

EL MERCADO DE LA DEFENSA EN FINLANDIA

2024

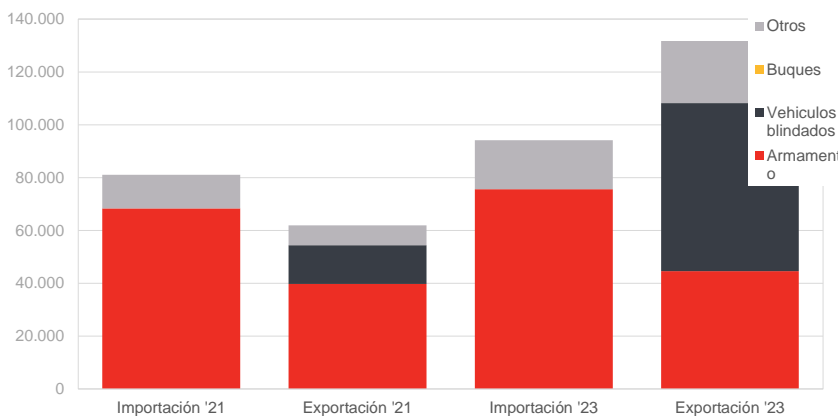
Definición del sector

Actores públicos clave	Ministerio de Defensa finlandés Agencias gubernamentales	Principales regiones	Helsinki Tampere
Actores privados clave	PATRIA (y filiales) Lockheed Martin	Principales productos demandados	Armas, aeronaves, flota naval, artillería.

Comercio exterior

Importaciones y exportaciones (2021 - 2024)

Datos en millones de euros



Finlandia ha aumentado de forma significativa sus adquisiciones de equipamiento militar desde el año 2021

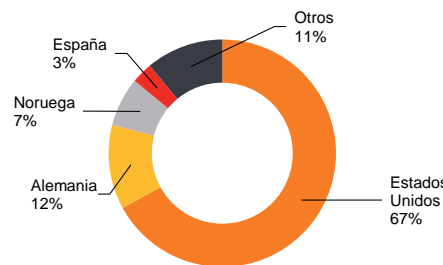
A partir del 2026 se verá un incremento exponencial de las importaciones, gracias al programa de adquisición de los F-35 Lightning II.

Estas cifras reflejan la fortaleza de Finlandia en la fabricación y exportación de vehículos blindados, así como su capacidad para adaptarse a las necesidades específicas de los países vecinos.

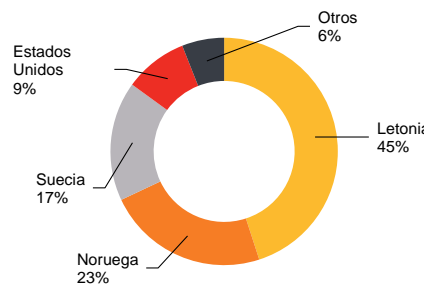
La adhesión de Finlandia a la OTAN en el 2023 abre un campo de oportunidades para la venta y transferencia de tecnologías y productos de la alianza.

El principal proveedor de Finlandia en términos de armamento y dentro de unos años de aeronaves son los Estados Unidos, con mucha diferencia.

Principales países proveedores



Principales países clientes



Producción local

Producto 1: AMV (Armored Modular Vehicle) Finlandia

Producto 2: NEMO (New Mortar) Finlandia

Producto 3: F-18 Hornet PATRIA se encarga del mantenimiento y modernización.

Proyectos relevantes de los últimos años:

Finlandia formalizó la adquisición de 64 cazas Lockheed Martin F-35A Lightning II para su fuerza aérea en febrero de 2022, con un costo estimado de 8.378 millones de euros.

Otras compras incluyen corbetas de la clase Pohjanmaa

Demanda

El presupuesto de defensa de Finlandia en el 2024 fue de 5.972 millones de euros, siendo esto un 2,3 % del PIB.

Desde el 2021, el presupuesto de defensa ha aumentado aproximadamente el doble.

El destino de los fondos de defensa es un indicador de las prioridades del gobierno finlandés en sus capacidades de defensa.

