

EJEMPLO:

Apoyo Logístico para BUSINESS, S.A en Egipto

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en El Cairo





EJEMPLO*:

Apoyo Logístico para Business, S.A en Egipto

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en El Cairo



Este informe constituye un Servicio Personalizado, prestado por la Oficina Comercial de España en El Cairo, a la empresa Business, S.A., conforme al servicio contratado con fecha XX/X/XXXX, con referencia CRM SP-00000.

Precio final de este Servicio Personalizado: 1.464,10 euros (IVA incluido)

*Los nombres de empresas y sus datos, así como las fechas de este ejemplo son ficticios.



Índice

1. Descripción del servicio		
1.1. Necesidades del cliente	4	
1.2. Metodología/contenido del Servicio	4	
2. Anexos	5	
ANEXO I. RECIBO DE LA COMPRA DE PLIEGOS	5	
ANEXO II. RECIBO DEL ENVÍO DE LOS PLIEGO S POR DHL	6	

1. Descripción del servicio

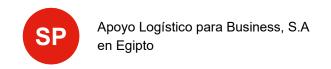
1.1. Necesidades del cliente

La empresa Business, S.A. se ha dirigido a la Oficina de El Cairo para solicitar un Servicio Personalizado para la compra de pliegos del proyecto para la señalización de la línea ferroviaria de El Cairo-Giza-Shebin-Zaqaziq en Egipto, un proyecto que está financiando el Gobierno español con fondos FIEM dentro del protocolo financiero hispano egipcio. El concurso del proyecto se ha lanzado el X/X/XXXX y la empresa desea participar en la licitación.

1.2. Metodología/contenido del Servicio

Una vez recibida la confirmación de pago que realizó la empresa el X/X/XXXX, la Oficina contactó inmediatamente con la Autoridad de Ferrocarriles de Egipto (ENR, por sus siglas en inglés) que pertenece al Ministerio de Transporte de Egipto para informarles que la Oficina tramitará la compra de los pliegos a nombre de la empresa española.

A continuación, la empresa hizo una carta poder a nombre de la persona de la Oficina que irá a comprar los documentos. Dicha persona acudió a la sede de ENR ubicada en la Plaza de Ramsés para pagar 1.000 USD y comprar los pliegos en papel y formato electrónico. Seguidamente el mismo día, se preparó el envío para mandar por Courier Express de DHL de forma que los documentos lleguen a Madrid lo antes posible, dado que la fecha de cierre de presentación de ofertas era el domingo XX de XXXXXX de XXXXX a las 12h00 del mediodía.



2. Anexos

ANEXO I . RECIBO DE LA COMPRA DE PLIEGOS

Gastos de Compra de pliego para la empresa

Asiento de Gasto: Asiento de Pago:

Traducción del recibo:

Autoridad Nacional Ferroviaria Departamento de Caja

Recibido (con reserva de todo derecho) de la empresa española

para soluciones inteligentes

Administración Central de Señalización y Comunicaciones

El importe de mil dólares USD solamente

Como valor del pliego de condiciones y especificaciones del concurso público exterior número: para desarrollar los sistemas de señalización para las líneas de El Cairo/Guiza/Bortos y también la línea de Shebir El Qanater Zagazig.

Ingresados en la cuenta de: La administración Central de Señalización y Comunicaciones

En cifras 1000 USD

Director del Depto, de Caja

Cajero

Firma ilegible

Firma ilegible

Observación: El recibo está sobre papel autocopiado

15 -38 10 -2 4

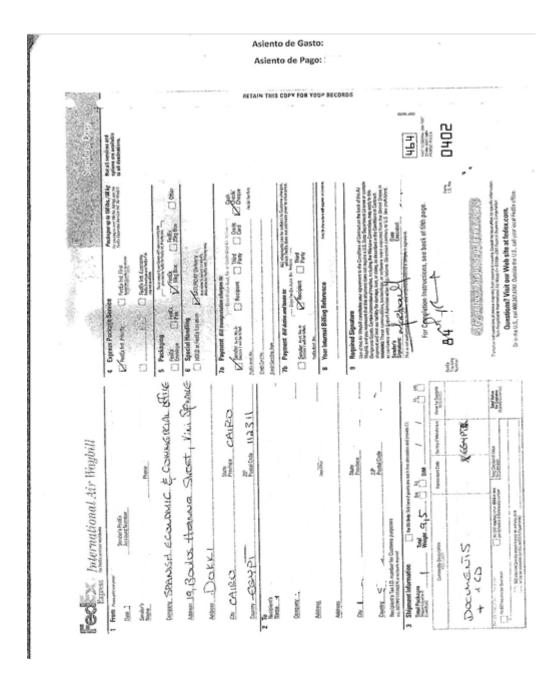
الهيئة القومية لسكك حديد مصر

إدارة الغزينة

القاهرة في من منط كل حق عن كرك المناسب المساسب المرك المرك



ANEXO II. RECIBO DEL ENVÍO DE LOS PLIEGOS POR DHL





Responsable del servicio:

Analista de Mercado de la oficina de El Cairo

Servicio elaborado por:

Analista de Mercado de la oficina de El Cairo

Contacto: Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Egipto

Dirección: C/Boulos Hanna, Plaza Vini, Dokki, El Cairo, Egipto.

Teléfono: +20 2333 615 88 **Fax:** +20 2333 615 77

E-mail: elcairo@comercio.mineco.es

Para más información sobre Egipto:

https://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/paises/navegacion-principal/portada/index.html?idPais=EG

Twitter: @ICEXEgipto

La Oficina Económica y Comercial de España en El Cairo dispone

de un amplio catálogo de Servicios Personalizados entre los que destacamos:

- ✓ Selección de potenciales socios comerciales
- ✓ Agendas de entrevistas con posibles socios, instituciones, organismos, etc.
- Elaboración de estudios de mercado a la medida
- ✓ Análisis de la competencia
- ✓ Cesión de espacios en las Oficinas Económicas y Comerciales
- ✓ Diseño y organización de acciones de marketing y promoción comercial
- ✓ Acompañamiento de personal de la Oficina Comercial
- ✓ Atracción de inversiones a España
- ✓ Invitaciones a España de compradores y prescriptores
- ✓ Informes comerciales de compañías extranjeras
- ✓ Comparativas de precios en puntos de venta

Y mucho más.





Si desea conocer todos los programas y servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

900 349 000 (9 a 18h L-V)

Información@icex.es







T. 900 349 000 | www.icex.es