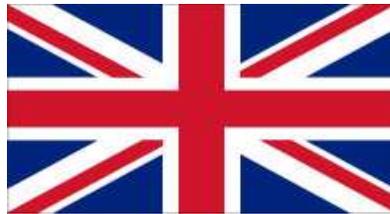




INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Reino Unido



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Londres

Actualizado a septiembre 2020

1 SITUACIÓN POLÍTICA.....	5
1.1 Principales fuerzas políticas y su presencia en las instituciones.....	5
1.2 Gabinete Económico y distribución de competencias	7
2 MARCO ECONÓMICO.....	11
2.1 Principales sectores de la economía.....	11
2.1.1 Sector primario.....	11
2.1.2 Sector secundario	12
2.1.3 Sector terciario	21
2.2 Infraestructuras económicas: transporte, comunicaciones y energía.....	31
3 SITUACIÓN ECONÓMICA.....	33
3.1 Evolución de las principales variables.....	33
CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	40
3.1.1 Estructura del PIB	41
CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	42
3.1.2 Precios.....	42
3.1.3 Población activa y mercado de trabajo. Desempleo	43
3.1.4 Distribución de la renta.....	45
3.1.5 Políticas fiscal y monetaria	47
3.2 Previsiones macroeconómicas	50
3.3 Otros posibles datos de interés económico	52
3.4 Comercio Exterior de bienes y servicios	63
3.4.1 Apertura comercial.....	63
3.4.2 Principales socios comerciales.....	64
CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES) .	65
CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES).....	65
3.4.3 Principales sectores de bienes (exportación e importación)	66
CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES	66
CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	67
CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES	67
CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	68

3.4.4 Principales sectores de servicios (exportación e importación)	68
3.5 Turismo	69
3.6 Inversión Extranjera.....	69
3.6.1 Régimen de inversiones	69
3.6.2 Inversión extranjera por países y sectores	70
CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES	70
3.6.3 Operaciones importantes de inversión extranjera	72
3.6.4 Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras	72
3.6.5 Ferias sobre inversiones	73
3.7 Inversiones en el exterior. Principales países y sectores.....	74
CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES	74
3.8 Balanza de pagos. Resumen de las principales sub-balanzas	76
CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS	76
3.9 Reservas Internacionales.....	77
3.10 Moneda. Evolución del tipo de cambio	77
3.11 Deuda Externa y servicio de la deuda. Principales ratios	78
3.12 Calificación de riesgo	78
3.13 Principales objetivos de política económica	78
4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	80
4.1 Marco institucional	80
4.1.1 Marco general de las relaciones	80
4.1.2 Principales acuerdos y programas.....	81
4.1.3 Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos.....	81
4.2 Intercambios comerciales.....	81
CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	82
CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	83
CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	83
CUADRO 15: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	84
4.3 Intercambios de servicios.....	84
4.4 Flujos de inversión.....	86

CUADRO 16: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	87
CUADRO 17: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	87
CUADRO 18: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA.....	88
CUADRO 19: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA.....	88
4.5 Deuda	88
4.6 Oportunidades de negocio para la empresa española	88
4.6.1 El mercado	88
4.6.2 Importancia económica del país en su región	89
4.6.3 Oportunidades comerciales	90
4.6.4 Oportunidades de inversión	90
4.6.5 Fuentes de financiación.....	90
4.7 Actividades de Promoción	91
5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES.....	91
5.1 Con la Unión Europea.....	91
5.1.1 Marco institucional	91
5.1.2 Intercambios comerciales.....	92
CUADRO 20: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA.....	94
5.2 Con las Instituciones Financieras Internacionales	94
5.3 Con la Organización Mundial de Comercio	95
5.4 Con otros Organismos y Asociaciones Regionales	95
5.5 Acuerdos bilaterales con terceros países.....	95
5.6 Organizaciones internacionales económicas y comerciales de las que el país es miembro	96
CUADRO 21: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	97

1 SITUACIÓN POLÍTICA

1.1 Principales fuerzas políticas y su presencia en las instituciones

Forma de Gobierno: Reino Unido es una monarquía constitucional basada en una democracia parlamentaria. El país está integrado por cuatro territorios llamados países constituyentes (constituent countries): Inglaterra, Escocia, Gales e Irlanda del Norte. Reino Unido es un estado unitario con una devolución parcial de poderes a Escocia, Gales y a Irlanda del Norte.

Poder Ejecutivo: La Reina es el Jefe del Estado. Su papel es en realidad predominantemente ceremonial aunque sigue ejerciendo tres derechos esenciales: derecho a ser consultada, derecho a asesorar y el derecho a advertir. Tras las elecciones legislativas de la Cámara Baja, el líder del partido mayoritario o el líder de la coalición mayoritaria suele ser designado como Primer Ministro por la Reina para ejercer el cargo durante un período de cinco años. El Primer Ministro es Jefe de Gobierno. También designa a los integrantes del gabinete ministerial. El Gobierno es responsable ante el Parlamento y depende de él.

Poder Legislativo: La asamblea legislativa es bicameral en Reino Unido. El Parlamento está formado por la Cámara de los Lores (Cámara Alta) y por la Cámara de los Comunes (Cámara Baja). Esta última está integrada por 650 miembros (MP) que son elegidos por sufragio universal mayoritario. La composición de fuerzas políticas de esta Cámara, de acuerdo con el número de diputados en cada partido a 30 septiembre de 2020 es la siguiente: Partido Conservador: 364 escaños; Partido Laborista: 202 escaños; Partido Nacionalista Escocés (SNP): 48 escaños; Partido Demócrata Liberal: 11 escaños, Partido Democrático Unionista (DUP): 8, Sinn Féin: 7 escaños, Plaid Cymru: 3 escaños, Green Party: 1 escaño ; las demás formaciones políticas se reparten los 6 escaños restantes. El Partido Conservador cuenta, en estos momentos, con una mayoría parlamentaria de escaños.

En cuanto a la **Cámara de los Lores**, es un órgano no electo integrado por 772 miembros, dividiéndose según su derecho a formar parte de la Cámara en Lores Espirituales y Lores Temporales. Los Lores Espirituales son 26 obispos de la Iglesia Anglicana. Los Lores Temporales conforman el resto. Hasta la reforma de 1999 la vía de acceso de la mayoría de los miembros de la Cámara Alta era el derecho de sucesión. La composición de los Lores Temporales, a 30 de septiembre de 2020, atendiendo a su filiación política es como sigue: Conservadores 209 (pares vitalicios) y 46 (pares hereditarios); Laboristas: 174 (pares vitalicios) y 3 pares hereditarios); independientes (crossbench): 149 (pares vitalicios) y 30 (pares hereditarios); Demócratas Liberales: 86 (pares vitalicios) y 3 (pares hereditarios); sin filiación política: 47 (pares vitalicios) y 5 (pares hereditarios) y otros partidos: 17 (pares vitalicios) y 0 (pares hereditarios).

Fuentes:

1. "Current state of Parties", Handsard, [http:// https://members.parliament.uk/parties/Commons](https://members.parliament.uk/parties/Commons)
2. "Lords by party, type of peerage and gender", <https://members.parliament.uk/parties/Lords>

Principales partidos políticos:

Partido Conservador: En el Gobierno tras las elecciones generales celebradas el 12 de diciembre de 2019, en las que los conservadores lograron la mayoría absoluta, la mayor del Partido Conservador desde los tiempos de Margaret Thatcher (365 escaños frente a 203 del

Partido Laborista). Al frente del partido y del Gobierno se encuentra Boris Johnson desde el 24 de julio de 2019, tras presentar su dimisión Theresa May.

Partido Laborista: Actualmente en la oposición. Tras las primarias del 4 de abril de 2020, que ganó con más del 56% de los votos, su líder es Keir Starmer. Cuenta con 203 escaños en la Cámara de los Comunes.

Partido Nacionalista Escocés (SNP): Nicola Sturgeon, Ministra Principal de Escocia, es la líder del SNP desde el 19 de noviembre de 2014. El SNP obtuvo 48 escaños en los comicios de diciembre de 2019 después de obtener el 45% de los votos, un 8,1% más que en las anteriores elecciones generales en junio de 2017, cuando ganó 35 escaños.

Partido Demócrata Liberal. Su vicepresidente, Ed Davey, es el nuevo líder del Partido desde el 27 de agosto de 2020.

Otros partidos con representación en la Cámara de los Comunes: Partido Ecologista (1 diputado), Partido Nacional Galés (Plaid Cymru - 4 diputados), y Partidos de Irlanda del Norte: Sinn Fein (7 diputados), Democratic Unionist Party (DUP - 8 diputados), Social Democratic & Labour Party (2 diputados) y Alliance Party (1 diputado).

Además, existen asambleas representativas en los territorios que forman parte del Reino Unido como es el caso de la Asamblea de Irlanda del Norte, el Parlamento Escocés y la Asamblea Nacional de Gales. Al contrario de lo que ocurre a nivel nacional con el "sistema Westminster", de tipo mayoritario uninominal (gana en cada circunscripción el candidato con más votos y a nivel nacional el partido con más escaños), en el Parlamento escocés y en la Asamblea de Gales existe un sistema electoral mixto, pero sin la utilización del voto alternativo en los distritos uninominales y con listas cerradas y bloqueadas en las circunscripciones. En la Asamblea de Irlanda del Norte está en vigor el voto único transferible.

Líderes políticos en el poder:

Jefe del Estado: Isabel II (desde febrero de 1952).

Primer Ministro: Boris Johnson (desde el 24 de julio de 2019), Partido Conservador.

Próxima fecha electoral: mayo de 2024 de acuerdo con la ley de regulación de periodos parlamentarios de 2011 (*Fixed-term Parliaments Act 2011*).

Poder judicial: A la cabeza del sistema judicial británico se encuentra un Tribunal Supremo, órgano máximo de recursos de la nación e independiente del poder ejecutivo, en funcionamiento desde octubre de 2009. Detenta un grado de autonomía administrativa importante: puede fijar reglas de funcionamiento interno y posee cierta autonomía financiera.

El Tribunal Supremo está constituido por doce miembros (Justices). La primera integración se hace con los "Lores de Apelación", que –en tanto ejerzan funciones judiciales – no podrán intervenir en las sesiones y votar en la Cámara de los Lores. El procedimiento de designación de sus miembros es complejo, se centra en la actuación de una Comisión de Selección que toma en cuenta méritos, conocimientos y experiencia jurídica de los candidatos en relación a los diversos territorios del Reino Unido (Inglaterra, Gales, Escocia e Irlanda del Norte), efectuándose la designación (formal) por la Reina, en base a recomendación del Primer Ministro. Esta comisión (Comité Judicial de designaciones) está formada por el Presidente y

el Vicepresidente del Tribunal Supremo, un miembro del Comité Judicial de Designaciones y sus equivalentes en Escocia e Irlanda del Norte, a los que nombra el Lord Canciller por recomendación de los cuerpos jurídicos similares respectivos.

En un nivel inferior se encuentran las Cortes de Apelación con sus divisiones Civil y Penal encargadas de los recursos judiciales. A continuación, se encuentran los Tribunales Superiores y por debajo de éstos el resto de Tribunales y Cortes territoriales.

1.2 Gabinete Económico y distribución de competencias

La Administración Económica y Comercial del Reino Unido engloba esencialmente dos departamentos ministeriales: el Tesoro o Ministerio de Economía y Finanzas (HM Treasury) y el Ministerio de Comercio Internacional (Department for International Trade). En este apartado también se incluye el Ministerio de Empresa, Energía y Estrategia Industrial (BEIS, Department for Business, Energy and Industrial Strategy).

Igualmente, se menciona en este apartado el Ministerio de Transporte (*Department for Transport*) para destacar su labor en materia de inversión a través de sus políticas de infraestructuras. Más concretamente, la inversión en vías de alta velocidad ferroviaria. HS2 (High Speed 2) con las que el Gobierno pretende mejorar la actividad económica agregada. Además de regenerar la red ferroviaria británica y modernizar la infraestructura de la época victoriana al siglo XXI.

Para gestionar la salida de la UE el anterior Ejecutivo (Theresa May) optó por crear dos nuevos ministerios, uno, de carácter multidisciplinar, para manejar directamente la negociación con las diferentes instituciones comunitarias ya extinguido (*Department for Exiting the European Union, DExEU* [14 julio 2016 a 31 enero 2020]) y otro para potenciar el comercio internacional (encargado de los futuros nuevos acuerdos comerciales con países terceros).

Para la captación de la inversión, el *UK Trade & Investment* (UKTI) cuya misión era de fomentar las exportaciones y guiar las inversiones en Reino Unido, fue reemplazado en julio de 2016 por el *Department for International Trade*. Para Escocia, existe la denominada *Scottish Development International* (SDI), cuya finalidad es la captación de inversión y la promoción del comercio exterior escocés.

A continuación se relacionan brevemente los Altos Cargos más representativos con responsabilidades parlamentarias.

HM Treasury (Ministerio de Economía y Finanzas):

- **Chancellor of the Exchequer** (Ministro de Hacienda): **The Rt. Hon. Rishi Sunak MP** (desde 13 febrero 2020).

- **Chief Secretary to the Treasury** (Secretario de Estado del Tesoro): **The Rt. Hon. Steve Barclay MP** (desde 13 febrero 2020).

- **Financial Secretary to the Treasury** (Secretario de Estado): **The Rt. Hon. Jesse Norman MP**

- **Economic Secretary to the Treasury (Secretario de Estado): John Glen MP**

- **Minister of State** (Secretario de Estado) **Cabinet Office/Hm Treasury: Lord Agnew** (desde 14 de febrero 2020).

- **Exchequer Secretary to the Treasury** (equivalente a Secretario de Estado): **Kemi Badenoch MP** (desde 13 febrero 2020).

-Se adjunta la dirección de Internet donde acceder a la estructura del HM Treasury: <https://www.gov.uk/government/organisations/hm-treasury>

- **HM Revenue & Customs (Hacienda)**

Se trata de un departamento de naturaleza no ministerial encargado de la política y administración tributaria y aduanera, fiscalización y recaudación. Este departamento se crea de la fusión en 2005 del HM Inland Revenue (Hacienda Pública) y HM Customs & Excise (Aduanas). En el desempeño de su labor cuenta con el apoyo de una Agencia Ejecutiva The Valuation Office Agency (VOA) y The Adjudicator's Office que cuenta con el respaldo del denominado The Insolvency Service.

- CEO y Permanent First Secretary: Jim Harra.

Se adjunta la dirección de Internet donde acceder al Organigrama de HM Revenue & Customs: <https://www.gov.uk/government/organisations/hm-revenue-customs>.

Department for Exiting the European Union (Ministerio del "Brexit"). Este departamento ministerial dejó de existir el 31 de enero de 2020, al materializarse la salida oficial del Reino Unido de la UE en dicha fecha.

Department for International Trade (Ministerio de Comercio Internacional)

Este departamento ha absorbido las funciones del UK Trade and Investment, (UKTI, anteriormente dependiente parcialmente también del Foreign & Commonwealth Office) y también tiene jurisdicción sobre el UK Export Finance (UKEF). Han surgido controversias entre este departamento y el Foreign & Commonwealth Office sobre las competencias sobre la promoción comercial en el exterior. Anteriormente, la antigua agencia de promoción UKTI dependía tanto de Comercio como del Foreign Office).

- **Secretary of State for International Trade and President of the Board of Trade** (Ministra): **The Rt. Hon. Liz Truss MP**.

- **Minister of State for trade policy** (Secretario de Estado de política comercial): **The Rt. Hon. Greg Hands MP** (desde 13 febrero 2020).

- **Minister for Investment** (Secretario de Inversiones): **Lord Grimstone of Boscobel** (desde 18 de marzo de 2020).

- **Parliamentary Under Secretary of State (Minister for Exports)** - (Subsecretaria de Estado): **Graham Stuart MP** (desde febrero de 2020).

- **Parliamentary Under Secretary of State (Minister for International Trade)** (Subsecretario de Estado de Comercio Internacional): **Ranil Jayawardena MP** (desde mayo de 2020).

Se adjunta la dirección de Internet donde acceder al Organigrama del Department for International Trade (Ministerio de Comercio Internacional): <https://www.gov.uk/government/organisations/department-for-international-trade>

Department, for Business, Energy and Industrial Strategy (Ministerio de Empresa, Energía y Estrategia Industrial)

- **Secretary of State for Business, Energy and Industrial Strategy** (ministro de Empresa, Energía y Estrategia Industrial): **The Rt Hon Alok Sharma MP** (desde 13 febrero 2020).
- **Minister of State for Business, Energy and Clean Growth** (Secretario de Estado): **The Rt. Hon. Kwasi Kwarteng MP**
- **Parliamentary Under Secretary of State** (Minister for Business and Industry) (Subsecretario de Estado): **Nadhim Zahawi MP**.
- **Parliamentary Under Secretary of State, Minister for Small Business, Consumers and Corporate Responsibility** (Subsecretaria de Estado Parlamentario, Secretaria de Estado para las PYMES, Consumidores y Responsabilidad Corporativa): **Kelly Tolhurst MP**.
- **Parliamentary Under Secretary of State (Minister for Science, Research and Innovation) Subsecretaria de Estado: Amanda Solloway MP** (desde 14 febrero 2020).
- **Minister for London and Parliamentary Under Secretary of State (Minister for Small Business, Consumers and Labour Markets)-** Secretario para pymes, consumidores y mercados de Trabajo: **Paul Scully MP** (desde 13 febrero de 2020).
- **Parliamentary Under Secretary of State (Minister for Climate Change and Corporate Responsibility)** Secretario de Estado para el cambio climático y responsabilidad corporativa: **Lord Callanan** (desde 14 febrero de 2020).
- **Minister for Investment** (Secretario de Inversión): **Lord Grimstone of Boscobel Kt** (desde 18 marzo de 2020).

Se adjunta la dirección de Internet donde acceder al Organigrama del Department for Business, Energy and Industrial Strategy: <https://www.gov.uk/government/organisations/department-for-business-energy-and-industrial-strategy>

Department for Transport (Ministerio de Transporte)

Este departamento ministerial planifica y gestiona la inversión en infraestructura de transportes.

- **Secretary of State for Transport** (Ministro de Transportes): **The Rt. Hon. Grant Shapps MP**.
- **Minister of State** (Secretario de Estado): **Chris Heaton-Harris MP**

- **Minister of State** (Secretario de Estado): **Andrew Stephenson MP** (desde 13 febrero de 2020).

- **Parliamentary Under Secretary of State**, (Subsecretaria de Estado Parlamentario): **Baroness Vere of Norbiton**

- **Parliamentary Under Secretary of State**, (Subsecretaria de Estado Parlamentario): **Rachel Maclean MP** (desde 14 febrero de 2020).

- **Parliamentary Under Secretary of State**, (Subsecretario de Estado Parlamentario): **Robert Courts MP** (desde 8 septiembre 2020).

Se adjunta la dirección de Internet donde acceder al Organigrama del Department for Transport:

<https://www.gov.uk/government/organisations/department-for-transport>

Banco de Inglaterra (BoE).

El BoE fue creado en 1694, nacionalizado en 1946. Es el banco emisor de Inglaterra y Gales. Responsabilidades: estabilidad monetaria, estabilidad financiera y regulación microprudencial. El BOE actúa además como ejecutor de la política monetaria desde 1997 a través del Comité de Política Monetaria (MPC) que está integrado por nueve miembros: el gobernador ([Andrey Bailey](#)), dos vice-gobernadores, dos directores ejecutivos y cuatro miembros y cuatro expertos externos. *The Financial Services Act (2012)* estableció el Comité de Política Financiera (FPC) como regulador prudencial macro para supervisar la regulación del sector financiero británico.

Los Comunes, a través de legislación, han dado al BoE poderes significativos para cumplir con su misión de promover la estabilidad monetaria y financiera del país. El BoE es responsable ante la Cámara Baja principalmente a través del denominado "*House of Commons Treasury Committee*", ante quién suelen rendir cuentas de forma regular, el Gobernador, los CEOS así como los miembros del Comité de Política Monetaria (MPC, por sus siglas en inglés) y el Comité de Política Financiera (FPC, por sus siglas en inglés).

El BoE es supervisado por un consejo unitario de directores, denominado "Court", el cual es responsable de la gestión del día a día del BoE, fijando objetivos y supervisando la estrategia corporativa y adoptando las decisiones claves de la institución en materia de recursos y nombramientos. El "Court" delega la gestión diaria de la gestión al Gobernador y a través de él a otros miembros con poderes ejecutivos. Los miembros del "Court" son nombrados directamente por la Corona. Uno de los directores no ejecutivos es nombrado por el Canciller del Exchequer para presidir este consejo unitario (Court). Este consejo está obligado por estatuto a preparar y publicar una estrategia de estabilidad financiera en colaboración con el FPC (Comité de Política Financiera) y el Tesoro.

El comité supervisor del consejo unitario (Court), integrado por directores no ejecutivos y apoyado en su labor por una Oficina de Evaluación Independiente (Independent Valuation Office), revisa e informa sobre todos los aspectos de la actividad del BoE.

La estructura actual del marco regulatorio del sistema financiero en el Reino Unido está formada por: el Banco de Inglaterra (BoE), el Tesoro (HM Treasury), The Financial Conduct

Authority (regulador del sector financiero en el Reino Unido y The Prudential Regulation Authority. La gestión del BoE se complementa con los comités siguientes:

1. Comité de Política Monetaria (MPC, por sus siglas en inglés), del que forman parte miembros externos y el gobernador que lo preside. Se reúne mensualmente para establecer el tipo de interés básico oficial. En sus reuniones, el Comité examina el estado de la economía y bajo la estrategia de la meta de inflación se ocupa de la política monetaria.
2. Comité de Política Financiera (FPC, por sus siglas en inglés), su objetivo principal es identificar, controlar y tomar medidas para eliminar o reducir los riesgos sistémicos para proteger y mejorar la capacidad de resistencia del sistema financiero del Reino Unido. El FPC tiene un objetivo secundario de apoyar la política económica del Gobierno, incluso del crecimiento, incluyendo poderes que abarcan controlar el colchón de capital anticíclico, impuesto por Basilea III, bajo los requisitos de capital sectoriales relativos a las categorías de préstamos para el sector inmobiliario.
3. Consejo de la Autoridad Financiera de Conducta (FPC, por sus siglas en inglés) que es responsable de la protección del consumidor, el buen funcionamiento del mercado financiero y la supervisión de algunas empresas financieras, como los gestores de fondos.

La Autoridad Reguladora Prudencial (PRA, por sus siglas en inglés), es el regulador microprudencial, es decir, de la supervisión que se centra en la estabilidad de las partes componentes del sistema financiero, es por tanto, el supervisor de bancos, el supervisor de otras instituciones de depósito, el supervisor de compañías de seguros y el supervisor de las principales empresas de inversión.

Recientemente, el BoE ha puesto en marcha una serie de medidas en aras a mejoras en su transparencia, responsabilidad y gobernanza, entre las que se encuentran reducir las reuniones de política monetaria a ocho al año, publicar las actas de las reuniones del MPC el mismo día que se adopta la decisión y publicar transcripciones escritas de todas las reuniones que se vienen celebrando desde hace ocho años. A continuación se relacionan brevemente a los altos cargos más representativos:

Gobernador: Andrey Bailey (desde 16 marzo de 2020).

Vicegobernadores: Ben Broadbent (política monetaria); Sir John Cunliffe (estabilidad financiera); Sir David Ramsden (mercados y entidades bancarias); Sam Woods (regulación prudencial, CEO de la Prudential Regulation Authority) y Joanna Place (Chief Operating Officer).

Se adjunta la dirección de Internet donde acceder al Organigrama del Banco de Inglaterra: <https://www.bankofengland.co.uk/about/people/governors>

2 MARCO ECONÓMICO

2.1 Principales sectores de la economía

2.1.1 Sector primario

El sector primario representa únicamente el 0,7% del PIB británico. Altamente mecanizada, los principales productos de la agricultura británica son las patatas, la remolacha, el trigo y la cebada. La ganadería es también significativa, sobre todo la ovina y la bovina, siendo uno de los grandes productores europeos de leche y sus derivados lácteos.

Pese a contribuir con sólo un 0,7% al PIB, el sector agrícola es todavía considerado como un actividad de gran importancia para la economía y la sociedad ya que produce el 60% de las necesidades nutricionales de la población británica. El sector agrícola británico es eficiente y está altamente mecanizado, combinando tecnología avanzada con técnicas agrícolas modernas. Por otro lado, el sector está muy subsidiado, tanto por el Gobierno como por la PAC (Política Agrícola Común de la UE).

Aunque un 24,8% de la superficie del Reino Unido es considerada como tierra arable, amplias áreas de terreno agrícola permanecen sin cultivar. Las ONGs ecologistas responsabilizan a los subsidios agrícolas de la PAC (Política Agrícola Común) y a las distorsiones producidas en los precios que generan en el mercado el establecimiento de los llamados "cinturones verdes" en torno a las ciudades, por la falta de actividades agrícolas en esos terrenos que en el caso de los municipios que rodean Londres suponen zonas en las que su ancho es más o menos igual al radio de la zona construida que contiene, entre 20 y 40 kilómetros, con una superficie de más de 4.000 kilómetros cuadrados.

Pesca

La flota pesquera británica es la sexta por tamaño en la Unión Europea, y abastece cerca del 66% de las necesidades del mercado doméstico. Es una fuente importante de empleo e ingresos, tanto directa como indirectamente, en un cierto número de puertos, fundamentalmente en el Este de Escocia, -región productora y exportadora por excelencia y en la que se encuentran los principales puertos-, el Nordeste de Inglaterra y Cornualles.

En cuanto a la producción acuícola, ésta ha evolucionado positivamente en los últimos años. En Inglaterra y Gales hay, en estos momentos, 518 piscifactorías registradas dedicadas al cultivo de diversas especies de pescado y moluscos. Escocia, con 257 empresas, ostenta el primer puesto con un 80% de la producción total acuícola del Reino Unido, con especial protagonismo del cultivo del salmón. En Irlanda del Norte la acuicultura es un sector en crecimiento. Este territorio británico cuenta con 84 empresas de acuicultura, de las cuales 50 se dedican a la producción de moluscos y las 34 restantes cultivan diversas especies como el salmón atlántico (*salmo salo*), trucha arcoíris y trucha común.

Recursos forestales

Reino Unido cuenta aproximadamente con 3,1 millones de hectáreas de bosque -un 42% se encuentran en Inglaterra, un 45% en Escocia, el 10% en Gales y un 3% en Irlanda del Norte- lo que representa el 13% de la superficie total del país, una proporción pequeña en comparación con otros EEMM de la UE. De este total de bosque, unas 90.000 hectáreas son administradas por la Forestry Commission, organismo que subvenciona la población y reforestación de árboles, la gestión de bosques, controla el talado y fija estándares para la industria. La Forestry Commission desarrolla su cometido a través de dos agencias dependientes de la misma: la agencia Forest Enterprise, encargada de la gestión de los bosques y la Forest Research, responsable de la investigación y desarrollo. La **producción silvícola** británica sólo cubre el 15% de las necesidades del país en madera y derivados.

2.1.2 Sector secundario

El sector secundario, que incluye las manufacturas, extracción de gas y petróleo y energía y servicios de agua supone, según datos de 2015, el 20,2% del PIB. La estructura de la producción británica ha cambiado notablemente en los últimos 65 años, debido fundamentalmente a un cambio de orientación de las manufacturas a los servicios. De forma que el porcentaje del PIB atribuible a las industrias productivas, incluyendo las manufacturas, extracción de gas y petróleo y energía y servicios de agua ha bajado desde el 41% que tenía a mediados del siglo XX al 20,2% del PIB actual.

Manufacturas

El sector manufacturero ha sufrido un cambio sustancial durante la década que va desde enero de 2008 hasta diciembre de 2018, aparte de la crisis global (2008-2009). La crisis económica internacional tuvo un enorme impacto negativo sobre la producción, el empleo y la demografía empresarial de las manufacturas británicas. Además, el impacto coincidió temporalmente con una alteración significativa de la estructura mundial del sector, especialmente intensa desde el año 2000.

Algunos autores han resaltado también al comercio exterior (Lawrence y Edwards, 2013 y Veugelers, 2013) como otro factor que ha favorecido la reducción del peso de la industria (p.ej: las importaciones procedentes de China. China fue en 2019 el cuarto mercado suministrador de Reino Unido, lo que representa el 7% de los bienes y servicios importados por el país).

Vista desde otro ángulo, la crisis económica de (2008-2009) ha fomentado el retorno y una cierta revitalización de la política industrial. La crisis ha hecho renacer el interés por la industria y en particular por las manufacturas. La situación de declive en la que se encuentra el sector, al igual que en otros muchos países, ha impulsado la necesidad de desarrollar políticas que promuevan una actividad manufacturera estable y una especialización en sectores de elevado valor añadido por unidad producida.

El Índice de Fabricación (*Index of manufacturing*) está en estos momentos cerca de volver a su nivel de principios de 2008, pese a la pérdida de tejido productivo importante en el sector manufacturero. La Oficina Nacional de Estadísticas (ONS) señala que la recuperación de la industria manufacturera se ha basado "en el sólido desempeño de cuatro industrias en el nivel de dos dígitos de la Clasificación Industrial Estándar del Reino Unido (UK SIC 2007)". Estas industrias son: fabricación de alimentos, vehículos de motor, otros equipos de transporte y reparación de maquinaria.

Pero, en términos de tendencia, al igual que sucede en otros países, la industria manufacturera británica continúa perdiendo peso respecto del conjunto de la actividad económica, y según el sector nada indica que se vaya a ver un cambio de orientación. En Reino Unido el valor añadido bruto (VAB) de la industria respecto del total de la economía ha caído hasta el 9,9% en 2018, desde el 27% en 1970 (últimos datos disponibles).

No obstante, esta pérdida de peso respecto del conjunto de la actividad económica británica no es el resultado de una caída de la producción en el sector, sino que es debida al crecimiento experimentado por otras industrias, especialmente en el sector servicios. De hecho, la actividad de las manufacturas fue en 2018 un 7% superior en términos reales comparada con 1990. Si bien, la actividad en los servicios creció un 106% en igual período.

En este escenario, en Reino Unido, al igual que en otros países OCDE, se ha producido en los últimos años un giro en el planteamiento de la política industrial. De la misma manera que en

el resto de la UE, con mayor o menor éxito, se han introducido medidas que, o bien apoyan directamente objetivos de reindustrialización, o apuestan por políticas que definen objetivos de tipo vertical y tratan, por tanto, de promover la innovación en lo que se denominan manufacturas avanzadas o, en terminología de la UE, tecnologías facilitadoras esenciales. Los esfuerzos van en la línea de favorecer el desarrollo de nuevas actividades ligadas a la innovación capaz de generar mayores externalidades tecnológicas.

El sector ha pedido al Gobierno que avance más rápido en su estrategia industrial para ayudar a enfrentar la caída en la productividad en sectores clave. *Make UK* reclama un consejo de estrategia industrial independiente -prometido por el titular del BEIS, Greg Clark, en el libro blanco "*Industrial Strategy: building a Britain fit for the future*" publicado en noviembre de 2017- que debería crearse inmediatamente y cuya tarea más urgente sería establecer objetivos claros para impulsar las manufacturas británicas.

Por lo que se refiere al desempeño de las exportaciones británicas, de acuerdo con "*UK Manufacturing: 2019/20 The Facts*", el análisis anual del sector publicado por *Make UK*, la asociación del sector, mientras que Estados Unidos fue en 2018 el mercado de exportación más grande para bienes y servicios manufacturados en Reino Unido, por valor de 118.200 millones de libras, las exportaciones a los siete principales mercados de la UE (Alemania, Francia, Países Bajos, Irlanda, Italia, Bélgica y España), ascendieron a 236 mil millones de libras en el mismo período (256 mil millones de libras, incluyendo a Suiza).

En este contexto, el Brexit y el riesgo de una salida no negociada con la UE ya ha tenido un impacto en el sector de las manufacturas. El acuerdo de salida fue recibido por el sector con cierto grado de cautela. Algunos fabricantes están preocupados por cuestiones tales como la inversión futura, la operatividad de las cadenas de suministro transfronterizas y el acceso a mano de obra cualificada después del Brexit. Los empresarios han acusado también al Gobierno de castigar con un "*golpe bajo*" a la economía, y especialmente a las Pymes, con la mayor reforma del sistema de inmigración en 40 años.

Uno de los retos que se plantea el sector es lograr un mercado laboral actualizado con objeto de afrontar los cambios en la economía y la sociedad del conocimiento a través de la transformación y desarrollo de la nueva economía y la industria 4.0. En esta línea, el Ejecutivo ha puesto en marcha el denominado "*Catapult Programme*", creado para transformar la capacidad de innovación y emprendimiento en áreas específicas del sector industrial. Su objetivo es acelerar la introducción de tecnologías nuevas y emergentes en el mercado.

Fuentes:

- "*Manufacturing sector performance, UK: 2008 to 2018*", ONS, (02.04.19). <https://www.ons.gov.uk/businessindustryandtrade/manufacturingandproductionindustry/articles/manufacturingsectorperformanceuk/2008to2018>
- "*Statistics on UK trade with China*", Briefing paper, House of Commons Library, (14.07.20). <file:///C:/Users/adminri/Downloads/CBP-7379.pdf>
- "*UK Manufacturing: 2019/20 The Facts*", *Make UK*, (16.09.19). <https://www.makeuk.org/insights/publications/uk-manufacturing-the-facts-2019-20>
- "*Industrial Strategy: building a Britain fit for the future*", Policy Paper, Department for Business, Energy & Industrial Strategy (BEIS), (actualizado a 28.06.18). <https://www.gov.uk/government/publications/industrial-strategy-building-a-britain-fit-for-the-future>
- "*Catapult Programme: a framework for evaluating impact*", Department for Business, Energy & Industrial Strategy (BEIS), (noviembre 2017). https://assets.publishing.service.gov.uk/government/uploads/system/uploads/attachment_data/file/662319/catapult-programme-evaluation-framework.docx.pdf

Principales sectores industriales

Industria automovilística: el sector del automóvil se ha convertido en una de las industrias más dinámicas de Reino Unido y su importancia fundamental radica en el efecto social y económico que provoca. En los últimos años, este sector ha sufrido una profunda transformación que ha llevado a las grandes compañías ensambladoras a aportar directamente cada vez menor proporción de valor agregado al proceso de fabricación de vehículos automotoviles.

Pese a no contar en la actualidad con grandes fabricantes de automóviles de propiedad británica, la industria es una parte vital de la economía. Empresas como Nissan y Honda se instalaron en Reino Unido; marcas emblemáticas como Rolls-Royce y Bentley, ahora son de propiedad de las alemanas BMW y Volkswagen, respectivamente (BMW también es propietaria de Mini, que se fabrica en Oxford), todavía están diseñando y fabricando en Reino Unido; y Tata ha revitalizado Jaguar y Land Rover con nuevos modelos.

Por otra parte, de acuerdo con los últimos datos disponibles de la patronal de la industria SMMT (*Society of Motor Manufacturers and Traders*), el sector genera más de 168.000 empleos directos y más de 823.000 indirectos. Igualmente, supone el 14,4% del total de las exportaciones británicas de bienes. Las relaciones entre mercado y tecnología se encuentran estrechamente vinculadas, de forma que el sector invierte unos 3.750 millones de libras anuales en I+D.

Más de 1,3 millones de turismos, 78.270 vehículos comerciales ligeros y 2,5 millones de motores se fabricaron en el país en 2019. Asimismo, 8 de cada 10 de estos vehículos se destinaron a la exportación y 2,5 millones de motores se fabricaron en el período.

La decisión de Honda de cerrar su fábrica de Swindon (suroeste de Inglaterra) en 2021, combinada con el anuncio de Nissan de no construir una variante de su modelo X-Trail en Sunderland (noreste de Inglaterra) ha supuesto un fuerte golpe para el sector. Reino Unido fue elegido por las compañías automovilísticas niponas como el centro de operaciones para el mercado europeo.

El coronavirus (Covid-19) cerró las fábricas de automóviles con el parón decretado a las actividades no esenciales, y hundió sus ventas en las peores semanas de la pandemia. La SMMT estima que el impacto del confinamiento reducirá la producción anual en un 40,2% en 2020, con la pérdida de 348.821 unidades valoradas en más de 9.500 millones de libras la consiguiente supresión de unos 13.500 puestos de trabajo.

