



INFORME PAÍS

Corea Del Sur



Actualizado a diciembre 2024

1 EL PAÍS

1.1 INFORMACIÓN ECONÓMICA Y COMERCIAL

1.1.1 MARCO GEOGRÁFICO

1.1.2 MARCO POLÍTICO

1.1.3 ESTRUCTURA DE LA OFERTA

1.1.3.1 Estructura de la oferta, sector primario, secundario y terciario

1.1.3.2 Precios (minoristas y mayoristas)

1.1.3.3 Infraestructuras económicas (transporte, telecomunicaciones y energía)

1.1.3.4 Población activa y mercado de trabajo. Desempleo

1.1.3.5 PIB per cápita y distribución de la renta

1.1.3.6 Privatizaciones

1.1.4 DEMANDA Y COYUNTURA

1.1.4.1 Estructura del PIB por componentes del gasto

1.1.4.2 Evolución de las principales variables económicas: crecimiento, inflación

1.1.4.3 Cuadro de principales indicadores macroeconómicos

1.1.4.4 Previsiones macroeconómicas

1.1.4.5 Principales objetivos de política económica y políticas estructurales (programas, reformas, política fiscal, presupuestaria y monetaria...)

1.1.4.6 Importancia económica del país en la región. Pertenencia a organismos internacionales

1.1.5 SECTOR EXTERIOR

1.1.5.1 Evolución reciente del comercio exterior de bienes y servicios

1.1.5.2 Intercambios comerciales con la Unión Europea

1.1.5.3 Principales socios comerciales (exportación e importación)

1.1.5.4 Cuadro de Exportaciones por países (principales países clientes)

1.1.5.5 Cuadro de Importaciones por países (principales países proveedores)

1.1.5.6 Principales productos exportados e importados

1.1.5.7 Cuadro de Exportaciones por capítulos arancelarios

1.1.5.8 Cuadro de Importaciones por capítulos arancelarios

1.1.5.9 Principales sectores de servicios (exportación e importación). El turismo

1.1.5.10 Inversión extranjera. Desglose por países y sectores

1.1.5.11 Operaciones importantes de inversión extranjera

1.1.5.12 Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras

1.1.5.13 Inversión en el exterior. Desglose por países y sectores

1.1.5.14 Balanza de pagos. Resumen de las principales cuentas y sub-balanzas

1.1.5.15 Cuadro de Balanza de pagos

1.1.5.16 Reservas internacionales

1.1.5.17 Moneda y sistema cambiario. Evolución del TC

1.1.5.18 Deuda externa (total y servicio de la deuda; principales ratios)

1.1.5.19 Calificación de riesgo (por OCDE y otras calificadoras)

1.1.6 RELACIONES ECONÓMICAS INTERNACIONALES

1.1.6.1 Marco de la Política comercial con la UE: relaciones con la OMC

1.1.6.2 Relaciones con IFIs (FMI, BM, bancos regionales y otras)

1.1.6.3 Participación en OOII económicos y comerciales

1.2 RELACIONES BILATERALES

1.2.1 Resumen de las relaciones bilaterales con España

1.2.2 Principales acuerdos económicos bilaterales

1.2.3 Comercio bilateral de bienes y puesto en la clasificación

1.2.4 Cuadro de balanza comercial bilateral

1.2.5 Comercio bilateral de servicios y puesto en la clasificación

1.2.6 Flujos de inversión bilateral y puesto en la clasificación

1.2.7 Cuadro de flujo y stock de inversiones bilaterales

1.2.8 Deuda bilateral (Acuerdos de conversión)

1.2.9 Programas financieros y financiación

2 EXPORTAR

2.1 ACCESO AL MERCADO

2.1.1 Régimen arancelario, reglamentación, barreras comerciales e información de mercado

2.1.1.1 El mercado (nivel de vida, rasgos de la demanda, centros económicos)

2.1.1.2 Canales de distribución. Estructura y marco legal de la distribución comercial

2.1.1.3 Régimen de comercio exterior. Tramitación de las importaciones. Contingentes y licencias a la importación

2.1.1.4 Aranceles y otros pagos en frontera. Regímenes económicos aduaneros. Medidas de defensa comercial

2.1.1.5 Normas y requisitos técnicos. Homologación, certificación y etiquetado. Aspectos sanitarios y fitosanitarios

2.1.1.6 Comercio de Servicios. Legislación sobre provisión de servicios transfronterizos, requisitos de establecimiento o para el movimiento temporal de trabajadores

2.1.1.7 Barreras comerciales a bienes y servicios españoles

3 INVERTIR

3.1 MARCO JURÍDICO

3.1.1 Régimen de inversiones

3.1.2 Detalle del APPRI con España

3.1.3 Organismos de apoyo a la inversión extranjera

3.1.4 Zonas francas y ZEE

3.1.5 Contratación Pública. Criterios de adjudicación de contratos

3.1.6 Propiedad inmobiliaria

3.1.7 Incentivos a la inversión (fiscales, sectoriales, regionales y locales)

3.1.8 Formación de 'joint-ventures'. Socios locales

3.1.9 Tipos de sociedades

3.1.10 Régimen de Franquicias

3.1.11 Propiedad industrial (marcas, patentes, diseños, licencias)

3.1.12 Barreras de entrada a la inversión

3.2 RÉGIMEN FISCAL

3.2.1 Estructura general del sistema fiscal

3.2.2 Sistema impositivo (estatal, regional y local)

3.2.3 Resumen de la imposición sobre la renta de las personas físicas

3.2.4 Resumen de la imposición sobre sociedades

3.2.5 Resumen de la imposición sobre el patrimonio

3.2.6 Resumen de la imposición sobre el consumo

3.2.7 Otros impuestos y tasas

3.2.8 Tratamiento fiscal de la inversión extranjera. Incentivos y existencia de CDI con España y países competidores

3.3 SISTEMA FINANCIERO

3.3.1 Sistema financiero

3.3.2 Líneas de crédito, acuerdos multilaterales de financiación

3.3.3 Régimen de cobros y pagos al exterior. Control de cambios y repatriación de capitales

3.4 MERCADO DE TRABAJO

3.4.1 Régimen de contratación laboral

3.4.2 Régimen de trabajadores extranjeros

3.4.3 Jornada laboral y permisos

3.4.4 Costes laborales. Salarios

3.4.5 Seguridad social

3.4.6 Relaciones colectivas; sindicatos; huelga

4 INFORMACIÓN PRÁCTICA

4.1 Formalidades de entrada y salida

4.2 Lengua oficial y religión

4.3 Moneda y tipo de cambio

4.4 Corriente eléctrica

4.5 Seguridad

4.6 Condiciones sanitarias

4.7 Comunidades y conexiones con España

4.8 Hora local, vacaciones y días festivos

4.9 Horarios laborales (bancos, comercios, empresas y AA.PP.)

4.10 Transporte interior

4.11 Vivienda

4.12 Sistema educativo y colegios



1 EL PAÍS

1.1 INFORMACIÓN ECONÓMICA Y COMERCIAL

1.1.1 MARCO GEOGRÁFICO

La República de Corea ocupa aproximadamente la mitad sur de la península de Corea, entre China al oeste y Japón al este, limitando al norte con la República Democrática Popular de Corea.

Su superficie es de 100.370 km², aproximadamente la quinta parte de la extensión de España. En torno al 70 % del territorio es montañoso, aunque sin grandes alturas, poco apto para el cultivo (la superficie cultivable actual es el 18 % del total, mayoritariamente situada en zonas próximas a las costas este y sur); los picos más elevados no llegan a alcanzar los 2.000 metros. Las costas occidentales y meridionales, abruptas y muy irregulares, están rodeadas por cerca de 3.400 islas e islotes, entre las cuales destacan por su tamaño las de Jeju, Ulleung y Dokdo (Takeshima en japonés – islas de soberanía en disputa con Japón). La costa oriental, sin embargo, es regular y homogénea. Los ríos son cortos, pero muy caudalosos, y la mayoría de ellos desembocan en el mar Amarillo.

El clima es continental, con inviernos muy fríos y secos y veranos húmedos y calurosos. La primavera y el otoño tienen temperaturas suaves y escasas precipitaciones.

La pluviosidad es muy elevada en verano, que acumula entre el 50 % y el 60 % de las precipitaciones anuales, cuya media está entre los 1.100 y 1.800 ml. por metro².

1.1.2 MARCO POLÍTICO

La República de Corea es una democracia representativa que se rige por un régimen de tipo presidencialista, con una legislatura unicameral. El modelo de administración territorial del Estado es centralizado. La Asamblea Nacional es el organismo constitucional que detenta el poder legislativo, mientras que el poder judicial recae en el Tribunal Supremo (cuyos miembros son propuestos por el Presidente y aprobados por la Asamblea Nacional) y en el Tribunal Constitucional. La Fiscalía tiene una importante influencia política.

El anterior presidente, Moon Jae-in, del Partido Democrático de Corea (PDC), fue elegido en mayo de 2017 y gobernó el país durante cinco años. El 9 de marzo de 2022 tuvo lugar la última elección presidencial, en la cual resultó elegido, con un resultado ajustado, el actual presidente Yoon Suk-yeol, del Partido del Poder Popular (PPP) por un período de 5 años.

Durante todo este período, ha coexistido, en un modelo fuertemente presidencialista, con una Asamblea Nacional que presenta una mayoría absoluta del PDC. Mayoría que se ha visto reforzada tras las elecciones a la Asamblea Nacional del 10 de abril de 2024 por un período de 4 años, lo que ha reducido muy significativamente la capacidad del actual Gobierno para aplicar su programa.

El presidente Yoon declaró la ley marcial el martes 3 de diciembre de 2024 por la noche, que estableció la prohibición de reunión, asociación, publicación y actividades políticas, entre otras, aunque fue derogada esta declaración al día siguiente. El motivo alegado por el presidente fue el de "proteger a la República de Corea de las amenazas de las fuerzas comunistas de Corea del Norte". Yoon describió a los legisladores de la oposición como «fuerzas pro-norcoreanas y anti-estatales», reprendiendo su intento de destituir (impeachment) a ministros y fiscales, solicitar una investigación especial sobre él y su esposa Kim Keon Hee y, más recientemente, dificultar la aprobación del presupuesto nacional.

La Asamblea Nacional votó el sábado, 14 de diciembre, a favor de la destitución del presidente Yoon Suk Yeol por su declaración de la ley marcial, que muchos creen que viola la Constitución y otras leyes. Como resultado de la votación, Yoon quedó inmediatamente suspendido de su cargo y el primer ministro Han Duck-soo asumió el papel de presidente en funciones.

Sin embargo, esto no significa que el presidente haya sido destituido definitivamente, ya que el Tribunal Constitucional analizará si confirma o rechaza la decisión de la Asamblea. El Tribunal tiene hasta 180 días para dictar una sentencia definitiva. Si el Tribunal la confirma, Yoon será destituido y se celebrarán nuevas elecciones presidenciales en un plazo de 60 días.

La política exterior coreana, que se apoya en parte en el ámbito multilateral, está condicionada por las relaciones con Corea del Norte (realización de ensayos nucleares y de lanzamiento de misiles, objetivo a largo plazo de reunificación), que es también un tema de política interna, y Japón (el trabajo forzoso y las esclavas sexuales durante el período colonial de Japón, conflictos territorial por las islas Dokdo); pero en la actualidad lo está sobre todo por el equilibrio que intenta mantener entre China (principal socio comercial de Corea del Sur, importante deslocalización productiva de empresas coreanas en ese país) y los EE. UU. (fuerte alianza política y militar), aunque se encuentra mucho más incorporada al área de influencia de este último, siendo una posición difícil si el conflicto entre las dos potencias se sigue agudizando. La UE tiene un papel muy secundario en la política exterior coreana.

En política exterior, el presidente Yoon se ha estado acercando más a los EE. UU., pero intentando no entrar en conflicto con China en la medida de lo posible, y mantiene una posición de mayor dureza frente a Corea del Norte que el anterior Gobierno. También ha iniciado un proceso de normalización de las relaciones con Japón desde junio de 2023.

PARTIDOS POLÍTICOS

- Partido Democrático (PDC, partido Minju), social liberal de centro izquierda, al que pertenece el anterior Presidente Moon, y a cuya cabeza está Lee Jae-myung.
- Partido del Poder del Pueblo (PPP, antes partido Saenuri), al que pertenece el presidente Yoon Suk-yeol y liderado por Kim Gi-hyeon. Conservador en el plano social, liberal en el terreno económico.
- Partido de la Justicia. Partido socialdemócrata de izquierdas, presidido por Sim Sang-jung.
- Partido Popular. Partido satélite del PPP y liderado por Kim Gi-hyeon.
- Partido Abierto Democrático. Partido satélite del PDC.
- Otros partidos e independientes.

PODERES DEL ESTADO

Poder Ejecutivo

El poder ejecutivo lo encabeza el Presidente de la República, durante mandatos de cinco años improrrogables. El Presidente de la República designa al Primer Ministro y al resto de ministros del gabinete, los cuales deben ser aprobados por la Asamblea Nacional. El Presidente mantiene una administración con diversas agencias y asesores dentro de la Oficina Presidencial o *Cheong Wa Dae*. Estos altos funcionarios formulan, proponen y ejecutan políticas en un amplio abanico de temas, desde presupuestarios hasta de inteligencia y defensa.

Poder Legislativo

La Asamblea Nacional, unicameral, ejerce el poder legislativo, incluyendo la aprobación de los presupuestos anuales, y ejerce labores de control sobre la labor del poder ejecutivo. Las leyes pueden ser propuestas por el propio gobierno o por un grupo de más de diez parlamentarios, y son revisadas por comités permanentes. Las propuestas son posteriormente votadas en sesión plenaria, para después ser sancionadas por el Presidente. El poder legislativo tiene la potestad de decidir sobre los acuerdos internacionales, incluidos los relativos al comercio internacional.

Poder Judicial

La configuración actual del poder judicial nació con la Constitución de 1987. El sistema se estructura en tres niveles: los Juzgados ordinarios locales y de familia, el Alto Tribunal o Tribunal de Patentes, y el Tribunal Supremo. Los juzgados ordinarios aplican la ley en materia civil, criminal, administrativa y electoral, mientras que los de familia se encargan de asuntos domésticos. El Tribunal de Patentes revisa las decisiones judiciales de la Oficina de Patentes como instancia de apelación, siendo en el Tribunal Supremo donde se agotan los recursos. El Tribunal Supremo es la más alta instancia judicial. El Presidente del Tribunal Supremo es nombrado por el Presidente con el consentimiento de la Asamblea Nacional, y los demás jueces del Tribunal Supremo son designados por el Presidente por recomendación del Presidente del Tribunal Supremo. El mandato del Presidente del Tribunal Supremo y los jueces es de seis años.

El Ministerio Fiscal, cuyo fiscal jefe es nombrado por el Presidente, actúa con autonomía funcional, y promueve la acción de la justicia en defensa de la ley y la independencia de los tribunales.

El país está oficialmente dividido en nueve provincias, seis ciudades metropolitanas (Incheon, Daegu, Ulsan, Busan, Gwangju, Daejeon), una ciudad administrativa especial (Sejong) y una ciudad con estatus especial (Seúl). A su vez, estas entidades están subdivididas en entidades menores, como ciudades (*Si*), condados (*Gun*), circunscripciones (*Gu*), villas (*Eup*), distritos (*Myeon*), barrios (*Dong*) y pueblos (*Ri*). Actualmente existen 245 gobiernos municipales. Los gobiernos provinciales, a pesar de tener sus propias funciones, actúan básicamente como intermediarios entre el gobierno central y los gobiernos municipales. De hecho, las unidades administrativas generalmente coinciden con las de los ministerios y agencias del gobierno central, de modo que las políticas y los programas diseñados por una agencia específica del gobierno central puedan ser puestos en práctica por la unidad correspondiente del gobierno provincial.

Todos los Ministerios (salvo Exteriores y Defensa) y gran parte de las agencias gubernamentales se ubican en la ciudad administrativa de Sejong, que se encuentra a unos 120 Km. al sur de Seúl.

El Primer Ministro es el Sr. Han Duk-soo, que asumirá las funciones del presidente Yoon durante el período en que esté suspendido de sus funciones, y el Gobierno está formado por 19 ministros. Tiene dos Vice primeros Ministros: el Sr. Choi Sang-mok, Ministro de Economía y Finanzas, y el Sr. Lee Yu-ho, Ministro de Educación.

Los principales ministerios que tienen competencias económicas y comerciales son los siguientes:

- Ministerio de Comercio, Industria y Energía (MOTIE). Además de las competencias en industria y energía, tiene las competencias en materia de política comercial e inversiones exteriores. De este ministerio dependen KOTRA (Korea Trade Investment Promotion Agency), Keximbank, Ksure, Korean Development Bank, etc. Su Ministro es el Sr. Duckgeun Ahn.
- Ministerio de Economía y Finanzas (MOEF). Es responsable de las políticas de desarrollo económico y social a medio y largo plazo, la coordinación de la política fiscal (Oficina presupuestaria, agencia

tributaria, aduanas), la política financiera (el Tesoro Público, la estabilidad financiera, la representación en las IFIs, G20, FSB, etc.), y la gestión de los activos del Estado y de la contratación pública, y la Oficina de estadísticas del Estado. El Ministro es el Sr. Choi Sang-mok.

- Ministerio de Asuntos Exteriores (MOFA). Está a cargo de las relaciones exteriores del país, así como de manejar los asuntos relacionados con ciudadanos coreanos en el extranjero. El Ministro es el Sr. Cho Tae-yul.

- Ministerio de Agricultura, Alimentación y Asuntos Rurales (MAFRA). Este ministerio se encarga de desarrollar las medidas de seguridad alimentaria, del control estratégico del sector primario y de los planes de sostenibilidad en el entorno rural. Dentro del organigrama se integran las funciones para la negociación de tratados de libre comercio relacionados con la agricultura y los acuerdos pesqueros. La Ministro es la Sra. Song Mi-ryung. Bajo el paraguas ministerial del Ministerio de Agricultura está la agencia *Animal Plant & Fisheries Quarantine & Inspection Agency*, APQA (antigua QIA), que actúa como agencia independiente involucrada en la autorización e inspecciones de importación de productos de origen animal y vegetal.

- Ministerio de Seguridad Alimentaria y Medicamentos (MFDS). Es una agencia gubernamental que depende del Primer Ministro, sin formar parte del Gabinete ministerial. Está involucrada en los procesos de autorización de importación de productos de origen animal y vegetal. La Ministra es la Sra. Oh Yu-kyoung

- Ministerio de Tierra, Infraestructura y Transporte (MOLIT). Coordina la política territorial y las leyes básicas relacionadas con el territorio nacional, infraestructura y recursos hídricos. El Ministro es el Sr. Park Sangwoo.

- Ministerio de Ciencia y ICT (MSIT). Es el ministerio responsable de la política de investigación y desarrollo, y del que dependen las agencias para el desarrollo científico y las universidades. El Ministro es el Sr. Yoo Sang-im

1.1.3 ESTRUCTURA DE LA OFERTA

1.1.3.1 Estructura de la oferta, sector primario, secundario y terciario

En 2023, el sector servicios supuso un 63.8 % del PIB, el sector manufacturero un 26.5%, la construcción un 5.9%, la electricidad, gas y agua un 2% y el sector agropecuario y la minería un 1.7%.

La característica más relevante de la estructura productiva de la economía coreana es el peso de su actividad industrial, superior al habitual entre los países más desarrollados de la OCDE. La industria coreana está dominada por los grandes conglomerados industriales conocidos como chaebol, de estructura compleja, que son los pilares de la economía y de las exportaciones.

Como se ve, el sector industrial es muy relevante para la economía del país, teniendo la industria pesada una gran relevancia en el mismo. Corea era en 2023, el sexto mayor productor mundial de acero según la World Steel Association, habiendo aumentado su producción en un 1,37% respecto al año anterior.

Corea es líder mundial en sectores industriales como la electrónica (en especial, semiconductores, televisores y teléfonos inteligentes), la petroquímica, los automóviles y su industria auxiliar; y la construcción naval. Los grandes *chaebols* están también presentes en actividades de construcción e ingeniería. En los últimos años está cobrando una creciente importancia la industria de defensa.

El tamaño del sector servicios es menor que en otros países de la OCDE, pero está aumentando en importancia. Mantiene unas tasas de crecimiento de la productividad muy por debajo de la del sector industrial, consecuencia de un exceso de regulación administrativa, de falta de competencia, de una cierta atomización empresarial y de unas tasas de inversión en innovación muy inferiores a las del sector industrial.

El empleo en el sector agrícola pasó de un 16% del total en 1989 a un 6,1% en mayo de 2022 y, entre 1989 y 2021, la superficie cultivada del país se redujo de más del 20% hasta aproximadamente el 14%. Por lo que respecta al sector pesquero, la población que se dedica a este sector se ha visto claramente reducida en las últimas décadas, sin embargo, su producción presenta un claro crecimiento apoyándose sobre todo en la acuicultura. A pesar de ello, la producción de la acuicultura fue en 2023 un -12,5% inferior a 2022, principalmente debido a las temperaturas más elevadas, responsables de una mayor tasa de mortalidad de los peces.

