

## EL MERCADO DE FRUTAS Y HORTALIZAS EN SERBIA

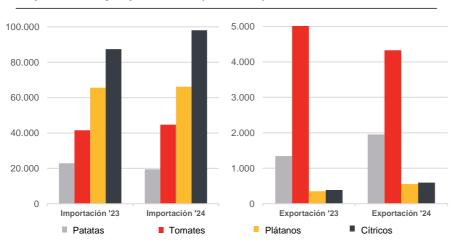
2025



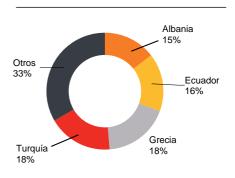
Datos en miles de euros

#### **Comercio exterior**

#### Importaciones y exportaciones (2023-2024)



#### Principales países proveedores

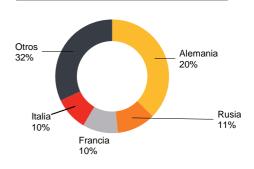


#### Principales países clientes

Las condiciones idóneas para el cultivo de frutas, verduras y hortalizas en Serbia hacen del país el segundo exportador de la zona del sudeste de Europa, sólo por detrás de Bulgaria.

Serbia es líder en la producción de frambuesas en la región de los Balcanes y uno de los mayores exportadores de frambuesas congeladas del mundo.

En 2023, las exportaciones de frutas alcanzaron los 730 millones de euros. Serbia es el segundo proveedor de manzanas de Rusia, además de ser, junto a Polonia y Chile, uno de los principales exportadores mundiales de frutos rojos y frambuesas congeladas. Además, está entre los tres principales proveedores de fruta congelada a Austria y Alemania.



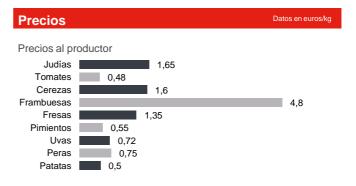
# Producción local Superficie total: 3.312.528 ha Superficie frutas: 171.869 ha Superficie hortalizas: 35.345 ha

	Producción total:	15.307.794 toneladas		
Ciruelas:	74.082 ha	Patatas:	22.483	ha
Manzanas:	26.947 ha	Pimientos:	9.483	ha
Uvas:	17.719 ha	Tomates:	7.518	ha
Arándanos:	7.583 ha	Repollo y col rizada:	6.983	ha
Fresas:	7.035 ha	Guisantes:	6.243	ha

#### **Demanda**

En 2024, el mercado de las frutas y hortalizas está valorado en 1.847 millones de euros. Los serbios destinaron un 36 % del gasto mensual a alimentos, del cual un 20 % se dirigió a frutas y hortalizas, con un creciente interés por productos orgánicos y congelados.

Factores como estilos de vida acelerados y la preferencia por opciones saludables impulsan la demanda, mientras que la tradición casera de procesar alimentos disminuye debido a la disponibilidad en supermercados.





## EL MERCADO DE FRUTAS Y HORTALIZAS EN SERBIA

2025

#### Percepción del producto español

- España goza de una imagen de país puntero en el sector agrícola, pero teniendo en cuenta que se trata de un sector donde la procedencia del producto o la marca no tienen mucho peso, el origen español del producto a menudo pasa desapercibido.
- La posición de España es considerablemente más destacable como proveedor que como cliente en sus relaciones con Serbia. En 2024 se exportaron productos de origen vegetal a Serbia por valor de casi 52 millones de euros.
- España destaca como proveedor en diversas categorías: tomates, lechugas, cítricos, coles y repollos, melones y sandías, y albaricoques, melocotones, cerezas y ciruelas.

#### Acceso al mercado

Fiscalidad

Aplicación del IVA reducido del 10 %.

Por regla general, el comercio entre Serbia y la UE se establece como intercambio libre de aranceles.

Requerimientos

específicos

Habitualmente, se necesita un certificado fitosanitario expedido por el país de origen, junto con un control de sanidad alimentaria, normalmente basado en un control de muestras.

#### Perspectivas del sector

- En 2024, el valor de las ventas de frutas y verduras procesadas en Serbia alcanzó aproximadamente 343 millones de euros, lo que representa un incremento del 5 % con respecto a 2023. Este crecimiento, aunque más moderado que el año anterior, refleja una estabilización en el mercado tras años de alta inflación y desafíos logísticos
- Crece con más fuerza la categoría de productos congelados que la de aquellos en conserva, pues tienen una fecha de caducidad más tardía y el consumidor los encuentra más prácticos a la hora de cocinar.
- Se puede observar cierta tendencia en el sector a la integración vertical de procesos.

#### Canales de distribución













Pequeñas tiendas de barrio y pijace Establecimientos con precios más bajos, que reciben la mercancía directamente del productor, sin necesidad de intermediarios.

Supermercados

Uno de los canales de compra más habituales entre los consumidores, donde predominan grupos internacionales, así como cadenas locales

Comercio electrónico

Presenta un crecimiento significativo en el país. No obstante, su consolidación pasa por una optimización de infraestructura logística.

### **Oportunidades**

- En el contexto del proceso de adaptación progresiva de la economía serbia a las dinámicas del mercado globalizado, se presenta una oportunidad idónea para acceder a este mercado y consolidar relaciones comerciales sostenibles a largo plazo como proveedor de productos acrícolas.
- El sector aún no termina de aprovechar el potencial tecnológico óptimo y todavía depende en gran medida de las condiciones climáticas. En este sentido, el mercado encuentra dificultades para atender la demanda contra estacional y depende de la importación de ciertas frutas durante ciertas temporadas del año para atender la demanda interna.
- La producción local de equipo agrícola en Serbia, insuficiente para cubrir las necesidades del mercado e inadecuada tecnológicamente. Serbia debe recurrir a la importación de este tipo de maquinaria, y es aquí donde se identifican las mayores oportunidades del sector para las empresas españolas.

#### Información práctica

Ferias

Asociaciones

Feria de Agricultura de Novi Sad https://www.sajam.net/en

Agro Belgrade

http://www.agrobelgrade.com/

Asocijacija Poljoprivrednika (Asociación de agricultores) http://www.asocijacijapoljoprivrednika.org/en/

Institute of Agricultural Economics <a href="http://www.iep.bg.ac.rs">http://www.iep.bg.ac.rs</a>

#### Más info

Accede aquí al estudio de mercado completo

Realización Luis Gil Alemany 10 de abril de 2025

Belgrado

Supervisión Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Belgrado

ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E.

e inversi

http://Serbia.oficinascomerciales.es



Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso. ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

ventana Giobai 913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h) informacion @icex.es www.icex.es