

Finlandia



Actualizado a marzo 2025

1 EL PAÍS

1.1 INFORMACIÓN ECONÓMICA Y COMERCIAL

1.1.1 MARCO GEOGRÁFICO

1.1.2 MARCO POLÍTICO

1.1.3 ESTRUCTURA DE LA OFERTA

1.1.3.1 Estructura de la oferta, sector primario, secundario y terciario

1.1.3.2 Precios (minoristas y mayoristas)

1.1.3.3 Infraestructuras económicas (transporte, telecomunicaciones y energía)

1.1.3.4 Población activa y mercado de trabajo. Desempleo

1.1.3.5 PIB per cápita y distribución de la renta

1.1.3.6 Privatizaciones

1.1.4 DEMANDA Y COYUNTURA

1.1.4.1 Estructura del PIB por componentes del gasto

1.1.4.2 Evolución de las principales variables económicas: crecimiento, inflación

1.1.4.3 Cuadro de principales indicadores macroeconómicos

1.1.4.4 Previsiones macroeconómicas

1.1.4.5 Principales objetivos de política económica y políticas estructurales (programas, reformas, política fiscal, presupuestaria y monetaria...)

1.1.4.6 Importancia económica del país en la región. Pertenencia a organismos internacionales

1.1.5 SECTOR EXTERIOR

1.1.5.1 Evolución reciente del comercio exterior de bienes y servicios

1.1.5.2 Intercambios comerciales con la Unión Europea

1.1.5.3 Principales socios comerciales (exportación e importación)

1.1.5.4 Cuadro de Exportaciones por países (principales países clientes)

1.1.5.5 Cuadro de Importaciones por países (principales países proveedores)

1.1.5.6 Principales productos exportados e importados

1.1.5.7 Cuadro de Exportaciones por capítulos arancelarios

1.1.5.8 Cuadro de Importaciones por capítulos arancelarios

1.1.5.9 Principales sectores de servicios (exportación e importación). El turismo

1.1.5.10 Inversión extranjera. Desglose por países y sectores

1.1.5.11 Operaciones importantes de inversión extranjera

1.1.5.12 Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras

1.1.5.13 Inversión en el exterior. Desglose por países y sectores

1.1.5.14 Balanza de pagos. Resumen de las principales cuentas y sub-balanzas

1.1.5.15 Cuadro de Balanza de pagos

1.1.5.16 Reservas internacionales

1.1.5.17 Moneda y sistema cambiario. Evolución del TC

1.1.5.18 Deuda externa (total y servicio de la deuda; principales ratios)

1.1.5.19 Calificación de riesgo (por OCDE y otras calificadoras)

1.1.6 RELACIONES ECONÓMICAS INTERNACIONALES

1.1.6.1 Marco de la Política comercial con la UE: relaciones con la OMC

1.1.6.2 Relaciones con IFIs (FMI, BM, bancos regionales y otras)

1.1.6.3 Participación en OOH económicos y comerciales

1.2 RELACIONES BILATERALES

1.2.1 Resumen de las relaciones bilaterales con España

1.2.2 Principales acuerdos económicos bilaterales

1.2.3 Comercio bilateral de bienes y puesto en la clasificación

1.2.4 Cuadro de balanza comercial bilateral

1.2.5 Comercio bilateral de servicios y puesto en la clasificación

1.2.6 Flujos de inversión bilateral y puesto en la clasificación

1.2.7 Cuadro de flujo y stock de inversiones bilaterales

1.2.8 Deuda bilateral (Acuerdos de conversión)

1.2.9 Programas financieros y financiación

2 EXPORTAR

2.1 ACCESO AL MERCADO

2.1.1 Régimen arancelario, reglamentación, barreras comerciales e información de mercado

2.1.1.1 El mercado (nivel de vida, rasgos de la demanda, centros económicos)

2.1.1.2 Canales de distribución. Estructura y marco legal de la distribución comercial

2.1.1.3 Régimen de comercio exterior. Tramitación de las importaciones. Contingentes y licencias a la importación

2.1.1.4 Aranceles y otros pagos en frontera. Regímenes económicos aduaneros. Medidas de defensa comercial

2.1.1.5 Normas y requisitos técnicos. Homologación, certificación y etiquetado. Aspectos sanitarios y fitosanitarios

2.1.1.6 Comercio de Servicios. Legislación sobre provisión de servicios transfronterizos, requisitos de establecimiento o para el movimiento temporal de trabajadores

2.1.1.7 Barreras comerciales a bienes y servicios españoles

3 INVERTIR

3.1 MARCO JURÍDICO

3.1.1 Régimen de inversiones

3.1.2 Detalle del APPRI con España

3.1.3 Organismos de apoyo a la inversión extranjera

3.1.4 Zonas francas y ZEE

3.1.5 Contratación Pública. Criterios de adjudicación de contratos

3.1.6 Propiedad inmobiliaria

3.1.7 Incentivos a la inversión (fiscales, sectoriales, regionales y locales)

3.1.8 Formación de 'joint-ventures'. Socios locales

3.1.9 Tipos de sociedades

3.1.10 Régimen de Franquicias

3.1.11 Propiedad industrial (marcas, patentes, diseños, licencias)

3.1.12 Barreras de entrada a la inversión

3.2 RÉGIMEN FISCAL

3.2.1 Estructura general del sistema fiscal

3.2.2 Sistema impositivo (estatal, regional y local)

3.2.3 Resumen de la imposición sobre la renta de las personas físicas

3.2.4 Resumen de la imposición sobre sociedades

3.2.5 Resumen de la imposición sobre el patrimonio

3.2.6 Resumen de la imposición sobre el consumo

3.2.7 Otros impuestos y tasas

3.2.8 Tratamiento fiscal de la inversión extranjera. Incentivos y existencia de CDI con España y países competidores

3.3 SISTEMA FINANCIERO

3.3.1 Sistema financiero

3.3.2 Líneas de crédito, acuerdos multilaterales de financiación

3.3.3 Régimen de cobros y pagos al exterior. Control de cambios y repatriación de capitales

3.4 MERCADO DE TRABAJO

3.4.1 Régimen de contratación laboral

3.4.2 Régimen de trabajadores extranjeros

3.4.3 Jornada laboral y permisos

3.4.4 Costes laborales. Salarios

3.4.5 Seguridad social

3.4.6 Relaciones colectivas; sindicatos; huelga

4 INFORMACIÓN PRÁCTICA

4.1 Formalidades de entrada y salida

4.2 Lengua oficial y religión

4.3 Moneda y tipo de cambio

4.4 Corriente eléctrica

4.5 Seguridad

4.6 Condiciones sanitarias

4.7 Comunidades y conexiones con España

4.8 Hora local, vacaciones y días festivos

4.9 Horarios laborales (bancos, comercios, empresas y AA.PP.)

4.10 Transporte interior

4.11 Vivienda

4.12 Sistema educativo y colegios

1 EL PAÍS

1.1 INFORMACIÓN ECONÓMICA Y COMERCIAL

1.1.1 MARCO GEOGRÁFICO

Finlandia tiene una extensión de 338.440 km². Alrededor del 75% de su territorio está cubierto de bosques, lo que lo convierte en uno de los países más forestales del mundo.

El paisaje finlandés es mayormente llano y bajo, aunque al norte se encuentran las tierras altas de Laponia, con el monte más alto, Halti, de 1.324 metros de altitud. La región está trufada de un mosaico de lagos (alrededor de 188.000). El Saimaa es el más grande.

Finlandia tiene un clima frío continental en la mayoría del país, con inviernos largos y fríos y veranos breves y templados. En el sur, los inviernos son menos severos debido a la influencia del Mar Báltico. En Laponia, los inviernos son más duros, y en algunas áreas, las temperaturas bajan a -30°C. El verano es corto y templado, con temperaturas que alcanzan los 25 °C.

El país tiene aproximadamente 5,5 millones de habitantes, con una densidad baja de población, con 16 habitantes por km², una de las más bajas de Europa. La población se concentra en el sur, en áreas urbanas como Helsinki, Espoo y Tampere.

Finlandia es rica en recursos forestales, siendo la industria maderera uno de los pilares de su economía. También posee importantes yacimientos minerales, incluyendo níquel, cobre, oro, cromo y platino. Otros recursos incluyen turba y minerales de hierro. Finlandia es uno de los principales productores europeos de cobalto.

Con miles de lagos y ríos, hay abundantes recursos hídricos, que favorece la producción de energía hidroeléctrica. Los ríos más importantes son el Ounasjoki y el Kemijoki.

1.1.2 MARCO POLÍTICO

Finlandia es una república. El jefe de estado es el Presidente Alexander Stubb, que dirige la política exterior en cooperación con el gobierno y es el comandante supremo de las Fuerzas de Defensa de Finlandia. El jefe de gobierno es el Primer Ministro Petteri Orpo, quien dirige el poder ejecutivo. El poder legislativo reside en el Parlamento.

El poder judicial consta de dos sistemas: los tribunales ordinarios y los tribunales administrativos. Los dos sistemas judiciales están encabezados por el Tribunal Supremo y el Tribunal Supremo Administrativo, respectivamente. Los tribunales administrativos entienden de casos en los que se impugnan decisiones oficiales. No existe un tribunal constitucional: la constitucionalidad de una ley solo puede impugnarse en su aplicación a un caso judicial individual.

El Partido de Coalición Nacional venció en las elecciones generales del 2 de abril de 2023, obteniendo 48 diputados de un legislativo unicameral que se compone de 200 escaños. El

Gobierno está encabezado desde el 10 de diciembre de 2023 por el Primer Ministro Petteri Orpo. La coalición de gobierno la integran el Partido de Coalición Nacional, Partido de los Finlandeses, Partido Popular Sueco, y los Democristianos. Las próximas elecciones se celebrarán en abril del 2027.

El ministro de Economía es Wille Rydman, del Partido de Coalición Nacional. El ministro de Asuntos Exteriores es Elina Valtonen, también del partido de Coalición Nacional. La ministra de Finanzas es Riikka Purra, del Partido de los Finlandeses. El ministro de Asuntos Europeos es Anders Adlercreutz, del Partido Popular Sueco. El ministro de Cooperación para el Desarrollo y Comercio Exterior es Ville Tavio, del Partido de los Finlandeses.

Las leyes aprobadas por la Cámara se envían al presidente de la República para refrendo. El presidente no forma parte del Poder Ejecutivo, pero tiene capacidad de influencia. El presidente puede negarse a firmar. En este caso la ley regresa al Parlamento, y si la Cámara la vuelve a aprobar por mayoría simple de votos emitidos, entra en vigor sin la firma del presidente. El presidente es elegido por sufragio universal por seis años.

1.1.3 ESTRUCTURA DE LA OFERTA

1.1.3.1 Estructura de la oferta, sector primario, secundario y terciario

La economía finlandesa muestra una distribución por sectores económicos propia de una economía desarrollada. El sector de servicios representa el 70,1% del PIB, el sector secundario el 27,1%, y el sector primario el 2,8%.

La agricultura finlandesa, compuesta esencialmente por explotaciones pequeñas y familiares, debe afrontar grandes problemas de orden geológico, geográfico y climatológico, y recibe ayudas con cargo al presupuesto comunitario. Los cultivos tienen un período de crecimiento corto; las precipitaciones son abundantes y muchas de ellas, en forma de nieve y en épocas poco favorables.

Los cultivos más extendidos son el trigo, la cebada y la avena. Las frutas y verduras se importan en su mayoría, y la producción local tiene lugar en invernaderos especialmente preparados. La cabaña ganadera, estabulada la mayor parte del año, proporciona los principales ingresos de las explotaciones agrícolas. Hay unas once mil granjas. Las tres principales actividades son las de ganado bovino, ovino y porcino.

Los bosques suponen el recurso natural más importante. La superficie arbolada es de 20 millones de hectáreas siendo un 60% de propiedad privada, un 8% pertenece a empresas, 26% al Estado y el restante 6% a otro tipo de propietarios. El sistema de explotación de los bosques se extiende a grandes zonas del país en las que no es posible otro tipo de explotación agrícola y su gestión garantiza su mantenimiento sostenido. Las especies principales son: pinos, 60 %; abetos, 25%; y árboles de hoja caduca, 10%.

El sector secundario representa el 27,1% de la producción, principalmente manufacturas, construcción, generación de electricidad, gas, y vapor y minería.

La industria forestal incluye la serrería, madera, sector químico, papel y cartón. La importancia de este sector ha disminuido paulatinamente y representa aproximadamente el 4%. Entre los grupos destacados se encuentran Stora Enso, UPM-Kymmene, y Metsäliitto. El mayor fabricante de muebles es Isku, aunque el más famoso sea quizá Artek, con sus muebles de diseño de Alvar Aalto.

La industria química supone el 5% de la producción nacional. Destaca la fabricación de productos químicos y la fabricación de coque y productos refinados del petróleo, productos farmacéuticos, y productos de caucho y plástico. Este sector está dominado por empresas como Fortum y Kemira.

Fortum actúa en petroquímica, materias plásticas y química orgánica. Kemira está especializada en química inorgánica, productos químicos para la industria papelera y purificación de aguas, biotecnología y producción de pinturas.

El mayor agente de la industria petrolera en Finlandia es Neste. El mercado farmacéutico incluye empresas como AbbVie, AstraZeneca, Bayer, C.H. Boehringer Sohn AG & Ko., y GlaxoSmithKline plc. Destaca también Huhtamäki entre las químicas, especializada en embalajes de plástico.

En construcción naval destaca Meyer Turku, que cuenta con un astillero en esta ciudad. En el astillero de Helsinki, Arctech Helsinki Shipyard, se ha construido la mayor parte de los rompehielos existentes a nivel mundial. Además se han construido otros tipos de barcos, incluyendo cruceros como el Allure of the Seas y Oasis of the Seas para la Royal Caribbean Cruises y que están entre los barcos de pasajeros más grandes del mundo. También es importante la construcción de plataformas petrolíferas.

El diseño es significativo en cuanto a la imagen-país. Las manufacturas finlandesas de cerámica, vidrio y cristal, menaje de mesa y cocina, se han hecho famosas gracias a Iittala. Fiskars es propietaria de las marcas Arabia, Hackman, Fiskars y Rörstrand. Otras empresas de diseño conocidas en el campo de la moda son Luhta, Marimekko y Palmroth.

La industria minera finlandesa depende en gran medida de las tendencias de los precios de las materias primas en el mercado global. Por este motivo, las empresas se han visto obligadas a buscar capital extranjero para desarrollar su actividad, y la mayoría de las compañías que operan en el mercado están controladas por filiales extranjeras. Las principales plantas de procesamiento y refinación de minerales son de cobre, níquel, zinc, cobalto, cromo y hierro. Finlandia es uno de los países más atractivos para la inversión minera debido a la disponibilidad de información geológica por parte del instituto geológico finlandés, infraestructuras, estabilidad, y un marco político favorable a nuevas inversiones. Hay en el país aproximadamente medio centenar de minas activas.

El sector terciario supone el 70,1% de la producción nacional. La caída de Nokia se produjo al no poder lanzar un smartphone competitivo con un sistema operativo propio. Las consecuencias positivas del fin de la era Nokia fueron el surgimiento de un potente sector de startups en Finlandia y la especialización de Nokia en soluciones de conectividad.

Helsinki es una de las ciudades europeas con mejor ecosistema de startups, donde han triunfado empresas como Supercell y Rovio, Wolt, CRF Health, MySQL, Pryte, y drawElements. Se están

instalando nuevos centros de datos de Google, que utilizan agua del mar fría para reducir el consumo de energía y mantener los ordenadores en buen funcionamiento.

1.1.3.2 Precios (minoristas y mayoristas)

La inflación ha sido tradicionalmente baja. Como consecuencia de la pandemia, se produjo una subida de los precios, pero se ha conseguido controlar, resultando en una tasa de inflación del 3,1% en 2024.

1.1.3.3 Infraestructuras económicas (transporte, telecomunicaciones y energía)

La Agencia Finlandesa de Infraestructura de Transporte se encarga del mantenimiento de 78.000 km de carreteras, de las cuales 13.000 km son carreteras principales que incluyen 900 km de autopistas, así como del desarrollo del transporte ferroviario, marítimo y fluvial. Las carreteras están divididas en diferentes niveles a efectos de mantenimiento según el volumen del tráfico y las condiciones del invierno. A nivel de transporte local, destaca la Autoridad de Transporte Regional de Helsinki, que incluye los tranvías, autobuses, el ferrocarril de cercanías, metro y el sistema de bicicletas de alquiler de la ciudad. El tráfico de autobuses interurbanos es importante en el este y norte de Finlandia, donde la red ferrocarril es poco densa. Hay más de 300 compañías de autobuses, la mayoría de las cuales son pequeñas empresas con menos de cinco autobuses. Pohjolan Liikenne Oy es un importante operador de autobuses.

La red ferroviaria finlandesa cuenta con aproximadamente seis mil km., de los que la mitad están electrificados. Las principales líneas cuentan con sistema automático de protección. El ancho de las vías es de 1.524 mm. El ferrocarril es el principal medio de transporte de mercancías pesadas.

A pesar de que la red fluvial de Finlandia dispone de alrededor de 8.000 km de vías navegables, su importancia es más por el turismo que como transporte público. Los puertos más importantes de transporte de pasajeros son los de Helsinki, Maarianhamina y Turku. Los destinos más populares son Estocolmo y Tallin. A nivel comercial de mercancías, están los puertos de Helsinki, Kotka, Hamina, Rauma, Pori, Raahе, Turku, Maarianhamina, Eckerö, Naantali, Vaasa y Kokkola, con servicios de pilotaje, remolque, amarraje de naves, estiba y almacenaje. Los aeropuertos están administrados por la empresa estatal FINAVIA, que se ocupa de también de la seguridad aérea y de los sistemas de navegación aérea. El aeropuerto de Helsinki-Vantaa acoge alrededor del 80% del tráfico de pasajeros.

1.1.3.4 Población activa y mercado de trabajo. Desempleo

La población goza de buena formación profesional y de un nivel educativo alto, y está en los primeros puestos en ciencias en el informe Pisa. La crisis económica de los últimos años ha contribuido al aumento de la tasa de desempleo, que se ha situado en el 8,9% en 2024.

La proporción de la población nacida en el extranjero es pequeña para los estándares internacionales. El coste de las cotizaciones sociales a cargo de las empresas y la tributación relativamente elevada de las rentas del trabajo en el impuesto sobre la renta de las personas

físicas se compensan con la alta productividad del trabajo alcanzada en Finlandia, y el hecho de que es posible recurrir a la contratación temporal con facilidad. La negociación colectiva es una práctica muy instaurada en la cultura finlandesa. Los sindicatos de trabajadores están englobados en tres organizaciones sindicales centrales, la Organización Central de Asociaciones Profesionales de Finlandia (SAK), la Organización Central de Personal Laboral (STTK) y la Organización para el Mercado Laboral de los Titulados Superiores (Akava).

1.1.3.5 PIB per cápita y distribución de la renta

Finlandia es un país desarrollado, con una renta per cápita elevada, que se ha situado en alrededor de 44.285 € en 2024.

De acuerdo con el índice de Gini, de 26,5, la distribución de la renta se caracteriza por un bajo grado de desigualdad en comparación con la media europea, que se sitúa alrededor 30.

1.1.3.6 Privatizaciones

1.1.4 DEMANDA Y COYUNTURA

1.1.4.1 Estructura del PIB por componentes del gasto

La estructura del Producto Interno Bruto (PIB) de Finlandia refleja una economía diversificada, con un fuerte predominio del sector de servicios y una significativa participación de la industria y la construcción.

El sector de la agricultura, silvicultura y pesca representó el 2,8% del PIB en 2024. Aunque su participación en la economía ha disminuido, sigue siendo importante en las áreas rurales, y Finlandia es conocida por la explotación sostenible de sus bosques, además de la producción agrícola adaptada a su clima nórdico.

El sector de la industria y la construcción contribuye con el 27,1% del PIB. Este sector incluye la manufactura, la minería, la producción de energía y la construcción. La industria es un motor clave del crecimiento, con empresas de alta tecnología y producción de maquinaria. Finlandia también es conocida por su industria forestal, siendo un importante productor de derivados de la madera.

El sector de servicios representa el 70,1% del PIB. Este sector abarca una amplia gama de actividades, incluyendo comercio, transportes, servicios financieros, educación, salud, turismo y otros servicios públicos y privados. La importancia de los servicios en la economía finlandesa refleja una tendencia global hacia economías más orientadas a los servicios, con una fuerte presencia del sector tecnológico y digital.

1.1.4.2 Evolución de las principales variables económicas: crecimiento, inflación

El PIB ha tenido una tasa negativa en 2024 de -0,2%. Se estima una previsión de crecimiento en 2025, por una recuperación de la inversión privada y del consumo.