En esta tesitura, además de necesitar la sensibilidad del Gobierno para reiniciar la producción, el sector anhela lograr un acuerdo comercial (ACL) con la UE. Según la SMMT, los fabricantes de automóviles británicos no pueden permitirse pagar aranceles de importación sobre los componentes que importan, ya que el coste sería mayor que su margen de beneficio. A este respecto de acuerdo con el texto filtrado a la prensa de una carta dirigida al sector por el jefe negociador británico, David Frost, los componentes fabricados específicamente en Turquía y Japón no serán considerados en ningún caso como "británicos" en ningún acuerdo con la UE. Lo que supone un fuerte revés para la industria automotriz británica que vería socavada su competitividad por los sobrecostes vinculados a aranceles adicionales.

Además de llegar a un acuerdo con la UE, el sector considera esencial que el Gobierno garantice un acceso preferencial continuo a los mercados clave de todo el mundo. Los más

importantes para el sector de la automoción son los acuerdos con Japón, Turquía, Corea del Sur, México y Canadá.

Fuente: "UK Automotive Industry", SMMT.

<https://www.smmt.co.uk/industry-topics/uk-automotive/#:~:text=More%20than%2030%20manufacturers%20build,in%20the%20UK%20in%202019>.

Industria química y farmacéutica: es uno de los mayores y más consolidados sectores industriales de Reino Unido tras la industria de los bienes de consumo especializada en las comida, bebida y tabaco.

Los productos químicos primarios se producen principalmente en Escocia y en el norte de Inglaterra. Las materias primas incluyen hidrocarburos (principalmente gas y fracciones de petróleo refinado), minerales, y aceites y grasas de origen vegetal o animal.

Con una cifra de negocios de 62.800 millones de libras, y con un 63% del sector facturando en mercados exteriores, el sector proporciona empleo directo a 153.000 personas en 2018 cifra que supera los 500.000 si contamos los empleos indirectos e inducidos. La industria química es líder también en innovación. En 2018 (últimos datos disponibles) se destinaron 5.400 millones de libras a I+D pública y privada en los sectores químico y farmacéutico, de los cuales 4.500 millones provinieron del sector farmacéutico.

Otro de los principales rasgos del sector es su carácter transversal, pues interviene en prácticamente todas las cadenas de valor de las industrias manufactureras. El 98% de las actividades productivas requieren de la química en algún punto del proceso de fabricación, ya sea en los campos de la salud, el consumo, la movilidad, la construcción, la alimentación, o la energía, por lo que su demanda es siempre derivada. De ahí, que se trate, sin lugar a dudas, de una industria esencial y estratégica.

La revisión de la estrategia industrial del gobierno de Theresa May en 2017, dió lugar una nueva estrategia publicada en noviembre de 2018. A esto le siguió la presentación de noviembre de 2019 de un "**Sector Deal**": una propuesta colectiva de la industria al Gobierno destinada a la inversión pública/privada en proyectos que abordan los residuos, la descarbonización y desafíos más amplios de sostenibilidad con el objetivo de fortalecer las cadenas de suministro. Todo lo cual supone una buena oportunidad para la industria química del Reino Unido que se encuentra agrupada en varios clusters en el norte del país, especialmente en las áreas de Humberside, Teesside, noroeste de Inglaterra, Yorkshire y Escocia (Grangemouth).

En esta línea, el Gobierno quiere que Reino Unido se convierta en la economía más innovadora del mundo. De forma que, a través de la Estrategia Industrial, se ha comprometido a alcanzar el objetivo de inversión del 2,4% del PIB en investigación y desarrollo (I+D) para 2027.

Como primer paso para alcanzar el objetivo, el Gobierno anunció una inversión adicional de 7.000 millones de libras en I+D durante 5 años (de 2017-18 a 2021-22) como parte del Fondo Nacional de Inversión en Productividad (**National Productivity Investment Fund**). Esto eleva la inversión pública en I+D de alrededor de 9.500 anuales en 2016-17 a alrededor de 12.500 millones anuales en 2021-22, lo que supone el mayor aumento en público en financiación de I+D.

Respecto al Covid-19, al igual de lo que sucede en otros países, el sector se ha empleado a fondo en la lucha contra esta pandemia tanto desde el ámbito de la investigación, buscando soluciones a futuro, como desde la perspectiva industrial, para garantizar el suministro de productos necesarios para combatirla en el momento actual. Así la multinacional farmacéutica británico-sueca AstraZeneca sigue -tras la interrupción por la enfermedad de un voluntario- en Oxford con los ensayos clínicos para lograr una vacuna contra el Covid-19.

Respecto al Brexit, al sector muestra su preocupación y señala que le gustaría ver un acuerdo que incluya el comercio de productos químicos libre de aranceles y cuotas y que Reino Unido permanezca en REACH y ECHA para garantizar una alineación regulatoria completa.

Fuente: "Landscape of the European Chemical Industry 2020", [CEFIC. http://www.chemlandscape.cefic.org/wp-content/uploads/pdfs/United-Kingdom-83.pdf](http://www.chemlandscape.cefic.org/wp-content/uploads/pdfs/United-Kingdom-83.pdf)

Sector siderúrgico: en 1917 la siderurgia en Reino Unido empleaba directamente a unas 320.000 personas, frente a las 21.000 en 2015 (excluyendo las actividades de procesamiento de acero). En la actualidad, esta cifra se reduce 18.000 personas.

La industria siderúrgica británica inició su declive en la década de los ochenta del siglo pasado, debido a la evolución constante de los mercados globales, las nuevas tecnologías y la reticencia de los sucesivos gobiernos a apoyar a una industria en apuros. China domina ahora la producción mundial de acero. En 2018, China produjo aproximadamente el 51% del acero mundial, es decir, 928,3 millones de toneladas métricas. Por su parte, Reino Unido solo produce entre 5 y 6 millones de toneladas métricas al año. Es el quinto productor de acero de la Unión Europea, pero no es uno de los diez principales productores de acero a nivel mundial.

En determinados parámetros la coyuntura de la siderurgia británica es complicada: reducción de la demanda global, reducción de la producción, cierre de empresas, despidos, elevados costes salariales y energéticos, dificultad de repercutir los costes, niveles reducidos de I+D, etc.

Además, las políticas comerciales de EEUU y la incertidumbre del Brexit ha acelerado el declive de la industria siderúrgica británica. Muchos compradores de acero británico han optado por cancelar sus contratos hasta que sepan con seguridad los aranceles que pagarán tras la eventual salida del Reino Unido de la Unión Europea.

Los sindicatos de trabajadores de la industria siderúrgica han advertido que un brexit duro, en el que el país abandone la Unión Europea sin un acuerdo, dejaría a la industria en una situación más que vulnerable.

Fuentes:

- "Steel 2020: forging a future for the British steel industry", (enero 2017). https://d3n8a8pro7vhmx.cloudfront.net/stephenkinnock4aberavon/pages/481/attachments/original/1484924141/Steel_2020_Forging_a_future_for_the_British_steel_industry.pdf?1484924141
- "Global crude steel output increases by 4.6% in 2018", *Press Release*, World Steel Association, (25.01.19). <https://www.worldsteel.org/media-centre/press-releases/2019/Global-crude-steel-output-increases-by-4.6--in-2018.html>

Sector energético: en los últimos años las políticas gubernamentales (incentivos financieros y normativas específicas al respecto) en materia de energía se han encaminado al fomento de la energía renovable y nuclear para reducir la dependencia del abastecimiento exterior, desarrollando enormemente el sector de las energías renovables. El Gobierno publicó el 12 de octubre de 2017 su plan "**Clean Growth Strategy**" para reducir la emisión de gases efecto invernadero que destinará más de 2.500 millones de libras al desarrollo de tecnologías limpias e infraestructura.

El objetivo principal ha sido y es disminuir las emisiones de CO₂, pero también reducir la dependencia de sus importaciones de petróleo y gas, a través de potenciar las energías renovables (especialmente eólica offshore y solar) y la nuclear. El Reino Unido se ha fijado un objetivo ambicioso de reducir las emisiones de carbono a cero antes de 2050 con relación a los niveles de 1990, sin poner en peligro la seguridad energética.

Los combustibles fósiles continúan siendo la fuente predominante de energía, si bien mantienen una tendencia bajista en el largo plazo en favor de las energías renovables, que generan ya un 33% del total de la energía. El Reino Unido importa aproximadamente un tercio de la energía que consume. El 40% del consumo energético del Reino Unido proviene de las necesidades energéticas y de climatización de edificios.

La energía eólica marina constituye el 24,3% de la generación de electricidad renovable. Acumula la mayor capacidad de generación instalada del mundo, con un total de 38 parques conectados a la red con 7,9 GW de capacidad operativa. The Crown Estate y Crown Estate Scotland gestionan los derechos del fondo marino de mediante la adjudicación de acuerdos de arrendamiento a los principales desarrolladores. Planean nuevas rondas con el objetivo de alcanzar 30 GW de capacidad instalada en 2030 y generar un tercio de la electricidad total de Reino Unido.

La energía solar fotovoltaica constituye el 11,7% de la generación de electricidad renovable y cuenta con una capacidad total instalada de 13,2 GW. Desde 2014 ha sido una de las fuentes con mayor capacidad instalada, pero es la fuente renovable que peor aprovecha su capacidad, con un factor de planta del 11,3%. Las instalaciones se concentran en el S y SE de Inglaterra, por sus condiciones meteorológicas más favorables.

Hay 15 reactores nucleares repartidos por todo el país, la industria nuclear aporta 12.400 millones de libras a la economía británica y 87.000 empleos. En 2018 el Gobierno estableció como prioridad la reducción de costes, a través de la mejora de las tecnologías de construcción y operación de nuevas centrales y del desmantelamiento de centrales obsoletas. El anterior gobierno de Theresa May aprobó tras varios retrasos la construcción de la central nuclear de Hinckley Point. Se trata de un proyecto controvertido por su alto coste (18.000 millones de libras) y el elevado precio por megavatio (£92.50 por megavatio hora, más del doble que el precio actual en el mercado mayorista). Se estima que Hinckley Point cubrirá el 7% de las necesidades de energía eléctrica del país.

La política nuclear del Gobierno sigue no obstante tropezando con serios problemas por los elevados costes de las centrales planificadas. En noviembre de 2018 Toshiba y su subsidiaria NuGeneration anunciaron la paralización de la central nuclear de Moorside, y en enero de 2019 Hitachi anunció la paralización de las obras de la central Wylfa Newydd de Gales, cuya apertura estaba prevista para 2020.

En el "sector deal" para el sector nuclear firmado en 2018 el Gobierno establece como prioridad la reducción de costes, desafío al que se propone hacer frente mejorando las

tecnologías de construcción y operación de nuevas centrales y de desmantelamiento de centrales obsoletas. Se establece como objetivo específico la reducción del 30% en el coste de nuevas centrales y un ahorro en los costes de desmantelamiento del 20% para el año 2030.

El Brexit tendrá un impacto significativo sobre la política energética del Gobierno. Está previsto que Reino Unido abandone la Comunidad de Energía Atómica Europea (Euratom). La decisión del gobierno británico se justifica por la vinculación legal de este organismo con la UE: continuar siendo miembro del mismo significaría estar supervisado por la Corte de Justicia Europea. Dejar el Euratom eliminará al Reino Unido del marco regulador que rige la cooperación internacional en sus programas nucleares tanto civiles como parte de sus programas militares, lo que podría dificultar el movimiento de materiales nucleares, equipos y técnicos entre Reino Unido y terceros países.

El Reino Unido ratificó el Acuerdo de París sobre cambio climático en noviembre de 2016.

Materias primas y Recursos - minería: la extracción de carbon de ser un elemento vital en la economía, proporcionando empleo a más de un millón de personas antes de la década de 1930, ha ido descendiendo progresivamente y ha pasado a tener los días contados.

Ahora, las explotaciones mineras forman casi parte inerte del paisaje y de la historia, debido a las actitudes cambiantes hacia el carbón y la aparición de fuentes alternativas de energía como la eólica y la solar que han visto disminuir el papel del carbón en la combinación energética.

En 2019 (últimos datos disponibles) Reino Unido contaba con 13 explotaciones mineras activas: seis a cielo abierto y siete subterráneas. El Gobierno ha dejado claro que estos yacimientos deben cerrar a fin de conseguir a neutralidad de sus emisiones de carbono para 2050.

La minería supone actualmente alrededor del 2% del PIB (2011 últimos datos disponibles).

Por otro lado, Reino Unido cuenta con depósitos relativamente diversos y extensos de minerales, a saber:

- Energéticos: incluyen en ese apartado, además del carbon, las extracciones de crudos de petróleo y gas natural.
- Minerales metálicos: por ejemplo, estaño, tungsteno, litio, oro, polihalita, plomo, fluorita, barita.
- Minerales no metálicos muchos de ellos vinculados a la construcción (industriales, rocas ornamentales y productos de cantera): entre otros, cuarzo, feldespato, sales, pizarra, mármol, arcilla, granito, yeso, caolinita, etc.

No obstante, pese a tener una significativa oferta doméstica de algunos minerales, Reino Unido es un importador neto de muchos minerales y productos a base de minerales, particularmente metales. La planificación y orientación de las políticas de extracción de minerales esta transferidas a los territorios autónomos y figuran claramente establecidas en [el National Planning Policy Framework \(England\)](#), [Planning Policy Wales y National Planning Framework for Scotland 3](#). En Irlanda del Norte la orientación normativa y procedimientos se estipulan en el [Strategic Planning Policy Statement for Northern Ireland](#).

Londres es conocida en la actualidad como el centro mundial de las finanzas de este sector, apoyado por marcos regulatorios y legales reconocidos que proporciona liquidez a proyectos internacionales de diversa índole. Prueba de la importancia del sector en el país es la celebración en Londres de uno de los eventos más importantes de la industria minera, clave para las principales compañías y los mayores inversores a nivel mundial. Se trata del evento "Mines and Money London", evento anual destinado a los profesionales del sector. La próxima cita tendrá lugar del 1 al 3 de diciembre del año en curso.

Fuentes:

- "Digest of UK Energy Statistics (DUKES): solid fuels and derived gases", ONS, (datos actualizados a 30.07.20). <https://www.gov.uk/government/statistics/solid-fuels-and-derived-gases-chapter-2-digest-of-united-kingdom-energy-statistics-dukes>
- "Mining the UK. Analysis", Mining Technology, (23.01.18).
- "Mining and quarrying in the UK", BEIS, (20.12.19).
- "Data on the UK's domestic extraction, imports and exports and flow of materials (biomass, minerals and fossil fuels)", ONS, (02.04.20)

Construcción: el sector de la construcción constituye un elemento significativo de la economía británica. En 2018 (últimos datos disponibles) el sector supuso el 8,4% del PIB, según los cálculos de la patronal del sector *Construction Leadership Council* (CLC).

En esta actividad económica, el sector público es un cliente importante, y la contratación pública representa más de una tercera parte del total de los proyectos de construcción. Se trata de un sector muy atomizado que emplea a 3,1 millones de personas en empleos directos y a 2,3 millones en empleos indirectos (fabricación asociada y servicios profesionales) en Reino Unido. Más de 400.000 empresarios del sector se definen a sí mismos como propietarios de empresas constructoras, incluidos 900.000 comerciantes únicos, 300 contratistas grandes y otro 41% de la fuerza laboral (943.000) son trabajadores autónomos.

La patronal CLC se manifiesta optimista en cuanto a las perspectivas del sector de cara al futuro pese al Covid-19. Cabe decir que el CLC se muestra muy activo y sus líderes aseguran que la construcción podría tener la clave de la reactivación de la economía británica en este momento muy tocada debido a la situación excepcional que se está viviendo a causa de la pandemia del COVID-19.

En este contexto, la patronal creó un grupo de trabajo (*Covid-19 Task Force*) que ha elaborado una hoja de ruta de recuperación del sector a fin de, según sus propias palabras, "aumentar el nivel de actividad en todo el ecosistema de la construcción, acelerar el proceso de ajuste de la industria a la nueva normalidad y crear capacidad en la industria para entregar prioridades estratégicas". Estas "prioridades estratégicas" incluyen: devolver al país la prosperidad, descarbonizar completamente el sector de la edificación y las infraestructuras, modernización del sector a través de nuevas tecnologías como la manufactura digital y construyendo edificios mejores y más seguros.

Igualmente, en esta hoja de ruta el CLC solicita al Gobierno que retrase aún más la nueva normativa sobre el pago de IVA que se iban a introducir originalmente en octubre de 2019. Según la cual, el pago de este impuesto recae en el cliente en lugar del proveedor para combatir el fraude del IVA en las cadenas de suministro. El cambio se retrasó hasta octubre de 2020 y ahora el CLC señala que debería posponerse al menos hasta octubre de 2021 para ayudar al sector.

En la actualidad la CLC calcula que existen más de 700 proyectos de inversión en preparación y más 500.000 millones de libras de inversión para [el National Infrastructure and Construction Procurement Pipeline 2020/21](#), incluidos 118.000 millones para la construcción de dicho gaseoducto (*pipeline*).

De acuerdo con la Autoridad de Infraestructuras y Proyectos (***The Infrastructure and Projects Authority, IPA***), organismo gubernamental dependiente conjuntamente del *Cabinet Office* (asimilado a ministerio de la Presidencia) y del Tesoro, los contratos públicos de este Proyecto están valorados en una horquilla que oscila entre 29.000 y 37.000 millones de libras. Incluyendo 340 procesos de adjudicación repartidos en 173 contratos (lotes) independientes. Las obras relativas a trabajos de construcción de este Proyecto suponen alrededor de 19.200 mil millones del total, los proyectos de arquitectura suponen 11.600 millones y el coste estimado de las obras de reparación y mantenimiento y reparación es de 5.700 mil millones. Así mismo se han destinado entre 18.000 y 20.000 millones de libras para obras para licitación que se adjudicarán este año.

Por lo que respecta al Brexit, de acuerdo con fuentes del sector que recoge la revista *Construction News*, el hecho de que la gran mayoría de los materiales de construcción (yeso, cemento, acero, vidrio, ladrillo) se fabrican en Reino Unido, en lugar de importarlos desde la UE, significa que a priori el mercado de suministros para la construcción no debería verse afectado por el Brexit.

Fuentes:

- "Construction statistics, Great Britain: 2018", [ONS](#), (18.10.19)
- "Roadmap to Recovery. An Industry Recovery Plan for the UK Construction Sector", [Construction Leadership Council](#), (02.06.20).
- "Up to £37bn of infrastructure work up for grabs", [Construction News](#), (16.06.20)

2.1.3 Sector terciario

Los servicios representan casi el 80% del PIB de Reino Unido y el 45% de sus exportaciones, y esta proporción ha ido creciendo con el tiempo. Reino Unido es el segundo mayor exportador mundial de servicios por valor y, en general, se le considera líder mundial en muchas actividades de servicios, como los servicios financieros. Tomada como una entidad única, la UE es el mayor mercado de servicios de exportación de Reino Unido, que representa el 41% de todas las exportaciones de servicios.

Servicios Financieros

En 2018 (últimos datos disponibles), el sector de servicios financieros aportó 132.000 millones de libras a la economía británica, el 6,9% del valor total del PIB. El sector se concentra fundamentalmente en la City de Londres, donde se generó el 49% de la producción del sector.

En 2019, el sector empleaba 1,1 millones de personas, el 3,1% del empleo total. De acuerdo con los últimos datos de balanza de pagos, las exportaciones de servicios financieros del Reino Unido alcanzaron los 63.222 millones de libras en 2019 y las importaciones sumaron 17.017 millones de libras, lográndose un superávit en el comercio de servicios financieros de 43.624 millones de libras. El 41,9% de las exportaciones de servicios financieros se destinaron a la UE27 y el 36,7% de las importaciones de servicios financieros provinieron de la UE.

Reino Unido alberga uno de los mayores centros financieros del mundo. Aunque la City de Londres ha perdido en las últimas décadas parte de su liderazgo mundial, en favor, básicamente, de Nueva York y de Tokio, mantiene una posición predominante entre los sistemas financieros europeos. La Bolsa de Londres es referente mundial y la primera europea por volumen de transacciones y capitalización bursátil. Cuenta con aproximadamente 255 bancos extranjeros. También es líder en el mercado de seguros y sede muy relevante en otros mercados como: futuros (LIFFE), petróleo (IPE), oro (London Bullion Market) y fletes (Baltic Exchange).

El éxito de la City estriba en una combinación de factores: una regulación especial de impuestos que promueve la llegada y asentamiento de capitales internacionales, flexibilidad regulatoria, leyes laborales que permiten importar talento financiero desde cualquier lugar del mundo, y un gobierno propio. La mayoría de las empresas importantes en el sector financiero operan en Londres y/o tienen sucursales en Londres.

En los últimos años se ha producido un importante crecimiento del sector financiero en Escocia (Edimburgo y Glasgow), así como también se ha expandido en otras ciudades como Birmingham, Manchester o Belfast. Estos centros ofrecen tanto servicios internacionales como domésticos, incluyendo servicios informáticos y profesionales.

Por lo que se refiere a la fiscalidad de los servicios financieros, *HM Revenue & Customs* (Hacienda) publica anualmente información sobre los ingresos provenientes del sector financiero (impuesto sobre rentas de trabajo, contribuciones sociales (PAYE), impuesto de sociedades, tasa bancaria (*bank levy*) y otros cargos adicionales a las entidades bancarias.

El sector contribuyó con 30.900 millones de libras en impuestos en el Reino Unido en el ejercicio 2017/18.

La mayoría de estos ingresos corresponde a cotizaciones sociales (PAYE) 21.800 millones de libras, impuesto de sociedades (*corporation tax*) 4.700 millones de libras y la tasa bancaria (*bank levy*) 2.600 millones de libras. El cargo bancario adicional (*bank surcharge*), se introdujo en enero de 2016.

Ingresos fiscales procedentes del sector financiero. Billones de libras

Año fiscal	PAYE	Impuesto s/rentas trabajo	Impuesto de Sociedades	Tasa bancaria (Bank levy)	Cargo bancario adicional	Total
2005-06	13,6	...	7,0	20,6
2006-07	15,9	...	7,3	23,2
2007-08	16,7	...	6,6	23,3
2008-09	14,0	...	3,9	17,9
2009-10	15,2	...	2,1	17,3
2010-11	17,5	3,4	3,5	24,4
2011-12	17,6	...	1,3	1,6	...	20,5
2012-13	17,8	...	2,2	1,6	...	21,6
2013-14	19,9	...	1,6	2,2	...	23,7
2014-15	20,2	...	2,3	2,7	...	25,2
2015-16	20,6	...	3,3	3,4	0,0	27,3
2016-17	21,4	...	4,8	3,0	1,1	30,3

2017-18	22,1	...	4,9	2,8	1,8	31,6
2018-19	21,8	...	4,7	2,6	1,9	30,9

Fuente: "Pay-As-You-Earn and Corporate Tax Receipts from the Banking Sector", HM Revenue & Customs, (22.10.19)

Tras el voto favorable a favor del Brexit (junio de 2016) la Autoridad de Conducta Financiera (FCA, por sus siglas en inglés) de Reino Unido emitió un comunicado tranquilizando a todas las empresas del sector para informarlas de que hasta que el Parlamento británico no materialice la salida de la Unión Europea seguirían rigiéndose por las directivas europeas en esta materia (incluida la Directiva sobre Mercados de Instrumentos Financieros, conocida por sus siglas en inglés como MiFID (Markets in Financial Instruments Directive)).

Antes tales incertidumbres regulatorias un gran número de instituciones financieras decidieron cambiar su base de operaciones fuera de Reino Unido. Igualmente, la Autoridad Bancaria Europea que tiene su sede en Londres se ha visto obligada a buscar un nuevo lugar para asentarse

Hoy por hoy, la posibilidad de no lograr un ALC con la UE a 31 de diciembre de 2020 aún constituye una amenaza muy real y el futuro del sector de servicios financieros, de momento es incierto. De acuerdo con el Institute for Government (IFG), una cuarta parte de los ingresos anuales del sector proviene de operaciones relacionadas con la UE. El IFG calcula que las operaciones con la UE son particularmente importantes en banca e inversión, de hecho, más del 40% de las exportaciones británicas en estas áreas tienen por destino Europa continental. Además, un gran número de entidades bancarias extranjeras han hecho del Reino Unido su sede europea debido a su acceso al mercado de la UE.

La posición negociadora de Reino Unido con la UE para lograr un ALC está claramente definida en la declaración ministerial del Gobierno de 23 de junio de 2020. En este documento el *Chancellor of the Exchequer* (ministro de Hacienda), Rishi Sunak, indica que Reino Unido está decidido a que su futura regulación pos-Brexit en materia financiera esté guiada por lo que considera beneficioso para el país, pero confía en alcanzar con la UE una "equivalencia" que sea satisfactoria para ambas partes. No obstante, el gobierno británico no desea que esta equivalencia cubra el espectro completo de las actividades de los servicios financieros. A este respecto, el Sr. Sunak resalta en el documento, que no se puede esperar que reglas diseñadas para la UE28 puedan ser adecuadas para "un sector financiero internacional complejo y amplio como es el del Reino Unido".

Por su parte el mandato negociador de la UE (25.02.20) enfatiza la importancia de salvaguardar la estabilidad financiera en la UE y respetar los estándares regulatorios del bloque y su aplicación. Esto implica que no se puede garantizar la estabilidad si la UE comercia abiertamente con un tercer país que no está sujeto al mismo marco legal.

A esta situación tan compleja se suma las declaraciones efectuadas a primeros de julio del jefe negociador de la UE, Michel Barnier, afirmando que las propuestas británicas para dar a la City de Londres acceso a la Unión Europea son "inaceptables" porque buscan mantener los beneficios del mercado único sin las obligaciones. La UE recela que Reino Unido pueda obtener una ventaja competitiva al flexibilizar las normativas financieras, pese a que Reino Unido ha indicado que mantendrá los "altos estándares de regulación". Según el Sr. Barnier "No hay forma de que los EEMM o el Parlamento Europeo las acepten".

Fuentes:

- "UK total trade: all countries, non-seasonally adjusted", [Dataset](#), ONS, (23.07.20).
- Table F. Trade in Services, "Balance of payments, UK: January to March 2020", [Statistical Bulletin](#), ONS, (30.06.20).
- "Financial Services: contribution to the British economy", [Briefing paper nº.6193](#), House of Commons Library, (31.07.19).
- "Pay-As-You-Earn and Corporate Tax Receipts from the Banking Sector", [HM Revenue & Customs](#), (22.10.19).
[https://assets.publishing.service.gov.uk/government/uploads/system/uploads/attachment_data/file/840960/PAYE Corporate Tax Receipts from the Banking Sector 2019.pdf](https://assets.publishing.service.gov.uk/government/uploads/system/uploads/attachment_data/file/840960/PAYE_Corporate_Tax_Receipts_from_the_Banking_Sector_2019.pdf).
- "Financial Services Update: Written statement - HCWS309", [Parliament UK](#), (23.06.20).
- "Directives for the negotiation of a new partnership with the United Kingdom of Great. Addendum. [Consejo de la Unión Europea](#), (25.02.20).
<https://www.consilium.europa.eu/media/42736/st05870-ad01re03-en20.pdf>.
- "Brexit and financial services. Explainer", [Institute for Government](#), (12.02.20).

Otros servicios

En "**Publishing**" (sector editorial y librerías) Reino Unido posee la segunda mayor industria del ramo en Europa. Este sector representa un importante motor económico para el país. Agrupa alrededor de unas 8.000 empresas que dan trabajo directo a unas 29.000 personas y a otras 70.000 en empleos indirectos y juegan un papel fundamental como proveedoras de servicios digitales.

Según las últimas cifras del anuario estadístico 2019 publicado por *The Publishers Association*, la industria editorial de Reino Unido obtuvo un record de ventas en 2019. En 2019 el total de ventas de este sector fue de 6.300 millones de libras, un 3,5% más que el año anterior y a su vez un 18,9% con respecto a 2015. De esta cifra, un 59% (3.700 millones de libras) corresponden a las exportaciones (+3,3% del total) y el resto 2.400 millones (+3,7% del total) al mercado nacional.

Los ingresos de publicaciones en soporte papel totalizaron 3.500 millones de libras (+2,8%) mientras que las publicaciones digitales ascendieron a 2.800 millones de libras (+4,4%). En el apartado de educación, el valor facturado de las ventas de libros educativos por parte de las editoriales británicas fue de 657 millones de libras (+12,7%) a 657 millones de libras y las ventas de libros de enseñanza del idioma inglés totalizaron 322 millones de libras (+19,8%). España es el mayor mercado de exportación de libros de enseñanza del idioma inglés.

La feria **London Book Fair**, de carácter anual, es uno de los eventos más importantes del mundo para la negociación de derechos y la venta y distribución de contenido en los canales de impresión, audio, televisión, películas y digitales. Más de 25.000 visitantes entre editores, vendedores de libros, agentes literarios, bibliotecarios y proveedores de medios y de la industria de 135 países asistieron a la feria en 2019. La crisis sanitaria provocada por la pandemia del Coronavirus (Covid-19) ha obligado a cancelar la 49 edición de la London Book Fair en 2020. La próxima edición, que hará la número 50, tendrá lugar del 9 al 11 de marzo de 2021.

Fuentes:

- *Publishers Association Yearbook 2019*, (22.07.20).
- *The London Book Fair*.

En los que al negocio de la **distribución y logística** se refiere, Reino Unido es el mayor mercado logístico en Europa, con cerca de un 25% de la cuota del sector. La razón de esta enorme cuota de mercado reside en que Reino Unido fue el primer país en Europa en desregularizar el sector a principios de 1970, lo que ha permitido que numerosos fabricantes y grandes distribuidores se instalen en el país y externalicen las funciones en terceros. Además, el hecho de tener una experiencia acumulada de más de 30 años, permite a los operadores logísticos británicos desarrollar estrategias de I+D+i para mantener su competitividad frente a los otros operadores europeos.

Si el Reino Unido abandona la UE en un escenario sin acuerdo, que de momento sigue siendo la posición del Gobierno por defecto, los bienes comercializados entre el Reino Unido y la UE estarán sujetos a controles aduaneros, del mismo modo que ya se hace con países terceros. A lo que habrá que añadir tiempos de espera para camiones en la frontera y obstrucciones en el manejo portuario y el transporte ferroviario.

En esta línea, en febrero de 2020 el Gobierno anunció su intención de implementar el control efectivo de las importaciones y exportaciones hacia y de la UE. Sin embargo, reconociendo el impacto negativo del Covid-19 sobre la habilidad de las empresas para afrontar y prepararse para el nuevo régimen, el Ejecutivo ha decidido que los nuevos controles aduaneros se introducirán en tres etapas hasta el 1º de julio de 2021, dándole más tiempo al sector para adaptarse.

Se adjunta vínculo de internet a un artículo reproducido en el portal del ICAEW (*Institute of Chartered Accountants in England and Wales*) en su apartado dedicado al Brexit en el que se explica el cómo y porqué el Brexit remodelará el panorama logístico de Europa, erosionando el papel del Reino Unido como puerta de entrada al Continente, y cómo algunos expertos creen que muchos fabricantes migrarán la producción y distribución de productos de la UE fuera del Reino Unido a Europa continental.

Las empresas británicas de los sectores de alimentos y bebidas, productos químicos y automoción serán las más afectadas por el Brexit. Por ejemplo, los fabricantes de automóviles, con modelos de negocio de bajo margen y sus cadenas de suministro vulnerables y justo a tiempo, se verán fuertemente afectados por los aranceles y la fricción fronteriza (<https://www.freightwaves.com/news/explained-how-and-why-brexit-will-reshape-europes-logistics-landscape>)

A falta de menos de tres meses para el final del período de transición del Brexit el 31 de diciembre, la filtración publicada por el diario *The Guardian* de un informe elaborado por el **Border and Protocol Delivery Group** para el denominado "X O Committee" (EU Exit Operations) amenaza con convertirse en otro quebradero de cabeza para el Gobierno y el sector. El informe, destinado a la atención del Comité de XO, presenta entre otros factores de riesgo la posibilidad de una interrupción masiva en el Condado de Kent, con independencia de que el Reino Unido logre o no un acuerdo de libre comercio (ALC) con la Unión Europea.

Hipótesis esta última que parece se está preludiando y agravándose con el nuevo plan del Gobierno de "imponer" un permiso de acceso a los camioneros británicos, a modo de frontera, para acceder al condado de Kent a fin de "prevenir" el descontrol y potenciales situaciones de caos en los puertos británicos de frontera situados a lo largo de la costa del Canal de la Mancha.

El **turismo** es un sector en plena expansión en todo Reino Unido. En 2019 (último año disponible) Reino Unido es el séptimo destino en el ranking mundial de número de visitantes

después de Francia, España, EEUU, China, Italia y Méjico. Igualmente, ocupa el quinto puesto en el ranking mundial de gasto por visitante tras EEUU, España, Francia y Tailandia.

La aportación directa del viaje y el turismo a la economía británica fue de 67.800 millones de libras (3,9% del PIB total) en 2017 (últimos datos disponibles), y se prevé que aumente un 7,8% en 2019. El viaje y el turismo generó 3,3 millones de puestos de trabajo (1,4 millones a tiempo completo, 1,3 millones a tiempo parcial y 600 autónomos). De acuerdo con fuentes de balanza de pagos, los ingresos por turismo extranjero generaron 39.515 millones de libras en 2019 (+8,5% respecto a 2018) de los cuales 6.097 millones de libras correspondieron a viajes de negocios y 33.481 a viajes personales.

Dentro del paquete de medidas fiscales para paliar los efectos de la pandemia del Covid-19 sobre la actividad económica, el Gobierno bajó del 20% al 5% el IVA de los sectores de turismo, ocio y hostelería durante seis meses, del 15 de julio al 12 de enero de 2021. El coste de la medida para las arcas estatales se cifra en unos 4.100 millones de libras.

Como parte del denominado (**Winter Economy Plan**) -publicitado por el *Chancellor of the Exchequer* (ministro de Hacienda) el 24 de septiembre- el Gobierno ha extendido esta rebaja temporal del IVA para los sectores de turismo, ocio y hostelería hasta finales de marzo de 2021.

Fuentes:

- "UK Tourist Statistics 2019", [Tourism Alliance](#); (mayo 2020).
- "UK trade in services: service type by partner country, non-seasonally adjusted", [Dataset](#), ONS (23.07.20).
- "VAT: reduced rate for hospitality, holiday accommodation and attractions", [HMRC](#), (09.07.20).
- "Chancellor of the Exchequer, Rishi Sunak on the Winter Economy Plan", [Speech](#), (24.09.20). <https://www.gov.uk/government/speeches/chancellor-of-the-exchequer-rishi-sunak-on-the-winter-economy-plan>

La **economía digital** es un sector prioritario para Reino Unido. Tras Irlanda, Reino Unido es el segundo país donde resulta más fácil abrir un negocio en Europa, además de ocupar el primer puesto en cuanto a facilidades de acceso al crédito, avalada por una sólida legislación de protección de las inversiones. Y en ello reside su principal atractivo, una protección a los inversionistas minoritarios que además podrán confiar en que la administración de sus participaciones es segura. Reino Unido continúa siendo el foco para el reclutamiento de capital humano con mayor competencia digital, empleando al 5% del total. Reino Unido se encuentra entre los tres primeros países del mundo en cuanto a capital total invertido en empresas de tecnología digital en 2018, detrás de EE. UU., China e India.

Las principales empresas del sector digital tienen presencia en la capital británica, como Amazon, Google, Facebook, Twitter, Apple o Microsoft. Es además sede de 17 de los llamados "unicornios" en el entorno emprendedor, que representan el 6% de los unicornios totales a nivel global (empresas valoradas en más de 1.000 millones de dólares USA). El informe, "Titans of Tech: European Tech Comes of Age", publicado por GP Bullhound, el banco de inversión especializado en el sector tecnológico, revela que de los 14 unicornios surgidos en 2017 seis son del Reino Unido, con una valoración agregada de 12.400 millones de dólares. Entre ellos están Revolut, Blueprism, y Speechmatics.

Londres encabeza el ranking de ciudades europeas en número de startups seguida de Berlín, París, Amsterdam, Barcelona y Madrid. En los últimos 5 años se han creado una media de

7.682 nuevas startups al año, casi 1 cada hora. Londres es líder en sectores como fintech, medtech (tecnología médica), adtech (publicidad y marketing Digital) o edutech (tecnología educativa) y cuenta con universidades que son fuente de talento e innovación: Imperial College, Kings College, UCL o la London School of Economics, entre otras.

