



INFORME
DE FERIA

2024



MAS / Marrakech AirShow 2024

Marrakech

30 de octubre al 2 de noviembre de 2024

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Casablanca

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



INFORME
DE FERIA

28 de noviembre de 2024
Casablanca

Este estudio ha sido realizado por
Laia Shadman Allende

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Casablanca

<http://marruecos.oficinascomerciales.es>

© ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E.

NIPO: 224240140



Índice

1. Perfil de la Feria	4
1.1. Ficha técnica	4
1.2. Sectores y productos representados	5
1.3. Datos de la 7.ª edición	5
2. Descripción y evolución de la Feria	6
2.1. Ubicación	6
2.2. Datos estadísticos de participación	6
2.3. Actividades paralelas a la feria	7
3. Tendencias y novedades presentadas	8
3.1. Tendencias globales	8
4. Valoración	9
4.1. Recomendaciones	9
5. Anexos	10
5.1. Plano de la feria	10
5.2. Fotos de la feria	11
5.3. Lista de organizadores, sponsors y socios	12
5.3.1. Organizadores	12
5.3.2. <i>Sponsors</i>	12
5.3.3. Socios	12
5.4. Lista de expositores	12
5.5. Recomendaciones	14
5.6. Transporte	15
5.7. Direcciones y enlaces de interés	15





1. Perfil de la Feria

1.1. Ficha técnica

Nombre: MAS/Marrakech AirShow 2024.

Página web: <https://marrakechairshow2024.com/>

Fechas: del 30 de octubre al 2 de noviembre.

Próximas fechas: las fechas de la próxima edición no están todavía disponibles.

Periodicidad: La primera edición de la feria tuvo lugar en 2008. Es de carácter bienal. Esta es la 7.^a edición.

Lugar: Base militar aérea de Marrakech.

Precio: como visitante y participante respectivamente

- Como visitante:
 - Un día con acceso a la exhibición y área de conferencia: 500 MAD
 - Tres días con acceso a la exhibición y área de conferencia. 1.000 MAD
 - Tres días con acceso a la exhibición, área de conferencia y B2B: 3.500 MAD
- Como participante: espacio mínimo 12 m²: 3.500 MAD

Organizador: Advanced Business Events (ABE)

Patrocinadores:

- Ministerio de Industria y Comercio
- Royal Air Force
- Royal Gendarmerie
- Administración Nacional de Defensa
- MEDZ
- Real Fuerza Armada



1.2. Sectores y productos representados

- Constructores de aviones civiles y militares.
- Industria auxiliar del sector aeronáutico.
- Representantes de organismos oficiales.

1.3. Datos de la 7.^a edición

Número de expositores: más de 300

Delegaciones oficiales: 78

Área de exhibición: 12.500 m²

Países participantes: 19

B2B: 2.000

Exhibidores: más de 200





2. Descripción y evolución de la Feria

Tras 5 años de interrupción, del 30 de octubre al 2 de noviembre, la base militar aérea de Marrakech acogió la 7.ª edición de Marrakech AirShow 2024. Se trata de un destacado evento internacional bienal organizado por el Ministerio de Industria y Comercio, la Administración Nacional de la Defensa y MEDZ, que reunió 78 delegaciones oficiales y más de 300 expositores del sector de la aeronáutica, espacial y de la defensa. Además, la feria incluyó una exhibición estática de aviones militares y civiles, junto con una muestra de empresas en interiores. Este entorno permite a los asistentes explorar tecnologías avanzadas y fomentar las conexiones comerciales.

Esta edición de Marrakech AirShow 2024, dirigida a los diversos sectores de la aeronáutica, se ha consolidado como una plataforma para mostrar los últimos avances tecnológicos y fomentar asociaciones internacionales. El evento atrae una gran diversidad de participantes, incluidos líderes de la industria, responsables gubernamentales, innovadores y entusiastas de la aviación de todo el mundo. Se enfoca principalmente en promover la innovación tecnológica, impulsar el desarrollo comercial y fortalecer el ecosistema aeronáutico en Marruecos y más allá.

2.1. Ubicación

La feria tuvo lugar en la Base Militar Aérea de Marrakech.

2.2. Datos estadísticos de participación

En la 7.ª edición, la feria registró más de 300 expositores. La mayoría de ellos son marroquíes, aunque también ha habido presencia internacional, con 78 delegaciones.



