

Servicios de apoyo a la exportación I

PROGRAMA ICEX NEXT



Asesoramiento integral

a la empresa en todo su proceso de internacionalización y de mejora de la competitividad exterior



375

nuevas empresas incorporadas al programa en 2018



2.552

empresas han participado en total en el programa

PROGRAMA ICEX NEXT



9.800€

Máximo de financiación



18

meses Período de Ayuda

www.icexnext.es

Servicios Club Next

Asesores en Destino
Analistas de iniciación en el exterior
Actividades de networking

DISTRIBUCIÓN DE EMPRESAS POR SECTORES

21%

Bienes de equipo y producción industrial

20%

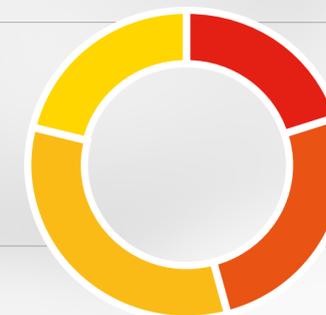
Agroalimentarios

33%

Servicios

26%

Bienes de consumo



50%

de cofinanciación

2.1. PROGRAMA ICEX NEXT

Iniciación y consolidación en terceros mercados

El Programa ICEX Next facilita la iniciación a la exportación de las pymes españolas, a la vez que permite consolidar su presencia en terceros mercados. Se trata, por tanto, de un asesoramiento integral a la empresa en todo su proceso de salida al exterior.



Web ICEX Next

Programa de asesoramiento integral a la empresa en su salida al exterior



Inicio del programa:

- 2012



Contacto:

- www.icexnext.es



Duración:

- 45 horas



Objetivos:

- Ayudar a las empresas en todas las fases de sus proyectos de internacionalización.
- Diseñar un plan de internacionalización.
- Mejorar la competitividad exterior.
- Minimizar los riesgos de las empresas en su proceso de internacionalización.



Principales ventajas:

- Proporciona a las empresas un asesoramiento estratégico para la adecuada elaboración de su plan de mercado.
- Ofrece asesoramiento especializado en aspectos tecnológicos, contratación y fiscalidad, licitaciones internacionales, etc.).
- Permite a los participantes formar parte de la mayor red de empresas exportadoras de España.



Además:

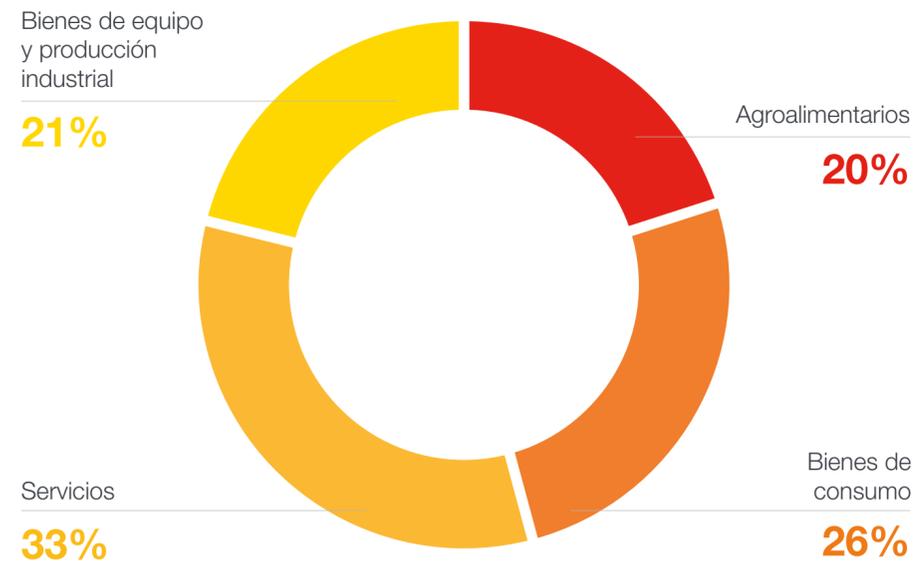
- El programa se puede complementar en fases posteriores con el servicio de 'Asesores en Destino', que facilitan a las empresas el acceso a determinados mercados y el desarrollo de su red comercial.
- También ofrece la posibilidad de acceder a recomendaciones en materia de marketing digital, con el fin de concienciar a las empresas de la necesidad de que su estrategia empresarial debe de estar alineada con su presencia *online*.