Estructura Empresarial

Reino Unido es un destino atractivo para las empresas, además de su marco regulatorio flexible (la regulación ha sido, históricamente, una de las fortalezas de Reino Unido) y la existencia de un regulador financiero (*Financial Conduct Authority*), a través del cual ofrece no solo condiciones favorables para los negocios internacionales. También tiene suscritos y cuenta con una relación muy completa de acuerdos internacionales para evitar la doble imposición y la participación en un importante bloque comercial de la UE.

El Índice *Doing Business 2020* que clasifica los países por su entorno regulatorio más favorable para la creación y operación de una empresa local, sitúa a Reino Unido en el puesto 8 de un total de 190 economías en 2019.

Atendiendo a la composición de la población empresarial, el sector privado británico está focalizado en empresas de propietarios individuales o autónomos y Pymes. Estas últimas suponen el 99,9% de la población empresarial británica.

Según los datos publicados por el *Department for Business, Energy and Industrial Strategy* (BEIS) a principios de 2019 Reino Unido contaba con 5,9 millones de empresas activas en Reino Unido. De éstas, 1,4 millones cuentan con asalariados y el resto, 4,5 millones son unipersonales sin plantilla (el 76%).

Atendiendo a su tamaño se encuadran las siguientes categorías o tipos de empresa:

- 5,82 millones de empresas pequeñas (de 0 a 49 empleados). El 99,3% del tejido empresarial. La presencia de empresas muy jóvenes es relevante en el tramo de microempresas (0-9 empleados).
- 35.600 medianas empresas (de 50 a 249 empleados). El 0,6% del tejido empresarial
- 7.700 grandes empresas (de 250 or más empleados). El 0.1% del tejido Empresarial.

En comparación con 2018, el número de empresas de propiedad privada se ha incrementado un 3,5% (*200.000 empresas).

En función del tamaño y el criterio de constitución legal, con datos a marzo de 2019, las empresas británicas se clasifican en:

- **Corporaciones:** el 72,5% del total, con un aumento del 1,1% desde el 71,4% en igual período de 2018.
- **Empresas unipersonales:** el 16,3% del total, lo que supone un ligero descenso del 0,6% (16,9%) en igual período de 2018.
- **"Partnerships"** (un tipo de sociedad mercantil característica del *Common Law* anglosajón que no tiene equivalencias exactas en el contexto de los ordenamientos jurídicos de la Europa continental): el 7,5% del total, con una caída del 0,4% respecto a igual período de 2018 (7,9%).
- **Qangos gubernamentales** (organismos estatales semiautónomos) y **organizaciones sin ánimo de lucro** (éstos últimos son cualquier organismo, privado

o público del que los propietarios no pueden obtener ganancias /dividendos) retrocedieron un 0,1% representando el 3,7% de las empresas británicas en el período.

Número estimado de empresas privadas: empleo, volumen de negocio y tamaño a principios de 2019

	Nº. Empresas	Empleo (miles)	Volumen de Negocio (millones £)
Total empresas	5.876.770	27.498	4.149.973
Pymes (0 a 249 trabajadores)	5.860.085	16.630	2.168.005
Pequeñas empresas (0-49 trabajadores)	5.824.500	13.157	1.528.684
Unipersonales sin plantilla	4.457.820	4.835	304.508
Total trabajadores	1.409.950	22.663	3.845.465
Con plantilla de las cuales cuentan con:			
1-9 trabajadores	1.155.385	4.206	595.013
10-49 trabajadores	211.295	4.116	629.163
50-249 trabajadores	35.585	3.473	639.321
250 o más trabajadores	7.685	10.868	1.981.968

Fuente: "Business population estimates for the UK and the regions 2019", Statistical Release, BEIS (10.10.19).

De los 1,97 millones de corporaciones, el 45,7% no tiene empleados, solamente aparece el propietario/gerente quien dirige la empresa que realiza actividades de consultoría y gestion (excluyendo servicios de consultoría financiera). Dentro del sector de la consultoría destacan las áreas de alimentos y bebidas, construcción y comercio minorista, excluyendo la consultoría del sector del automóvil y motocicletas.

A efectos fiscales, de acuerdo con los últimos datos disponibles publicados por la ONS y referidos a marzo de 2019, Reino Unido contaba con:

- 2,72 millones de empresas activas (registradas a efectos de IVA y/o imposición fiscal PAYE (Pay As You Earn), el 45% del total , con un aumento del 1,8% respecto a igual período de 2018, a pesar de todos los enigmas por despejar del Brexit en ese momento.
- 3,2 millones de empresas (55% del total) ejercen su actividad empresarial sin pago de IVA o PAYE (impuesto rentas de trabajo y contribuciones sociales) y que figuran clasificadas como "no registradas".
- Sólo el 13% de empresas unipersonales y el 51% de las "Partnership" ordinarias (ordinary partnerships) figuraban registradas a efectos de IVA o PAYE (renta y contribuciones sociales).

Por sectores, cerca de un millón (casi el 20% del total) de empresas de la construcción son Pymes, frente al menos del 1% (36.000) que operan en el sector de la minería, explotación de canteras y servicios esenciales (*utilities*). Un gran número de trabajadores de la construcción son trabajadores por cuenta propia, lo que aumenta el número de empresas, pero no el número de empleados en el sector. Igualmente la presencia de Pymes especializadas destaca en los segmentos de actividades profesionales, científicas y técnicas

(867.000, el 15% del total), así como en los segmentos de comercio mayorista y minoristas y reparaciones (546.000, el 9% del total).

Dentro del tipo de grandes empresas, aquellas que representan el 40% del empleo y cuentan con un volumen de negocio del 48%, figuran empresas comerciales mayoristas y minoristas que generan un 25% del empleo total, seguidas de las empresas de actividades administrativas y de apoyo (15% del total) y las manufacturas (21% del empleo total).

Por actividades, el sector empresarial que más destaca en la estructura de la población de empresas británicas es el de las actividades profesionales especializadas, científicas y técnicas que supone, en la actualidad, el 17,4% de las empresas activas registradas en Reino Unido y representa el 7,5% del PIB de acuerdo con la información que proporciona la ONS.

Por concentración geográfica en ciudades, Londres tiene el mayor número de empresas activas registradas a efectos de IVA y/o imposición fiscal PAYE (Pay As You Earn) y también es la ciudad que ha experimentado el mayor crecimiento de empresas activas, el 19,2% en marzo de 2019 desde el 19% en igual período de 2018.

Si se lleva a cabo una [comparativa entre ciudades y regiones](#), Londres (con 1,1 millones) sureste de de Inglaterra (940.260) son la ciudad y la region que cuentan con el mayor número de empresas. Por el contrario, la parte del sureste de Inglaterra (151.500) es la región donde menos hay empresas constituidas en el período.

Número de empresas del sector privado: empleo y volumen de negocio a nivel nacional, territorial y regional a principios de 2019

	Number of Businesses	Percent Size (number of employees)			
		None ²	1-49	50-249	250+
United Kingdom	5.867.770	76,0	23,3	0,6	0,1
North East	151.500	73,1	26,1	0,7	0,2
North West	578.705	75,4	23,8	0,7	0,1
Yorkshire and the Humber	428.740	75,9	23,3	0,7	0,1
East Midlands	356.430	73,1	26,0	0,7	0,1
West Midlands	479.540	75,5	23,8	0,6	0,1
East of England	598.820	76,1	23,3	0,6	0,1
London	1.091.885	77,7	21,6	0,6	0,2
South East	940.260	77,6	21,7	0,5	0,1
South West	561.645	77,8	21,6	0,5	0,1
England	5.187.520	76,5	22,8	0,6	0,1
Wales	222.160	74,5	24,8	0,6	0,1
Scotland	333.915	71,0	28,1	0,8	0,1
Northern Ireland	124.170	71,6	27,4	0,8	0,1

Employment (thousands)

United Kingdom	27.498	17,6	30,3	12,6	39,5
North East	749	15,9	33,2	14,2	36,4
North West	2.622	17,9	33,1	14,0	35,1
Yorkshire and the Humber	2.102	17,0	29,9	13,2	40,0
East Midlands	2.053	13,8	28,0	12,2	46,1
West Midlands	2.345	16,7	29,7	11,8	41,9
East of England	2.994	16,4	27,5	10,7	45,4
London	5.501	16,5	24,9	11,5	47,0
South East	3.930	19,9	30,7	12,5	37,0
South West	2.086	23,2	35,9	13,4	27,5
England	24.383	17,6	29,4	12,3	40,8
Wales	872	21,3	39,4	14,7	24,5
Scotland	1.704	15,6	35,0	14,6	34,9
Northern Ireland	539	18,7	41,2	18,4	21,7

Turnover (£ millions)^{1,3}

United Kingdom	4.149.973	7,3	29,5	15,4	47,8
North East	82.143	7,7	28,4	20,5	43,4
North West	341.733	7,9	28,6	16,8	46,7
Yorkshire and the Humber	251.494	6,8	28,9	16,0	48,2
East Midlands	243.115	9,5	27,7	15,2	47,6
West Midlands	330.074	6,8	24,6	12,5	56,1
East of England	398.954	7,5	26,3	12,8	53,4
London	1.196.518	6,4	35,3	16,7	41,6
South East	712.299	6,9	23,1	12,8	57,2
South West	223.446	9,9	33,1	16,2	40,8
England	3.779.775	7,3	29,3	15,1	48,3
Wales	92.440	8,8	32,5	17,9	40,8
Scotland	211.760	6,9	28,1	17,6	47,5
Northern Ireland	65.998	11,3	41,0	22,8	24,9

Fuente: "Business population estimates for the UK and the regions 2019: detailed tables", [Statistical Release](#), BEIS (10.10.19).

Al igual que en España, el Gobierno ha puesto en marcha programas de apoyo a las pequeñas y medianas empresas. Si bien, la mayoría de estos programas tienden a tener una vigencia limitada. La mayoría de los programas gubernamentales de ayuda suelen identificarse a través de la web del gobierno <https://www.gov.uk/>, que a menudo se refieren a sectores específicos y la mayoría organizados por regiones o áreas geográficas. Por ejemplo, áreas con

una gran demanda de construcción en la región del noroeste de Inglaterra, empresas de capital de desarrollo (inversiones de capital) en Gales o seguimiento de fondos de innovación en Escocia.

Fuentes:

- “UK business; activity, size and location: 2019”, *Statistical Bulletin*, ONS (02.10.19)
- “Business population estimates for the UK and the regions 2019”, *Statistical Release*, BEIS, (10.10.19).
- *Business population estimates for the UK and the regions 2019: detailed tables*”, *Statistical Release*, BEIS (10.10.19).
<https://www.gov.uk/government/statistics/business-population-estimates-2019>.

2.2 Infraestructuras económicas: transporte, comunicaciones y energía

A pesar de que el desarrollo de infraestructuras en Reino Unido ha experimentado un crecimiento notable en los últimos años, en comparación con otros países, Reino Unido dispone de unas infraestructuras obsoletas que no se corresponden con la imagen que el país desea presentar al mundo. En la actualidad, Reino Unido [ocupa la decimoséptima posición en calidad de las infraestructuras en el Global Competitiveness Index 2017-18, elaborado por World Economic Forum, nueve puestos por detrás de España](#).

La preocupación del gobierno británico por conseguir que el país disponga de unas infraestructuras modernas y que permitan satisfacer las necesidades de la población ha propiciado la implementación de medidas dirigidas a su desarrollo. Esta política se plasma desde 2010 y con periodicidad anual, en un Plan Nacional de Infraestructuras (National Infrastructure Plan), que concreta las infraestructuras prioritarias en sectores como el energético, telecomunicaciones y transporte.

En **transporte**, el principal objetivo es reducir la congestión de las vías más transitadas y asegurarla conexión de las poblaciones más aisladas. Entre los proyectos destacan la mejora de la red de carreteras, la extensión de la electrificación en las vías ferroviarias, la construcción de la líneas de alta velocidad *High Speed 2* (HS2) que unirá Londres con el norte de Inglaterra, y proyectos como Crossrail, uno de los más ambiciosos de los últimos años. También existen proyectos para la mejora de las infraestructuras en carreteras, puertos y aeropuertos, así como de sus conexiones por carretera con las poblaciones más próximas. La red de carreteras de Reino Unido (que se encuentra obsoleta en comparación con otros países desarrollados) tiene una extensión de aproximadamente 47.000 kilómetros de carreteras principales, 3.500 kilómetros de autopistas y 344.000 kilómetros de caminos pavimentados. De éstas, aproximadamente 15.600 kilómetros son carreteras troncales: 10.500 kilómetros corresponden a Inglaterra, 3.500 kilómetros a Escocia y 1.600 kilómetros a Gales. La administración de las rutas troncales es competencia de la *Highways Agency* en Inglaterra, del *Transport Scotland* en Escocia y del *Departamento de Economía y Transporte* en Gales. En el Norte de Irlanda, la gestión es competencia del *Roads Service Northern Ireland*. Las autoridades locales también tienen competencias transferidas en cuanto a la gestión y toma de decisiones sobre cuestiones que afecten a las carreteras de su territorio. Por último, cabe indicar la existencia de una particularidad en relación con la ciudad de Londres, en donde *Transport for London (TfL)* gestiona todas las carreteras troncales y otras vías principales (aquellas integradas en la *Transport for London Road Network*). También existen competencias de las autoridades locales en determinadas áreas de Reino Unido.

En calidad de las **infraestructuras ferroviarias**, Reino Unido se sitúa en el puesto 16^a del ranking mundial, 12 puestos por debajo de España (4^a posición). Existen dos redes diferenciadas, la que recorre toda Gran Bretaña y conecta con Europa a través del Eurotúnel, y la red de Irlanda del Norte, que conecta con la República de Irlanda. La red ferroviaria de Gran Bretaña se extiende a lo largo de 15.753 kilómetros, de los cuales, 5.268 son vías electrificadas. En el Norte de Irlanda las vías de ferrocarril recorren aproximadamente 300 kilómetros. Sin embargo, la extensión del ferrocarril se ha ido reduciendo en los últimos años.

En cuanto a **transporte aéreo**, Reino Unido cuenta con una amplia red de aeropuertos nacionales, entre ellos destaca Heathrow, en Londres, como uno de los aeropuertos con más tránsito de viajeros del mundo. Las aerolíneas británicas aportan más de 11.000 millones de libras a la economía y 200.000 empleos. El número de pasajeros en vuelos particulares en 2013 fue de 210.468.756. Por número de pasajeros, el mayor aeropuerto de Reino Unido es London Heathrow, con más de 75 millones de pasajeros en 2016. Le sigue Gatwick, también en Londres, con 43 millones. La tercera posición la ocupa el aeropuerto de Manchester. Fuera de Inglaterra, el aeropuerto de Edimburgo es el que mayor número de pasajeros tiene, con casi 13 millones.

En **energía**, el objetivo se dirige a reducir la dependencia energética del exterior, dado que el Reino Unido importa aproximadamente un 40% de la energía que consume. Para ello, se plantea ampliar y construir nuevas plantas de producción energética, poniendo especial énfasis en la generación de energía nuclear y en las energías renovables, en particular la solar, eólica y biomasa. En 2017, el 29% de la energía consumida en el país procedía de fuentes renovables.

El 12 de junio de 2019, el Ejecutivo introdujo un Instrumento Normativo suplementario (*Statutory Instrument*) para aprobar en sede parlamentaria un objetivo de emisiones netas cero de gases de efecto invernadero para 2050. De aprobarse por el parlamento, Reino Unido podría convertirse en la primera gran economía europea en eliminar por completo las emisiones de gases de efecto invernadero, causantes del cambio climático.

El Comité para el Cambio Climático, un organismo asesor gubernamental independiente y muy influyente, publicó a primeros de mayo del año en curso un informe ("Phase out greenhouse gas emissions by 2050 to end UK contribution to global warming") en el que propone alcanzar una economía cero emisiones en 2050. El documento, solicitado por el propio Ejecutivo, concluye que "debería legislarse lo más pronto posible para alcanzar un objetivo del 100% de reducción de gases de efecto invernadero respecto a 1990 y abarcar todos los sectores de la economía, incluyendo la aviación y el transporte marítimo". El coste estaría entre el 1% y el 2% del PIB, algo perfectamente viable, según el comité de expertos autor del estudio.

El BEIS hará público este verano un Libro Blanco sobre políticas gubernamentales en materia de energía. El documento abordará el sistema energético de manera generalizada, recogiendo una amplia variedad de factores que giran en torno a los objetivos marcados de cero emisiones de gases de efecto invernadero para 2050.

En **telecomunicaciones**, se llevan a cabo medidas para mejorar el ancho de banda y el acceso a los sistemas más eficientes y rápidos desde todo el país, sin abandonar las zonas rurales. En la actualidad, todas las redes de comunicaciones de Reino Unido son digitales y la mayoría de operadores ofrecen servicios de fibra óptica, entre ellos, BT, Level 3 Communications y Virgin Media. Reino Unido es el sexto país europeo por penetración de internet, con 57.9 millones de usuarios, lo que supone una penetración del 91%. Un 76% de

la población adulta utiliza Internet a diario. El aumento de la utilización de estas redes se ha visto favorecido por la aparición de dispositivos móviles. Tan sólo a través de estos dispositivos, el acceso casi se triplicó entre 2010 (24%) y 2016 (70%). En los hogares también hay más presencia de Internet: en 2016 el 89% tenía conexión a internet, un 57% más que en 2006.

3 SITUACIÓN ECONÓMICA

3.1 Evolución de las principales variables

En sus previsiones de agosto (*Monetary Policy Report*), el Banco de Inglaterra (BoE) proyecta un escenario de recuperación mucho más optimista que la OBR. Las previsiones del BoE contemplan una contracción del PIB del 9,5% en 2020. En mayo el BoE anticipó que la caída de la economía británica sería del 14% en 2020. Además, estima que el PIB experimentará una subida del 9% en 2021, que continuará en 2022 con un crecimiento que sitúa en el 3,5%. En mayo había pronosticado una expansión del 15% en 2021 y del 3% en 2022.

Sin embargo, habida cuenta de la actual coyuntura -plagada de incertidumbres políticas y económicas relacionadas con la pandemia- y su incidencia adversa en la economía, en sus últimas declaraciones (finales de agosto/principios de septiembre) ante el comité para asuntos financieros de la Cámara Baja (*Treasury Select Committee*) el gobernador del BoE, Andrey Bailey, mostró cautela e indicó que las estimaciones de agosto siguen siendo extremadamente inciertas. El Sr. Bailey destacó que la demanda es una pieza muy importante del puzle y que no tenía claro hasta qué punto "la cautela innata" de los ciudadanos les disuadirá del retorno a la vida normal y a la adquisición de bienes y servicios. En suma, a "reconectar" con la economía.

En este contexto, algunos analistas se hacen eco de los comentarios de algunos miembros del BoE en el sentido que el BoE podría revisar a la baja sus proyecciones macroeconómicas en su informe (*Monetary Report*) de noviembre e incluso ampliar el alivio cuantitativo (QE, por sus siglas en inglés).

Otros miembros del BoE, por el contrario, muestran un discurso económico más audaz. Tal es el caso de Andrew Haldane, economista jefe del BoE, que se sirve de la fábula del pollito "Chicken Licken" (que corrió por todo el corral para advertir a los otros de la inminente catástrofe: "¡el cielo se cae!, el cielo se cae!"), para señalar que la visión pesimista y negativa, de aquellos que critican sin analizar, pone en riesgo la recuperación post-pandemia.

[Pese al "ruido mediático", admite en su discurso \("Avoiding economic anxiety", 30 septiembre\) que este año será duro. El Sr. Haldane reconoce que Reino Unido se enfrenta a una "funesta triada de riesgos que incluyen el Covid-19, el desempleo y el Brexit" \(unholy trinity of risks from Covid, unemployment and Brexit\), pero que era importante no pasar por alto la recuperación de la economía que está siendo más rápida de lo que se esperaba y que hace pensar que la actividad económica irá a mejor.](#)

La OCDE en su perspectivas provisionales, "*Interim Report*", (16 septiembre) ha moderado sus proyecciones para el Reino Unido y ahora estima una caída del 10,1% en 2020 en comparación con el 11,5% de junio. Esta proyección supone una estimación intermedia entre el escenario que baraja el BoE en agosto (con una caída anual del 9,5%) y el escenario central de la Oficina de Responsabilidad Presupuestaria (OBR) que estima una contracción del 12,4%.

Panel de previsiones de la economía británica – Previsiones de crecimiento para Reino Unido

Instituciones	D. Definitivos		Previsiones					
	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
ONS (junio 2020)	1,3	1,5						
UE Previsiones de verano (julio 2020)			-9,8	6
Bank of England (noviembre 2020)			-11,0	7,25	6,25
FMI (octubre 2020)			-9,8	5,9	3,2	1,9	1,7	1,6
FMI (junio 2020)			-10,2	6,3
OCDE (junio 2020). Escenario menor riesgo			-11,5	9
OCDE (junio 2020). Escenario más adverso			-14	5
OECD , Interim Report (sept.2020)			-10,1	7,6
OBR (julio 2020). Escenario central			-12,4	8,7	4,5	2,1	1,9	...
OBR (julio 2020). Escenario menor riesgo			-10,6	14,5	1,9	1,3	1,4	...
OBR (julio 2020). Escenario mayor riesgo			-14,3	4,6	5,4	3,3	2,5	...

Fuente: Elaboración propia con base a datos ONS y proyecciones del BoE y organismos internacionales (noviembre 2020).

el Primer Ministro, Boris Johnson anunció el 22 de septiembre la puesta en marcha de nuevas restricciones para evitar que los contagios por el Covid-19 se descontrolen. El Sr. Johnson justificó en los Comunes las nuevas restricciones en un discurso que giro en torno a la prevención y en el que, en vías a la persuasión, echo mano de sus habilidades retóricas haciendo uso -a manera de ethos y pathos en su argumentación- de expresiones como "a stitch in time saves nine", para salir así al paso de las críticas, incluso las de su propio Partido.

Las nuevas medidas incluyen, entre otras:

- La no vuelta a las Oficinas y el desempeño de a la actividad laboral por medios telemáticos siempre cuando sea posible.
- Ampliación de los requisitos del uso de máscarillas en comercios, transporte público, taxis y similares.
- Reducción de las exenciones a la "regla de los seis" (que limitaba a ese número la cantidad de personas que podían interactuar socialmente).
- Imposición de multas de hasta 10.000 libras a los infractores de las normas de aislamiento domiciliario.

Además, a partir del 24 de septiembre, todos los pubs, bares y restaurantes se limitarán al servicio de mesa y no podrán permanecer abiertos más allá de las 22.00 horas. El regreso de los espectadores a las instalaciones deportivas ahora no tendrá lugar a partir del 1 de octubre como estaba previsto originalmente.

Las nuevas restricciones podrían durar hasta 6 meses en Inglaterra donde los casos de Covid-19 han aumentado en las últimas semanas. También se especula con que las restricciones podrían endurecerse aún más.

Los analistas señalan que las nuevas restricciones inevitablemente vendrán a perjudicar aún más a los sectores de la economía que han intentado recuperarse desde el confinamiento,

incluidos los sectores de hostelería, restauración, turismo y ocio. Algunos van más allá y señalan que las nuevas medidas para tratar de contener el avance del virus, podrían minar la confianza y perjudicar la recuperación de la actividad económica.

[Según los resultados del indicador preliminar o "flash" PMI de Makrit \(manufacturas y servicios\) de septiembre, ésta ya estaría perdiendo impulso](#)¹. De hecho, los analistas ahora consideran que, en el mejor de los escenarios posibles, el PIB cerraría el último trimestre de 2020 en fase de estancamiento.

Dadas las actuales incertidumbres políticas y económicas relacionadas con la pandemia, se han cumplido las expectativas de las últimas semanas en los términos esperados por los analistas: el *Chancellor of the Exchequer* (ministro de Hacienda), Rishi Sunak, ha cancelado el presupuesto de otoño (*Autumn Budget*). En cambio, el Sr. Sunak acudió a la Cámara Baja el 28 de septiembre para anunciar su "Plan Económico de Invierno" (***Economic Winter Plan***) que incluye un nuevo programa de subsidios a los trabajadores (***Job Support Scheme, JSS***) que reemplazará al programa de "Retención de Empleo por Coronavirus" (***Coronavirus Job Retention Scheme, CJRS***), que expira a finales de octubre.

De acuerdo con la información disponible en el portal del Gobierno (www.gov.uk) el ***Job Support Scheme*** entrará en funcionamiento el 1º de noviembre, su duración será de seis meses y su objetivo es proteger a las empresas y trabajadores asalariados -con perspectivas de futuro viable tras el Covid-19- que se vean afectados con una menor actividad a causa de la pandemia durante los meses de invierno.

Este subsidio no cubrirá el pago de las cotizaciones sociales (*National Insurance Contributions* [NICs]) o las contribuciones al obligatorio por ley, fondo privado de pensiones de los trabajadores, cuyo pago seguirá siendo responsabilidad de la empresa y del trabajador. Las empresas podrán solicitar online el pago diferido de la ayuda a través del portal oficial del Gobierno (www.gov.uk) a partir del próximo diciembre, toda vez que el pago al empleado se haya notificado a Hacienda (HMRC) a través de la modalidad **RTI** (*Real Time Information*).

Este programa es menos generoso que el anterior **CJRS** ya que el importe máximo que el Gobierno pagará será de 697,92 libras/mes. Los trabajadores "suspendidos" (*furloughed workers*) recibirán esta cantidad en lugar del tope máximo de 2.500 libras/mes que venían ingresando mientras permanecían "suspendidos" en virtud del **CJRS**.

Con este nuevo programa de subsidios el Gobierno deja en manos de los empresarios el decidir si mantiene o no los puestos de trabajo de sus trabajadores. Por lo que la mayoría de analistas coinciden en reseñar que es poco probable que este nuevo subsidio evite un rápido aumento de pérdida de puestos de trabajo y del desempleo cuando finalice el programa de "Retención de Empleo por Coronavirus" (*Coronavirus Job Retention Scheme, CJRS*).

El Sr. Sunak no se ha olvidado de los empresarios o de los autónomos. El apoyo a los empresarios incluye la extensión de los cuatro programas de avales temporales en vigor (***Coronavirus Large Business Interruption Loan Scheme, Bounce Back Loan Scheme*** y ***Future Fund***) así como la extensión del IVA reducido (al 5% desde el 20%) al sector de la hostelería y restauración.

Mención aparte merece este IVA superreducido, haciendo un poco de historia, en el presupuesto de marzo (11 marzo), Rishi Sunak, anunció un paquete de medidas destinadas a apoyar a los sectores más afectados por la pandemia Covid-19, incluida una rebaja fiscal extraordinaria de impuestos a los comercios con el objetivo de mitigar los efectos económicos

¹ "IHS Markit / CIPS Flash UK Composite PMI", *Press Release*, (23.09.20).
<https://www.markiteconomics.com/Public/Home/PressRelease/600a279e6825459e92a31041ed25acc0>

negativos que se pueden producir en determinados sectores de la economía especialmente perjudicados por la pandemia.

En ese momento, el *Chancellor of the Exchequer* no mencionó el tratamiento del IVA de los servicios prestados por los comercios y hosteleros, pero el 8 de julio anunció una serie de medidas para impulsar la creación de empleo, incluida una tasa de IVA temporal del 5% en la mayoría de las actividades del sector de hostelería, turismo y ocio. El tipo del 5% se aplicaría a las actividades y servicios realizados entre el 15 de julio de 2020 y el 12 de enero de 2021. En ese momento, se pronosticó que el costo para las arcas públicas de este tipo de IVA reducido temporal sería de 4.100 millones de libras. El 24 de septiembre el Sr. Sunak anunció nueva batería de medidas de apoyo a la economía, y como parte de esto confirmó que la tasa temporal del 5% se ampliaría hasta el 31 de marzo de 2021.

[Con anterioridad, el 9 de septiembre el Tesoro anunció que los negocios que en Inglaterra se vean forzados a suspender sus actividades y cerrar a causa de confinamientos selectivos locales podrán solicitar una ayuda de hasta 1.500 libras por local cada tres semanas, esta cantidad se reduce a 1.000 libras para los pequeños comercios.](#)

Por otra parte, persiste el fuerte deterioro de las finanzas públicas que, aunque esperado, es preocupante. Este deterioro sin precedentes refleja en gran medida el impacto de la pandemia en las finanzas públicas, con los programas de medidas de protección a empresas y trabajadores (asalariados y autónomos). La Oficina Nacional de Estadísticas (ONS) se ha apresurado a comentar que en la actual coyuntura las estimaciones de endeudamiento están sujetas a una incertidumbre mayor de lo habitual.

Como ya se comentó en nuestras anteriores informes, la Oficina de Responsabilidad Presupuestaria (OBR) actualizó sus proyecciones macroeconómicas y fiscales el 14 de julio. Dadas las excepcionales circunstancias económicas y financieras actuales las incertidumbres económicas, la OBR ha construido tres escenarios económicos:

- En lo que a déficit y deuda respecta, la OBR señala en su informe de julio que en su **escenario central** el déficit público subirá hasta el 16,4% del PIB en 2020 (322.000 millones de libras).

Asimismo, la OBR prevé un ratio de deuda/PIB por encima del 100% en 2020. La OBR estima que, a medida que la economía se recupera, los niveles de déficit bajaran, mientras que el nivel de deuda se mantendrá elevado, incluso continuará subiendo.

Además, la OBR estima que el déficit en 2020 alcanzará el 13% del PIB en 2020 (263.000 millones de libras) en el escenario de menor riesgo (*upside scenario*) y llegaría al 21% del PIB (391.000 millones de libras) en el escenario de mayor riesgo (*downside scenario*). Estas últimas proyecciones de la OBR también excluyen los costes de las medidas anunciadas por Rishi Sunak el 8 de julio.

El Gobierno tenía intención de incluir la revisión de las reglas fiscales en el presupuesto de otoño (*Autumn Budget*), lo que lleva a pensar que la publicación de la revisión de las reglas fiscales también se ha pospuesto.

En materia de política monetaria, tal y como se esperaba, el BoE en su reunión de septiembre decidió mantener sin cambios el tipo de interés director en su mínimo histórico del 0,1% así como su programa de compra de activos (*Asset Purchase Facility*) en 745.000 millones de libras para finales de 2020.

Sobre los tipos de interés negativos, el gobernador Andrew Bailey volvió a reafirmar y enfatizar sus comentarios de agosto, "éstos eran una herramienta de estímulo disponible, pero que por el momento el BoE no se planteaba esta opción". La mayoría de analistas considera que el BoE no llevará el tipo de interés director a un nivel negativo. Sin embargo, si creen que el Banco de Inglaterra proporcionará estímulos adicionales en noviembre, pero que no aportará más estímulos a partir de entonces.

El Sr. Bailey repitió en la rueda de prensa posterior a la reunión del Comité de Política Monetaria de septiembre, que el BoE estaba preparado para añadir estímulos económicos en caso que fuese necesario. Las actas de la reunión de septiembre vuelven a reiterar que ["... el Comité no tiene intención de endurecer la política monetaria hasta que exista evidencia clara de que se están logrando avances significativos en la eliminación de la capacidad excedente de la economía y el logro sostenible del objetivo de inflación del 2%"](#).

La situación causada por el Coronavirus obligó en marzo al Banco de Inglaterra (BoE) al ajuste de todos sus planes de contingencia e instrumentos de política monetaria y actuar ante la ralentización de la actividad económica.

Evolución de las principales variables macroeconómicas

PIB. De acuerdo con la primera revisión efectuada por la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS), la economía británica se contrajo un 19,8% en tasa trimestral, desde el 20,4% estimado previamente. Este retroceso del 19,8%, consecuencia de las drásticas medidas impuestas por el Ejecutivo para erradicar la pandemia, sigue superando hasta el momento al descenso sufrido por otras economías avanzadas como la alemana o la estadounidense. En tasa interanual, el PIB cayó un 21,5% en el segundo trimestre.

Por meses, en julio (último mes del que se disponen datos) el PIB creció un 6,6% intermensual, desde el 8,7% en junio y del 2,4% en mayo. A pesar de esto, el nivel de actividad económica no se recuperó completamente de las caídas récord registradas en marzo (-6,9%) y abril (-20%).

[La ONS señala que si se toma febrero \(0%\), el último mes más o menos "normal" como referencia, el PIB en julio sigue estando un 11,7% por debajo del nivel de febrero.](#) Es decir, antes de producirse el impacto del coronavirus en la economía y de las medidas de contención urgentes y extraordinarias del Gobierno para controlar y hacer frente al impacto económico y social del COVID-19.

Los analistas indican que los datos de julio sugieren que la recuperación hasta la fecha ha sido, en términos muy generales, una recuperación en forma de "V". Es decir, se ha producido un parón brusco en la economía, pero tras él, la recuperación -la vuelta a la "normalidad"- se está produciendo rápidamente. Pero con el fin de los programas de apoyo económico y laboral en los próximos meses se espera que el desempleo aumente significativamente, lo que seguramente frenará la actividad económica. Existen riesgos de que la recuperación pueda fallar, y con las nuevas restricciones en Inglaterra que el Gobierno ha implantado para detener una segunda ola de la pandemia (que afecta principalmente a la hostelería, manteniendo abiertas las escuelas y con los trabajadores de empresas volviendo al trabajo en remoto al menos durante los próximos seis meses para limitar el posible contacto interpersonal) se tardará más tiempo en llegar a los indicadores previos a la pandemia.

Mercado de Trabajo (ocupación, paro y salarios). La tasa de ocupación continúa alta en el 76,5% (mayo-julio 2020), 0,4 puntos porcentuales por encima respecto a la cifra del igual período del año pasado.

Por lo que se refiere a los datos de desempleo, la tasa de paro subió al 4,1% en los tres meses hasta julio, en comparación con el 3,9% en los tres meses anteriores y el 3,8% un año antes.

Al igual que en trimestres anteriores, el aumento del desempleo en el período considerado se ha dejado sentir especialmente entre los jóvenes y los trabajadores de mayor edad.

El número de personas solicitando el subsidio general (*Universal Credit*) que perciben parados y personas con muy bajos ingresos, ha aumentado en el período un 120,8% desde marzo hasta los 1,5 millones de personas.

Por el momento, los datos de empleo y paro apenas registran cambios, ya que todos los trabajadores "suspendidos" (asalariados y autónomos) se contabilizan en estos momentos en situación de alta laboral.

En julio el salario nominal medio, incluyendo bonificaciones, cayó un 1% (tasa interanual). Con un descenso del poder adquisitivo en términos reales (tras descontar la inflación) del 1,8% anual.

Los expertos esperan una fuerte subida del desempleo en los próximos meses a medida que Reino Unido se enfrenta a la recesión más profunda en más de tres siglos, mientras que el Tesoro también ha advertido de que la disminución gradual de sus programas de apoyo a empresas y trabajadores a partir de agosto podría acarrear recortes a gran escala en el empleo.

Tipo de cambio. La cotización de la libra fue uno de los indicadores que sufrió un mayor golpe tras la victoria del Brexit y llegó a ceder en los meses posteriores al plebiscito más de un 17% respecto al euro y un 18% frente al dólar.

A 29 de septiembre la libra cotizaba a 1,0947 euros/libra, respecto al dólar USA lo hacía a 1,2842 dólares/libra (depreciaciones del 16% y del 13,2%, respectivamente desde la celebración del referéndum en junio de 2016).

Divisas	23/06/2016	29/09/2020	% Var.
Libra/dólar	1,4798	1,2842	-13,2
Libra/euro	1,3039	1,0947	-16,0
Tipo de cambio efectivo (<i>Sterling Exchange Rate Index, índice SERI</i>)	87,9268	76,9445	-12,5

Fuente: Banco de Inglaterra (BoE)

Inflación y política monetaria. La inflación en tasa IPC (Índice de Precios al Consumo) cayó en agosto hasta el 0,2% desde el 1% anotado en julio, su nivel más bajo en cinco años, reflejando en parte los efectos del programa "Eat Out to Help Out".

Este programa de subsidios ofrecía en agosto descuentos a los ciudadanos por comer fuera de casa en los establecimientos participantes. Su objetivo era ayudar a las empresas de la

restauración tras el confinamiento introducido por el Gobierno hace seis meses a fin de retrasar el avance del Covid-19.