Finlandia exporta el 52% del total a países de la Unión Europea. Las importaciones de la U.E. representan el 49%. La evolución de las economías de la eurozona ha afectado a las exportaciones.

La tasa de desempleo en 2024 ha sido de 8,9%, más de un punto y medio por encima del año precedente. La previsión es del 8,7% en 2025.

La tasa de inflación se ha reducido ligeramente en 2024, situándose en el 3,1%, a pesar de que hubo algunas fuertes subidas de los precios de algunos servicios. Se estima que en 2025 la inflación se mantendrá por debajo del 2%.

El déficit público se ha situado en 4,2% del PIB en 2024. El Medium-Term Plan de Finlandia de octubre de 2024 señala medidas de ajuste en el gasto que prevén situar el déficit por debajo del 3% en el ejercicio 2027, y el 2% en 2029.

La deuda del gobierno general se ha situado en el 82% del PIB en 2024, con una previsión de que suba a entre el 85% y el 90% del PIB en 2025. El medium-term plan se ha marcado el objetivo de reducirla en 2027, para lo cual se está reformando el sistema de salud pública y de los servicios sociales, la regulación del mercado de trabajo y la efectividad del gasto público.

1.1.4.3 Cuadro de principales indicadores macroeconómicos

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS				
PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2021	2022	2023	2024
PIB				
PIB, precios corrientes (millones de USD)	251.124	268.650	280.881	299.185
Tasa de variación real (%)	3,2	1,6	-0,1	-0,2
INFLACIÓN				
Media anual (%)	4,3	8,2	3,7	3,1
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Fin de período (%)	0	2,5	3,5	3,1
% Desempleo sobre población activa	7,6	6,7	7,3	8,9
DÉFICIT PÚBLICO				
% de PIB	-0,9	-5,5	-2,7	-4,2
<i>Fuente: Statistics Finland</i>				
<i>Última actualización: marzo 2025</i>				

1.1.4.4 Previsiones macroeconómicas

Se prevé que el PIB crezca en 2026 el 1,5%, y el 1,3% en 2027. Se estima que en 2026 la inflación se mantendrá por debajo del 2%. La previsión de la tasa de desempleo es del 8,2% en 2026 y 7,7% en 2027. La previsión del déficit público está entre el 3,5% y el 4% en 2025, en un

escenario marcado por el aumento de los gastos de defensa, inversión en educación y en capacitación profesional, transición verde e investigación, e inmigración cualificada para elevar la productividad, con inversiones en bioeconomía, alcanzando la neutralidad en emisiones de carbono en 2035. El gasto en I+D va a pasar del 2,8% del PIB (del cual un tercio es público y el resto, privado) al 4% del PIB en 2030, que supone aumentar las inversiones en I+D en 600 M€ al año (200 M€ por el sector público y 400 M€ por el sector privado).

1.1.4.5 Principales objetivos de política económica y políticas estructurales (programas, reformas, política fiscal, presupuestaria y monetaria...)

El gobierno de Finlandia ha puesto en marcha medidas para fomentar el crecimiento económico a largo plazo, mediante la inversión en educación, la promoción de la investigación y desarrollo, el apoyo a la creación de empresas y el desarrollo de la infraestructura.

Estas medidas han contribuido a su posición como líder en innovación y tecnología. Algunos de los principales desafíos que enfrenta la economía finlandesa son la dependencia de las exportaciones, el envejecimiento de la población y el cambio tecnológico y la automatización. Estos requieren medidas y políticas para garantizar un crecimiento sostenible y una adaptación efectiva.

La innovación se considera un factor de fundamental importancia, y la inversión en investigación y el desarrollo se refleja en el fomento del espíritu emprendedor y en la creación de startups, que generan conocimiento y soluciones.

1.1.4.6 Importancia económica del país en la región. Pertenencia a organismos internacionales

Dentro del grupo de países nórdicos, Finlandia es el tercer país con el mayor número de habitantes tras Suecia (alrededor de 10 millones) y Dinamarca (alrededor de 5,5 millones) y por delante de Noruega (alrededor de 5 millones) e Islandia (300.000 habitantes). Su situación de proximidad a los países bálticos, también miembros de la Unión Europea, refuerza su importancia económica en la región.

Finlandia es miembro del Banco Internacional de Pagos de Basilea (BIP), Naciones Unidas, Fondo Monetario Internacional (FMI), Banco Internacional de Reconstrucción y Desarrollo (BIRD), Corporación Financiera Internacional (CFI), el Banco Nórdico de Inversiones (BNI), el Consejo de Europa, Consejo del Mar Báltico, Consejo de Cooperación Aduanera, Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo (BERD), la OTAN, el Organismo Internacional para la Energía Atómica, la Organización de la Aviación Civil Internacional, y otras organizaciones, como la FAO, IOC, ISO, ITU, OPCW, OSCE, PFP, UNESCO, UNMIBH, UNTSO, UPU, OMS, WIPO y WMO, OTAN y OCDE.

1.1.5 SECTOR EXTERIOR

1.1.5.1 Evolución reciente del comercio exterior de bienes y servicios

Finlandia es una economía altamente abierta e integrada en el comercio internacional. El grado de apertura comercial en 2024 se situó en el entorno del 81% del PIB.

1.1.5.2 Intercambios comerciales con la Unión Europea

La Unión Europea (UE) es el principal socio comercial de Finlandia, origen y destino de alrededor de la mitad de sus importaciones y exportaciones.

1.1.5.3 Principales socios comerciales (exportación e importación)

Entre los principales receptores de las exportaciones finlandesas destacan Alemania, Suecia, y Estados Unidos, así como Países Bajos.

En cuanto a las importaciones, los principales suministradores son Suecia, Alemania, China y Estados Unidos.

1.1.5.4 Cuadro de Exportaciones por países (principales países clientes)

PRINCIPALES PAISES CLIENTES					
(Datos en millones de €)	2021	2022	2023	2024	%
Estados Unidos	11.518	16.649	15.457	14.759	-4,5%
Suecia	12.608	16.228	14.980	13.797	-7,9%
Alemania	7.717	8.851	9.290	9.189	-1,1%
Países Bajos	5.676	8.097	8.178	7.326	-10,4%
China	4.927	5.796	5.386	6.554	21,7%
TOTAL	99.313	122.673	117.024	115.971	-0,90%
<i>Fuente: Tulli / Staffin</i>					
<i>Última actualización: marzo 2025</i>					

1.1.5.5 Cuadro de Importaciones por países (principales países proveedores)

PRINCIPALES PAISES PROVEEDORES					
(Datos en millones de €)	2021	2022	2023	2024	%
Suecia	13.220	16.965	14.175	13.645	-3,7%
Alemania	12.123	14.017	13.591	13.300	-2,1%
Estados Unidos	4.792	7.312	7.815	8.151	4,3%
China	7.836	9.441	7.852	7.663	-2,4%
Países Bajos	6.286	9.217	7.559	6.512	-13,9%
TOTAL	99.176	127.834	116.211	114.668	-1,33%

PRINCIPALES PAISES PROVEEDORES

Fuente: Tulli / Staffin

Última actualización: marzo 2025

1.1.5.6 Principales productos exportados e importados

Los principales productos exportados por Finlandia son maquinaria mecánica y eléctrica, papel y sus derivados, y materias minerales. Entre los principales productos importados se encuentran combustibles minerales, maquinaria mecánica y eléctrica, y vehículos de transporte, sus partes y accesorios.

1.1.5.7 Cuadro de Exportaciones por capítulos arancelarios

PRINCIPALES CAPITULOS TARIC EXPORTADOS					
(Datos en millones de €)	2021	2022	2023	2024	%
Máquinas y aparatos mecánicos	8.852	9.284	11.016	10.256	-6,9%
Máquinas y aparatos eléctricos	5.257	6.895	7.178	7.110	-0,9%
Papel y sus manufacturas	6.681	7.668	6.303	6.429	2,0%
Materias minerales	4.822	8.530	7.256	5.330	-26,5%
TOTAL	99.313	122.673	117.024	115.971	-0,90%

Fuente: Tulli/Trademap
Última actualización: marzo 2025

1.1.5.8 Cuadro de Importaciones por capítulos arancelarios

PRINCIPALES CAPITULOS TARIC IMPORTADOS					
(Datos en millones de €)	2021	2022	2023	2024	%
Combustibles minerales	9.625	18.347	11.269	10.243	-9,1%
Máquinas y aparatos mecánicos	8.936	10.869	9.519	9.481	-0,4%
Máquinas y aparatos eléctricos	7.206	9.127	8.979	8.553	-4,7%
Vehículos y accesorios	4.053	4.557	5.602	6.127	9,4%
TOTAL	99.176	127.834	116.211	114.668	-1,33%

Fuente: Tulli/Trademap
Última actualización: marzo 2025

1.1.5.9 Principales sectores de servicios (exportación e importación). El turismo

El sector de las tecnologías de la información y de la comunicación (TIC) es el sector más dinámico dentro de la rama de servicios. Los principales sectores de la exportación de servicios

de Finlandia son los servicios de telecomunicaciones, informática, otros servicios empresariales y transporte, junto con cargos por el uso de la propiedad intelectual.

Los principales países proveedores de servicios son Suecia, Alemania y Estados Unidos. Los principales sectores de importación son servicios empresariales, transporte y telecomunicaciones.

En cuanto al turismo, el sur de Europa era el destino más favorecido de los finlandeses. España es el primer destino por pernoctaciones, seguido de Alemania, Italia, Grecia y Tailandia.

En cuanto a viajes domésticos con pernocta, una quinta parte son en la región de Uusimaa, la que rodea Helsinki. Las siguientes regiones más populares son Pirkanmaa y Laponia. Las ciudades más populares para visitas son Helsinki, Tampere y Turku. Los meses de verano son la época preferida.

1.1.5.10 Inversión extranjera. Desglose por países y sectores

Finlandia recibió un total de 81.629 M€ en inversión extranjera directa en 2023. Suecia es el principal origen, con aproximadamente el 28% de la inversión extranjera, seguida de Países Bajos, con el 14%, Luxemburgo, el 13%, Noruega, 7% y Reino Unido, 4%.

1.1.5.11 Operaciones importantes de inversión extranjera

Finlandia ofrece oportunidades de crecimiento en bioeconomía, tecnologías limpias e inteligentes, salud, bienestar, TIC y digitalización.

Según la encuesta de atractivo, los principales sectores de inversión son software y servicios TI, salud, trabajo social; maquinaria y equipamiento. Se desarrollaron 194 proyectos de IED en 2024.

1.1.5.12 Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras

La fuente de referencia de obtención de información sobre los flujos de inversión extranjera es la Agencia Estadística de Finlandia (Statistics Finland). También Invest in Finland proporciona información.

1.1.5.13 Inversión en el exterior. Desglose por países y sectores

Finlandia emitió 139.184 M€ en inversión directa en 2023. El principal sector receptor de las inversiones fue el de servicios, con 47.193 millones de euros, seguido del sector industrial, 21.548 M€.

1.1.5.14 Balanza de pagos. Resumen de las principales cuentas y sub-balanzas

La balanza por cuenta corriente presentó un déficit del 0,9% del PIB en 2024, que se está reduciendo, en relación con el 1,7% del año anterior, gracias a la buena marcha de la balanza comercial, que en 2024 ha estado bastante equilibrada.

1.1.5.15 Cuadro de Balanza de pagos

BALANZA DE PAGOS				
(Datos en M €)	2021	2022	2023	2024
CUENTA CORRIENTE	821	-5.800	-1.133	-2.692
CUENTA DE CAPITAL	144	-51	-282	-248
CUENTA FINANCIERA	30	-3.310	-6.286	1.460

Fuente: Statfin
Última actualización: marzo 2025

1.1.5.16 Reservas internacionales

Millones de USD	2022	2023	2024
Reservas internacionales (millones de USD)	16.789	15.542	17.308

Fuente: Bank of Finland
Última actualización: marzo 2025

Las reservas de divisas de Finlandia se situaron en 17.308 M€ en 2024.

Tal como sucede con todos los países desarrollados y más los pertenecientes a una zona monetaria como el euro, su posición neta de reservas exteriores no es un factor determinante en la evaluación de la sostenibilidad de sus cuentas exteriores a largo plazo, debido a su acceso a los mercados financieros de capitales.

Finlandia es miembro del Club de París y participa activamente en las operaciones de reducción y de condonación de deuda externa bilateral oficial contraída por los países en desarrollo con los miembros del grupo.

1.1.5.17 Moneda y sistema cambiario. Evolución del TC

Finlandia forma parte de la eurozona y tiene al euro como moneda nacional.

1.1.5.18 Deuda externa (total y servicio de la deuda; principales ratios)

La deuda externa se elevó hasta el 90% del PIB en 2024, desde el 77% un año antes.

La deuda del gobierno general, se ha situado en el 82% del PIB en 2024.

1.1.5.19 Calificación de riesgo (por OCDE y otras calificadoras)

Las agencias de calificación de riesgo otorgan a Finlandia calificaciones crediticias favorables: AA+ (S&P)

AA+ (Fitch)

Aa1 (Moody's).

1.1.6 RELACIONES ECONÓMICAS INTERNACIONALES

1.1.6.1 Marco de la Política comercial con la UE: relaciones con la OMC

El país forma parte del euro y pertenece al espacio Schengen. Las posiciones de Finlandia en comercio son tradicionalmente de carácter liberal y conceden gran importancia a los temas medioambientales. Finlandia forma parte de la Unión Europea, y se encuentra fuertemente integrada. Alrededor de la mitad de sus exportaciones e importaciones se realiza con otros países comunitarios. En las negociaciones de la Comisión con terceros estados, se muestra generalmente a favor de apoyar la estrategia de acceso al mercado para eliminar barreras proteccionistas.

Finlandia apoya la lucha contra el cambio climático, potenciando tecnologías medioambientales a nivel europeo. Su agenda comunitaria va en la dirección de favorecer que Europa dé apoyo para la regulación de los flujos migratorios; potenciar las relaciones con África y la Vecindad Sur; que no se debilite la PAC; y que haya ayudas comunitarias para el desarrollo de la región polar. En Unión Económica y Monetaria, Finlandia mantiene una posición menos favorable a la asunción conjunta de riesgos financieros por los países de la eurozona.

Finlandia se ha adherido a la OTAN tras la invasión rusa de Ucrania, y el apoyo a este país se ha visto reflejado en el gasto de asistencia oficial al desarrollo, que le ha convertido en un gran receptor de ayuda.

Finlandia concede importancia a que la U.E. apoye inversiones en tecnología y en start-ups, y la protección del medio ambiente.

1.1.6.2 Relaciones con IFIs (FMI, BM, bancos regionales y otras)

Finlandia es miembro fundador de la OCDE (Organización de Cooperación y Desarrollo Económicos) y de las siguientes Instituciones Financieras Multilaterales:

BIP (Banco Internacional de Pagos) 1930 FMI (Fondo Monetario Internacional) 1948

BIRD (Banco Internacional para la Reconstrucción y el Desarrollo) 1948

CFI (Corporación Financiera Internacional / Banco Mundial) 1956

AIF (Asociación Internacional de Fomento / Banco Mundial) 1960

BAD (Banco Asiático de Desarrollo) 1966

BID (Banco Interamericano de Desarrollo) 1977

CII (Corporación Interamericana de Inversiones) 1977

BAfD (Banco Africano de Desarrollo) 1982

MIGA (Organización Multilateral de Garantía de las Inversiones) 1988

Consejo de Europa 1989

BERD (Banco Europeo para la Reconstrucción y el Desarrollo) 1991

BEI (Banco Europeo de Inversiones) 1995

BNI (Banco Nórdico de Inversiones) 1975

Organización Mundial del Comercio (OMC) desde su fundación en 1995.

El país es miembro de los Acuerdos Comerciales Preferenciales (ACP) y de los Acuerdos Comerciales Regionales (ACR); del Acuerdo sobre Contratación Pública (ACP) y del Acuerdo sobre Tecnología de la Información (ATI).

1.1.6.3 Participación en OOI económicos y comerciales

ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO
BAD: Banco Asiático de Desarrollo
BAfD: Banco Africano de Desarrollo
Consejo Ártico
Grupo de Australia
BIS: Banco de Pagos Internacionales
CBSS: Consejo de los Estados del Mar Báltico
CD: Comunidad de Democracias
CoEu: Consejo de Europa
CERN: Organización Europea para la Investigación Nuclear
EAPC: Consejo de Asociación Euroatlántico
BERD: Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo
BCE: Banco Central Europeo
BEI: Banco Europeo de Inversiones
EITI: Iniciativa de Transparencia de la Industria Extractiva
UEM: Unión Monetaria Europea
ESA: Agencia Espacial Europea
UE: Unión Europea
GAFI: Grupo de Acción Financiera Internacional
Naciones Unidas
BID: Banco Interamericano de Desarrollo

ICC: Cámara de Comercio Internacional
ICRM: Movimiento Internacional de la Cruz Roja y de la Media Luna Roja
IEA: Agencia Internacional de Energía
IFRCS: Federación Internacional de Sociedades de la Cruz Roja y de la Media Luna Roja
OHI: Organización Hidrográfica Internacional
IMSO: Organización Internacional de Satélites Móviles
Interpol: Organización Internacional de Policía Criminal
COI: Comité Olímpico Internacional
OIM: Organización Internacional para las Migraciones
UIP: Unión Interparlamentaria
ISO: Organización Internacional de Normalización
ITSO: Organización Internacional de Satélites de Telecomunicaciones
CSI: Confederación Sindical Internacional
NC: Consejo Nórdico
NEA: Agencia de Energía Nuclear
NIB: Nordic Investment Bank
NSG: Nuclear Suppliers Group, también conocido como London Group
OEA: Organización de los Estados Americanos
OCDE: Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos
OSCE: Organización para la Seguridad y la Cooperación en Europa
Alianza del Pacífico
Club de París
PCA: Tribunal Permanente de Arbitraje
PFP: Asociación para la Paz
Convenio de Schengen
OMA: Organización Mundial de Aduanas

FSM: Federación Mundial de Sindicatos
ZC: Comité Zangger
Organismos especializados y organizaciones de las Naciones Unidas:
CD: Conferencia de Desarme
CTBTO: Comisión para la Organización del Tratado de prohibición completa de los ensayos nucleares
FAO: Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura
OIEA: Agencia Internacional de Energía Atómica
BIRF: Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento
OACI: Organización de Aviación Civil Internacional
CIADI: Centro Internacional de Arreglo de Diferencias relativas a Inversiones
IDA: Asociación Internacional de Fomento
FIDA: Fondo Internacional de Desarrollo Agrícola
IFC: Corporación Financiera Internacional
OIT: Organización Internacional del Trabajo
FMI: Fondo Monetario Internacional
OMI: Organización Marítima Internacional
UIT: Unión Internacional de Telecomunicaciones
MIGA: Agencia Multilateral de Garantía de Inversiones
OPAQ: Organización para la Prohibición de las Armas Químicas
UNESCO: Organización de las Naciones Unidas para la Educación, la Ciencia y la Cultura
ONUDI: Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial
UPU: Unión Postal Universal
GBM: Grupo del Banco Mundial
OMS: Organización Mundial de la Salud
OMPI: Organización Mundial de la Propiedad Intelectual
OMM: Organización Meteorológica Mundial

OMC: Organización Mundial del Comercio
--

OTAN: Organización Tratado Atlántico Norte
--

1.2 RELACIONES BILATERALES

1.2.1 Resumen de las relaciones bilaterales con España

Se trata de unas relaciones comerciales de alta calidad, en las que, aunque en valor dominan los intercambios de bienes de equipo y semimanufacturas industriales, también tienen importancia las startups, en búsqueda de socios, financiación, mercados, e intercambio de conocimiento.

En 2024 España exportó a Finlandia mercancías por 1.454 M€, e importó 1.337 M€, lo que arrojó un superávit a favor de España de 117 M€. Hubo un crecimiento del 9% de las exportaciones españolas a Finlandia en 2024, mientras que las importaciones han experimentado una ligera reducción.

Finlandia ocupa el puesto 39º como cliente de España y el 52º como proveedor. Hay 2.136 empresas españolas exportadoras regulares a Finlandia, y 1.056 empresas españolas importadoras regulares.

1.2.2 Principales acuerdos económicos bilaterales

El Convenio de Doble Imposición de 1967 fue revisado en 1991 y en 2015. En el Boletín Oficial del Estado de 29 de mayo de 2018 (número 130) se publicó la ratificación de la última modificación, que entró en vigor el 27 de julio de 2018.

1.2.3 Comercio bilateral de bienes y puesto en la clasificación

Los principales capítulos exportados por España a Finlandia en 2024 han sido vehículos (12%), máquinas y aparatos mecánicos (10%), aparatos y material eléctrico (10%), minerales (9%), manufacturas de hierro y acero (7%), frutas (6%), legumbres y hortalizas (6%), y productos farmacéuticos (4%).