2.3. Actividades paralelas a la feria

30 de octubre de 2024

La feria comienza con la recepción oficial de autoridades, seguida de la acomodación de los participantes para las demostraciones de vuelo. Luego, los asistentes disfrutaron de un almuerzo antes de la conferencia inaugural, que cuenta con la participación de figuras clave del gobierno marroquí y líderes de la industria. La ceremonia de apertura incluye discursos del Jefe de Gobierno, Aziz Akhennouch, y otros ministros, así como del CEO de Royal Air Maroc. Finalmente, expertos internacionales presentan casos de estudio, y se realiza una visita oficial a las exposiciones.

31 de octubre de 2024

Mesa redonda: Rendimiento de la cadena de suministro en el contexto del aumento de los programas de aeronaves.

Mesa redonda: El enfoque de aeroexcelencia: crear un lenguaje común para superar juntos los retos del sector.

Mesa redonda: La aviación frente a los retos: desarrollo de estrategias sostenibles para afrontar los retos de la industria de la aviación.

Mesa redonda: Cadena de suministros y prácticas sostenibles

Mesa redonda: Innovaciones tecnológicas y la industria de la defensa

Mesa redonda: el futuro del interior de las aeronaves

1 de noviembre de 2024

Mesa redonda: Perspectivas de desarrollo de los drones

Mesa redonda: capital humano, un factor clave para la competitividad

3. Tendencias y novedades presentadas

3.1. Tendencias globales

La industria aeronáutica en Marruecos ha mostrado un notable crecimiento, destacándose por su integración local y su capacidad para generar empleo y riqueza. Actualmente, este sector cuenta con 143 actores principales que contribuyen directamente a la creación de empleo, ofreciendo 21.000 puestos de trabajo directos. Además, genera ingresos anuales de 22 MM de dirhams, con un nivel de integración local del 40 %, lo cual subraya el compromiso del país con el desarrollo sostenible y la autosuficiencia en el ámbito industrial y tecnológico. Así, el futuro de la aeronáutica marroquí fue uno de los ejes centrales del MAS, con el objetivo de ofrecer una visión general de los grandes avances que se están produciendo en el sector.

En esta ocasión, se presentaron las soluciones estudiadas por Marruecos en materia de combustibles alternativos y tecnologías bajas en carbono, en línea con sus compromisos medioambientales y sus nuevos proyectos de sostenibilidad.

Asimismo, se dedicó una jornada al capital humano y su papel central dentro del sector, con talleres específicos y la presencia de estudiantes de escuelas de ingeniería y universidades marroquíes para intercambiar visiones con los profesionales.

Marrakech AirShow es una de las dos ferias del sector más importantes que se celebran en África, acogiendo a un gran número de representantes de medios de comunicación africanos.



4. Valoración

La feria es una importante oportunidad para hacer contactos de alto nivel debido a su gran importancia dentro del sector. En este sentido, debido a la falta de presencia de empresas españolas durante el evento, esto puede ser una muy buena oportunidad para comenzar a promover y fomentar la industria aeronáutica española en Marruecos.