El Banco de Inglaterra (BoE) estima que la caída de la inflación persistirá durante algunos meses, antes de que los precios se aceleren nuevamente. Así, en su informe de política monetaria de agosto (*Policy Report*) -en que el BoE vuelve a enfatizar que sus cifras son solo "escenarios" y no pronósticos- prevé una inflación del 0,6% para este año, del 1,75% en 2021, del 2% en 2022.

El BoE decidió mantener el tipo de interés director sin cambios en el 0,1% en su reunión de septiembre. La próxima cita del Comité de Política Monetaria del BoE será el 5 de noviembre, fecha en la que anunciará su decisión sobre tipos de interés. Los analistas señalan que sigue habiendo altas expectativas de un aumento de la flexibilización cuantitativa (*Quantitative Easing*) en la reunión de noviembre. Los mercados de renta fija continúan esperando tipos de interés negativos. De hecho, parecen estar valorando una probabilidad moderada de tipos de interés negativos en 2021, a pesar de que el gobernador del BoE, Andrew Bailey, sigue mostrando bastante aversión a este mecanismo no convencional de política monetaria.

Precios de la vivienda. Según el índice de precios de la vivienda que elabora la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS), en junio el precio medio de la vivienda en Reino Unido experimentó una subida del 3,4% anual desde el 1,1% registrado en el mes de mayo.

Desde junio se vienen produciendo sucesivas mejoras en el mercado inmobiliario. El Banco de Inglaterra (BoE) en su último informe "*Mortgage Lenders and Administrators Statistics - 2020 Q2*" [informa que el mercado hipotecario continuó mejorando en julio, aunque la mejoría es aún más débil que antes de Covid-19](#). Por su parte, [la Sociedad de Crédito hipotecario Halifax también informa de un nuevo repunte de los precios de la vivienda en agosto, que registran un nuevo récord histórico](#).

[El índice de la ONS \(House Prices Index \[HPI\]\) se elabora a partir de operaciones de compra ya completadas. La ONS ha publicado una nota relativa a las interrupciones de las series o perturbaciones en materia de disponibilidad de datos durante la pandemia. Section 7: Measuring the data, describe la situación en relación con el Índice de Precios de la Vivienda del Reino Unido \(IPH\).](#)

Finanzas Públicas y Política Fiscal. Entre abril y julio la necesidad de financiación se ha situado en 173.65 millones de libras, superior en 146.869 millones al registrado en igual período de 2019 (26.783 millones de libras), lo que viene a reflejar la gestión de los efectos de la pandemia sobre las cuentas públicas.

La deuda pública en agosto alcanzó el 101,9% del PIB, mientras que en agosto de 2019 el ratio deuda/PIB se situaba en el 80,1%. Para encontrar un guarismo parecido hay que dar un salto atrás en la historia y retroceder hasta marzo de 1961, de acuerdo con la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS). La ONS informa que al tratarse de cifras provisionales tanto el déficit como el ratio deuda/PIB serán objeto de revisión en los próximos meses.

En definitiva, el déficit se ha acrecentado a un ritmo del 548,4% respecto a igual período del ejercicio anterior. Algunos analistas confían en que estas cifras se corregirán en parte en 2021 una vez que concluya la respuesta política para llegar a todos los segmentos de la población. Si bien, el futuro podría antojarse aún más incierto. Especialmente ante el reciente aumento de los contagios y las restricciones, con paralizaciones de la actividad de momento moderadas, impuestas por el Gobierno.

Dada la magnitud y el shock sin precedentes que el Covid-19 está teniendo en la economía y en las finanzas públicas británicas, la OBR ha decidido que no tiene sentido comparar los últimos datos en materia de PIB y cuentas públicas con sus proyecciones de 11 de marzo. En su lugar, en su comentario de septiembre a los últimos datos de PIB y finanzas públicas, no publica estimaciones, simplemente los compara con sus previsiones suplementarias de julio "Fiscal sustainability report" (14 julio 2020).

Balanza Comercial y Balanza por Cuenta Corriente. De acuerdo con los datos estimados de avance de la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS), en los siete primeros meses de 2020 las exportaciones de bienes y servicios de Reino Unido alcanzaron los 348.085 millones de libras, mientras que las importaciones totalizaron 331.624 millones. Las exportaciones de bienes a la UE27 supusieron el 45% de las exportaciones británicas y el 52,1% de sus importaciones.

El déficit en bienes con la UE que tiene Reino Unido en el acumulado enero-julio de 2020 asciende a 39.130 millones de libras y un déficit de 11.512 millones de libras con países terceros.

La balanza por cuenta corriente registró un déficit de 2.764 millones de libras en el segundo trimestre de 2020 (0,6% del PIB), lo que supone una reducción del 87,7% respecto a los 22.442 millones de igual período de 2019 (4,1% del PIB).

El déficit comercial se redujo un 63,1% interanual debido a una significativa bajada de las exportaciones del 15,7% (73.951 millones), así como de las importaciones del 29,4% (87.120 millones), consecuencia de la crisis sanitaria provocada por el Covid-19 y la implementación de medidas de confinamiento a nivel global.

La balanza de renta primaria amplió su déficit un 32,4% hasta los 10.148 millones de libras (2,2% del PIB) desde el déficit de 7.667 millones (4,1% del PIB) en igual período de 2019.

El saldo de la cuenta de capital amplió su déficit en el segundo trimestre de 2020 hasta los 100 millones, frente a los 37 millones de libras de igual período del ejercicio anterior. La cuenta financiera, por el contrario, registró un déficit de 28.906 millones de libras frente al déficit de 19.412 millones en igual período de 2019.

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

Datos económicos	2016	2017	2018	2019	2020*
Evolución del PIB (%)	1,6	1,9	1,3	1,5	15,5% (Trim.III)
PIB por habitante (£)	30.397	31.370	32.276	33.141	23.323 (en-sept.)
PIB absoluto (MM£)	1.995.478	2.071.667	2.114.304	2.216.452	535.641 (Trim.III)
IPC (variación últimos 12 meses, %)	1,6	3,0	2,1	1,3	0,5 (septiembre)
Tipo de interés de referencia	0,25	0,5	0,75	0,75	0,10 (nov.)
Desempleo (%)	4,8	4,4	4,0	3,8	4,8 (sept.)
IED neta recibida (Mill.£, ONS)	191.952	74.884	49.068	...	49.068 (2018)
IED neta emitida (Mill.£, ONS)	-27.696	110.625	31.106	...	31.106 (2018)
Reservas exteriores , excluido oro (M\$)	136.586	101.466	125.000	118.415	104.630 (oct.)
Saldo presupuestario (%PIB)	-4,2	-2,7	-1,8	-2,2	-2,2 (2019)

Deuda externa (M£)	6.089.916	6.399.814	6.399.814 (2017)
Deuda pública neta (%PIB)	82,9	82,4	81,7	79,7	79,7 (2019)

Fuente: ONS (noviembre 2020)

Tipo de cambio:

- 2016: 1,2233 €/1£
- 2017: 1,1413 €/1£
- 2018: 1,1305 €/1£
- 2019: 1,1440 €/1£

3.1.1 Estructura del PIB

Estructura del PIB	
PIB nominal (millones de libras)	2.214.888
Por sectores de origen (*)	2019 (%)
Agricultura	0,7
Industria	13,4
Construcción	6,1
Servicios	79,7
Por componentes del gasto	2019 (%)
Consumo privado	64,9
Gasto público	18,9
Inversión	17,1
Exportación	31,5
Importación	32,7

Fuentes:

- Table C1 Gross domestic product: expenditure at current market prices¹, "GDP quarterly national accounts, UK: October to December 2019", Statistical Bulletin, ONS, (31.03.20) <https://www.ons.gov.uk/economy/grossdomesticproductgdp/bulletins/quarterlynationalaccounts/octobertodecember2019>.

(*) Por sectores de origen, los últimos datos publicados por la ONS para difusión pública están referidos a 2017.

<https://www.ons.gov.uk/economy/grossdomesticproductgdp/compendium/unitedkingdomnationalaccounts/bluebook/2019/supplementarytables>.

Se ha utilizado en su lugar el informe de la ONS "Coronavirus: The importance of different sectors to the economy" Briefing paper, (01.04.20) elaborado expresamente para the House of Commons Library. https://commonslibrary.parliament.uk/economy-business/work-incomes/coronavirus-the-importance-of-different-sectors-to-the-economy/?utm_source=HOC+Library+-

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

PIB (por sectores de origen y componentes del gasto)									
	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
POR SECTORES DE ORIGEN*	%	%	%	%	%	%	%	%	%
AGRICULTURA	0,7	0,7	0,7	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
INDUSTRIA	14,9	14,9	15,4	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
CONSTRUCCIÓN	6,1	5,9	5,9	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
DISTRIBUCIÓN, TRANSPORTE, HOTELES Y RESTAURANTES	18	17,8	18	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
INFORMACIÓN Y COMUNICACIÓN	6,3	6,3	6,3	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
SECTOR FINANCIERO Y SEGUROS	8	7,6	8	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
SERVICIOS INMOBILIARIOS	11,1	11,7	11,3	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
SERVICIOS PROFESIONALES Y DE APOYO	11,5	11,8	11,8	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
GOBIERNO, SALUD Y EDUCACIÓN	19,5	19,2	18,5	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
OTROS SERVICIOS	4	4,2	4,2	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d
	100	100	100	100	100	100	100	100	100
POR COMPONENTES DEL GASTO	%	%	%	%	%	%	%	%	%
CONSUMO	85,4	85,6	85,1	84,4	84,2	80,4	81,9	82,9	84,3
Consumo Privado	61,6	62,1	62,3	61,9	62,2	60,0	61,3	62,3	63,1
Consumo Público	20,6	20,4	19,7	19,4	19,1	18,3	18,3	18,4	19,0
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	1554	15,8	16	16,6	16,8	16,4	16,7	16,7	16,8
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	30,4	29,8	29,7	28,2	27,4	27,2	28,8	29,2	30,6
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	31,6	31,3	31,4	29,8	28,8	28,7	29,7	30,3	31,7

Fuentes:

- Tabla 2.1.A Gross value added at current basic prices analysed by industry, Blue Book 2015 Edition, ONS, (30.10.15)
- Tabla 1.3.A Composition of UK gross domestic product at market prices. By category of expenditure. Current prices (percentage), UK National Accounts, The Blue Book: 2018, ONS, (31.07.18)
- Tabla C2 *Gross domestic product by category of expenditure: chained volume measures*, GDP first quarterly estimate, UK: January to March 2020, ONS, (13.05.20).

(*) Desde 2014 la ONS (Oficina Nacional de Estadísticas) no publica información por sectores de origen.

3.1.2 Precios

Precios regulados

En Reino Unido existen precios regulados en una serie de sectores como el transporte por ferrocarril, gas, energía, tasas universitarias ó el servicio nacional de salud NHS.

- El organismo regulador del mercado de las telecomunicaciones (Ofcom) regula entre otros los precios o tarifas del acceso de banda ancha al por mayor y los de terminación de llamadas en telefonía móvil. También control del precio máximo de determinados tipos de franqueo postal
- En transporte ferroviario, parte de las tarifas del transporte de pasajeros está sometida a regulación. El Gobierno utiliza el índice de precios RPI del mes de julio de cada año para determinar la subida aplicable a estas tarifas en el año siguiente
- Las tasas universitarias están sometidas a un límite en Inglaterra y Gales para los alumnos británicos y de la UE. En Escocia e Irlanda del Norte se aplican unos límites diferentes
- En el sector financiero, se han introducido topes máximos para los intereses y gastos incurridos en los préstamos para el consumo a corto plazo (pay day loans)
- En el sector sanitario, las recetas médicas prescritas por médicos del NHS en Inglaterra tienen en la actualidad un precio fijo de £9,15 por medicamento. En Escocia, Gales e Irlanda del Norte los medicamentos con receta son gratuitos.
- En Escocia se aplica un precio mínimo obligatorio a las bebidas alcohólicas por unidad de graduación.

3.1.3 Población activa y mercado de trabajo. Desempleo

Los sucesivos gobiernos británicos han intentado facilitar el proceso de contratación y despido. De forma que, se han venido implementado paquetes de medidas desreguladoras que van desde la flexibilidad salarial a la reducción de prestaciones sociales pasando por la cuasi-eliminación de los costes del despido en épocas de contracción o recesión. Se ha instaurado un mercado de trabajo flexible con una estabilidad laboral y un crecimiento homogéneo, en épocas de bonanza del trabajo típico (permanente a tiempo completo), a tiempo parcial y autoempleo (empleo atípico).

Así, hasta la llegada de la crisis sanitaria provocada por la pandemia del Covid-19 el mercado laboral británico, a primera vista, daba muestras de una vitalidad increíble, con una tasa récord de empleo y con un número creciente de puestos de trabajo que en algunos casos no se podían cubrir.

A esta situación se unía últimamente la continua ralentización en la llegada de ciudadanos comunitarios lo que había exacerbado la escasez de mano de obra en sectores tales como agricultura, manufacturas y sanidad. Si bien, la caída de la inmigración europea se ha visto compensada por un aumento de la migración neta desde países no comunitarios.

Sin embargo, pese a la baja tasa de desempleo instalada, en términos generales, en una horquilla entre el 3,8% y 3,9%, el crecimiento del empleo ha sido, en muchos casos, mediocre y caracterizado por una baja productividad, en el que ha predominado un fuerte auge del empleo informal. Muchos empleados trabajaban a tiempo parcial o estaban ligados a "contratos de cero horas" que no ofrecen ninguna garantía mínima de tiempo de trabajo.

La crisis sanitaria provocada por la pandemia ha asestado un duro golpe al mercado laboral británico. Las medidas de distanciamiento social y confinamiento implementadas para reducir el ritmo de contagio del Covid-19, con el cierre temporal de los sectores de actividad considerados no esenciales, ha acentuado la vulnerabilidad del empleo informal.

Pese a este panorama, los últimos datos de empleo y paro (mayo-julio) publicados por la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS) apenas registran cambios, ya que todos los trabajadores "suspendedos" (asalariados y autónomos) se contabilizan hasta finales de octubre en situación de alta laboral.

No obstante, el mercado laboral empieza a deteriorarse, si atendemos a las últimas cifras difundidas por *HM Revenue & Customs* (asimilado a Agencia Tributaria en España) que muestran que el número de trabajadores en nómina disminuyó un 2,1% (730.000) entre marzo y julio. Justamente las vacantes aumentaron alrededor de un 60% en dichos meses.

En este escenario de parón económico generalizado, además de los ajustes temporales de plantilla la crisis Covid-19 ha traído consigo una caída en la cantidad de empleo. Siguiendo esta línea de argumento, el Instituto de Estudios Fiscales (IFS) en su Nota "*Job vacancies during the Covid-19 pandemic*" (19 mayo) colgada en la web del Gobierno **Find a Job** (<https://www.gov.uk/find-a-job>) señalaba que en abril los datos de reclutamiento de personal se limitaban a los sectores sanitario y de trabajo social donde existe un mayor riesgo para la salud y se requiere una mayor capacitación profesional.

Igualmente, el número de solicitantes de la ayuda social **Jobseeker's Allowance (Claimant Count)** ha continuado aumentando rápidamente hasta los 2,7 millones de personas en el mes de julio (3,6% del total). La ONS informa que desde el mes de marzo el número de solicitantes de esta modalidad de ayuda se ha incrementado un 120,8% (1,4 millones de personas).

Estas cifras debe tratarse con cautela. En la práctica, no todos los nuevos solicitantes han perdido su empleo a raíz de la pandemia: el total podría incluir un gran número de personas que trabajan por cuenta propia y que solicitan este subsidio porque sus ingresos han disminuido con el Covid-19, y otros, que no habiendo experimentado cambios en sus circunstancias personales, han solicitado este subsidio después de que los criterios de elegibilidad del mismo se han flexibilizado.

El aumento del desempleo sería mucho mayor en ausencia de las medidas actuales del Gobierno de apoyo a las empresas y autónomos, conjuntamente con las medidas fiscales y políticas monetarias más flexibles en vigor.

El *Chancellor of the Exchequer* (ministro de Hacienda), ha introducido varios paquetes de medidas y avales urgentes para proteger a empresas y trabajadores: en el Presupuesto (11 de marzo, incluido el **Coronavirus Business Interruption Loan Scheme Plan** en sus dos modalidades a) pymes y medianas empresas y b) micro pymes), el 17 de marzo (**The Covid Corporate Financing Facility** destinado a las grandes empresas y grupos industriales), el 20 de marzo (**Coronavirus Job Retention Scheme** para los trabajadores asalariados) y el 26 de marzo (Self-Employment Income Support Scheme para los autónomos y el 8 de julio (*Plan for jobs*).

Institutos de análisis y analistas señalan que el efecto de la pandemia sobre el empleo está siendo especialmente nefasto entre los jóvenes y los trabajadores de mayor edad. Ambos grupos tendrán en el futuro más dificultades a la hora de encontrar un nuevo empleo. Por otro lado, el uso de contratos de cero horas está aumentando rápidamente.

El período comprendido entre agosto a octubre de eliminación gradual de estos paquetes de ayuda va a ser crucial, porque las empresas ahora tendrán que decidir si retener o no a sus plantillas.

De acuerdo con los últimos datos disponibles difundidos por el Tesoro británico, a fecha 18 de septiembre, el Gobierno ha pagado los ingresos de 9.601.700 trabajadores "suspendidos" a través del programa **Coronavirus Job Retention Scheme** con un coste para las arcas públicas en el período de 30.353 millones de libras. Asimismo, unos 2,3 millones de autónomos se benefician de un programa similar, **Self-Employment Income Support Scheme**, con un coste a fecha de junio de 6.974 millones de libras (últimos datos disponibles). El Gobierno decidió a mediados de septiembre extender este programa seis meses más a partir de noviembre hasta abril de 2021. Las ayudas, en forma de subvención sujeta a impuestos (renta y contribuciones sociales) cubren el 20% del promedio de beneficios del volumen mensual de actividad y que al igual que ahora se pagarán en dos plazos de tres meses cada uno, hasta un total de 1.875 libras esterlinas. El Gobierno tiene intención de revisar la cuantía de la subvención para el segundo plazo (febrero-abril 2021).

EL *Chancellor of the Exchequer* (ministro de Hacienda), Rishi Sunak, anunció a finales de septiembre, dentro de un plan económico de invierno (**Economic Winter Plan**), un nuevo paquete de medidas de ayuda para evitar la más que posible ola de despidos a finales de octubre cuando concluya el programa "Coronavirus Job Retention Scheme". El nuevo plan, "Job Support Scheme" (Plan de Apoyo al Empleo) está diseñado para paliar los efectos de la pandemia en todas aquellas empresas con un futuro viable tras el Covid-19. En este sentido, el nuevo programa es similar al de otros países europeos que pagan subvenciones a las empresas afectadas por la pandemia.

Fuentes:

- "UK Labour Market: September 2020", *Statistical Bulletin*, ONS, (15.09.20)
- "Job vacancies during the Covid-19 pandemic", IFS, (19.05.20).
<https://www.ifs.org.uk/publications/14854>
- "Coronavirus Job Retention Scheme September 2020 - data tables", HMRC, (18.09.20).
<https://www.gov.uk/government/statistics/coronavirus-job-retention-scheme-statistics-september-2020>
- "Self-Employment Income Support Scheme (SEISS) Official Statistics", *Statistical Bulletin*, HMRC, (11.06.20).
- "Self-Employment Income Support Scheme (SEISS) Grant Extension Factsheet", *HM Treasury*, (24.09.20).
- "Job Support Scheme", *HM Treasury*, (24.09.20).
<https://www.gov.uk/government/publications/job-support-scheme>

3.1.4 Distribución de la renta

El PIB per cápita en 2019 fue de 33.141 libras esterlinas, equivalentes a 42.324 dólares USA en la conversión nominal con el tipo de cambio. En términos de paridad de poder adquisitivo, el PIB per cápita en 2018 -último año disponible- ascendió a 45.974 dólares USA (PPA, a precios actuales), según estimación del Banco Mundial.

Los datos más recientes sobre la distribución funcional de la renta en la economía británica datan de 2019. En dicho año, las rentas del factor trabajo (remuneración de los asalariados) supusieron el 49,7% del PIB, mientras que la remuneración del capital supuso el 20,4%. El resto correspondió a otras rentas (17,7%) y los impuestos netos de subvenciones (12%).

Distribución funcional de la renta % (desglose del PIB por ingresos)					
Factores productivos	2015	2016	2017	2018	2019

Remuneración de asalariados	49,0	48,9	48,7	49,1	49,7
Remuneración del capital	21,8	21,4	21,5	20,9	20,4
Impuestos netos de subvenciones	12,2	12,2	12,2	12,1	12,0
Otras rentas	17,0	17,9	17,6	17,7	17,7

Fuente: Table D. Gross Domestic Product by category of income: current prices, "Quartely National Accounts: Quarter 4 (October to December) 2019", Statistical Bulletin, ONS, (31.03.20).

Crecimiento - Ingresos totales del proceso productivo (% Variación)			
Ingresos totales	2017	2018	2019
Remuneración de asalariados	4,3	4,4	4,4
Remuneración del capital	4	0,9	0,5
Impuestos netos de subvenciones	3,8	2,7	2,2
Otras rentas	2,4	4,3	3

Fuente: Table AC. Annex C. Growth & contributions to growth - income components of GDP. Current Prices, "Quarterly National Accounts: Quarter 4 (October to December) 2019", Statistical Bulletin, ONS, (31.03.20).

Las cifras de la OCDE sugieren que Reino Unido tiene uno de los niveles más altos de desigualdad de ingresos en la Unión Europea (medida por el coeficiente de Gini), aunque la desigualdad de ingresos es más baja que en los Estados Unidos. Los datos que publica Eurostat, la oficina estadística de la Unión Europea, dan una imagen más positiva, indicando que la desigualdad de ingresos en Reino Unido es más baja que en otros países de la UE, aunque es ligeramente más alta que la media de la zona euro.

Así, según datos de Eurostat, en comparación con otros países comunitarios, con datos de 2016 la proporción de la remuneración de los asalariados sobre el PIB es más elevada en Reino Unido (49,4%) que en España, donde el peso de los salarios en la riqueza total del país se sitúa en la media de la zona euro (47,6%del PIB), Italia (39,8%del PIB) o la media de la UE28 (74,6%del PIB), y más baja que en Dinamarca (52,3%del PIB), Francia (52% del PIB), Alemania (50,8% del PIB) o Estonia (49,3% del PIB), donde las retribuciones de los asalariados suman más de la mitad del PIB y son los tres países donde los trabajadores se llevan una mayor parte de la riqueza.

En lo que respecta a la distribución personal de la renta y los coeficientes de equidad en el reparto de la misma, la tendencia general desde 2006/7 (35,1%) es de una reducción relativamente moderada del valor del coeficiente de Gini, lo que indica una tendencia a la mejora, muy gradual, de la equidad en la distribución de la renta disponible. La última estimación correspondiente al ejercicio 2017/18 revela que el coeficiente de Gini para Reino Unido fue del 33,2% en términos de renta disponible de los hogares y del 39% en términos de renta disponible incluyendo los costes de vivienda. Este resultado es muy similar al registrado en el período anterior 2016/17 (32,1%).

El último valor registrado en la Unión Europea se refiere a 2017 y se sitúa en el 30,7%. La renta mediana disponible en el año fiscal 2017/18 para el conjunto del Reino Unido ascendió a 28.400 libras, sin apenas variación con la alcanzada en 2016/17, después de contabilizar inflación y cambios en la composición del hogar; esta nivelación significa que el ingreso medio crece de media al año un 2,2% desde 2013.

Fuentes:

- "Average household income, UK: Financial year ending 2018", *Statistical Bulletin*, ONS, (26.02.19).
- "Gini coefficient of equivalised household disposable income of people who live in England and Wales, 1990 to financial year ending 2018", ONS, (26.02.19)
- "Gini coefficient of equivalised disposable income - EU-SILC survey, Eurostat, (20.06.19)
- "Household disposable income and inequality: financial year ending 2017", *Statistical Bulletin*, ONS, (10.01.18); Table 11: Gini coefficients for the distribution of income at each stage of the tax-benefit system for all households, 1977-2016/17, UK, "The effects of taxes and benefits on household income", ONS, (25.04.17).
- "Inequality and Social Mobility", *Debate Pack*, House of Commons Library, (11.06.19).
- "Income Inequality: The Gap Between Rich and Poor", Brian Keely, *OECD Insights*, OECD, (2018).

La distribución **espacial de la renta**, medida en términos de la renta bruta disponible per cápita (último año disponible: 2017), muestra que Inglaterra se encuentra por encima del resto de territorios del Reino Unido, seguida por Escocia, y a más distancia, Gales e Irlanda del Norte. Dentro de Inglaterra, la mayor renta corresponde a Londres y el sudeste de Inglaterra.

Renta bruta disponible per cápita (Miles £)			
	2018	% Var.18/17	PIBPC Índice RU=100
Reino Unido	21.109	4,6	100
Inglaterra	21.609	4,6	102,4
Nordeste	16.995	3,9	80,5
Noroeste	18.362	4,4	87
Yorkshire & the Humber	17.665	4,5	83,7
East Midlands	18.277	3,6	86,6
West Midlands	18.222	4,7	86,3
Este de Inglaterra	22.205	4,9	105,2
Londres	29.362	5,2	139,1
Sudeste	24.318	4,1	115,2
Suroeste	20.907	5	99
Gales	17.100	4,4	81
Escocia	19.572	5,1	92,7
Irlanda del Norte	17.340	4,7	82,1

Fuente: "Regional gross disposable household income, UK: 1997 to 2018", *Statistical Bulletin*, ONS, (04.06.20).

3.1.5 Políticas fiscal y monetaria

POLÍTICA FISCAL Y PRESUPUESTARIA

Las reglas fiscales en materia de rigor fiscal existen en Reino Unido desde la década de los 90, cuando el gobierno laborista de Tony Blair introdujo su propia versión de ellas en 1997. Ese primer conjunto de reglas incluyó la "regla de oro" presupuestaria que introducía un freno al endeudamiento e introducía principios de equilibrio presupuestario. Pero un crecimiento menor al esperado durante la crisis financiera de 2008 significó que el Gobierno laborista no

cumplió con la regla de oro y buscó continuamente extender la duración del ciclo para dar tiempo a que las cuentas públicas se equilibrasen.

Después de la crisis financiera de 2008, el gobierno de coalición conservador-liberal-demócrata impuso la austeridad presupuestaria para equilibrar las cuentas públicas tras la drástica expansión del gasto impulsada por la administración laborista de Gordon Brown durante la crisis financiera de 2008. Así se estableció un objetivo para eliminar el déficit actual en cinco años, objetivo que no se cumplió hasta 2018, pese a los fuertes recortes en el gasto del entonces Chancellor of the Exchequer, George Osborne, especialmente en partidas de política social y reducciones presupuestarias en los departamentos ministeriales.

Además, el Gobierno Cameron creó en octubre de 2010 un organismo de consejo fiscal independiente, la Oficina de Responsabilidad Presupuestaria (OBR), encargado de las tareas técnicas para proveer/evaluar previsiones (proyecciones a medio y largo plazo) de supuestos macroeconómicos y presupuestarios. Aunque las recomendaciones de esta nueva institución fiscal independiente no son vinculantes, el Gobierno tiene que explicar ante el Parlamento por qué no son atendidas.

“Las políticas de austeridad están llegando a su fin pero la disciplina presupuestaria se mantiene” afirmaba Philip Hammond a su llegada al Tesoro de la mano del gobierno de Theresa May en julio de 2016. En esta línea se situaban las nuevas reglas de disciplina fiscal introducidas por Philip Hammond, más relajadas que las de su predecesor en el cargo, George Osborne.

Las prioridades del gobierno conservador de Theresa May en materia fiscal fueron la prudencia por el lado del gasto, con la atención puesta en la necesidad de mantener un margen de maniobra para afrontar las eventualidades del Brexit, y la reducción del déficit de cada ejercicio fiscal por medio de un mayor control del gasto corriente. Además de una apuesta decidida por dos puntales para sostener el crecimiento: el incremento de la productividad (una de las debilidades de la economía británica y que se preveía atajar mediante medidas de fomento de la I+D) y un aumento de la inversión en infraestructuras.

Y así llegamos al momento presente. Nuevo Gobierno, nueva política económica y fiscal. El gobierno de Boris Johnson ha puesto fin a un decenio de austeridad presupuestaria impuesta por David Cameron desde 2010. Se plantea ahora que el control de la deuda pública es necesario, pero la política económica debería ser más flexible ¿Qué ha cambiado en este tiempo para que casi todos los argumentos en contra del gasto se hayan desvanecido? Recordemos aquí las palabras apócrifas de John Maynard Keynes, “*cuando las circunstancias cambian, yo cambio de opinión*”, que podrían aplicarse en la actualidad y explicar la reorientación de la nueva estrategia del Primer Ministro, Boris Johnson, en materia fiscal y presupuestaria.

La existencia ahora de ultrabajos tipos de interés, como telón de fondo (que entre otros factores propician la reactivación de la actividad económica y mejoran la capacidad de financiación, facilitando créditos más baratos, a los ciudadanos, las empresas y también al Estado, el cuál ahora puede financiarse a tipos de interés anormalmente bajos), puede explicar, aunque éste no sea el único motivo, una política macroeconómica fiscal y redistributiva lo suficientemente expansiva, que goza de gran popularidad, y a medida según estas circunstancias.

En consecuencia el gobierno Johnson y su nuevo Chancellor of the Exchequer (ministro de Hacienda), Rishi Sunak, han decidido atender a las circunstancias y orientar su hoja de ruta

en política fiscal de acuerdo con el nuevo escenario. Aumentar el gasto público fue la principal promesa de campaña de Boris Johnson, que obtuvo una aplastante mayoría parlamentaria en los comicios generales de diciembre de 2019 arrebatando a la oposición laborista sus feudos tradicionales del centro y el norte de Inglaterra.

De esta manera, el primer presupuesto (11 marzo 2020) de la era post-Brexit, hace cierta justicia al programa electoral del Primer Ministro, al alinearse con los planes de futuro de Downing Street. El Sr. Sunak ha obviado la línea continuista del proceso de consolidación fiscal que el anterior responsable económico, Sajid Javid, se había comprometido a defender, poniendo así punto final a la austeridad con una batería de medidas específicas, sin subir la presión fiscal y planteándose endeudarse más si las circunstancias así lo exigen. Asimismo, el Gobierno ha habilitado programas extraordinarios de ayudas a las empresas y los trabajadores para contener los efectos del Coronavirus (Covid-19) en la economía, que se mencionan en el epígrafe 3.1.3.

En julio, el Sr. Sunak, anunció en su "*Summer Economic Update*" (Actualización económica de Verano) el 8 de julio un "plan de empleo" (*Plan for jobs*) que es la segunda parte de un plan trifásico para "*asegurar la recuperación económica de Reino Unido tras la pandemia del Covid-19*".

La primera fase fue el paquete de apoyo de 160.000 millones, incluida la financiación adicional para los servicios públicos que desempeñan un papel esencial y el apoyo a las empresas a través de subvenciones, préstamos y recortes de impuestos.

Más recientemente, tras la cancelación del avance de presupuesto en otoño, el Gobierno anunció un plan económico de invierno (***Winter Economic Plan***), a la luz de un posible resurgimiento de la pandemia, que reemplazará al programa de "Retención de Empleo por Coronavirus" (***Coronavirus Job Retention Scheme, CJRS***), que expira a finales de octubre.

De acuerdo con la información disponible en el portal del Gobierno (ww.gov.uk) el ***Job Support Scheme*** entrará en funcionamiento el 1º de noviembre, su duración será de seis meses y su objetivo es proteger a las empresas y trabajadores asalariados -con perspectivas de futuro viable tras el Covid-19- que se vean afectados con una menor actividad a causa de la pandemia durante los meses de invierno.

El ***Winter Economic Plan*** contempla también flexibilidad en los préstamos ya otorgados a las empresas hasta seis años (que podrán ampliarse a diez años, con lo que los pagos mensuales se reducen casi a la mitad) y reducción del IVA del 20 al 5% por otros seis meses a los sectores de hostelería, ocio y turismo.

POLÍTICA MONETARIA

El actual marco de la política monetaria en Reino Unido data de octubre de 1992, cuando tras la salida de la libra esterlina del mecanismo del tipo de cambios del SME, Reino Unido adoptó un nuevo modelo con dos componentes: un objetivo explícito de inflación (del 2,5% anual, porcentaje que bajó al 2,0% en tasa CPI a partir de 2003), y, segundo, cambios institucionales diseñados para dotar de mayor influencia al Banco de Inglaterra (BoE) haciendo más transparente y abierto el proceso por el cual esta entidad fija el tipo de interés. Posteriormente (en 1997) el gobierno laborista otorgó plena autonomía al BoE para fijar los tipos de interés.

En la actualidad, con objeto de amortiguar la crisis provocada por el Coronavirus (Covid-19), coincidiendo con la presentación del Presupuesto 2020/21 y en una acción concertada con el Gobierno, el Banco de Inglaterra (BoE) decidió de forma inesperada rebajar el tipo básico de interés en un cuarto de punto hasta el 0,25% para ayudar a la economía frente al impacto negativo del Coronavirus (Covid-19), del que explica que hay que esperar un "shock económico que, aunque temporal podría ser intenso". Luego, ocho días más tarde, el BoE volvió a bajar los tipos de interés del 0,25% al mínimo histórico del 0,10%.

Otras medidas incluyen la introducción de un nuevo esquema de financiación para las Pymes "Term Funding Scheme for Small and Medium Sized Enterprises" (TFSME) similar al que ya lanzó en agosto de 2016. El TFSME está diseñado para incentivar los préstamos al recompensar a los bancos que aumentan sus préstamos, particularmente a las Pymes, con financiación a plazo adicional a tasas cercanas al 0,25% del BoE. Asimismo, reduce las reservas de capital contracíclicas (*countercyclical capital buffer rate*) al 0%, con objeto también de impulsar una mayor oferta de crédito.

El Banco de Inglaterra se une así otros bancos centrales, como la Reserva Federal estadounidense, que han decidido seguir una política monetaria más expansiva para recuperar la confianza, dependiendo del margen de cada institución, para hacer frente al impacto económico del Coronavirus. Del cual, en su momento, la OCDE calificó como "el mayor peligro" desde la crisis financiera global.

El banco central británico no recortaba tipos de forma extraordinaria desde la crisis financiera de 2008, cuando el BoE, al igual que otros bancos centrales, instauró una política monetaria más acomodaticia basada en el uso de instrumentos tanto tradicionales como no convencionales. El nuevo gobernador del BoE, Andrew Bailey, ha dejado en claro que las dos principales prioridades en la coyuntura actual son estabilizar el mercado de deuda pública del Reino Unido y apoyar la economía a través de medidas de crédito y liquidez.

En su última reunión (17 de septiembre) los miembros del Comité de Política Monetaria (MPC, por sus siglas en inglés) votaron por unanimidad mantener sin cambios el tipo básico de interés en el mínimo histórico del 0,1%. Igualmente, el MPC votó por unanimidad mantener su programa de compra de activos (**Asset Purchases Facility**) en 745.000 millones de libras, de los cuales ya ha empleado 662.000 millones. Además de eso, el gobernador del BoE, Andrew Bailey, ha indicado que los tipos de interés negativos son una opción más del conjunto de instrumentos de política monetaria de que el BoE dispone. Aunque el banco central británico no tiene intención de utilizarla en estos momentos, pese al contexto actual de elevado endeudamiento público y de tipos de interés en mínimos históricos.