Los principales capítulos importados por España en 2024 han sido papel y sus manufacturas (24%), máquinas y aparatos mecánicos (15%), aparatos y material eléctrico (10%), productos de hierro y acero (6%), vehículos y sus accesorios (6%), y pasta de madera y derivados (4%).

1.2.4 Cuadro de balanza comercial bilateral

Relaciones comerciales bilaterales de España con Finlandia (cifras en millones de €)

Relaciones comerciales bilaterales de España con Finlandia (cifras en millones de €)							
Balanza comercial bilateral	2021	2022		2023		2024	
		€	Δ%	€	Δ%	€	Δ%
Exportaciones españolas	1.281	1.555	21,4%	1.330	-14,5%	1.454	9,3%
Importaciones españolas	1.193	1.450	21,5%	1.374	-5,2%	1.337	-2,7%
Saldo comercial	88	105		-44		117	

1.2.5 Comercio bilateral de servicios y puesto en la clasificación

Por lo que se refiere al turismo, en 2024, 608.825 finlandeses viajaron a España. Entre las comunidades autónomas que más visitan se encuentran Canarias y Andalucía. España se encuentra siempre entre los destinos preferidos por los finlandeses.

1.2.6 Flujos de inversión bilateral y puesto en la clasificación

De acuerdo con los datos disponibles, el stock de inversiones españolas en Finlandia es de 471 M€, en sectores como bienes de consumo, tecnología industrial, energía, minería, entidades financieras, y gestión de residuos urbanos. El stock de inversión finlandesa en España es de 562 M€, en sectores como tecnología industrial, medio ambiente, industria química, comunicaciones, digitalización y consultoría.

1.2.7 Cuadro de flujo y stock de inversiones bilaterales

Stock de inversiones bilaterales España - Finlandia ()				
Millones de euros	Stock	Ranking		
Stock de inversiones españolas	471	54		
Stock de inversiones en España	562	40		
Flujo de inversiones brutas bilaterales España - Finlandia				
Millones de euros	2021	2022	2023	2024
Inversión de España	5	0	1	4
Inversión en España	17	69	22	5

STOCK EMPLEO				
Nº de empleos generados (1)	2021	2022	2023	2024
Inversión de España	1.192	686	sd	sd
Inversión en España	4.498	4.195	sd	sd
(1) Número medio de empleados de las sociedades receptoras de inversión exterior, asociados al valor de la posición.				

1.2.8 Deuda bilateral (Acuerdos de conversión)

No hubo deuda bilateral en 2024.

1.2.9 Programas financieros y financiación

La cobertura CESCE está abierta a medio-largo y corto plazo.

2 EXPORTAR

2.1 ACCESO AL MERCADO

Las empresas españolas no se enfrentan a ninguna barrera de entrada en el mercado finlandés. Sin embargo, la Avainlippu es un distintivo voluntario con la bandera finlandesa que se pone normalmente en el envase de los alimentos y otros productos finlandeses y que influye en el comportamiento de compra de los consumidores. Según la OCDE, los marcos regulatorios del país nórdico provocan que se encarezcan los costes de establecimiento de empresas extranjeras, especialmente en el sector de servicios.

2.1.1 Régimen arancelario, reglamentación, barreras comerciales e información de mercado

Régimen Arancelario:

Como miembro de la Unión Europea (UE), Finlandia aplica el arancel común de la UE para productos importados de fuera del bloque comunitario. Esto significa que los productos que se importan desde países fuera de la UE están sujetos a los aranceles y tarifas establecidas por la Unión. Los países que tienen acuerdos de libre comercio con la UE pueden beneficiarse de aranceles reducidos o nulos. Además, Finlandia no impone aranceles a productos que provengan de otros países de la UE, favoreciendo un comercio intraeuropeo libre de barreras.

Reglamentación:

Finlandia sigue las normativas comunitarias de la UE en términos de estándares de calidad, etiquetado, normas de seguridad y regulaciones sanitarias y fitosanitarias. Las empresas que deseen exportar productos a Finlandia deben cumplir con los requisitos técnicos y normas de

seguridad impuestas por la UE, lo que incluye las regulaciones sobre productos alimentarios, químicos y farmacéuticos, entre otros. Adicionalmente, Finlandia presta especial atención a las políticas ambientales y de sostenibilidad, por lo que muchos productos deben cumplir con regulaciones relacionadas con el respeto al medio ambiente, como las normas REACH para productos químicos.

Barreras Comerciales:

Finlandia, como parte del mercado único europeo, no tiene barreras comerciales para los países miembros de la UE, lo que facilita el comercio intracomunitario. Para los países fuera de la UE, las barreras comerciales pueden incluir aranceles específicos, así como normativas que exigen certificaciones o pruebas de conformidad. En sectores como el agrícola o productos relacionados con la salud y la seguridad, existen barreras no arancelarias, como requisitos estrictos sobre el etiquetado, trazabilidad y certificaciones sanitarias.

Información de Mercado:

Finlandia es un país altamente desarrollado con una economía basada en la innovación tecnológica, la sostenibilidad y la educación. Sectores como la tecnología de la información, las energías renovables, la biotecnología, y la industria forestal son particularmente fuertes. Además, Finlandia tiene una población altamente digitalizada y un entorno de negocios estable y transparente. Las oportunidades de mercado incluyen productos sostenibles y servicios relacionados con la economía circular, soluciones tecnológicas y servicios de valor añadido. Las empresas interesadas en entrar en el mercado finlandés deben tener en cuenta las tendencias de consumo hacia productos responsables y tecnológicos, así como el alto nivel de competencia en los sectores avanzados.

2.1.1.1 El mercado (nivel de vida, rasgos de la demanda, centros económicos)

El mercado finlandés está compuesto por alrededor de 5,5 millones de personas con un elevado poder adquisitivo. La mayor parte de la población se concentra en el sur del país y, en consecuencia, el núcleo de las actividades comerciales y de prestación de servicios. Las ciudades más importantes son: Helsinki, Espoo, Tampere, Vantaa, Oulu, Turku, Jyväskylä, Kuopio, Lahti y Pori.

2.1.1.2 Canales de distribución. Estructura y marco legal de la distribución comercial

Canales de Distribución:

En Finlandia, los canales de distribución varían según el tipo de producto y el sector. Las empresas pueden optar por varias rutas, como la venta directa, distribuidores mayoristas, minoristas, plataformas de comercio electrónico o agentes comerciales. La digitalización ha influido significativamente en los hábitos de consumo, por lo que el comercio electrónico y las plataformas en línea están creciendo rápidamente. Para productos de consumo, los grandes minoristas y supermercados, como Kesko y S Group, dominan el mercado. En el caso de productos industriales o especializados, los distribuidores y agentes locales juegan un rol clave en conectar a los productores extranjeros con el mercado finlandés.

Los **distribuidores mayoristas** y **agentes comerciales** son especialmente importantes para empresas extranjeras que desean entrar al mercado sin establecer una presencia física. Estos intermediarios tienen un conocimiento profundo de las preferencias locales y las normativas, lo que facilita la entrada de nuevos productos. Además, el sector logístico en Finlandia está altamente desarrollado, lo que permite una distribución eficiente tanto dentro del país como en el resto de la región nórdica y europea.

Estructura de la Distribución Comercial:

El sistema de distribución en Finlandia es moderno, eficiente y está bien integrado con el resto de Europa. La mayoría de los grandes distribuidores y minoristas están centralizados, lo que permite una mayor eficiencia en la distribución de productos a nivel nacional. Los productos importados suelen llegar a través de los principales puertos, como el de Helsinki, y luego se distribuyen por tierra. El comercio minorista está dominado por grandes cadenas, pero también existe un espacio importante para minoristas especializados, sobre todo en nichos de mercado como productos ecológicos o tecnológicos avanzados.

El **comercio electrónico** ha experimentado un fuerte crecimiento, especialmente en áreas como productos electrónicos, moda y alimentos especializados. Finlandia cuenta con una infraestructura digital avanzada y una población muy habituada al uso de tecnologías de la información, lo que facilita la expansión de este canal de distribución.

Marco Legal de la Distribución Comercial:

El marco legal finlandés que regula la distribución comercial está alineado con las normativas de la Unión Europea. Existen leyes que protegen los derechos del consumidor, regulan las prácticas de competencia y garantizan la transparencia en los contratos de distribución. Finlandia es conocida por su alto nivel de transparencia y cumplimiento de la legalidad en los negocios, lo que aporta seguridad a las empresas que desean operar en su territorio.

Las **normas de competencia** garantizan que no haya prácticas monopólicas o abusivas en el mercado, y las leyes de **protección del consumidor** son estrictas, especialmente en cuanto a la calidad, seguridad y etiquetado de los productos. Además, el comercio electrónico está regulado por normativas específicas de la UE, que incluyen disposiciones sobre protección de datos, derecho de desistimiento y las garantías de los productos vendidos en línea.

En términos de **acuerdos de distribución**, la legislación finlandesa permite una gran flexibilidad en la creación de contratos, pero es común que se utilicen los estándares europeos que incluyen cláusulas sobre exclusividad, territorios de distribución y condiciones de pago. Asimismo, los contratos de agencia están regulados por la directiva europea sobre agentes comerciales, que establece los derechos y obligaciones de las partes involucradas.

2.1.1.3 Régimen de comercio exterior. Tramitación de las importaciones. Contingentes y licencias a la importación

Régimen de Comercio Exterior:

Finlandia, como miembro de la Unión Europea (UE), sigue la política comercial común de la UE, lo que significa que el país no tiene un régimen de comercio exterior independiente, sino que está sujeto a las regulaciones y acuerdos comerciales de la Unión. Esto incluye los acuerdos de libre

comercio (TLC) que la UE ha negociado con diversos países y bloques comerciales, facilitando la entrada de productos y servicios en el mercado finlandés desde terceros países que tienen acuerdos con la UE.

Los productos que circulan dentro de la UE no están sujetos a aranceles ni controles fronterizos, lo que permite el libre flujo de mercancías entre los Estados miembros.

2.1.1.4 Aranceles y otros pagos en frontera. Regímenes económicos aduaneros. Medidas de defensa comercial

Al ser estado miembro de la Unión Europea, no existen aranceles ni regímenes aduaneros adicionales que afecten a España.

2.1.1.5 Normas y requisitos técnicos. Homologación, certificación y etiquetado. Aspectos sanitarios y fitosanitarios

Normas y Requisitos Técnicos:

Finlandia, como miembro de la Unión Europea (UE), adopta las normativas y requisitos técnicos establecidos a nivel comunitario. Los productos que se importen o comercialicen en Finlandia deben cumplir con las **normas técnicas** de la UE, que garantizan que estos productos sean seguros, de calidad adecuada y respeten las normativas medioambientales y de sostenibilidad.

Estas normativas varían dependiendo del tipo de producto, pero los sectores que suelen estar más regulados incluyen productos electrónicos, juguetes, automóviles, alimentos y productos químicos. La mayoría de los productos deben cumplir con la normativa europea de **mercado CE**, que indica que el producto cumple con los requisitos esenciales en materia de seguridad, salud y protección ambiental. Además, es necesario cumplir con las directivas de la UE que regulan la comercialización de productos dentro del mercado único europeo.

Homologación y Certificación:

Algunos productos que se importan a Finlandia necesitan pasar por procesos de **homologación** o **certificación** antes de poder ser comercializados. Esto es particularmente relevante en sectores como la automoción, los productos electrónicos, los equipos médicos y las telecomunicaciones, entre otros. La homologación garantiza que los productos cumplan con los estándares de seguridad y calidad técnica exigidos por las normativas de la UE y de Finlandia.

La **certificación** puede requerir pruebas de laboratorio, inspecciones o auditorías por parte de organismos autorizados. En muchos casos, Finlandia acepta las certificaciones realizadas en otros países de la UE, ya que la normativa europea permite la libre circulación de productos certificados dentro del bloque. Sin embargo, algunos productos específicos pueden requerir **certificación adicional** en Finlandia si presentan características técnicas o riesgos específicos.

Para productos como maquinaria, juguetes o productos industriales, las empresas deben demostrar que sus productos cumplen con los estándares técnicos aplicables antes de su comercialización, lo que se evidencia a través del mercado CE. Otros productos, como los alimentos orgánicos o los productos eléctricos eficientes en energía, también pueden requerir sellos específicos de certificación.

Etiquetado:

El **etiquetado** de los productos comercializados en Finlandia debe cumplir con los requisitos establecidos por la legislación de la UE y las normativas finlandesas. El etiquetado debe proporcionar información clara y precisa sobre el producto, su contenido, instrucciones de uso y advertencias de seguridad, según corresponda. Esto incluye la **información nutricional** para productos alimentarios, las advertencias de seguridad en productos químicos, y los manuales de uso en productos electrónicos o maquinaria.

En Finlandia, es obligatorio que las etiquetas de los productos alimentarios y de consumo estén en los idiomas oficiales del país: finlandés y sueco. También es recomendable que se incluya el etiquetado en inglés para facilitar la comprensión por parte de consumidores internacionales. Los productos que no cumplan con los requisitos de etiquetado pueden ser retirados del mercado por las autoridades.

Aspectos Sanitarios y Fitosanitarios:

En cuanto a los **aspectos sanitarios y fitosanitarios**, Finlandia sigue las estrictas normas de la UE que regulan la importación y comercialización de productos agrícolas, alimentarios y animales. Estas normativas están diseñadas para proteger la salud pública, la salud de los animales y las plantas, y el medio ambiente.

Los productos de origen animal y vegetal, así como los productos alimentarios procesados, deben cumplir con controles sanitarios y fitosanitarios rigurosos antes de entrar al mercado finlandés. Esto incluye inspecciones sobre la presencia de **plagas, enfermedades o contaminantes**, así como el cumplimiento de las normas sobre **residuos de pesticidas, aditivos alimentarios y organismos genéticamente modificados (OGM)**.

El control de estos aspectos está a cargo de la **Autoridad Alimentaria de Finlandia (Ruokavirasto)**, que se encarga de garantizar que los productos importados cumplan con las normativas de seguridad alimentaria, salud animal y control fitosanitario. Los importadores deben asegurarse de que los productos agrícolas y alimentarios cumplan con los requisitos europeos de trazabilidad, higiene y seguridad antes de su comercialización en Finlandia.

Para ciertos productos, como alimentos frescos, semillas, plantas vivas o productos cárnicos, se requieren **certificados sanitarios o fitosanitarios** emitidos por las autoridades del país exportador y reconocidos por la UE. Estos certificados garantizan que los productos han sido producidos y manejados de acuerdo con las normativas sanitarias y fitosanitarias vigentes en la UE.

2.1.1.6 Comercio de Servicios. Legislación sobre provisión de servicios transfronterizos, requisitos de establecimiento o para el movimiento temporal de trabajadores

Comercio de Servicios:

El comercio de servicios en Finlandia está completamente integrado en el mercado único de la Unión Europea (UE). Esto permite la **libre prestación de servicios** entre los países miembros de la UE y el Espacio Económico Europeo (EEE). Empresas y proveedores de servicios de otros Estados miembros pueden ofrecer sus servicios en Finlandia sin restricciones significativas. Esto

incluye sectores como la consultoría, los servicios financieros, la ingeniería, el transporte y las tecnologías de la información.

Fuera de la UE y el EEE, los proveedores de servicios están sujetos a normativas adicionales, que pueden incluir requisitos específicos de licencias o la verificación de cualificaciones profesionales. Finlandia mantiene acuerdos multilaterales y bilaterales, en coordinación con la UE, para facilitar el comercio de servicios con países terceros.

Legislación sobre Provisión de Servicios Transfronterizos:

La legislación finlandesa para la provisión de servicios transfronterizos está alineada con la **Directiva de Servicios de la UE (2006/123/CE)**, que tiene como objetivo eliminar barreras y facilitar la movilidad de servicios entre los Estados miembros. Según esta directiva, las empresas de otros países de la UE/EEE pueden prestar servicios temporalmente en Finlandia sin necesidad de establecerse físicamente en el país, siempre que cumplan con las normativas aplicables de su país de origen.

Los servicios transfronterizos deben cumplir con las **normas locales de protección al consumidor, salud pública, seguridad y medio ambiente**, que son consideradas de interés general. En sectores específicos, como el financiero o el de telecomunicaciones, puede ser necesario cumplir con requisitos más estrictos en cuanto a la regulación y supervisión.

Las empresas extranjeras que deseen ofrecer servicios en Finlandia de manera **temporal** o sin un establecimiento permanente, deben notificar a las autoridades finlandesas sobre su intención, y en algunos casos, obtener una autorización previa, dependiendo del tipo de servicio. Por ejemplo, ciertos servicios financieros o jurídicos pueden requerir una autorización específica antes de ser prestados en Finlandia.

Requisitos de Establecimiento:

Si una empresa extranjera desea establecerse de manera permanente en Finlandia para ofrecer sus servicios, debe cumplir con los **requisitos de establecimiento** que están regulados a nivel nacional y europeo. Esto incluye registrar una entidad comercial en Finlandia, ya sea una sucursal o una nueva empresa, y cumplir con las normativas locales relacionadas con impuestos, seguridad laboral y protección de datos.

El proceso de establecimiento de una empresa es relativamente simple, y Finlandia ofrece un entorno de negocios favorable con trámites rápidos y eficientes para el registro. Además, el país es conocido por su alto nivel de transparencia y un marco legal sólido para la protección de los derechos empresariales.

Las empresas que se establezcan en Finlandia deben cumplir con las normativas sobre **contratación de personal**, asegurándose de que los trabajadores, tanto locales como extranjeros, reciban los beneficios y protecciones estipulados por la ley, como la seguridad social, los derechos laborales y el cumplimiento de las leyes de salario mínimo.

Movimiento Temporal de Trabajadores:

El movimiento temporal de trabajadores dentro de la UE/EEE está regulado por la **Directiva de Desplazamiento de Trabajadores (96/71/CE)**, que establece los derechos de los empleados que son enviados temporalmente a trabajar en otro Estado miembro de la UE, incluido Finlandia. Los

trabajadores desplazados tienen derecho a las mismas condiciones laborales que los empleados locales, lo que incluye las normas sobre **salarios, horas de trabajo, salud y seguridad** en el lugar de trabajo.

Las empresas de la UE pueden enviar temporalmente a sus trabajadores a Finlandia sin necesidad de obtener un permiso de trabajo, pero deben **notificar a las autoridades finlandesas** del desplazamiento de sus empleados. También es obligatorio que estas empresas garanticen que los trabajadores desplazados reciban los mismos derechos laborales que los finlandeses, lo que incluye la protección salarial, la seguridad social y las condiciones de trabajo.

Para los trabajadores de fuera de la UE/EEE, el movimiento temporal puede estar sujeto a permisos de trabajo y requisitos adicionales. Dependiendo del sector y la duración del desplazamiento, las empresas pueden necesitar solicitar un permiso de residencia temporal o un visado de trabajo para sus empleados, a través del sistema migratorio de Finlandia. El país también está sujeto a las reglas de la **Directiva de Permiso Único de la UE**, que facilita los trámites para ciudadanos de países terceros que deseen trabajar temporalmente en Finlandia.

Además, los **requisitos de visado** para trabajadores de fuera de la UE dependen del acuerdo de visados que Finlandia y la UE mantengan con el país de origen del trabajador, así como del tipo de empleo que realizará y la duración de su estancia.

2.1.1.7 Barreras comerciales a bienes y servicios españoles

Como se ha indicado anteriormente, no existen barreras comerciales a bienes y servicios españoles.

3 INVERTIR

3.1 MARCO JURÍDICO

3.1.1 Régimen de inversiones

Finlandia es un país abierto a la inversión extranjera, con un entorno de negocios estable y bien desarrollado. Como miembro de la Unión Europea (UE), el país sigue los principios del mercado único y ofrece libre circulación de capitales para los inversores de la UE. Esto significa que los inversores de la UE pueden invertir en Finlandia sin restricciones significativas. Los inversores de países fuera de la UE también disfrutan de un trato justo y no discriminatorio en la mayoría de los sectores, salvo en aquellos que son estratégicos o sensibles.

Finlandia ofrece una sólida protección legal a las inversiones extranjeras, que incluye la garantía de igualdad de trato, independientemente del origen del capital. El país tiene una extensa red de tratados bilaterales de protección de inversiones (TBIs) con numerosos países, lo que refuerza la seguridad jurídica de los inversores extranjeros. Estos tratados suelen incluir cláusulas sobre el trato justo y equitativo, la protección contra expropiaciones sin indemnización y el libre traslado de capitales.