1.1.3.2 Precios (minoristas y mayoristas)

El sistema de distribución en Corea mantiene, en algunos casos, características de una estructura oligopolista y está controlado parcialmente en muchos sectores por los conglomerados empresariales. En el sector primario se da un alto grado de intervención en determinados productos como el arroz o el azúcar, mientras que en otros la protección comercial es todavía elevada, en muchos casos mediante restricciones regulatorias. Los márgenes de la distribución son grandes, mostrando la falta de competencia, lo que presiona los precios al alza.

1.1.3.3 Infraestructuras económicas (transporte, telecomunicaciones y energía)

- Transporte: Corea del Sur cuenta con una red de transporte muy desarrollada, que incluye carreteras, ferrocarriles, puertos y aeropuertos. El país ha invertido significativamente en la modernización y expansión de su infraestructura de transporte.
- Comunicaciones: El mercado de telecomunicaciones de Corea del Sur es uno de los más avanzados del mundo. Tiene una alta penetración de banda ancha, adopción de tecnologías LTE y fibra óptica. Corea además, dispone de la conexión a Internet más rápida del mundo.
- Energía: Corea del Sur depende en gran medida de las importaciones para satisfacer alrededor del 97% de su demanda energética.

1.1.3.4 Población activa y mercado de trabajo. Desempleo

En los últimos diez años, e incluso a pesar del impacto de la pandemia, el mercado de trabajo en Corea se ha comportado de manera resiliente. La participación en el mercado de trabajo y el porcentaje de personas empleadas son elevados. El desempleo se ha mantenido muy bajo, fluctuando entre el 3,5% y el 4,5%. Aun considerando las diferencias metodológicas de medición entre países (los requisitos para ser clasificado como desempleado son muy exigentes) se trata de un porcentaje bajo respecto de la media de la OCDE.

Según los datos del *World Economic Outlook* del FMI y del Banco de Corea, la tasa de desempleo en 2023 se situó en el 3,7% de media, habiendo bajado a 2,3% en octubre de 2024. Además, según la OCDE la tasa de participación en el mercado de trabajo alcanza el 63,10% de la población total, con una ratio de empleo respecto de la población del 61,30%. La incidencia del paro es mayor entre las capas más jóvenes de la población y menos educadas (el desempleo para este grupo de población de edades comprendidas entre los 20 y 24 años llega al 11,6%). A la hora de valorar unas cifras tan reducidas de desempleo hay que tener también en cuenta la elevada proporción de autoempleo,

muy por encima del registrado en otros países OCDE (24,6% en 2020 según la OCDE, comparado con un 16,1% en España) y que incluye un cierto grado de subempleo.

Existe segmentación del mercado de trabajo y gran diferencia de crecimiento de la productividad entre las pequeñas y medianas empresas y las grandes empresas. Según datos de la Agencia de Estadísticas de Corea (KOSIS), en 2023, del total de empresas registradas en Corea del Sur, un 99,87% del total son PYMES, mientras que las grandes empresas representan un 0,12 % del total. De acuerdo con el Ministerio de PYMES y Startups de Corea, las PYMES representan el 83% del empleo total y el 34% de las exportaciones. Por otro lado, el 43% de los trabajadores están empleados en microempresas (de menos de 10 trabajadores), en las cuales son frecuentes los bajos salarios, el empleo precario, y un régimen de cobertura de seguridad social limitado.

Aproximadamente un 26,1% de los empleados mantienen empleos de corto plazo, y con un nivel de salarios por debajo de los empleados regulares a tiempo completo, con un nivel de inseguridad laboral más alto, y con menores probabilidades de recibir formación y aumentar su productividad potencial.

El Gobierno del anterior presidente aprobó un aumento del 16,4% del salario mínimo por hora en 2018, así como de un 10,9% en 2019. Se trata de un aumento considerable si tenemos en cuenta que, en años anteriores, el aumento se situaba alrededor del 7 y el 8%. En 2020, con la llegada de la pandemia, el ritmo se ralentizó significativamente, aumentando el salario mínimo un 2,9% con respecto al año anterior, y tan solo un leve 1,5% en 2021. Además, el gobierno del expresidente Moon aprobó en 2019 limitar de 68 a 52 horas el número máximo de horas de trabajo semanal, incluyendo las extraordinarias, que entró en vigor a partir de julio 2018; primero en las grandes corporaciones. La implantación en las empresas más pequeñas (de entre 5 y 49 trabajadores) comenzó en julio de 2021. Sin embargo, la OCDE estima que, a pesar de que la reforma ha sido completada, dos de cada cinco trabajadores continuarán trabajando más de 52 horas semanales. El intento del actual gobierno de ampliar el número de horas semanales, compensable con reducciones de la jornada en otras semanas, para adaptarse al ciclo de trabajo de algunas empresas contó con la oposición de los sindicatos y gran parte de la población por lo que no tuvo éxito.

Por géneros, la tasa de ocupación masculina está en el 70% y la femenina en el 51,2 %, y la población activa se compuso de 16,12 millones de hombres y 12,19 millones de mujeres. En comparación con el resto de la OCDE se da un alto grado de desigualdad salarial entre hombres y mujeres, que sufren más dificultades para ascender en la empresa hacia puestos de mayor responsabilidad, aunque se va progresivamente avanzando en la equiparación de ambos géneros.

Según los datos del Banco de Corea, en 2023 el sector servicios es el principal proveedor de empleo (57,95% de la población activa). El sector secundario incorpora el 16,1% de la población activa, mientras el sector primario ha venido perdiendo importancia en los últimos años y actualmente supone un 5,3% de la población activa.

A pesar de la baja tasa de desempleo, la evolución relativa del desempleo entre los jóvenes es uno de los motivos de preocupación con respecto a la economía coreana, junto a la dificultad de generar suficientes nuevos empleos bien remunerados en sectores distintos de los industriales dominados por los grandes conglomerados empresariales.

1.1.3.5 PIB per cápita y distribución de la renta

Renta per cápita: Desde mediados de los años 80, el país ha conocido un continuado incremento en los niveles de renta per cápita, solo interrumpido en 1998 (consecuencia de la crisis asiática de 1997), en 2008 (consecuencia de la crisis financiera internacional) y más recientemente por la

pandemia del coronavirus. En 2023, el Banco Mundial calcula un PIB per cápita en 2023 de 33.121 de USD.

Distribución de la renta: En cuanto a la distribución de la renta, el cuadro siguiente recoge la evolución del índice GINI (mayor igualdad en la distribución cuanto más próximo a cero). El índice refleja en 2023 un valor de 0,329, lo que significa una desigualdad ligeramente inferior a la de España en el mismo periodo.

Año	Índice de Gini*	
	Corea del Sur	España
2011	0,388	0,340
2016	0,355	0,345
2017	0,354	0,341
2018	0,345	0,332
2019	0,339	0,330
2020	0,331	0,321
2021	0,333	0,330
2022	0,333	0,320
2023	0,329	0,339

Fuentes: Bank of Korea, INE (Instituto Nacional de Estadística)

El crecimiento de la renta vino acompañado de una distribución más igualitaria durante toda la década anterior a la crisis del 97, pasando el índice de Gini en una década del 0,306 en 1987 al 0,257 en 1997. La crisis asiática de ese último año provocó una pausa en el crecimiento de la renta y un deterioro en su distribución como resultado fundamentalmente del incremento del desempleo y de los ajustes salariales que afectaron principalmente a los trabajos de menor cualificación y niveles más reducidos de salarios.

En Corea, el índice de pobreza relativa se acentúa especialmente entre la población de más edad (66 o más años), aunque el valor del índice de pobreza general es moderado en comparación con otros países. En 2022 se situó en un 0,151 según la OCDE.

1.1.3.6 Privatizaciones

No se han producido privatizaciones recientemente en Corea del Sur.

1.1.4 DEMANDA Y COYUNTURA

1.1.4.1 Estructura del PIB por componentes del gasto

SECTORES DE ACTIVIDAD Y COMPONENTES DE GASTO

PIB	2019	2020	2021	2022	2023
POR SECTORES DE ORIGEN	%	%	%	%	%

AGROPECUARIO	1,9	2	2	1,7	1,7
MINERÍA	0,1	0,1	0,1	0,1	0,0
MANUFACTURAS	27,8	27,4	27,9	27,98	26,5
CONSTRUCCIÓN	6	5,8	5,6	5,64	5,9
ELECTRICIDAD GAS Y AGUA	2,2	2,5	1,9	0,95	2
SERVICIOS	62	62,2	62,5	63,6	63,8
TOTAL	100	100	100	100	100
POR COMPONENTES DEL GASTO	%	%	%	%	%
CONSUMO	65,8	64,4	64,3	67,1	67,8
Consumo Privado	48,6	46,4	46,1	48,4	X
Consumo Público	17,3	18,0	18,2	18,73	X
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	29,8	31,1	32,1	33,16	X
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	39,8	36,4	42,1	48,26	X
(-) IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	36,9	31,9	38,5	48,53	X
TOTAL	100	100	100	100	100

[South Korea: GDP distribution South Korea by sector 1953-2023 | Statista](#)

[Final consumption expenditure \(% of GDP\) - Korea, Rep. | Data \(worldbank.org\)](#)

1.1.4.2 Evolución de las principales variables económicas: crecimiento, inflación

La República de Corea mantiene unos fundamentos económicos sólidos, así como un colchón fiscal y externo, que han contribuido a mantener la estabilidad macroeconómica y la capacidad de adaptación de su economía. Según datos de la OCDE, previamente a la crisis derivada de la pandemia COVID-19, la economía coreana venía creciendo a tasas superiores al 2%, concretamente, entre 2015 y 2019, a un promedio del 2,8%. No obstante, además de por ciertos problemas estructurales que viene arrastrando su economía (disminución de productividad y competitividad; envejecimiento de la población; elevado endeudamiento privado, y limitaciones de las redes de protección social), y afectado por la guerra comercial iniciada en 2018 entre EE.UU. y China, el ritmo de crecimiento se situaba por debajo del ritmo experimentado antes de la crisis financiera mundial de 2008, aunque por encima de la media de otros países desarrollados.

En 2020, Corea del Sur registró una disminución del 0,7% del PIB. La economía coreana no experimentaba una contracción desde la crisis financiera asiática en 1998 (-5,1%). Sin embargo, la cifra de 2020 puso de manifiesto la fortaleza económica del país, si se compara con el impacto de la pandemia sobre el conjunto de economías desarrolladas.

El crecimiento económico se situó en 2021 en el 4,1% según el Banco de Corea, motivado por el empuje de la demanda interna, así como de las exportaciones, particularmente de semiconductores

y respaldado por la gradual normalización de las restricciones por la COVID-19. El crecimiento en 2022 fue del 2,6%.

Entre otras cosas, la guerra de Ucrania ha tenido impacto en la economía coreana, especialmente debido a que Corea del Sur se unió a las sanciones impuestas a Rusia.

Los efectos más inmediatos del conflicto se han podido observar con la subida de los precios de la energía y los alimentos, así como las interrupciones en las cadenas de suministro. Si bien la relación de Corea y Rusia, en términos de comercio e inversión, no era de las más relevantes, el deterioro de su relación comercial sí que ha tenido algunos efectos negativos para la economía coreana ya que Rusia era el 13º cliente comercial, y se trataba de un exportador importante hacia Corea del Sur en materiales como nafta o antracita. Han surgido pérdidas en torno a las inversiones extranjeras acumuladas que tiene Corea en el país, especialmente en el sector manufacturero.

A lo largo de 2023 la economía coreana continuó con tasas de crecimiento moderadas impulsadas principalmente por un repunte de la producción manufacturera y las exportaciones, especialmente de semiconductores, un sector clave para la economía coreana. Según el Banco de Corea, en 2024 se prevé un crecimiento económico del 2.3%, notablemente mayor que el 1.4% de 2023, debido a la recuperación del comercio mundial.

A lo largo de 2024 la tasa de crecimiento anual de los precios de consumo ha experimentado una marcada desaceleración, hasta situarse en noviembre en el 1,54 %, en comparación con el 3.6% registrado en 2023.

1.1.4.3 Cuadro de principales indicadores macroeconómicos

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS				
PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2021	2022	2023	última cifra disponible
PIB				
PIB, precios corrientes (millones de USD)	1.810.000	1.664.000	1.713.000	nd
Tasa de variación real (%)	4,3	2,6	1,94	0,2 /T2)
INFLACIÓN				
Media anual (%)	2,5	5,1	2,8	1,5 (nov.)
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Fin de período (%)	1	3,25	3,5	3,5 (julio)
% Desempleo sobre población activa	3,7	2,9	3,7	2,3 (oct.)

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS				
PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2021	2022	2023	última cifra disponible
DÉFICIT PÚBLICO				
% de PIB	-0.02	nd	nd	nd
DEUDA PÚBLICA				
% de PIB	51,3	53,8	55,2	55,2
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS				
en millones de USD *	644	684	632	565 (oct)
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS				
en millones de USD *	615	731	642,5	526 (oct.)
RESERVAS INTERNACIONALES				
en miles de millones de USD	463,12	423,16	415,8	415,4 (sept.)
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA				
en millones de USD	22	30,4	32,7	nd
TIPO DE CAMBIO				
fin de período (EUR / AMD)	1342,3	1348,9	1.437,7	1.475,2
fin de período (USD / AMD)	1.188,8	1.280,8	1.294,5	1.339,8
<i>Fuente: Bank of Korea</i>				

1.1.4.4 Previsiones macroeconómicas

La economía coreana se enfrentó durante 2023 a varios problemas como son la elevada inflación, los elevados tipos de interés, la ralentización de la economía china, la guerra entre Ucrania y Rusia, etc. lo que redujo su crecimiento en ese año. El Banco de Corea previó un crecimiento económico del 2,3% para 2024. La OCDE presentó unas perspectivas de crecimiento del 2,3%, y el FMI esperaba que la economía surcoreana creciera un 2,3% en 2024.

En junio el Ministerio de Economía y Finanzas revisó al alza la previsión de crecimiento para 2024 hasta el 2,6%, cuatro décimas más que en enero.

El FMI destaca que las previsiones para los siguientes años están sujetas a un elevado grado de incertidumbre por temas como la evolución de la demanda de semiconductores, el comportamiento de la economía china, la intensificación de la fragmentación geopolítica, etc.

Es probable que la declaración de ley marcial y la consiguiente inestabilidad política haga que se reduzca ligeramente el crecimiento previsto de acuerdo con algunas fuentes.

1.1.4.5 Principales objetivos de política económica y políticas estructurales (programas, reformas, política fiscal, presupuestaria y monetaria...)

Gobierno del Presidente Moon: Ante la crisis del coronavirus, la economía coreana demostró una gran resiliencia por tres razones principalmente:

1. La rapidez y eficacia de la respuesta sanitaria en donde sus medidas fueron dirigidas a objetivos identificados y concretos, sin impedimentos a la movilidad interior y, por tanto, con limitada interrupción de la actividad productiva en el interior del país.
2. La solidez de sus fundamentos económicos en el momento del surgimiento de la pandemia.
3. La contundencia de las medidas de política monetaria, fiscal y macrofinanciera aplicadas.

La política económica del expresidente Moon se centró entre 2017 y 2019 en el crecimiento de los ingresos de la población (“income led growth”), articulándose a través de aumentos del salario mínimo, la mejora de los niveles de protección social, ayudas directas a los pequeños comercios y medidas legales que limitan el tiempo máximo de trabajo permitido a 52 horas semanales, incluyendo las extraordinarias.

A partir de 2020, el gobierno anterior añadió otro eje principal denominado "crecimiento innovador", fomentando la aplicación de las nuevas tecnologías en las industrias existentes y en los servicios, y promoviendo el desarrollo y la aplicación de la IA, el Big Data, las redes 5G, la robotización, la digitalización y la inversión en I+D en nuevas industrias. A esto se une el impulso dado a los temas medioambientales a través del compromiso gubernamental, asumido en octubre de 2020, de ser una economía neutral en carbono para el año 2050, así como la aprobación, en julio de 2020, del Korean New Deal, con horizonte en 2025.

Gobierno del Presidente Yoon: En julio de 2022 el nuevo Gobierno planteó las orientaciones de política económica, que se desglosan entre aquellas dirigidas a resolver problemas coyunturales y aquellas dirigidas a resolver los de carácter más estructural.

Entre las primeras, podemos destacar medidas para estabilizar los precios y reducir las cargas económicas de la población (p. ej. bajando los impuestos de bienes esenciales), proteger la seguridad económica (aumentar la autosuficiencia del país), estabilizar el mercado inmobiliario (p. ej. con el plan de proveer más de 2,5 millones de casas), etc.

Entre las segundas podemos resaltar medidas muy centradas en la actividad empresarial como desregularizar sectores productivos, potenciar la defensa de la competencia, reducir impuestos (sociedades, distribución de beneficios retenidos), desregularizar el mercado de trabajo, impulsar la I+D, etc., contemplando al mismo tiempo medidas dirigidas a mitigar los problemas asociados al envejecimiento de la población, el cambio climático, así como medidas de protección social y de equilibrio regional. En diciembre de 2022 concretó su apuesta por las nuevas tecnologías publicando la “Nueva Estrategia de Crecimiento 4.0” que tiene como objetivo impulsar 15 proyectos en industrias de futuro (industria del quantum, AI, etc.). A inicios de 2023 el Gobierno de Corea del Sur

anunció sus planes a largo plazo para dar la máxima prioridad al apoyo a la I+D y promover 12 tecnologías estratégicas seleccionadas, incluidos los semiconductores, pantallas, baterías recargables y movilidad avanzada, en un intento por ampliar la presencia del país en el prominente sector.

En materia energética el nuevo Gobierno formalizó mediante un nuevo plan energético su intención de renunciar a la política de abandono de la energía nuclear de la anterior administración y ha reducido el peso relativo de la contribución de las energías renovables, aunque mantiene el compromiso de alcanzar la neutralidad en las emisiones de carbono para 2050.

El Gobierno coreano está adoptando medidas para garantizar la estabilidad de precios, proporcionar apoyo personalizado a los pequeños empresarios y aumentar la demanda interna. Estos esfuerzos también son llevados a cabo junto con las políticas esbozadas en la «Hoja de ruta de la economía dinámica», que pretende mejorar la calidad de vida de la población y aumentar la sostenibilidad de la economía.

Política fiscal: La política fiscal inició una fase expansiva a partir de 2017 que se vio reforzada para luchar contra la crisis causada por la pandemia adoptando medidas que alcanzaron el 16,1% del PIB en 2020 y con la aprobación, en marzo y julio de 2021, de paquetes de ayudas adicionales por valor del 2% del PIB (OCDE, 2021). En diciembre de 2021, el Gobierno anunció un nuevo paquete de ayudas, el séptimo en dos años, orientado a aliviar la situación de las pequeñas empresas y autónomos, por valor de 3.600 mill. \$. Por otro lado, el Gobierno de Yoon anunció una serie de ayudas monetarias a empresas centrado en el apoyo a las pequeñas empresas afectadas por la pandemia. En 2022 el gasto público se incrementó hasta los 522.662 mill.\$. El déficit público se situó ese año en el 3 % del PIB. Tras la transición de políticas fiscales expansivas hacia un enfoque fiscal sólido durante la planificación presupuestaria de 2023, la propuesta presupuestaria de 2024 se centró en mejorar los fundamentos de la estructura fiscal.

En línea con las recomendaciones del FMI para limitar el aumento de la deuda pública y apoyar la reducción de la inflación junto con reformas estructurales para revitalizar el crecimiento a largo plazo, las prioridades del gobierno pasar por un mayor control del gasto mediante la aplicación de una reforma fiscal al tiempo que invertir en áreas clave para llevar a cabo las tareas nacionales.

Política monetaria: El Banco de Corea, responsable de la política monetaria, tiene como objetivo prioritario la estabilidad de los precios, que instrumenta mediante la política de crédito y monetaria. Tras el repunte de la inflación en 2022, aumentó de forma paulatina los tipos de interés manteniéndolo al 3,5% hasta el mes de octubre pasado en que lo volvió a bajar a 3,25%.

Reformas estructurales: Por lo que respecta a las reformas estructurales, las que se han ido anunciando han tenido un grado de aplicación efectiva limitada, siendo sin embargo necesarias para intentar mantener su posición entre las economías más competitivas del mundo ante la ralentización del crecimiento de la productividad del trabajo y de la Productividad Total Factorial, junto con las que atañen al problema del rápido envejecimiento de la población y el descenso de la población activa. Las recomendaciones del FMI para Corea en relación con las reformas estructurales se centran prioritariamente en el ámbito de la desregulación en los mercados de productos, en la liberalización en la legislación de la protección para el empleo, y en el aumento del gasto en cuidado de niños o de otro tipo de políticas encaminadas a incrementar la participación de la mujer en el mercado de trabajo. Con un menor grado de prioridad, se señala la reforma de la estructura impositiva en el sentido de aumentar la cuota de la imposición al consumo, y la puesta en marcha de políticas activas de empleo enfocadas en los jóvenes.

La OCDE por su parte recomienda en el ámbito de las reformas estructurales enfocarse en la regulación del sector servicios para impulsar el crecimiento de la productividad, donde se mantiene una brecha de productividad con respecto a la industria, que ha venido creciendo a un ritmo débil de alrededor del 1% desde principios de la presente década. Por otra parte, teniendo en cuenta el envejecimiento de la población y la reducción de la población en edad de trabajar, son necesarias reformas para impulsar el empleo de las mujeres, de los jóvenes y de las personas de mayor edad, al igual que luchar contra la dualidad del mercado de trabajo, que a su vez favorecería un crecimiento socialmente más inclusivo.