El desglose del presupuesto de defensa y el destino de estos fondos:

- Programa de aviones F-35: 22,1 %
- Adquisición de materiales (excluyendo F-35 y Escuadrón 2020): 21,82 %
- Nómina de las Fuerzas de Defensa: 14,9 %
- Otros gastos militares (principalmente operaciones y mantenimiento): 8,84 %

EL MERCADO DE ÑA DEFENSA EN FINLANDIA

2024

Percepción del producto español

- España no es uno de los grandes proveedores o clientes dentro del mercado de defensa finlandés.
- Sin embargo, la adhesión a la OTAN de Finlandia abre un rango de posibilidades en temas de homologación, ya que convierten a Finlandia y a España en aliados.
- Durante los últimos años, España ha aumentado de forma muy discreta su presencia en el mercado, por medio de venta de armamentos.

Destaca la potencialidad de las siguientes empresas españolas o empresas extranjeras con presencia en España.

Nammo

Navantia

indra



sener

Regulaciones del mercado finlandés - Acceso al mercado

Leyes que lo rigen	<ul style="list-style-type: none">• Ley de Contratos Públicos y Contratos de Concesión (Ley n.º 1397 de 2016):• Ley de Contratos Públicos por Autoridades Contratantes en los Sectores de Agua, Energía, Transporte y Servicios Postales (Ley n.º 1398 de 2016):• Ley de Contratos Públicos en los Campos de Defensa y Seguridad	Acceso al mercado	Se destacan 3 formas para entrar
Proceso de adquisición	<ul style="list-style-type: none">• Identificación de Necesidades.• Solicitud de Información (RFI)• Solicitud de Propuesta (RFP)• Evaluación de Ofertas.• Decisión y Contratación.	Formas de entrada	
Anuncios de contratación	Uso de HILMA y TED para publicar anuncios de contratación	Joint ventures	Valoración: positiva
		Venta directa	Valoración: media
		Creación de una empresa o filial	Valoración: es la opción menos recomendada.

Oportunidades

Perspectivas del sector

- El sector de la defensa en Finlandia está en auge y se prevé que siga creciendo hasta doblar su tamaño actual.
- El principal protagonista del sector es PATRIA, con mucha diferencia. Se involucran en prácticamente todos los sectores de las fuerzas armadas.
- A pesar de la presencia de empresas locales, los finlandeses han optado por la utilización de tecnología estadounidense. Esto tiene lógica, ya que el equipo suele ser de última generación y más moderno que el de las potencias europeas.
- Dentro del sector, el espacio con más potencial para el ingreso de una empresa española es el naval. El ejército de tierra y su equipamiento está prácticamente cubierto en su totalidad por PATRIA y sus socios; mientras que en el sector aéreo Finlandia ya apostó por una relación a largo plazo con Lockheed Martin (Estados Unidos)
- A su vez, otra área de interés podría ser el de municiones de gran y pequeño calibre, los cuales están a niveles bajos gracias a los envíos de estos a Ucrania por parte de la OTAN.
- Por último, dada la reciente adhesión de Finlandia a la OTAN en el 2023, la homologación de mucho de su equipamiento y asesoramiento en este proceso podría ser otra área de interés..

Información práctica

Ferias	Organismos relevantes	Asociaciones	
Exposición Internacional de Seguridad y Protección (EUROSAFETY) Calendario	Fuerzas armadas finlandesas https://puolustusvoimat.fi/en/ Ministerio de Defensa https://defmin.fi/en	Gobierno Finlandés https://valtioneuvosto.fi/en HILMA (Plataforma de licitaciones) https://www.hankintailmoitukset.fi/	Asociación Finlandesa de la Industria de Defensa y Aeroespacial (AFDA) https://www.pia-fi.fi/ Asociación de Reservistas de Finlandia

Más info [Accede aquí](#) al estudio de mercado completo

Realización
Diego Diamanti Di Turo

04 de diciembre de 2024
Helsinki

Supervisión
Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Helsinki
<http://finlandia.oficinascomerciales.es>

Editado
ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E.

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso. ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global
913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)
informacion@icex.es
www.icex.es

DICIEMBRE, 2024 · NIPO 224240080