3.2 Previsiones macroeconómicas

PANEL DE PREVISIONES DE LA ECONOMIA BRITÁNICA								
INSTITUCIONES	D. Definitivos		Previsiones					
	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
ONS								
GDP	1,4	1,4						
CPI (Inflación)	2,1	1,3						
Desempleo (%)	4,0	3,8						
B. C/C (% PIB)	-3,9	-3,8						
Deficit (% PIB)	-1,8	-2,2						

Bank of England (noviembre 2020)							
GDP		-11	7,25	6,25	
CPI (Inflación)		0,5	-0,25	0,0	
Desempleo (%)		6,25	6,75	5,0	
OCDE (junio 2020). Esc. Menor riesgo							
GDP		-11,5	9,0	
CPI (Inflación)		0,7	0,6	
Desempleo (%)		9,1	7,8	
B. C/C (% PIB)		-3,5	-3,5	
Deficit (% PIB)		-12,4	-7,8	
Deuda (% PIB)		137,7	136,2	
Deuda (% PIB) criterios Maastricht		97,9	91,7	
OCDE (junio 2020). Esc. Mayor riesgo							
GDP		-14,0	5,0	
CPI (Inflación)		0,6	0,0	
Desempleo (%)		10,4	10,0	
B. C/C (% PIB)		-3,6	-3,7	
Deficit (% PIB)		-14,2	-12,1	
Deuda (% PIB)		142,2	148,6	
Deuda (% PIB) criterios Maastricht		100,7	98,3	
OBR (marzo 2020)							
GDP		-6,5	4,0	
CPI (Inflación)		1,0	1,9	
Desempleo (%)		4,8	4,4	
B. C/C (% PIB)		-4,4	-4,5	
Deficit (% PIB)		-8,3	-5,5	
OBR (abril)							
GDP		-12,8	17,9	1,5	1,3	1,4	
CPI (Inflación)		1,2	2,3	2,4	2,3	2,2	
Desempleo (%)		7,3	6,0	4,5	4,0	4,1	
B. C/C (% PIB)- Budget marzo		-3,8	-3,9	-4,0	-4,0	-4,1	
Deficit (% PIB)		13,9	3,2	2,5	2,4	2,2	
Deuda neta (% PIB)		94,6	93,8	93,6	93,2	84,9	
FMI (octubre)							
GDP		-9,8	5,9	3,2	1,9	1,7	1,6
CPI (Inflación)		0,8	1,2	1,7	1,9	2,0	2,0
Desempleo (%)		5,4	7,4	6,1	5,2	4,5	4,2
B.C/C (% PIB)		-2,0	-3,8	-3,6	-3,5	-3,4	-3,3
Deficit (% PIB)		-16,5	-9,2	-7,1	-5,8	-5,1	-4,4
Deuda neta (% PIB)		98,1	101,6	103,5	105,4	106,5	107,1

Fuente: elaboración propia sobre la base de informaciones de instituciones nacionales e internacionales (noviembre 2020).

3.3 Otros posibles datos de interés económico

Políticas estructurales

Política Industrial

El Gobierno publicó en noviembre de 2017 las líneas maestras de una nueva estrategia industrial, diseñada para modernizar la industria y adaptarla a las nuevas necesidades a las que deberá hacer frente en el futuro, en un panorama post-Brexit. El documento de referencia es un Libro Blanco (**White Paper**) en el que se insta a las empresas a que desarrollen nuevos acuerdos sectoriales para abordar desafíos y oportunidades específicos en su sector. El Gobierno impulsará el crecimiento en todo Reino Unido, poniendo el foco en la inversión en infraestructuras y en la investigación.

El "**White Paper**" menciona tecnologías prioritarias, en las que Reino Unido tiene ventaja competitiva en I+D: tecnologías relacionadas con la energía limpia, robótica, biotecnología, inteligencia artificial y tecnología de red móvil 5G. Se han establecido 10 pilares básicos en los que cimentar la política industrial: inversión en ciencia, investigación e innovación, desarrollo de conocimientos, modernización de infraestructuras, apoyo a las empresas para nacer y crecer, mejorar la contratación pública, fomento de la política comercial y de inversión interna, energía asequible y crecimiento limpio, incubar sectores de vanguardia, impulsar el crecimiento en todo el país y creación de instituciones que fomenten la colaboración y las sinergias.

Fuente: "*Industrial Strategy Building a Britain fit for the future*", [BEIS](https://www.gov.uk/government/publications/industrial-strategy-building-a-britain-fit-for-the-future), (actualizado a 28.06.18).
<https://www.gov.uk/government/publications/industrial-strategy-building-a-britain-fit-for-the-future>

Política digital

Más de un tercio de las empresas tecnológicas de crecimiento más rápido en Europa tienen en estos momentos su sede en Reino Unido. Londres lidera el crecimiento digital en Europa y cuenta en estos momentos con 77 unicornios. Esto es, empresas de base tecnológica valoradas en más de mil millones de dólares.

Entre ellas, se incluyen firmas de tecnología punta entre las que se encuentran *Monzo*, *Revolut* y *OakNorth* a las que se han añadido recientemente la tech de ciberseguridad *Snyk*, las FinTechs *Checkout.com* y *Rapyd*, la tech del sector de salud *Babylon*, el grupo de contactos *MagiLab* y *Octopus Energy*. Fuera de Londres también hay al menos dos unicornios tecnológicos en las ciudades de Cambridge, Oxford, Manchester, Leeds, Bristol y Edimburgo. Empresas como *Deliveroo* y *Starling Bank* ya confirmaron en 2019 que su estatus es de unicornio debido a sus importantes rondas de financiación.

En el marco de la conferencia virtual **UK Tech Cluster Group** (23 de junio), Oliver Dowden, titular de la cartera de Cultura, Política digital, Medios de Comunicación y Deporte, que el gobierno británico tenía, muy avanzados, planes para una nueva estrategia digital para situar al sector tecnológico en el centro de la recuperación económica del Reino Unido tras la

pandemia del Covid-19. El Sr. Dowden indicó que la nueva estrategia se publicará en otoño, la segunda de este tipo en solo cuatro años.

El ministro también se refirió en la **UK Tech Cluster Group** a la Estrategia Nacional de Datos del Gobierno (**National Data Strategy**), publicada el 9 de septiembre (<https://www.gov.uk/government/news/government-publishes-new-strategy-to-kickstart-data-revolution-across-the-uk>)

Por otro lado, por lo que se refiere a la tributación de la economía digital internacional, el gobierno anterior (Theresa May) anunció que a partir del 1 de abril de 2020 entraría en vigor un nuevo impuesto del 2% sobre la facturación de servicios digitales de las grandes empresas tecnológicas en Reino Unido, a partir de abril de 2020. Serían susceptibles de dicho impuesto las empresas con ventas globales superiores a 500 millones de libras. Se estima que esta medida podría permitir a la Hacienda británica (HM Revenue & Customs) unos ingresos anuales de 400 millones de libras.

Este nuevo gravamen, del que en la actualidad no se dispone de más información, se "centra estrictamente" en los beneficios generados en Reino Unido por empresas específicas, más que en las empresas británicas emergentes de alta tecnología (UK Tech Startups). Queda todavía por despejar la formulación y detalles de este nuevo impuesto.

La medida va claramente dirigida a las cinco grandes empresas estadounidenses que apenas pagan impuestos en Reino Unido porque concentran sus beneficios europeos en países con mejores condiciones fiscales como Irlanda: el impuesto se aplicará a firmas que tienen ingresos superiores a los 500 millones de libras a nivel global. Los servicios que serán sometidos al nuevo gravamen son los buscadores en Internet, las plataformas de redes sociales y las plataformas de comercio digital. Según fuentes del HM Treasury (*Fiscal Strategy*), esta decisión se debe al lento avance de las negociaciones internacionales para gravar a esas compañías. Si surgiera una "solución" pactada con otros países, Reino Unido se adaptaría a ella.

Fuente: "Digital Services Tax", Policy Paper, HMRC, (11.03.20).
<https://www.gov.uk/government/publications/introduction-of-the-digital-services-tax>

Política de energía

El Gobierno publicó el 12 de octubre de 2017 su plan "**Clean Growth Strategy**" para reducir la emisión de gases efecto invernadero que destinará más de 2.500 millones de libras al desarrollo de tecnologías limpias e infraestructura. También con esa fecha el Gobierno publicó su propuesta de ley "**Domestic Gas and Electricity (Tariff Cap) Bill**" que plantea introducir un tope máximo a las tarifas eléctricas hasta 2020 (extensible a 2023). Las empresas del sector, entre las que se encuentra Iberdrola (Scottish Power), han mostrado su oposición a esta medida.

En los últimos años las políticas gubernamentales (incentivos financieros y normativas específicas al respecto) en materia de energía se han encaminado al fomento de la energía renovable y nuclear para reducir la dependencia del abastecimiento exterior, desarrollando enormemente el sector de las energías renovables. El objetivo principal ha sido y es disminuir las emisiones de CO2, pero también reducir la dependencia de sus importaciones de petróleo y gas, para lo que Reino Unido se ha fijado un objetivo ambicioso de reducir las emisiones de carbono a cero antes de 2050 con relación a los niveles de 1990, sin poner en peligro la seguridad energética. En este sentido cabe mencionar la promoción regional a varios niveles

que las administraciones locales han puesto en marcha. Esto ha permitido a empresas energéticas más pequeñas concentrar sus esfuerzos en el sector geográfico específico en el que están sitas, aprovechando así las ayudas estatales para aumentar su facturación. Entre estas empresas podemos citar a Scottish Renewables (Iberdrola).

El anterior Ejecutivo tomó varias iniciativas para mejorar el desarrollo de cada una de las fuentes renovables en particular. En especial dirigió su esfuerzo y compromiso a los sectores más desarrollados: la biomasa y la energía mareomotriz. Además, con el propósito de profundizar en la diversificación y autoabastecimiento energético, se aprobaron medidas para fomentar la extracción de gas no convencional ("shale gas").

En materia de energía nuclear, el anterior gobierno de Theresa May aprobó tras varios retrasos la construcción de la central nuclear de Hinckley Point. Se trata de un proyecto controvertido por su alto coste (18.000 millones de libras) y el elevado precio por megavatio (£92.50 por megavatio hora, más del doble que el precio actual en el mercado mayorista). Se estima que Hinckley Point cubrirá el 7% de las necesidades de energía eléctrica del país.

La política nuclear del Gobierno sigue no obstante tropezando con serios problemas por los elevados costes de las centrales planificadas. En noviembre de 2018 Toshiba y su subsidiaria NuGeneration anunciaron la paralización de la central nuclear de Moorside, y en enero de 2019 Hitachi anunció la paralización de las obras de la central Wylfa Newydd de Gales, cuya apertura estaba prevista para 2020.

En el "**Sector Deal**" para el sector nuclear firmado en 2018 el Gobierno establece como prioridad la reducción de costes, desafío al que se propone hacer frente mejorando las tecnologías de construcción y operación de nuevas centrales y de desmantelamiento de centrales obsoletas. Se establece como objetivo específico la reducción del 30% en el coste de nuevas centrales y un ahorro en los costes de desmantelamiento del 20% para el año 2030.

El Brexit tendrá un impacto significativo sobre la política energética del Gobierno. Está previsto que Reino Unido abandone la Comunidad de Energía Atómica Europea (Euratom). La decisión del gobierno británico se justifica por la vinculación legal de este organismo con la UE: continuar siendo miembro del mismo significaría estar supervisado por la Corte de Justicia Europea, contraviniendo una de las prioridades del gobierno de Theresa May en su plan para el Brexit. Dejar el Euratom eliminará al Reino Unido del marco regulador que rige la cooperación internacional en sus programas nucleares tanto civiles como parte de sus programas militares, lo que podría dificultar el movimiento de materiales nucleares, equipos y técnicos entre Reino Unido y terceros países.

El Reino Unido ratificó el Acuerdo de París sobre cambio climático en noviembre de 2016.

Medio ambiente

A continuación se desglosan las medidas en materia de medioambiente anunciadas en presupuesto para el ejercicio 2020-21 (marzo de 2020):

- A partir de abril de 2022 se introducirá un impuesto de 200 libras por tonelada a los envases de plástico con menos del 30% de contenido reciclable. Con esto se busca aumentar el uso de plásticos reciclados en un 40%.

- En dos años se eliminarán los subsidios al diésel industrial en la mayor parte de sectores, excluyendo la agricultura, y el sector ferroviario.
- Se destinan 120 millones de libras para proveer ayuda de emergencia a poblaciones en Inglaterra situadas en las áreas afectadas por las inundaciones de este invierno, así como 200 millones con objeto de reforzar y reducir el riesgo de inundaciones.
- Se doblarán las ayudas para la contención de inundaciones en los próximos seis años hasta alcanzar los 5.200 millones de libras.
- Se destinan 640 millones de libras al denominado "Nature for climate fund" para protección de los hábitats naturales en Inglaterra, incluyendo la repoblación de 30.000 hectáreas de árboles.
- Se destinarán 500 millones de libras para puntos de recarga de vehículos eléctricos.

Política de Infraestructuras

El Sr. Sunak ha prometido que al final de la actual legislatura la inversión pública neta será el triple de la media de los últimos 40 años en términos reales. En total, ha señalado que se destinarán alrededor de 640.000 millones de inversión bruta para carreteras, ferrocarriles, colegios, hospitales y redes eléctricas en todo el país para el ejercicio 2024-25. Además, el Sr. Sunak ha anunciado que el Gobierno publicaría con más detalle su estrategia sobre infraestructuras (National Infrastructure Strategy) en la primavera de 2020.

A continuación se enumeran las medidas anunciadas en el presupuesto de marzo de 2020 en materia de inversiones en infraestructuras.

- Inversión de 27.000 millones entre el 2020 y el 2025 para la construcción de carreteras y mejoras en las existentes a través de la Second Road Investment Strategy (RIS2). Menciona algunos de proyectos como el Lower Thames Crossing, la autovía y túnel en la A303 en el Sudoeste para desviar tráfico de Stonehenge, etc.
- Inversión de 4.200 millones en transporte urbano en 5 años en 8 ciudades.
- 1.000 millones para el denominado "Transforming Cities Fund" para mejorar la infraestructura de autobuses y bicicletas en 12 ciudades, incluyendo Stoke, Preston, Derby, Nottingham and Southampton para el ejercicio 2022-23.
- Se crea un nuevo fondo para reparar baches y mantener calles y carreteras en condiciones (pothole fund) dotado con 2.500 millones de libras.
- Inversión en banda ancha por valor de 5.000 millones de libras para apoyar la expansión de la conectividad rural.
- Se incluyen compromisos como el incremento de 10.900 millones de libras para apoyar la construcción de al menos 1 millón de nueva vivienda para el final de la legislatura, con una media de 300.000 viviendas al año para mediados de los años 20. Se amplía el programa de viviendas asequibles (Affordable Homes Programme) con fondos adicionales con lo que se llega a los 12.200 millones de libras entre el 2021 y el 2022. También se inyectan fondos en el "Housing Infrastructure Fund" para proyectos como carreteras locales que sirven de apoyo

a desarrollos residenciales. Así se proporcionan 1.100 millones para 9 zonas que incluyen Manchester, Suntherland Sur y el Lancaster Sur, para liberar 69.600 viviendas. Por último, se incluyen otras inversiones en vivienda en la circunscripción parlamentaria de York Central, Harrow y North Warwickshire por un total de 328 millones de libras.

- Se construirán para 2030 nuevos clústeres para la captura de carbono, a un coste de 800 millones de libras.
- En los próximos 6 años se invertirán 5.200 millones de libras en medidas de protección contra inundaciones. Se proporcionan 200 millones para ayudar a que las comunidades con mayor riesgo de inundación se recuperen más rápidamente cuando hayan sido afectadas.
- Se anuncia un fondo de 1.000 millones para acometer problemas surgidos a raíz de la tragedia de la torre "Grenfell" de Londres y que servirá, entre otras cosas, para retirar revestimientos peligrosos de edificios residenciales de altura (Building Safety Fund).

Por otro lado, entre los principales proyectos en marcha caben destacar:

- El proyecto del túnel de Silvertown que cruzará el Támesis, al este de Londres. Ferrovial se ha adjudicado el Proyecto valorado en 1.000 de libras esterlinas, que se completará en 2024, a través de un consorcio que completan Aberdeen Standard, BAM, Macquarie Capita y SK E&C.
- En febrero de 2020, un tribunal británico aceptó un recurso de varios grupos de activistas defensores del cambio climático contra la ampliación del aeropuerto de Heathrow, gestionado por Ferrovial. El operador privado Heathrow Airport Holdings ha anunciado que apelará a la Corte Suprema la sentencia dictada. Ferrovial controla el 25% del operador privado Heathrow Airport Holdings, encargado de la gestión del aeródromo, y tiene como socios al fondo soberano catari Qatar Investment Authority (20 %), el inversor institucional canadiense CPDQ (12,62 %) y el fondo de Singapur GIC (11,20 %), entre otros.
- Sigue adelante el proyecto de alta velocidad británica, HS2. Varias constructoras e ingenierías españolas están involucradas en este proyecto.

Sector Fintech

En marzo de 2019 se dio a conocer la primera Estrategia del sector Fintech en Reino Unido. Esta nueva estrategia "Securing the Future of UK Fintech" es la última de otras muchas iniciativas que desde 2014 viene impulsando el gobierno británico, cuyo objetivo es colaborar con la industria fintech en el diseño y desarrollo de un plan integral que asegure un acuerdo sectorial (sector deal) con normas, regulaciones, estándares y programas de apoyo financiero, de desarrollo de infraestructuras y de captación de talento. Los aspectos más destacados de la estrategia incluyen:

- Creación de una nueva Cryptoassets Task Force integrada por el HM Treasury, el Banco de Inglaterra (BoE) y la Financial Conduct Authority (FCA) que se encargará de la gestión de riesgos relacionados con los cripto activos y de aprovechar los beneficios potenciales de la tecnología subyacente (blockchain).
- Armonización de normas, regulaciones y reducción del coste de cumplimiento normativo a través del desarrollo de reglas legibles por máquinas, para lo cual la FCA ha suscrito un "Memorandum of Understanding " (MOU) con el Financial Reporting Council (FCR). Se ha

anunciado el inicio de programas piloto de regulación de soluciones de robo-advisors (servicios online de gestión financiera) para ayudar a las fintech a cumplir con la regulación.

- Diseño de estándares de industria para facilitar la colaboración entre las empresas fintech y los bancos tradicionales, patrocinado por las entidades bancarias más importantes del país, y que se espera sean publicados a finales de 2019.

- Colaboración entre la industria y el Gobierno para crear "plataformas compartidas" que contribuyan a eliminar las barreras y dificultades que a menudo enfrentan las start-ups fintech para desarrollar la infraestructura necesaria durante sus primeras etapas.

- Nombramiento de tres nuevos "Enviados Especiales Fintech" de carácter regional para asegurar que los beneficios del desarrollo fintech se extienden por todo Reino Unido. Hasta ahora, Londres ha sido el beneficiario predominante de la escena fintech de Reino Unido, pese a los esfuerzos existentes como la iniciativa "Northern Powerhouse" para distribuir la actividad de Fintech de manera más homogénea en todo el país. Estos intentos previos también han sido criticados por concentrarse demasiado en otras grandes ciudades, como Manchester. Esta última propuesta sugiere que el Gobierno quiere impulsar aún más la economía británica al traer más inyecciones de capital y empleo a las partes menos prósperas del país.

- Creación de los llamados "puentes fintech", acuerdos de cooperación que permiten a los reguladores compartir información sobre servicios financieros en sus respectivos mercados. El primero de ellos entre la propia FCA y el regulador australiano ASIC.

Ciencias de la vida

El sector de ciencias de la vida es por naturaleza sumamente diverso y específico. Dentro de esta industria se diferencian dos segmentos o ramas de actividad: a) **Biopharma** (core biopharma y b) **Core TechMed**.

Según el informe "**Bioscience and health technology sector statistics 2018**", publicado en mayo de 2019, el sector engloba a 3.400 empresas, de las cuáles el 80% se concentran en el sector de tecnología médica, (TechMed) y el 20% restante lo forman empresas del sector farmacéutico.

Core Biopharma incluye todas las empresas cuyo negocio se relaciona con el desarrollo y/o producción de sus propios productos farmacéuticos, desde pequeñas empresas biotecnológicas enfocadas al I+D a las grandes multinacionales de Big Pharma. Este segmento cuenta con empresas de servicios y suministros que ofrecen bienes y servicios a las empresas del campo de **Core Biopharma**; entre estos servicios podemos destacar la investigación y fabricación por contrato, la provisión de insumos y reactivos para instalaciones de I+D, provisión de análisis especializados, servicios de informática, contratación y servicios logísticos.

Core Med Tech, por su parte, engloba a las empresas cuya actividad principal supone el desarrollo y la producción de productos de tecnología médica. Al igual que en core Biopharma, este segmento cuenta con empresas de servicio y suministro que dan apoyo a las empresas de tecnología médica (estas tienen una función similar a las empresas de suministro y servicio en el campo de la biofarmacia).

Finalmente, están las empresas de **Digital Health** o salud digital (que se hallarían en realidad ubicadas dentro del sector **Med Tech**, pero al ser el segmento de mayor relevancia, se le

hace especial mención). Éstas incluyen aquellas empresas involucradas en la fabricación de productos para hospitales y consumidores, incluidos productos tales como sistemas informáticos para hospitales, empresas que producen dispositivos médicos móviles, así como empresas que ofrecen análisis de datos.

Por otro lado, el gran desarrollo a nivel global de la biotecnología ha repercutido en la industria farmacéutica, que se ha visto beneficiada con sus últimos avances y ha podido aplicarlos para desarrollar medicamentos de un modo más rápido y a un menor coste. Esto explica el que este sector sea en Reino Unido el que más está creciendo por facturación (33.400 millones de libras y representa el 45% de la industria de ciencias de la vida).

La línea entre las empresas puramente farmacéuticas y biotecnológicas está cada vez más difuminada; estas empresas coexisten actualmente en una relación de cooperación en la que la empresa biotecnológica encuentra el capital suficiente para financiar sus programas de investigación y desarrollo en la empresa farmacéutica y esta última encuentra un producto prácticamente imposible de replicar por la competencia.

Por lo que se refiere al empleo, el sector **Biofarma** en su conjunto emplea a 118.000 profesionales, de los cuáles 63.300 trabajan en el cluster especializado (farmacéuticas o las empresas biotecnológicas de la salud) y el resto, 54.700 se encuentran repartidos en las empresas de gestión de la cadena de suministro y distribución. Su facturación total fue de 50.000 millones de libras en 2018.

Las grandes empresas farmacéuticas concentran el 92% del empleo total en el sector, mientras que las de gestión de la cadena y suministro, formado por pymes, suponen el 22% del empleo total del sector. El mayor número de estas empresas se ubica en el sureste y noroeste de Inglaterra y en Escocia

En términos de empleo y número de empresas, el MedTech es el sector más grande, con 97.600 asalariados (el 39% de total) distribuidos en 2.7300 empresas (el 45% de total). El segmento de salud digital, englobado dentro del sector MedTech, es el más importante de este sector y cuenta con 11.100 empleados (4,5% de la industria de ciencias de la vida) y es el segundo más grande dentro del sector de MedTech respecto a empleo.

La **biotecnología**, emplea en su conjunto en Reino Unido a unas 240.900 personas, aproximadamente el 1% de toda la fuerza laboral del sector privado. Además, cuenta con 5.649 empresas que generan unos 70,3 miles de millones de libras al año de facturación, creciendo en el periodo 2016-2017 un 2,4% en empleo y un 9,3% en beneficio.

Respecto al Brexit, mientras algunas empresas se preparan para un escenario adverso, muchas otras se mantienen a la espera de acontecimientos. Grandes empresas como AstraZeneca o GSK se han preparado ante posibles riesgos a través de la creación de un modelo de provisiones distinto, expandir sus capacidades entre la UE y RU en nuevas pruebas y certificación de medicamentos; transferir las autorizaciones de comercialización registradas en el Reino Unido a una entidad de la UE; actualización de folletos de embalaje y embalaje; modificación de las licencias de fabricación e importación.

Así las cosas, las empresas británicas seguirán percibiendo la financiación de proyectos europeos como **Horizonte 2020** hasta el 2020, pero las dotaciones que están recibiendo las empresas de dichos proyectos está disminuyendo y actualmente se desconoce si Reino Unido tendrá acceso a los fondos de investigación de la UE después de 2020.

El Gobierno ha actualizado la estrategia industrial que ya anunció a principios de 2017, con objeto de preparar la economía y garantizar que Reino Unido permanezca abierto a la innovación tras el Brexit. Se adjunta vinculo al ultimo informe publicado a este respecto por la **Office of Live Sciences** publicado en enero de 2020: "Life Sciences Industrial Strategy Update".

Fuentes:

- "Bioscience and health technology sector statistics 2018", Office for Life Sciences, (mayo 2019). [2018https://assets.publishing.service.gov.uk/government/uploads/system/uploads/attachment_data/file/798583/Bioscience_and_Health_technology_Sector_2018.pdf](https://assets.publishing.service.gov.uk/government/uploads/system/uploads/attachment_data/file/798583/Bioscience_and_Health_technology_Sector_2018.pdf).
- "Life Sciences Industrial Strategy Update", Office for Life Sciences, (enero 2020). https://assets.publishing.service.gov.uk/government/uploads/system/uploads/attachment_data/file/857348/Life_sciences_industrial_strategy_update.pdf.

Política migratoria

La inquietud por la inmigración fue un factor clave en el plebiscito y resultado a favor del Brexit en junio de 2016. Tras la activación del artículo 50 y el consiguiente inicio de las negociaciones de salida de la UE en junio de 2017, el gobierno británico, uno de cuyos objetivos principales es reducir los niveles de inmigración, aplicará nuevas medidas en su política migratoria que afectarán al derecho de residencia de los europeos que lleguen a Reino Unido en un escenario post-Brexit.

El libro blanco publicado en diciembre de 2018 sienta las bases de lo que será la inmigración en un escenario post-Brexit. El documento asegura que no habrá límite para la entrada de profesiones consideradas clave, como doctores o ingenieros; y que los turistas europeos no requerirán de visa para entrar en Reino Unido.

Por otro lado, el Gobierno de Boris Johnson propone que Reino Unido tenga sistema migratorio similar a Australia, de acuerdo con las declaraciones efectuadas por la actual ministra de Interior, Priti Patel, que durante la conferencia del Partido Conservador en Manchester hizo hincapié en que la migración "debería ser controlada" y priorizarse la inmigración altamente cualificada. Lo que implicaría el fin de la libertad de movimientos (aunque se admita que ello estaría "sujeto a negociaciones" con Bruselas) con el principal objetivo de reducir el volumen de inmigrantes y, sobre todo, la llegada de trabajadores no cualificados. El trato a los ciudadanos de la UE y a los no comunitarios sería el mismo, incluyendo la restricción del acceso a los servicios sociales.

Organizaciones empresariales como la Confederación de la Industria Británica (CBI) han pedido en el pasado que no se ponga un límite a la inmigración ante el temor de reducir el ingreso de trabajadores menos cualificados y necesarios para algunos puestos de trabajo.

Los tres millones de ciudadanos de la UE que ya residen en Reino Unido y quieran permanecer en el país podrán solicitar el "settled status" o "pre-settled status" en base al denominado EU Settlement Scheme hasta el 30 de junio de 2021. De forma que, siempre que lleven al menos 5 años en el país se considerarán residentes "asentados" ("settled status"), lo que les otorgará los mismos derechos que a los británicos en cuanto a residencia, empleo, sanidad o pensiones. Para ello, es necesario que el ciudadano comunitario resida en Reino Unido antes del 31 de diciembre de 2020.

Por otro lado, el Gobierno británico publicó el 24 de septiembre una guía para empresarios con información sobre los trámites que deberán realizar para contratar trabajadores de fuera del Reino Unido a partir del próximo 1 de enero.

La información señala que a partir del próximo año cualquier empresario que quiera contratar a un trabajador que se encuentra en su país de origen, excluyendo la República de Irlanda, necesitará pedir antes un permiso. El Gobierno aclara que el nuevo sistema no será aplicable a los trabajadores de la UE que ya trabajan en el Reino Unido, y recuerda a estos que deben registrarse con arreglo al *EU Settlement Scheme* antes del 30 de junio de 2021.

Fuentes:

- "EU Settlement Scheme Statistics, February 2020. Experimental Statistics", Home Office, (19.03.20).
- Consejería de Trabajo, Migraciones y Seguridad Social en Reino Unido. <http://www.mites.gob.es/es/mundo/consejerias/reinounido/index.htm>
- "Recruiting people from outside the UK from 1 January 2021", Home Office, (24.09.20). <https://www.gov.uk/guidance/recruiting-people-from-outside-the-uk-from-1-january-2021#:~:text=From%201%20January%202021%2C%20freedom,to%20apply%20for%20per%20mission%20first>

Comercio exterior

Reino Unido aspira a que sus exportaciones representen el 35% del PIB después de abandonar la Unión Europea, incrementando las relaciones comerciales con el resto del mundo. Con este fin, el Department for International Trade (DIT) lanzó en agosto de 2018 una nueva estrategia de apoyo (en colaboración con otros partners públicos y privados) a la exportación para las empresas británicas. El documento está basado en la estrategia industrial, la agenda comercial y la política exterior del Gobierno (<https://www.gov.uk/government/publications/export-strategy-supporting-and-connecting-businesses-to-grow-on-the-world-stage>).

Impacto del Brexit

Sector aeroespacial: Aunque el régimen arancelario que aplicaría Reino Unido en el caso de un Brexit sin acuerdo no contempla aplicar tarifas arancelarias en este sector, la salida desordenada de la UE podría producir disrupciones de suministros en cadenas de valor altamente integradas con otros países de la UE. Aunque sin consecuencias tan graves, el escenario de un Brexit ordenado también ocasionaría problemas: con el Reino Unido fuera del mercado único y el Tribunal Europeo de Justicia, la relación UE-RU conllevará nuevos procedimientos y una divergencia en los estándares que perjudicará a la que lo que hoy es una cadena de suministro integrada y rápida.

Airbus, que cuenta con cuatro plantas en el país y 400 empresas proveedoras, advirtió el 21 de junio de 2018 que podría abandonar el Reino Unido si el país sale del mercado único y la unión aduanera de la UE sin un acuerdo transitorio. Como miembro de la Unión Europea, el Reino Unido tiene influencia significativa en el establecimiento de normas y reglamentos de aviación, tanto a nivel global como regional. Junto con la Administración Federal de Aviación (FAA) de los Estados Unidos, la Agencia Europea de Seguridad Aérea (EASA) es una de las principales agencias que impulsa el desarrollo de las normas de seguridad. Al salir de la UE, el Reino Unido tendría que seguir las mismas normas europeas de seguridad descritas por la EASA, pero perdería la capacidad de moldear su desarrollo.

Por otro lado, el fin de la libre circulación de personas podría significar también el fin de la posición de Reino Unido como centro de excelencia en la fabricación de las alas de los aviones de Airbus. España (que ensambla todas las colas horizontales) podría aprovechar esa oportunidad para desempeñar ese papel de mayor importancia al que viene aspirando desde hace tiempo.

Sector automoción: El alto nivel de integración de la cadena de suministro con la UE y su alta dependencia de inversión extranjera hacen que este sector sea uno de los más afectados por la salida del Reino Unido de la Unión Europea. Si no se negociase un acuerdo preferencial, Reino Unido aplicará las tarifas que ha propuesto para el caso de Brexit sin acuerdo, que contemplan un arancel para los vehículos del 10%. España se vería afectada puesto que la automoción es el principal capítulo de la exportación española a Reino Unido: los vehículos automóviles (incluyendo los componentes), representaron el 26,8% del total exportado en 2018. De hecho, el impacto del Brexit a partir de la celebración del referéndum se ha notado en las exportaciones en este sector, siendo el sector cuyas exportaciones han evolucionado más desfavorablemente a partir de la segunda mitad de 2016. Por su parte, los componentes de automoción -incluyendo motores- no recibirían arancel, para evitar costes asociados a la importación de los fabricantes británicos, dada lo altamente integrada que está la cadena de suministro entre RU y la UE.

En lo que se refiere a las barreras no arancelarias, la intensificación de los trámites aduaneros podría materializarse en el análisis exhaustivo del cumplimiento de los componentes y vehículos importados con la nueva regulación que entraría en vigor en RU lo que afectaría negativamente a un sector que opera con el sistema de "Just in Time". Incluso con un acuerdo comercial con la UE, el Reino Unido perderá poder de influencia en la regulación del sector y deberá implementar una nueva regulación sobre controles de calidad y seguridad que se homogenicen con los europeos y así agilizar los controles de aduanas. Ni siquiera en el caso de que el Reino Unido firmase un acuerdo de libre comercio que evitase los aranceles, la industria británica esquivaría los controles de aduanas para aplicar el procedimiento de reglas de origen en este sector.

Sector farmacéutico: El régimen arancelario que aplicaría Reino Unido en el caso de un Brexit sin acuerdo no contempla aranceles en este sector. Sin embargo, en ausencia de un acuerdo comercial amplio que contemple la plena equivalencia en aspectos regulatorios, el Brexit supondrá un aumento de controles que podrían poner en juego la fluidez de la cadena de suministro.

Además, el Brexit podría tener implicaciones significativas en la investigación médica con ensayos clínicos en los que tradicionalmente participaban pacientes británicos. Esto afectará tanto a los proyectos de investigación en curso como a los futuros, que deberán cumplir con múltiples reglamentos.

Si Reino Unido quedase fuera de la AEM (agencia que se ha trasladado ya desde Londres a Amsterdam), dejaría de tener acceso a las autorizaciones para comercializar fármacos en todo el territorio comunitario que emite este organismo a modo de 'pasaporte' para poder exportar libremente a países de la UE. Reino Unido tendría que regular domésticamente aspectos como la verificación de fármacos y los ensayos clínicos. El sector farmacéutico británico podría resentirse si no se consigue una equivalencia absoluta entre los estándares de Buenas Prácticas de Fabricación y de Distribución vigentes en el Reino Unido con los de la UE, o si la UE deja de reconocer como válidas a las personas cualificadas de Reino Unido que establece la legislación comunitaria como responsables del control de los lotes fabricados e importados.

Sector tecnológico: El impacto del Brexit sobre este sector se va a centrar en las barreras no arancelarias, concretamente a las relacionadas con la regulación del sector. En este sentido, el Mercado Único Digital (MUD), la estrategia de la Comisión Europea para remover barreras en el comercio online en la UE, es un elemento clave. Su adopción por el Reino Unido tras su salida de la UE será uno de los aspectos fundamentales en el desarrollo futuro del comercio electrónico entre Reino Unido y la UE. En este sentido el Reino Unido ha implementado ya dos elementos del MUD, la nueva normativa comunitaria GDPR (General Data Protection Regulation), que regula la transmisión de datos (el 75% de los flujos internacionales de datos de Reino Unido se producen con la Unión Europea) y al Directiva de Servicios de Pago (PSD2), clave para el sector Fintech.

En un sector basado en el conocimiento y en los servicios, el acceso al talento es crucial. El Brexit pone en cuestión la libre circulación de personas y por tanto hace peligrar el flujo de talento extranjero canalizado hacia el Reino Unido. El Reino Unido es el primer destino europeo para los trabajadores extranjeros que se desplazan para trabajar empresas tecnológicas. Los trabajadores extranjeros representan actualmente el 18,4% del empleo en el sector digital.

La incertidumbre sobre el Brexit y el proceso negociador ha tenido un cierto impacto negativo en la inversión dirigida al sector, aunque Reino Unido y Londres siguen siendo líderes europeos en la captación de capital en este sector. Sin embargo, las startups británicas perderían acceso a otro tipo de financiación oficial proveniente de organizaciones europeas como EASME y su programa HORIZON.

Sector financiero: los efectos de la salida de Reino Unido del Mercado Único se resumen en dos efectos principales: uno inmediato, la relocalización de entidades debido a la pérdida de los pasaportes, y otro a más medio plazo: la posible pérdida de actividades denominadas en euros, principalmente la compensación (clearing). Además Reino Unido ha perdido la sede de la Autoridad Bancaria Europea, que se ha trasladado a París.

En lo que se refiere al primer efecto, en el momento en que Reino Unido deje de ser parte del Mercado Único, las entidades radicadas en este país perderán los pasaportes bancarios (passporting rights); derechos que permiten a entidades financieras de cualquier país comunitario operar en toda la UE (en algunos casos incluso en la EEA) sin necesidad de autorizaciones individuales de cada estado miembro. Son casi 5.500 las entidades registradas en Reino Unido que utilizan estos derechos para operar en otros países de la UE, lo que suma un total de 336.421 pasaportes. Algunas actividades financieras dependen en mayor grado que otras de los pasaportes bancarios. La más afectada es la banca, donde hay más tradición de pasaportes, seguido por la gestión de activos y por último, la correduría de seguros. Muchas entidades ya se están preparando para la salida de RU del Mercado Único y están trabajando en su relocalización a diferentes ciudades de la UE para abrir subsidiarias que permitan acogerse a los pasaportes comunitarios. Frankfurt, seguida de Dublín, Amsterdam, Luxemburgo y Paris, parece estar liderando la carrera por acoger a las entidades que deciden relocalizarse. No obstante, ninguna ciudad parece encaminada, por el momento, a convertirse en el nuevo hub financiero europeo.

