



SERVICIOS  
PERSONALIZADOS  
ICEX

Ejemplo:

Invitación a España de  
compradores / prescriptores de  
Senegal al XIII Encuentro  
Internacional de la Industria Auxiliar  
de la Agricultura para Business,  
S.A.

Oficina Económica y Comercial  
de la Embajada de España en Dakar

**ICEX** España  
Exportación  
e Inversiones



# Ejemplo\*:

## Invitación a España de compradores / prescriptores de Senegal al XIII Encuentro Internacional de la Industria Auxiliar de la Agricultura para Business, S.A.

Oficina Económica y Comercial  
de la Embajada de España en Dakar



SERVICIOS  
PERSONALIZADOS  
ICEX

Este informe constituye un Servicio Personalizado, prestado por la Oficina Comercial de España en Dakar, a la empresa Business, S.A., conforme al servicio contratado con fecha XX/XX/XXXX, con referencia CRM SP-XXXXXXXXXX

Precio final de este Servicio Personalizado:  
XXX,XX euros (IVA incluido)

\*Los nombres de empresas y sus datos, así como las fechas de este ejemplo son ficticios. Se han eliminado algunos datos.



# Índice

<b>1. Descripción del servicio</b>	<b>4</b>
1.1. Necesidades del cliente	4
1.2. Criterios de selección de las empresas	4
<b>2. Invitados</b>	<b>6</b>
2.1. Invitados para Business, S.A. al XIII Encuentro Internacional de la Industria Auxiliar de la Agricultura.	6
2.2. Invitados relevantes que han declinado la invitación	7



# 1. Descripción del servicio

## 1.1. Necesidades del cliente

Con el objetivo de dar a conocer a una selección de compradores y prescriptores internacionales Business, S.A. acoge el XIII Encuentro Internacional de la Industria Auxiliar de la Agricultura que tendrá lugar en XXXX del XX al XX de XXXXX de XXXX. Para la organización de este evento solicita a la Oficina Comercial la selección de una empresa senegalesa interesada en participar en el encuentro.

Este servicio personalizado se ha llevado a cabo mediante la prospección y estudio de las empresas potencialmente elegibles en Senegal, el contacto con Business, S.A. para ajustar el perfil buscado, la presentación del encuentro a las empresas, la gestión y seguimiento de las solicitudes y el envío de la empresa seleccionada a Business, S.A. para su evaluación y posterior invitación formal.

Para la búsqueda de invitados, Business, S.A. facilita a la oficina comercial una carta de invitación en español y francés, una ficha de interés en español y francés que deberán rellenar las empresas interesadas y un listado de empresas participantes de la última edición para poder reconocer los posibles perfiles en el evento.

## 1.2. Criterios de selección de las empresas

Para llevar a cabo la invitación de compradores o prescriptores el encuentro, Business, S.A. realiza una solicitud a la Oficina Comercial de Dakar para que seleccione una empresa del sector de la Industria Auxiliar de la Agricultura con el siguiente perfil:

- Grandes productores agrícolas con capacidad de compra para sus explotaciones.
- Importadores y distribuidores de material y maquinaria para la agricultura extensiva
- Importadores y distribuidores de material y maquinaria para la agricultura intensiva (bajo plástico o invernaderos)
- Constructores de invernaderos
- Empresas interesadas en producir bajo invernadero

Además, Business, S.A. indica la importancia de que la empresa hable inglés o español para poder participar en este evento.

Para ello, se han preseleccionado inicialmente siete empresas que se han remitido a Business, S.A. para comprobar su adecuación al perfil solicitado. Entre ellas, a partir de una primera evaluación



Invitación a España de compradores / prescriptores de Senegal al XIII Encuentro Internacional de la Industria Auxiliar de la Agricultura realizado para Business, S.A.

realizada por Business, S.A., se ha elegido cuatro empresas. Estas empresas se han ordenado según su mayor adaptación al perfil solicitado y han sido contactadas para conocer su interés en participar en el encuentro. Finalmente, se propone la empresa que, cumpliendo los criterios solicitados, ha mostrado interés en asistir al encuentro y que se indica a continuación.



