envases, vertederos y residuos eléctricos y electrónicos). El Paquete de Economía Circular de la UE fue formalmente adoptado por el Consejo Europeo el 22 de mayo de 2018, e incluye los siguientes objetivos que el Reino Unido se comprometió a cumplir³:

- **Objetivos de reciclaje de residuos municipales:**

2025	2030	2035
55 %	60 %	65 %

- **Objetivos de reciclaje para residuos de envases:**

	2025	2030
Todo el embalaje	65 %	70 %
Plástico	50 %	55 %
Madera	25 %	30 %
Metales ferrosos	70 %	80 %
Aluminio	50 %	60 %
Vidrio	70 %	75 %
Papel y cartón	75 %	85 %

B.2.2. Cifras y estadísticas oficiales del sector

El Reino Unido es uno de los países que más residuos genera en Europa. En 2016 la UE produjo un total de 2.538 millones de toneladas de desechos, de los cuales el 8,71 % procedían del Reino Unido. Mientras España generó en 2016 un total de 2.774 kg de residuos por habitante, el Reino Unido casi duplicó el dato, alcanzando 4.226 kg por habitante.

En relación a la **facturación de la industria** en el Reino Unido, la siguiente tabla muestra los datos más destacables de los últimos 10 años. En 2019 se han obtenido los mejores resultados de la serie histórica, con 8.759 millones de libras de facturación por parte de 2.605 empresas.

GESTIÓN DE RESIDUOS EN EL REINO UNIDO: FACTURACION, EMPRESAS Y EMPLEO

(millones de libras)

	Facturación	Establecimientos ⁴	Empresas ⁵	Empleados
2010-11	6.291,6	3.028	1.844	39.654
2011-12	7.023,6	3.140	1.984	40.112
2012-13	7.060	3.364	2.087	41.170
2013-14	6.987,2	3.379	2.140	42.269
2014-15	7.332,4	3.410	2.246	43.804
2015-16	7.552	3.496	2.310	45.298
2016-17	7.814,1	3.542	2.410	47.882
2017-18	8.342,6	3.612	2.477	49.223
2018-19	5.532,5	3.711	2.546	50.650
2019-20	8.759,2	3.815	2.605	51.613

Fuente: elaboración propia a partir de información de IBISWorld, *Industry Report E38.110 Non-Hazardous Waste Collection in the UK*. Octubre de 2019.

³ Para más información y enlaces a las Directivas medioambientales, ver el Comunicado de prensa de la Comisión “[Economía circular: Nuevas normas que situarán a la UE a la cabeza mundial de la gestión de residuos y el reciclado](#)” de 22 de mayo de 2018.

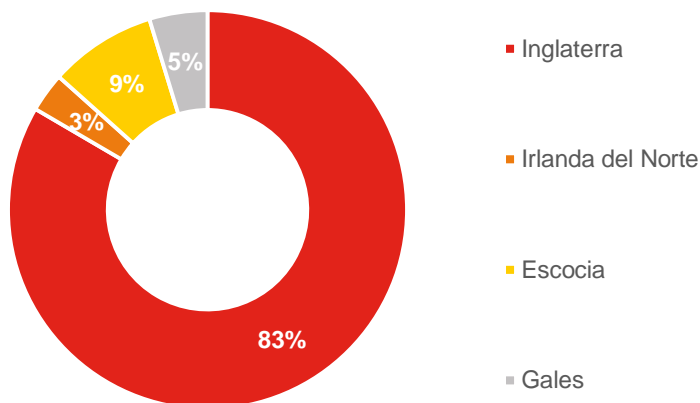
⁴ Establecimiento: Unidad dentro de una empresa. Se trata de la ubicación física donde se realizan los negocios, servicios u operaciones industriales. Múltiples establecimientos bajo control común conforman una empresa.

⁵ Empresa: Cada empresa consiste en uno o más establecimientos que están bajo propiedad o control común.

En relación con los **residuos domésticos**, el Reino Unido generó 26,4 millones de toneladas en el año 2018.