Además, como miembro de la UE, las inversiones extranjeras en Finlandia están protegidas bajo el marco legal comunitario, que incluye la protección contra prácticas comerciales injustas y el acceso a los mecanismos de solución de controversias.

Aunque la mayoría de los sectores están abiertos a la inversión extranjera, hay sectores estratégicos que pueden estar sujetos a regulaciones especiales. Estos incluyen áreas como la defensa, la seguridad, las infraestructuras críticas y algunos sectores energéticos. Las inversiones extranjeras en estos sectores pueden ser objeto de revisión por parte del gobierno, para asegurar que no se comprometa la seguridad nacional.

Existe un mecanismo de control de inversiones extranjeras para garantizar la seguridad nacional, conforme al Reglamento de Control de Inversiones Directas Extranjeras de la UE. Esto permite que el gobierno revise y, en algunos casos, bloquee inversiones en sectores estratégicos si se considera que comprometen la seguridad nacional.

Los inversores extranjeros en Finlandia deben cumplir con las normativas fiscales y regulatorias locales. El país ofrece un entorno fiscal favorable, con un impuesto de sociedades relativamente bajo en comparación con otros países europeos. Finlandia también sigue los principios de la OCDE en materia de transparencia fiscal y lucha contra la evasión.

En términos de regulación empresarial, Finlandia ofrece un entorno de negocios sencillo y eficiente, con un marco legal claro para la constitución de empresas. Los inversores extranjeros pueden optar por diversas formas jurídicas, como sociedades anónimas (Oy), sucursales de empresas extranjeras o sociedades limitadas. El registro de empresas es ágil y puede completarse de manera rápida a través de procedimientos electrónicos.

Finlandia garantiza el derecho de propiedad para los inversores nacionales y extranjeros. Los derechos de propiedad están protegidos por la constitución y por leyes específicas, que aseguran que cualquier expropiación solo pueda ocurrir por razones de interés público y con una compensación justa y adecuada.

Finlandia cuenta con un sólido sistema de resolución de disputas. Los inversores extranjeros tienen acceso tanto al sistema judicial finlandés como a mecanismos internacionales de arbitraje. Finlandia es parte del Convenio sobre Arreglo de Diferencias Relativas a Inversiones entre Estados y Nacionales de otros Estados (CIADI), lo que permite a los inversores recurrir a este foro internacional en caso de conflictos relacionados con sus inversiones. Además, las leyes finlandesas son muy claras en cuanto a los derechos y obligaciones de los inversores, lo que, junto con su sistema judicial independiente y transparente, proporciona un alto nivel de seguridad jurídica.

3.1.2 Detalle del APPRI con España

No hay. Las inversiones están protegidas por el marco jurídico del país.

3.1.3 Organismos de apoyo a la inversión extranjera

Finlandia cuenta con varios organismos e instituciones que brindan apoyo a los inversores extranjeros, facilitando el proceso de entrada y establecimiento en el país. Estos organismos ofrecen información, asesoramiento y, en algunos casos, asistencia financiera para promover y atraer inversión extranjera. Los principales organismos de apoyo incluyen:

Business Finland es la agencia principal del gobierno finlandés para la promoción de inversiones extranjeras y el desarrollo empresarial. Este organismo apoya a las empresas extranjeras interesadas en establecerse en Finlandia, brindando servicios que incluyen:

Información detallada sobre oportunidades de inversión en sectores clave como tecnología, energías renovables, salud, y TIC.

Asistencia en la búsqueda de socios locales y establecimiento de redes comerciales.

Asesoramiento en la creación de empresas en Finlandia, desde trámites legales y fiscales hasta cuestiones de contratación de personal.

Soporte en la obtención de subvenciones e incentivos financieros para proyectos de inversión, especialmente en áreas como investigación y desarrollo (I+D), innovación y sostenibilidad.

Finnvera es una entidad pública que ofrece financiación y garantías para apoyar tanto a empresas nacionales como extranjeras que deseen invertir en Finlandia. Finnvera proporciona préstamos, garantías y capital de riesgo para facilitar inversiones en sectores estratégicos. Además, colabora con inversores extranjeros interesados en proyectos conjuntos o alianzas con empresas finlandesas. Finnvera desempeña un papel importante en reducir el riesgo financiero para inversores internacionales.

Entre los servicios que ofrece se incluyen:

Préstamos y créditos para la financiación de inversiones.

Garantías de exportación y financiación para empresas que operan en Finlandia y deseen expandirse a mercados internacionales.

Invest in Finland, que opera bajo el paraguas de Business Finland, está específicamente enfocado en atraer inversión extranjera al país. Sus servicios incluyen:

Información detallada sobre las ventajas competitivas de Finlandia como destino de inversión.

Estudios de mercado y análisis sectoriales para identificar las mejores oportunidades de negocio.

Asesoría personalizada para guiar a los inversores durante el proceso de inversión, que incluye la identificación de ubicaciones y oportunidades para fábricas, oficinas o centros de desarrollo.

Facilitación del proceso de establecimiento, ayudando con trámites legales, normativos y fiscales.

Contacto con autoridades locales y regionales, y asistencia en el acceso a servicios gubernamentales relevantes.

Los Ministerios de Finanzas y el Ministerio de Empleo y Economía desempeñan un papel importante en la creación de políticas que fomentan la inversión extranjera. Estos ministerios trabajan en colaboración con organismos como Business Finland para crear un marco regulatorio

atractivo para los inversores. Además, supervisan el sistema de incentivos fiscales y financieros para empresas extranjeras que operan en Finlandia.

ELY Centres (Centros para el Desarrollo Económico, el Transporte y el Medio Ambiente):

Los ELY Centres son organismos regionales que ofrecen apoyo local a las empresas, incluidas las de capital extranjero. Su objetivo es promover el desarrollo económico en sus respectivas regiones, facilitando:

Subvenciones para proyectos de inversión que impulsen el empleo y el crecimiento económico.

Apoyo en la internacionalización, ayudando a empresas a expandir sus operaciones fuera de Finlandia o atraer inversiones a regiones específicas del país.

Servicios de asesoramiento en áreas como innovación, sostenibilidad y formación laboral.

La Cámara de Comercio de Finlandia (Kauppakamari) es una organización independiente que representa los intereses del sector empresarial. Proporciona a las empresas extranjeras asistencia para establecer redes comerciales y acceder a oportunidades de negocio en Finlandia. Ofrece:

Información y asesoramiento sobre el entorno regulatorio y fiscal.

Conexión con otras empresas locales e internacionales.

Eventos y programas de networking que permiten a los inversores extranjeros integrarse en el ecosistema empresarial finlandés.

Helsinki Business Hub es una agencia regional de desarrollo económico centrada en atraer inversiones a la región de Helsinki. Ofrece:

Asesoramiento y apoyo personalizado a inversores extranjeros en la región de la capital.

Información sobre oportunidades en sectores específicos como tecnología, salud digital, finanzas y TIC.

Conexiones con el ecosistema de startups y redes de innovación locales.

3.1.4 Zonas francas y ZEE

Finlandia no cuenta con zonas francas. Sin embargo, hay mecanismos aduaneros que permiten la exención o suspensión de aranceles y otros impuestos en áreas específicas, a través de lo que se denomina almacenamiento aduanero.

Este sistema permite a las empresas importar productos sin tener que pagar aranceles o el impuesto al valor añadido (IVA) hasta que los bienes entren en el mercado finlandés o sean reexportados. Las principales áreas utilizadas para este tipo de actividades están ubicadas en torno a puertos y aeropuertos internacionales, como los de Helsinki y Turku, lo que facilita el comercio global y el tránsito de mercancías.

En estas áreas de almacenamiento, las mercancías pueden ser almacenadas, procesadas o ensambladas, sin estar sujetas a los aranceles habituales hasta que sean liberadas para el

consumo en la UE o reexportadas a otros países.

El régimen de almacenamiento aduanero es una herramienta clave para facilitar el comercio internacional. Las empresas pueden almacenar mercancías importadas sin pagar impuestos o derechos hasta que decidan utilizarlas o comercializarlas dentro de la UE. Los beneficios incluyen:

Suspensión de aranceles y del IVA sobre las mercancías mientras permanecen en el almacén aduanero.

Posibilidad de realizar procesos adicionales sobre las mercancías (como empaquetado o ensamblaje) sin estar sujetas a aranceles.

Reexportación de productos sin pagar aranceles ni impuestos si las mercancías no se venden en Finlandia o en la UE.

Este régimen está diseñado principalmente para empresas que manejan grandes volúmenes de importaciones y exportaciones, como las del sector industrial o logístico.

En Finlandia no existen Zonas Económicas Especiales (ZEE) con un marco legal específico que otorgue incentivos fiscales o regulatorios adicionales en áreas delimitadas geográficamente. Sin embargo, algunas regiones estratégicas y sectores clave reciben incentivos a través de programas gubernamentales de desarrollo económico e industrial, gestionados por organismos como Business Finland y las ELY Centres.

Estas regiones se benefician de subvenciones para la innovación, desarrollo tecnológico y sostenibilidad, que promueven la inversión, especialmente en sectores como las tecnologías de la información, energías renovables, biotecnología y manufactura avanzada.

3.1.5 Contratación Pública. Criterios de adjudicación de contratos

La contratación pública en Finlandia está regida por principios de transparencia, igualdad de trato y competencia. Como miembro de la Unión Europea (UE), Finlandia sigue las Directivas de la UE sobre contratación pública, que establecen un marco común para las licitaciones de contratos públicos en todos los Estados miembros. Las reglas están diseñadas para asegurar que las compras públicas se realicen de manera justa, eficiente y competitiva, permitiendo la participación de empresas tanto nacionales como extranjeras.

Los contratos públicos en Finlandia son utilizados por una amplia variedad de entidades, incluidos el gobierno central, las autoridades locales, instituciones públicas y empresas estatales, cubriendo sectores como construcción, infraestructura, servicios, tecnología, y más.

La contratación pública en Finlandia se regula principalmente por la Ley de Contratos Públicos (1397/2016), que implementa las directivas de la UE y detalla las normas específicas para los procesos de licitación. Los principios clave incluyen:

Igualdad de trato: Todos los participantes deben tener las mismas oportunidades y ser tratados de manera justa.

Transparencia: Los procedimientos de licitación deben ser públicos y transparentes, permitiendo a todas las partes interesadas acceder a la misma información.

Proporcionalidad: Los requisitos y criterios de adjudicación deben ser proporcionados a la naturaleza y valor del contrato.

Libre competencia: Se promueve la competencia abierta para obtener la mejor oferta posible, sin discriminación.

Las licitaciones públicas en Finlandia están sujetas a una serie de normas que varían en función del valor del contrato. Para contratos que superan los umbrales de la UE, se aplican las normas europeas y las licitaciones deben publicarse en la Plataforma de Contratación Pública de la UE (TED), lo que permite a empresas extranjeras presentar sus ofertas.

El criterio principal para adjudicar un contrato público en Finlandia es el de la oferta económicamente más ventajosa. Esto no significa necesariamente que se adjudique al oferente con el precio más bajo, sino que se evalúa una combinación de precio y calidad, junto con otros factores relevantes, dependiendo del tipo de contrato.

Los criterios más comunes para la adjudicación de contratos públicos son los siguientes:

Precio: Aunque es un criterio importante, no es el único determinante. Las autoridades evalúan si la oferta proporciona mejor relación calidad-precio, es decir, si ofrece un buen equilibrio entre costo y beneficios.

Calidad del producto o servicio: Es evaluada en términos de cumplimiento con los requisitos del contrato, su durabilidad, funcionalidad, sostenibilidad y otros factores específicos relacionados con el sector. En sectores como la construcción o tecnología, la innovación y la eficiencia energética son criterios clave.

Impacto ambiental y sostenibilidad: Los contratos públicos en Finlandia tienden a valorar cada vez más el desempeño medioambiental de las ofertas, alineados con las políticas de sostenibilidad del gobierno finlandés y de la UE. Se considera el impacto ambiental del producto o servicio durante todo su ciclo de vida, promoviendo las soluciones ecológicas y energéticamente eficientes. El enfoque en la sostenibilidad es un criterio prioritario en sectores como la energía, transporte, infraestructura y tecnologías limpias.

Criterios sociales y éticos: El cumplimiento de normas laborales y derechos humanos puede ser un factor decisivo en algunos contratos, especialmente aquellos relacionados con sectores sensibles o con grandes impactos sociales. En algunos casos, se priorizan las empresas que adoptan políticas de responsabilidad social corporativa.

Capacidad técnica y experiencia previa: Se evalúa mediante la experiencia previa, los recursos disponibles y la calidad de los proyectos completados en el pasado. La competencia del equipo y la infraestructura de la empresa también son consideradas, asegurando que la empresa pueda llevar a cabo el trabajo de manera eficaz.

Innovación: Las autoridades finlandesas valoran especialmente las soluciones innovadoras, en línea con los esfuerzos del país para promover la tecnología avanzada y la digitalización. Los

contratistas que puedan ofrecer productos o servicios innovadores tienen una ventaja competitiva.

Plazo de entrega y servicio postventa: Se tiene en cuenta la rapidez y confiabilidad del plazo de entrega, así como los servicios de mantenimiento y postventa ofrecidos por el contratista. Los contratos a menudo requieren garantías de calidad y servicios de soporte técnico.

Publicación: Las licitaciones en Finlandia se publican en varias plataformas:

HILMA (Finnish Procurement Register): Es el portal nacional donde se publican todas las oportunidades de contratación pública. Las empresas pueden acceder a la información sobre contratos abiertos y obtener detalles sobre los procedimientos de licitación.

TED (Tenders Electronic Daily): Es el portal de la UE para la contratación pública, donde se publican todas las licitaciones que superan los umbrales de la UE, permitiendo la participación de empresas de otros países de la UE.

3.1.6 Propiedad inmobiliaria

El mercado inmobiliario en Finlandia es estable, transparente y altamente regulado. La legislación finlandesa permite tanto a ciudadanos como a extranjeros adquirir bienes inmuebles, ya sea para uso residencial, comercial o industrial. Las normativas sobre la propiedad inmobiliaria están diseñadas para garantizar la seguridad jurídica de las transacciones y proteger los derechos de los propietarios.

La propiedad inmobiliaria en Finlandia está regida por varias leyes que definen los derechos y obligaciones de los propietarios y regulan las transacciones inmobiliarias.

La Ley de Tierras (Maakaari) es la principal normativa que regula la propiedad inmobiliaria en Finlandia. Establece los procedimientos para la compra, venta, registro y transferencia de bienes inmuebles. La ley garantiza la seguridad jurídica en las transacciones, protegiendo tanto a compradores como a vendedores.

Todas las propiedades en Finlandia están inscritas en el Registro Nacional de la Propiedad (Maanmittauslaitos), que es gestionado por la Agencia Nacional de Tierras. Este registro público permite que todas las transacciones inmobiliarias sean transparentes y asegura que los derechos de propiedad estén protegidos de manera legal.

Los interesados en adquirir un inmueble pueden acceder a esta base de datos para verificar información clave, como el propietario actual, gravámenes, hipotecas o derechos de usufructo.

Los propietarios de bienes inmuebles en Finlandia están sujetos a varios impuestos, como el impuesto sobre la propiedad (kiinteistövero), que es recaudado por las autoridades locales y varía según la ubicación y el tipo de propiedad.

Además, en las transacciones inmobiliarias se paga el impuesto de transferencia (varainsiirtovero), que es del 4% para propiedades inmobiliarias y del 2% para la adquisición de acciones de cooperativas de vivienda (yhtiösakkeet).

En general, los extranjeros pueden adquirir bienes inmuebles en Finlandia sin restricciones significativas. No obstante, existen algunas limitaciones en cuanto a la compra de propiedades por parte de ciudadanos no comunitarios, o en islas o áreas cercanas a zonas fronterizas, donde se necesita un permiso especial por razones de seguridad nacional.

El mercado inmobiliario en Finlandia ha sido históricamente estable y atractivo tanto para residentes locales como para inversores extranjeros. Las ciudades más grandes, como Helsinki, Espoo y Turku, son los principales centros de actividad inmobiliaria.

Finlandia es conocida por sus políticas que promueven la sostenibilidad y la eficiencia energética en el sector inmobiliario. Esto ha llevado a un crecimiento en la demanda de edificios ecológicos y energéticamente eficientes, lo que se ha traducido en incentivos para la construcción y renovación de este tipo de inmuebles.

3.1.7 Incentivos a la inversión (fiscales, sectoriales, regionales y locales)

Finlandia ofrece un marco de incentivos a la inversión diseñado para fomentar la actividad empresarial, la innovación y el desarrollo sostenible. Estos incentivos, que incluyen beneficios fiscales, sectoriales, regionales y locales, están destinados a atraer tanto a inversores extranjeros como a empresas nacionales, especialmente en sectores estratégicos como las tecnologías de la información, energía limpia, biotecnología y manufactura avanzada.

Finlandia cuenta con un sistema fiscal competitivo que incluye diversos incentivos para las empresas que buscan establecerse o expandir sus operaciones. Los principales incentivos fiscales son:

Las empresas que invierten en investigación y desarrollo (I+D) pueden beneficiarse de deducciones fiscales. Esto incluye la posibilidad de deducir los gastos relacionados con actividades de innovación y tecnología, como contratación de personal especializado, adquisición de equipos tecnológicos y gastos operativos en proyectos de I+D.

Finlandia ofrece un entorno favorable para startups y pequeñas y medianas empresas (PYMEs). Las nuevas empresas tecnológicas, en particular, pueden acceder a exenciones fiscales o deducciones en los primeros años de actividad para estimular su crecimiento.

Las empresas que desarrollan productos o procesos innovadores pueden acceder a créditos fiscales adicionales, especialmente en los sectores tecnológicos y sostenibles. Esto busca incentivar la creación de nuevas soluciones tecnológicas y la adopción de prácticas más eficientes y ecológicas.

Las empresas que operan en áreas como inteligencia artificial (IA), 5G, ciberseguridad y software pueden acceder a subvenciones y beneficios fiscales. Finlandia se destaca como uno de los principales hubs tecnológicos de Europa, y el país promueve activamente la inversión en startups tecnológicas y proyectos de digitalización.

El sector de las energías limpias es una de las principales prioridades de Finlandia. Las empresas que invierten en energías renovables, como la energía eólica, solar, biomasa o tecnologías de

eficiencia energética, pueden recibir subvenciones directas, exenciones fiscales y apoyo técnico para sus proyectos.

Finlandia es líder en investigación biotecnológica y salud digital. El gobierno proporciona incentivos a las empresas que trabajan en biomedicina, dispositivos médicos, farmacéutica y otras áreas relacionadas con la salud. Las empresas en este sector pueden beneficiarse de programas de apoyo para el desarrollo de productos innovadores y su comercialización.

Las industrias de manufactura avanzada, incluyendo la robótica, la automatización y la fabricación aditiva (impresión 3D), son áreas donde Finlandia promueve la inversión. Estos sectores reciben apoyo a través de subvenciones y deducciones fiscales que facilitan la modernización de fábricas y procesos productivos.

Finlandia también ofrece incentivos basados en la ubicación geográfica de las inversiones, con el objetivo de promover el desarrollo económico en regiones menos desarrolladas o más alejadas de los centros urbanos principales.

Las empresas que se establecen en regiones del norte y el este de Finlandia, como Laponia o Carelia del Norte, pueden acceder a subvenciones regionales que cubren una parte significativa de los costos de inversión, como construcción de infraestructura, adquisición de equipos y contratación de personal.

En ciertas regiones, especialmente en áreas rurales o de bajo desarrollo, se aplican reducciones impositivas para empresas que invierten en proyectos locales que generen empleo o mejoren la infraestructura local.

En las regiones menos desarrolladas, las empresas pueden recibir subvenciones para la formación y capacitación de la fuerza laboral, especialmente en sectores industriales y tecnológicos.

A través de las Centros ELY (Centros para el Desarrollo Económico, Transporte y Medio Ambiente), el gobierno finlandés ofrece una amplia gama de servicios de apoyo para empresas en regiones específicas. Estos servicios incluyen asistencia técnica, orientación empresarial y financiamiento para proyectos regionales.

A nivel local, las autoridades municipales también juegan un papel activo en la atracción de inversiones. Los municipios finlandeses pueden ofrecer incentivos específicos según la naturaleza de la inversión, tales como:

En ciertas localidades, las autoridades municipales pueden ofrecer descuentos en las tasas locales relacionadas con permisos de construcción, instalación de infraestructuras o impuestos sobre bienes inmuebles.

Los municipios pueden facilitar a las empresas acceso preferente a terrenos o parques industriales a precios competitivos, promoviendo el desarrollo de nuevas instalaciones productivas.

Algunas localidades ofrecen servicios públicos a precios reducidos o subvencionados, como acceso a energía, agua o redes de transporte, para facilitar la instalación de nuevas empresas en sus territorios.