1.1.4.6 Importancia económica del país en la región. Pertenencia a organismos internacionales

Corea es miembro de la ONU desde 1991. Miembro de la OCDE desde 1996. Pertenecer a todas las instituciones de Bretton Woods (FMI y BM) y a la mayoría de los bancos multilaterales regionales (destaca con especial importancia su participación en el Banco Asiático de Desarrollo) y subregionales de desarrollo y otras instituciones financieras internacionales. Miembro fundador de la OMC desde el 1 de enero de 1995. En relación con los acuerdos plurilaterales, es signataria del Acuerdo General de Compras Públicas y miembro observador del Comité del Acuerdo sobre Comercio de Aeronaves Civiles. Pertenecer al grupo de naciones del G20.

En el ámbito de las relaciones comerciales, Corea tiene firmados 21 Acuerdos de Libre Comercio con ASEAN, Australia, Canadá, América Central (Parcial), Chile, China, Colombia, EFTA, Unión Europea, India, Nueva Zelanda, Perú, Singapur, Reino Unido, Estados Unidos, Turquía, Israel, Camboya y Vietnam y mantiene abiertas negociaciones con China y Japón (aunque las sensibilidades históricas con Japón dificultan los avances).

Corea forma parte del acuerdo de librecambio Asociación Económica Integral Regional (RCEP), firmado en noviembre de 2020 y puesto en vigor el 1 de febrero de 2022. El acuerdo permite a Corea, cuya economía es muy dependiente del sector exportador, afianzar y expandir su presencia en la zona con un tratado que engloba alrededor de un tercio de la población mundial y un 30% del PIB mundial.

En cuanto a la relación de Corea del Sur con otros organismos y asociaciones regionales, destacan:

- Association of South-East Asian Nations (ASEAN): Corea del Sur no es miembro, pero tiene el estatus de “dialogue partner” y mantiene contactos formales con la organización. En 2005 firmó un ALC con los países integrantes de esta organización, con la excepción de Tailandia, que quedó fuera del acuerdo.
- Asia-Pacific Economic Cooperation (APEC): Corea del Sur es miembro desde su fundación. Los proyectos de la APEC de constituirse en una Zona de Libre Comercio (ZLC) no han llegado a prosperar y su papel sigue siendo constituir un foro de diálogo entre los países que la integran.
- Corea participa también habitualmente en las reuniones del Asia-Europe Meeting (ASEM).

1.1.5 SECTOR EXTERIOR

1.1.5.1 Evolución reciente del comercio exterior de bienes y servicios

La apertura de la economía coreana al comercio exterior y su integración en la economía internacional lo podemos mostrar por la ratio combinada de sus exportaciones e importaciones de bienes con respecto al PIB. Entre los años 2000 y 2011 este porcentaje subió desde el 59,2% (30,7% las exportaciones, y 28,6% las importaciones) hasta el 89,8% de 2011 (46,2% del PIB para las exportaciones, y 43,6% del PIB para las importaciones). Desde entonces el total del comercio exterior (exportaciones más importaciones) ha ido reduciéndose (según datos del MOTIE) hasta el

75,8% en 2014, y al 72,5% del PIB en 2018 (las exportaciones tuvieron un valor equivalente al 38,5% del PIB en ese año y las importaciones del 34%). Los datos de los últimos años confirman esta reducción: en 2019 el grado de apertura fue del 63,6%, suponiendo las exportaciones un 33,7% del PIB y las importaciones un 30,6%. En 2020, condicionados los intercambios comerciales por el shock exógeno de la pandemia, las exportaciones fueron el 31,3% del PIB y las importaciones el 28,9%, de forma que la apertura comercial se situó en el 60% del PIB. En 2021, se apreció un aumento de la apertura comercial, puesto que, su tasa se situó alrededor del 69% (las exportaciones rondan un valor equivalente al 35% y las importaciones al 34%). Según datos del Banco Mundial, en 2023 la apertura comercial fue de un 87%, lo que muestra un cambio de tendencia (44% las importaciones y 41% las exportaciones). Los países de la región de Asia Pacífico siguen siendo el principal mercado cliente y proveedor de Corea del Sur, si bien, a nivel individualizado, los principales socios comerciales y de inversión son China (principal socio en ambos sentidos), la UE y EE. UU.

Según el Ministerio de Comercio, Industria y Energía, las exportaciones de Corea alcanzaron entre enero y noviembre del 2024 los 622.385 millones de dólares, lo que lo convierte en el segundo total más alto para cualquier período comparable en la historia del país. El fuerte crecimiento de las exportaciones de Corea aumenta las esperanzas de superar a Japón en exportaciones por primera vez en la historia. Por otro lado, las importaciones alcanzaron en el mismo mes los 577.105 millones de dólares.

1.1.5.2 Intercambios comerciales con la Unión Europea

El comercio bilateral de mercancías entre la UE y Corea del Sur no ha dejado de crecer desde la entrada en vigor del ALC en 2011, registrando un crecimiento medio anual del 6,6% entre 2011 y 2023. Según datos de Eurostat, el comercio bilateral alcanzó los 130.000 millones de euros en 2023, un 1,9% menos que el año anterior. Las importaciones de la UE procedentes de Corea del Sur ascendieron a 72.800 millones de euros (+0,7% interanual), y las exportaciones de la UE a Corea del Sur registraron 57.100 millones de euros (-5,0% interanual).

El comercio bilateral de bienes entre la UE y la República de Corea se mantuvo estable en 2023 en 130.000 millones de euros, lo que representa un mejor desempeño que con la mayoría de los demás socios comerciales de Corea. La UE sigue siendo el inversor número 1 en la República de Corea, siendo Alemania el principal socio comercial de Corea dentro de la UE.

En 2023, Corea del Sur fue el 7.º mayor proveedor de la UE (2,9 % de las importaciones totales de la UE), por delante de Japón, y el 8.º mayor destino de las exportaciones (2,2 % del total de las exportaciones de la UE). En el mismo año, la UE fue la tercera fuente de importaciones de Corea del Sur (10,6% de las importaciones totales) y el tercer destino de las exportaciones (10,8% de las exportaciones totales), por detrás de China y Estados Unidos.

El comercio bilateral entre la UE y Corea del Sur sigue estando muy concentrado en los sectores industriales, que representaron el 96,1 % del comercio bilateral total de mercancías en 2023, incluidas la maquinaria y los aparatos (31,2 %), el equipo de transporte (21,0 %) y los productos químicos (18,0 %). El comercio bilateral de productos agropecuarios aumentó gradualmente durante la última década, representando el 3,7% de todos los productos en 2023. La participación de las exportaciones agrícolas de la UE en el total de las exportaciones de la UE a Corea del Sur aumentó del 4,8 % en 2013 al 7,9 % en 2023.

En 2021, la balanza comercial de la UE con Corea del Sur volvió a presentar un déficit para la UE de 3.600 millones de euros, que se amplió en 2022 hasta los 12.100 millones de euros. En 2023, la UE

registró el mayor déficit comercial con Corea del Sur en una década, por valor de 15.700 millones de euros.

El comercio bilateral total de servicios alcanzó los 30.900 millones de euros, registrando un notable crecimiento desde la entrada en vigor del TLC en 2011. El comercio bilateral de servicios entre la UE y Corea del Sur creció más rápidamente durante este período que el comercio total de servicios de la UE con el resto del mundo (, creció un 124,3 % en ese período). En términos interanuales, tanto las exportaciones de la UE a Corea como las importaciones procedentes de Corea del Sur aumentaron en 2022 un 36 % y un 38 %, respectivamente. A lo largo de la última década, la UE ha registrado sistemáticamente un superávit en el comercio de servicios con Corea del Sur, marcando un superávit comercial récord en 2022 por valor de 8.400 millones de euros. En 2022, el comercio de servicios entre la UE y Corea del Sur siguió concentrándose en un número reducido de sectores: transporte (41,3 %); telecomunicaciones, informática y servicios de información (10,6%); regalías y derechos de licencia (9,4 por ciento); y servicios de mantenimiento y reparación (8,1%).

1.1.5.3 Principales socios comerciales (exportación e importación)

EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

Datos en miles de mill. \$


	2018	2019	2020	2021	2022	2023
China	162	136	132	162	155	124,8
Estados Unidos	72	73	74	95	109	115,7
Vietnam	49	48	48	56	60	53
Japón	30	28	25	30	30	29
Hong Kong	46	32	30	37	27	25
Taiwán	20	16	16	24	26	20,2
Singapur	11	13	10	14	20	18,8
Australia	9	7	6	9	18	16
India	15	15	12	15	18	17,9
México	11	11	8	11	12	11
EXPORTACIONES TOTALES	605	542	512	644	683	632

Fuente: KITA, Korean International Trade Association

CUADRO 3: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

Datos en miles de mill. \$



	2018	2019	2020	2021	2022	2023
China	106	107	108	138	154	142,8
Estados Unidos	58	61	57	73	81	71,2
Japón	54	47	46	54	54	47,6
Arabia Saudí	26	22	16	24	41	32,7
Australia	20	21	19	33	44	32,8
Vietnam	19	21	21	24	26	25,5
Taiwán	16	16	18	23	28	24,3
Alemania	20	20	21	22	23	21
Emiratos Árabes Unidos	9	8	5	7	15	14
Catar	16	13	7	11	16	13
IMPORTACIONES TOTALES	535	503	468	615	731	642

Fuente: KITA, Korean International Trade Association

Principales socios comerciales

La economía coreana depende mucho de las exportaciones de bienes. Los principales destinos de las mismas son China y los Estados Unidos. Durante 2023 las exportaciones a China se vieron reducidas por la caída de la demanda y la mayor competencia de los productores chinos, aunque también es probable que se vieran afectadas por las restricciones al comercio ya que una parte significativa de las exportaciones de Corea a China consiste en semiconductores que son inputs para los productos chinos. China sigue siendo en 2024 no solo el primer destino de las exportaciones coreanas sino también el principal proveedor.

Principales países proveedores

En 2023, el 22,2% de las importaciones de bienes tuvo como origen China, reflejando la importancia de la economía china y la existencia de importantes inversiones de empresas coreanas en ese país, principal destino de la deslocalización de las inversiones productivas coreanas. Estas empresas venden en muchos casos sus productos a las empresas matrices que los incorporan a sus productos o los comercializan directamente. Le siguieron como proveedores EE. UU. (11,1%), el bloque de los países de la UE 27 (cerca del 10,6%) y Japón que, aunque representa el 7,4% de las importaciones de Corea, ha ido perdiendo peso relativo en el comercio coreano tras las disputas comerciales bilaterales y los efectos del boicot durante ese año. Australia, Arabia Saudí, Vietnam, Taiwán, Vietnam y Alemania eran los siguientes proveedores del país.

Las importaciones de bienes de enero a octubre de 2024 procedieron principalmente de China (116.016 mill.\$), EEUU (61.201 mill.\$), Japón (39.429 mill.\$), Arabia Saudita (26.367 mill.\$), Australia (25.261 mill.\$), Taiwan (24.489 mill.\$) y Vietnam (23.665 mill.\$). El primer país europeo que aparece es Alemania con unas exportaciones valoradas en 18.694 mill.\$.

Principales países clientes

China fue el destino de cerca del 19,7% de las exportaciones de bienes en 2023 por un valor de 124.860 millones de USD, habiendo descendido de los 155.700 millones de USD de 2022 en que representó el 22,8%. Una parte importante de este comercio es el tráfico de perfeccionamiento y el comercio intraindustrial (semiconductores, resina sintética), aunque el crecimiento del mercado chino hace que este mercado absorba una cantidad creciente de productos coreanos como dispositivos de comunicación inalámbrica, paneles informativos y sensores.

Las exportaciones a EE. UU. se incrementaron un 5 % en 2023, de forma similar a 2022 y presentando un aumento respecto al 14,9% respecto a 2021. En 2023, según datos de KITA, las exportaciones a EE.UU. alcanzaron los 115.700 mill.\$, representando un 18,3% del total de las exportaciones. Los países de la UE 27 recibieron el 10,76% de las exportaciones de Corea (68.000 mill.\$). Vietnam y Japón recibieron cada uno el 8,4% y el 4,6%, respectivamente, de las exportaciones, y Hong Kong un 3,9%. Los siguientes principales clientes fueron Australia, Taiwán, Singapur, y Arabia Saudita.

Las exportaciones de bienes de enero a octubre de 2024 se dirigieron principalmente a China (109.956 mill.\$), EEUU (105.513 mill.\$), Vietnam (48.255 mill.\$), Hong Kong (29.309 mill.\$), Taiwan (26.368 mill.\$) y Japón (24.469 mill.\$).

1.1.5.4 Cuadro de Exportaciones por países (principales países clientes)

PRINCIPALES PAISES CLIENTES					
	2020	2021	2022	2023	%
China	132	162	155	124,3	-19,8%
E.E.U.U.	74	95	109	115,7	6,1%
Vietnam	48	56	60	53	-11,7%
Japón	25	30	30	29	-3,3%
Hong Kong	30	37	27	25	-7,4%
Taiwán	16	24	26	20,2	-22,3%
Singapur	10	14	20	18,8	-6,0%
Australia	6	9	18	16	-11,1%
India	12	15	18	17,9	-0,6%
México	8	11	12	11	-8,3%
TOTAL					

PRINCIPALES PAISES CLIENTES

Fuente: KITA, Korean International Trade Association

1.1.5.5 Cuadro de Importaciones por países (principales países proveedores)

PRINCIPALES PAISES PROVEEDORES					
	2020	2021	2022	2023	%
China	108	138	154	142,8	-7,3%
E.E.U.U.	57	73	81	71,2	-12,1%
Japón	46	54	54	47,6	-11,9%
Arabia Saudi	16	24	41	32,7	-20,2%
Australia	19	33	44	32,8	-25,5%
Vietnam	21	24	26	25,5	-1,9%
Taiwán	18	23	28	24,3	-13,2%
Alemania	21	22	23	21	-8,7%
E.A.U	5	7	15	14	-6,7%
Catar	7	11	16	13	-18,8%
TOTAL					

Fuente: KITA, Korean International Trade Association

1.1.5.6 Principales productos exportados e importados

Principales productos exportados

Los principales capítulos arancelarios exportados durante 2023 fueron la maquinaria eléctrica, vehículos automóviles y tractores, reactores nucleares y maquinaria, combustibles y aceite minerales, manufacturas plásticas, fundición de hierro y acero, y productos químicos orgánicos.

Las 10 principales exportaciones de Corea del Sur están relativamente concentradas, representando el 84% del valor total de sus envíos. Los principales productos son maquinaria y equipos eléctricos,

vehículos, maquinaria, productos plásticos, hierro y acero, productos químicos orgánicos, barcos, embarcaciones, aparatos ópticos y productos químicos inorgánicos

Los únicos ganadores entre las principales categorías de productos de exportación de Corea del Sur fueron los vehículos (un 21,4% más que en 2022), los barcos y embarcaciones (un 18,5% más) y los productos químicos inorgánicos (un 4,5% más).

Los descensos más severos pertenecen a las exportaciones surcoreanas de maquinaria y equipos eléctricos (-18,6% menos que en 2022) y a los combustibles minerales, incluido el petróleo (-16,5%).

Principales productos importados

La República de Corea tiene aproximadamente una cuota del 2,7% del total de las importaciones mundiales de mercancías. Corea es un país fuertemente dependiente de la importación de materias primas y de productos energéticos, especialmente petróleo, gas y combustibles. Esto le hace vulnerable a las variaciones de precios en los mercados internacionales, exponiéndose a choques de oferta como el incremento de los precios y las interrupciones de las cadenas de suministro como consecuencia del estallido de la guerra de Ucrania.

Entre los productos agroalimentarios más importados en 2023 se encuentran la carne porcina, el pienso de animal y el maíz, entre otros.

Los productos industriales y de materias primas más demandados del extranjero en Corea son petróleo crudo, gas natural, derivados del petróleo, transistores, válvulas y tubos; maquinaria especializada, equipos de telecomunicación y vehículos de motor para el transporte de personas. Las exportaciones coreanas incorporan un alto porcentaje de componentes importados, normalmente productos de gran valor añadido importados de Japón o EE. UU. o muy intensivos en mano de obra, que se adquieren en China. Por esta razón, el comercio tiene una estructura fuertemente intraindustrial. Ello explica la importancia de los sectores de electrónica y telecomunicaciones, maquinaria mecánica y equipos de precisión, óptica, fotografía y por último y menor medida, vehículos, automóviles y tractores. A pesar de tener una importante industria siderúrgica local, la fuerte demanda de estos productos por parte de los sectores de automoción y construcción naval hace que Corea deba recurrir a los mercados exteriores para su abastecimiento, ya que apenas cuenta con reservas de carbón ni mineral de hierro.

En cuanto a los capítulos arancelarios, en 2023 los principales fueron los de combustibles y aceites minerales, maquinaria y aparatos eléctricos, reactores nucleares, calderas y máquinas, instrumentos y aparatos de óptica y medición, minerales, escorias y cenizas (ver cuadro 8). Estas continuaban siendo las principales partidas importadas en 2022.

En 2023 Corea del Sur incurrió en un déficit comercial global de -10.300 millones de dólares, lo que supone una reducción del -78,3% respecto a los 47.800 millones de dólares en números rojos de un año antes durante 2022.

1.1.5.7 Cuadro de Exportaciones por capítulos arancelarios

PRINCIPALES CAPITULOS TARIC EXPORTADOS					
	2020	2021	2022	2023	%
85 Máquinas y aparatos eléctricos	159	201	210	171	-18,6%

PRINCIPALES CAPITULOS TARIC EXPORTADOS					
87 Vehículos automóviles, tractores	54	67	76	92	21,1%
84 Reactores nucleares, calderas, máquinas	67	76	73	73	0,0%
27 Combustibles y aceites minerales	25	40	65	54	-16,9%
39 Materias plásticas y sus manufacturas	31	43	41	35	-14,6%
72 Fundición, hierro y acero	20	28	28	26	-7,1%
29 Productos químicos y orgánicos	15	24	25	21	-16,0%
90 Instrumentos y aparatos de óptica	20	22	18	17	-5,6%
89 Barcos y demás artefactos flotantes	19	22	17	20	17,6%
TOTAL					

Fuente: KITA, Korean International Trade Association

1.1.5.8 Cuadro de Importaciones por capítulos arancelarios

PRINCIPALES CAPITULOS TARIC IMPORTADOS					
	2020	2021	2022	2023	%
27 Combustibles y aceites minerales	87	138	219	171	-21,9%
85 Máquinas y aparatos eléctricos	94	114	132	119	-9,8%
84 Reactores nucleares, calderas, máquinas	57	69	68	63	-7,4%
90 Instrumentos y aparatos de óptica	19	22	23	22	-4,3%
26 Minerales, escorias y cenizas	16	25	22	20	-9,1%
87 Vehículos automóviles, tractores	18	20	22	22	0,0%
26 Productos químicos inorgánicos	7	11	20	22	10,0%
72 Fundición, hierro y acero	11	18	19	16	-15,8%

PRINCIPALES CAPITULOS TARIC IMPORTADOS					
29 Productos químicos orgánicos	12	16	16	14	-12,5%
TOTAL					
<i>Fuente: KITA, Korean International Trade Association</i>					

1.1.5.9 Principales sectores de servicios (exportación e importación). El turismo

Corea del Sur es un emisor neto de turistas. Los principales destinos turísticos son Japón, China y otros países asiáticos como Vietnam, Tailandia o Filipinas. Respecto al continente americano, el principal destino es EE. UU., ya que muchos coreanos mantienen lazos debido a la importante diáspora en ese país; y en Europa, Francia.

En todo caso, el turismo recreativo es un concepto relativamente nuevo para la cultura coreana. Diversos factores, como la imitación de gustos y modos de vida de otros países, el aumento de la renta per cápita, envejecimiento de la población y la reducción de la jornada laboral, aumentan constantemente la demanda de ocio y entretenimiento, incluido el turismo, y han elevado el déficit en la balanza de servicios a niveles históricos. Las variaciones en la cotización del won son un elemento notable determinante de los flujos de turismo. Dada la tendencia que tienen a viajar en grupo, el número de turistas coreanos puede aumentar rápidamente una vez que los turoperadores ofrezcan paquetes de vacaciones atractivos y billetes con líneas directas, como ha sido el caso de España, o de bajo coste, como ocurre en destinos asiáticos, especialmente Japón, China, y a países del Sudeste Asiático, una vez se superaron los efectos de la pandemia.

La industria turística en Corea del Sur se sostiene principalmente por el turismo doméstico. Sin embargo, las entradas de turistas extranjeros están aumentando, con destino Seúl de manera muy destacada y la Isla de Jeju, aunque también se visita el parque nacional de Seorak-san y la ciudad histórica de Gyeongju. La procedencia de estos turistas es principalmente de Japón, China y Sudeste asiático llamados por la popularidad de la cultura popular coreana, conocida como Hallyu —K-pop, K-drama, K-Beauty, entre otros— y algunos eventos deportivos internacionales recientes. En cuanto a los turistas coreanos hacia el exterior, las cifras crecen continuamente.