Resultados ICEX Next

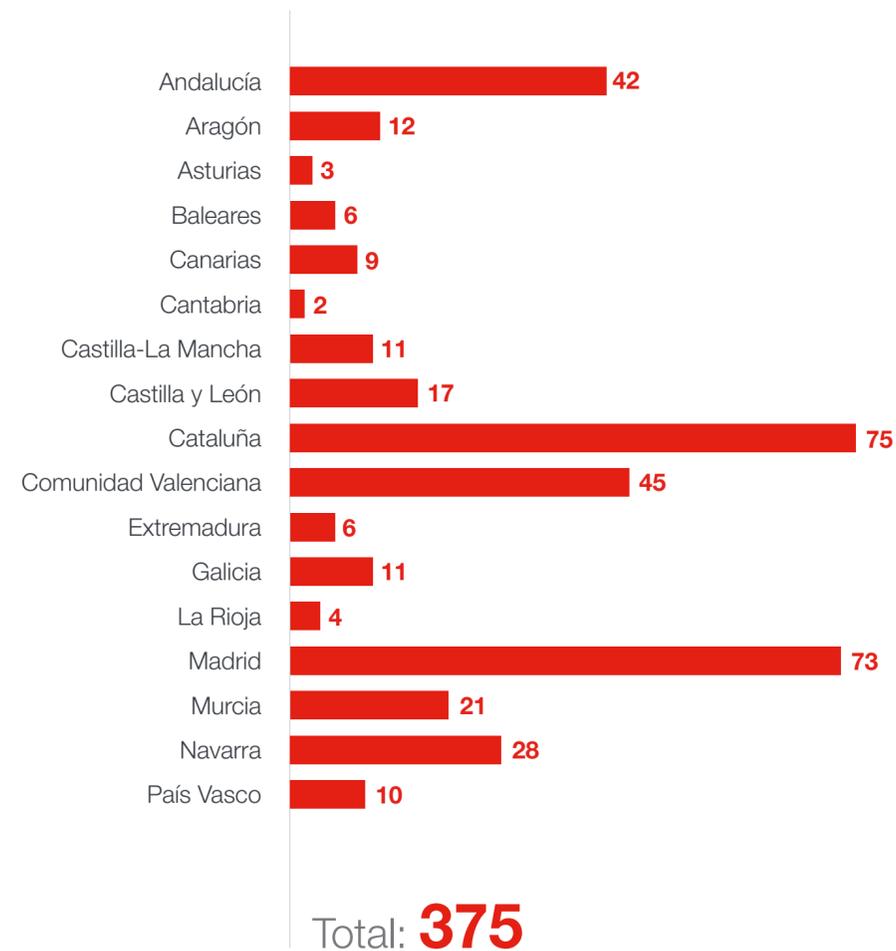
Desde que se puso en marcha el Programa ICEX Next, han participado en el mismo 2.552 empresas, mayoritariamente de perfil industrial y de servicios, registrando un significativo aumento en su volumen exportado.

En 2018, se han incorporado al programa 375 nuevas empresas.

Distribución de empresas ICEX Next por sectores, 2018



Distribución de empresas ICEX Next por comunidades, 2018



Financiación del Programa ICEX Next

9.800€
máximo de financiación

50%
de cofinanciación

18
meses de periodo de ayuda

100%
financiación del análisis del modelo de negocio y marketing digital

| Desarrollo plan internacional | Total (€) | ICEX 50% (€) | Empresa 50% (€) |
|---|---------------|--------------|-----------------|
| · Asesoramiento personalizado voluntario | 1.200 | 600 | 600 |
| · Asesoramiento personalizado obligatorio | 2.400 | 1.200 | 1.200 |
| Asesoramiento personalizado total | 3.600 | 1.800 | 1.800 |
| Gastos promoción y de personal | 16.000 | 8.000 | 8.000 |
| TOTAL | 19.600 | 9.800 | 9.800 |



Servicios Club Next

Las empresas participantes en el programa ICEX Next, son beneficiarias de los Servicios Club Next, al igual que las empresas de otros programas de iniciación como PIPE.

Entre los servicios del Club Next, cabe destacar:

'Asesores en Destino'

En 2018, un total de 150 empresas utilizaron este servicio de consultoría en destino.

Por mercados:

- 29 empresas eligieron el chileno.
- 30 empresas el colombiano.
- 22 empresas el de "Bajío-Guadalajara" (México).
- Cinco el panameño.
- Seis el de Corea del Sur.
- 16 empresas el marroquí.
- 14 empresas el polaco.
- 11 el estadounidense.
- 13 empresas el peruano.
- Cuatro empresas el ecuatoriano.

Principales objetivos del servicio de 'Asesores en Destino':

- Facilitar a las empresas Club Next el desarrollo de su red comercial en los mercados de destino.
- Asegurar una presencia continuada de la empresa Club Next en los mercados de destino.
- Facilitar asesoramiento a través de profesionales locales, con amplia experiencia comercial en los mercados de destino.

Este asesoramiento se realiza en distintas fases:

- Visita del consultor a la sede de la empresa española para conocer en profundidad el producto/servicio así como su modelo de negocio.
- Elaboración de un informe personalizado sobre la estrategia adecuada de acceso al mercado.
- Definición del plan de acción.
- Seguimiento y apoyo precomercial en el mercado durante 10 meses para la selección e identificación del socio/cliente adecuado.

El asesor en destino es un profesional experto local, seleccionado por el programa, con experiencia empresarial y comercial, visión de negocio y estratégica, además de una amplia red de contactos en el mercado.

Analistas de iniciación en el exterior

Facilitan apoyo personalizado a las empresas ICEX Next y PIPE en el acceso a los mercados de Francia, México, Portugal y Reino Unido. Se trata de especialistas en la búsqueda de información que, desde las Oficinas Económicas y Comerciales de España en el Exterior, ofrecen un apoyo personalizado

Actividades de networking

Favorece la colaboración entre empresas pertenecientes al programa ICEX Next. Para ello, en 2010 se puso en marcha la Red Club en LinkedIn, cuyo objetivo es promover la cooperación empresarial en el ámbito de los negocios internacionales. La Red Club cuenta con más de 2.450 miembros, de los que más del 90% son empresarios.

Otros servicios Club Next

Servicios de protección de propiedad intelectual

- Ofrecidos por Clarke, Modet & Co y Pons Patentes y Marcas.
- Análisis gratuito del grado de protección de la propiedad intelectual.
- Permite acceder a descuentos importantes en las tarifas generales de asesoramiento de estas empresas.

Información de mercado

- Contratación de Servicios Personalizados de análisis de productos o servicios en un mercado o mercados determinados.
- Obtención de un descuento adicional del 30%, durante un período de cinco años.
- Gestionados por cerca de 100 Oficinas Económicas y Comerciales de España en el Exterior, repartidas por todo el mundo.

Servicios de interpretación y traducción

- Prestados por Seprotec, Dualia y Asitel.
- Servicios de interpretación telefónica y traducción.
- Se ofrecen descuentos sobre todos los servicios de estas empresas.