La segunda gran incógnita que surge a raíz del Brexit se refiere a las actividades denominadas en euros, en particular a las actividades de compensación (clearing). El Brexit pone en duda si estas actividades podrán permanecer en Londres, fuera ya no solo de la Eurozona, sino de la UE (y por tanto, puede que fuera de la supervisión del BCE) o si se obligará a su traslado a la UE. El mayor freno a trasladar la actividad desde Londres a Frankfurt o París es la falta de capacidad de estos centros europeos para gestionar una actividad de semejante volumen.

Deutsche Börse (Frankfurt) y su entidad de clearing Eurex han liderado la ofensiva para captar este negocio. En julio de 2018 anunciaron que la mitad de su actividad de clearing se realiza ya en Frankfurt a través de Eurex, aunque este traslado de actividad no ha supuesto relocalización alguna de puestos de trabajo desde Londres.

3.4 Comercio Exterior de bienes y servicios

De acuerdo con los datos anuales publicados por la ONS, la balanza comercial (bienes) de Reino Unido cerró 2019 con un déficit de 129.457 millones de libras. En este período las exportaciones de bienes alcanzaron los 372.618 millones de libras, un 6,6% superiores a las registradas en 2018 y las importaciones 502.075 millones de libras, un 2,7% por encima de la cifra registrada en 2018.

La balanza de servicios registró en 2019 un superávit de 105.470 millones de libras.

En 2019, las exportaciones de bienes y servicios alcanzaron los 700.460 millones de libras, un 6,7% por encima del dato de 2018, mientras que las importaciones totales (bienes y servicios) fueron de 724.447 millones de libras, un 5,6% superiores a las de 2018. En 2019 la balanza de bienes y servicios logró rebajar un 19,5% su déficit hasta los 23.987 millones desde los 29.787 millones registrados en 2018. En 2019 España se mantuvo, sin cambios respecto a 2017, en novena posición como cliente y en octava como proveedor de Reino Unido.

En 2020 sólo se dispone a la fecha de cierre de este informe de datos provisionales hasta el mes de julio. El déficit de la balanza de bienes y servicios al se rebajó un 42,7% (16.461 millones de libras) en el acumulado enero-julio respecto al registrado en igual período de 2019 (déficit de 28.732 millones de libras) por el impacto de la pandemia del Covid-19.

Fuente:

- "UK Trade: July 2020", Statistical Bulletin, ONS (11.09.20)

Tipos de cambio aplicado:

- 2016: £/€: 1,2233
- 2017: £/€: 1,1413
- 2018: £/€: 1,1305
- 2019: £/€: 1,1405
- 2020 (en-jul): £/€: 1,1329

Fuente: Banco de Inglaterra.

3.4.1 Apertura comercial

Reino Unido es un país con un mercado abierto y un activo miembro de la OCDE y de la OMC. El grado de apertura comercial de Reino Unido en 2019 ($X+M/PIB \times 100$) fue del 64,3% (las exportaciones totales equivalen al 31,6% del PIB y las importaciones totales equivalen al 32,7% del PIB).

Fuentes:

- "UK Trade: July 2020", Statistical Bulletin, ONS (11.09.20)
- "GDP first quarterly estimate, UK: April to June 2020", Statistical Bulletin, ONS, (30.09.20)

3.4.2 Principales socios comerciales

Comercio de bienes

Las **exportaciones británicas** de bienes alcanzaron los 372.618 millones de libras en 2019 (datos provisionales) un 6,6% por encima de la cifra registrada en igual período de 2018. Las exportaciones dirigidas a la Unión Europea representaron el 45,7% del total (49,3% en 2018) y cayeron un 0,9% interanual. Las dirigidas a la zona euro (40,8% del total) se redujeron un 0,5% interanual.

Por países, las exportaciones a Estados Unidos al absorber el 16,4% del total de exportaciones británicas en 2019, aumentaron un 18,6% interanual, mientras que las exportaciones dirigidas a Alemania, segundo cliente, con el 9,8% de las exportaciones totales se incrementaron un 2,1% interanual. Las exportaciones a China y Francia, tercer y cuarto cliente con el 6,7% y el 6,6% de las exportaciones totales británicas en 2019, subieron un 33,8% y un 2,3%, respectivamente. España ocupa el puesto noveno como cliente de las exportaciones británicas con un 2,9% del total y una subida del 3,7% interanual.

Las **importaciones británicas** de bienes alcanzaron los 502.075 millones de libras (datos provisionales), un 2,7% más que en igual período de 2018. Las importaciones procedentes de la Unión Europea, 52,9% del total, (54,3% del total en 2018) descendieron un 0,1% interanual. Las importaciones de la zona euro, 45,8% del total, (46,9% del total en igual período de 2019) aumentaron un 0,1% respecto a 2018.

Las importaciones procedentes de Alemania y China, principales proveedores de Reino Unido en 2019, con un peso sobre las importaciones totales del 12,9% y del 9,3%, se redujeron un 3,7% respecto a 2018 en el caso de Alemania y las provenientes de China subieron un 9,1% interanual. España ocupa el puesto octavo como proveedor de las importaciones británicas con el 3,4% del total y un incremento del 3,9% interanual.

En 2020, de acuerdo con los datos estimados de avance de la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS), en los siete primeros meses de 2020 las exportaciones de bienes y servicios de Reino Unido alcanzaron los 348.085 millones de libras, mientras que las importaciones totalizaron 331.624 millones. Las exportaciones de bienes a la UE27 supusieron el 45% de las exportaciones británicas y el 52,1% de sus importaciones.

El déficit en bienes con la UE que tiene Reino Unido en el acumulado enero-julio de 2020 asciende a 39.130 millones de libras y un déficit de 11.512 millones de libras con países terceros.

Fuente: "UK Trade: July 2020", Statistical Bulletin, ONS, (11.09.20)

CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES DEL REINO UNIDO. Millones £												
	Rk	2015	2016	2017	2018	2019	% Total	% Var 19/18	2020 (en-jul)	% Total	% Var 19/18	
EEUU incl. Puerto Rico	1	47.348	47.547	48.868	51.680	58.556	15,7	13,3	28.052	15,5	-17,1	
Alemania	2	30.382	32.126	36.270	35.902	36.927	9,9	2,9	18.302	10,1	-13,4	
Países Bajos	3	17.394	19.068	22.349	26.902	24.548	6,6	-8,8	11.542	6,4	-19,3	
República de Irlanda	4	16.576	16.992	19.563	21.154	21.694	5,8	2,6	11.298	6,2	-11,8	
China	5	13.095	13.801	17.376	18.776	25.843	6,9	37,6	10.213	5,6	-18,8	
Francia	6	17.728	19.322	23.845	24.029	24.613	6,6	2,4	10.806	6,0	-26,4	
Suiza	7	9.832	8.374	7.216	7.001	12.068	3,2	72,4	10.251	5,7	97,4	
Bélgica	8	11.608	11.547	13.871	14.278	12.980	3,5	-9,1	5.893	3,3	-23,3	
Hong Kong	9	5.899	6.274	7.518	7.893	9363	2,5	18,6	5.594	3,1	10,0	
España	10	8.812	9.332	10.252	10.296	10.733	2,9	4,2	5.078	2,8	-18,1	
Italia	11	8.390	9.635	10.171	10.563	10072	2,7	-4,6	4.840	2,7	-19,5	
Japón	12	4.514	4.896	6.057	6.704	7267	2,0	8,4	3.558	2,0	-16,4	
Singapur	13	3.857	4.555	5.154	4.955	6141	1,6	23,9	3.357	1,9	-0,8	
Turquía	14	3.525	4.542	5.751	5.103	6398	1,7	25,4	3.075	1,7	13,5	
Emiratos Árabes Unidos	15	6.191	6.733	7.299	6.544	7808	2,1	19,3	2.913	1,6	-17,8	
Subtotal		205.151	214.744	241.560	251.780	275.011	73,8	9,2	134.772	74,4	-12,2	
TOTAL		285.960	297.922	338.739	351.132	373.149	100,0	6,5	181.179	100,0	-13,3	

Fuente: "Trade in goods: all countries, seasonally adjusted", Dataset, ONS, (11.09.20)

CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES DEL REINO UNIDO. Millones £												
	Rk	2015	2016	2017	2018	2019	% Total	% Var 19/18	2020 (en-jul)	% Total	% Var 19/18	
Alemania	1	60.142	63.264	68.076	67.384	64.909	12,9	-3,7	28.886	12,5	-25,2	
China	2	35.794	39.422	42.164	43.024	46.946	9,3	9,1	26.665	11,5	-5,2	
EEUU incl. Puerto Rico	3	33.432	36.344	38.586	41.407	46.455	9,3	12,2	21.764	9,4	-21,6	
Países Bajos	4	30.937	34.849	40.009	42.051	42.357	8,4	0,7	19.967	8,6	-20,9	
Francia	5	25.066	25.915	28.128	28.830	30.664	6,1	6,4	12.548	5,4	-31,9	
Bélgica	6	21.072	23.837	25.294	26.456	25.619	5,1	-3,2	12.098	5,2	-20,4	
Italia	7	15.507	16.851	18.406	19.031	19.464	3,9	2,3	9.152	3,9	-20,7	
España	8	14.826	16.230	16.376	16.526	17.152	3,4	3,8	7.869	3,4	-21,1	
República de Irlanda	10	12.371	13.016	14.368	13.606	13.705	2,7	0,7	7.170	3,1	-12,2	
Noruega	9	13.042	13.656	19.562	20.435	16.194	3,2	-20,8	5.858	2,5	-40,8	
Polonia	11	8.071	9.139	10.443	10.690	10.891	2,2	1,9	5.758	2,5	-10,4	
Rusia	14	5.110	4.835	5.789	8.591	8.803	1,8	2,5	4.371	1,9	-17,0	
Japón	12	6.699	7.999	9.229	9.749	9.703	1,9	-0,5	4.140	1,8	-29,8	
Turquía	13	6.779	7.299	7.975	8.756	8.998	1,8	2,8	4.085	1,8	-22,9	
Singapur	15	1.949	2.631	3.227	2.290	2.944	0,6	28,6	1.346	0,6	-18,1	
Subtotal		290.797	315.287	347.632	358.826	364.804	72,6	1,7	171.677	74,1	-21,1	

TOTAL	403.657	432.101	473.361	488.973	502.191	100,0	2,7	231.821	100,0	-23,2
--------------	----------------	----------------	----------------	----------------	----------------	--------------	------------	----------------	--------------	--------------

Fuente: "Trade in goods: all countries, seasonally adjusted", Dataset, ONS, (11.09.20)

3.4.3 Principales sectores de bienes (exportación e importación)

En 2019, las diez partidas más exportadas por Reino Unido fueron: automóviles (8,5% del total), generadores de energía mecánica (7,6% del total), productos médicos y farmacéuticos (6,2% del total), petróleo (5,6% del total), metales preciosos (3,9% del total), aeronaves (3,9%), refinado de petróleo (3,4%), instrumentos científicos (2,7%), obras de arte (2,6%), y químicos orgánicos (2,6% del total).

En 2019 se importaron: automóviles (6,7% del total), productos médicos y farmacéuticos (4,7% del total), refinado de petróleo (4,3% del total), generadores de energía mecánica (4,1% del total), confección (4,1% del total), equipo de telecomunicaciones/sonido (3,9% del total), petróleo (3,9% del total), manufactura eléctrica miscelánea (3,2% del total), metales preciosos (3,1% del total) y otras manufacturas de consumo (2,7% del total).

Fuente: Table 22. UK trade in goods top 30 export and import commodities in 2018 and 2019, "UK Trade: July 2020", Statistical Bulletin, ONS, (11.09.19).

CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES

EXPORTACIONES BRITÁNICAS POR SECTORES (Datos en millones de libras)						
BIENES	2016	2017	2018	2019	% Total	Var. (%) 19/18
Manufacturas terminadas (SICT 7-8)	164.452	182.946	185.743	197.926	53,0	6,6
Semi-manufacturas (SITC 5-6)	78.516	87.489	41.111	46.290	12,4	12,6
Combustibles (SITC 3)	22.904	32.697	40.666	36.295	9,7	-10,7
Alimentación, bebidas y tabaco (SITC 0-1)	20.661	23.067	22.937	24.220	6,5	5,6
Materiales crudos no comestibles, excp. los combustibles (SITC 2+4)	6.340	7.797	7.985	7.669	2,1	-4,0
Subtotal	292.873	333.996	298.442	312.400	83,7	4,7
TOTAL BIENES	299.073	338.739	351.132	373.149	100,0	6,3
SERVICIOS	2016	2017	2018	2019	% Total	Var. (%) 19/18
Otros servicios prestados a empresas	72.787	81.316	106.552	111.021	16,1	4,2
Servicios financieros	55.999	58.829	62.358	59.210	8,6	-5,0
Turismo y viajes	35.481	38.111	37.514	41.304	6,0	10,1
Transportes	27.752	29.703	25.053	28.920	4,2	15,4
Telc., informática y servicios de información	19.501	19.895	25.817	21.381	3,1	-17,2
Subtotal	211.520	227.854	257.294	261.836	37,9	1,8
TOTAL SERVICIOS	257.888	278.800	310.469	317.674	46,0	2,3
TOTAL BIENES Y SERVICIOS	556.961	617.539	661.601	690.823	100,0	4,4

Fuentes: Table F. Trade in Services, "Balance of Payments UK: July to September 2018", Statistical Bulletin, ONS, (21.12.18), Balance of Payments UK: April to June 2020", Statistical Bulletin, ONS, (30.09.20); Tables 3-4. UK Trade in goods commodities traded with the whole world at current market prices (CP), "UK Trade: July 2020", Statistical Bulletin, ONS, (11.09.20).

CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS

(Datos en Millones €)	2017	2018	2019	% Total	% Var. 19/18
Vehículos automóviles	34.197	33.052	31.688	8,5	-4,1
Generadores de potencia mecánica (intermedios)	23.469	24.213	28.159	7,6	16,3
Productos farmacéuticos y medicinales	27.282	24.269	23.267	6,2	-4,1
Petróleo sin refinar	15.236	23.838	20.897	5,6	-12,3
Aeronaves y sus partes	16.540	14.902	14.404	3,9	-3,3
Metales preciosos	404	1.655	14.121	3,8	753,2
Petróleo refinado	11.672	13.324	12.596	3,4	-5,5
Instrumentos científicos	9.201	9.433	10.091	2,7	7,0
Obras de arte	5.455	5.583	9.766	2,6	74,9
Productos químicos orgánicos	8.393	9.099	9.713	2,6	6,7
Metales no ferrosos	8.607	9.262	9.519	2,6	2,8
Misceláneos, bienes eléctricos intermedios	8.393	8.915	9.048	2,4	1,5
Maquinaria y equipo industrial (general)	7.414	8.241	8.736	2,3	6,0
Subtotal	176.263	185.786	202.005	54,2	8,7
TOTAL	338.739	351.132	373.149	100,0	6,5

Fuente: Table 9. UK trade excluding precious metals at current market prices; Table 22 UK Trade in Goods top 30 Export and Imports Commodities in 2017 & 2018, "UK Trade: July 2020", [Statistical Bulletin](#), ONS, (11.09.20)

CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES

IMPORTACIONES BRITÁNICAS POR SECTORES. Millones €						
BIENES	2016	2017	2018	2019	% Total	% Var. 19/18
Manufacturas terminadas (SITC 7+8)	238.934	253.444	253.166	260.675	51,7	3,0
Semimanufacturas (SITC 5+6)	99.881	111.850	113.870	113.647	22,5	-0,2
Combustibles (SITC 3)	34.254	44.914	56.233	49.542	9,8	-11,9
Alimentación, bebidas y tabaco (SITC 0+1)	43.774	46.982	47.916	48.840	9,7	1,9
Mat., crudos no comestibles, except., combustibles (SITC 2+4)	10.047	55.155	66.889	60.313	12,0	-9,8
Subtotal	426.890	512.345	538.074	533.017	105,8	-0,9
TOTAL BIENES	431.725	475.774	487.975	504.029	100,0	3,3
SERVICIOS	2016	2017	2018	2019	% Total	% Var. 19/18
Turismo y viajes	54.199	54.940	53.126	56.314	7,8	6,0
Otros servicios prestados a empresas	33.047	37.393	64.918	74.351	10,3	14,5
Transportes	21.912	21.813	26.880	28.630	4,0	6,5
Servicios financieros	15.142	15.624	16.503	18.072	2,5	9,5
Royalties y rentas de la propiedad inmaterial	8.744	9.647	11.202	12.540	1,7	11,9
Subtotal	133.044	139.417	172.629	189.907	26,3	10,0
TOTAL SERVICIOS	156.123	165.698	199.113	217.296	30,1	9,1
TOTAL BIENES Y SERVICIOS	587.848	641.472	687.088	721.325	100,0	5,0

Fuentes: Table F. Trade in Services, "Balance of Payments UK: July to September 2018", Statistical Bulletin, ONS, (21.12.18), Balance of Payments UK: April to June 2020", Statistical Bulletin, ONS, (30.09.20); Tables 3-4. UK Trade in goods commodities traded with the whole world at current market prices (CP), "UK Trade: July 2020", Statistical Bulletin, ONS, (11.09.20).

CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

(Datos en Millones £)	2017	2018	2019	% Total	Var.19/18	%
Automóviles	34.227	32.859	33.785	6,7		2,8
Prod., medicinales y farmacéuticos	27.746	24.543	23.701	4,7		-3,4
Petróleo refinado	18.208	22.981	21.588	4,3		-6,1
Generadores de potencia mecánica (intermedios)	21.176	20.542	20.828	4,1		1,4
Confección	20.020	19.873	20.667	4,1		4,0
Equipos de telecomunicación y sonido	18.212	19.239	19.627	3,9		2,0
Petróleo sin refinar	16.237	19.904	19.385	3,8		-2,6
Bienes eléctricos misceláneos (intermedios)	15.761	16.001	15.893	3,2		-0,7
Metales preciosos	1.655	4.244	15.703	3,1		270,0
Otras manufacturas de consumo	13.551	13.218	13.546	2,7		2,5
Subtotal	186.793	193.404	204.723	40,6		5,9
TOTAL	475.774	487.975	504.029	100,0		3,3

Fuente: Table 9. UK trade excluding precious metals at current market prices; Table 22 UK Trade in Goods top 30 Export and Imports Commodities in 2017 & 2018, "UK Trade: July 2020", Statistical Bulletin, ONS, (11.09.20)

3.4.4 Principales sectores de servicios (exportación e importación)

La **exportación** de servicios en 2019 se incrementó un 2,3% respecto a 2018, hasta alcanzar 317.674 millones de libras. La principal partida de exportación fue la de *Otros Servicios Prestados a Empresas*, con un valor de 111.021 millones de libras (+4,2% en relación a 2018). La partida de *Servicios Financieros* ocupó el segundo lugar con un total de 59.210 millones de libras (-5% en relación a 2018), y en tercera posición se situaron *Turismo y Viajes* con un total de 41.304 millones de libras (+10,1% en relación a 2018).

Respecto a las **importaciones** de servicios, *Otros Servicios Prestados a Empresas* con 74.351 millones de libra, un 14,5% más que en 2018, seguidos de *Turismo y Viajes* con 56.314 millones de libras, (+6% en relación a 2018). En tercera posición se sitúa el *Transporte* con 28.630 millones de libras (-0,9% en relación a 2018).

Fuente: Table F, Trade in Services. "Balance of Payments, UK: April to June 2020", Statistical Bulletin, ONS, (30.09.20.).

Tipo de cambio: £/€, 1,1405 (2019).

Fuente: Banco de Inglaterra.

3.5 Turismo

En 2019 el gasto de los británicos en sus vacaciones aumentó un 7,2% en relación a 2018. En lo que se refiere a los ingresos, en 2019, el gasto de los visitantes extranjeros en sus viajes a Reino Unido ascendió a 28.448 millones de libras (+7,3%), frente a los 26.508 millones de libras que se ingresaron en el año anterior.

En 2020 de fuentes británicas sólo se disponen de datos hasta marzo. La irrupción del Covid-19 ha impactado en la industria turística de Reino Unido, al igual que en otros destinos turísticos al tratarse de una crisis sanitaria global, con la creciente cancelación de viajes, reservas de hotel, y negocios relacionados con esta industria (agencias de viajes, restauración, ocio, etc.). Así, el gasto de los visitantes extranjeros cayó un 19,6% en el primer trimestre de 2020 respecto a igual período de 2019.

Las previsiones para el conjunto de 2020 son demoledoras, teniendo en cuenta la vuelta en el otoño del endurecimiento de las restricciones a la movilidad, los expertos señalan que la vuelta a la actividad tardará.

Fuente: Table 5. Earnings in the UK and expenditure abroad by month, "Monthly Overseas Travel & Tourism", Dataset, ONS, (24.07.20)

3.6 Inversión Extranjera

3.6.1 Régimen de inversiones

En principio, en Reino Unido no existe ninguna legislación restrictiva aplicable a la Inversión Extranjera Directa (IED), el régimen de inversiones aplicable por lo tanto es el mismo que regiría a las inversiones realizadas por empresas británicas. No obstante, hay que tener en cuenta que en algunos sectores específicos regulados como por ejemplo el sector energético o algunas áreas de transportes, las empresas en estos sectores deberán cumplir las exigencias del Gobierno para operar en ellos.

Salvo contadas excepciones, Reino Unido no discrimina entre nacionales y extranjeros en la formación y el funcionamiento de las empresas privadas. Las empresas extranjeras que han establecido filiales británicas no suelen encontrar requisitos especiales de nacionalidad con respecto a los directivos o a los accionistas, aunque al menos un directivo de cualquier compañía registrada en Reino Unido debe ser residente habitual en Reino Unido. En Reino Unido es legal una participación mayoritaria en el capital de una sociedad local. El organismo competente para declarar la inversión es **Companies House**.

El **Department for International Trade** (DIT) ofrece, desde julio de 2016, información a las empresas extranjeras relativa a ayudas para establecerse en el país. Se han creado zonas para empresas con tal de fomentar el desarrollo industrial y comercial. Estas zonas permiten a las empresas beneficiarse de las exenciones de impuestos. El principal medio de apoyo consiste en el plan de Financiación Selectiva para la Inversión en Inglaterra, que busca fomentar una notable inversión en proyectos que acarreen grandes mejoras en la productividad, la capacitación y el empleo. Se trata de una concesión discrecional que se puede ofrecer a empresas extranjeras (y a empresas británicas), abriendo una nueva operación, o ampliando/modernizando una ya existente en un Área Asistida. Está disponible para proyectos de servicios e industria que cumplan ciertos requisitos.

De acuerdo con el Informe sobre las Inversiones en el Mundo 2019 de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD), Reino Unido fue el cuarto destino mundial de inversión extranjera directa (IED). Según el mencionado informe, las grandes reducciones de los flujos de IED hacia Reino Unido (un 36% hasta los 64 billones de dolares) después del valor excepcionalmente alto de las fusiones y adquisiciones registrado en 2016, se debe en su mayor parte a la repatriación de los beneficios de las empresas multinacionales de Estados Unidos, que aprovecharon las reformas tributarias introducidas por el país en 2017 precisamente con ese fin.

Reino Unido ocupa el octavo lugar en 2019 (entre 190 economías) en la clasificación Doing Business 2020 elaborada por el Banco Mundial (1 puesto por encima con respecto a 2018).

Por sectores, el porcentaje más grande de entradas de IED se destina a servicios financieros y casi la mitad de la inversión actual en Reino Unido proviene de otros EEMM de la UE.

En cuanto a posibles riesgos de expropiación, la expropiación de los activos de una empresa o la nacionalización de una industria requiere una ley especial del Parlamento. En el caso de la nacionalización, el Gobierno británico lo deja al arbitrio del derecho internacional consuetudinario, proporcionando una compensación pronta, adecuada y efectiva.

Reino Unido tiene 106 tratados bilaterales de inversión con terceros países, de los cuales 94 están en vigor (<http://investmentpolicyhub.unctad.org/IIA/CountryBits/221#iiaInnerMenu>). Existe un caso conflictivo registrado por la UNCTAD, el del Eurotúnel contra Francia y Reino Unido. Por otra parte, Reino Unido es miembro de la Agencia Multilateral de Garantía de las Inversiones (MIGA).

3.6.2 Inversión extranjera por países y sectores

Los últimos datos oficiales de Reino Unido (ONS) sobre inversiones extranjeras directas netas por países y sectores se refieren al año 2018. El stock acumulado de inversión en Reino Unido era de 1.520.603 M£. El país con mayor inversión acumulada en Reino Unido es EEUU con una cuota del 29% seguido por los Territorios Off-Shore Británicos y Países Bajos con cuotas del 10,3% y del 9,8%, respectivamente. España cuenta con un stock de 50.150 millones de libras, lo que supone un incremento del 5,2% respecto a 2017 bajando dos puestos en el ranking desde la octava (2017) a la décima y una cuota del 3,3%.

Los sectores de mayor inversión en Reino Unido en términos de stock fueron: servicios financieros (438.382 M£), servicios profesionales, científicos y técnicos (152.483 M£), información y comunicación (140.695 M£) y comercio mayorista y minorista, reparación de automóviles y motos (125.302 M£).

CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

Flujo de inversiones directas netas por países en Reino Unido. Millones £								
Rk	Países	2014	2015	2016	2017	2018	% Total	% Var.18/17
1	Estados Unidos	9.159	21.113	26.780	14.434	39.980	81,5	177,0
2	T. Insulares Británicos	-4.759	237	2.994	8.315	13.189	26,9	58,6

3	Canadá	956	3.527	138	3.708	4.558	9,3	22,9
4	España	630	2.288	1.955	1.320	3.808	7,8	188,5
5	Alemania	976	4.978	2.731	5.381	2.856	5,8	-46,9
6	Suiza	1.507	7.921	1.394	2,8	-82,4
7	Hong Kong	276	927	..	2.157	1.154	2,4	-46,5
8	Noruega	477	569	937	1,9	64,7
9	Bélgica	-1.947	-540	..	4.688	893	1,8	-81,0
10	Australia	247	1.307	-913	2.963	689	1,4	-76,7
	Subtotal	7.522	33.837	33.685	51.456	71.476	145,7	38,9
	TOTAL	14.993	25.309	191.952	74.884	49.068	100,0	-34,5

Fuente: Table 2.1 Net foreign investment flows into the the United Kingdom analysed by area and main country, 2009 to 2018. "Inward Foreign direct investment involving UK companies 2018", [Dataset](#), ONS, (06.02.20).

Flujo de inversiones directas netas por sectores en Reino Unido. Millones £					
	2015	2016	2017	2018	%Var.18/17
Servicios financieros	20.724	24.700	12.671	5.488	-56,7
Suministros electricidad, gas y gestión residuos	1.903	979	9.937	-791	-108,0
				-	
Industrias extractivas	...	32.041	-619	19.071	2980,9
Comercio minorista, incl., vehículos+reparaciones	-3.782	-3.776	3.328	-544	-116,3
Product., alimenticios, bebidas y tabaco	598	...	3.552	659	-81,4

Fuente: Table 2.3 FDI flows into the UK analysed by area & main country and by industrial activity of UK affiliates, 2015-2018, "Foreign Direct Investment Involving UK Companies, 2018" [Dataset](#), ONS, (06.02.20).

Stock de Inversiones directas netas por países en Reino Unido (País beneficiario último). Millones£								
Rk	Países	2014	2015	2016	2017	2018	% Total	% Var.18/17
1	Estados Unidos	324.013	355.535	413.828	524.765	598.733	39,4	14,1
2	Japón	43.614	45.787	52.008	79.801	104.708	6,9	31,2
3	Alemania	67.773	78.872	77.588	99.519	103.097	6,8	3,6
4	T. Ins. Británicos	39.372	40.605	31.629	64.708	85.988	5,7	32,9
5	Francia	95.114	81.560	79.780	84.991	78.656	5,2	-7,5
6	Países Bajos	101.478	89.727	93.349	81.226	56.444	3,7	-30,5
7	Suiza	41.295	39.345	46.025	64.065	55.232	3,6	-13,8
8	España	32.900	37.530	37.548	38.727	40.228	2,6	3,9
9	Rep., de Irlanda	19.027	17.968	23.858	13.236	38.392	2,5	190,1
10	Canadá	39.333	21.615	23.660	27.852	31.071	2,0	11,6
	Subtotal	803.919	808.544	879.273	1.078.890	1.192.549	78,4	10,5
	TOTAL	1.013.263	1.032.534	1.187.303	1.392.497	1.520.602	100,0	9,2

Fuente: Table 2. Inward FDI International investment positions in the United Kingdom analysed by area and main country, 2014 to 2018 (Ultimate basis), "Inward Foreign Direct Investment (FDI) Involving

UK Companies, Immediate and Ultimate Basis, 2014-2018 (Directional Principle)", Dataset, (ONS), (03.08.20).

3.6.3 Operaciones importantes de inversión extranjera

De acuerdo con la información que dispone la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS) en 2018 las entradas de F&A (fusiones y adquisiciones por empresas extranjeras que adquieren empresas del Reino Unido) fueron el principal impulsor de la actividad total de fusiones y adquisiciones durante 2018 (enero a diciembre), por valor de 71.100 M£. Valor que se alcanzó debido principalmente a la adquisición de Sky PLC (Reino Unido) por parte de Comcast Corporation (EEUU) por un poco más de 30.000 millones de libras.

En 2018 la mayoría de la entrada de F&A tuvieron su origen en Europa (243) y en el continente americano (240). En contraste con 2017 cuando el mayor número de todas las entradas de M&S (259), tuvo por origen el continente americano (EEUU y Canadá: 118) seguido de Europa (101).

El valor de las fusiones y adquisiciones (compañías extranjeras que adquieren empresas del Reino Unido) fue de 78.787 M£ en 2018, un aumento considerable en comparación con el valor registrado en 2017 (35.227 M£-123,7%), pero un 58,5% inferior al valor registrado en 2016. Las fusiones y adquisiciones nacionales (empresas del Reino Unido que adquirieron otras empresas británicas) alcanzaron 27.732 M£ en 2018, lo que supone un incremento del 47,6% en el valor total registrado durante el año anterior (2017) y superior a los valores registrados entre 2009 y 2016.

En total, en 2018 se registraron 960 transacciones de fusiones y adquisiciones, lo que supone un aumento del 163,7% frente a las 364 adquisiciones registradas en 2017, su mejor registro desde 2009. En 2019, solo se conocen datos para el primer trimestre que muestran que el número global de fusiones y adquisiciones efectuadas hasta la fecha se redujo un 10,7% respecto a igual período de 2018.

El Banco de Inglaterra reseñaba en su informe "Agents' summary of business conditions - 2018 Q4" que en 2018 las actividades de fusiones y adquisiciones (M&A) se mantuvieron relativamente bien, aunque con algunos signos de desaceleración tras un período de fuerte crecimiento. Los analistas independientes consultados por el BoE advertían que si la incertidumbre de Brexit continuaba, la actividad podría disminuir en el primer trimestre de 2019, posiblemente de forma bastante acusada, ya que las empresas probablemente evitarían realizar grandes transacciones cerca de la fecha de salida de la UE.

Fuente: "Mergers and acquisitions involving UK companies: January to March 2019", Statistical Bulletin, ONS, (04.06.19)

3.6.4 Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras

La principal fuente de información sobre inversiones extranjeras es la *Office of National Statistics*. De ella se obtienen las siguientes publicaciones:

- Balanza de pagos: <http://www.ons.gov.uk/ons/rel/bop/balance-of-payments/index.html>
- Inversión Extranjera Directa (Business Investment): <http://www.ons.gov.uk/ons/rel/bus-invest/business-investment/index.html>
- Fusiones y adquisiciones (Mergers and acquisitions involving UK companies): <http://www.ons.gov.uk/ons/rel/international-transactions/mergers-and-acquisitions-involving-uk-companies/index.html>
- Foreign Direct Investment Involving UK companies <http://www.ons.gov.uk/ons/rel/fdi/foreign-direct-investment/2014/stb-fdi-2014.html>

Para obtener información adicional y de ayuda al inversor se puede acudir al *Department for International Trade* (DIT): <https://www.gov.uk/government/organisations/department-for-international-trade>, e *Invest in Great* (*invest in Great Britain and Northern Ireland*) <https://invest.great.gov.uk/int/>.

3.6.5 Ferias sobre inversiones

En Reino Unido se realizan muchos eventos al año sobre inversiones, ya que muchas empresas consultoras organizan el suyo propio y también hay muchos eventos de inversión sectoriales. Se señalan aquí algunos de los más importantes:

- **The London Investor Show:** evento de periodicidad anual, dedicado al sector financiero. Este evento, que tiene una duración de un sólo día. La edición de 2020, prevista para octubre, se ha cancelado por la pandemia del Covid-19. La próxima edición tendrá lugar el 8 de mayo de 2021.
- **The Property Investor and Homebuyer Show:** Evento que se celebra dos veces al año, dedicado a los sectores inmobiliario, entidades financieras e inversiones. Las próximas ediciones tendrán lugar del 9-10 abril y del 1-2 octubre 2021.
- **Money Talks: VCs Take the Stage:** se celebró el 12 junio 2019 (Evento en el que los VCs se presentan a las startups). Se desconoce la fecha de la próxima edición.
- **The Luxury Property Show:** 2-3 octubre 2020. Feria internacional destinada a la venta de propiedades de lujo. Compañías de todo el mundo acuden a esta feria para vender sus propiedades y ampliar su red de networking). La información de este evento no está actualizada, por lo que se desconoce si se ha cancelado por la pandemia. Se desconocen la fechas de la edición en 2021.
- **London Tech Week:** 1-11 septiembre 2020. (una semana entera de eventos relacionados con startups y tecnología entre los que se encuentran algunos para la búsqueda de inversores y financiación). La edición 2020 se celebró íntegramente en un entorno virtual debido a la pandemia. La próxima edición se celebrará del 7 al 11 de junio de 2021
- **BioTrinity:** se celebró íntegramente en un entorno digital del 28 al 29 de abril de 2020 (Feria de Biotecnología que cuenta con un apartado especial para la búsqueda de inversores y financiación). La próxima edición tendrá lugar del 27 al 28 de abril de 2021.
- **Anglonordic:** 24 junio 2020. Fue pospuesta hasta 2021 (Feria Biotecnología que cuenta con inversores del sector). La próxima edición tendrá lugar el 26 de mayo de 2021.
- **AltFi Europe Summit:** se celebrará en un entorno virtual del 10-13 noviembre 2020 (Feria de Finanzas Alternativas).
- **London FinTech Week:** 3-8 julio 2020. Una semana entera de eventos relacionados con startups y tecnología del FinTech entre los que se encuentran algunos para la

búsqueda de inversores y financiación. Se desconoce si la edición 2020 se celebró ó fue pospuesta.

- **National Investment Summit 2018:** 19 junio 2018 organizada por la Asociación de Business Angels británicas (UK Business Angels Association). De momento no se conoce la fecha de la próxima edición.
- **International Franchise Show 2020:** 13-14 marzo 2020 (se desconoce si este evento tuvo lugar). Feria de la franquicia, con cadenas británicas e internacionales en el ExCeL London. La próxima cita tendrá lugar del 9-10 abril 2021.

3.7 Inversiones en el exterior. Principales países y sectores

Los últimos datos oficiales de Reino Unido (ONS) sobre la inversión británica en el exterior por países y sectores se refieren al año 2018. El stock acumulado de inversión en el exterior era de 1.408.720 M£. En 2017 destaca como el mayor país receptor Estados Unidos con una cuota del 20,9% seguido de Países Bajos y Luxemburgo con cuotas del 11,4% y del 8,3%, respectivamente. España cuenta con un stock recibido de 74.051 M£, lo que supone una subida del 4% respecto a 2017 y una cuota del 5,3%.

En cuanto a las principales actividades económicas receptoras de inversión británica destacan fundamentalmente los servicios financieros (369.925 M£), las industrias extractivas (143.790 M£) y el sector de petróleo, productos químicos, farmacéuticos, caucho y plástico (101.538 M£).

CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES. Millones £

Rk.	Países	2014	2015	2016	2017	2018	% Total	%Var.18/17
1	T. Ins., Británicos	-27.050	-1.615	-3.889	831	6.171	19,8	642,6
2	Países Bajos	-7.488	-6.807	-17.830	3.248	6.071	19,5	86,9
3	Estados Unidos	2.474	-11.227	-4.270	72.760	4.282	13,8	-94,1
4	Hong Kong	1.454	3.346	2.748	3.605	4.046	13,0	12,2
5	Francia	-2.631	1.085	189	-2.226	3.775	12,1	-269,6
6	Alemania	4.222	-1.569	2.198	2.094	2.750	8,8	31,3
7	Sudáfrica	883	893	800	934	2.499	8,0	167,6
8	Australia	-2.840	122	..	-939	1.838	5,9	-295,7
9	Suecia	-1.098	477	-303	1.608	1.525	4,9	-5,2
10		-251	-807	1.221	-896	1.499	4,8	-267,3
	Subtotal	-32.325	-16.102	-19.136	81.019	34.456	110,8	-57,5
	TOTAL	-90.751	-42.910	-27.696	110.625	31.106	100,0	-71,9

Fuente: Table 2.1 2.1 Net foreign direct investment flows abroad analysed by area and main country, 2009 to 2018, "Outward Foreign Direct Investment (FDI) Involving UK Companies, 2018", [Dataset](#), ONS, (06.02.20).

Flujo de inversiones directas netas por sectores de Reino Unido en el exterior. Millones £

	2015	2016	2017	2018	%Var.18/17
	-	-			
Servicios financieros	15.778	13.135	29.373	20.685	-29,6
Comercio minorista, incl., vehículos+reparaciones	-3.315	2.073	2.432	8.613	254,2
Servicios profesionales, científicos, técnicos	3.096	3.859	24,6
Información y comunicación	-1.924	-2.395	2.694	2.903	7,8
Otros servicios	4.721	1.373	7.826	2.761	-64,7
Product., alimenticios, bebidas y tabaco	1.488	3.102	...	2.455	...
suministros de electricidad, gas y gestión de residuos	199	1.893	873	1.789	104,9

Fuente: Table 2.3 2.3 Foreign direct investment flows abroad analysed by area & main country and by industrial activity of foreign affiliates, 2015 to 2018" "Foreign Direct Investment Involving UK Companies, 2018, Dataset, ONS, (06.02.20).

Stock de inversiones de Reino Unido en el exterior por países. Millones £

Rk	Países	2014	2015	2016	2017	2018	% Total	%Var.18/17
1	Estados Unidos	305.404	314.488	335.906	364.838	378.467	21,0	3,7
2	Países Bajos	143.895	151.938	200.106	183.216	195.392	10,8	6,6
3	Luxemburgo	117.511	102.856	128.276	136.239	124.565	6,9	-8,6
4	Francia	73.461	76.902	87.114	97.037	100.861	5,6	3,9
5	Rep., de Irlanda	44.616	60.389	70.415	87.167	86.620	4,8	-0,6
6	España	42.636	47.111	67.836	74.062	77.301	4,3	4,4
7	Hong Kong	55.425	59.060	66.105	70.937	74.846	4,1	5,5
8	Suiza	17.614	21.784	27.201	61.474	58.747	3,3	-4,4
9	Alemania	31.449	27.677	38.079	34.627	42.406	2,3	22,5
10	Australia	23.967	31.823	47.002	38.395	39.869	2,2	3,8
	Subtotal	855.978	894.029	1.068.040	1.147.991	1.179.075	65,3	2,7
	TOTAL	1.387.654	1.403.707	1.633.060	1.753.169	1.804.749	100,0	2,9

Fuente: Table 3.1 FDI assets abroad analysed by area and main country, 2014 to 2018 (Asset & Liability) "Outward Foreign Direct Investment (FDI) Involving UK Companies, 2018 (Asset & Liability), Dataset, ONS, (06.02.20).

3.8 Balanza de pagos. Resumen de las principales sub-balanzas

En el segundo trimestre de 2020, según los datos trimestrales que publica la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS), la balanza por cuenta corriente registró un déficit de 2.764 millones de libras (0,6% del PIB), lo que supone una reducción del 87,7% respecto a los 22.442 millones de igual período de 2019 (4,1% del PIB).

El déficit comercial se redujo un 63,1% interanual debido a una significativa bajada de las exportaciones del 15,7% (73.951 millones), así como de las importaciones del 29,4% (87.120 millones), consecuencia de la crisis sanitaria provocada por el Covid-19 y la implementación de medidas de confinamiento a nivel global.

La balanza de renta primaria amplió su déficit un 32,4% hasta los 10.148 millones de libras (2,2% del PIB) desde el déficit de 7.667 millones (4,1% del PIB) en igual período de 2019.

El saldo de la cuenta de capital amplió su déficit en el segundo trimestre de 2020 hasta los 100 millones, frente a los 37 millones de libras de igual período del ejercicio anterior. La cuenta financiera, por el contrario, registró un déficit de 28.906 millones de libras frente al déficit de 19.412 millones en igual período de 2019.

CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS. Millones £

CUENTA CORRIENTE	2017	2018	2019	2019 (en-jun)	2020 (en-jun)
Balanza Comercial (saldo)	-137.035	-136.843	-130.880	-84.593	-42.289
Balanza de Servicios (saldo)	113.102	111.356	100.378	54.019	59.705
Turismo y Viajes	-16.829	-15.612	-15.010	-8.151	-1.688
Rentas Primarias (saldo)	-23.571	-27.878	-37.313	-13.923	-25.436
Del Trabajo	-310	-386	-457	-227	-49
De la Inversión	-22.019	-26.360	-35.701	-13.088	-24.559
Rentas Secundarias (saldo)	-20.861	-25.488	-27.495	-14.051	-15.558
Administraciones Públicas	-18.557	-21.833	-23.388	-11.803	-13.555
Resto Sectores (otros)	-2.304	-3.655	-4.107	-2.248	-2.003
CUENTA DE CAPITAL					
Saldo	-1.724	-3.222	-791	-81	-279
Ingresos	1.638	2.518	2.583	963	822
Pagos	3.362	5.740	3.374	1.044	1.101
CUENTA FINANCIERA					
Inversiones Directas	12.670	-42.678	-21.827	-8.296	-1.633
Inversiones de Cartera	-104.752	-269.341	39.516	131.426	-20.520
Otras Inversiones	-14.923	175.346	-85.852	-149.876	-32.161

Fuentes:

- "Balance of Payments, UK: January to April 2019", *Statistical Bulletin*, ONS, (28.06.19)
- "Balance of payments, UK: April to June 2020", *Dataset*, ONS, (30.09.20)

3.9 Reservas Internacionales

Las reservas internacionales excluido el oro ascienden a 122.783 millones de dólares USA (septiembre 2020). El nivel de stock del oro se sitúa en dicho período en 18.870 millones de dólares USA.

Fuente: "UK International Reserves - September 2020", Bank of England, (05.10.20)

3.10 Moneda. Evolución del tipo de cambio

La divisa británica ha sido tradicionalmente una de las monedas más sólidas. Su punto más fuerte llegó el mismo año de la incorporación del euro. En mayo del 2000 el cambio de la libra esterlina a euro era de 1,6655. Durante toda la actual década, ha mantenido una posición más fuerte que el euro, sin embargo, y por ser Reino Unido una economía tan dependiente de los servicios financieros, cuando empezaron a sentirse las consecuencias de la crisis económica, el cambio entre las dos divisas tendió a equipararse, llegando a su punto más débil, en diciembre de 2008, cuando el cambio Libra/Euro fue de 1,1043. A partir de ahí, y con las distintas medidas adoptadas por los sucesivos gobiernos británicos, ha podido lograr recuperar fuerza y situarse cerca de niveles previos a la crisis.

No obstante, el resultado del referéndum de junio de 2016 sobre la permanencia de Reino Unido en la UE produjo de inmediato una fuerte caída de la moneda británica de proporciones históricas. La libra esterlina se ha depreciado tanto frente al dólar como al euro. 2020, al igual que lo fue 2019, sigue siendo un año de volatilidad para la divisa británica, especialmente durante los períodos de los que el riesgo de un Brexit sin acuerdo aumenta. A esto se añade la pandemia del Covid-19, las medidas de contención y la alta incertidumbre de las proyecciones económicas que también se dejan sentir en la operativa de la libra esterlina.

Sistema de cambio de monedas

moneda local: Libra esterlina de Gran Bretaña (GBP)

Régimen de cambio de monedas: Flotación independiente

Nivel de inestabilidad de la moneda: Bajo. No obstante, retoma la dinámica volátil usual en los períodos de alta tensión del Brexit.

Billetes: 5, 10, 20, 50 libras

Monedas: 1, 2, 5, 10, 20, 50 peniques y 1, 2, 5 libras

Fracción: peniques

Código: GBP

Símbolo: £

Indicadores Monetarios	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Libra esterlina (GBP) -Tasa de cambio anual media por 1 EUR	0,84926	0,72584	0,81948	0,87667	0,88471	0,87777

Tipo de cambio 24/09/20: 1 GBP = 1,27085 USD, 1 USD = 0,78689 GBP
 1 GBP = 1,09383 EUR, 1 EUR = 0,91422 GBP

Fuente: Tabla 20.1 Tipos de cambio del euro (a), "Boletín Estadístico Banco de España" (septiembre 2020).

3.11 Deuda Externa y servicio de la deuda. Principales ratios

La deuda externa de Reino Unido con datos de la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS) es de 34.347.190 millones de USD en 2018 (+ 2% respecto a 2017) y supone el 306,4% del PIB.

Fuente: ONS (IMF BoP IIP UK gross external debt NSA £m), "*The Pink Book 2019*", (31.10.19).

3.12 Calificación de riesgo

CESCE: tiene cobertura para riesgos comerciales a cualquier plazo de amortización.

OCDE: A diciembre de 2012, el riesgo país de Reino Unido era de 0 sobre 7.

*Desde enero de 2013, el Reino Unido, como país de la OCDE de Altos Ingresos, no entra en la clasificación tradicional de riesgo país de la OCDE.

RIESGO SOBERANO

1. **Fitch: AA-** (Negativa desde 27.03.20)
2. **Moody's: Aa2-** (estable desde 08.11.19)
3. **S&P: AA** (Estable desde 17.12.19)

3.13 Principales objetivos de política económica

El elemento de continuidad más llamativo de la política económica británica desde 1979 ha sido el énfasis en controlar la inflación. En su intervención en la *Mais Lecture* de 1981 (Cass Business School, University of London) sobre inflación, Geoffrey Howe, el primer *Chancellor of the Exchequer* (ministro de Hacienda) del gobierno de Margaret Thatcher, identificó la lucha contra la inflación como una "condición crucial" para un mayor crecimiento y prosperidad ("The Fight Against Inflation", G. Howe, 1981). En la década que siguió a la conferencia de Geoffrey Howe, la inflación se situó en una media anual superior al 7%. Solo desde 1992 la inflación se ha mantenido en niveles reducidos y estables.

Pese a las diferencias en el pensamiento político entre Nigel Lawson *Chancellor of the Exchequer* en el gobierno de John Major (*Mais Lecture* 1984) y Tony Blair, líder de la oposición

laborista (*Mais Lecture* 1995), ambos, coincidieron en la necesidad de adoptar una política fiscal y monetaria que tendiente en el medio plazo a la estabilidad económica.

Gordon Brown, *Chancellor of the Exchequer* con Tony Blair y su eventual sucesor como Primer Ministro, vino a decir más o menos lo mismo en su *Mais Lecture* 18 años más tarde, argumentando que la estabilidad de precios era una "condición previa esencial" para el logro de un crecimiento mayor y sostenible, y aceptando que, en esta cuestión en particular, Milton Friedman tenía razón (Brown, 1999).

Antes de la crisis, Tony Blair y su "Nuevo Laborismo" (*New Labour*) llegó al poder en mayo de 1997 continuando con el enfoque conservador, prometiendo prudencia fiscal, estabilidad de precios y su compromiso con una regulación financiera más ligera. Para ello, su gobierno implementó una serie de reformas institucionales de alto perfil, adoptando un conjunto de reglas fiscales, otorgando control operativo sobre la política monetaria al recién creado Comité de Política Monetaria (MPC) del Banco de Inglaterra (BoE) y creando un regulador único, la Autoridad de Servicios Financieros (*Financial Services Authority* (FSA) y cuyo objetivo es asegurar una política monetaria eficaz y preservar la estabilidad monetaria y promover la estabilidad financiera.

El gobierno laborista adoptó un Código de Conducta Fiscal en 1998 que comprometía su gestión con 2 reglas, la llamada **Regla de Oro** (solo la inversión y no el consumo debe financiarse mediante préstamos a lo largo del ciclo económico) y la regla de la **Inversión sostenible** (la deuda neta del sector público debe mantenerse estable como porcentaje del PIB; el gobierno fijó ésta en el 40%).

La crisis financiera de 2008 trajo consigo un cambio repentino en la política económica de Reino Unido. Tras la crisis, el gobierno de Gordon Brown aprobó políticas monetarias no convencionales tales como el aumento en el endeudamiento del sector público y la necesidad de repensar la supervisión financiera.

Posteriormente, el gobierno de coalición conservador-liberal-demócrata impuso la austeridad presupuestaria para equilibrar las cuentas públicas tras la drástica expansión del gasto impulsada por la administración laborista de Gordon Brown durante la crisis financiera de 2008. Así se estableció un objetivo para eliminar el déficit actual en cinco años, objetivo que no se cumplió hasta 2018, pese a los fuertes recortes en el gasto del entonces Chancellor of the Exchequer, George Osborne, especialmente en partidas de política social y reducciones presupuestarias en los departamentos ministeriales.

Asimismo, el Gobierno Cameron creó en octubre de 2010 un organismo de consejo fiscal independiente, la Oficina de Responsabilidad Presupuestaria (*Office for Budget Responsibility*, OBR), encargado de las tareas técnicas para proveer/evaluar previsiones (proyecciones a medio y largo plazo) de supuestos macroeconómicos y presupuestarios.

En definitiva, durante algo más de treinta años la política económica de los sucesivos gobiernos británicos ha pasado de objetivos monetarios a meta de inflación y de una estrategia financiera de mediano plazo a reglas de política fiscal para preservar la credibilidad del marco fiscal, especialmente después de la crisis financiera de 2008. Sin embargo, el objetivo esencial de mantener la disciplina fiscal y monetaria no ha cambiado. Todos los principales partidos políticos del Reino Unido están de acuerdo en que la estabilidad es la clave del éxito económico.

La pandemia del COVID-19 ha dado lugar a un fuerte deterioro temporal del déficit fiscal y la deuda pública. La caída de la actividad económica ha sido significativa debido a las medidas de contención adoptadas que además ha llevado aparejados y exigido importantes recursos fiscales. El impacto presupuestario es considerable debido a los denominados estabilizadores automáticos —disminución de los ingresos tributarios y aumento de los gastos cíclicos, como las prestaciones por desempleo por la menor actividad económica—.

En estas circunstancias, debido al alto grado de incertidumbre, el Gobierno ha pospuesto la presentación del presupuesto para el ejercicio fiscal 2021-22 (*Autumn Budget*) previsto para el mes de noviembre. En su lugar, el *Chancellor of the Exchequer*, Rishi Sunak, anunció el Plan Económico de Invierno (*Winter Economy Plan*, 24 septiembre) y a fecha de cierre de este informe, la revisión del gasto (*Comprehensive Spending Review*, CSR) anunciada en julio y prevista para este otoño todavía no tiene fecha.

El Gobierno anunció en julio que la CSR fijaría la partida de asignación de recursos de los ministerios para los ejercicios fiscales 2021 a 2023 y los capítulos de transferencia de capital para el período 2021-24, así como las transferencias a los territorios autónomos (Escocia, Gales e Irlanda del Norte). Además de abordar las grandes disparidades regionales de Reino Unido y canalizar la inversión neta del Estado hacia los antiguos bastiones laboristas en los Midlands y en el Norte de Inglaterra, los cuales castigaron la ambigüedad del anterior líder Jeremy Corbyn con el Brexit en los comicios generales del 12 de diciembre de 2019.

Ya en su primer discurso como Primer Ministro, Boris Johnson, dejó clara su intención de impulsar la prosperidad económica más allá de Londres y el sureste de Inglaterra, “subir el nivel” de todo el país y reactivar la economía de las ciudades y pueblos “dejados a su suerte”.

El Instituto de Estudios Fiscales (IFS) ha señalado que debido al grado de incertidumbre sin precedentes, en el contexto de la pandemia de COVID-19 y la proximidad del final del período transitorio del Brexit, sin avances en las negociaciones para un futuro acuerdo, la prioridad a corto plazo es abordar un CSR que cubra solo un año en lugar de los 3 o 4 años previstos (*“Spending Review 2020: COVID-19, Brexit and beyond”*, [IFS](#), 29 septiembre).

4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

4.1 Marco institucional

4.1.1 Marco general de las relaciones

Las relaciones económicas y comerciales entre España y Reino Unido han venido siendo muy fluidas, determinadas por la pertenencia de ambos países a la Unión Europea.

El 19 de junio de 2017 se iniciaron formalmente las negociaciones del proceso de salida del Reino Unido de la UE. Estas se desarrollan entre la UE y Reino Unido sin participación individual de los EEMM.

La visita de Estado que SSMM los Reyes de España efectuaron a Reino Unido del 12-14 de julio de 2017 se consideró por la Corona y el gobierno español un gran éxito que ha servido para reforzar las relaciones bilaterales, en un momento político especialmente significativo, con el país está en plenas negociaciones con la UE por el Brexit y con tantas incógnitas sobre el estado en el que quedarán las relaciones de Reino Unido con Bruselas tras la salida de la Unión Europea.

4.1.2 Principales acuerdos y programas

A nivel bilateral existen numerosos acuerdos relativos a temas como Seguridad Social, Sanidad, Justicia, Fiscalidad. Por lo que respecta a la fiscalidad, el Reino de España firmó el 14 de marzo de 2013 un nuevo convenio con el Reino Unido para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de Impuestos sobre la Renta y sobre el Patrimonio, que deroga al firmado el 21 de octubre de 1975. Resuelve el tratamiento de los residentes no domiciliados en Reino Unido y los trust, supone una reducción de la tributación en fuente, estableciendo la tributación exclusiva en residencia para los dividendos derivados de participaciones mayoritarias, así como para intereses y cánones. Además, incluye una cláusula de arbitraje para resolver conflictos que se puedan derivar de la aplicación del convenio. El Convenio y su Protocolo, entraron en vigor el 12 de junio de 2014 (BOE 15.05.2014). <http://www.legislation.gov.uk/ukxi/2013/3152/schedule/made>.

Están en distintas fases de tramitación acuerdos de intercambio de información con Guernsey, Jersey e Isla de Man. (<http://www.minhfp.gob.es/es-ES/Normativa%20y%20doctrina/Normativa/AcuerdosII/Paginas/acuerdosii.aspx>).

4.1.3 Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos Rafa Ortega

Tras su salida de la UE el 31 de enero, Reino Unido ha entrado en un período de transición en el que seguirá como miembro de la UE mientras las partes intentan llegar a un acuerdo de libre comercio que abarcaría desde servicios financieros, reglas de origen, aranceles y normas de pesca, entre otros rubros.

De esta forma, hasta el 31 de diciembre de 2020 cuando finaliza el período de implementación del Brexit, en principio sin ninguna posibilidad de extensión, no existen barreras al comercio propiamente dichas para producto con origen Comunitario, en el mercado británico existen una serie de normativas o certificaciones "de calidad" para algunos productos que, aunque no son de obligado cumplimiento, sí que en la práctica pueden convertirse en condición necesaria a la hora de acceder al mercado. Este tipo de normativa se recoge en los denominados "British Standards".

4.2 Intercambios comerciales

Exportaciones enero-julio 2020 (datos provisionales)

En los siete primeros meses de 2020 las exportaciones españolas de bienes a Reino Unido representaron el 6,4% del total y se redujeron un 20,2% interanual.

Reino Unido tuvo una contribución negativa (-1,4 puntos) a la tasa de variación anual de las exportaciones totales debido principalmente a menores ventas de automóviles y motos, material de transporte por carretera y, en menor medida, material de transporte ferroviario.

Los principales sectores en términos de peso sobre las exportaciones totales en el período considerado fueron: alimentación, bebidas y tabaco (26,7%); sector automóvil (20,3%); semimanufacturas (19,1%) y bienes de equipo (16,5%).

España se mantiene como el **quinto proveedor** de Reino Unido en el acumulado enero-julio del año en curso.

Por capítulos arancelarios, las exportaciones del 87 (vehículos automóbiles et al, 23,7% del total) decrecieron un 35,4% interanual. El mayor dinamismo correspondió a los capítulos 71 (piedra, metales preciosos; joyería, 5,4% del total) que creció un 81% interanual, seguido de capítulo 15 (grasas, aceite animal o vegetal) cuyas ventas a Reino Unido subieron un 23,1% interanual en el período y el 22 (bebidas de todo tipo, excluyendo zumos, 2,7% del total), con un crecimiento del 19,9% respecto a igual período de 2019.

Importaciones enero-julio 2020 (datos provisionales)

Las importaciones españolas procedentes de Reino Unido durante el acumulado enero-julio de 2020 (3,4% del total) disminuyeron un 21,2% interanual debido especialmente a menores compras de vehículos y automóbiles, bebidas de todo tipo, aeronaves y máquinas y aparatos mecánicos, entre otras. Reino Unido fue en el período considerado el **octavo proveedor** de España (contribución -0,7 puntos).

Los principales sectores en términos de peso sobre las importaciones totales en el período fueron: semimanufacturas (31,2% del total); bienes de equipo (22% del total) y sector automóvil (14,5% del total), respectivamente.

Por capítulos arancelarios las importaciones del 87 (vehículos automóbiles et al, 11,4% del total), disminuyeron un 47,7% en tasa interanual, lo mismo ha sucedido con el capítulo 84 (máquinas y aparatos mecánicos, 12% del total) que decrecieron un 28,8% interanual. En cambio, los capítulos 76 (aluminio y sus manufacturas 2,4% del total), 27 (combustibles y aceites minerales, 9,5% del total) y 28 (productos químicos inorgánicos 3,5% del total) fueron los tres capítulos que tuvieron una mejor lectura en términos de importación.

Balanza comercial bilateral

El saldo comercial, diferencia entre exportaciones e importaciones, obtuvo un resultado positivo de 4.176 millones de euros y registra un descenso del 18,8% interanual en el acumulado enero-julio del período considerado. La tasa de cobertura, cociente entre exportaciones e importaciones, se sitúa en el 180% y aumenta 2,4 puntos porcentuales respecto a igual período de 2019 (177,6%).

CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

Exportaciones españolas a Reino Unido 2020 (enero-julio). Tasa de variación interanual. Miles €										
Sectores económicos	Rk	2020 (en- jul.)	% Total	% Var.	2019 (en- jul.)	% Total	% Var.	2018 (en- jul.)	% Total	% Var.
ALIMENTACIÓN, BEBIDAS Y TABACO	1	2.506.008,93	26,7	6,8	2.346.460,24	19,9	-0,8	2.364.886,28	20,5	3,1
SECTOR AUTOMÓVIL	2	1.906.140,34	20,3	-30,9	2.756.792,29	23,4	2,8	2.682.473,17	23,3	-12,2
SEMIMANUFACTURAS	3	1.792.611,80	19,1	-19,2	2.219.562,75	18,9	8,1	2.052.986,07	17,8	3,8
BIENES DE EQUIPO	4	1.551.179,13	16,5	-41,5	2.652.453,64	22,5	1,8	2.606.419,09	22,6	-7,8
MANUFACTURAS DE CONSUMO	5	734.560,96	7,8	-15,3	867.715,55	7,4	-5,0	913.714,47	7,9	9,9
OTRAS MERCANCÍAS	6	500.000,81	5,3	71,5	291.613,34	2,5	-24,2	384.933,79	3,3	24,5
PRODUCTOS ENERGÉTICOS	7	185.320,97	2,0	-49,1	363.733,48	3,1	52,9	237.917,03	2,1	86,8
MATERIAS PRIMAS	8	113.058,16	1,2	-11,5	127.774,62	1,1	3,4	123.573,78	1,1	5,7
BIENES DE CONSUMO DURADERO	9	106.922,77	1,1	-24,8	142.216,00	1,2	-0,9	143.469,45	1,2	-6,3

TOTAL Comercio declarado	9.395.803,87	100,0	-20,2	11.768.321,91	100,0	2,2	11.510.373,13	100,0	-1,6
---------------------------------	---------------------	--------------	--------------	----------------------	--------------	------------	----------------------	--------------	-------------

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio (septiembre 2020)

CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS

Ranking de exportaciones españolas a Reino Unido 2020 (ener-julio). Tasa de variación interanual. Miles €										
TARIC - Capítulos arancelarios	RK	2020 (en-jul.)	% Total	% Var.	2019 (en-jul.)	% Total	% Var.	2018 (en-jul.)	% Total	% Var.
87 VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTORES	1	2.222.275,59	23,7	-35,4	3.437.749,34	29,2	7,3	3.204.846,63	27,8	-10,1
08 FRUTAS /FRUTOS, S/ CONSERVAR	2	693.159,20	7,4	8,7	637.801,54	5,4	-5,0	671.339,58	5,8	2,9
07 LEGUMBRES, HORTALIZAS, S/ CONSERVAR	3	656.585,91	7,0	3,8	632.509,36	5,4	6,0	596.720,34	5,2	1,6
71 PIEDRA, METAL. PRECIOSOS.; JOYERÍA	4	508.210,82	5,4	81,0	280.763,12	2,4	-26,3	381.026,47	3,3	19,6
84 MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS	5	451.439,45	4,8	-36,0	705.098,10	6,0	-7,3	760.394,07	6,6	-10,9
85 APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS	6	425.817,12	4,5	-20,5	535.859,97	4,6	-6,4	572.593,39	5,0	10,2
30 PRODUCTOS FARMACÉUTICOS	7	300.182,46	3,2	-2,1	306.691,54	2,6	33,2	230.226,90	2,0	-20,9
22 BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)	8	257.628,48	2,7	19,9	214.839,87	1,8	-2,5	220.261,25	1,9	0,9
39 MAT. PLÁSTICAS; SUS MANUFACTURAS	9	241.233,09	2,6	-10,7	270.093,31	2,3	-0,7	271.961,06	2,4	-0,5
27 COMBUSTIBLES, ACEITES MINERAL.	10	186.438,74	2,0	-49,0	365.543,27	3,1	47,3	248.125,39	2,2	86,5
62 PRENDAS DE VESTIR, NO DE PUNTO	11	182.808,74	1,9	-26,3	248.033,18	2,1	-11,0	278.653,49	2,4	14,2
20 CONSERVAS VERDURA O FRUTA; ZUMOS	12	172.499,19	1,8	0,3	172.014,99	1,5	2,7	167.526,89	1,5	8,5
72 FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO	13	159.467,42	1,7	-45,9	294.900,43	2,5	8,7	271.241,65	2,4	24,1
73 MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO	14	146.156,71	1,6	-8,0	158.839,03	1,3	-0,4	159.505,41	1,4	-1,4
33 ACEITES ESENCIALES; PERFUMERÍA	15	133.032,90	1,4	-13,9	154.535,10	1,3	-9,1	170.037,92	1,5	31,9
61 PRENDAS DE VESTIR, DE PUNTO	16	121.677,46	1,3	-7,3	131.284,35	1,1	-10,5	146.710,57	1,3	20,6
86 VEHÍCULOS, MATERIAL FERROVIARIO	17	118.049,27	1,3	-62,8	317.602,08	2,7	6846,2	4.572,28	0,0	-95,0
15 GRASAS, ACEITE ANIMAL O VEGETAL	18	117.731,99	1,3	23,1	95.639,73	0,8	-16,6	114.659,53	1,0	6,0
88 AERONAVES; VEHÍCULOS ESPACIALES	19	113.570,14	1,2	-46,3	211.470,14	1,8	-60,4	533.863,28	4,6	-14,7
19 PRODUC. DE CEREALES, DE PASTELERÍA	20	109.702,79	1,2	-2,8	112.920,10	1,0	10,9	101.865,68	0,9	12,3
Subtotal		7.317.667,46	77,9	-21,2	9.284.188,55	78,9	2,0	9.106.131,79	79,1	-2,7
TOTAL comercio declarado		9.395.803,87	100,0	-20,2	11.768.321,91	100,0	2,2	11.510.373,13	100,0	-1,6

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio (septiembre 2020)

CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS

Ranking de importaciones españolas del Reino Unido 2020 (enero-julio). Tasa de variación interanual. Miles €										
TARIC - Capítulos arancelarios	Rk	2020 (en-jul.)	% Total	% Var.	2019 (en-jul.)	% Total	% Var.	2018 (en-jul.)	% Total	% Var.
84 MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS	1	626.746,08	12,0	-28,8	880.496,50	13,3	0,6	875.140,02	13,1	23,9
87 VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTORES	2	595.058,68	11,4	-47,7	1.136.832,58	17,2	-3,6	1.179.608,09	17,6	-2,0
27 COMBUSTIBLES, ACEITES MINERALES	3	493.930,82	9,5	22,2	404.112,58	6,1	-13,8	468.612,75	7,0	-51,1
30 PRODUCTOS FARMACÉUTICOS	4	417.529,83	8,0	-10,7	467.636,85	7,1	-2,0	477.202,90	7,1	4,9
85 APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS	5	358.420,89	6,9	-16,7	430.401,88	6,5	3,7	415.142,04	6,2	2,5
72 FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO	6	196.312,09	3,8	-33,3	294.317,42	4,4	-5,6	311.852,33	4,7	15,1
90 APARATOS ÓPTICOS, MEDIDA, MÉDICOS	7	188.202,42	3,6	-23,4	245.753,35	3,7	2,1	240.585,90	3,6	6,9
28 PRODUCT. QUÍMICOS INORGÁNICOS	8	182.457,02	3,5	31,5	138.766,79	2,1	3,2	134.465,02	2,0	-14,9
39 MAT. PLÁSTICAS; SUS MANUFACTURAS	9	180.539,34	3,5	-20,1	225.854,65	3,4	6,8	211.498,81	3,2	-4,7
71 PIEDRA, METAL. PRECIO.; JOYERÍA	10	158.374,81	3,0	-20,2	198.356,72	3,0	-4,2	207.080,75	3,1	-22,6
38 OTROS PRODUCTOS QUÍMICOS	11	137.500,98	2,6	-11,1	154.706,44	2,3	24,6	124.141,24	1,9	7,3
29 PRODUCTOS QUÍMICOS ORGÁNICOS	12	130.286,48	2,5	-14,8	152.956,62	2,3	5,2	145.458,56	2,2	15,6

76 ALUMINIO Y SUS MANUFACTURAS	13	126.360,95	2,4	25,1	100.975,88	1,5	10,9	91.073,35	1,4	50,8
33 ACEITES ESENCIALES; PERFUMERÍA	14	97.810,01	1,9	-8,2	106.517,65	1,6	-4,5	111.568,23	1,7	11,3
22 BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)	15	91.642,19	1,8	-49,9	182.910,83	2,8	10,1	166.161,31	2,5	3,5
88 AERONAVES; VEHÍCULOS ESPACIALES	16	84.503,02	1,6	-48,2	163.078,22	2,5	-9,4	180.081,67	2,7	6,8
03 PESCADOS, CRUSTÁCEOS, MOLUSCOS	17	80.741,65	1,5	-20,4	101.428,87	1,5	-7,3	109.410,52	1,6	-4,1
32 TANINO; MATERIAS COLORANTES; PINTURAS	18	65.528,46	1,3	-21,9	83.896,12	1,3	7,1	78.368,53	1,2	-13,2
95 JUGUETES, JUEGOS, ARTÍC. DEPORTIVOS	18	53.678,99	1,0	-12,3	61.235,03	0,9	2,5	59.745,62	0,9	44,1
34 JABONES; LUBRICANTES; CERAS	20	52.432,36	1,0	3,2	50.825,67	0,8	0,0	50.823,70	0,8	8,1
Subtotal		4.318.057,06	82,7	-22,6	5.581.060,64	84,2	-1,0	5.638.021,34	84,2	-4,4
TOTAL comercio declarado		5.219.738,44	100,0	-21,2	6.625.574,36	100,0	-1,1	6.697.510,27	100,0	-3,3

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio (septiembre 2020)

CUADRO 15: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

Período	Exportación		Importación		Saldo		Cobertura	
	Valor	% Var.	Valor	% Var.	Valor	% Var.	%	
2015	18.219.526,72	9,6	12.691.140,07	13,1	5.528.386,65	2,2	143,5	
2016	20.076.727,30	10,2	11.192.643,61	-11,8	8.884.083,69	60,7	179,4	
2017	18.740.292,49	-6,7	11.380.813,53	1,7	7.359.478,96	-17,2	164,6	
2018	18.581.021,45	-0,8	11.516.369,86	1,2	7.064.651,59	-4	161,3	
2019	19.666.387,42	3,6	11.808.205,19	3,2	7.858.182,23	4,4	166,5	
2020 (en-julio)	9.395.803,87	-20,2	5.219.738,44	-21,2	4.176.065,43	-18,8	180	

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio (septiembre 2020)

4.3 Intercambios de servicios

COMERCIO DE SERVICIOS (NO TURÍSTICOS)

Según las estadísticas compiladas por el INE* en su *Encuesta de Comercio Internacional de Servicios (ECIS)*, Reino Unido ocupa el primer puesto como país destinatario de nuestras **exportaciones de servicios** con el 12,2% del total (datos provisionales) en el segundo trimestre de 2020, una variación interanual del -4,3% y una contribución negativa del 0,4 puntos en términos de contribución a la tasa de variación interanual de las exportaciones totales. Por lo que respecta a las **importaciones de servicios**, Reino Unido con el 11,7% del total ocupa el segundo puesto en el período considerado y una variación interanual del -18,3% y una contribución negativa al crecimiento de 2,3 puntos a la tasa anual de las importaciones totales.

El número de empresas exportadoras de servicios a Reino Unido registró un aumento del 14,7% respecto a igual período del año anterior y el volumen de exportación ha aumentado también en un 10%.

Asimismo, el número de empresas importadoras de servicios de Reino Unido también registró un aumento del 7,5% respecto al mismo trimestre de 2019 y el volumen de exportación descendió un 1,8%.

Por otra parte, según datos provisionales de la Balanza de Pagos, por destino y origen geográfico, España exportó servicios (no turísticos) a Reino Unido por valor de 1.759 millones de euros en el segundo trimestre de 2020, dato que supone un descenso interanual del 3%.

En el mismo período las importaciones de servicios (no turísticos) realizadas por España desde Reino Unido ascendieron a 1.310 millones de euros, lo que supone una caída interanual del 20,3%.

El saldo se sitúa en 449 millones de euros, con una variación interanual del 20,7%.

Por el lado británico, la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS) también ha publicado recientemente información relativa al comercio de servicios correspondiente al primer trimestre de 2020.

La ONS sólo ha difundido cifras globales de su comercio de servicios sin desagregar por sectores para el primer trimestre de 2020. De forma que en los tres primeros meses de 2020 las exportaciones de servicios disminuyeron un 1,9% respecto a igual período de 2019, al alcanzar los 73.161 millones de libras. España ocupa en el período la novena posición como cliente de las exportaciones de servicios británicas el 2,4% del total con 1.763 millones de libras, correspondiendo los tres primeros puestos a Estados Unidos (26,5% del total), Alemania (6,8%) y Francia (5,4% del total).

Por su parte, las importaciones de servicios bajan un 4,6% respecto a igual trimestre de 2019 y totalizan 45.875 millones de libras. Estados Unidos se sitúa como el primer proveedor de servicios a Reino Unido (20,5% del total) seguido de Francia (7,5%), España (6,6% del total) y Alemania (5,9% del total).

Fuentes:

- *Capt. 17. Balanza de Pagos y posición de inversión internacional*, "Boletín Estadístico", Banco de España, (septiembre 2020).
- "Encuesta de Comercio Internacional de Servicios. Segundo trimestre 2020" (ECIS), Nota de Prensa, INE, (17.09.20).
- "UK total trade: all countries, non-seasonally adjusted", Dataset, ONS, (23.07.20).
- "UK trade, quarterly trade in goods and services tables: January to March 2020", Dataset, ONS, (23.07.20).