DISTRIBUCIÓN DE RESIDUOS DOMÉSTICOS EN EL REINO UNIDO

(en porcentaje, 2018)



Fuente: elaboración propia a partir de información de [Defra Statistics](#)

La siguiente tabla muestra las principales diferencias que se dan entre España y el Reino Unido en lo tocante al destino final de los desechos domésticos gestionados en cada país, con independencia de dónde hayan sido generados. El Reino Unido prácticamente duplica la cantidad de residuos domésticos tratados en España.

TRATAMIENTO DE LOS RESIDUOS DOMÉSTICOS (EXCLUIDOS DESECHOS MINERALES), 2016

(miles de toneladas)

	Total	Reciclaje	Reutilización	Recuperación energética	Incineración	Vertedero	Otros métodos
UE-28	764.650	422.340	13.070	125.430	21.670	179.020	3.120
R. U.	82.822	48.079	793	8.218	5.697	20.035	0
España	47.097	21.798	28	3.866	14	21.386	4

Fuente: elaboración propia a partir de información de Eurostat, [Informe de estadísticas sobre Indicadores de Gestión de Residuos en la Unión Europea, 2016](#).

Nota. Datos extraídos en noviembre de 2019. Actualización prevista del artículo: octubre de 2020.

La tasa de reciclaje es muy relevante para medir el progreso hacia una economía circular. En 2016, la UE en su conjunto recicló el 57% de los residuos domésticos generados, lo que corresponde a 827 kg por habitante. Mientras España no alcanza la tasa de reciclaje media europea, el Reino Unido la supera, manteniendo un alto nivel de reciclaje de residuos domésticos.

RECICLAJE DE RESIDUOS DOMÉSTICOS (EXCLUIDOS ALGUNOS DESECHOS MINERALES) (2016)

(miles de toneladas)

	Total	Kg/hab.	Tasa de reciclaje
UE-28	422.340	827	57 %
Reino Unido	48.079	733	58 %
España	21.798	469	46 %

Fuente: elaboración propia a partir de información de Eurostat- [Informe de estadísticas sobre Indicadores de Gestión de Residuos en la Unión Europea, 2016](#).

Nota: Datos extraídos en noviembre de 2019. Actualización prevista del artículo: octubre de 2020.

En la UE el vertido de desechos en vertederos se ha reducido continuamente en los últimos años, hasta alcanzar la cifra de 179 millones de toneladas en 2016.

RESIDUOS DOMÉSTICOS ENVIADOS A VERTEDEROS (EXCLUIDOS DESECHOS MINERALES), 2016
(miles de toneladas)

	Total	Kg/hab.	Tasa
UE-28	179.020	350	24 %
Reino Unido	20.035	305	24 %
España	21.386	460	45 %

Fuente: elaboración propia a partir de información de Eurostat, [Informe de estadísticas sobre Indicadores de Gestión de Residuos en la Unión Europea, 2016](#).

Nota: Datos extraídos en noviembre de 2019. Actualización prevista del artículo: octubre de 2020.

En relación con los **sistemas de gestión de residuos**, 2.312 millones de toneladas de desechos se trataron en 2016 en la Unión Europea, de los cuales un poco más de la mitad (53,2 %) fueron recuperados, mientras que el 46,8 % restante fue destruido. El Reino Unido tiene una tasa de reciclaje más alta que España, e incluso supera en varios puntos la media de reciclaje de la UE.

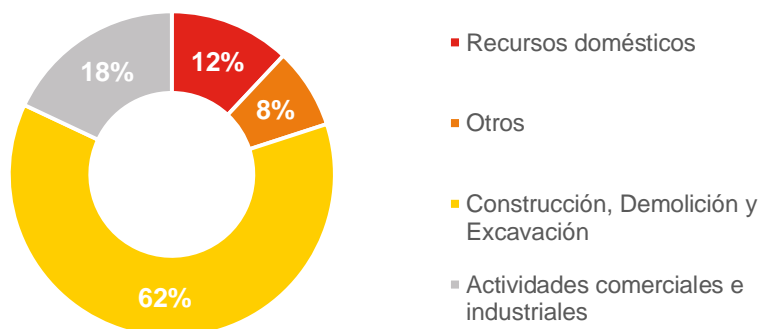
MÉTODOS DE GESTIÓN DE RESIDUOS (2016)
(por método, en %)

	Recuperación de desechos			Eliminación de desechos	
	Reciclaje	Reutilización	Recuperación energética	Vertedero y otros	Incineración
UE-28	37,8	9,9	5,6	45,7	1
Reino Unido	48,5	7,8	3,4	37,5	2,7
España	37,1	5,7	3,6	53,6	0

Fuente: elaboración propia a partir de información de Eurostat, [Informe de estadísticas sobre Indicadores de Gestión de Residuos en la Unión Europea, 2016](#).