3.1.8 Formación de 'joint-ventures'. Socios locales

La formación de joint-ventures (JV) es una estrategia común para empresas extranjeras que desean establecer una presencia en Finlandia o expandir sus operaciones en el país. A través de este modelo, las empresas pueden colaborar con socios locales para acceder a recursos, experiencia de mercado, tecnología y cumplir con los requisitos normativos locales. La legislación finlandesa ofrece un marco favorable y flexible para la creación de estas alianzas empresariales, con diversas opciones para estructurarlas, según los objetivos y necesidades de los socios.

En Finlandia, las joint-ventures pueden adoptar diferentes formas legales, dependiendo de la naturaleza de la asociación y los intereses comerciales involucrados. Las más comunes son:

Joint-Venture Contractual (Contractual JV). En este tipo de JV, los socios acuerdan colaborar en un proyecto específico o área de negocio, pero no crean una nueva entidad legal. En cambio, la colaboración se formaliza a través de un contrato, en el que se especifican los derechos, responsabilidades y reparto de beneficios y riesgos. Este modelo ofrece flexibilidad, ya que permite que las empresas mantengan su independencia legal mientras cooperan en áreas concretas.

Joint-Venture Corporativa (Equity JV). En este caso, los socios crean una nueva entidad jurídica, generalmente una sociedad de responsabilidad limitada (Oy) en la que ambos participan como accionistas. El capital de la empresa y la toma de decisiones se reparten según el porcentaje de participación acordado entre los socios. Este tipo de JV es más común cuando las empresas buscan una colaboración a largo plazo o en sectores estratégicos donde se requiere un mayor compromiso y control mutuo.

Partnership o Sociedad Comercial. En Finlandia, también es posible crear una sociedad comercial (avoin yhtiö o kommandiittiyhtiö), donde dos o más socios acuerdan contribuir con capital o servicios para operar un negocio conjunto. Sin embargo, este tipo de estructura es menos común para las JV internacionales debido a que los socios pueden tener una responsabilidad ilimitada.

El proceso para establecer una joint-venture en Finlandia es claro y sigue varias etapas:

Negociación y Estructuración del Acuerdo: La primera fase implica la negociación de los términos de la JV, que pueden incluir la contribución de cada socio, el reparto de beneficios, la estructura de gobierno, las responsabilidades financieras y los objetivos estratégicos. Es recomendable contar con asesores legales y financieros durante esta etapa.

Redacción del Acuerdo de Joint-Venture: Una vez alcanzado un acuerdo, se redacta un contrato formal que detalle las obligaciones y derechos de cada parte. Esto puede incluir la estructura de propiedad, el reparto de responsabilidades, las políticas de gestión, el manejo de conflictos y los mecanismos de salida.

Registro de la nueva entidad: En el caso de una joint-venture corporativa, es necesario registrar la nueva entidad ante la Oficina de Patentes y Registro de Finlandia (PRH). Esto incluye el registro de la sociedad de responsabilidad limitada (Oy), la obtención de un número de identificación fiscal y la inscripción en el registro comercial.

Obtención de licencias y permisos: Dependiendo del sector de la JV, pueden ser necesarios permisos o licencias específicos. Esto es particularmente importante en sectores regulados como la energía, telecomunicaciones o servicios financieros. Un socio local puede facilitar la obtención de estos permisos.

3.1.9 Tipos de sociedades

En Finlandia, existen varias formas jurídicas para constituir una sociedad, cada una con sus propias características en términos de responsabilidad, estructura de capital y requisitos legales. Estas estructuras están diseñadas para adaptarse a diferentes tamaños de empresas, sectores y necesidades operativas. A continuación, se describen los tipos más comunes de sociedades:

Sociedad de Responsabilidad Limitada (Osakeyhtiö - Oy). La sociedad de responsabilidad limitada (Oy) es la forma jurídica más común utilizada por empresas en Finlandia. Se utiliza tanto para pequeñas y medianas empresas (PYMEs) como para grandes corporaciones. Los accionistas tienen una responsabilidad limitada al capital que han aportado. Esto significa que los activos personales de los accionistas no están en riesgo en caso de quiebra, salvo el capital invertido en la sociedad. No se requiere un capital mínimo para constituir una sociedad limitada privada en Finlandia, lo que facilita su creación. Sin embargo, para una sociedad limitada pública (Oyj), el capital mínimo es de 80.000 euros. La Oy puede ser creada por uno o más fundadores, que pueden ser personas físicas o jurídicas. Las acciones de la sociedad pueden ser transferidas o vendidas, lo que facilita la entrada de nuevos inversores. La sociedad debe contar con un consejo de administración y, en algunos casos, con un director gerente. Las decisiones clave se toman en la junta general de accionistas. Las empresas más grandes deben someterse a auditorías anuales, mientras que las pequeñas empresas pueden estar exentas de este requisito, siempre que cumplan ciertos criterios financieros.

La empresa individual (Toiminimi). Autónomo o empresa individual, es la forma más simple de operar un negocio en Finlandia. La persona propietaria del negocio tiene responsabilidad ilimitada. Esto significa que es responsable de todas las deudas y obligaciones del negocio, incluso con su patrimonio personal. No se requiere capital mínimo para establecer una empresa individual. No es necesario formar un consejo de administración ni llevar a cabo auditorías. Las ganancias del negocio se consideran ingresos personales del propietario y están sujetas a impuestos personales, lo que simplifica la fiscalidad, pero puede resultar en tasas impositivas más altas.

La sociedad colectiva (Avoin Yhtiö - Ay). Es una forma de sociedad en la que dos o más socios colaboran para operar un negocio conjunto. Todos los socios tienen responsabilidad ilimitada por las deudas y obligaciones del negocio. Cada socio responde de manera solidaria con su patrimonio personal. No se requiere capital mínimo para formar una sociedad colectiva. Todos los socios tienen derecho a participar en la gestión del negocio, a menos que se acuerde lo contrario en el contrato social. Las decisiones se toman por consenso o según lo estipulado en el acuerdo.

Sociedad Comanditaria (Kommandiittiyhtiö - Ky). Similar a la sociedad colectiva, pero tiene dos tipos de socios: comanditarios y colectivos. Los socios colectivos tienen responsabilidad ilimitada,

mientras que los socios comanditarios solo son responsables hasta el monto de su inversión en el negocio. No se requiere un capital mínimo para formar una sociedad comanditaria. Solo los socios colectivos pueden participar en la gestión activa del negocio. Los socios comanditarios son inversores pasivos y no tienen derecho a gestionar la sociedad.

La sociedad anónima pública (Oyj). Es una forma de sociedad que permite la cotización en bolsa y la captación de capital a través de la venta pública de acciones. Los accionistas tienen responsabilidad limitada a su capital invertido. Para constituir una Oyj, se requiere un capital social mínimo de 80.000 euros. La Oyj debe contar con un consejo de administración, un director gerente y un auditor. Además, están sujetas a regulaciones más estrictas, incluidas auditorías anuales obligatorias.

Cooperativas (Osuuskunta). Sociedades creadas para promover los intereses económicos de sus miembros, que pueden ser individuos o empresas. La responsabilidad de los miembros es limitada y generalmente se restringe al capital aportado. Las cooperativas son gestionadas democráticamente por sus miembros, quienes tienen derecho a voto en las decisiones clave. No se requiere un capital mínimo para formar una cooperativa. Los miembros pueden realizar contribuciones de capital flexibles.

3.1.10 Régimen de Franquicias

Finlandia no tiene una ley específica que regule las franquicias, a diferencia de otros países europeos. Sin embargo, las franquicias están reguladas por un conjunto de leyes generales que incluyen:

Ley de Contratos y Comercio: La franquicia se rige por los principios generales de la ley contractual finlandesa, que protege los derechos y obligaciones de ambas partes. El acuerdo de franquicia es un contrato privado entre el franquiciante y el franquiciado.

Ley de Competencia: Finlandia sigue las normativas de la Unión Europea en cuanto a la ley de competencia. Los acuerdos de franquicia deben cumplir con las disposiciones sobre prácticas comerciales justas, evitando cláusulas que limiten indebidamente la competencia.

Ley de Protección al Consumidor: La ley finlandesa protege a los consumidores, lo que influye en las prácticas comerciales de las franquicias, especialmente en sectores como la alimentación, la hostelería y el comercio minorista.

Aunque no existe una regulación específica para franquicias, es recomendable que los franquiciantes sigan las normas de la Asociación Finlandesa de Franquicias (Suomen Franchising-Yhdistys), que promueve prácticas justas y responsables dentro del sector.

3.1.11 Propiedad industrial (marcas, patentes, diseños, licencias)

La protección de la propiedad industrial en Finlandia está bien establecida y se encuentra en línea con las normativas de la Unión Europea y los acuerdos internacionales. Finlandia ofrece un entorno legal seguro para la protección de activos intangibles, como marcas, patentes, diseños y

licencias, permitiendo a las empresas y creadores proteger y explotar comercialmente sus innovaciones y creaciones.

Una marca es un signo distintivo que identifica los productos o servicios de una empresa y los diferencia de los de sus competidores. En Finlandia, la protección de las marcas está regulada por la Ley de Marcas (Tavaramerkkilaki), y la autoridad competente para registrar marcas es la Oficina Nacional de Patentes y Registro de Finlandia (PRH - Patentti- ja Rekisterihallitus).

Para obtener protección, una marca debe ser registrada en la PRH o a nivel comunitario a través de la Oficina de Propiedad Intelectual de la Unión Europea (EUIPO), lo que otorga protección en todos los países de la UE. También es posible obtener protección internacional mediante la OMPI (Organización Mundial de la Propiedad Intelectual).

La protección de una marca registrada es válida por 10 años y puede renovarse indefinidamente por períodos adicionales de 10 años.

Las marcas deben ser distintivas y no pueden describir de manera genérica los productos o servicios que ofrecen. El proceso de registro incluye una evaluación para garantizar que la marca solicitada no infrinja derechos preexistentes.

El uso no autorizado de una marca registrada puede ser objeto de acciones legales, que pueden incluir demandas por infracción, compensaciones por daños y prohibición del uso de la marca.

Una patente otorga al titular el derecho exclusivo a explotar una invención durante un tiempo limitado. En Finlandia, las patentes están reguladas por la Ley de Patentes (Patilaki) y administradas también por la PRH.

Las patentes protegen invenciones que son nuevas, tienen actividad inventiva y son susceptibles de aplicación industrial. No se pueden patentar ideas abstractas, descubrimientos científicos o métodos matemáticos.

La duración máxima de una patente es de 20 años desde la fecha de presentación de la solicitud. Para mantener la patente vigente, el titular debe pagar tasas anuales.

Las solicitudes de patente pueden presentarse ante la PRH, o pueden obtenerse patentes europeas a través de la Oficina Europea de Patentes (EPO), que permiten protección en Finlandia y otros países miembros de la convención de patentes europeas.

Además de las patentes, Finlandia permite la protección de modelos de utilidad, que son derechos de propiedad industrial para invenciones menores con requisitos de novedad menos estrictos que las patentes. La protección de un modelo de utilidad dura hasta 10 años.

Los diseños industriales protegen la apariencia estética de un producto, como su forma, patrón o color. En Finlandia, la Ley de Diseños (Mallioikeuslaki) regula los derechos sobre diseños industriales, que también son administrados por la PRH.

Los diseñadores pueden registrar sus diseños ante la PRH para obtener protección en Finlandia. Alternativamente, pueden registrarlos a nivel comunitario a través de la EUIPO o internacionalmente mediante la OMPI.

La protección de un diseño registrado tiene una duración de 5 años, renovable hasta un máximo de 25 años. Para ser registrable, un diseño debe ser nuevo y poseer carácter individual. No se puede registrar un diseño que sea funcional o que haya sido divulgado antes de la solicitud de registro.

Las licencias permiten que los titulares de derechos de propiedad industrial autoricen a terceros el uso de sus marcas, patentes o diseños a cambio de una compensación, sin renunciar a la propiedad de los derechos.

Tipos de licencias: Las licencias pueden ser exclusivas (donde solo el licenciataria tiene el derecho de uso) o no exclusivas (donde el titular puede otorgar licencias a varios usuarios).

Acuerdos de licencia: Los acuerdos de licencia deben ser detallados y establecer claramente las condiciones bajo las cuales el licenciataria puede utilizar la propiedad industrial, como el territorio, la duración, los pagos y las obligaciones de las partes.

Registro: Aunque no es obligatorio registrar los acuerdos de licencia en la PRH, es recomendable hacerlo para garantizar la validez ante terceros y proteger mejor los derechos de las partes.

Finlandia es miembro de varios acuerdos internacionales sobre propiedad industrial, lo que facilita la protección transfronteriza de marcas, patentes y diseños:

Convenio de París: Finlandia es parte del Convenio de París para la protección de la propiedad industrial, que permite a los solicitantes obtener prioridad en otros países miembros si presentan solicitudes de registro dentro de un plazo específico.

Tratado de Cooperación en Materia de Patentes (PCT): Las solicitudes de patente pueden presentarse a nivel internacional a través del PCT, lo que facilita la protección en múltiples países, incluida Finlandia.

Sistema de Madrid: Las marcas pueden protegerse internacionalmente mediante el Sistema de Madrid, administrado por la OMPI, que permite la solicitud de registro de marca en varios países con una única solicitud.

Diseño Comunitario: A través de la EUIPO, es posible obtener un diseño comunitario registrado que protege los derechos de diseño en todos los países miembros de la UE, incluida Finlandia.

3.1.12 Barreras de entrada a la inversión

Aunque Finlandia es una economía abierta con un entorno regulatorio estable, hay algunos aspectos que los inversores deben considerar antes de establecerse en el país.

Altos costos laborales: Finlandia tiene uno de los niveles salariales más altos en Europa, especialmente en sectores como la tecnología, la ingeniería y los servicios. Los altos costos de mano de obra pueden representar una barrera significativa para las empresas que dependen de una amplia plantilla de empleados.

Carga fiscal: Aunque el sistema fiscal finlandés es considerado eficiente y transparente, la carga tributaria puede ser elevada. Las tasas impositivas sobre la renta corporativa, así como los

impuestos sobre los salarios y el consumo, son relativamente altos en comparación con otros países europeos, lo que puede afectar la rentabilidad de las empresas extranjeras.

Burocracia y permisos: Aunque Finlandia suele tener un sistema administrativo eficiente, algunos sectores requieren permisos específicos o están sujetos a regulaciones estrictas. Por ejemplo, las industrias energéticas, farmacéuticas o de telecomunicaciones pueden estar sujetas a regulaciones sectoriales que limitan la entrada de nuevos actores o imponen largos procesos de aprobación.

Normativas medioambientales: Finlandia tiene normas medioambientales estrictas, especialmente en sectores como la minería, energía y producción industrial. Las empresas deben cumplir con requisitos rigurosos para obtener las licencias correspondientes, lo que puede suponer costos adicionales y tiempo en los procesos de instalación.

Propiedad de tierras: Aunque en general no hay restricciones importantes para que los extranjeros compren propiedades en Finlandia, existen ciertas limitaciones cuando se trata de la compra de terrenos estratégicos o propiedades en zonas sensibles, como áreas cercanas a instalaciones de defensa o fronteras, donde pueden requerirse autorizaciones especiales.

Sectores estratégicos: En algunos sectores considerados estratégicos, como telecomunicaciones, energía, infraestructura y defensa, Finlandia regula estrictamente la inversión extranjera. Las adquisiciones o participaciones significativas en empresas de estos sectores pueden estar sujetas a revisión gubernamental para garantizar que no comprometan la seguridad nacional.

Pequeño mercado interno: Aunque Finlandia es parte de la Unión Europea, su mercado interno es relativamente pequeño, con una población de solo 5.5 millones de personas. Esto puede limitar las oportunidades de crecimiento en ciertos sectores, lo que podría desincentivar a empresas que buscan un mercado más amplio desde el inicio.

Preferencias por proveedores locales: Existe una tendencia entre los consumidores y las empresas finlandesas a confiar en proveedores locales o marcas con una fuerte presencia en el país. Esto puede hacer que las empresas extranjeras encuentren dificultades para posicionarse en un mercado altamente competitivo y donde las relaciones comerciales a largo plazo son valoradas.

Barreras lingüísticas: Aunque la mayoría de los finlandeses hablan inglés, el finlandés sigue siendo el idioma principal en muchos negocios y asuntos legales. Para las empresas que buscan integrarse plenamente en el mercado finlandés, la adaptación cultural y lingüística puede requerir tiempo y recursos adicionales.

Financiamiento limitado para extranjeros: Aunque Finlandia tiene un sistema financiero sólido, puede ser difícil para las empresas extranjeras acceder a financiamiento local sin una historia de crédito establecida en el país o una red sólida de contactos. Las startups extranjeras a menudo enfrentan desafíos para obtener préstamos de bancos locales, por lo que dependen en gran medida de inversores privados o capital extranjero.

Competencia en tecnología y digitalización: Finlandia es líder en tecnología y digitalización, lo que significa que las empresas que desean ingresar en estos sectores enfrentan una competencia

intensa de empresas locales muy innovadoras y con una fuerte presencia en el mercado. Establecer una posición competitiva en áreas como tecnologías móviles, energías renovables o I+D requiere inversiones significativas en innovación y desarrollo.

3.2 RÉGIMEN FISCAL

3.2.1 Estructura general del sistema fiscal

Impuesto sobre el valor añadido. Desde 1.1.2025, el tipo estándar de IVA en Finlandia es del 25,5% en 2025. Hay tipos reducidos para ciertos bienes y servicios: 14% para alimentos y servicios de restauración, y 10% para productos culturales como libros, medicamentos y servicios de transporte público.

Impuestos especiales. Finlandia impone impuestos especiales sobre el alcohol, tabaco, combustibles fósiles y energía eléctrica.

Finlandia no tiene un impuesto general sobre el patrimonio, pero hay impuestos sobre bienes inmuebles que grava a los propietarios de terrenos y edificios. Las tasas varían dependiendo de la ubicación de la propiedad y de su uso, residencial o comercial. Las tasas generalmente oscilan entre el 0.41% y el 6%.

Impuesto estatal sobre la renta. Los tipos impositivos oscilan entre 6% y 31.25%. Los contribuyentes con ingresos más bajos pagan tasas impositivas más bajas, y las personas de altos ingresos están sujetas a tipos más elevados.

Impuesto municipal sobre la renta. Además del impuesto estatal, los residentes también pagan un impuesto municipal que varía según la región, que oscila entre el 16% y el 23%, dependiendo del municipio en el que resida el contribuyente.

Contribuciones al seguro social: Los empleados deben realizar aportaciones a la seguridad social, que incluyen pagos a sistemas de salud pública y pensiones, y pueden variar entre el 1.18% y 8.65% según el nivel de ingresos y la categoría del contribuyente.

Las empresas en Finlandia están sujetas al impuesto sobre la renta corporativa y los impuestos relacionados con la distribución de dividendos.

Impuesto sobre la renta corporativa: Las empresas en Finlandia pagan un impuesto de sociedades de una tasa fija del 20% sobre sus beneficios imponibles. Este impuesto se aplica tanto a empresas locales como a filiales de empresas extranjeras.

Impuestos sobre dividendos: Los dividendos distribuidos por las empresas están sujetos a impuestos, y las tasas aplicables varían según la residencia fiscal del receptor. Los dividendos pagados a residentes finlandeses están sujetos a una retención fiscal, que varía entre el 7.5% y el 28%, dependiendo del monto y el tipo de sociedad.

Impuesto sobre los no residentes: Los dividendos, intereses y regalías pagados a no residentes están sujetos a una retención fiscal. La tasa estándar es del 20% para sociedades y del 30% para

personas físicas, aunque esta puede reducirse en función de los acuerdos para evitar la doble imposición con otros países.

3.2.2 Sistema impositivo (estatal, regional y local)

El sistema impositivo en Finlandia está estructurado en tres niveles: impuestos estatales, impuestos regionales (principalmente vinculados al sistema de seguridad social y a la financiación del bienestar), e impuestos locales (gestionados por los municipios). Esta estructura garantiza una adecuada recaudación de recursos para el financiamiento de servicios públicos en todos los niveles, asegurando una distribución eficiente de las responsabilidades fiscales entre el gobierno central y los gobiernos locales.

El nivel estatal es el encargado de aplicar los impuestos más significativos en Finlandia. Estos financian una parte sustancial del presupuesto nacional y se centran principalmente en los impuestos sobre la renta, impuestos sobre el consumo, e impuestos empresariales.

En Finlandia, no existen gobiernos regionales con poderes fiscales independientes, como ocurre en otros países. Sin embargo, algunas contribuciones fiscales, relacionadas principalmente con la seguridad social y la prestación de servicios de bienestar, se gestionan a nivel regional, principalmente por las autoridades de bienestar de las regiones.