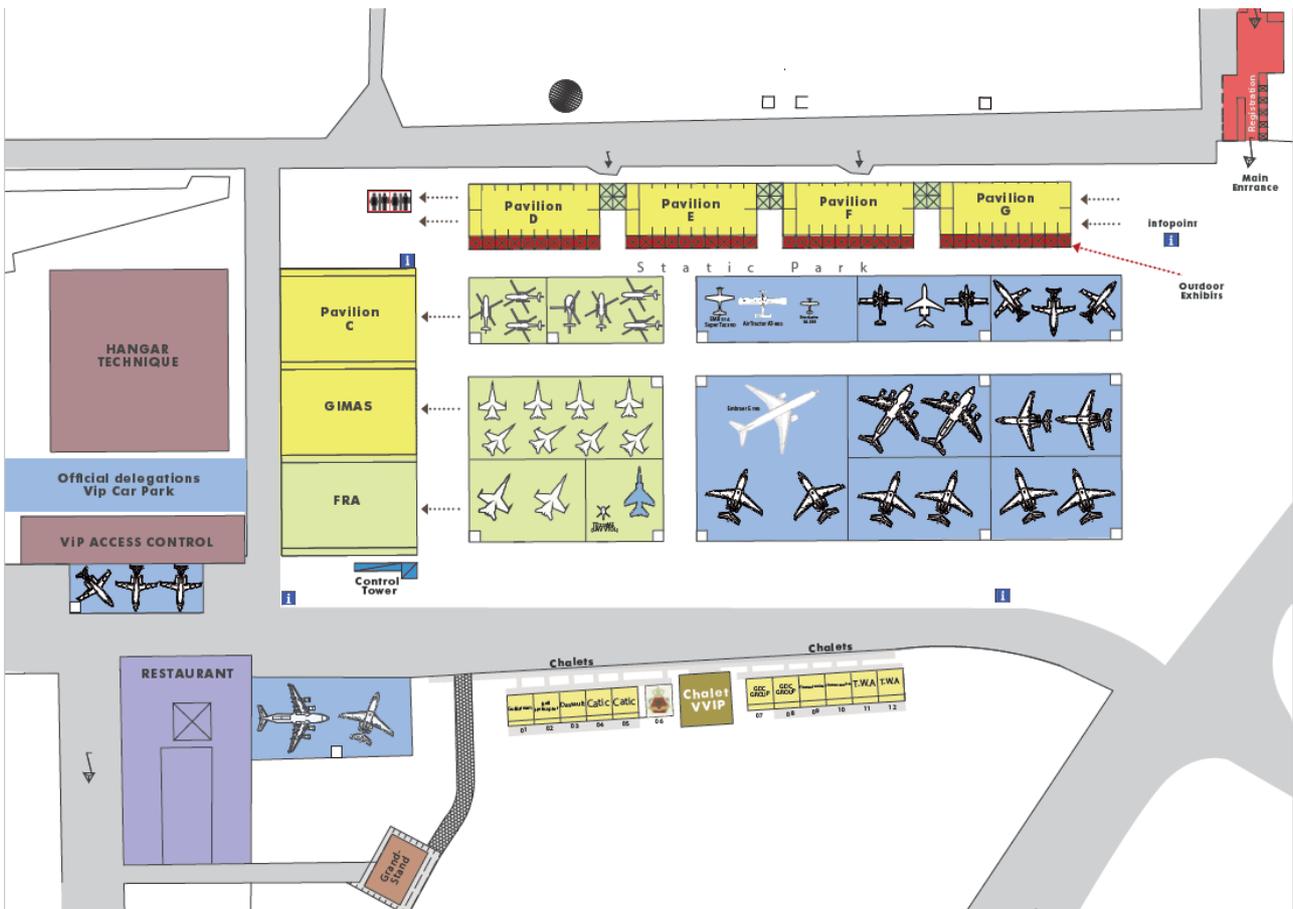
4.1. Recomendaciones

Al igual que en el resto de las ferias en Marruecos se aconseja lo siguiente:

- Planificación de entrada de los productos que se expondrán en la feria para evitar problemas de tránsito y administrativos en la aduana.
- Supervisión de la preparación del *stand* con los organizadores.
- Para que la captación de clientes y contactos sea efectiva, se recomienda que la persona que se envíe a la feria sepa hablar francés. En muchas ocasiones, se valora mucho también que se hable un poco de árabe o *darija* (dialecto del árabe en Marruecos), refleja interés por su cultura y costumbres.
- Respecto a los folletos publicitarios e informativos, se aconseja la traducción al francés. El francés es el idioma utilizado en los negocios, y la lengua extranjera más hablada dentro del país. El inglés no está tan extendido como ocurre en Europa.
- Seguimiento tras la feria. Normalmente en la feria no se cerrarán los contratos, por ello es importante hacer un seguimiento de los contactos establecidos y mantener la relación que se comenzó.

5. Anexos

5.1. Plano de la feria



La disposición de los stands y demás elementos de la feria no han cambiado desde la última edición.

5.2. Fotos de la feria



Interior de la feria.



Único avión español.



Único *drone* de la feria (Turquía).