(*) **INE Nota aclaratoria:** de acuerdo con la información que aparece en la nota de prensa del INE, la información que figura en el ECIS, es complementaria a la que publica el Banco de España en su estadística de *Balanza de Pagos* referida al intercambio de este tipo de servicios.

Más información sobre tratamiento estadístico metodología de los datos en: <https://www.ine.es/metodologia/t37/t373019801.pdf>

COMERCIO DE SERVICIOS TURÍSTICOS

De acuerdo con la información que proporciona el Instituto Nacional de Estadística (INE), el flujo de visitantes británicos hasta septiembre fue de 2.827.471, lo que representa el 17,8% del total. Las cancelaciones por la cuarentena impuesta por Reino Unido a sus ciudadanos procedentes de España se ha dejado notar en el sector turístico español. Francia ha continuado desplazando en septiembre, por segundo mes consecutivo, a Reino Unido como principal mercado emisor de turistas foráneos. La llegada de turistas británicos en los nueve primeros meses de 2020 ha descendido un 80,8% respecto a igual acumulado de 2019.

Por lo que se refiere al gasto acumulado, en los nueve primeros meses de 2020 Reino Unido también ha sido el principal país emisor con el 15,6% del total, si bien supone una caída del 81,2% respecto a igual período de 2019.

Fuentes:

- FRONTUR (Movimientos Turísticos en Frontera – septiembre 2020), INE, (03.11.20)
- EGATUR (Encuesta de Gasto Turístico – septiembre 2020), INE, (03.11.20)

4.4 Flujos de inversión

Inversiones bilaterales: datos de posición inversora

En 2018 (último año disponible) Reino Unido se sigue manteniendo como segundo país inversor en España (por detrás de EEUU) sumando en valores absolutos 63.225 millones de euros, lo que representa el 13,6% del total y un 6,7% más que el ejercicio anterior (datos de stock), según los datos del registro de inversiones del Ministerio de Industria, Comercio y Turismo.

INVERSIONES EXTRANJERAS EN ESPAÑA (PAÍS DEL BENEFICIARIO ÚLTIMO). POSICIÓN

Inversiones extranjeras en España (País del beneficiario último). Posición Millones €										
Países	Rk.	2018	% Total	% Var.	2017	% Total	% Var.	2016	% Total	% Var.
ESTADOS UNIDOS	1	75.720	16,3	3,9	72.843	17,6	15,8	62.902	16,1	14,0
REINO UNIDO	2	63.225	13,6	6,7	59.241	14,3	7,3	55.210	14,1	25,3
FRANCIA	3	54.457	11,7	11,0	49.070	11,9	6,3	46.150	11,8	12,4
ALEMANIA	4	41.357	8,9	30,0	31.803	7,7	16,2	27.369	7,0	-0,8
ITALIA	5	39.607	8,5	19,1	33.255	8,0	-9,2	36.643	9,4	-11,0
MEXICO	6	26.527	5,7	0,3	26.443	6,4	-14,4	30.884	7,9	17,6
ESPAÑA	7	22.400	4,8	43,9	15.568	3,8	-4,6	16.317	4,2	-4,9
CHINA	8	18.853	4,1	10,9	16.993	4,1	59,4	10.661	2,7	15,5
PAISES BAJOS	9	13.728	3,0	16,3	11.801	2,9	-15,7	14.006	3,6	15,6
SUIZA	10	12.745	2,7	-2,2	13.031	3,1	17,3	11.113	2,8	8,4
Total		465.093	100,0	12,4	413.867	100,0	5,6	391.824	100,0	11,0

Fuente: Registro de Inversiones Exteriores (septiembre 2020).

INVERSIÓN ESPAÑOLA EN EL EXTERIOR. POSICIÓN

Inversión española en el exterior. Posición Millones €										
Países	Rk.	2018	% Total	% Var.	2017	% Total	% Var.	2016	% Total	% Var.
EEUU	1	84.647	18,5	16,0	72.970	16,0	-6,3	77.892	16,4	10,1
REINO UNIDO	2	77.539	16,9	-3,6	80.447	17,6	4,3	77.104	16,2	-5,1

MEXICO	3	47.337	10,3	16,8	40.538	8,9	5,1	38.583	8,1	20,1
BRASIL	4	47.083	10,3	14,5	41.124	9,0	-13,2	47.357	10,0	30,1
ALEMANIA	5	18.249	4,0	-4,8	19.167	4,2	21,1	15.833	3,3	13,7
PORTUGAL	6	15.144	3,3	-10,9	16.992	3,7	-1,0	17.168	3,6	15,2
FRANCIA	7	14.798	3,2	-0,1	14.811	3,2	14,0	12.994	2,7	15,5
LUXEMBURGO	8	14.557	3,2	-3,0	15.002	3,3	402,7	2.984	0,6	-76,1
CHILE	9	13.899	3,0	-13,1	15.998	3,5	-21,2	20.295	4,3	37,5
SUIZA	10	13.203	2,9	-21,2	16.758	3,7	10,4	15.179	3,2	1,1
Total	-	458.470	100,0	0,2	457.477	100,0	-3,9	475.905	100,0	8,7

Fuente: Registro de Inversiones Exteriores (septiembre 2020)

El stock de IED de España en Reino Unido alcanzó los 84.647 millones de euros en 2018, lo que supuso un aumento del 16% con respecto a 2017. Reino Unido se sitúa como segundo destino de las IED de España, tras EE.UU. Las IEDs realizadas en Reino Unido supusieron en 2018 el 16,9% del total de las inversiones españolas realizadas en el exterior.

Inversiones bilaterales: datos de flujos de inversión

Evolución del flujo de inversiones brutas del Reino Unido en España.

En 2019 (último año completo), Reino Unido fue el tercer principal país en términos de inversiones realizadas (13,2% del total), por detrás de Luxemburgo (28,5% del total) y Países Bajos (17,4% del total), respectivamente de los flujos brutos recibidos por España.

Por otro lado, el período inmediatamente posterior al referéndum del Brexit (tanto 2016 como 2017) fueron períodos favorables par IED de Reino Unido a España. Tendencia que cambió a la baja en 2018 para volver a crecer en 2019 con un aumento del 69,7%.

Tras el referéndum a favor del Brexit (23 junio 2016), los datos de flujos de inversión bruta de España en Reino Unido vienen mostrando una evolución muy irregular. Hubo crecimientos en 2016 y 2017 muy superiores a los de la IDE en el total de países (en contraste con la caída del 5,1% de los datos de stock en 2016, experimentaron descensos pronunciados en 2018 y 2019, respectivamente.

CUADRO 16: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS. Millones €

	2015	2016	2017	2018	2019	2020 (en-jun.)
Reino Unido	4.024	9.525	15.638	1.919	1.017	1.488
Total países	32.068	39.541	39.501	36.508	19.833	6.226

Fuente: Registro de Inversiones Exteriores (septiembre 2020)

CUADRO 17: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS. Millones €

	2013	2014	2015	2016	2017	2019	ENE-JUN 2020
	59.018	65.223	81.227	77.104	80.447	0,0	0,0

Fuente: Registro de Inversiones Exteriores (septiembre 2020)

CUADRO 18: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA. Millones €

	2015	2016	2017	2018	2019	2020 (en-jun.)
Reino Unido	1.245	2.012	3.338	2.123	3.044	528
Total países	25.153	27.049	27.672	49.854	23.130	7.292

Fuente: Registro de Inversiones Exteriores (septiembre 2020)

CUADRO 19: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA. Millones €

2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	ENE-JUN 2020
30.515	40.690	44.048	55.210	59.241	63.225	0,0	0,0

Fuente: Registro de Inversiones Exteriores (septiembre 2020)

4.5 Deuda

Reino Unido no tiene deuda bilateral contraída con España, ni viceversa, aunque existen unas muy desarrolladas relaciones financieras bilaterales privadas, que generan posiciones deudoras y acreedoras en los dos países.

4.6 Oportunidades de negocio para la empresa española**4.6.1 El mercado**

Reino Unido está desarrollando un marco regulatorio cada vez más favorable para la actividad empresarial, de acuerdo con el índice de facilidad para hacer negocios (*Doing Business 2020*), que elabora el Banco Mundial y que evalúa la facilidad que tienen inversores y empresas para funcionar y hacer negocios en 190 países. Conforme a esta clasificación Reino Unido en 2019, con la incertidumbre del Brexit, ha obtenido un total de 83,5 puntos sobre 100, lo que implica que ha subido un puestos respecto a 2018 en el ranking de las economías que tienen mayor facilidad para hacer negocios, ocupando la octava posición en la clasificación, encuadrado entre Georgia y Noruega.

El informe "*Doing Business 2020*" del Banco Mundial analiza diez parámetros que permiten establecer la clasificación del ranking general. Entre las categorías se encuentran los trámites necesarios para abrir una empresa, la protección de los inversores, el tiempo necesario para lidiar con los impuestos o la facilidad para registrar una propiedad.

<https://www.doingbusiness.org/en/reports/global-reports/doing-business-2020>

Por otro lado, en Reino Unido se dan grandes desigualdades regionales en la distribución de la actividad económica. "Durante los últimos 10 años, 8 de cada diez empleos se crearon en el sureste del país, dominado por Londres. La denominada "Square Mile" de la City de Londres se da la mayor concentración de entidades bancarias del mundo. Otras ciudades británicas como Manchester, Cardiff, Liverpool, Leeds, Edimburgo y Glasgow son también importantes centros financieros. Además de lo anterior, tanto en Londres como en ciudades cercanas, Cambridge, Birmingham, existen importantes núcleos de desarrollo industrial centrados en sectores tecnológicos.

Atendiendo a la clasificación del Índice de Desarrollo Humano (IDH) elaborada por la Organización de Naciones Unidas en 2019 (último disponible), Reino Unido ocupaba el puesto décimo quinto a nivel mundial encontrándose en el grupo de países de desarrollo muy alto. Comparativamente, España ocupa el lugar vigésimo quinto de la clasificación (http://hdr.undp.org/sites/default/files/hdr_2019_overview_-_spanish.pdf).

4.6.2 Importancia económica del país en su región

De acuerdo con las últimas cifras disponibles del Banco Mundial correspondientes a 2018, Reino Unido es en la actualidad la sexta economía a nivel mundial atendiendo al tamaño del PIB, con un valor de 2.860 millones de dólares, el 3,3% de la economía mundial, por detrás de Estados Unidos, China, Japón, Alemania e India.

El mercado británico es un mercado maduro, sofisticado y consolidado. Es un país que importa gran parte de sus productos básicos, lo cual hace que los distintos sectores sean muy competitivos tanto a nivel de precios como de calidad. Al tener una economía liberal y muy abierta a nuevos productos y tendencias, la demanda evoluciona bastante, así como la presencia de productos de orígenes muy distintos.

En materia de comercio exterior, Reino Unido mantiene un alto nivel de comercio a nivel intracomunitario. Los principales socios comerciales del Reino Unido son Alemania, Holanda, Francia, EE.UU., entre los más importantes. Sin embargo, su balanza comercial es deficitaria tanto en su comercio con los EEMM de la UE como con terceros países. Lo que demuestra que es un país netamente importador.

En sus previsiones publicadas en abril de 2020 el FMI (*World Economic Outlook, April 2020: The Great Lockdown*) vuelve a hacer hincapié, igual que en informes anteriores, en los efectos relacionados con el Brexit como factor determinante de la desaceleración del crecimiento desde el referéndum en junio de 2016. Igualmente, añade que el Reino Unido y la UE no deberían "aumentar la incertidumbre" del Covid-19 negándose a extender el período para negociar un acuerdo comercial posterior al Brexit. A este respecto, la directora ejecutiva del FMI, Kristalina Georgieva, señalaba ya en abril que con la "incertidumbre sin precedentes" derivada de la pandemia, sería "prudente ante una situación complicada que el problema no se avive y continúe creciendo".

Las difíciles negociaciones (que ya se veían complicadas entre otras cosas por la amplitud de los temas a tratar y el escaso margen de tiempo para negociar) y un escenario sin acuerdo tendría consecuencias devastadoras para las empresas, que ya están luchando contra el impacto de la pandemia. El Covid-19 se ha convertido quizá en el mayor factor de riesgo para la economía británica en el corto plazo, incluso superando al Brexit. En este contexto tan complejo, el Gobierno se ha visto obligado a introducir una política fiscal expansiva y una política monetaria más laxa. La posibilidad de un Brexit duro todavía no es descartable, aunque muchos analistas no creen que el Gobierno pueda poner a sus ciudadanos a una situación más complicada y negativa que la que pueda derivarse del Covid-19.

Así las cosas, un estudio de la consultora PricewaterhouseCooper (*The World in 2050*) revela que Reino Unido podría quedar en el décimo lugar en 2050, mientras en la UE, Francia podría quedar fuera de los 10 primeros e Italia de los 20 primeros. Mientras que China ocupará el primer lugar para 2030, porque las economías emergentes seguirán creciendo más rápido que las avanzadas.

4.6.3 Oportunidades comerciales

Sector agroalimentario: el interés se centra en las nuevas variedades de producto fresco de más fácil acceso al consumidor y con mayor atractivo visual y gustativo. También se mantiene el interés hacia los productos ecológicos. En vinos, hay una tendencia a satisfacer al consumidor con mejor información. Gozan actualmente de gran prestigio los vinos producidos con las variedades tempranillo, Mencía, y Garnacha en tinto y Albariño y Verdejo en blancos.

Sectores de bienes de consumo: en los sectores de moda y calzado gozan de posibilidades de desarrollo nichos específicos dentro del segmento medio/alto. En el sector hábitat, el canal "contract" ofrece buenas oportunidades en un mercado como el de Reino Unido que centra buena parte del diseño de hoteles nivel global. Los productos cosméticos de altas prestaciones tienen también buenas perspectivas de desarrollo.

Sectores industriales: Reino Unido está realizando un importante esfuerzo en materia de infraestructuras. También el sector aeroespacial ofrece oportunidades tanto a grandes empresas fabricantes como a PYMES subcontratistas. En biotecnología, Reino Unido es un centro fundamental para la búsqueda de inversores y socios tecnológicos para las empresas españolas. Asimismo, el Reino Unido tiene una de las infraestructuras más avanzadas del mundo para el desarrollo de empresas TIC's y un dinámico ecosistema digital, con Londres como uno de los ejes para inversores y startups, especialmente en los subsectores de sanidad (e-health), servicios financieros (fintech), educación (e-dutech) y comercio electrónico (e-commerce).

4.6.4 Oportunidades de inversión

Infraestructuras: la actual cartera de proyectos de infraestructuras (National Infrastructure and Construction Pipeline) recoge proyectos previstos por valor de hasta 240.000 millones que serán invertidos hasta el 2020/21. El Gobierno estima que la inversión pública y privada en infraestructuras alcanzará los 600.000 millones de libras entre 2017/2018 y 2026/2027.

Tecnología: Tech City UK, situado en el este de Londres es un clúster tecnológico, cuyo objetivo es convertirse en el centro de innovación de Europa. Enlace a UK Digital Strategy: <https://www.gov.uk/government/publications/uk-digital-strategy>.

Energías renovables: Reino Unido apuesta por fuentes de energía renovables. En su plan "Clean Growth Strategy" el gobierno destinará más de 2.500 M€ al desarrollo de tecnologías limpias e infraestructuras.

Ciencias de la vida: el Gobierno ha activado su estrategia industrial con objeto de garantizar que Reino Unido permanezca abierto a la innovación tras el Brexit. El plan contempla apoyar el sector farmacéutico a través de nuevas inversiones y colaboraciones público-privadas.

4.6.5 Fuentes de financiación

Las fuentes de financiación en el Reino Unido son las habituales en un país con un sistema financiero muy desarrollado:

* Banca corporativa

* Fondos (tanto de capital riesgo como de "private equity"). Para ampliar información al respecto se puede consultar el siguiente enlace de la British venture Capital Association (BVCA): <http://www.bvca.co.uk/home>

* Business Angels: Existen múltiples asociaciones de "business angels" en Reino Unido; una de las más importantes es la UK Business Angels Association (<http://www.ukbusinessangelsassociation.org.uk/>)

* "Family offices" y los llamados "high net worth individuals": familias o personas con una riqueza personal muy elevada que deciden en algunas ocasiones invertir en proyectos empresariales más o menos emergentes.

4.7 Actividades de Promoción

En 2020 el **Departamento de Agroalimentarios** tiene programadas varias actividades de promoción: una edición más de la Cena de Inversión de la Gran Orden de Caballeros del Vino, la Feria Anual de Vinos de España y el desarrollo del concurso de vinos, Wines From Spain Awards. También se desarrollará el programa Eat Spain Drink Spain. El **Departamento de Bienes de Consumo** continúa realizando planes de promoción en los sectores de Azulejos y Hábitat. En el sector Azulejos, el plan comprende actividades de comunicación dirigidas al sector profesional, en especial al colectivo de arquitectos y diseñadores, incluyendo la participación con un stand en la feria Surface Design Show. En Hábitat, se apoya al sector con misiones inversas y apoyo a inserciones publicitarias. El **Departamento de Bienes Industriales y Servicios** realiza, entre otras actividades de promoción, las siguientes: Pabellones Oficiales/Espacios España ICEX en BETT Show (tecnología para la educación) y "Brand Licensing" (licencias), el programa de venta de derechos de traducción New Spanish Book, la participación de empresas españolas de contenidos audiovisuales en Content London, y misiones inversas con asociaciones e ICEX dentro de Planes Sectoriales. El **Departamento de Inversiones** continúa realizando actividades de promoción y captación de inversiones británicas hacia España en sectores prioritarios, así como actividades de asesoramiento a empresas españolas que desean establecerse en Reino Unido.

5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

5.1 Con la Unión Europea

5.1.1 Marco institucional

El Gobierno británico notificó formalmente la salida de la Unión Europea el 29 de marzo de 2017. Con fecha 31 de enero de 2020, tras un proceso complicado y después de más de tres años de notable incertidumbre y giros políticos, Reino Unido salió oficialmente de la Unión Europea.

A partir de este momento se ha abierto un período de transición de once meses, de aquí hasta el 31 de diciembre, para negociar un acuerdo comercial con la UE.

No obstante, tras la publicación de los mandatos negociadores de la UE (25 febrero) y de Reino Unido (27 de febrero), ahora queda lo verdaderamente importante. El gobierno británico insiste en que Reino Unido puede tener un acuerdo comercial con la UE similar al que tiene Canadá.

Respecto al propio mandato británico, la Comisión ha hecho una valoración muy crítica. La considera escrita en tono de amenaza, muy minimalista en sus objetivos y considera que se desdice en muchos compromisos aceptado en la Declaración Política.

Consideran que los británicos apenas pretenden algo más que un acuerdo de libre comercio en el que seleccionan ("cherry picking") los elementos más favorables de otros modelos. Sin embargo, también proponen elementos no considerados en otros acuerdos como en el caso del transporte aéreo.

En opinión de la Comisión, los británicos tampoco ven ninguna necesidad de normas sobre terreno de juego equilibrado ("level playing field"), si bien esto ha sido algo reiterado por la UE y aceptado por el Reino Unido desde el inicio de las conversaciones en 2017. Como mucho se acepta una cláusula general de no retroceder en medioambiente. En opinión de la Comisión la gran batalla estará en el LPF.

Para la Comisión el camino fácil sería aceptar el LPF, lo que permitiría un amplio acceso al mercado interior. Si no, habrá que ir línea por línea de código arancelario, establecer un sistema muy complejo de reglas de origen y todo ello puede llevar 6 ó 7 años.

También se es consciente de que el gobierno británico ha abierto una consulta pública para establecer los futuros aranceles si no hay acuerdo, aunque es verdad que las patronales británicas y especialmente CBI (la más importante) es crítica con el Gobierno.

Por su lado, el Reino Unido acusa a la UE en desdecirse en las equivalencias financieras, algo que la Comisión niega.

Respecto a la aplicación del acuerdo de retirada, ya se ha decidido que el Comité Conjunto sea presidido por el Canciller del ducado de Lancaster (equivalente a nuestro Ministro de la Presidencia) Michael Gove y por el Vicepresidente de la Comisión Maros Sefcovic. Habrá seis subcomités por debajo del mismo y, aunque está previsto una reunión al año, la Comisión quiere aumentar su número sustancialmente

5.1.2 Intercambios comerciales

La Unión Europea constituye el primer socio comercial para Reino Unido. El cuadro siguiente refleja la evolución reciente de las relaciones comerciales entre Reino Unido y la UE.

Intercambios comerciales con UE27								
	2015	2016	2017	2018	2019	2020 (en-jul)	2019 (en-jul)	% Var.
Exportaciones	133.245	142.375	163.850	172.202	170.120	81.576	100.573	-18,9
Importaciones	220.514	237.929	258.840	265.725	265.408	120.706	157.959	-23,6

Fuente: "UK Trade: July 2020", [Dataset](#), ONS, (11.09.20)

De acuerdo con los últimos datos disponibles, en los siete primeros meses de 2020 la participación del comercio exterior de Reino Unido en el mercado de la UE27 registra una

tendencia descendente respecto a igual acumulado de 2019. Ello obedece al efecto pernicioso de la pandemia del Covid-19, al paralizar la actividad económica global, con la consiguiente reducción de la demanda de bienes y servicios.

En este contexto, en el acumulado enero-julio de 2020, las exportaciones británicas de bienes a la UE27 disminuyeron un 18,9% con respecto a igual período de 2019. Las importaciones de bienes de la UE cayeron aún más, un 23,6%. De forma que la balanza comercial de Reino Unido ha logrado reducir su déficit con la UE en un 31,8% respecto a los siete primeros meses de 2019 por la caída de la actividad global y el consumo.

En 2020 (enero-julio) los principales socios comerciales de Reino Unido en la UE son: Alemania (23,9% del total), Países Bajos (16,5% del total), Francia (10,4% del total), Bélgica (10% del total), Italia (7,6% del total) y España que se sitúa en la sexta posición en el ranking de proveedores de las importaciones británicas con una cuota del 6,5%.

Como principales países clientes en 2020 (enero-julio) figuran Alemania, Países Bajos, República de Irlanda, Francia, Bélgica, España (que ocupa el puesto sexto como cliente de las exportaciones británicas), cuyas participaciones ascienden al 22,4%, al 14,1%, al 13,8%, al 13,2%, al 7,2% y 6,2%, respectivamente.

Una salida de la UE sin haber alcanzado antes un acuerdo comercial con Bruselas significaría que Reino Unido quedaría fuera de cobertura de los más de 50 acuerdos de libre comercio que la UE ha concluido con terceros países incluyendo mercados importantes como Corea del Sur, Suiza y México.

No obstante, Reino Unido ha logrado firmar un ALC con Japón, el primero post-Brexit (11 septiembre), que según la ministra de Comercio Internacional, Liz Truss, "va más allá del actual acuerdo (de Japón) con la Unión Europea (UE).

Si bien, en 2019 (último año del que se disponen datos completos) las importaciones y exportaciones entre ambos países alcanzaron los 16.965 millones de libras, frente al flujo comercial entre el Reino Unido y la UE27, que en 2019 se situó en 435.600 millones de libras y a donde dirigió el 45,7% de sus exportaciones, con un saldo favorable a la UE de 95.288 millones de libras en el período, de acuerdo con las cifras que proporciona la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS). Mientras que sólo el 1,9% de las exportaciones británicas tuvieron como destino a Japón en 2019.

Igualmente, en un escenario sin acuerdo, los bienes británicos también tendrían, con el tiempo que enfrentarse a barreras no arancelarias en la UE, para cumplir con los diferentes estándares y regulaciones de cada uno de los diferentes mercados. Algunos analistas estiman que el coste efectivo de estas barreras no arancelarias para productos químicos, vehículos de motor y aeronaves estaría entre en una horquilla entre el 10-20%.

Según las estimaciones efectuadas, antes del voto a favor del Brexit, por la patronal británica (CBI), comerciar con los EEMM de la UE operando bajo las normas de la Organización Mundial del Comercio (OMC) implicaría que el Reino Unido deberá pagar tarifas "en el 90 % de las exportaciones a la UE", además de afrontar "un cúmulo de nuevos obstáculos burocráticos".

En la actualidad, explica la CBI, el arancel medio aplicable en la UE es del 4,8%, pero la tarifa arancelaria es desigual: va desde el 0% a los productos farmacéuticos al 11% en calzado y al 45% en tabaco [señalan los analistas], lo que significa que algunos sectores industriales

exportadores británicos serán mucho más vulnerables que otros lo que, en líneas generales, se traducirá en costes más elevados y baja competitividad.

CUADRO 20: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA.

EXPORTACIONES A PAISES UE27. Millones £								
Países	Rk.	2015	2016	2017	2018	2019	% TOTAL	% Var 19/18
Alemania	1	30.382	32.126	36.270	35.902	36.666	9,8	2,1
Francia	2	17.728	19.322	23.845	24.029	24.579	6,6	2,3
Países Bajos	3	17.394	19.068	22.349	26.902	24.501	6,6	-8,9
Rep. Irlanda	4	16.576	16.992	19.563	21.154	21.705	5,8	2,6
Bélgica	5	11.608	11.547	13.871	14.278	12.951	3,5	-9,3
España	6	8.812	9.332	10.252	10.296	10.682	2,9	3,7
Italia	7	8.390	9.635	10.171	10.563	10.049	2,7	-4,9
Polonia	8	3.616	4.221	4.964	5.376	5.348	1,4	-0,5
Suecia	9	4.412	4.551	5.313	5.565	5.019	1,3	-9,8
Dinamarca	10	2.286	2.443	2.739	2.764	2.692	0,7	-2,6
Total UE27		133.245	142.375	163.850	172.202	170.120	45,7	-1,2
TOTAL MUNDO		285.960	297.922	337.466	349.068	372.618	100,0	6,7

IMPORTACIONES A PAISES UE27. Millones £								
Países	Rk	2015	2016	2017	2018	2019	% TOTAL	% Var 19/18
Alemania	1	60.142	63.264	68.076	67.384	64.905	12,9	-3,7
Países Bajos	2	30.937	34.849	40.009	42.051	42.399	8,4	0,8
Francia	3	25.066	25.915	28.128	28.830	30.625	6,1	6,2
Bélgica	4	21.072	23.837	25.294	26.456	25.614	5,1	-3,2
Italia	5	15.507	16.851	18.406	19.031	19.435	3,9	2,1
España	6	14.826	16.230	16.376	16.526	17.167	3,4	3,9
Rep. Irlanda	7	12.371	13.016	14.368	13.606	13.660	2,7	0,4
Polonia	8	8.071	9.139	10.443	10.690	10.912	2,2	2,1
Dinamarca	9	3.415	3.902	4.948	6.656	6.573	1,3	-1,2
Suecia	10	7.070	6.386	7.056	7.246	6.447	1,3	-11,0
Total UE27		220.514	237.929	258.840	265.725	265.408	52,9	-0,1
TOTAL MUNDO		403.657	432.101	473.361	488.973	502.075	100,0	2,7

Fuente: Trade in goods: all countries, seasonally adjusted (Dataset), "UK Trade: July 2020", Dataset, ONS, (11.09.20)

5.2 Con las Instituciones Financieras Internacionales

El Reino Unido es miembro del Grupo de los 8 (G8), OCDE, OMC y miembro fundador del FMI, ONU y Banco Mundial, aunque no es receptor de fondos. Además, mantiene relaciones históricas especiales con países de la Commonwealth, Estados Unidos y Canadá.

5.3 Con la Organización Mundial de Comercio

Reino Unido es miembro de la OMC desde el 1º de enero de 1995 y miembro del GATT desde el 1º de enero de 1948. Hasta el 31 de enero de 2020, ha sido un EEMM de la UE. El 1º de febrero de 2020, Reino Unido comunicó oficialmente a la OMC su salida de la UE. Durante el período transitorio, que concluirá el 31 de diciembre de 2020, Reino Unido seguirá estando en la Lista de concesiones y compromisos en materia de mercancías y en la Lista de concesiones y compromisos específicos en materia de servicios de la UE.

Las exenciones del artículo II del AGCS del Reino Unido seguirán estando consignadas en la Lista de exenciones del artículo II (NMF) de las Comunidades Europeas y sus Estados miembros (GATS/EL/31). En su declaración oficial a la OMC tras su salida de la UE, Reino Unido recordó que "ha sido siempre un firme partidario del sistema multilateral de comercio" y se compromete a dedicar esfuerzos a fortalecer el sistema multilateral de comercio.

5.4 Con otros Organismos y Asociaciones Regionales

Reino Unido es miembro de OSCE, BERD, miembro fundador del Consejo de Europa, miembro del denominado *The Five Powers Defence Arrangements*. Igualmente, es miembro de bancos regionales de desarrollo en África, Iberoamérica, Asia y el Caribe. Reino Unido es igualmente miembro del G8 junto con Alemania, Canadá, Estados Unidos, Francia, Italia, Japón y Rusia. Reino Unido es muy activo en el G20, foro en el que intenta hacer avanzar sus intereses relacionados con la gobernanza mundial.

5.5 Acuerdos bilaterales con terceros países

Reino Unido tiene firmado numerosos acuerdos bilaterales entre los que destacan los APPRI (Acuerdos de Promoción y Protección Recíproca de Inversiones) que pueden encontrarse en el siguiente portal de Internet (Foreign and Commonwealth Office): <http://www.fco.gov.uk/en/publications-and-documents/treaties/treaty-texts/ippas-investment-promotion/>

En octubre de 2019 Reino Unido firmó un acuerdo de continuidad comercial y política con Marruecos para asegurar la perdurabilidad de los flujos comerciales entre ambos países tras la salida del Reino Unido de la UE.

Además, a principios de enero de 2020 el Gobierno puso en marcha la iniciativa "Ready to Trade" publicitando su salida de la UE y resaltando la fortaleza del Reino Unido como socio líder en inversiones y comercio, en particular en los sectores de servicios financieros, tecnología y energías renovables. Esta iniciativa se publicitó en 13 países incluyendo, Japón, China, Corea del Sur, EEUU, Dubai, India, Brasil y Méjico.

Así las cosas, durante la reunión del Comité de Contratación Pública de la OMC celebrada el 7 de octubre de 2020, las partes en el Acuerdo sobre Contratación Pública (ACP) invitaron al Reino Unido a presentar al Comité en 2021 su instrumento de adhesión al ACP. Este es el último trámite necesario para que Reino Unido se adhiera al ACP como miembro de pleno derecho. Como antiguo miembro de la UE, Reino Unido sigue teniendo acceso a una "cobertura" [de mercado como EEMM de la UE] en el marco del ACP durante el período de transición acordado entre el Reino Unido y la UE, el cual finaliza el 31 de diciembre de 2020.

Más recientemente, Reino Unido firmó un acuerdo comercial con Japón (23 octubre 2020), tras la firma de este acuerdo, la actual ministra de Comercio Internacional, Lizz Truss, lo describió como un momento histórico y emblemático. Los analistas han indicado que, si bien el acuerdo tiene cierta importancia política², es probable que su impacto económico sea relativo. Ya que contiene mejoras muy limitadas en relación al Acuerdo de Asociación Económica (AAE) UE-Japón, en vigor desde febrero de 2019 y del que Reino Unido venía disfrutando en calidad de EEMM de la UE. Así, aunque Downing Street ha presentado el acuerdo como algo que va mucho más allá del acuerdo UE-Japón, la valoración del gobierno japonés es menos vehemente. Japón ha destacado la importancia de mantener el acceso al mercado a nivel UE-Japón, con algunas reglas mejoradas, por ejemplo en el comercio electrónico.

Se adjunta vínculo de internet al portal del gobierno británico www.gov.uk relativo a los acuerdos comerciales existentes del Reino Unido con países no pertenecientes a la UE: <https://www.gov.uk/guidance/uk-trade-agreements-with-non-eu-countries#trade-agreements-from-1-january-2021>

5.6 Organizaciones internacionales económicas y comerciales de las que el país es miembro

Organizaciones industriales, comerciales y sindicales

CBI: Confederation of British Industry

Centre Point, 103 New Oxford Street,
London WC1A 1DU
Página Web: <http://www.cbi.org.uk>

FSB: Federation of Small Business

Sir Frank Whittle Way, Blackpool Business Park,
Blackpool FY4 2FE
Página Web: <http://www.fsb.org.uk/>

British Chambers of Commerce

65 Petty France, London, SW1H 9EU
Página Web: [http://www.britishchambers.org.uk/.](http://www.britishchambers.org.uk/)

BRT: British retail consortium

21 Dartmouth Street, London SW1H 9BP
Página Web: <http://www.brc.org.uk/>

BBA: British Bankers' Association

Pinners Hall 105-108 Old Broad Street London EC2N 1EX.
Página Web: <http://www.bba.org.uk>

² al tratarse del primer acuerdo logrado por Reino Unido como nación "independiente", ya fuera de la UE, supone un plus para el concepto de "Global Britain", la visión global del Gobierno de Boris Johnson en materia de acción exterior (influencia diplomática, comercial, militar y cultural) y que en el caso que nos ocupa se refiere a la libertad de negociar acuerdos comerciales con todo el mundo.

TUC (Trades Union Congress) → integra a 54 organizaciones sindicales que representan a 6,2 millones de empleados de todas las ramas de la actividad económica británica. Congress House, Great Russell Street, London WC1B 3LS. Página Web: <http://www.tuc.org.uk/>

UNISON (organización sindical mayoritaria del sector público) → **UNISON**. No es un acrónimo. Su nombre es un reconocimiento tácito a la forma en que este sindicato nació en 1993 de la unión de tres organizaciones sindicales: **NALGO**, **NUPE** y **COHSE**. 130 Euston Road, London, NW1 2AY. Página Web: <http://www.unison.org.uk/>

ACAS (Advisory, Conciliation and Advisory Service) → Servicio de Asesoramiento Conciliación y Arbitraje que facilita la mediación laboral. Posee una estructura estatutaria independiente cuyas operaciones son financiadas en su mayor parte por el Ministerio de Empresa, Innovación y Capacitación (BIS). Euston Tower, 286 Euston Road, London NW1 3JJ. Página Web: <http://www.acas.org.uk/>

Relación de organizaciones Internacionales que tienen su sede en Reino Unido:

- Organización Marítima Internacional (OMI) – Londres
- FIDAC (Fondo Internacional de Indemnización de Daños debidos a la Contaminación por Hidrocarburos) – Londres
- IMSO- Organización Internacional de Satélites móviles – Londres
- Organización Internacional del Azúcar – Londres
- Consejo Internacional de Cereales /Comité de ayuda Alimentaria – Londres
- Organización Internacional del Cacao – Londres
- Organización Internacional del Café – Londres
- Comisión Internacional de la Ballena – Cambridge

CUADRO 21: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

Cuadro 3: INSTITUCIONES INTERNACIONALES Y ECONÓMICAS DE LAS QUE REINO UNIDO ES MIEMBRO
Organización Internacional del Trabajo, ILO, (1919)
Grupo Industrial del Caucho, <i>Rubber Study Group</i> , (1944)
Fondo Monetario Internacional, IMF, (1945)
Banco Mundial, WB, (1945)
Organización Marítima Internacional, IMO, (1949)
Corporación Financiera Internacional, IFC, (1956)
Organización Internacional de la Energía Atómica (1957)
Grupo de Estudio Internacional del Plomo y del Zinc (1959)
Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico, OECD, (1961): Miembro fundador.
Agencia de Energía Nuclear, NEA, (1961): Agencia especializada en el marco de la OCDE.

UNCTAC, Conferencia De las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (1964): Miembro del <i>Trade & Development Board</i> y de la Junta de Comercio y Desarrollo.
G-8, Grupo de los Ocho, (1975): miembro fundador
Comisión OSPAR, <i>OSCAR Convention</i> (1992): sobre protección del Medio Ambiente Marino del Atlántico Norte y Oriental.
Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo (1990)
Banco Europeo de Inversiones, EBI
Banco de Pagos Internacionales, BPI
Organización Mundial del Comercio, WTO, (1995)
Organización Internacional del Café, ICO, (2001): Miembro importador
Organización Internacional del Cacao, ICCO: Miembro importador - <i>International Cocoa Agreement, 2001</i> .
Organización Mundial del Turismo, UNWTO, (2005): organización autónoma de Naciones Unidas.