Los municipios finlandeses juegan un papel crucial en la recaudación y gestión de ciertos impuestos, especialmente el impuesto sobre la renta municipal y el impuesto sobre bienes inmuebles. Este nivel impositivo financia servicios clave como la educación, la sanidad local, infraestructuras, servicios sociales y culturales.

La distribución de los ingresos fiscales en Finlandia está diseñada para mantener un equilibrio entre las necesidades del estado central y las responsabilidades de los municipios. Los municipios reciben una parte significativa de los ingresos fiscales a través del impuesto sobre la renta municipal y los impuestos sobre la propiedad, lo que les permite financiar servicios públicos esenciales. El gobierno central, por su parte, gestiona la mayoría de los impuestos sobre el consumo, los impuestos especiales y el impuesto sobre sociedades.

Además, el sistema finlandés incluye mecanismos de redistribución financiera para equilibrar las diferencias económicas entre los municipios. Los municipios más pequeños o con menos capacidad recaudatoria reciben transferencias fiscales adicionales del estado central para garantizar que puedan proporcionar un nivel adecuado de servicios públicos, independientemente de sus ingresos propios.

3.2.3 Resumen de la imposición sobre la renta de las personas físicas

El sistema de impuestos sobre la renta en Finlandia es progresivo, lo que significa que los individuos pagan tasas más altas a medida que aumenta su ingreso. Este impuesto es una fuente clave de ingresos para el estado y para los gobiernos locales.

Impuesto estatal sobre la renta: Este impuesto es progresivo y varía según el nivel de ingresos. Las tasas impositivas para personas físicas oscilan entre 6% y 31.25%. Los contribuyentes con ingresos más bajos pagan tasas impositivas más bajas, mientras que las personas de altos ingresos están sujetas a tasas más elevadas.

Impuesto municipal sobre la renta: Además del impuesto estatal, los residentes también pagan un impuesto municipal que varía según la región. Este impuesto generalmente oscila entre el 16% y el 23%, dependiendo del municipio en el que resida el contribuyente.

Contribuciones a la seguridad social: Los empleados deben realizar aportaciones a la seguridad social, que incluyen pagos a sistemas de salud pública y pensiones, y pueden variar entre el 1.18% y 8.65% según el nivel de ingresos y la categoría del contribuyente.

3.2.4 Resumen de la imposición sobre sociedades

Las empresas en Finlandia están sujetas a diversos impuestos que afectan sus operaciones y resultados. Los principales son el impuesto sobre la renta corporativa y los impuestos relacionados con la distribución de dividendos.

Impuesto sobre la renta corporativa: Las empresas en Finlandia pagan un impuesto de sociedades de una tasa fija del 20% sobre sus beneficios imponibles. Este impuesto se aplica tanto a empresas locales como a filiales de empresas extranjeras.

Impuestos sobre dividendos: Los dividendos distribuidos por las empresas están sujetos a impuestos, y las tasas aplicables varían según la residencia fiscal del receptor. Los dividendos pagados a residentes finlandeses están sujetos a una retención fiscal, que varía entre el 7.5% y el 28%, dependiendo de la cantidad de dividendos recibidos y el tipo de sociedad.

Impuesto sobre los no residentes: Los dividendos, intereses y regalías pagados a no residentes están sujetos a una retención fiscal. La tasa estándar es del 20% para sociedades y del 30% para personas físicas, aunque esta puede reducirse o eliminarse en función de los acuerdos de doble imposición con otros países.

3.2.5 Resumen de la imposición sobre el patrimonio

En Finlandia, la imposición sobre el patrimonio se centra principalmente en el impuesto sobre bienes inmuebles.

Impuesto sobre Bienes Inmuebles:

Este es el principal impuesto relacionado con el patrimonio. Se aplica a la propiedad de terrenos y edificaciones. Las tasas impositivas varían según el municipio y el tipo de propiedad (residencial, comercial, agrícola, etc.), oscilando entre el 0.41% y el 6% del valor catastral de la propiedad. Cada municipio tiene la capacidad de ajustar las tasas dentro de este rango para financiar sus servicios locales.

Impuesto sobre Herencias y Donaciones:

Las tasas varían entre el 7% y el 33%, dependiendo del valor de los bienes heredados o donados y el grado de parentesco entre el donante y el donatario.

Impuesto sobre Transferencias (Impuesto de Transmisiones Patrimoniales)

Este impuesto se aplica a las transferencias de bienes inmuebles y participaciones en empresas.

Inmuebles: El impuesto de transferencia es del 4% del valor de la propiedad comprada.

Participaciones en empresas: El impuesto es del 1.6% sobre el valor de las acciones transferidas si se trata de una sociedad no cotizada.

3.2.6 Resumen de la imposición sobre el consumo

El impuesto al valor agregado (IVA) es el principal impuesto sobre el consumo en Finlandia, y es una fuente significativa de ingresos fiscales para el estado.

IVA (Impuesto al Valor Agregado): Desde 2025, la tasa estándar de IVA en Finlandia es del 25,5%. Sin embargo, hay tasas reducidas para ciertos bienes y servicios:

14% para alimentos y servicios de restauración.

10% para productos culturales como libros, medicamentos y servicios de transporte público.

Impuestos especiales: Finlandia también impone impuestos especiales sobre productos como el alcohol, tabaco, combustibles fósiles y energía eléctrica, con el objetivo de regular su consumo y fomentar políticas medioambientales sostenibles.

3.2.7 Otros impuestos y tasas

Impuestos Especiales (Excise Taxes)

Finlandia aplica impuestos especiales sobre productos específicos con el objetivo de regular su consumo y generar ingresos. Estos impuestos suelen estar vinculados a la salud pública y la protección del medio ambiente.

Impuestos sobre el alcohol y el tabaco: Se gravan las bebidas alcohólicas y los productos de tabaco con impuestos altos para desalentar su consumo. Estas tasas varían en función del contenido de alcohol y tabaco.

Impuestos sobre combustibles y electricidad: Estos impuestos se aplican a los combustibles fósiles (como la gasolina, el diésel, el gas natural) y a la electricidad, especialmente aquella generada a partir de fuentes no renovables. El objetivo es incentivar el uso de energías limpias y reducir las emisiones de carbono.

Impuesto sobre el azúcar: Finlandia también aplica un impuesto especial a los productos azucarados y bebidas gaseosas para fomentar hábitos alimenticios saludables.

Impuestos Ambientales

Finlandia aplica varios impuestos ambientales:

Impuesto sobre el carbono: Se grava el uso de combustibles fósiles como parte de las políticas climáticas para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero.

Impuesto sobre residuos y vertederos: Impuesto destinado a reducir la cantidad de residuos enviados a vertederos y promover el reciclaje y la gestión sostenible de residuos.

Impuesto sobre Vehículos

Este impuesto se aplica a la propiedad y uso de vehículos en Finlandia y tiene dos componentes:

Impuesto de adquisición de vehículos: Se aplica cuando se compra o importa un vehículo. El monto varía en función del tipo de vehículo y sus emisiones de CO₂.

Impuesto de circulación: Se paga anualmente por parte de los propietarios de vehículos. La tasa se basa en el tipo de vehículo y su nivel de contaminación.

3.2.8 Tratamiento fiscal de la inversión extranjera. Incentivos y existencia de CDI con España y países competidores

Los principales aspectos del tratamiento fiscal de la inversión extranjera en Finlandia son:

Impuesto sobre Sociedades

Tasa corporativa: Las empresas extranjeras que operan en Finlandia están sujetas al impuesto sobre sociedades, cuya tasa es del 20%, una de las más bajas en la región nórdica y en comparación con muchos otros países europeos.

Beneficios imponibles: Solo los ingresos generados en Finlandia están sujetos al impuesto. Las filiales y sucursales de empresas extranjeras se gravan sobre las ganancias generadas dentro del país.

Retención de Impuestos

Los dividendos pagados a inversores extranjeros están sujetos a una retención fiscal del 30%, aunque esta tasa puede reducirse o eliminarse en virtud de los acuerdos de doble imposición (CDI) que Finlandia tiene con otros países.

Tratamiento de Ganancias de Capital

Las ganancias de capital obtenidas por empresas extranjeras que venden activos en Finlandia también están sujetas a impuestos, aunque las ganancias de capital sobre la venta de acciones de una empresa finlandesa pueden estar exentas si el propietario extranjero cumple ciertos requisitos de tiempo y participación.

Incentivos a la Inversión

Finlandia ofrece varios incentivos fiscales para atraer inversión extranjera, especialmente en sectores estratégicos como la tecnología, energías renovables, innovación y desarrollo regional:

Deducciones fiscales por I+D: Las empresas que invierten en investigación y desarrollo pueden beneficiarse de deducciones fiscales y subvenciones. Se fomenta la cooperación entre empresas locales y extranjeras en proyectos de innovación.

Incentivos regionales: Algunas áreas menos desarrolladas o remotas ofrecen exenciones fiscales y beneficios adicionales a las empresas que establecen operaciones en esas regiones.

Subvenciones y préstamos gubernamentales: Los organismos estatales, como Business Finland, proporcionan subvenciones, préstamos y apoyo financiero para proyectos en áreas clave como la tecnología, innovación y sostenibilidad ambiental.

Zonas Económicas Especiales (ZEE): Ofrecen beneficios fiscales y de infraestructura a empresas que se establecen en áreas estratégicas.

Acuerdos para Evitar la Doble Imposición

Finlandia tiene firmados numerosos convenios para evitar la doble imposición con más de 70 países, incluida España. Estos acuerdos permiten que los inversores extranjeros eviten pagar impuestos sobre la misma renta tanto en su país de origen como en Finlandia. Los principales aspectos de estos convenios incluyen:

España: El CDI entre Finlandia y España establece mecanismos para evitar la doble tributación en ingresos como dividendos, intereses, regalías y ganancias de capital. La tasa de retención fiscal en Finlandia para dividendos pagados a residentes en España se reduce al 15% o menos, según los casos.

Otros países: Finlandia también tiene CDI con Alemania, Francia, Reino Unido y Países Bajos, entre otros. Estos acuerdos son similares en estructura, reduciendo la retención fiscal y evitando la doble imposición de dividendos y otros ingresos empresariales.

Finlandia tiene CDI con países de fuera de Europa, como Estados Unidos, China y Japón, asegurando condiciones favorables para la inversión transfronteriza con estos importantes socios comerciales.

3.3 SISTEMA FINANCIERO

3.3.1 Sistema financiero

El sistema financiero está bien integrado tanto a nivel europeo como global. Se caracteriza por una fuerte regulación, la transparencia en las operaciones y una estructura bancaria consolidada, y está sujeto a las normas y regulaciones de la UE y del Banco Central Europeo.

Bancos. Los bancos son la columna vertebral del sistema financiero finlandés. La mayoría de los servicios financieros son proporcionados por un pequeño número de bancos comerciales, bancos cooperativos y bancos de ahorro.

Grandes bancos comerciales. Los principales actores son bancos como Nordea, OP Financial Group y Danske Bank, que operan tanto a nivel nacional como internacional.

Bancos cooperativos. OP Financial Group es el banco cooperativo más grande y juega un papel crucial en la economía finlandesa.

Bancos de ahorro. Ofrecen servicios financieros principalmente a nivel local y están orientados a clientes individuales y pequeñas empresas.

Mercados de capitales. La Bolsa de Valores de Helsinki (Nasdaq Helsinki) es el principal mercado de valores del país, donde se cotizan acciones de empresas finlandesas y extranjeras. El mercado de bonos también es relevante, especialmente para el financiamiento de grandes corporaciones y el gobierno.

Seguros. El sector de los seguros es robusto y está bien desarrollado, con importantes actores como Varma, Ilmarinen y OP Insurance. El sistema de seguros cubre riesgos personales y comerciales, y también incluye el sistema de pensiones obligatorio.

Fondos de pensiones. Finlandia tiene un sólido sistema de fondos de pensiones gestionado por instituciones privadas, pero fuertemente regulado por el estado para asegurar su estabilidad. Los fondos de pensiones gestionan grandes cantidades de capital y son inversores clave en el mercado local.

Regulación y Supervisión Financiera. El sistema financiero finlandés está sometido a una regulación estricta para garantizar la estabilidad y la protección del consumidor.

Banco de Finlandia (Suomen Pankki). El banco central de Finlandia es responsable de la política monetaria y la estabilidad financiera. Como parte del Sistema Europeo de Bancos Centrales, sigue las directrices del Banco Central Europeo (BCE).

Autoridad de Supervisión Financiera (Finanssivalvonta o FSA). Es el organismo principal encargado de supervisar las entidades financieras en Finlandia, como bancos, aseguradoras y fondos de inversión. Garantiza que se cumplan las normativas nacionales y europeas, y que se proteja a los consumidores financieros.

Ministerio de Finanzas. Tiene un papel clave en la creación de políticas económicas y financieras y en la regulación del sistema financiero finlandés.

3.3.2 Líneas de crédito, acuerdos multilaterales de financiación

Hay diversas líneas de crédito y acuerdos multilaterales de financiación disponibles tanto para empresas locales como para inversores extranjeros, que proporcionan acceso a fondos para proyectos de inversión, desarrollo empresarial e infraestructura.

Líneas de Crédito Nacionales. En Finlandia, las líneas de crédito disponibles para empresas son ofrecidas principalmente por bancos comerciales, instituciones públicas y organismos de desarrollo empresarial. Las líneas de crédito más importantes incluyen:

Finnvera. Es la agencia nacional de financiación pública y actúa como garante del Estado para empresas. Finnvera ofrece líneas de crédito, garantías y préstamos a pequeñas y medianas empresas (PYMES) para promover el desarrollo empresarial, la expansión internacional y la innovación. Algunas de las principales líneas de crédito incluyen:

Préstamos para exportación e internacionalización. Destinados a apoyar a empresas finlandesas que buscan expandir sus operaciones en mercados extranjeros.

Préstamos de crecimiento y desarrollo. Enfocados en empresas en etapas de crecimiento, con financiamiento específico para innovación, inversiones tecnológicas o expansión de infraestructura.

Business Finland. Este organismo gubernamental ofrece subvenciones y préstamos blandos a empresas innovadoras, startups y proyectos de investigación y desarrollo (I+D). Los sectores prioritarios incluyen tecnología, energía renovable y digitalización.

Bancos comerciales. Los principales bancos finlandeses como Nordea, OP Financial Group y Danske Bank proporcionan líneas de crédito tradicionales, créditos de tesorería y financiamiento estructurado a empresas y proyectos de inversión.

Acuerdos Multilaterales de Financiación. Finlandia forma parte de varios acuerdos multilaterales de financiación a través de su participación en organismos internacionales y bancos de desarrollo. Estos acuerdos proporcionan acceso a financiamiento internacional para proyectos de gran envergadura en áreas como infraestructura, energía, tecnología y sostenibilidad.

Banco Europeo de Inversiones. Financia proyectos en sectores como energía renovable, transporte, salud, investigación y desarrollo. Las empresas finlandesas y proyectos estratégicos en Finlandia pueden solicitar préstamos a largo plazo con condiciones favorables.

Fondo Europeo de Desarrollo Regional. Financia proyectos de desarrollo regional y mejora de la competitividad empresarial, particularmente en áreas menos desarrolladas de Finlandia.

Programa Horizonte Europa. Ofrece financiación para proyectos de investigación e innovación, con un enfoque en la sostenibilidad y la tecnología avanzada.

Banco Nórdico de Inversiones. Es un banco de desarrollo regional que financia proyectos en los países nórdicos y bálticos, incluyendo Finlandia. Sus áreas clave de financiación son proyectos que mejoran la productividad y benefician al medio ambiente. El banco ofrece préstamos a largo plazo y líneas de crédito para proyectos en infraestructura, energía, medio ambiente, e innovación.

Fondo Nórdico de Desarrollo. Proporciona financiación a proyectos de cambio climático, desarrollo sostenible y cooperación internacional. Aunque está orientado principalmente hacia países en desarrollo, también financia iniciativas nórdicas en innovación climática y energías limpias.

Acuerdos con Instituciones Financieras Internacionales. Además de los acuerdos europeos y nórdicos, Finlandia está integrada en el sistema financiero internacional a través de acuerdos con organismos multilaterales, que proporcionan acceso a financiamiento global.

Fondo Monetario Internacional. Finlandia tiene acceso a los recursos financieros de este organismo en caso de desequilibrios macroeconómicos. Aunque el país no suele recurrir a los programas del FMI, su membresía refuerza la estabilidad financiera.

Banco Mundial. Aunque generalmente no solicita financiación directa, participa en proyectos globales de desarrollo, especialmente aquellos relacionados con el cambio climático, la reducción de la pobreza y la sostenibilidad.

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos. Finlandia participa en proyectos y políticas económicas globales, con acceso a estudios y evaluaciones financieras que benefician tanto al gobierno como al sector privado.

Financiamiento para Proyectos de Energía y Sostenibilidad. Finlandia es uno de los países líderes en sostenibilidad, y como tal, tiene acceso a varias líneas de crédito y mecanismos de financiación relacionados con proyectos de energía renovable y sostenibilidad ambiental. Entre los principales se encuentran los siguientes:

Mecanismo de Recuperación y Resiliencia de la UE. Este programa, parte del Plan de Recuperación de la Unión Europea, ofrece financiamiento para proyectos de transición energética, digitalización y sostenibilidad tras la pandemia de COVID-19.

Programas de Financiación Verde del BEI. Estos programas están orientados a proyectos que promueven la reducción de emisiones de carbono, el desarrollo de energía limpia y la eficiencia energética.

Préstamos del NIB: El Banco Nórdico de Inversiones tiene líneas de crédito para proyectos de energía renovable y eficiencia energética en los países nórdicos, lo que incluye iniciativas de infraestructura ecológica en Finlandia.

3.3.3 Régimen de cobros y pagos al exterior. Control de cambios y repatriación de capitales

El régimen de cobros y pagos al exterior en Finlandia es muy liberal, caracterizado por una alta apertura al comercio internacional y la libertad de movimiento de capitales. Finlandia, como miembro de la Unión Europea (UE) y de la zona euro, sigue las normativas comunes de la UE en cuanto a la libertad de flujo de capitales y transacciones financieras, lo que facilita las operaciones económicas internacionales.

Moneda. Como parte de la zona euro, las transacciones internacionales que implican a países de la eurozona se realizan en euros (€), lo que elimina riesgos cambiarios y facilita los pagos y cobros dentro del mercado común europeo.

Transferencias internacionales. Las transferencias de fondos hacia y desde Finlandia no tienen restricciones significativas. Las empresas y particulares pueden realizar transferencias internacionales de dinero sin necesidad de autorizaciones especiales o licencias.

Single Euro Payments Area. Las transferencias dentro de la zona euro se realizan bajo el esquema SEPA, que permite realizar pagos transfronterizos en euros de manera rápida, eficiente, con los mismos costes que una transferencia nacional.

Transferencias fuera de la zona euro. Las operaciones con países fuera de la zona euro también son libres, aunque pueden estar sujetas a las normativas de control del fraude y del blanqueo de capitales que supervisan los bancos comerciales y el Banco de Finlandia.

Ausencia de control de cambios. En Finlandia no hay control de cambios. El país mantiene un régimen completamente libre para el movimiento de divisas, lo que significa que no hay restricciones para su compra, venta o transferencia. Los residentes y no residentes pueden

poseer y transferir libremente divisas extranjeras hacia y desde Finlandia, lo que facilita las operaciones financieras internacionales y promueve la inversión extranjera. Las transacciones en monedas extranjeras, como el dólar estadounidense (USD) o el yen japonés (JPY), se manejan libremente en el mercado abierto y a través de los bancos comerciales finlandeses, que determinan las tasas de cambio en función de las condiciones del mercado.

Libertad para la repatriación de capitales. Finlandia permite la repatriación de capitales sin restricciones significativas. Los inversores extranjeros pueden repatriar libremente las ganancias, dividendos, intereses y cualquier otro tipo de ingresos generados en Finlandia. No se requieren autorizaciones previas para la repatriación de capitales, lo que convierte a Finlandia en un destino atractivo para la inversión extranjera. La repatriación de beneficios y capital puede realizarse en cualquier moneda, y los inversores pueden transferir los fondos a sus países de origen sin impedimentos.

Tributación. La repatriación de dividendos, intereses y ganancias de capital puede estar sujeta a la retención fiscal en Finlandia, pero este impuesto puede reducirse o eliminarse en virtud de los acuerdos de doble imposición (CDI) que Finlandia ha firmado con numerosos países. Por ejemplo, con España, los dividendos pagados a inversionistas residentes pueden beneficiarse de una tasa reducida de retención según los términos del CDI.