Nota: Datos extraídos en noviembre de 2019. Actualización prevista del artículo: octubre de 2020.

En cuanto a la **distribución de los residuos por fuente**, las actividades de los sectores de construcción, demolición y excavación generaron las tres quintas partes (62 %) del total de residuos del Reino Unido en el año 2016. Los desechos comerciales e industriales representaron casi una quinta parte (18 %) mientras que el resto se dividió entre los hogares (12 %) y "Otros" (8 %).

PROCEDENCIA DE LA GENERACIÓN DE RESIDUOS EN EL REINO UNIDO (2016)


Fuente: elaboración propia con datos obtenidos de [Defra Statistics](#).

B.2.3. Factores coyunturales

La pandemia de la COVID-19 ha causado una grave interrupción de la economía del Reino Unido. El sector de los residuos ha sido considerado una "industria clave" por el Gobierno británico, por lo que los operadores de desechos han estado exentos de la obligación de confinamiento, pero se han suspendido temporalmente algunos servicios no esenciales de recolección, limpieza y eliminación de basura de las calles, para priorizar las recolecciones domésticas. Algunos centros de reciclaje de residuos domésticos han sido cerrados temporalmente para garantizar la seguridad del público y trabajadores. La industria ha sufrido escasez de personal, lo que ha interferido con los servicios regulares de reciclaje y recogida de desechos.

Para combatir la propagación de la infección, las empresas de mayor tamaño, junto con las asociaciones de la industria, emitieron comunicados instando a los ciudadanos a seguir los consejos del Gobierno sobre cómo manejar la basura doméstica para minimizar la propagación de la COVID-19 a los trabajadores del sector⁶.

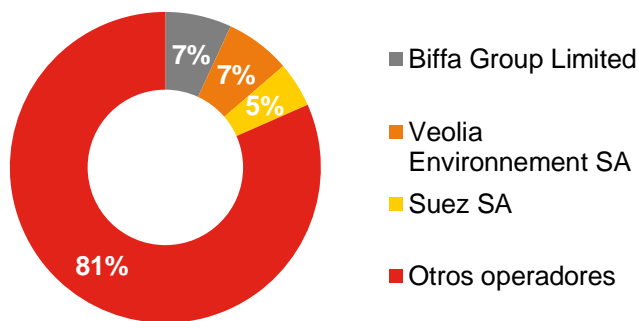
A la situación provocada por la COVID-19 se añade cierta incertidumbre hasta conocer el resultado del proceso de negociación en curso del tratado de comercio entre el Reino Unido y la UE tras el Brexit, que podría resultar en novedades, tanto en el plano comercial como en el legislativo.

B.3. Principales actores

El sector de recolección de residuos está muy atomizado. Según la Oficina de Estadísticas Nacionales, en 2019, el 94 % de las empresas del sector (5.350 de 5.665) emplearon a menos de 10 trabajadores, lo que indica su naturaleza altamente fragmentada, particularmente en el ámbito comercial e industrial⁷.

Por tanto, la recolección está compuesta por muchos operadores pequeños que compiten en precio y servicio por contratos con operadores más grandes. Las tres empresas más grandes de recogida de residuos representaron el 18,7 % de la facturación de la industria en 2019-20.

RECOLECCIÓN DE RESIDUOS: CUOTAS DE MERCADO DE LOS OPERADORES



Fuente: elaboración propia a partir de información de IBISWorld, *Industry Report E38.110 Non-Hazardous Waste Collection in the UK*. Octubre de 2019.

Sin embargo, el sector de tratamiento, reciclaje y recuperación está mucho más concentrado; tanto, que se estima que las cinco principales empresas representan el 45 % del mercado. Tres de las cinco principales empresas de la industria –Veolia Environmental Services, Suez Environment y FCC Environmental– son de propiedad extranjera, mientras que el Grupo Biffa y Pennon Group son compañías británicas. A continuación, se muestran por orden de generación de ingresos y cuota de mercado en el país.