Una vez superada la pandemia del COVID-19, en 2022, 6,5 millones de coreanos viajaron al extranjero, aumentando la cifra en 2023 a 20,3 millones, lo que supone un incremento del 215 % con respecto al año anterior.

En 2023, casi siete millones de turistas emisores de Corea del Sur viajaron a Japón, lo que lo convirtió en el destino turístico más popular ese año. Otros destinos populares ese año fueron Vietnam y Tailandia, con unos 3,6 millones y 1,7 millones de turistas coreanos cada uno.

1.1.5.10 Inversión extranjera. Desglose por países y sectores

Stock de Inversión Extranjera Directa en Corea:

De acuerdo con los datos del World Investment Report 2024 de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD), la IED acumulada (stock) procedente del exterior en Corea alcanzó un valor en 2023 de 284.146 mill.\$.. El stock de IED en Corea ha evolucionado de la manera siguiente (en mill. \$): 260.801 en 2020, 280.085 en 2021 y 272.328 en 2022.

Flujos de Inversión Extranjera Directa en Corea:

Según datos del Ministerio de Comercio, Industria y Energía, los compromisos anuales de IED alcanzaron en 2023 un nuevo máximo con 32.700 millones de dólares, lo que supone un crecimiento del 7,5% con respecto al año anterior. Las IED que llegaron a Corea durante el mismo período crecieron un 3,4 por ciento con respecto al año anterior hasta los 18.800 millones de dólares, estableciendo también un nuevo récord (cifra similar a la aportada por la UNCTAD en su World Economic Report 2023, 17.996 mill.\$)

Corea logró estos récords a pesar del mal desempeño de la IED mundial en 2023 gracias a las fuertes inversiones en industrias de alta tecnología, así como en los sectores de materiales, partes y equipos relacionados con estas industrias, así como al compromiso del gobierno de promover las inversiones y crear un entorno favorable para los inversores y las asociaciones público-privadas para los sectores de alta tecnología de la nación.

Por industrias, las IED comprometidas con el sector manufacturero sufrieron un ligero descenso del 4,5% respecto al año anterior, alcanzando los 11.900 mill.\$. Las promesas de IED al sector de servicios crecieron un 7,3% respecto al año anterior, hasta los 17.800 mill.\$. Los sectores manufacturero eléctrico y electrónico, incluidas las baterías secundarias, aumentaron un 17,7 por ciento a 4.100 mill.\$, la maquinaria de transporte aumentó un 168 % a 1.800 mill.\$

Por tipo, la inversión greenfield prometida a Corea aumentó un 5,5% hasta un nuevo máximo de 23.500 millones, superando el máximo anterior de 22.300 mill.\$, marcado en 2022. En cuanto a las inversiones en fusiones y adquisiciones, las promesas de IED aumentaron un 12,9% hasta los 9.200 mill.\$.

Por países, Las IED procedentes de EE.UU. y Japón disminuyeron un 29,4 % a 6.100 mill.\$ y un 14,7 % a 1.300 mill.\$, respectivamente, mientras que las inversiones de los sectores manufacturero y de nuevas instalaciones de EE.UU. se mantuvieron en el mismo nivel que el año anterior. Las promesas de inversión de China y otras regiones como Hong Kong, Singapur, Taiwán y Malasia aumentaron un 65,6 por ciento, alcanzando los 3.100 mill.\$ y compensando la disminución inducida por el COVID en 2022, cuando la cifra bajó un 35,8 %. La IED de los otros países también aumentó en un 46,9 %, ascendiendo a 15.600 mill.\$, en total.

La IED de los países de la UE disminuyeron un 17,0% hasta los 6.200 mill.\$ con respecto al año anterior. Sin embargo, las inversiones de Francia aumentaron un 447,8 por ciento hasta los 1.200 mill.\$ y, si se incluye el Reino Unido, las inversiones de Europa ascendieron a 9.800 mill.\$, un 21,6 por ciento más que el año anterior. Los materiales, piezas y equipos de alta tecnología, como los semiconductores, las baterías secundarias y los artículos biotecnológicos, lideraron el aumento de la IED en Corea.

Por otro lado, la IED en el sector de servicios aumentó un 7,3 por ciento interanual a 17.790 millones de dólares, impulsada por la inversión del fondo soberano de Arabia Saudita y grandes compañías financieras y de seguros. La IED aumentó considerablemente en industrias como las finanzas y los seguros, ya que se situó en 9.770 mill.\$.

La IED desde España según la administración española fue de apenas 0,07 mill. € en 2022. Sin embargo, en 2023 se registraron 2,7 mill. € de inversión española en Corea, cifra muy superior a la del año anterior.

1.1.5.11 Operaciones importantes de inversión extranjera

Los anuncios de inversión extranjera en Corea alcanzaron un récord de 32.700 millones de dólares en 2023, un 7,5 por ciento más que el año anterior de acuerdo con los del Ministerio de Comercio, Industria y Energía.

A lo largo de 2024 se anunciaron varias operaciones de inversión importantes. Entre ellas podemos citar las siguientes:

1. Samsung Electronics Co. y la empresa holandesa de equipos de semiconductores ASML Holding N.V. acordaron invertir conjuntamente 1 billón de wones (758 millones de dólares) en la construcción de una instalación en Corea del Sur para investigar la tecnología de equipos de litografía ultravioleta extrema (EUV) y ultravioleta profunda (DUV), esenciales para la fabricación de semiconductores.
2. La empresa alemana de materiales semiconductores Merck dijo el 2 de febrero que tiene planes de ampliar la inversión en Corea del Sur, que cuenta con importantes fabricantes de chips como Samsung Electronics Co. y SK hynix Inc., ya que el mercado mundial de semiconductores se recuperará en 2024, impulsado por el auge de la demanda de chips de inteligencia artificial.
3. Renault Korea Motors Co., que lidia con una recesión prolongada sin nuevos lanzamientos, planea invertir más de 700.000 millones de wones (523 millones de dólares) para 2027 para transformar su planta automotriz en Busan, la ciudad portuaria número 1 de Corea del Sur, en un centro ecológico de fabricación de automóviles con la esperanza de rejuvenecer su negocio.
4. Alibaba Group de China, la empresa matriz y operadora del mercado global en línea AliExpress, está a punto de dar un paso significativo en el mercado surcoreano con una inversión de alrededor de 1,5 billones de wones (1,1 mil millones de dólares).
5. Toray Industries Inc. invertirá 500.000 millones de wones (365 millones de dólares) para ampliar las instalaciones del Complejo Industrial Nacional de Gumi para el próximo año.
6. El director general de Sealy Asia Pacífico, Simon Dyer, anunció que Sealy Korea es la operación de más rápido crecimiento dentro de Sealy a nivel mundial. Para acomodar este crecimiento, Sealy Korea invertirá alrededor de USD 30 millones para construir una nueva fábrica en Yeosu, provincia de Gyeonggi, para aumentar la capacidad de producción.

1.1.5.12 Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras

Desde la Oficina Económica y Comercial de España en Seúl se recomienda la descarga del manual "Business in Korea 2024" que realiza Invest Korea. Este documento contiene información detallada sobre todos los puntos explicados a lo largo de la presente guía.

1.1.5.13 Inversión en el exterior. Desglose por países y sectores

Flujos de Inversión Extranjera Directa de Corea en el Exterior:

Según datos del MOEF (Ministerio de Economía y Finanzas) la inversión extranjera directa (IED) de Corea en el exterior en 2023 ascendió a 63.380 mill.\$, lo que supone una caída del 22,2% en comparación con hace un año, que alcanzó los 81.510 mill.\$,. Por sectores, la IED saliente de Corea disminuyó en la mayoría de los sectores, como finanzas y seguros (25,660 mill.\$, un 15,5% menos que el año anterior), la industria manufacturera (20.250 mill. \$, un 19,7% menos), el sector inmobiliario y de alquiler (4.240 mill. \$, un 42,6% menos interanual) y las ventas al por mayor y al

por menor (2.550 mill.\$, un 2,5% menos), excepto la minería (3.380 mill.\$, un 40,1% más interanual).

Por regiones, la IED de Corea se destinó a América del Norte (31.320 mill.\$,, un 1,8% menos interanual), Europa (10.660 mill.\$,, un 32% menos interanual), Asia (10.660 mill.\$,, un 47,3% menos interanual) y América Latina (9.410 mill.\$,, un 18,3% menos interanual), siendo la IED-Ed a Europa y Asia la que registró la mayor caída en 2023. Por países, los principales destinos de la IED fueron Estados Unidos (27.720 mill. \$, un 5,7% menos), seguido de las Islas Caimán (6.170 mill. \$, un 34,9% menos), Luxemburgo (4.950 mill.\$,, un 0,1% menos) y Canadá (3.600 mill.\$,, un 44,3% más). La IED-T de Corea a China se desplomó significativamente, especialmente en los sectores manufactureros (1.870 mill.\$,un 78,1% menos).

La disminución de la IED de Corea en 2023 puede atribuirse a varios factores, como la persistencia de los elevados tipos de interés mundiales, con los tipos de interés estadounidenses alcanzando sus niveles más altos desde 2001, la desaceleración económica en China y los riesgos geopolíticos en Europa. Mientras tanto, continúan las inversiones de empresas coreanas en Estados Unidos, principalmente en industrias avanzadas, como semiconductores y baterías, alineándose con sus estrategias para reestructurar las cadenas de suministro globales.

La inversión coreana en otros países se caracteriza por el elevado valor de proyectos *greenfield*, que implican una importante creación de empleo e infraestructuras. La IED hacia España en 2023, fue de 386 mill. \$ Sin embargo, entre enero y junio del 2024 la inversión coreana en España fue de apenas de 620.000 €.

1.1.5.14 Balanza de pagos. Resumen de las principales cuentas y sub-balanzas

El superávit de la balanza por cuenta corriente en 2023 fue de 35.500 mill. \$, superior a los 25.800 mill. \$ observados en 2022, apoyado por mejoras en la balanza de bienes y en la balanza de renta primaria.

La balanza de bienes amplió su superávit ya que las importaciones cayeron más que las exportaciones gracias a la estabilización de los precios de la energía y las materias primas, a pesar de un comportamiento muy modesto de las exportaciones.

Las exportaciones, de acuerdo con datos de aduanas, se situaron en 632.000 mill. \$, una disminución del 7,5% en comparación con el año anterior, debido a la desaceleración del sector mundial de TI y al lento crecimiento económico de China. Sin embargo, las exportaciones tuvieron un aumento interanual del 5,7% en el cuarto trimestre a medida que las exportaciones de semiconductores mejoraron gradualmente hacia finales de año. Hay una parte que nos has traducido.

El margen del déficit de la balanza de servicios se amplió a 25.700 mill.\$, cerca del nivel anterior a la pandemia en 2019, atribuible al alivio de los cuellos de botella de la oferta y las restricciones a los viajes al exterior, lo que resultó en mejoras en los déficits de las cuentas de transporte y viajes después de la pandemia. La cuenta de transporte pasó a ser deficitaria a medida que las tarifas de flete marítimo disminuyeron a raíz de la contracción del comercio mundial de bienes. El déficit de la cuenta de viajes aumentó bruscamente debido a un aumento de los viajes al exterior de los residentes nacionales. El margen del déficit de la cuenta de servicios manufactureros se expandió ligeramente en comparación con el año anterior.

El superávit de la cuenta de renta primaria alcanzó un máximo histórico, influenciado por las reformas fiscales.

De acuerdo con los datos del Banco de Corea, que en el caso de los bienes pueden diferir algo de los datos obtenidos en aduanas, en el período de enero a septiembre de 2024, la balanza por cuenta corriente mostró un saldo positivo de 11.120 mill.\$ frente a los 6.600 mill.\$ del año pasado.

En ese período, la balanza de bienes es la que más contribuyó a este resultado mostrando un saldo positivo de 70.060 mill.\$ frente a solo 16.750 mill.\$ en ese mismo período en 2023. La razón del aumento del saldo positivo se debe al aumento de las exportaciones que pasaron de 471.870 mill.\$ a 519.270 mill.\$ (según datos de aduanas las exportaciones coreanas de bienes de enero a octubre de 2024 fueron de 565.840 mill.\$, mostrando un crecimiento del 9 %, frente al mismo período del año pasado, mientras que las importaciones de bienes en el mismo período alcanzaron los 526.275 mill.\$, cayendo un 2,1% en relación con el mismo período del año pasado).

De acuerdo con los datos del Banco de Corea, la balanza de servicios presentó un déficit los nueve primeros meses de 17.260 mill.\$, ligeramente menor al del año pasado (19.630 mill.\$ de ese período en 2023) gracias a un aumento de la partida de los servicios de transporte.

En este mismo período el saldo de la balanza de rentas primarias fue de 14.910 mill.\$ y el de rentas secundarias presentó un saldo negativo de 3.070 mill.\$.

1.1.5.15 Cuadro de Balanza de pagos

BALANZA DE PAGOS				
(Datos en millones de \$)	2021	2022	2023	2024 *
CUENTA CORRIENTE	85.2	29.8	22.2	11,1
Balanza de bienes	75.7	15.1	14.9	70,6
Balanza de servicios	-5.3	-5.5	-23.6	-17,3
Balanza de rentas primarias	19.4	22.9	33.6	14,9
Balanza de rentas secundarias	-4.7	-2.6	-2.8	-3.1
CUENTA DE CAPITAL	-0.2	0	0	0
CUENTA FINANCIERA	63.6	66.7	23.6	30.1
Inversiones directas	43.9	48.4	21.3	29.2
Inversiones de cartera	19.4	25.4	-0.7	7
Otras inversiones (activos menos pasivos)	0.4	-14.7	5.2	-4.1
Activos de reserva	14.8	-27.9	-1.5	17.1

BALANZA DE PAGOS				
Errores y omisiones	-6.6	9	0	0
<i>Fuente: Bank of Korea</i>				
<i>* El saldo puede no coincidir debido a la disparidad de las fuentes utilizadas en las subcuentas</i>				

1.1.5.16 Reservas internacionales

Las reservas internacionales de Corea descendieron drásticamente en el año 2008, aunque se mantuvieron por encima de los 200.000 mill. \$, y desde entonces siguieron una evolución ascendente ininterrumpida hasta alcanzar los 463 mil millones de \$ en 2021. Sin embargo, en 2022 disminuyeron hasta los 423.200 mill. \$, ya que el gobierno se deshizo de dólares para evitar que la moneda local se depreciara bruscamente., cayendo hasta los 415 millones de \$ en 2023. A noviembre de 2024, el nivel de reservas internacionales de Corea superaba los 415.391 mill. \$.

1.1.5.17 Moneda y sistema cambiario. Evolución del TC

Durante la crisis financiera internacional, el won coreano fue una de las monedas que con más fuerza sufrió una depreciación (30% frente al euro, más de 20% frente al dólar en 2008). La actividad especulativa en mercados off-shore, generada por las expectativas de deterioro de la capacidad de pago internacional del país fue una de las causas principales que minaron la confianza en la moneda. En este contexto, los grandes conglomerados industriales dejaron de convertir sus ingresos de exportaciones para contar con financiación en moneda extranjera y los bancos acapararon divisas, reduciendo considerablemente la liquidez del won. A pesar de esto, a partir de marzo de 2009 el won comienza a resurgir en consonancia con su volumen de reservas.

Pasados los primeros embates de la crisis, el won coreano mantuvo una tendencia a la apreciación frente al dólar y el yen japonés, que se ha acentuado en los últimos años. El dólar se depreció frente al won (y otras monedas) desde una media en 2017 de aproximadamente 1.130 won/\$ hasta aproximadamente 1.080 won/\$ en el primer semestre de 2018. Durante el año 2019, el won se vuelve a depreciar con respecto al dólar, hasta los 1.157,8 won/\$. Durante el 2020, por el impacto del COVID-19, el won sufrió picos de depreciación, especialmente con respecto al €.

El tipo de cambio medio en 2020 fue de 1.250won/\$. En 2021, ha recuperado valor gracias al buen desempeño de la economía coreana. En 2021 el tipo de cambio medio durante el año se ha situado en 1.145 won/\$. A 31 de diciembre de 2021, 1 euro equivalía a 1.346 wones.

En 2022 el won sufrió una notable depreciación con respecto al dólar que le llevó a cerrar el año al nivel de los 1.439,9 wones por dólar, el más bajo desde 2009, cuando cerró en 1.303 wones en medio de la crisis financiera mundial. Esta depreciación se debe por la prolongación de la guerra en Ucrania, la crisis energética mundial y la subida de los tipos de interés por parte de la Reserva Federal de Estados Unidos.

El tipo de cambio promedio entre enero y noviembre de 2024 fue de 1.472 wones por euro y 1.359 wones por dólar americano, aunque tras la adopción de la ley marcial se ha producido una depreciación y una mayor inestabilidad en su comportamiento

El FMI clasifica el sistema de tipo de cambio dentro de los de flotación desde 2009. El FMI ha venido incluyendo en sus informes anuales del Artículo IV la conclusión de que el won se ha mantenido

infravalorado de acuerdo a los fundamentales de la economía, al tiempo que indica que el nivel de desarrollo de sus instituciones y del mercado, como corresponde a un país avanzado, no justifica las intervenciones recurrentes del banco central en los mercados de divisas. El Banco de Corea ha estado durante mucho tiempo también bajo la lupa del Tesoro estadounidense en sus revisiones bianuales de políticas de tipo de cambio de sus principales socios comerciales, y aunque nunca ha llegado a acusar a la autoridad de política monetaria coreana de “manipulador” del tipo de cambio pide regularmente mayor transparencia respecto de las intervenciones cambiarias, de las que el Banco Central de Corea no publica datos. En noviembre de 2023 los EE.UU. retiraron Corea del Sur de su lista de países sujetos a una monitorización de su política cambiaria, lo que supone la primera exclusión del país asiático en más de siete años.

Por su parte, la autoridad monetaria ha adoptado medidas para tratar de aislar del efecto de la política monetaria y el proceso de normalización de los principales bancos sistémicos, principalmente la Reserva Federal estadounidense, vigilando las subidas de tipos de interés esperados en EE. UU. y su potencial efecto sobre los movimientos de capitales a corto plazo. La cotización del won es también sensible a la situación geopolítica con Corea del Norte.

1.1.5.18 Deuda externa (total y servicio de la deuda; principales ratios)

La deuda externa de Corea en el segundo trimestre de 2024, según datos del Banco de Corea representó un 36,19% del PNB (609.322 mill. \$), manteniéndose en niveles moderados con respecto a 2023, que fue un 38,8%). En cuanto a su estructura, 141.000 mill. \$, el 21,14%, es deuda externa a corto plazo, incluyendo créditos comerciales, por lo que no puede considerarse que exista riesgo de liquidez. El resto de la deuda, 526.500 mill. \$ es deuda a largo plazo. El aumento de la deuda externa entre 2018 y 2022 se ha debido a un incremento en la emisión de deuda corporativa y del sector público. El servicio de la deuda se mantiene en un nivel perfectamente asumible.

1.1.5.19 Calificación de riesgo (por OCDE y otras calificadoras)

CESCE mantiene la cobertura abierta a todos los plazos, sin restricciones.

En cuanto a la calificación crediticia de las principales agencias, Moody’s otorga un grado Aa2, S&P AA, y Fitch AA-, para emisiones tanto en divisa extranjera como en moneda local. La agencia de calificación china Dagong (relevante para los inversores chinos) mantiene su calificación en AA- y perspectiva estable. Todas ellas se refieren a la estabilidad política a pesar de los riesgos geopolíticos, a la recuperación y las reformas en marcha del nuevo gobierno, así como a la sólida posición financiera del gobierno, los niveles contenidos de deuda, los superávits corrientes persistentes, y el elevado nivel de reservas exteriores, que garantizan la solvencia del Estado coreano en sus emisiones en moneda local y en divisa extranjera.

1.1.6 RELACIONES ECONÓMICAS INTERNACIONALES

1.1.6.1 Marco de la Política comercial con la UE: relaciones con la OMC

Corea del Sur es miembro de la Organización Mundial de Comercio (OMC) desde 1995 y del GATT desde 1967. Forma parte del Foro de Cooperación Económica Asia - Pacífico (APEC).

A fecha de noviembre de 2024, Corea del Sur había suscrito 21 acuerdos de libre comercio. A continuación, se incluye una tabla que incluye la fecha de entrada en vigor de cada ALC y algunos comentarios al respecto.



CONTRAPARTE	ENTRADA EN VIGOR	CONTRAPARTE	ENTRADA EN VIGOR
CHILE	1 abril de 2004	CANADÁ	1 enero de 2015
EFTA	1 septiembre de 2006	CHINA	20 diciembre de 2015
SINGAPUR	2 marzo de 2006	NUEVA ZELANDA	20 diciembre de 2015
ASEAN	1 junio de 2007	VIETNAM	20 diciembre de 2015
INDIA	1 enero de 2010	COLOMBIA	15 julio de 2016
UNIÓN EUROPEA	13 diciembre de 2015	AMERICA CENTRAL	1 marzo 2021
PERÚ	1 agosto de 2011	REINO UNIDO	1 enero 2021
EE. UU.	15 marzo de 2012	RCEP	1 febrero 2022
TURQUÍA	1 mayo de 2013	ISRAEL	1 diciembre 2022
AUSTRALIA	12 dic. de 2014	CAMBOYA	1 diciembre 2022
		INDONESIA	1 enero 2023

1.1.6.2 Relaciones con IFIs (FMI, BM, bancos regionales y otras)

· Fondo Monetario Internacional (FMI)

Corea del Sur se unió al FMI en agosto de 1955. En ese momento, su objetivo era obtener fondos necesarios para su desarrollo económico. En sus inicios, la cuota de Corea era únicamente del 0,14 % del total. En noviembre de 2022 su cuota era del 1,80 % del total, siendo el decimosexto contribuyente.