Normativa Europea y Supervisión. Como parte de la Unión Europea, Finlandia sigue las normativas de la UE que garantizan la libre circulación de capitales dentro del bloque, lo que facilita los pagos transfronterizos, la inversión y el acceso al mercado financiero europeo. Las normas de la UE también permiten el intercambio de información entre los estados miembros para combatir el blanqueo de capitales y la financiación del terrorismo, lo que asegura que los flujos de capitales sean monitoreados para cumplir con los estándares internacionales.

Cumplimiento de normas internacionales. Finlandia es miembro de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) y del Grupo de Acción Financiera Internacional (GAFI), por lo que sigue estrictamente las recomendaciones internacionales para prevenir el fraude financiero y el lavado de dinero.

Regulación de Instituciones Financieras.

El Banco de Finlandia. Supervisa y regula las políticas financieras y los flujos de capital, asegurando el cumplimiento de las normativas nacionales e internacionales, aunque su enfoque es garantizar la transparencia y la libertad de operaciones sin restricciones significativas para las transacciones transfronterizas.

Autoridad de Supervisión Financiera. La FSA vigila a las instituciones financieras en Finlandia, asegurando que cumplan con las normativas de transparencia y eviten prácticas ilícitas en el manejo de capitales, pero no impone barreras a las transacciones internacionales legítimas.

Instrumentos de Pago Internacional. Los principales instrumentos de pago internacional utilizados en Finlandia para las operaciones comerciales y financieras incluyen:

Cartas de crédito (LC). Un instrumento común en el comercio internacional, las LC proporcionan garantías de pago a través de bancos y facilitan las transacciones entre empresas finlandesas y

socios comerciales en el extranjero.

Giros bancarios y transferencias SWIFT. Estos son métodos comunes para transferencias de fondos internacionales, especialmente fuera de la zona euro.

SEPA. Para las transacciones dentro de la UE, el sistema SEPA es el estándar dominante, que simplifica y abarata las transferencias de pagos.

3.4 MERCADO DE TRABAJO

3.4.1 Régimen de contratación laboral

El régimen de contratación laboral en Finlandia se caracteriza por ser flexible, altamente regulado y estar orientado a la protección de los derechos de los trabajadores, que ha dado lugar a relaciones laborales estables y productivas. Entre las leyes más importantes se encuentran:

Ley de Contratos de Trabajo (Työsopimuslaki). Es la norma principal que regula las relaciones laborales en Finlandia. Establece las disposiciones sobre la creación, ejecución y terminación de los contratos de trabajo. Además, define los derechos de los trabajadores, como el salario mínimo, las horas de trabajo y las condiciones de despido.

Ley de Seguridad y Salud en el Trabajo (Työturvallisuuslaki). Establece las obligaciones de los empleadores para garantizar un entorno laboral seguro y saludable. Los empleadores deben evaluar los riesgos laborales y tomar medidas preventivas.

Ley de Protección del Desempleo. Garantiza el acceso a beneficios de desempleo para los trabajadores en caso de despido o pérdida del empleo.

Los tipos más comunes de contratos son:

Contrato de trabajo indefinido. Puede terminarse por causas justificadas.

Contrato de trabajo temporal o de duración determinada. Solo puede celebrarse si existe una razón justificada, como un proyecto específico, sustitución de empleados ausentes o necesidades estacionales. A diferencia de los contratos indefinidos, el contrato de trabajo temporal tiene una fecha de finalización acordada desde el inicio.

Trabajo a tiempo parcial. Los contratos a tiempo parcial son frecuentes, especialmente en sectores como el comercio minorista y la hostelería. El empleado tiene los mismos derechos que los trabajadores a tiempo completo, pero el salario y los beneficios se prorratean según el tiempo trabajado.

Salarios. En Finlandia no existe un salario mínimo legal a nivel nacional, pero los convenios colectivos establecidos entre los sindicatos y las asociaciones de empleadores generalmente fijan salarios mínimos por sector. Estos convenios son de cumplimiento obligatorio para todas las empresas del sector correspondiente, incluso si no son parte de las negociaciones colectivas.

Horas de trabajo. La jornada laboral estándar en Finlandia es de 8 horas diarias y 40 horas semanales. Las horas extras están permitidas, pero deben ser remuneradas con una

compensación adicional, que generalmente es el 50% o 100% del salario por hora regular, dependiendo de la cantidad de horas trabajadas.

Vacaciones. Los trabajadores tienen derecho a un mínimo de 25 días laborables de vacaciones pagadas al año. Además, tienen derecho a una compensación adicional conocida como "pago de vacaciones" o "prima vacacional", que representa un porcentaje adicional del salario durante el periodo vacacional.

Permisos por enfermedad. Los trabajadores tienen derecho a permisos por enfermedad remunerados, que cubren tanto enfermedades temporales como incapacidades más prolongadas. El empleador está obligado a pagar el salario durante los primeros nueve días de baja, y después de este periodo, los beneficios de enfermedad son cubiertos por la Caja de Seguridad Social de Finlandia (KELA).

Despidos. En Finlandia, los empleadores solo pueden despedir a los empleados por razones legítimas. Estas pueden incluir bajo rendimiento, violaciones graves del contrato laboral o causas económicas, como la reducción de la actividad empresarial. Sin embargo, la ley exige que el despido esté justificado y sea proporcional.

En caso de despidos colectivos por razones económicas o de reorganización empresarial, el empleador debe seguir un proceso formal que incluye notificación previa a los empleados y consultas con los sindicatos o representantes de los trabajadores.

Preaviso. El periodo de preaviso para la terminación de un contrato de trabajo depende de la duración del empleo: menos de un año: 14 días; entre 1 y 4 años: 1 mes; entre 4 y 8 años: 2 meses; más de 8 años: 4 meses.

Negociación colectiva. Finlandia tiene una fuerte tradición sindical. La mayoría de los trabajadores están afiliados a sindicatos, y muchos sectores económicos están cubiertos por convenios colectivos. Estos acuerdos fijan las condiciones de trabajo, salarios, beneficios y otras cuestiones laborales en sectores específicos.

Sindicatos. Los sindicatos desempeñan un papel importante en la protección de los derechos de los trabajadores y en la negociación de salarios y condiciones laborales. Las tasas de afiliación sindical en Finlandia son altas, y los empleadores están obligados a cumplir con los términos de los convenios colectivos vigentes.

Representación de los trabajadores. Las empresas con más de 20 empleados están obligadas a establecer mecanismos de diálogo social y consultas con los representantes de los trabajadores para discutir cuestiones laborales y de seguridad en el trabajo.

Seguridad social. El sistema está gestionado por la Caja de Seguridad Social de Finlandia (KELA), que administra los beneficios como el seguro de salud, seguro de maternidad, subsidios por hijos y pensiones. Los empleadores están obligados a cotizar a la seguridad social por cada trabajador empleado.

Permiso de maternidad y paternidad. Las trabajadoras tienen derecho a un permiso de maternidad de 105 días laborables, mientras que los padres tienen derecho a un permiso de paternidad de hasta 54 días. Ambos permisos están remunerados y pueden combinarse.

Igualdad de género y no discriminación. Finlandia tiene un marco legal robusto para promover la igualdad de género y prevenir la discriminación laboral. La Ley de Igualdad entre Hombres y Mujeres exige que los empleadores tomen medidas activas para promover la igualdad en el lugar de trabajo. La discriminación basada en el género, raza, religión, orientación sexual o discapacidad está estrictamente prohibida.

3.4.2 Régimen de trabajadores extranjeros

Finlandia es un país abierto a la contratación de trabajadores extranjeros, tanto de la Unión Europea (UE) como de países fuera de la UE, aunque el marco regulatorio y los requisitos pueden variar según el origen del trabajador. La legislación laboral finlandesa garantiza que los trabajadores extranjeros tengan los mismos derechos que los trabajadores locales en cuanto a salario, condiciones de trabajo, seguridad social y protección laboral.

Trabajadores de la Unión Europea y el Espacio Económico Europeo

Pueden trabajar en Finlandia sin necesidad de un permiso de trabajo o residencia especial, pero deben cumplir con ciertos procedimientos administrativos:

Registro de residencia: Aunque los ciudadanos de la UE no necesitan un permiso de trabajo, si planean permanecer en Finlandia por más de 90 días, deben registrar su derecho de residencia en la Oficina de Migración de Finlandia (Migri) en los primeros tres meses de su estancia.

Seguridad social: Los trabajadores de la UE/EEE tienen derecho a afiliarse al sistema de seguridad social finlandés una vez que comienzan a trabajar, lo que les otorga acceso a servicios médicos, pensiones y otros beneficios, siempre que trabajen de manera continuada y bajo un contrato formal.

Trabajadores de terceros países

Para los ciudadanos de países fuera de la UE/EEE, se requiere tanto un permiso de residencia como un permiso de trabajo. Los requisitos varían según el tipo de trabajo y la situación del solicitante.

Permiso de residencia para empleo en general: Este es el permiso más común para trabajadores contratados por una empresa en Finlandia. El solicitante debe contar con una oferta de trabajo concreta antes de solicitar el permiso. El proceso implica una evaluación de la situación del mercado laboral local, para determinar si hay disponibilidad de mano de obra local antes de conceder el permiso a un trabajador extranjero.

Permiso de residencia para especialistas: Los profesionales altamente cualificados, como ingenieros, gerentes o expertos en tecnología, pueden obtener un permiso de residencia de forma más rápida. El proceso de solicitud es más ágil para este grupo, y no se requiere una evaluación del mercado laboral.

Permiso de residencia para emprendedores y autónomos: Los ciudadanos de terceros países que desean establecer un negocio en Finlandia pueden solicitar un permiso de residencia para

emprendedores. En estos casos, las autoridades evaluarán la viabilidad del negocio antes de conceder el permiso.

Permiso de residencia para investigadores y estudiantes: Los investigadores, académicos y estudiantes internacionales que planean trabajar o hacer prácticas en Finlandia también pueden obtener permisos de residencia específicos.

Proceso de solicitud de permisos:

Oferta de empleo: Antes de que un trabajador extranjero de un tercer país solicite el permiso de residencia, debe tener una oferta de trabajo o un contrato laboral con una empresa finlandesa.

Solicitud del permiso: El trabajador solicita el permiso a través de la Oficina de Migración de Finlandia (Migri). El empleador también debe proporcionar información sobre las condiciones laborales y confirmar que el salario y las condiciones de empleo cumplen con los requisitos legales finlandeses.

Evaluación del mercado laboral: En el caso de empleos que no requieran alta cualificación, las autoridades de inmigración evalúan la oferta de trabajo para asegurarse de que no haya mano de obra disponible en Finlandia o la UE/EEE que pueda cubrir el puesto.

Condiciones Laborales para Extranjeros

Igualdad de derechos: Todos los trabajadores extranjeros en Finlandia tienen los mismos derechos laborales que los trabajadores finlandeses. Esto incluye el derecho a recibir salarios justos, a un ambiente laboral seguro y a disfrutar de los beneficios sociales y de vacaciones establecidos en los convenios colectivos de trabajo.

Seguridad social: Los trabajadores extranjeros tienen derecho a acceder al sistema de seguridad social finlandés, una vez que comiencen a trabajar de manera legal en el país. Esto incluye acceso a la atención médica, prestaciones por desempleo, pensiones y subsidios familiares.

Impuestos para Trabajadores Extranjeros

Todos los trabajadores en Finlandia, incluyendo los extranjeros, están sujetos a la legislación fiscal finlandesa. Esto significa que deben pagar impuestos sobre sus ingresos, tanto si son ciudadanos de la UE como de fuera de la UE.

Impuestos sobre la renta: Los trabajadores extranjeros están sujetos a impuestos sobre la renta en Finlandia si su estancia supera los 183 días en un año fiscal. Si su estancia es inferior, sus ingresos pueden estar sujetos a impuestos en su país de origen según los acuerdos fiscales existentes.

Acuerdos de Doble Imposición: Finlandia tiene tratados fiscales con numerosos países para evitar la doble imposición, lo que significa que los trabajadores extranjeros solo pagarán impuestos sobre sus ingresos en un país, según las condiciones del CDI entre Finlandia y su país de origen.

Reconocimiento de Títulos Profesionales y Homologación

Los trabajadores extranjeros que deseen ejercer en ciertas profesiones reguladas en Finlandia, como médicos, ingenieros o abogados, deben homologar sus títulos profesionales obtenidos en el extranjero.

EU/EEE: Los títulos obtenidos en la UE/EEE suelen ser reconocidos con más facilidad, gracias a la normativa europea sobre el reconocimiento de cualificaciones profesionales.

Terceros países: Para los trabajadores de fuera de la UE, es posible que se requiera un proceso más detallado de evaluación de títulos y experiencia antes de que se permita trabajar en una profesión regulada.

Visas para Trabajadores Temporales

Finlandia también permite la contratación de trabajadores temporales de terceros países en sectores donde hay una alta demanda, como la agricultura, el turismo y la construcción. Estos trabajadores pueden obtener permisos de residencia temporal para trabajar durante una temporada limitada. Sin embargo, este tipo de visado tiene una duración limitada y no permite la residencia a largo plazo.

Movimiento Intraempresarial y Desplazamiento Temporal de Trabajadores

Los trabajadores extranjeros de empresas multinacionales que son trasladados temporalmente a una filial o sucursal en Finlandia pueden acogerse a visados intraempresariales o visados de corta duración. Estas disposiciones son especialmente comunes en sectores tecnológicos o en empresas con operaciones globales.

Requisitos para el Empleador

Los empleadores que contraten trabajadores extranjeros deben cumplir con varios requisitos legales, incluyendo:

Verificar permisos de residencia y trabajo: Es responsabilidad del empleador asegurarse de que el trabajador tenga el permiso necesario para trabajar en Finlandia.

Cumplir con los convenios colectivos: Los empleadores deben garantizar que las condiciones de empleo de los trabajadores extranjeros sean las mismas que las de los empleados finlandeses, incluidas las horas de trabajo, el salario y las condiciones de seguridad.

Integración y Cursos de Idioma

Finlandia ofrece programas de integración para trabajadores extranjeros, que incluyen cursos de idioma finlandés o sueco, orientación cultural y apoyo para adaptarse a la vida laboral finlandesa. Estos programas, gestionados por las autoridades locales, están diseñados para facilitar la integración de los trabajadores extranjeros en el país.

3.4.3 Jornada laboral y permisos

La jornada laboral en Finlandia está regulada por la Ley de Horas de Trabajo (Työaikalaki), que establece las normas sobre la duración de la jornada, los descansos, el trabajo nocturno y las horas extra.

La jornada laboral estándar en Finlandia es de 8 horas al día y 40 horas a la semana. Sin embargo, algunos convenios colectivos pueden establecer jornadas más cortas, como 37.5 horas semanales, dependiendo del sector.

Finlandia tiene un sistema flexible de horas de trabajo, conocido como "horarios flexibles" (liukuma), en el que los empleados tienen cierta libertad para ajustar su horario diario. Esto permite que los trabajadores comiencen y terminen su jornada dentro de un marco establecido, siempre que cumplan con el total de horas semanales requeridas.

Horas extra

Cualquier trabajo realizado más allá de las 8 horas diarias o 40 horas semanales se considera tiempo extra. La compensación es del 50% adicional sobre el salario normal por las primeras dos horas extra diarias, y del 100% por las horas posteriores.

Trabajo nocturno y en fines de semana

El trabajo nocturno (entre las 23:00 y las 06:00) y el trabajo en fines de semana generalmente deben ser compensados con salarios más altos, normalmente establecidos por convenios colectivos, y requieren el consentimiento del empleado. Los trabajos en domingo se remuneran normalmente al doble del salario habitual.

Permisos laborales

El sistema finlandés es conocido por su enfoque progresista hacia los permisos laborales, garantizando un equilibrio entre trabajo y vida personal. Los empleados tienen derecho a diferentes tipos de permisos, algunos de ellos remunerados y otros no, dependiendo de la situación.

Permiso anual de vacaciones

Según la Ley de Vacaciones (Vuosilomalaki), los empleados tienen derecho a 2,5 días laborables de vacaciones por cada mes completo trabajado, lo que se traduce en 30 días naturales de vacaciones al año (equivalentes a 5 semanas). Si el empleado ha trabajado menos de un año, el derecho a vacaciones es de 2 días por mes.

Además del salario habitual, los trabajadores reciben una prima vacacional o compensación adicional, generalmente del 50% del salario regular, según los convenios colectivos.

3.4.4 Costes laborales. Salarios

Finlandia tiene salarios relativamente elevados en comparación con otros países europeos, vinculados a un sistema de beneficios sociales bien desarrollado y a una alta productividad. Los salarios son más altos en sectores como la tecnología de la información, la ingeniería y la industria farmacéutica, mientras que en sectores como la educación, el comercio minorista y la hostelería tienden a ser menores.

Los costes laborales incluyen las contribuciones obligatorias de los empleadores a la seguridad social y a los fondos de pensiones. No existe un salario mínimo nacional en Finlandia, pero la

mayoría de los sectores están regulados por convenios colectivos que establecen niveles salariales mínimos según la industria, el cargo y la experiencia del trabajadores.

Contribuciones a la Seguridad Social y Fondos de Pensiones

Los empleadores están obligados a realizar diversas contribuciones adicionales sobre el salario bruto de sus empleados. Estas contribuciones son una parte significativa de los costes laborales y están destinadas a financiar la seguridad social y el sistema de pensiones. Los principales componentes son:

Contribución al Sistema de Pensiones (TyEL): La contribución de los empleadores al sistema de pensiones obligatorio oscila entre el 16% y el 25% del salario bruto del empleado, dependiendo de la edad y otros factores. Los empleados también realizan su propia contribución, que suele ser entre el 7.15% y el 8.65% de su salario bruto.

Seguro de Desempleo: Los empleadores deben contribuir al fondo de desempleo, con una tasa que varía según el tamaño de la empresa. Para las pequeñas empresas, la tasa es del 0.50%, mientras que para empresas más grandes puede ser del 2.05% del salario bruto.

Seguro de Accidentes Laborales y Enfermedades Profesionales: El seguro de accidentes laborales varía según el riesgo asociado a la industria, pero oscila entre el 0.2% y el 8% del salario bruto.

Seguro de Salud: Los empleadores también deben contribuir al seguro de salud, con una tasa fija de alrededor del 1.53% del salario bruto del empleado.

Seguro de Grupo por Desempleo y Garantía Salarial: Esta contribución es muy baja, alrededor del 0.05% del salario bruto, y está destinada a asegurar los salarios de los empleados en caso de insolvencia de la empresa.

Costes de Formación

En muchos sectores, los empleadores también pueden verse obligados a financiar la formación profesional de sus empleados, de acuerdo con los convenios colectivos. Además, algunos empleadores ofrecen beneficios adicionales, como planes de salud privados, bonos por productividad o compensaciones por transporte, que incrementan el coste total de empleo.

Vacaciones y Permiso de Maternidad/Paternidad

Durante los permisos de maternidad, paternidad o vacaciones anuales, los empleadores siguen pagando el salario del trabajador, aunque pueden recibir compensaciones por parte del sistema de seguridad social.

Variaciones Salariales por Sector

Tecnología de la Información (TI): Los profesionales de TI en Finlandia, como ingenieros de software y especialistas en ciberseguridad, pueden ganar entre 4.500 y 6.500 euros brutos mensuales, dependiendo de la experiencia.

Sector Industrial y Energético: En el sector manufacturero e industrial, los salarios varían considerablemente según la cualificación del trabajador. Un trabajador especializado puede ganar entre 3.200 y 4.800 euros al mes.

Educación y Salud: Los salarios en estos sectores son más modestos. Un profesor de educación secundaria o un enfermero puede esperar un salario bruto mensual de entre 3.000 y 4.000 euros.

Hostelería y Servicios: En sectores como el turismo y la hostelería, los salarios tienden a ser más bajos. Un trabajador en un restaurante o un hotel puede ganar entre 2.500 y 3.200 euros mensuales.

Bonificaciones

En muchos sectores, los empleados pueden recibir bonificaciones basadas en la productividad o el rendimiento empresarial. Además, la mayoría de los trabajadores reciben una prima vacacional del 50% del salario mensual al tomar su período de vacaciones anuales.

Convenios Colectivos

La mayoría de los sectores en Finlandia están regulados por convenios colectivos de trabajo, negociados entre sindicatos y organizaciones empresariales. Estos convenios establecen:

Salarios mínimos para cada categoría profesional.

Aumentos salariales anuales, que suelen negociarse a nivel nacional o sectorial.

Beneficios adicionales, como bonificaciones, pagos por horas extras y primas vacacionales.

Los convenios colectivos aseguran que los empleados reciban salarios justos y que los empleadores cumplan con las normas mínimas establecidas para cada sector. Incluso si un trabajador no está afiliado a un sindicato, es probable que esté cubierto por los términos de un convenio colectivo si trabaja en un sector donde uno está vigente.