- **Veolia Environmental Services (Líder)**
 - Empresa multinacional francesa con operaciones en 48 países.
 - Sus actividades incluyen distribución de agua, suministro de energía y construcción, así como gestión de residuos.

⁶ Resource. "[UK waste and recycling companies issue joint coronavirus statement](#)", 25 de marzo de 2020.

⁷ Office for National Statistics (ONS). [Waste management industry 2008 to 2019](#). Abril de 2020.



- **Grupo Biffa**
 - Compañía británica de propiedad privada fundada en 1912, cubre el 95 % del Reino Unido.
 - Proporciona servicios de recolección, reciclaje, tratamiento, eliminación y generación de energía y recolecta los desechos domésticos de 2,5 millones de hogares.
- **Suez Environment**
 - Grupo francés.
 - Opera principalmente en los sectores de tratamiento de aguas, la gestión de residuos y el mantenimiento.
- **Pennon Group**
 - Empresa con sede en Gran Bretaña.
 - Se centra en el suministro de agua, tratamiento de aguas residuales y generación de energía, y la gestión de residuos. Sus actividades se concentran en el sur y noroeste de Inglaterra y en el centro de Escocia.
- **FCC Environmental**
 - Grupo empresarial español
 - Sus actividades básicas son la gestión de servicios medioambientales y agua, la construcción de grandes infraestructuras, la producción de cemento, equipamientos urbanos y la generación de energías renovables.

Otras compañías importantes en el sector son [Amey Environment](#) (Ferrovial) y [DS Smith Recycling UK](#).

C. LA OFERTA ESPAÑOLA

Las empresas españolas especializadas en la gestión de residuos presentes en el Reino Unido mantienen un posicionamiento privilegiado dentro de un mercado tan competitivo como el británico, resultado de años de experiencia operando en el sector. Bien a través de filiales, o de acuerdos con socios locales, las empresas españolas pueden presumir de mantener exitosas trayectorias en el mercado británico, generando altos ingresos. Instituciones públicas y grandes empresas británicas han ido depositando su confianza en ellas, cerrando importantes acuerdos, concursos públicos y licitaciones.

Entre las empresas españolas con mayor presencia en el país destacan: **Ferrovial**, a través de su filial Amey, **FCC**, a través de FCC Environment UK, **ACS**, a través de Urbaser, **Saica**, a través de Saica Pack e **Imabe Iberica**.

D. OPORTUNIDADES DEL MERCADO

El Reino Unido está actualmente en camino de cumplir con los objetivos para el año 2020 de reducción del uso de vertederos. Por tal motivo, como se establece en el [National Infrastructure Delivery Plan 2016–2021](#)⁸, el Gobierno británico no planea por ahora financiar ningún nuevo proyecto de infraestructura de residuos más allá de los que ya están en curso. No obstante, debido al grado de concienciación social sobre la importancia del medio ambiente, y a la normativa propuesta al respecto, resulta esencial contar con mecanismos y tecnología especializada en una gestión de residuos sostenible, por lo que siguen existiendo oportunidades de negocio para las empresas españolas en la provisión de servicios integrales de gestión de residuos o reciclaje y los servicios de consultoría.

En general, se observan **oportunidades** en las siguientes actividades del sector:

- El transporte de residuos segregados según su naturaleza
- La recogida de residuos optimizada
- La monitorización de residuos (a fin de facilitar la obtención y el análisis de datos)
- Técnicas de separación de residuos

Además, como resultado de las limitaciones presupuestarias en el Reino Unido, es más probable que las autoridades locales busquen proveedores de servicios que brinden oportunidades a empresas más pequeñas. Sin embargo, conviene tener en cuenta que en el Reino Unido las pautas ambientales pueden ser costosas para pequeños

⁸ Plan nacional de Infraestructuras del Reino Unido para 2016- 2021.

operadores. Las actitudes hacia los problemas ambientales han intensificado la presión sobre los operadores de la industria para reducir los volúmenes de los vertederos. Los grandes operadores forman acuerdos con los ayuntamientos para garantizar la reducción continua de los desechos de los vertederos, y esta fuerte relación puede proporcionar ventajas competitivas.