Corea recibió un total de diecisiete préstamos hasta 1987 siendo repagados en 1988. Después de la crisis financiera asiática de 1997 firmó otro acuerdo con el FMI por el que tomó prestados 14.410 millones de derechos especiales de giro. En agosto de 2001, debido a la rápida recuperación de su economía, especialmente de su sector exportador, el préstamo fue repagado por completo.

Además, Corea ha recibido asistencia técnica en varios aspectos, entre otros: métodos de medición estadística y contabilidad de derivados (2000), implicaciones en la adopción de futuros financieros en el mercado de divisas (2000), gestión de riesgos de reservas extranjeras (2003) o desarrollo del mercado monetario (2007).

· Grupo del Banco Mundial

Corea del Sur es miembro de todas las organizaciones del Grupo Banco Mundial: BIRF, AIF, IFC, MIGA y CIADI.

Desde 1962 utilizó capital de la AIF y desde 1968 también del BIRF. Estos fondos permitieron a Corea establecer un sistema de industrias claves. Con el paso del tiempo nivel de renta aumento y Corea se “graduó” del programa de la AIF para los países más pobres en 1974 y dejó de ser beneficiario del BIRF en 1995.

· Entidades regionales de desarrollo

Corea del Sur es también parte de varios organismos regionales:

Banco Asiático de Desarrollo (ADB)

Banco Asiático de Inversión en Infraestructura (AIIB)

Banco Africano de Desarrollo (AfDF)

Banco Centroamericano de Integración Económica (BCIE)

Banco Europeo para la Reconstrucción y el Desarrollo (BERD)

Grupo BID (Banco Interamericano de Desarrollo, BID Invest y BID Lab).

La influencia de Corea del Sur es especialmente notable en el Banco Asiático de Desarrollo. Es el octavo accionista (5,0%) y miembro de su junta directiva. Por otro lado, es uno de los miembros fundadores del Banco Asiático de Inversión en Infraestructura.

1.1.6.3 Participación en OOI económicos y comerciales

A continuación, se mencionan los acuerdos comerciales internacionales que mantiene Corea del Sur en la actualidad y los regímenes arancelarios a los que se encuentra adherido:

- Miembro de la OMC
- Miembro de la OCDE
- Acuerdo General sobre el Comercio de Servicios (GATS)
- Acuerdo sobre Contratación Pública
- Acuerdo sobre los Aspectos de los Derechos de Propiedad Intelectual relacionados con el Comercio (TRIPS)
- Miembro de la convención sobre admisiones temporales y de uso de los cuadernos ATA
- Arreglo de Estrasburgo sobre la Clasificación Internacional de Patentes (IPC)
- Acuerdo sobre la Aplicación de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias (MSF)
- Convención de las Naciones Unidas sobre los Contratos de Compraventa Internacional de Mercaderías (Convención de Viena)
- Convención de Roma sobre la protección de los artistas intérpretes o ejecutantes, los productores de fonogramas y los organismos de radiodifusión
- Convenio de Róterdam sobre el procedimiento de consentimiento fundamentado previo aplicable a ciertos plaguicidas y productos químicos peligrosos objeto de comercio internacional
- Tratado de comercio de armas
- Tratado de Cooperación en materia de Patentes (PCT)
- Tratado de la OMPI sobre Derecho de Autor
- Tratado de la OMPI sobre Interpretación o Ejecución y Fonogramas
- Miembro de la convención TIR
- Adherido al Protocolo de Kioto

- Adherido al Convenio de Washington sobre el comercio internacional de especies amenazadas de fauna y flora silvestres (CITES)
- Adherido al Convenio de Basilea relativo al control de los movimientos transfronterizos de desechos peligrosos y su eliminación
- Adherido al Protocolo de Montreal relativo a las sustancias que agotan la capa de ozono.
- Adherido al Acuerdo Wassenaar relativo al control de armas convencionales y la exportación de artículos de doble uso

Asociación de Naciones del Sudeste Asiático (ASEAN)

Corea del Sur no es miembro de esta asociación. No obstante, estableció relaciones con ella en noviembre de 1989 y tiene el estatuto de “*full dialogue partner*” desde 1991. En 2010, en la cumbre ASEAN – República de Corea, las relaciones entre ambos entes pasaron de la cooperación comprensiva a un partenariado estratégico. Además, Corea forma parte de varias cumbres denominadas “*ASEAN Plus Three*” en las que intervienen los 10 países de ASEAN junto con Japón, China y Corea del Sur. También, dentro del marco de ASEAN, Corea participa en *East Asia Summit* (EAS). Se trata de un foro para el diálogo estratégico formado por 18 países de la región del Indo-Pacífico (los 10 países de ASEAN, Australia, China, India, Japón, Nueva Zelanda y la República de Corea).

Foro de Cooperación Económica Asia - Pacífico (APEC)

Corea es miembro de esta organización desde su fundación en 1989. Esta organización está compuesta por 21 economías de la región Asia – Pacífico en la que se discuten asuntos relacionados con la economía de la región, cooperación, comercio e inversiones. Los proyectos de la organización de constituirse en una zona de libre comercio no han prosperado por lo que en la actualidad constituye un foro de diálogo entre los países que la integran.

Alianza Económica Regional Integral (RCEP)

El 15 de noviembre de 2020 se rubricó por los distintos países la Alianza Económica Regional Integral, que tras la ratificación de Filipinas entró en vigencia para todos los estados participantes el 2 de junio de 2023 (ya ha sido ratificada por una mayoría de países), incluido Corea del Sur. Se trata de un acuerdo de libre comercio negociado durante más de ocho años que incluye a los diez países miembros de ASEAN además de Corea del Sur, Japón, Australia y Nueva Zelanda. Los países socios del RCEP acumulan el 49,2% del comercio de Corea con el resto del mundo; así como el 30% del PIB mundial.

A fecha de noviembre de 2024, Corea del Sur había suscrito 21 acuerdos de libre comercio.

1.2 RELACIONES BILATERALES

1.2.1 Resumen de las relaciones bilaterales con España

Tanto las importaciones como las exportaciones españolas con Corea tuvieron un fuerte crecimiento tras la firma del Acuerdo de Libre Comercio en 2011 entre la UE y Corea. Sin embargo,

los efectos de la COVID hicieron que las exportaciones españolas en 2020 solo fueran de 1.509 mill.€, muy inferiores al máximo de 2.249 mill.€. alcanzado en 2019, y las importaciones españolas en 2020 de solo 2.401 mill.€, también muy inferiores a los 3.122 mill.€ de 2019.

Los datos de comercio bilateral en 2021 reflejaron ya una clara recuperación de los flujos en ambos sentidos (exportaciones españolas: 1.935 mill.€; importaciones españolas: 2.748 mill.€), recuperación que se ha mantenido en 2022, situándose las exportaciones españolas en 2.181 mill.€ y las importaciones en 3.933 mill. €.

Hasta septiembre de 2024, las exportaciones españolas alcanzaron un valor de 1.342 mill.€ (1.313 mill.€ en el mismo periodo en 2023), mientras que las importaciones se sitúan en los 2.895 mill.€ (2.933 mill.€ en el mismo periodo en 2023).

El saldo bilateral ha sido tradicionalmente deficitario para España. En 2021 tuvo un valor de 812,56 mill.€ 1.752,36 mill.€ en 2022 y 1.946 en 2023. En 2022 la tasa de cobertura fue de 31,06 %, mientras que en 2023 fue de 32,08%.

1.2.2 Principales acuerdos económicos bilaterales

Algunos acuerdos significativos para el ámbito empresarial son:

- Acuerdo de Cooperación Económica: Crea la Comisión Mixta de Cooperación Económica bienal. 1994. Última edición celebrada en Seúl en 2018.
- Acuerdo para la promoción y protección recíproca de inversiones APPRI. 1994.
- Convenio para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta. 1994.
- Acuerdo sobre cooperación y asistencia mutua en materia aduanera. 2021.
- MOU MINHAP – Servicio de compras públicas de Corea sobre contratación pública. 2019. MOU Ministerio de Ciencia e Innovación - MOTIE para cooperar en tecnologías industriales de 24 de junio de 2022.
- Comité Cámara de España y Cámara de Comercio de Corea (KCCI). Bilateral Empresarial. 1973. Último Comité celebrado en 2020.
- MOU COFIDES - Fondo Verde del Clima (O.I. con sede en Corea) de cooperación financiera. 2018.

1.2.3 Comercio bilateral de bienes y puesto en la clasificación

Las principales partidas de exportación española en 2023 fueron la carne (411 mill.€, fundamentalmente porcino), productos farmacéuticos (185 mill.€), las máquinas y aparatos mecánicos (107 mill.€ repartidos de forma diversa, destacando centrifugadoras, grifería, electrodomésticos, impresoras y bombas; entre otros), aparatos y material eléctrico (103 mill.€), los aceites vegetales (85 mill. €, principalmente de oliva) y los vehículos, automóviles y tractores (80 mill.€). La exportación de carne de porcino, que ha crecido cerca de un 120% desde 2019, se benefició de la prohibición a la importación de producto alemán como consecuencia de brotes de peste porcina en aquel país. En 2023, Corea ocupó la tercera plaza en cuanto a importancia para la exportación española en Asia (excluyendo a Arabia Saudí), por detrás de China y Japón.

Las principales partidas importadas por España en 2023 fueron los vehículos automóviles (1.223 mill.€, fundamentalmente turismos), productos siderúrgicos de hierro y acero (426 mill.€), los

plásticos y sus manufacturas (336 mill.€), maquinaria y aparatos mecánicos (248 mill.€, aparatos y material eléctrico (245 mill.€) destacando los teléfonos inteligentes, acumuladores e interruptores), los productos químicos orgánicos (227 mill. €) y los combustibles y lubricantes (195 mill. €).

Corea ocupó, dentro del continente asiático excluyendo a Arabia Saudí, el quinto lugar como suministrador de España en 2023.



1.2.4 Cuadro de balanza comercial bilateral

Relaciones comerciales bilaterales de España con Corea del Sur (cifras en millones de €)							
Balanza comercial bilateral	2021	2022		2023		2024	
		€	Δ%	€	Δ%	€	Δ%
Exportaciones españolas	1935	2190	13,2%	1787	-18,4%	1342(sept.)	
Importaciones españolas	2748	3946	43,6%	3733	-5,4%	2895 (sept.)	
Saldo comercial	-813	-1756		-1946		-1553 (sept.)	

1.2.5 Comercio bilateral de servicios y puesto en la clasificación

La balanza de servicios registra tradicionalmente un saldo claramente positivo para España. De acuerdo con los datos del Banco de España, Corea fue en 2022 el quinto cliente de nuestros ingresos por servicios en Asia, por detrás de China, Japón, Singapur e India, con una cifra de 482 mill.€. En cuanto a los pagos por importaciones de servicios desde Corea, su valor fue de 219 mill.€ en 2022.

El turismo tiene, como se ha indicado, una gran importancia en el resultado de la balanza de servicios. El incremento en el número de turistas coreanos a España ha sido constante y rápido (2016: 312.432; 2019: 629.482) si bien como consecuencia de la pandemia los datos cayeron drásticamente en 2020 (121.931), 2021 (37.839).

En 2022 visitaron España 180.290 turistas coreanos, mientras que en 2023, visitaron España 434.372 turistas coreanos (un incremento interanual del 140,1 8%), Corea es el tercer emisor asiático de turistas hacia España después de China y Japón. En cuanto a cifras de gasto, también es el tercer mercado asiático más importante, ya que en 2023 gastaron en nuestro país 1.273 millones de euros, con un gasto medio de 2.931 euros

1.2.6 Flujos de inversión bilateral y puesto en la clasificación

La inversión coreana en España procede, con frecuencia, de empresas pertenecientes a los chaebol como Hanwha, Hyundai, Samsung, SK, etc. Tiene una importante presencia en sectores como la distribución comercial, la industria química o la ingeniería civil. En 2021 la inversión acumulada era de 1.383,2 mill.€. Los flujos de inversiones coreanas en España en 2020 y 2021 fueron de 82,2 mill.€ y 34,1 mill.€, respectivamente. En 2022 el flujo de inversión fue de apenas 9,5 mill.€ si bien este bajo valor podría deberse a la metodología de cálculo de las estadísticas dado que gran parte de los fondos para inversiones se triangulan o proceden de filiales. En 2023, la inversión procedente de Corea del Sur fue de 386 mill.€ probablemente como consecuencia de la inversión de la empresa Lotte Materials en el proyecto de la fábrica de componentes de baterías eléctricas en Tarragona. En los últimos años, la inversión coreana en España se ha concentrado en los sectores de fabricación industrial de componentes del sector del automóvil, ingeniería civil, inmobiliario y actividades relacionadas con la informática. Las inversiones recientes más destacadas han sido las llevadas a cabo por Lotte Materials, Hanwha, SK, KOMIPO, Naver y Hancor.

La inversión de España en Corea es más reducida y tiene menor tradición. Su origen está en un amplio número de empresas que concentran su inversión en el sector inmobiliario (INDITEX) y en el sector automovilístico (GESTAMP, APPLUS+IDIADA, Grupo Antolín, PREMO, FICOSA). En 2021 la inversión acumulada era de 360 mill.€. El flujo de inversión española en Corea del Sur ha sido muy bajo en los últimos años, pero podría ser superior por lo ya indicado sobre la metodología de las estadísticas. En 2023 se realizaron inversiones españolas por valor de 2,7mill. €. Dentro de las inversiones de empresas españolas de los últimos años, realizadas o pendientes, destacan las de BEFESA, OCEAN WINDS (OW) y EDPR

1.2.7 Cuadro de flujo y stock de inversiones bilaterales

Stock de inversiones bilaterales España - Corea del Sur ()		
Millones de euros	Stock	Ranking
Stock de inversiones españolas	n.d.	13/29
Stock de inversiones en España	n.d.	52/61
Flujo de inversiones brutas bilaterales España - Corea del Sur		

Millones de euros	2021	2022	2023	2024
Inversión de España	2.57	0.07	2.71	n.d.
Inversión en España	34,1	9,52	386	0,62 (junio)
STOCK EMPLEO				
Nº de empleos generados (1)				
Inversión de España				
Inversión en España				
(1) Número medio de empleados de las sociedades receptoras de inversión exterior, asociados al valor de la posición.				

1.2.8 Deuda bilateral (Acuerdos de conversión)

No existe deuda bilateral.

1.2.9 Programas financieros y financiación

No existen programas específicos de financiación dirigidos a Corea.

2 EXPORTAR

2.1 ACCESO AL MERCADO

2.1.1 Régimen arancelario, reglamentación, barreras comerciales e información de mercado

Las relaciones económicas entre España y Corea se enmarcan en el ámbito comunitario a través del Acuerdo de Libre Comercio entre la UE y Corea del año 2011, y en el ámbito bilateral a través de diversos acuerdos entre ambos países.

El ALC entre Corea y la UE eliminó las principales barreras arancelarias y no arancelarias en los sectores industriales y de consumo, pero en el sector agroalimentario de productos no transformados se mantiene una normativa muy restrictiva que afecta al comercio de esos productos (Ver el punto 2.1.1.7 Barreras comerciales a bienes y servicios españoles).

Por otro lado, se puede destacar que el sistema de las licitaciones públicas: El sistema de licitaciones públicas coreanas cumple los acuerdos internacionales. De forma esporádica pueda haber alguna queja por parte de la Unión Europea sobre temas aislados como alguna normativa técnica o sobre el carácter público o privado de alguna empresa coreana. Sin embargo, en la práctica, resulta complejo para muchas empresas extranjeras el participar y ganar licitaciones en Corea por la dificultad del idioma, la complejidad de las páginas web de licitaciones, los cambios normativos, etc., a lo que se une que, dadas las estrechas relaciones entre el poder político y los conglomerados empresariales “*chaebols*”, se perciba que muchos proyectos se diseñan en función del potencial de las empresas coreanas.

2.1.1.1 El mercado (nivel de vida, rasgos de la demanda, centros económicos)

Corea merece una atención especial por ser la 10ª economía del mundo y la 4ª de Asia por valor de su PIB nominal a precios corrientes en 2023 (FMI). Su renta per cápita alcanzó los 36.194 USD en 2023 (Banco Mundial) y cuenta con una población aproximada de 52 millones de habitantes. Corea tiene además una posición geográfica entre los otros dos grandes mercados de oriente lejano, para lo que puede servir de puerta de entrada.

La población y la actividad industrial y comercial se concentran alrededor de unas pocas grandes ciudades con especial importancia del cinturón del gran Seúl. La zona noroeste del país el eje Seúl (9,6 millones de habitantes) - Incheon (2,9 millones) y el resto de la región colindante Gyeonggi-do (13,5 millones) albergaban en total 26 millones de habitantes en 2020, el 50,2% de la población del país y una proporción aún mayor de su actividad comercial y financiera (KOSTAT, 2021). La segunda zona en importancia está situada en el sureste del país, en torno a las ciudades de Busan y Ulsan, donde se localiza buena parte de la industria pesada del país y de la construcción naval. Les siguen, ya con una importancia considerablemente menor, las ciudades de Daegu, Daejeon y Gwangju, situadas las dos primeras en la zona central interior del país y la tercera en la costa sureste.

En el ámbito industrial, Corea tiene un alto nivel de integración en las cadenas globales de valor, y algunas de sus empresas son líderes mundiales en innovación.

Hay que tener en cuenta que *chaebols*, que tienen un alto nivel de integración tanto vertical como horizontal, están presentes en numerosos sectores industriales principalmente y de servicios, suponen la mayor competencia frente a inversión y suministradores del exterior, son de muy difícil acceso y mantienen una relación estrecha con el poder político. En el caso de los bienes de consumo y agroalimentarios, los grandes almacenes y las grandes cadenas de supermercado (estando los principales integrados en alguno de los grandes grupos empresariales) tienen importancia como distribuidores finales al consumidor.

Es interesante destacar la clasificación de Corea en el informe Doing Business del Banco Mundial, que valora hasta qué punto el marco regulatorio es favorable para el desarrollo de los negocios y la protección de los derechos de propiedad. En el informe de 2023, en el que aparece como quinto país mejor posicionado entre los 190 considerados en el estudio, Corea ocupa el segundo puesto del mundo en la categoría de cumplimiento de contratos, o decimoprimeros tanto en la de facilidad para iniciar un negocio como en la de resolución de casos de insolvencia.

Por otro lado, se trata de un mercado del tamaño aproximado de España, tanto en capacidad productiva como en población y algo más elevado en renta y poder adquisitivo, lo que da una medida del poder de compra del consumidor coreano.

Son de subrayar los cambios que se están produciendo en los gustos y hábitos de consumo, debido al aumento de los niveles de vida y al mayor contacto con el exterior (especialmente a través del turismo, que viene experimentando un fuerte crecimiento en los últimos años, y los medios audiovisuales), cambios que están haciendo al consumidor coreano más receptivo a los productos europeos y más sofisticado en sus compras.

Corea mantiene un nivel de apertura al exterior importante que amplía continuamente con su red de acuerdos comerciales bilaterales y multilaterales. La entrada en vigor del Acuerdo de Libre Comercio UE-Corea en julio de 2011 (primero de la UE con países de esta zona) abrió nuevas oportunidades para las empresas europeas facilitando la exportación al eliminarse la mayoría de las barreras arancelarias, así como gran parte de las no arancelarias con la excepción de los productos agroalimentarios. Desde la entrada en vigor del Acuerdo hasta 2023 el crecimiento anual del comercio bilateral ha sido del 6,6% (Comisión Europea, 2024).

En el caso de España el aumento de la suma del comercio bilateral en ambas direcciones entre 2011 y 2023 fue del 219%. Con todo, el potencial para aumentar la cuota de España en la importación total de Corea es significativo, al igual que el margen de cooperación entre empresas de ambos países en terceros mercados, donde por acceso a financiación, presencia consolidada o conocimiento de los países, Corea y España tienen una posición destacada.