## 2. Invitados

### 2.1. Invitados para Business, S.A. al XIII Encuentro Internacional de la Industria Auxiliar de la Agricultura.

<b>INVITADO 1</b>	<b>Sr. XXXXXXX</b>
<b>Cargo</b>	Director general
<b>Nombre de la EMPRESA</b>	<b>EMPRESA 1</b>
<b>Dirección</b>	Dirección 1
<b>Teléfono</b>	(+000) 00 000 00 00
<b>Fax</b>	(+000) 00 000 00 00
<b>Correo-e</b>	<a href="mailto:contacto1@yahoo.fr">contacto1@yahoo.fr</a>
<b>Móvil</b>	(+000) 00 000 00 00
<b>Idioma de contacto</b>	Francés
<b>Web</b>	<a href="http://www.empresa1.com">www.empresa1.com</a>
<b>Perfil de la empresa</b>	Importación y distribución de productos agrícolas y material de ganadería.
<b>Observaciones de interés</b>	<p>Material y equipamiento agrícola (sembradoras, pulverizadores, etc). Muy fuertes en tema de riegos. También trabajan los fertilizantes (marca XX) y química para agricultura en general; y las semillas: marcas XXX, XXXX, XXXX.</p> <p>Se trata de una empresa con bastante movimiento, y muy atentos.</p> <p>Importan pesticidas en polvo y líquido por containers: volumen aproximado de 5.000-10.000 l al año de líquido y 5-10 ton al año de polvo. Los pesticidas los importan de XXXX y XXXX.</p> <p>Ya hacen importación de varios proveedores de España, con lo cual resulta más fácil ya que conocen como se procede. Importan abonos y pulverizadores. Estarían muy interesados en hablar con nuevos proveedores de productos agroquímicos en general.</p>



## 2.2. Invitados relevantes que han declinado la invitación

Empresas contactadas que finalmente no mostraron interés en participar en el encuentro:

<b>Nombre de la EMPRESA</b>	<b>EMPRESA 1</b>
Perfil de la empresa	Empresa comercializadora de los productos de la empresa senegalesa XXX (XXXXX XXXXXX du Senegal), que produce fosfatos, abonos químicos, ácido fosfórico y fertilizantes.
Motivo de rechazo	Remitió ficha de inscripción fuera de plazo

<b>Nombre de la EMPRESA</b>	<b>EMPRESA 2</b>
Perfil de la empresa	Importador y distribuidor de productos fitosanitarios (insecticidas, fungicidas, herbicidas), pesticidas, abonos, semillas y material y herramientas para jardín y horticultura (incluido material de irrigación).
Motivo de rechazo	No mostró interés en participar en el evento. Trabaja mayoritariamente con proveedores franceses

<b>Nombre de la EMPRESA</b>	<b>EMPRESA 3</b>
Perfil de la empresa	Cultivos de maíz, patata dulce- Exportación del maíz hacia Inglaterra y la patata dulce para consumo local. Zanahoria, cacahuete, pimiento, cebolla, judías
Motivo de rechazo	No mostró interés en participar en el evento.



Invitación a España de compradores / prescriptores de Senegal al XIII Encuentro Internacional de la Industria Auxiliar de la Agricultura realizado para Business, S.A.

**Responsable del servicio:**

Analista de mercado

**Servicio elaborado por:**

Área de Servicios Personalizados

**Contacto:** Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Senegal

**Dirección:** 3-5 Ave. Carde B.P. 4146 Dakar, Senegal

**Teléfono:** +221 33 889 23 60

**Fax:** +221 33 821 49 66

**E-mail:** [dakar@comercio.mineco.es](mailto:dakar@comercio.mineco.es)

Para más **información** sobre :

<http://senegal.oficinascomerciales.es/>

La **Oficina Económica y Comercial de España** en Dakar dispone de un amplio catálogo de Servicios Personalizados entre los que destacamos:

- ✓ Selección de potenciales socios comerciales
- ✓ Agendas de entrevistas con posibles socios, instituciones, organismos, etc.
- ✓ Elaboración de estudios de mercado a la medida
- ✓ Análisis de la competencia
- ✓ Cesión de espacios en las Oficinas Económicas y Comerciales
- ✓ Diseño y organización de acciones de marketing y promoción comercial
- ✓ Acompañamiento de personal de la Oficina Comercial
- ✓ Atracción de inversiones a España
- ✓ Invitaciones a España de compradores y prescriptores
- ✓ Informes comerciales de compañías extranjeras
- ✓ Comparativas de precios en puntos de venta

Y mucho más.



SERVICIOS  
PERSONALIZADOS  
ICEX



Si desea conocer todos los programas y servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

**Ventana Global**

(+34) 913 497 000

(Lunes a Jueves 9 a 17h / Viernes de 9 a 15h)

[Información@icex.es](mailto:Información@icex.es)



UNIÓN EUROPEA

T. (+34) 913 497 100 | [www.icex.es](http://www.icex.es)