5.3. Lista de organizadores, sponsors y socios

5.3.1. Organizadores

- Gendarmería Real
- MEDZ
- Administración Nacional de Defensa
- Royal Air Force
- Ministerio de Industria y Comercio

5.3.2. Sponsors

- AMDIE
- Ofice National Des Aéroports
- Royal Air Maroc

5.3.3. Socios

- Lockheed Martin
- Vivo Energy Maroc
- Shell Licensee
- Orange
- Heliconia Aero Solutions
- Tata Advanced Systems
- CIH Bank
- Banque Populaire
- Pratt & Whitney
- Société Générale
- Attijariwafa Bank
- Rolls Royce
- ABL Aviation



5.4. Lista de expositores

En la siguiente lista figuran las empresas tanto marroquíes como extranjeras, pero instaladas en Marruecos.

- AARNA
- ABRATEX



- AERODRIVE
- AEROSPACE MOROCCAN CLUSTER (AMC)
- ALFA BSI
- ALTALUS
- AMDIE
- ATLANTIC AIR INDUSTRIES MAROC
- AVIARAIL
- BI ENGINEERING
- BALLISTIC DEFENSE SYSTEM
- BEYOND 4.0
- BK INDUSTRIES
- COGNITUS
- CROUZET
- DGAC
- DONAA
- DRONEWAY
- EAGLE
- EMBRAER
- EMERGING BUSINESS FACTORY
- FALCOZ
- FIGEAC AERO
- GIMAS
- HELICONIA AERO SOLUTIONS
- I-SENSE
- IS GROUPE (INSTITUT DE SOUDURE)
- ISY CHAIN
- KEY INTELLIGENT TECHNOLOGY
- L3HARRIS TECHNOLOGIES
- LARES
- M&M MILITZER & MUNICH MAROC S.A.
- MAINTENANCE AERO MAROC
- MEDZ
- MERZ SOLUTIONS
- METREA
- MIDPARC
- MINISTRY AND TRADE
- MOROCCAN AVIATION SPECIALIST
- MOROCCAN INITIATIVE FOR SPACE INDUSTRY (MISI)
- MOROCCAN AVIATION PRIVATE ACADEMY

ICEX



- MYMDO
- NAVIROC
- NICOMATIC
- SAFRAN
- SHERPA
- NSE
- OCP MAINTENANCE SOLUTIONS
- OFPPT
- OMBITECK
- ONDA
- PAXPAYS
- QUALITE CONTROLE MESURE
- ROYAL AIR MAROC (RAM)
- SARA
- SATYS
- SELHA MAROC
- SENERGYTEC MOROCCO
- SIANA
- ST ENGINEERING
- SYSPOWER
- THALES
- THINK'N AFRICA
- TRANSIT SERVICE TRANSPORT
- TRELLEBORG
- UXV CENTER GMBH
- XAR ENGINEERING



5.5. Recomendaciones

Al igual que en el resto de las ferias en Marruecos se aconseja lo siguiente:

- Planificación de entrada de los productos que se expondrán en la feria para evitar problemas de tránsito y administrativos en la aduana.
- Supervisión de la preparación del *stand* con los organizadores.
- Para que la captación de clientes y contactos sea efectiva, se recomienda que la persona que se envíe a la feria sepa hablar francés. En muchas ocasiones, se valora mucho también que se hable un poco de árabe o *darija* (dialecto del árabe en Marruecos), refleja interés por su cultura y costumbres.

- Respecto a los folletos publicitarios e informativos, se aconseja la traducción al francés. El francés es el idioma utilizado en los negocios, y la lengua extranjera más hablada dentro del país. El inglés no está tan extendido como ocurre en Europa.
- Seguimiento tras la feria. Normalmente en la feria no se cerrarán los contratos, por ello es importante hacer un seguimiento de los contactos establecidos y mantener la relación que se comenzó.

5.6. Transporte

- Tren ONCF: desde Casa Voyageurs a Gare de Marrakech.
- Taxi: desde la estación de tren de Marrakech.
- Coche: desde Casablanca a Marrakech.

La feria no cuenta con ningún servicio de transporte directo al recinto ferial desde la estación de tren de Marrakech.

5.7. Direcciones y enlaces de interés

- Página web oficial del salón: <https://marrakechairshow2024.com/>
- Programa oficial de la feria de 2024: <https://marrakechairshow2024.com/program/>
- Enlace al catálogo de la feria: <https://marrakechairshow2024.com/download-brochure/>

icex

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)
informacion@icex.es

Para buscar más información sobre mercados exteriores [siga el enlace](#)

www.icex.es



icex España
Exportación
e Inversiones