2.1.1.2 Canales de distribución. Estructura y marco legal de la distribución comercial

La concentración del 50% de la población en torno a la capital facilita hasta cierto punto la búsqueda de socios, dado que muchas empresas de distribución están localizadas en Seúl, aunque Busan, Daegu o Daejeon u otras grandes ciudades acogen a numerosas empresas y a sectores específicos. Como en otros mercados muy maduros, las redes de distribución y las formas de distribución pueden variar entre sectores y productos industriales y de consumo. Igualmente, tanto el precio como la calidad son las variables clave junto al servicio posventa. Se espera y demanda de los productos europeos que se diferencien por su calidad y diseño. Varios sectores tienen en Corea ferias de ámbito internacional, aunque muchas empresas importadoras visitan las principales ferias en Europa, EE. UU. y Asia (China y Japón). La dificultad del mercado coreano aconseja con frecuencia utilizar un socio local para entrar en el mercado. La utilización de socios locales mediante licencia o franquicia es una opción relativamente común en Corea. La figura del agente es más habitual en el sector industrial, preferiblemente con capacidad de distribución y de aportar apoyo técnico y post venta. En otros sectores, los agentes suelen ser de pequeño tamaño y sin capacidad financiera, aunque pueden aportar buenos contactos y representación. Los agentes por otra parte encarecen el coste del producto al consumidor final y 11 puede perderse el control directo de las ventas. En Corea es práctica habitual, según el sector, que las empresas exijan exclusividad en la distribución.

En el caso de los bienes de consumo y agroalimentarios, los grandes almacenes y las grandes cadenas de supermercado (estando los principales integrados en alguno de los grandes grupos empresariales) tienen importancia como distribuidores finales al consumidor. Las tiendas de conveniencia (todas ellas también pertenecientes a los grandes grupos de empresas citadas, a excepción de 7-Eleven) tienen una extensa presencia por todo el país en zonas urbanas.

Varios sectores tienen en Corea una feria de ámbito verdaderamente internacional. Es habitual que las empresas importadoras estén familiarizadas con la oferta mundial y visiten las principales ferias en Europa, EEUU y Asia (China o Japón). En Corea es práctica habitual, según el sector, que las empresas exijan exclusividad en la distribución.

La distribución a través del comercio electrónico, cuyos principales actores son Coupang, GMarket, 11thStreet y Auction (puede consultarse el informe sectorial en la página de ICEX), está creciendo a

un ritmo muy elevado habiendo alcanzado en la actualidad los 135.600 124.154 millones de EUR. Los productos que más se comercializan por esta vía son los de alimentación, moda, calzado, cosmética, productos deportivos, artículos para el hogar, electrónica de consumo, ocio, etc.

En términos de búsqueda de información, Google Chrome (51,84%) es el navegador más utilizado por los coreanos, seguido de Samsung Internet (17,22%). No obstante, este dominio de Google no se ve reflejado en la herramienta de búsqueda preferida por el consumidor local Naver que, con el 52,94% total del tráfico, es el preferido en este país, seguido de cerca por Google con un 41,88%.

Un hecho diferencial de la distribución final en Corea es la rapidez en la entrega. Los periodos de compras más importantes del año son el Año Nuevo Lunar, Chuseok, los días del niño y de los padres, pero también fenómenos nuevos como el Black Friday y Navidades.

2.1.1.3 Régimen de comercio exterior. Tramitación de las importaciones. Contingentes y licencias a la importación

La formulación y aplicación de la política comercial incumbe al Ministerio de Comercio, Industria y Energía (MOTIE). La Korean Trade Commission (KTC), dependiente del MOTIE, asesora en materia comercial e investiga prácticas comerciales desleales haciendo el seguimiento de los compromisos en la OMC.

Los intercambios comerciales con el exterior se encuentran regulados por dos leyes principales:

- La Foreign Trade Act regula la exportación e importación de bienes. La Customs Act regula el despacho aduanero y el cobro de aranceles.
- La Trade Remedy Act (llamado oficialmente Act on the Investigation of Unfair International Trade Practices & Remedy against Injury to Industry) y el Trade Remedy Decree regulan la investigación y supervisión de prácticas comerciales desleales. El Enforcement Decree of Foreign Trade Act es un decreto que contiene el desarrollo del Foreign Trade Act.

Corea del Sur inició a partir del año 2000 un proceso de apertura mediante la firma de acuerdos de libre comercio bilaterales y regionales. El ALC con la UE se aplica desde julio de 2011, siendo el primer acuerdo de este tipo de la UE con un país asiático. El acuerdo se caracteriza por su carácter global y su gran alcance, así como por la rapidez a la que debían suprimirse las barreras comerciales, principalmente las arancelarias, proceso que culminó en 2019, una vez que han finalizado los periodos transitorios.

Está en vigor un acuerdo de cooperación y asistencia administrativa mutua en materia aduanera, firmado a finales de los años noventa por ambos países para favorecer las relaciones comerciales y facilitar la gestión de los procedimientos administrativos.

Casi todas las mercancías (98,7%) pueden ser importadas libremente, existiendo el sistema electrónico de intercambio de datos (EDI) presente en todo el país, el cual permite la declaración de importaciones a través de Internet. La excepción más general es la de los productos que puedan entrar en conflicto en materia de seguridad nacional, salud pública (como es el caso de los productos farmacéuticos, cosméticos o el equipamiento médico) y medio ambiente (por ejemplo, la importación de residuos), que requieren la aprobación de ministerios como el de Medio Ambiente o de Seguridad Alimentaria y Farmacéutica. La concesión de licencias corresponde a la agencia o administración correspondiente según la naturaleza de la mercancía, siendo extremadamente estrictos con la producción animal y vegetal, y la destinada a consumo humano.

La normativa específica en cada sector puede contener requisitos que en algunos casos pueden considerarse obstáculos al comercio, en la medida en que imponen dificultades en términos de

coste administrativo o de tiempo, o plantean exigencias de cumplimiento de estándares sin reconocimiento mutuo. Con todo, el sector más protegido es el de la agricultura, la ganadería y la producción de agroalimentarios frescos, que o bien están cerrados directamente al comercio, o deben someterse muchas veces a costosas pruebas e inspecciones previas a la aprobación, incluida la exigencia de certificados sanitarios o fitosanitarios específicos. Son también los sectores en los que en menor medida se logra una liberalización completa en los acuerdos comerciales. Es recomendable visitar la página de la Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Corea del Sur y la página dedicada a barreras comerciales de la Secretaría de Estado de Comercio www.barrerascomerciales.comercio.gob.es, así como la base de datos de acceso al mercado de la DGTRADE de la Comisión de la UE, que ofrece información sobre las condiciones de acceso al mercado.

Es importante tener en cuenta que, en el marco del ALC entre la República de Corea y la UE los exportadores de ambos países deberán de registrarse ante las autoridades aduaneras nacionales. Se debe conocer el procedimiento de certificación de origen de mercancías exportadas a Corea del Sur y obtener el número de registro de exportador para beneficiarse de la exención arancelaria en su caso o trato preferencial negociado en el Acuerdo de Libre Comercio.

2.1.1.4 Aranceles y otros pagos en frontera. Regímenes económicos aduaneros. Medidas de defensa comercial

La *Customs Act* regula el régimen aduanero en Corea del Sur bajo la jurisdicción del Ministerio de Economía & Finanzas y el Servicio Aduanero de Corea (KCS). El país utiliza el Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías (HS).

Casi todos los aranceles son *ad valorem*. También existen unas tasas específicas aplicables a algunos productos, mientras que en otros se combina el cálculo *ad valorem* con tasas específicas. Como se ha mencionado, el importador debe presentar ante las autoridades aduaneras, el número de exportador autorizado que el exportador español ha obtenido de la Agencia Estatal de Administración Tributaria (AEAT) para demostrar el origen comunitario de la mercancía, según los estándares fijados en el Acuerdo de Libre Comercio República de Corea-Unión Europea.

El arancel aplicable a cada producto, así como los procedimientos documentales, estadísticas sobre intercambios, barreras no arancelarias, normativa de sanidad y seguridad alimentaria, fitosanitaria, acuerdos preferenciales y reglas de origen se puede consultar en el siguiente enlace.

El tipo general del *Impuesto sobre Valor Añadido* (IVA) es del 10 %. Determinados productos de consumo incorporan un gravamen distinto. Por ejemplo, las bebidas no espirituosas tienen diferentes porcentajes de impuesto, entre el 5% aproximado del makgeolli al 30% del vino o al 72% de la cerveza, mientras que las bebidas espirituosas tienen un impuesto especial de 57.000 won por kilolitro. Las bebidas alcohólicas cuentan además con otros gravámenes adicionales como el *Education Tax*. Por otro lado, el tabaco, tiene un impuesto al consumo del 73,8%. Finalmente, otros bienes están exentos, como es el caso de los bienes de primera necesidad.

La declaración de importación se puede realizar de forma previa a la llegada de las mercancías, una vez embarcadas en el país exportador. El despacho de las importaciones, declaración y sistemas de administración de la carga están informatizados, a través del Servicio de Aduanas (KCS).

Los bienes utilizados en la producción de bienes exportados están exentos de tasas e IVA permitiéndose a las empresas el reembolso de los derechos de aduana y otros impuestos, a través del Servicio de Aduanas y sus oficinas regionales. El plazo de validez de las autorizaciones de importación bajo el régimen de perfeccionamiento activo es de dos años.

Los derechos arancelarios se pueden pagar dentro de los 15 días siguientes a la presentación de la declaración de importación. La declaración fraudulenta del valor imponible o las clasificaciones arancelarias incorrectas se castigan con sanciones penales de hasta tres años o sanción administrativa equivalente al quíntuplo de la cantidad evadida (*Customs Act*, art. 270). Si el KCS detecta que se ha pagado una suma inferior a la debida, podrían aplicarse recargos diferentes en determinados casos (art. 42).

Se mantienen, por otra parte, numerosas barreras no arancelarias que dificultan la importación: lentitud en los procedimientos de certificación y homologación, barreras fitosanitarias, requisitos injustificadamente estrictos para certificación y homologación, una complicada normativa de origen, elevados gravámenes y, en algunas ocasiones, discriminación impositiva frente a determinados productos extranjeros, falta de transparencia en leyes y regulaciones y arbitrariedad en la aplicación de las mismas. Debe consultarse la existencia de protocolos específicos que pueden posibilitar la exportación de determinados productos agroalimentarios vegetales y animales (productos cárnicos, cítricos, etc.). Es recomendable consultar con el Ministerio Español de Agricultura y con la Secretaría de Estado de Comercio.

Regímenes económicos aduaneros especiales

- Zonas francas: Existen tres tipos

- Zonas francas designadas para inspección aduanera y almacenaje previo, siendo de seis meses el periodo máximo de almacenaje.
- Zonas francas autorizadas para almacenaje, exhibiciones o ventas libres de impuestos. Así, el centro de exposiciones de Corea, COEX, en Seúl, actúa como una zona franca y los artículos destinados a formar parte de una exposición podrán ser almacenados sin ningún cargo durante el tiempo de duración de dicha exposición. El período de almacenaje máximo es de un año.
- Zonas francas integradas que están autorizadas a desarrollar todas las funciones del caso anterior en un espacio único integrado. No existe límite temporal de almacenaje.

- Zonas de libre comercio:

En el año 2004, el gobierno unificó, a través de la Ley sobre Designación de Zonas de Libre Comercio, las leyes que desde el año 2000 existían al respecto, promulgadas por el entonces Ministerio de Estrategia y Finanzas y el Ministerio de Economía y del Conocimiento. Así, el gobierno designó varias zonas de libre comercio para la transformación de bienes intermedios importados a productos elaborados para la exportación. Las zonas de libre comercio se configuran como áreas industriales especialmente concebidas para que las empresas puedan elaborar, ensamblar o procesar bienes para su posterior exportación utilizando materias primas importadas libres de impuestos o bienes semielaborados. Estas zonas ofrecen incentivos fiscales a las empresas de inversión extranjera.

Actualmente, existen siete complejos industriales configurados como zonas de libre comercio situados respectivamente en Masan, Gunsan, Daebul, Donghae, Yulchon, Ulsan y Gimje. Existen además seis zonas portuarias de libre comercio, incluyendo el aeropuerto de Incheon, los puertos de Busan, Gwangyang, Incheon, Pohang y Pyeongtaek-Dangjin.

Además, existen nueve Free Economic Zones (FEZ), que también pueden tener exención arancelaria durante un periodo determinado para las empresas que se instalan.

2.1.1.5 Normas y requisitos técnicos. Homologación, certificación y etiquetado. Aspectos sanitarios y fitosanitarios

En cuanto a los productos industriales, tales normas son fijadas por la Agencia Coreana de Tecnología y Estándares (KATS) que, en cooperación con las organizaciones sectoriales industriales, determina las exigencias de certificación y estandarización, más allá de la afectación a las normas y organismos internacionales de los que el país forma parte. KATS es el que asigna la certificación KC para los productos bajo su jurisdicción.

En el ámbito de la agricultura, ganadería y pesca, el Ministerio de Seguridad Alimentaria y Farmacéutica (MFDS) se encarga de la normativa y de fijar los requisitos para la evaluación de los productos alimenticios, bebidas, aparatos médicos y farmacéuticos que se van a distribuir y comercializar en el país.

La Oficina Coreana de Patentes (KIPO) es la agencia gubernamental con competencias de regulación y seguimiento del cumplimiento de la normativa aplicable con las patentes.

2.1.1.6 Comercio de Servicios. Legislación sobre provisión de servicios transfronterizos, requisitos de establecimiento o para el movimiento temporal de trabajadores

Comercio de Servicios

Puede beneficiarse de un mercado de servicios surcoreano más abierto en virtud del acuerdo comercial.

Las normas se refieren a:

- prestación transfronteriza de servicios
- establecimiento

Esto significa que puede prestar sus servicios desde un país de la UE o establecer una oficina, sucursal o filial en Corea del Sur si lo prefiere.

Estos beneficios se aplican a las empresas de la UE en más de 100 sectores de servicios, entre ellos:

Telecomunicaciones

- Los operadores de satélite de la UE (teléfono y televisión) pueden operar directamente a través de Corea del Sur sin tener que ponerse en contacto con un operador surcoreano o pasar por él.

Servicios ambientales

- tratamiento de aguas residuales no industriales (servicios de alcantarillado).

Transporte

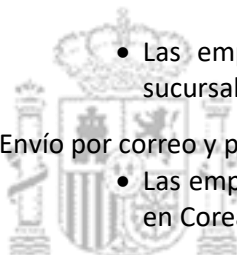
- Las compañías navieras de la UE pueden prestar servicios de transporte marítimo internacional en Corea del Sur y reciben el mismo trato que las empresas surcoreanas cuando utilizan servicios e infraestructuras portuarios
- Las empresas europeas también pueden prestar una gama más amplia de servicios marítimos auxiliares
- hay más oportunidades para los servicios auxiliares de transporte aéreo, como la asistencia en tierra

Construcción

- Las empresas de la UE ya no están sujetas a requisitos de subcontratación obligatoria

Económica

- Las empresas financieras de la UE pueden prestar más servicios a los mercados financieros de Corea del Sur

- 
- Las empresas financieras de la UE pueden transferir datos libremente desde sucursales y filiales en Corea del Sur a sus sedes centrales de la UE

Envío por correo y por correo urgente

- Las empresas de la UE pueden prestar servicios internacionales de entrega urgente en Corea del Sur

Servicios empresariales y profesionales, como servicios jurídicos, contables, de ingeniería y de arquitectura

- Los bufetes de abogados de la UE pueden abrir oficinas en Corea del Sur para asesorar a clientes extranjeros o surcoreanos sobre la legislación no surcoreana
- Los bufetes de abogados de la UE pueden formar asociaciones con empresas surcoreanas y contratar abogados surcoreanos para prestar servicios «multijurisdiccionales»
- Los abogados de la UE pueden utilizar los títulos de trabajo que utilizan en la UE

Servicios no cubiertos por el acuerdo

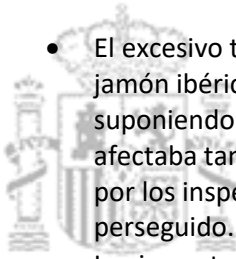
- servicios audiovisuales
- transporte marítimo nacional
- la mayor parte del transporte aéreo
- servicios prestados en el ejercicio de facultades gubernamentales

2.1.1.7 Barreras comerciales a bienes y servicios españoles

Las barreras al acceso al mercado coreano de productos y servicios españoles se pueden conocer en la página de la Unión Europea Access2Markets (<https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/en/barriers/results?isSps=false&countries=KR>).

En la fecha de elaboración de este informe la Comisión Europea relaciona 17 barreras en distintos sectores. Dentro de ellas podemos destacar algunas como:

- Las exportaciones de muchos productos cárnicos y vegetales no transformados solo son autorizados tras la firma de un acuerdo de cada país miembro de la UE con Corea para cada producto. Las negociaciones de cada uno de estos acuerdos se demoran años por lo que, en la práctica, muchos productos todavía no pueden acceder al mercado coreano.
- Uno de los productos que solo pueden ser exportados tras la firma de uno de estos acuerdos es la carne bovina. Uno de los pasos de esta negociación requiere la aprobación por parte de la Asamblea Nacional y, por razones políticas, puede demorar años conseguirlo sin que exista ninguna justificación técnica una vez que los niveles de encefalopatía espongiforme bovina en los países de la UE son equivalentes a los de otros países que ya están exportando a Corea. Por el momento, tras acabar este proceso de negociación por haberse iniciado antes las negociaciones, están ya exportando a Corea los siguientes países de la UE: Dinamarca, Países Bajos, Francia e Irlanda. El expediente de España se encuentra en la fase previa a su entrada en la Asamblea Nacional.
- Las inspecciones presenciales previas de inspectores coreanos a las instalaciones de los productores de varios productos, entre ellos las naranjas, lo que supone un coste para el empresario extranjero ya que tiene que hacer frente a los costes del viaje.



- El excesivo tamaño de las muestras recogidas por los inspectores cuando se importa jamón ibérico con el objeto de garantizar su adecuación a las normas fitosanitarias suponiendo un coste significativo para los importadores de jamón ibérico. Este problema afectaba también recientemente al azafrán, pero en la actualidad las muestras recogidas por los inspectores fueron reducidas y se consideran adecuadas para el objetivo perseguido.
- Las importaciones de productos textiles para bebés (hasta 36 meses) se han vuelto cada vez más difíciles desde febrero de 2018, cuando Corea introdujo el requisito de que los procedimientos de prueba y certificación de seguridad de terceros fueran realizados por laboratorios designados ubicados en Corea del Sur. Debido a la medida, una cantidad muy grande de muestras de ropa tiene que ser enviada a Corea para pruebas locales, lo que resulta en un aumento sustancial de los costes de prueba y certificación para los fabricantes europeos. Esta medida afecta especialmente a las empresas con una gran rotación de sus productos como Inditex o HM.

.3 INVERTIR

3.1 MARCO JURÍDICO

3.1.1 Régimen de inversiones

Según el artículo 2.2 del Decreto de aplicación de la Ley de Promoción de la Inversión Extranjera, la Inversión Extranjera Directa (IED) se refiere a una inversión de no menos de 100 mill. KRW realizada por extranjeros. Para que se reconozca como tal, al menos el 10% de las acciones con derecho a voto emitidas por una empresa coreana debe ser de propiedad extranjera, o al menos el 10% de la cuantía total de la inversión debe ser realizada por inversores extranjeros. Alternativamente, también es considerado como IED cuando los extranjeros adquieren menos del 10% de las acciones emitidas por una empresa coreana o invierten menos del 10% de la cantidad total. No obstante, para que estos dos últimos casos sean tenidos en cuenta como IED, los inversores deben enviar o nombrar a un miembro ejecutivo, con autoridad para participar en los principales procesos de adopción de decisiones y gestión de la empresa.

Las empresas extranjeras tienen restringidas las inversiones en sectores estratégicos como, por ej., defensa y seguridad nacional, energía nuclear, etc. En el siguiente enlace de la Guía de Invest Korea se puede comprobar cuáles son estas actividades restringidas.

Los diferentes tipos de IED permitida se pueden encontrar en la siguiente dirección: tipos de IED. También se puede obtener información sobre los instrumentos disponibles para realizar estas inversiones en el siguiente enlace.

PASOS NECESARIOS PARA LA NOTIFICACIÓN DE LAS INVERSIONES

En el siguiente enlace se pueden ver los pasos necesarios para notificar las IED en función del tipo de inversión realizada. Se hace hincapié en los siguientes casos de IED:

- Ampliaciones de capital
- Adquisición de acciones
- Inversiones y préstamos a largo plazo

ESTABLECIMIENTO DE ENTIDADES JURÍDICAS E IMPLANTACIÓN DE FÁBRICAS

En el siguiente enlace se detallan las diferencias entre las empresas con inversión extranjera, las sucursales nacionales de empresas extranjeras y las oficinas de enlace ("*liaison office*"). También se muestran las características de las sociedades anónimas y limitadas en Corea del Sur. Por último, para conocer qué pasos hay que seguir para el establecimiento de una empresa no constituida, se recomienda visitar el siguiente enlace.

En caso de que se opte por la implantación de una planta productiva en el país, se recomienda acudir a los siguientes enlaces para estudiar las diferentes opciones que existen y los procedimientos que se han de seguir.

-

OPERACIONES COMERCIALES

TIPOS IMPOSITIVOS

El sistema tributario de Corea se clasifica en impuestos nacionales e impuestos locales. Los impuestos nacionales se dividen además en impuestos internos (incluidos el impuesto de sociedades y el impuesto sobre la renta) y los aranceles aplicados a los bienes importados. Los impuestos locales, incluyen impuestos sobre adquisiciones, impuestos sobre licencias de registro e impuestos sobre bienes inmuebles. Las empresas extranjeras también deben considerar el tratamiento de los impuestos sobre los precios de transferencia en las transacciones internacionales con personas o entidades especialmente vinculadas, como los inversores extranjeros; y la insuficiencia del sistema fiscal sobre el capital en relación con los préstamos.