Las empresas más grandes están creciendo a través de adquisiciones e integración vertical para mejorar sus instalaciones de recolección, transferencia, eliminación, recuperación y reciclaje de residuos. Las licitaciones públicas generalmente incluyen objetivos de reciclaje y recuperación de residuos y estos requisitos podrían desalentar a los operadores más pequeños que únicamente se encargan de la recolección de desechos.

Los operadores también compiten con su experiencia en la obtención de contratos. Los contratos a largo plazo en la industria son millonarios, pero su tramitación es costosa y lleva mucho tiempo. La competencia de un operador de servicios dentro de la industria se mide según las quejas de los residentes, que podrían influir en la decisión de una autoridad local de renovar un contrato. Además, el servicio al cliente comercial e industrial también es importante, ya que las empresas pueden estar sujetas a multas si no gestionan los desechos de manera adecuada.

Por tanto, existen oportunidades para grandes y pequeñas empresas del sector que ya presten o quieran ampliar la prestación de sus servicios al Reino Unido, siempre y cuando dispongan de un alto nivel tecnológico y de excelencia, no sólo en la recolección de residuos, sino también en su tratamiento.

E. CLAVES DE ACCESO AL MERCADO

E.1. Distribución

Si bien en España hay empresas con una gran capacidad, debido a las exigencias y requisitos de solvencia que implica el acceso a licitaciones o grandes proyectos, algunas empresas españolas de menor tamaño podrían plantearse la colaboración con un socio local que facilite el acceso a un mercado tan exigente como el británico.

En general, la cadena de distribución de los residuos en el Reino Unido se inicia a través de las empresas recuperadoras de materiales. En la mayor parte de los casos, los recuperadores son los encargados de clasificar el material una vez llegado a sus instalaciones. Posteriormente es un bróker quien se encarga de comercializar el material ya recuperado. Estos productos se venden a empresas recicladoras, que se encargan de transformar todos los materiales en nuevas materias primas que vuelven a entrar en la cadena de distribución.

En ocasiones en el Reino Unido el material recuperado se importa directamente de otros países. El Reino Unido recibe diariamente miles de toneladas de materiales ya clasificados y listos para comenzar su proceso de reciclaje.

E.2. Barreras reglamentarias y no reglamentarias

La gestión de residuos en el Reino Unido es un mercado maduro. Su acceso está restringido por las importantes inversiones que se han de hacer en inmovilizado y maquinaria, el alto gasto en energía y electricidad y por la estricta regulación que se ha de respetar.

Además, los operadores de la industria tienen que pagar para deshacerse de los desechos. Se cobra una tarifa por tonelada que varía por diferentes razones, como el tipo de residuo, la capacidad de reserva, los precios regionales, la complejidad del tratamiento y los acuerdos contractuales que varían entre los operadores.⁹

También hay un impuesto adicional a los vertederos que actualmente es de 94,15 libras por tonelada para el año en curso¹⁰.

La entrada al mercado también requiere en muchas ocasiones disponer de un socio local para asegurar el acceso a contratos, ya sea para la recogida de residuos municipales o comerciales. Los contratos municipales generalmente duran un promedio de siete años, por lo que se puede requerir a los operadores que demuestren que tienen la

⁹ IBISWorld, *Industry Report E38.110 Non-Hazardous Waste Collection in the UK*. Octubre de 2019.

¹⁰ www.gov.uk/government/publications/changes-to-landfill-tax-rates-from-1-april-2020/changes-to-landfill-tax-rates-from-1-april-2020



capacidad adecuada durante el plazo de vigencia del contrato. Sin embargo, la contratación puede ser difícil de obtener si el titular no dispone de una buena asociación con la autoridad local.

Otra barrera clave para la entrada en esta industria es el creciente nivel de integración vertical del sector, donde las principales compañías de recogida de residuos también operan sus propias instalaciones de tratamiento. La integración vertical aumenta el ahorro de costes, lo que brinda a los operadores más grandes una ventaja competitiva. Por lo tanto, ingresar a un mercado regional donde los competidores ya poseen las instalaciones de tratamiento y eliminación puede ser difícil. Las empresas existentes eficientes que se benefician de las economías de escala están un paso por delante de los nuevos operadores.