3.4.5 Seguridad social

El sistema de seguridad social proporciona una amplia gama de prestaciones y protección económica a los residentes en diversas situaciones, como desempleo, enfermedad, maternidad, jubilación y accidentes laborales. Se financia mediante contribuciones de los empleadores, empleados y del gobierno, garantizando así la cobertura para todos los ciudadanos y residentes permanentes. El sistema se divide en dos partes:

Sistema de Seguridad Social General (KELA)

La Caja de Seguridad Social de Finlandia (KELA) es el organismo gubernamental encargado de gestionar la seguridad social y brindar diversas prestaciones a los residentes. KELA ofrece servicios como:

Prestaciones de desempleo.

Subsidios por enfermedad.

Subsidios de maternidad y paternidad.

Subsidios familiares (por ejemplo, ayuda por hijos a cargo).

Prestaciones por discapacidad.

Subsidios de vivienda.

Sistema de Pensiones Obligatorio (TyEL)

El sistema de pensiones está gestionado por fondos de pensiones privados pero supervisado por el gobierno. La Ley de Pensiones de los Empleados (TyEL) regula el sistema obligatorio de pensiones y garantiza el ingreso de las personas mayores al jubilarse. Todos los trabajadores asalariados y autónomos deben contribuir a este sistema.

Prestaciones del Sistema de Seguridad Social

Seguro de Desempleo

Los trabajadores que pierden su empleo en Finlandia pueden recibir un subsidio, financiado tanto por el fondo de seguros de desempleo como por KELA. Hay dos tipos de subsidios de desempleo: el subsidio basado en los ingresos, que está disponible para aquellos que han contribuido a un fondo de desempleo durante al menos 26 semanas, y el subsidio básico, que se otorga a quienes no han alcanzado los requisitos para el subsidio basado en ingresos. La cantidad del subsidio por desempleo depende del salario anterior y de la duración de las contribuciones al fondo de desempleo.

Seguro de Enfermedad

En caso de enfermedad, los trabajadores tienen derecho a un subsidio por enfermedad. Durante los primeros 9 días de baja, el empleador está obligado a pagar el salario completo del trabajador. Después de esos 9 días, KELA se hace cargo del pago de un subsidio diario, que cubre hasta el 70% del salario anterior.

Los trabajadores también pueden acceder a un seguro de salud público a través de KELA, que ofrece atención médica subsidiada, incluidos medicamentos y tratamientos especializados.

Permiso de Maternidad y Paternidad

Las mujeres embarazadas tienen derecho a un permiso de maternidad remunerado de 105 días laborables. Este permiso puede comenzar entre 30 y 50 días antes del parto. Durante este tiempo, KELA paga un subsidio de maternidad, que se basa en los ingresos del año anterior.

Los padres pueden solicitar un permiso de paternidad de 54 días laborables, parte del cual puede coincidir con el permiso de maternidad.

Además, los padres y madres tienen derecho a compartir un permiso parental de 160 días laborables, el cual se puede dividir según las necesidades familiares.

Subsidios Familiares

Las familias reciben subsidios por hijos, independientemente de los ingresos. Esta ayuda varía según el número de hijos en la familia y se paga hasta que el hijo cumpla los 17 años.

Las madres y padres pueden también recibir apoyo financiero para el cuidado de los niños pequeños en casa, hasta que el niño cumpla 3 años.

Pensiones

Los trabajadores están cubiertos por un sistema de pensión obligatoria que asegura un ingreso tras la jubilación. La cantidad de la pensión depende de los ingresos durante la vida laboral y el tiempo cotizado.

La edad de jubilación en Finlandia varía entre 63 y 68 años, dependiendo del año de nacimiento y las decisiones individuales de los empleados.

Además de la pensión de jubilación, existe la posibilidad de recibir una pensión por discapacidad en caso de que el trabajador no pueda continuar trabajando debido a problemas de salud.

Seguro de Accidentes Laborales

El seguro de accidentes laborales es obligatorio para todos los empleados y cubre las lesiones y enfermedades derivadas del trabajo.

Los empleadores pagan este seguro, y su costo depende del riesgo laboral asociado a la industria y el puesto de trabajo.

El seguro cubre atención médica, compensación por pérdida de ingresos y, en algunos casos, rehabilitación.

Empleados por cuenta ajena

Los asalariados están automáticamente cubiertos por el sistema de seguridad social a través de las contribuciones de sus empleadores y las suyas propias.

Autónomos

Los trabajadores autónomos también están obligados a contribuir al sistema de pensiones y al seguro de salud, aunque gestionan sus contribuciones directamente.

3.4.6 Relaciones colectivas; sindicatos; huelga

La legislación laboral finlandesa garantiza el derecho a la negociación colectiva, la afiliación sindical y el derecho a la huelga.

Relaciones Colectivas

El sistema de relaciones colectivas en Finlandia está basado en la negociación tripartita entre los sindicatos, las asociaciones de empleadores y el gobierno. A través de este modelo, se establecen convenios colectivos que regulan los términos y condiciones de trabajo en la mayoría de los sectores económicos.

Convenios Colectivos

Los convenios colectivos son acuerdos entre sindicatos y asociaciones de empleadores que fijan las condiciones laborales mínimas, como salarios, jornadas laborales, vacaciones, beneficios y otras regulaciones laborales.

Estos convenios son vinculantes para los empleadores y empleados de los sectores cubiertos, incluso si los empleados no son miembros de los sindicatos.

Los convenios colectivos cubren alrededor del 90% de los empleados en Finlandia, lo que demuestra el alto grado de sindicalización y el impacto de los sindicatos en las relaciones laborales.

Diálogo Social

El diálogo social entre empleadores, trabajadores y el gobierno es un pilar clave del sistema de relaciones laborales. A través de la colaboración entre las tres partes, se negocian las reformas laborales, las políticas de empleo y los aumentos salariales, lo que reduce la conflictividad laboral.

Sindicatos

Los sindicatos tienen una fuerte presencia y son actores clave en la protección de los derechos de los trabajadores. La afiliación sindical es alta en comparación con otros países europeos, y los sindicatos están organizados principalmente en función del sector o la industria.

Afiliación Sindical

Alrededor de dos terceras partes de los trabajadores están afiliados a un sindicato. Esta cifra varía según el sector, siendo más alta en sectores como la industria, la educación y la salud pública.

Los trabajadores pueden elegir afiliarse a un sindicato, y la afiliación generalmente les otorga acceso a mejores prestaciones de desempleo, asistencia legal y representación en las negociaciones colectivas.

Federaciones Sindicales

Los sindicatos finlandeses están organizados en federaciones más amplias, que agrupan a sindicatos de diferentes sectores bajo un mismo paraguas. Las principales federaciones sindicales en Finlandia son:

SAK (Confederación Central de Sindicatos de Finlandia): Es la mayor confederación sindical, representando principalmente a trabajadores del sector industrial y servicios.

STTK (Confederación de Profesionales): Agrupa a trabajadores profesionales y de cualificación media, como enfermeras y empleados administrativos.

AKAVA: Representa a los trabajadores con títulos universitarios y educación superior, incluidos médicos, ingenieros y abogados.

Funciones de los Sindicatos

Negociación colectiva: Los sindicatos negocian convenios colectivos en nombre de sus miembros para garantizar condiciones laborales justas.

Protección legal: Ofrecen asesoramiento y representación legal a sus afiliados en disputas laborales.

Fondos de desempleo: Muchos sindicatos gestionan sus propios fondos de desempleo, que ofrecen prestaciones adicionales a las proporcionadas por el sistema estatal.

Defensa de derechos laborales: Los sindicatos defienden los derechos de los trabajadores y presionan para mejorar las políticas laborales a nivel nacional.

Derecho de huelga

Está garantizado por la Constitución de Finlandia y regulado por la Ley de Empleo y la Ley de Solución de Conflictos Laborales. Las huelgas pueden ser de varios tipos, según la naturaleza del conflicto y el sector afectado:

Huelga laboral: Es el tipo más común y ocurre cuando los sindicatos convocan a los trabajadores a cesar sus actividades como protesta o medida de presión durante las negociaciones colectivas.

Huelga política: Aunque son menos comunes, las huelgas políticas pueden ocurrir cuando los trabajadores protestan contra decisiones del gobierno que afectan sus derechos laborales.

Huelga de solidaridad: En algunos casos, los trabajadores de otros sectores pueden realizar huelgas en apoyo a trabajadores de un sector en conflicto.

Limitaciones y Reglas

Las huelgas deben ser anunciadas, para dar tiempo a las negociaciones. El sindicato debe notificar su intención de convocar una huelga con al menos 14 días de antelación.

Las huelgas no pueden ser convocadas durante la vigencia de un convenio colectivo. Esto significa que, mientras esté en vigor un convenio, los trabajadores no pueden ir a huelga por asuntos cubiertos por dicho acuerdo.

Hay algunas restricciones para sectores esenciales, como el de la salud y la seguridad, donde las huelgas deben garantizar la continuidad de los servicios esenciales.

Solución de Conflictos Laborales

En caso de conflicto laboral grave, el Consejo Nacional de Mediación puede intervenir para ayudar a resolver la disputa antes de que escale a una huelga. Este organismo actúa como mediador entre los empleadores y los sindicatos, facilitando el diálogo para alcanzar un acuerdo.

En algunas circunstancias, el gobierno puede imponer un periodo de "enfriamiento" para retrasar el inicio de una huelga, si esta podría tener un impacto negativo significativo en la sociedad o la economía.

4 INFORMACIÓN PRÁCTICA

4.1 Formalidades de entrada y salida

Finlandia forma parte del **Espacio Schengen** y aplica sus normas para la entrada y salida del país.

4.2 Lengua oficial y religión

Finlandia tiene dos lenguas oficiales: finlandés y sueco. Las instituciones públicas están obligadas a ofrecer servicios en ambas.

Finlandés

El finlandés es hablado por aproximadamente el 87% de la población. Es una lengua urálica, perteneciente al grupo de lenguas fino-ugrias, lo que la hace muy diferente de la mayoría de los idiomas europeos, que pertenecen a la rama de las lenguas indoeuropeas.

Sueco

El sueco es hablado por cerca del 5% de la población, principalmente en la costa oeste y en las islas Åland. Se enseña en todas las escuelas finlandesas.

Idioma Sami

El idioma sami es cooficial en las regiones de Enontekiö, Inari, Sodankylä y Utsjoki. Los hablantes de sami tienen derecho a recibir educación y servicios públicos en su idioma en esas regiones. Hay tres variantes del idioma: norteño, skolt, e inari.

Religión

Finlandia es un estado laico. Dos iglesias tienen un status especial como iglesias nacionales.

Iglesia Evangélica Luterana de Finlandia

Es la denominación cristiana predominante en el país, con más del 66% de la población afiliada a esta iglesia. Ha tenido un papel histórico y cultural significativo, aunque la práctica ha disminuido en las últimas décadas debido a la creciente secularización de la sociedad. La afiliación es voluntaria, y quienes pertenecen a la Iglesia deben pagar un impuesto eclesiástico, que se destina a financiar sus actividades.

Iglesia Ortodoxa de Finlandia

La Iglesia Ortodoxa de Finlandia tiene un status legal similar. Aproximadamente el 1% de la población finlandesa está afiliada a esta iglesia. La comunidad ortodoxa se encuentra principalmente en el este de Finlandia, donde su presencia ha sido históricamente más fuerte debido a la proximidad con Rusia.

4.3 Moneda y tipo de cambio

Finlandia adoptó el euro como moneda el 1 de enero de 1999 para transacciones electrónicas y desde el 1 de enero de 2002 para billetes y monedas. Antes, la moneda era el markka finlandés.

4.4 Corriente eléctrica

En Finlandia, el sistema de corriente eléctrica sigue los estándares europeos:

Voltaje y Frecuencia

Voltaje: 220-230 voltios.

Frecuencia: 50 Hz.

Enchufes y Tomas de Corriente

El tipo de enchufe utilizado en Finlandia es el Tipo C y Tipo F, ambos con dos clavijas redondas.

El Tipo C es el enchufe europeo estándar de dos clavijas, conocido como "Europlug".

El Tipo F (también llamado "Schuko") es similar, pero con terminales de tierra en los laterales.

4.5 Seguridad

Finlandia es un país seguro. No obstante, ante la posibilidad de que la situación pudiera cambiar inesperadamente, antes de realizar un viaje se recomienda consultar la página web de la embajada de España:

<https://www.exteriores.gob.es/es/ServiciosAlCiudadano/Paginas/Detalle-recomendaciones-de-viaje.aspx?trc=Finlandia>

4.6 Condiciones sanitarias

Finlandia cuenta con un sistema de salud público universal, financiado en gran medida por impuestos. Esto garantiza que todos los ciudadanos y residentes tengan acceso a atención médica de calidad a bajo costo o de forma gratuita.

Los centros de salud municipales son responsables de brindar la atención primaria, y los hospitales públicos ofrecen atención especializada. También existe un sector privado bien desarrollado.

El agua del grifo es segura para beber en todo el país, y los alimentos disponibles en el mercado cumplen con estrictas regulaciones sanitarias.

El 112 cubre emergencias médicas, incendios y asistencia policial.

4.7 Comunidades y conexiones con España

En Finlandia hay una pequeña comunidad de españoles, compuesta por estudiantes, trabajadores cualificados, y otros expatriados que residen en el país por motivos familiares.

Conexiones de Transporte

Vuelos directos: Varias aerolíneas ofrecen vuelos directos, conectando Helsinki con Madrid, Barcelona, Málaga, y otros destinos, facilitando la movilidad entre ambos países para turismo, trabajo o estudios.

Cooperación en Educación e Investigación

Finlandia y España facilitan el intercambio de estudiantes a través del programa Erasmus+ y convenios entre universidades. La educación finlandesa es de gran interés para los profesionales educativos españoles, quienes buscan aprender de su éxito en áreas como la pedagogía y la innovación educativa.

4.8 Hora local, vacaciones y días festivos

Horario estándar: UTC+2.

Horario de verano: UTC+3.

El cambio generalmente se produce el último domingo de marzo y el último domingo de octubre.

Es común que los finlandeses tomen la mayor parte de sus vacaciones en julio. Durante este mes, muchas empresas y oficinas cierran o reducen sus actividades.

4.9 Horarios laborales (bancos, comercios, empresas y AA.PP.)

Bancos

Los bancos generalmente abren de lunes a viernes, entre las 9:00 o 10:00 y las 16:00 o 16:30.

Comercios

Supermercados: Abren normalmente de 8:00 a 21:00 de lunes a sábado. Los domingos suelen abrir de 10:00 a 18:00 o hasta las 21:00 en ciudades más grandes.

Centros comerciales y tiendas: De 10:00 a 20:00 de lunes a viernes, y los sábados de 10:00 a 18:00. Los domingos pueden abrir de 12:00 a 18:00.

Pequeños comercios: Pueden cerrar más temprano, especialmente en áreas rurales, donde podrían abrir de 10:00 a 17:00 de lunes a viernes.

Durante los festivos importantes, como Navidad y Año Nuevo, muchos comercios cierran o reducen sus horarios.

Empresas

La jornada laboral estándar suele ser de lunes a viernes, con un horario típico de 8:00 a 16:00 o de 9:00 a 17:00 h.

En algunos sectores, sobre todo en empresas tecnológicas o startups, puede haber mayor flexibilidad en los horarios de trabajo, con la posibilidad de trabajar desde casa o ajustar las horas laborales.

Horarios de las Administraciones Públicas

Generalmente, de lunes a viernes, entre las 8:00 o 9:00 y las 16:00 o 16:30 h.

Muchas agencias gubernamentales ofrecen la posibilidad de realizar trámites en línea, lo que reduce la necesidad de acudir físicamente a las oficinas.

Los fines de semana y días festivos, las oficinas públicas permanecen cerradas.

Durante julio, muchas empresas y oficinas pueden tener horarios reducidos.

Festividades: Los comercios y bancos suelen modificar sus horarios durante las principales festividades nacionales, como Navidad, San Juan (Juhannus) y Año Nuevo.

4.10 Transporte interior

Autobuses

Helsinki, Tampere y Turku, cuentan con sistemas de autobuses que cubren la mayoría de los barrios y áreas suburbanas. Los autobuses funcionan de manera regular entre las 5:00 y las 23:00, con menos frecuencia durante las noches. El transporte público en Helsinki está gestionado por la Autoridad Regional de Transporte de Helsinki (HSL), que integra autobuses, tranvías, metro y trenes de cercanías.

Tranvías

En Helsinki, el tranvía es un medio de transporte muy popular, con una amplia red que conecta el centro de la ciudad con los barrios periféricos. Funciona de lunes a domingo, y la frecuencia varía según la hora del día.

Metro

El metro de Helsinki es el único en Finlandia. Conecta el este de la ciudad con el centro y con Espoo. Funciona desde las 5 h hasta medianoche.

Taxis

Los taxis son seguros y fáciles de encontrar en las principales ciudades. Suelen pedirse por teléfono y a través de aplicaciones móviles pero también hay algunas paradas. Son más caros que en otros países europeos.

Trenes

El servicio ferroviario está operado por la empresa estatal VR. Los trenes son cómodos, puntuales y eficientes, y conectan las principales ciudades y pueblos. La red conecta ciudades importantes, como Helsinki, Tampere, Turku, Oulu y Rovaniemi.

Autobuses de larga distancia

Los autobuses interurbanos son una opción para viajar entre ciudades y pueblos, especialmente en áreas donde no hay servicio ferroviario. Las principales compañías de autobuses de larga distancia son OnniBus y Matkahuolto. Suelen ser más baratos que los trenes, aunque la duración del viaje puede ser más larga. Estas rutas operan durante todo el día, y algunos servicios ofrecen autobuses nocturnos.

Transporte aéreo

A pesar de la extensa red de trenes y autobuses, debido a las grandes distancias en el norte del país, los vuelos son una opción común para viajar a destinos como Rovaniemi, Oulu y otras

ciudades de Laponia.

Transporte marítimo

Dada la vasta cantidad de lagos y la extensa costa del país, el transporte marítimo también es importante. Existen ferries locales que operan en los archipiélagos de Finlandia, como las islas Åland, así como otros que conectan Finlandia con Suecia y Estonia. Las compañías como Viking Line y Tallink Silja son populares, tanto para el transporte de pasajeros como para el transporte de vehículos.

Carreteras

Finlandia tiene una red de carreteras seguras, que facilita el transporte por automóvil. Las principales autopistas conectan ciudades importantes, como la E18 que conecta Helsinki con Turku. En invierno, las carreteras son mantenidas y despejadas con regularidad, aunque es necesario el uso de neumáticos de invierno debido a las condiciones meteorológicas. Los conductores españoles pueden usar su permiso de conducir español o un permiso internacional de conducir por un tiempo limitado.

4.11 Vivienda

La oferta de vivienda varía considerablemente según la región, con diferencias notables entre áreas urbanas, como Helsinki, y zonas más rurales. El mercado de alquiler es competitivo, especialmente en las principales ciudades como Helsinki, donde la demanda de viviendas es alta. El proceso de compra de una propiedad es sencillo y está bien regulado.

4.12 Sistema educativo y colegios

El sistema educativo finlandés es conocido internacionalmente por su calidad. Se basa en principios de inclusión, accesibilidad y la promoción del aprendizaje a lo largo de toda la vida.

Se divide en etapas:

Educación Preescolar

Edad: 6 años.

Duración: 1 año.

La educación preescolar es opcional pero altamente recomendada. Está diseñada para preparar a los niños para la educación primaria y se centra en el desarrollo social, emocional y cognitivo.

Educación Primaria (Peruskoulu)

Edad: 7 a 16 años.

Duración: 9 años.

La educación primaria es obligatoria y comienza a los 7 años. Se divide en dos ciclos: el primer ciclo (1º a 6º grado) y el segundo ciclo (7º a 9º grado).

Se ofrece una educación integral que incluye asignaturas académicas, así como educación artística, física y manual.

Al finalizar la educación primaria, los estudiantes obtienen un certificado que les permite continuar en la educación secundaria.

Educación Secundaria

Edad: 16 a 19 años.

Duración: 3 años.

La educación secundaria se divide en dos rutas:

Liceo (lukio): Preparación académica para estudios superiores, incluyendo la educación universitaria.

Educación Profesional (ammattikoulu): Formación profesional que prepara a los estudiantes para el mercado laboral.

Los estudiantes deben elegir una de las dos rutas al finalizar la educación primaria.

Educación Superior

Universidades y universidades de ciencias aplicadas: Ofrecen programas de licenciatura y maestría.

La educación superior es gratuita para los ciudadanos de la UE/EEE.