DESPACHO DE ADUANAS

El despacho de aduanas se refiere a la importación, exportación o devolución de mercancías de conformidad con los procedimientos establecidos en la Ley de aduanas. El despacho de importación hace referencia a una serie de trámites aduaneros, incluidas la declaración de importación, la aceptación de la declaración, la expedición de un certificado de declaración de importación y el envío de las mercancías importadas.

Por lo general, se imponen aranceles a los bienes importados para obtener ingresos fiscales y fomentar las industrias nacionales. No obstante, existe un sistema de reembolso arancelario que exime parte o el total de los aranceles para determinados fines y devuelve los ya pagados al exportador o productor de las mercancías exportadas.

Cuando los inversores extranjeros esperan una exención de derechos de aduana para los bienes de capital invertidos o cuando se realiza una inversión en especie de bienes de capital, el despacho de aduana debe efectuarse tras un examen y confirmación de las especificaciones de los bienes de capital importados.

NORMATIVA CONTRACTUAL

Los contratos de trabajo deben especificar salarios, horas de trabajo, días festivos, vacaciones anuales pagadas, derechos, vacaciones, pensiones, etc. En el sitio web del Ministerio de Empleo y Trabajo figura un ejemplo en el que se puede consultar un contrato de trabajo normalizado.

El salario mínimo fijado para 2024 por el Ministerio de Empleo y Trabajo , es de 9.860 KRW por hora (6,54 € aprox.) y 2.060.740 KRW (1.366,71 € aprox.) mensuales por 209 horas. El horario laboral no debe exceder de 40 horas semanales ni de 8 horas diarias, excluidas las horas de descanso. Las horas extraordinarias máximas no podrán ser superiores a 12 por semana, sin sobrepasar las 12 horas diarias. El Gobierno del Presidente Yoon propuso a principios de marzo de 2023 una mayor flexibilidad en la semana laboral, de manera que se permitiera a los empresarios alargar la semana a 69 horas hasta un máximo de 6 meses, compensándose con menos horas en épocas de menor carga laboral. Este proyecto de ley ha suscitado una fuerte oposición entre los trabajadores menores de 40 años, que temen que la reforma les obligue a hacer aún más horas extraordinarias y les impida encontrar el equilibrio entre vida laboral y familiar. Por este motivo, la propuesta del Gobierno ha sido retirada.

Los cuatro principales seguros a cubrir son el seguro de empleo, el seguro de indemnización por accidentes de trabajo, la pensión y el seguro nacionales de salud.

Los empleadores que contraten a diez o más empleados deben elaborar las denominadas normas de empleo e informar de ellas, así como de cualquier otra modificación de las mismas, al Ministerio de Empleo y Trabajo.

En un principio, el procedimiento de adquisición incluye un contrato, un pago, un informe y un registro. La suma pagadera por la adquisición de bienes inmuebles tras el debido proceso puede transferirse libremente al extranjero. Los impuestos sobre la adquisición de bienes inmuebles incluyen el impuesto sobre adquisiciones, el impuesto sobre bienes inmuebles y el impuesto global sobre bienes inmuebles. Los límites aplicables al coste de las comisiones se reflejan en el siguiente enlace.

DISOLUCIÓN Y LIQUIDACIÓN

Cuando una empresa cesa sus actividades, pierde su personalidad jurídica mediante uno de los siguientes procedimientos: disolución, liquidación, cancelación de autorización o permiso, cancelación del registro mercantil o cancelación del registro de la empresa con inversión extranjera. Cualquiera de estos trámites conlleva un tiempo estimado de dos meses. No es posible reducir el plazo a menos de dos meses, ya que el plazo de notificación a los acreedores no debe ser inferior a este periodo, de conformidad con el artículo 535 de la Ley de Comercio.

3.1.2 Detalle del APPRI con España

Firma: 17-01-1994

Entrada en vigor: 19-07-1994

Si bien existe un Acuerdo de Promoción y Protección Recíproca de Inversiones (APPRI) con España y es un país en donde se respeta la legislación, con frecuencia es complejo conocer la normativa y regulación de cada sector, entre otros elementos, también por la barrera idiomática.

Otra dificultad es la propia configuración productiva del país caracterizada por la concentración y dominio de los conglomerados (chaebol) que, como ya hemos mencionado anteriormente, cuentan con una alta integración, tanto vertical como horizontal.

Esto actúa como una importante barrera de entrada o dificultad a la hora de implantarse y tener éxito en el país.

3.1.3 Organismos de apoyo a la inversión extranjera

Los incentivos son tanto fiscales como relativos al coste del terreno o a los costes asociados a la contratación y a la formación. Los incentivos fiscales se encuentran regulados por la *Restriction of Special Taxation Act*.

El gobierno de Corea del Sur ofrece incentivos a la inversión a aquellas empresas que se dedican al desarrollo de nuevas tecnologías, empresas de I+D, empresas de servicios auxiliares para la industria, así como a aquellas que se ubiquen en las **zonas especiales** para la captación de inversión extranjera que se detallan más abajo.

El procedimiento, acceso y cuantía de los incentivos fiscales se detalla convenientemente en la guía Business In Korea 2024, realizada por KOTRA, disponible en inglés en el siguiente enlace.

3.1.4 Zonas francas y ZEE

Los organismos que gestionan y designan cada zona especial son el Ministerio de Economía y Finanzas, el Ministerio de Construcción y Transporte (en el caso del aeropuerto de Incheon) y el Ministerio de Pesca y Asuntos Marítimos (en puertos). El gobierno central contribuirá económicamente a la creación y el desarrollo de las infraestructuras de estas zonas. Las autoridades locales, bajo la supervisión y aprobación del Ministerio de Comercio, Industria y Energía, son las encargadas de la promoción de las zonas especiales y de atraer la inversión extranjera.

Las *Foreign Investment Zones* se crean para atraer inversiones con distintos tipos de incentivos. Pueden ser complejos donde se alojan pymes, o también puede concederse a empresas grandes que se establecen individualmente. Los sectores que ocupan son manufacturas, turismo, logística e I+D.

Las *Free Economic Zones*, ofrecen una serie de infraestructuras y medios más avanzados. Están destinadas principalmente a empresas manufactureras, de logística, turismo, I+D e instituciones médicas, y son las siguientes: Incheon (cerca del Incheon Airport) Busan-Jinhae, Gwangyang (en Jeollanam-do), Gyeonggi, Daegu-Gyeongbuk, Donghae (en Gangwon), Chungbuk (en Cheongju), Gwangju y Ulsan.

Por su parte, las *Free Trade Zones* se configuran como áreas industriales especialmente concebidas para que las empresas puedan elaborar, ensamblar o procesar bienes para su posterior exportación utilizando materias primas importadas libres de impuestos o bienes semielaborados. Estas zonas ofrecen incentivos fiscales a las empresas de inversión extranjera. Actualmente existen siete complejos industriales configurados como zonas de libre comercio situados respectivamente en Masan, Yulchon, Daebul, Donghae, Gimje, Gunsan y Ulsan; asimismo, en los puertos marítimos de Busan, Pohang, Pyeongtaek-Dangjin, Gwangyang e Incheon, y en el Aeropuerto Internacional de Incheon también existen zonas de libre comercio.

3.1.5 Contratación Pública. Criterios de adjudicación de contratos

Principales leyes que componen el marco legislativo general de la contratación pública:

Ley sobre los Contratos en los que el Estado es parte / Ley de Contratación Estatal (Act on Contracts to which the State is a Party)

Ley sobre los Contratos en los que un Gobierno Local es parte (Act on Contracts to which a Local Government is a Party)

Ley de Contratación Gubernamental (Government Procurement Act)

Por regla general, para las agencias del gobierno central, toda licitación pública deberá llevarse a cabo a través del Servicio de Contratación Pública (PPS) (www.pps.go.kr). No obstante, la normativa permite la contratación pública directa por debajo de determinadas cantidades.

En el caso de las licitaciones públicas llevadas a cabo por los gobiernos locales y el resto de las entidades públicas, la mayor autonomía otorgada durante los últimos años para la adquisición de bienes y servicios de forma directa se ha materializado en la eliminación de los límites para la contratación pública a través del PPS, por lo que tienen permitida la contratación directa.

El sistema de licitación pública internacional de Corea del Sur suele realizarse a través de un procedimiento abierto y competitivo, siendo escasas las ocasiones en las que se realiza por medio de un procedimiento restringido. La entidad pública PPS publica un precio estimado del producto, obra o servicio objeto de licitación. El criterio más importante a la hora de adjudicar contratos públicos es el económico (coste más bajo para la Administración), siempre que se cumplan adecuadamente los requisitos técnicos y de calidad exigidos.

No obstante, en la práctica se observa que el número de contratos públicos adjudicados a empresas extranjeras es muy reducido. Esto es debido en parte a los requisitos administrativos: a pesar del resumen en inglés, la licitación y la contratación se realizan en coreano. En todo caso, e independientemente de las barreras existentes de tipo administrativo, la percepción generalizada entre las empresas extranjeras es que existe un sesgo favorable a las ofertas locales.

3.1.6 Propiedad inmobiliaria

Los bienes inmuebles adquiridos por extranjeros en Corea se rigen por la Ley de notificación de transacciones inmobiliarias, la Ley de promoción de inversiones extranjeras, la Ley de transacciones en divisas. Salvo en el caso de determinados territorios que requieren autorización expresa del Gobierno, un extranjero puede adquirir bienes inmuebles en Corea siguiendo el mismo procedimiento que si fuera local. No se discrimina a los extranjeros en lo que respecta al procedimiento o la reglamentación en materia de adquisición.

3.1.7 Incentivos a la inversión (fiscales, sectoriales, regionales y locales)

En general, el proceso de establecimiento de empresas en Corea es bastante rápido.

La agencia KOTRA-INVEST KOREA resulta de gran ayuda en la gestión del primer establecimiento a través de su oficina en Madrid o en el propio Seúl. Además, ayuntamientos como el de Seúl cuentan también con agencias como Invest Seoul (www.investseoul.org) para facilitar la instalación de empresas extranjeras con asesoramiento y apoyo logístico en la red de edificios Seoul Global Center, en uno de los cuales se encuentra también esta OFECOM.

Existen los tradicionales instrumentos para incentivar la inversión extranjera como son determinadas exenciones a las empresas situadas en Zonas de Inversión Extranjera, subvenciones para determinadas empresas tecnológicas o apoyo logístico en zonas francas, entre otros.

Tiene un importante mercado interior que, con frecuencia, es muy receptivo a las novedades hasta el punto de que Corea actúa a menudo como banco de pruebas a nivel mundial para los productos de consumo. Existe una importante clase media con una cada vez mayor capacidad de compra.

Economía muy industrializada, con un alto nivel tecnológico y con una población muy cualificada.

Además, Corea tiene acuerdos de libre comercio con 57 países, lo que facilita sus exportaciones.

3.1.8 Formación de 'joint-ventures'. Socios locales

Las joint ventures no tienen una regulación específica en Corea sino que se aplicarán las normas recogidas en el Código mercantil y las normas especiales para inversión extranjera. El gobierno coreano favorece la creación de empresas conjuntas (JV) para fomentar la transferencia de tecnología a las empresas coreanas. Los acuerdos de este tipo comprenden consideraciones sobre las participaciones de las partes en la nueva sociedad, la representación de cada parte en el Consejo de Dirección y la composición de la Dirección ejecutiva de la empresa. 24 Los inversores extranjeros pueden también consultar con el Korean Commercial Arbitration Board (KCAB) para que les aconseje, revise los contratos, o asesore sobre las dudas legales. Además, en caso de conflicto entre las partes pueden tener un papel de mediador o de árbitro.

3.1.9 Tipos de sociedades

El Código Mercantil distingue cinco tipos de sociedades: partnership company, limited partnership company, limited liability company, limited company y stock company. No obstante, la mayoría de las sociedades con inversión extranjera toman la forma de limited company y stock company.

La ausencia de una correcta información en inglés sobre muchos de los requisitos y trámites, así como la difusa y dispersa información legal al respecto, puede alargar el proceso de constitución. El organismo público Invest Korea presta asistencia gratuita para la puesta en marcha de sociedades de inversión extranjera en Corea facilitando las tareas de preparación de los documentos necesarios para su inscripción en el registro. Cualquier inversión extranjera deberá ser notificada bien al banco con el que la compañía vaya a realizar sus operaciones en moneda extranjera o bien a Invest Korea. Posteriormente deberá dirigirse a la oficina fiscal de la zona de inversión o a las oficinas de KOTRA para formalizar el registro del negocio. Una vez que se abonen los impuestos correspondientes, la compañía puede empezar a operar.

3.1.10 Régimen de Franquicias

Sobre el régimen de franquicias y su marco legal, el acta promulgada en 2018 sigue vigente.

Por su parte, en la página web de Fair Trade Commission se encuentra la información referente a la política de franquicias en el país y con referencias a los puntos clave del acta ya citada, a saber: Propósito del acta, definición de franquicia, Sanciones administrativas, Penales, etc. A ese respecto, y como puntos más relevantes, se menciona la siguiente definición:"

Negocio de franquicia significa una relación comercial continua en la que un franquiciador permite a sus franquiciados utilizar sus propias marcas comerciales, marcas de servicio, nombres comerciales, signos o cualquier otra marca comercial para vender bienes o servicios de conformidad con ciertos estándares de calidad o negocios. métodos, y apoya, capacita y controla a sus franquiciados en lo que respecta a su gestión y actividades comerciales. etc., y en el que los franquiciados pagan derechos de franquicia a su franquiciador a cambio del uso de marcas comerciales y del apoyo y formación proporcionados para su gestión, actividades comerciales, etc. "

Disposiciones clave de la Ley de Franquicias

Registro de declaraciones de divulgación de información

Cada franquiciador deberá registrar una declaración de divulgación de información que se proporcionará a los posibles franquiciados ante la KFTC. Cuando un franquiciador tenga la intención de alterar asuntos incluidos en una declaración de divulgación de información, deberá registrar una alteración de los asuntos incluidos ante la KFTC.

Depósito de cuotas de franquicia

Cada franquiciador deberá exigir a sus franquiciados que depositen los derechos de franquicia en un depósito y el franquiciador no reciba el depósito de franquicia de forma inmediata. * lo anterior no se aplicará cuando un franquiciador celebre un contrato de seguro de indemnización, etc.

Provisión de declaraciones de divulgación de información

Cada franquiciador deberá proporcionar a sus posibles franquiciados una declaración de divulgación de información que haya sido registrada y un documento que indique el estado actual de los franquiciados vecinos. A menos que hayan pasado 14 días desde la fecha en que el franquiciador proporciona la información antes mencionada, el franquiciador no puede celebrar un contrato de franquicia con un posible franquiciado.

Prohibición de proporcionar información falsa o exagerada

Ningún franquiciador podrá realizar los siguientes actos cuando proporcione información a los posibles franquiciados o franquiciados:

- ① Proporcionar información diferente a los hechos o información exagerada
- ② Proporcionar información suprimiendo o minimizando cualquier hecho que tenga influencia significativa en la celebración o mantenimiento de un contrato.

Un franquiciador deberá proporcionar a sus posibles franquiciados o franquiciados información sobre las ganancias futuras esperadas.

Prohibición de prácticas comerciales desleales

Ningún franquiciador participará ni hará que otra entidad comercial realice: ① suspender o rechazar injustificadamente el suministro de productos o servicios o asistencia comercial a un franquiciado; ② imponer restricciones o limitaciones injustas a los precios de los productos o servicios que maneja un franquiciado, o a los clientes, el territorio comercial o las actividades comerciales de un franquiciado; poner al franquiciado en una desventaja injusta al abusar de su posición en las transacciones; e imponer injustificadamente obligaciones de compensación por daños a un franquiciado.

Prohibición de presiones injustas para mejorar el entorno de las tiendas

Ningún franquiciador podrá obligar a un franquiciado a mejorar el entorno de la tienda sin justa causa. Salvo casos particulares, el franquiciador correrá con una cantidad de dinero equivalente al 20% o al 40% de los costes incurridos para mejorar el entorno de la tienda del franquiciado.

Prohibición de restricciones injustas en el horario comercial

Ningún franquiciador deberá realizar un acto injusto de restringir el horario comercial de un franquiciado a la luz de las prácticas comerciales normales.

Prohibición de infracción injusta de las áreas de venta

Un franquiciador deberá designar un área de ventas para un franquiciado y mencionar dicha área de ventas en un contrato de franquicia cuando celebre el contrato de franquicia con el franquiciado. Ningún franquiciador podrá abrir una tienda minorista directa o una tienda franquiciada del mismo tipo de negocio que el de un franquiciado dentro del área de ventas para el franquiciado durante el período del contrato de franquicia sin causa justificada.

Renovación del Contrato de Franquicia

Ante la solicitud de un franquiciado de renovar el contrato de franquicia, ningún franquiciador podrá rechazar dicha solicitud sin justa causa.

Derecho de Asociación de Franquiciados

Los franquiciados pueden formar una asociación de franquiciados y pueden solicitar a un franquiciador que realice consultas sobre las condiciones comerciales, como una modificación del contrato de franquicia.

3.1.11 Propiedad industrial (marcas, patentes, diseños, licencias)

Los derechos de propiedad intelectual se clasifican en derechos de propiedad industrial, derechos de autor y nuevos derechos de propiedad intelectual.

Los derechos de propiedad industrial consisten en derechos de patente, derechos de modelo de utilidad, derechos de diseño y derechos de marca. Para obtener más información sobre los derechos de propiedad intelectual se recomienda visitar el siguiente enlace y la página web www.patent.go.kr.

Existe una agencia del gobierno coreano encargada de estudiar todas las peticiones de registro de marcas en el país. En la página web de la KIPO se puede consultar toda la legislación aplicable tanto para patentes y modelos de utilidad como para marcas y diseños industriales. Además, figuran desglosados todos los costes que podrían derivarse del registro de la marca en el país.

3.1.12 Barreras de entrada a la inversión

Existe una serie de sectores en los que está limitada la inversión. Se puede consultar en la Guía Doing Business in Korea 2024 realizada por Invest Korea.

List | Publications | InvestKOREA(ENG)

3.2 RÉGIMEN FISCAL

3.2.1 Estructura general del sistema fiscal

En Corea existen 13 impuestos nacionales y 11 locales. Impuestos nacionales Internos: · Impuesto sobre la renta · Impuesto de sociedades · Impuesto de sucesiones · Impuesto de donaciones · Impuesto sobre bienes inmuebles · Impuesto sobre el valor añadido · Impuesto sobre el consumo individual · Impuestos especiales sobre bebidas alcohólicas · Impuesto de timbre · Impuesto sobre transacciones de valores · Impuesto sobre el transporte, la energía y el medio ambiente · Impuesto sobre la educación · Impuesto especial para el desarrollo rural Impuestos locales: · Impuesto de adquisición · Impuesto de matriculación y licencia · Impuesto al consumo de tabaco · Impuesto sobre residentes · Impuesto local sobre la renta · Impuesto local sobre el consumo · Impuesto sobre el ocio · Impuesto a la propiedad · Impuesto a los vehículos · Impuesto local sobre la educación · Impuesto sobre recursos e instalaciones comunitarias Fuente: Korean Taxation 2023 (Ministerio de Economía y Finanzas de Corea del Sur)

3.2.2 Sistema impositivo (estatal, regional y local)

El sistema impositivo en Corea está constituido por los impuestos nacionales y los locales. A nivel estatal el organismo competente en todo lo relativo a la formulación de la política fiscal en Corea del Sur es el Ministerio de Economía y Finanzas. Los impuestos nacionales están divididos en impuestos internos, derechos aduaneros y tres tipos de impuestos: sobre el transporte, la energía y

el medio ambiente; para financiación de la educación; y un impuesto especial para el desarrollo rural. El Servicio de Aduanas se encarga de recaudar los tributos relacionados con el comercio exterior. El órgano que se encarga de la aplicación y recaudación de los impuestos directos e indirectos (impuesto sobre el valor añadido, impuestos especiales, impuestos sobre bebidas alcohólicas e impuesto sobre las transacciones de valores) es el National Tax Service (<https://www.nts.go.kr/eng/>).

La base imponible y la tasa impositiva están sujetas a continuas modificaciones por lo que se recomienda consultar con el Servicio Nacional de Impuestos (National Tax Service) o acudir a las leyes y regulaciones fiscales nacionales para obtener información más precisa. Los impuestos locales incluyen los provinciales, municipales y de condado y los más significativos son los impuestos a la propiedad, los impuestos a los vehículos y los impuestos al consumo del tabaco. La base imponible y la tasa impositiva pueden variar en función de cada gobierno local y están sujetas a cambios.

3.2.3 Resumen de la imposición sobre la renta de las personas físicas

Impuesto sobre la renta: Progresivo.