E.3. Ayudas

La industria recibe asistencia gubernamental limitada. Las ayudas están principalmente relacionadas con reembolsos de combustible y beneficios fiscales y, en su mayoría, son destinadas a empresas de recolección de desechos que fomenten el reciclaje y la reducción de residuos enviados a vertederos. El Gobierno ofrece distintos métodos de financiación o subvenciones para las empresas del sector interesadas en el reciclaje o la disminución de residuos. Por ejemplo, [las empresas pueden solicitar ayudas de un fondo de 37 millones de libras](#) para apoyar proyectos que buscan formas de reducir radicalmente en los desechos los envases de plástico.

Además, para cumplir con el objetivo de reducir el uso de vertederos, el Gobierno brinda apoyo financiero a través de iniciativas de financiación privada (PFI) a las autoridades locales, ayudando a estas a financiar la contratación de proveedores privados que construyan infraestructuras adecuadas para la gestión de residuos¹¹.

*The Waste and Resources Action Programme*¹² (WRAP, por sus siglas en inglés), es una asociación sin ánimo de lucro que trabaja con gobiernos, empresas y comunidades para brindar soluciones prácticas que mejoren la eficiencia de los recursos. Ofrece varios programas de ayuda, por ejemplo: [la subvención de negocio de residuos municipales no domésticos](#).

E.4. Ferias

- [Resource Waste Management](#) (RWM) - NEC Birmingham, 16-17 de septiembre de 2020
- [Processing and Packaging Machinery \(PPMA\) Show 2020](#) - NEC Birmingham, 29 de sept.-1 de octubre de 2020
- [The Forecourt Show 2021](#) - NEC Birmingham, 12-14 de abril de 2021
- [Hillhead 2021](#) - Quarry, Buxton, Derbyshire, 22-24 de junio de 2021

F. INFORMACIÓN ADICIONAL

- **Instituciones**
 - [Department for Environment, Food and Rural Affairs \(DEFRA\)](#)
 - [Department for Business, Energy and Industrial Strategy](#)
 - [Department of Agriculture, Environment and Rural Affairs](#)
 - [Environment Agency](#)
- **Asociaciones**
 - [Environmental Services Association \(ESA\)](#)
 - [Chartered Institution of Wastes Management \(CIWM\)](#)
 - [The Recycling Association](#)
 - [Waste and Resources Action Programme \(WRAP\)](#)
 - [Keep Britain Tidy](#)
 - [International Solid Waste Association \(ISWA\)](#)
 - [Organics Recycling Group \(ORG\)](#)

¹¹ [National Infrastructure Delivery Plan 2016–2021](#), página 65.

¹² Programa de acción de recursos y residuos - www.wrap.org.uk/

G. CONTACTO

La **Oficina Económica y Comercial de España en Londres** está especializada en ayudar a la internacionalización de la economía española y la asistencia a empresas y emprendedores en el **Reino Unido**.

Entre otros, ofrece una serie de **Servicios Personalizados** de consultoría internacional con los que facilitar a dichas empresas: el acceso al mercado del Reino Unido, la búsqueda de posibles socios comerciales (clientes, importadores/distribuidores, proveedores), la organización de agendas de negocios en destino, y estudios de mercado ajustados a las necesidades de la empresa. Para cualquier información adicional sobre este sector contacte con:

125 Old Broad Street
Part 4th Floor (Podium)
LONDRES EC2N 1AR – Reino Unido
Teléfono: +44 (0)20 777 677 84
Email: londres@comercio.mineco.es
<http://reinounido.oficinascomerciales.es>

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h) informacion@icex.es

Para buscar más información sobre mercados exteriores [siga el enlace](#)

INFORMACIÓN LEGAL: Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

AUTORA
Patricia Bermejo Presa

Oficina Económica y Comercial
de España en Londres
Londres@comercio.mineco.es
Fecha: 12/05/2020

NIPO: 114-20-022-X

www.icex.es



FICHAS SECTOR REINO UNIDO



ICEX España
Exportación
e Inversiones