Hasta 14.000.000 W: 6%

Entre 14.000.000 W y 50.000.000 W: 0,84 millones de Wones + 15% sobre la cuantía superior a 14.000.000 W

Entre 50.000.000 W y 88.000.000 W: 6,24 millones de Wones + 24% sobre la cuantía superior a 50.000.000 W

Entre 88.000.000 W y 150.000.000 W: 15,36 millones de Wones + 35% sobre la cuantía superior a 88.000.000 W

Entre 150.000.000 W y 300.000.000 W: 37,06 millones de Wones + 38% sobre la cuantía superior a 150.000.000 W

Entre 300.000.000 W y 500.000.000 W: 94,06 millones de Wones + 40% sobre la cuantía superior a 300.000.000 W

A partir de 500.000.000 W: 174,06 millones de Wones + 42% sobre la cuantía superior a 500.000.000 W

Más de 1.000.000.000 W: 384,06 millones de Wones + 45% sobre la cuantía superior a 1.000.000.000 W

3.2.4 Resumen de la imposición sobre sociedades

Impuesto de Sociedades:

Progresivo. La base imponible son los beneficios.

Hasta 200.000.000 W: 9 %

Entre 200.000.000 W y 20.000.000.000 W: 19%

Entre 20.000.000.000 W y 300.000.000.000 W: 21%

A partir de 300.000.000.000 W: 24%

El porcentaje se aplica solo al excedente.

Las bases imponibles son: 18 millones W, 3.780 millones W y 62.580 millones W respectivamente. Los porcentajes se aplican al excedente.

3.2.5 Resumen de la imposición sobre el patrimonio

Tierra: cantidad fija entre 0 W y 250.000 W más una tasa entre el 0,2 y 0,5%.

Edificios : entre 0,25 % y 4 %.

Vivienda: cuantía fija entre 0 W y 570.000 W más una tasa entre 0,1 y 0,4. Excepto las denominadas villas, cuya tasa es del 4%.

Según el tipo y localización del edificio. Las fábricas de nueva construcción o expansión en zonas de control de alta concentración pagan un 1,25% durante 5 años.

3.2.6 Resumen de la imposición sobre el consumo

Impuestos indirectos: 10% IVA

Impuestos especiales:

Transferencias de valores: 0,43. Están excluidos los valores que coticen en mercados de valores extranjeros. Máquinas recreativas y armas de caza: 20 % de su precio antes de impuestos.

Relojes, alfombras y bolsos de lujo: 20 % sobre la proporción del precio de venta que supere 2.000.000 W

Peletería, joyería, metales preciosos y muebles de lujo. 20 % sobre la proporción del precio de venta que supere 5.000.000 W

Automóviles y motocicletas (con cilindradas superiores a 125 cc): 5% de su precio antes de impuestos (2 % automóviles pequeños).

Vino: 30% de su precio antes de impuestos.

Destilados: 72% de su precio antes de impuestos. Cerveza: 885,7 W / litro

Cigarrillos: 2,596.2 W [PDA8] por cada 20 piezas.

Gasolina: 615 W /l.

Diésel: 369W /l.

Queroseno: 63 W /l.

Gas butano: 130 W /kg.

Gas natural: 12 W /kg.

Carbón: entre 46 W y 49 W /kg.

El impuesto a los cigarrillos es de 2910,2 W por cada 20 cigarrillos. El impuesto al "heated tobacco" es de 2.596,2 W.

3.2.7 Otros impuestos y tasas

Retenciones fiscales aplicables a pagos de dividendos, intereses y royalties de empresas coreanas a no-residentes españoles (bajo tratado de doble imposición España-Corea del Sur).

3.2.8 Tratamiento fiscal de la inversión extranjera. Incentivos y existencia de CDI con España y países competidores

Serán consideradas empresas residentes, con el mismo tratamiento que las empresas locales, las sucursales, almacenes, factorías, plantas de ensamblaje e instalaciones en las que se lleven a cabo proyectos con una duración superior a seis meses, minas y canteras. En caso de no tener residencia permanente en territorio surcoreano, a los beneficios generados en Corea del Sur se les aplicarán, de forma general, distintas retenciones en la fuente: Dividendos: 20 %. Intereses: 14 % para bonos y 20 % para empresas no residentes. Royalties: 10 %. Corea del Sur tiene ratificados convenios para evitar la doble imposición con 77 países. En el caso de España el acuerdo data de 1994. Precios de transferencia: se acoge al convenio OCDE que determina la metodología aplicable a los precios fijados en las transacciones entre empresas nacionales y sus matrices/filiales en el extranjero relacionadas que se valoran a precios de mercado. Para que una empresa pueda fijar unos precios de transferencia determinados sin que éstos sean los de mercado, debe solicitarlo y demostrarlo al Servicio Nacional de Tributos. Asimismo, los pagos de intereses por préstamos recibidos por filiales de sus matrices extranjeras están regulados por la Law for Coordination of International Tax Affairs. Cuando superen en un 300 % la inversión inicial, o hasta un 600 %, en el caso de determinadas instituciones financieras, los intereses que se deriven de tales préstamos serán sometidos a tributación en Corea del Sur. En cuanto a los incentivos fiscales a las empresas extranjeras que inviertan en el país, ateniéndose a la Ley de Promoción de la Inversión, varían dependiendo de los sectores. Los inversores en sectores considerados de alta tecnología o prioritarios pueden solicitar la exención del 100 % del impuesto de sociedades (corporate tax), durante los 5 años siguientes al primero en el que obtuvieran beneficios. El sujeto pasivo puede también solicitar el 100 % de la exención de los impuestos locales, tales como el impuesto sobre adquisiciones, registro e impuestos sobre la propiedad, durante los 5 años siguientes a su apertura, y del 50 % de reducción durante los dos años siguientes. Estos periodos pueden ser ampliados, hasta 15 años, dependiendo de la normativa local. Determinadas inversiones también pueden disfrutar de exenciones arancelarias, de IVA, y accisas, para los bienes de capital importados durante los primeros tres años. (Ver la sección 4.3 para los incentivos a la inversión).

El sistema tributario de Corea se clasifica en impuestos nacionales e impuestos locales. Los impuestos nacionales se dividen además en impuestos internos (incluidos el impuesto de sociedades y el impuesto sobre la renta) y los aranceles aplicados a los bienes importados. Los impuestos locales, incluyen impuestos sobre adquisiciones, impuestos sobre licencias de registro e impuestos sobre bienes inmuebles. Las empresas extranjeras también deben considerar el tratamiento de los impuestos sobre los precios de transferencia en las transacciones internacionales con personas o entidades especialmente vinculadas, como los inversores extranjeros; y la insuficiencia del sistema fiscal sobre el capital en relación con los préstamos.

Los incentivos son tanto fiscales como relativos al coste del terreno o a los costes asociados a la contratación y a la formación. Los incentivos fiscales se encuentran regulados por la Restriction of Special Taxation Act. El gobierno de Corea del Sur ofrece incentivos a la inversión a aquellas empresas que se dedican al desarrollo de nuevas tecnologías, empresas de I+D, empresas de servicios auxiliares para la industria, así como a aquellas que se ubiquen en las zonas especiales para la captación de inversión extranjera que se detallan más abajo. El procedimiento, acceso y cuantía de los incentivos fiscales se detalla convenientemente en la guía Business In Korea 2024, realizada por KOTRA, disponible en inglés en el siguiente enlace.

3.3 SISTEMA FINANCIERO

3.3.1 Sistema financiero

El sector bancario ha sido el instrumento financiero fundamental utilizado por el gobierno de Corea en la ejecución de su política industrial. Mediante la presencia directa en el sector durante las primeras décadas de su desarrollo y una normativa que delimitaba de manera dirigista las líneas de actuación de los bancos privados, el Ministerio de Finanzas y el Banco de Corea fueron capaces de dirigir la financiación necesaria hacia sectores y empresas seleccionados para que adquiriesen la dimensión suficiente para competir con éxito en los mercados internacionales. Hoy día, el sector de los servicios financieros de Corea es el tercero de Asia en cuanto al mercado de los seguros y el tercero también en cuanto a los servicios bancarios, en ambos casos muy desarrollado y regulado para garantizar su estabilidad. El FMI considera el sistema financiero coreano como uno de los más sólidos y desarrollados de Asia (FSAP de 2021). El sistema está adecuadamente regulado y en los últimos años las autoridades han introducido nuevas normativas sobre todo en el ámbito macroprudencial y de gestión de crisis financieras.

Los principales bancos por activos totales son KB (Kookmin Bank), Shinhan Bank, Hana Bank, Woori Bank, Banco Industrial de Corea, NH Bank, Korea Development Bank (banco público); Export-Import Bank of Korea y Standard Chartered Bank (SC Korea). Los inversores extranjeros poseen el 70 % del sector bancario. En el sector de seguros destaca el ramo de vida, siendo Corea el segundo mercado en importancia de Asia, después de Japón, y el quinto del mundo. El ramo vida está muy concentrado, con tres compañías copando el 52,1% del mercado, Samsung Life, Kyobo Life Insurance y Hanwah Life. En no-vida las tres principales compañías (Samsung Fire & Marine, Hyundai Marine & Fire y DB Insurance) representan el 22% del mercado. Entre las empresas gestoras de activos están NH Investment & Securities, Mirae Asset Daewoo Securities, etc.

El KOSPI, principal índice bursátil, es uno de los principales índices de bolsa en Asia, por su grado de desarrollo, capitalización, las empresas que lo componen y su internacionalización. No obstante, desde hace aproximadamente una década la empresa MSCI mantiene a la bolsa coreana integrada en el índice MSCI de mercados emergentes (y no en el de mercados desarrollados), a pesar de ser un mercado profundo, líquido, predecible, estable y de calidad en términos regulatorios. Los criterios de MSCI para catalogar a Corea como país emergente son los siguientes: por un lado, la inexistencia de un mercado de divisas offshore para el won, aunque legalmente es una moneda totalmente convertible; y por otro, que la Financial Services Commission no autorice a los inversores institucionales extranjeros a abrir cuentas "ómnibus" donde todos los activos estén agrupados en una misma cuenta. El mercado coreano es uno de los más activos en el mundo en el mercado de criptomonedas, que regula el Finance Supervisory Service, y promueve la tecnología blockchain. Varios bancos principales del país ofrecen cuentas para su uso en varios mercados de estos criptoactivos, como el de la empresa coreana Korbit. Las monedas más utilizadas son el Bitcoin, Ethereum y Ripple.

3.3.2 Líneas de crédito, acuerdos multilaterales de financiación

En concordancia con su nivel de renta y desarrollo y su pertenencia a la OCDE, Corea del Sur no tiene acceso a fuentes de financiación preferencial, ni multilateral ni bilateral. Existen numerosos organismos públicos con sus instrumentos de financiación para proyectos en mercados exteriores: KEXIM Bank, el banco de exportación e importación de Corea, apoya financieramente a las empresas coreanas en su actividad internacional; y junto a KSURE (Korea Trade Insurance Corporation), que asegura sus operaciones, constituyen la Agencia de Crédito a la Exportación de Corea. (<https://www.koreaexim.go.kr/site>) Otras instituciones importantes en este sentido son: - la Korean

Overseas Infrastructure and Urban Development Corporation (KIND), creada en 2018, que apoya a las empresas en la identificación, desarrollo y financiación de proyectos PPP en otros países en el sector de las infraestructuras de transporte, energía, agua y medio ambiente, plantas industriales, desarrollo urbano. - la Construction Guarantee (CG), entidad financiera pública y otras más especializadas como la LH Korea Land & Housing Corporation, para la construcción de viviendas y proyectos urbanos y la EX Korea Express Corporation, para infraestructuras de carretera.

3.3.3 Régimen de cobros y pagos al exterior. Control de cambios y repatriación de capitales

El Ministerio de Economía y Finanzas y el Banco Central de Corea tienen potestad para regular el sistema de pagos y cobros en el exterior. El sistema de cobros y pagos está liberalizado, aunque debe ser analizado junto con las leyes fiscales aplicables, que en ocasiones pueden resultar restrictivas y poco operativas, con el fin de evitar una posible evasión de impuestos involuntaria.

El Gobierno coreano ha ido eliminando restricciones a las transferencias financieras exteriores y a la repatriación de fondos, aunque se reserva la posibilidad de prohibirlos en casos excepcionales (que no ha aplicado en la historia reciente) en caso de dificultades de balanza de pagos, fluctuación excesiva en el tipo de cambio de su divisa o ante la percepción de riesgo para la estabilidad financiera. La regulación sobre control de cambios corresponde a la autoridad monetaria, que es el Banco de Corea. Se prohíbe a los no residentes la compra de wones para operaciones especulativas. La Financial Services Commission tampoco permite que empresas coreanas consideradas “no viables” puedan endeudarse. Las operaciones incluidas en la Cuenta de Capital, salvo prohibición expresa, están liberalizadas. En el caso de pagos de royalties reflejados en el contrato donde consta la licencia, el contrato y el flujo previsto de royalties deben ser aprobados por el banco o por el Ministerio de Economía y Finanzas. El inversor que quiera transferir beneficios tiene que presentar una cuenta de resultados auditada al banco. Para repatriar capital invertido, es preciso presentar un informe sobre el valor de las acciones correspondientes, certificado por algún agente de cambio y bolsa local. Si la repatriación de capital fuese de alguna empresa que actúa en sectores restringidos, debe presentarse un permiso del ministerio correspondiente y una autorización del banco, que se obtendría después de demostrarse el origen de esos beneficios y que se han pagado los impuestos correspondientes.

3.4 MERCADO DE TRABAJO

3.4.1 Régimen de contratación laboral

Las relaciones laborales en Corea del Sur se rigen fundamentalmente por la Ley Laboral (*Labor Standard Act*). Esta norma regula el marco general y contiene disposiciones sobre las condiciones de trabajo, los aspectos contractuales, salarios, jornada laboral u horas extra.

Otras leyes importantes son: (i) la Ley de Asociación y Relaciones Laborales que regula el derecho de sindicación, la formación de los sindicatos, los procedimientos de negociación colectiva, el equilibrio de derechos y obligaciones de los sindicatos y patronos, así como los aspectos relacionados con el derecho de huelga; (ii) la Ley sobre la Promoción de la Participación y Cooperación de los Trabajadores, que fomenta la calidad de vida de los trabajadores, las políticas de bienestar y el desarrollo de la economía nacional; (iii) la Ley del Salario Mínimo o (iv) la Ley de Protección de Trabajadores no Regulares.

La aplicación de esta legislación laboral se ve complementada por la interpretación jurisprudencial y administrativa. Asimismo, los convenios colectivos negociados entre sindicatos y patronos también son jurídicamente vinculantes. Estos establecen obligaciones y derechos que vinculan a

trabajadores y empresarios en aspectos concretos (horas extra, remuneración por hora extra, bono de productividad, etc.).

El Capítulo 2 de la Ley Laboral incluye las disposiciones sobre los contratos de trabajo. Todo contrato tiene que incluir provisiones específicas sobre el salario, jornada laboral, días festivos, vacaciones retribuidas, pensión de jubilación, etc.

En cualquier contrato de trabajo se puede especificar un período de prueba al inicio de la relación laboral. En determinados casos un trabajador puede ser despedido sin notificación previa (por ejemplo, un trabajador empleado por menos de tres meses consecutivos, un trabajador que ha sido empleado por un período determinado no superior a dos meses, etc.).

También existen contratos de prueba o en prácticas y contratos temporales. La Ley sobre la Protección de Trabajadores Subcontratados legalizó la actividad de las Empresas de Trabajo Temporal. En esta situación laboral, el trabajador firma un contrato de trabajo con una empresa de trabajo temporal pero trabaja, en régimen de subcontratación temporal, bajo la dirección de una empresa cliente. Para operar bajo este régimen de subcontratación de empleo temporal, la Empresa de Trabajo Temporal deberá renovar con cierta frecuencia el permiso que recibe del Ministerio de Trabajo.

En casos de despido o jubilación, la liquidación para el trabajador (art. 34 LSA) es de 30 días de salario por año trabajado, que se complementarían con el fondo que pudiera tener del plan de pensiones abierto por la empresa. El trabajador puede recurrir a la Comisión de Relaciones Laborales, dependiente del Ministerio de Trabajo. También podría presentar una querrela en la Oficina Laboral regional correspondiente, o iniciar un procedimiento civil ante los tribunales. Cualquier trabajador puede ser despedido sin notificación previa de manera excepcional (artículos 26 y 32 de la LSA) si ha causado perjuicios graves a la empresa, o bien en caso de desastres naturales, calamidades u otras causas que impidan el normal funcionamiento del negocio.

3.4.2 Régimen de trabajadores extranjeros

Para trabajar en Corea, el extranjero tiene que obtener un visado que permita el trabajo. Existen varios tipos recogidos en el Decreto de Aplicación de la Ley de Inmigración: trabajos de corta duración (C-4), profesores universitarios (E-1), profesores de lenguas extranjeras (E-2), investigadores (E-3), instructores de tecnologías específicas (E-4), ocupaciones específicas (E-5), artes y entretenimiento (E-6), otras profesiones (E-7), trabajo no profesional (E-9), tripulación de barcos (E-10) o *working holiday* (H-1).

3.4.3 Jornada laboral y permisos

El calendario laboral incluye 14 días festivos al año. Además, en su primer año de trabajo, cada trabajador tiene derecho a 15 días de vacaciones pagadas al año, que podrá disfrutar seguidos o en varias veces. A partir del tercer año de antigüedad en la empresa, el trabajador obtiene un día adicional de vacaciones por cada dos años trabajados hasta un máximo de 25

3.4.4 Costes laborales. Salarios

En 2023, el salario mínimo está fijado en 9.860 wones por hora (7,19 € aprox.) y 2.010.180 wones mensuales (1.503,41 € aprox.) suponiendo una jornada laboral de 40 horas con 8 horas extras pagadas.

En 2018, la Asamblea Nacional aprobó la ley que reduce el número máximo de horas laborables a la semana de 69 a 52. Actualmente, la jornada semanal se compone de 40 horas laborales y 12 horas extra sin sobrepasar las 12 horas diarias, ni las 16 horas trabajadas en vacaciones.

Las horas extra se pagan con un incremento mínimo del 50 % sobre su coste habitual. No obstante, si estas horas se realizan durante el horario nocturno (entre las 22 y las 6 horas del siguiente día), el pago por hora se incrementará en un mínimo del 100 % sobre el coste habitual. Las horas trabajadas en vacaciones se pagan con un incremento mínimo del 150%, y si se trabaja más de 8 horas, el pago por hora extra se incrementará en un mínimo del 200%.

El salario se abonará en dinero. No obstante, se podrá abonar parte en especie si así lo estipulan los estatutos o el convenio colectivo. La fecha de pago será un día fijo al mes.

3.4.5 Seguridad social

- Sistema público de pensiones: 9% de los ingresos medios mensuales (50% a cargo del empleado, siendo este deducible, y 50% a cargo de la empresa).
- Seguridad social: 7,85% del salario medio mensual (50% a cargo del empleado y 50% a cargo de la empresa).
- Seguro del trabajador: para el trabajador, este es un 0,9% del salario, y para la empresa varía entre un 1,15% y un 1,75% dependiendo del número de trabajadores y el tipo de industria.
- Seguro de compensación de accidentes industriales: el importe se paga por el empleador y depende del tipo de industria. Varía entre el 0,7% y el 18,6% del total de salarios. Mediante este seguro el Estado cubre las lesiones o enfermedades derivadas del trabajo.

Otras cotizaciones son voluntarias, como los planes de pensiones.

3.4.6 Relaciones colectivas; sindicatos; huelga

Sindicatos

La mayoría de los sindicatos se forman como asociaciones que agrupan a varios grupos de la misma industria o como confederaciones. Si un sindicato representa a más de dos tercios de los trabajadores de un sector y así lo dispone el convenio colectivo de la empresa, puede exigirse a los trabajadores que se afilien a dicho sindicato.

Negociación y convenios colectivos

Los representantes sindicales están autorizados a negociar con los empresarios o las asociaciones de empresarios y a negociar un convenio colectivo. En todos los casos que atañen a la negociación colectiva no se permiten ni la negativa ni el retraso injustificados y se aplica el principio de negociación de buena fe y con sinceridad. Aunque se admite que coexistan distintas organizaciones sindicales por centro de trabajo, se establece que deben ajustarse a un solo canal negociador. Los convenios colectivos son vinculantes para los miembros del sindicato correspondiente, pero también pueden incumbir a aquellos trabajadores que no sean miembros del sindicato pero que hayan sido contratados para el mismo tipo de trabajo.

Representación de trabajadores en la empresa

Dentro de la empresa el Consejo de Gestión Laboral consta de un número igual de representantes de trabajadores y empresarios. El Consejo de Gestión Laboral debe establecerse en cualquier lugar de trabajo que cuente con 30 o más trabajadores y debe estar compuesto por entre tres y diez miembros. Si la mayoría de los trabajadores están afiliados al sindicato, es éste el que designa a sus representantes. En otros casos, son elegidos directamente por los trabajadores.

Huelga

La Constitución garantiza el derecho de los trabajadores a la huelga. Sin embargo, constituyen una excepción algunos trabajadores de la industria de defensa, así como los relacionados con los servicios de electricidad y agua principalmente.

Cierre patronal

A fin de proteger las instalaciones industriales, el empresario puede llevar a cabo un cierre patronal, pero solamente en respuesta a una huelga que se esté llevando a cabo. Debe informarse con antelación a la autoridad administrativa y a la Comisión de Relaciones Laborales sobre el cierre patronal. En el transcurso de acciones industriales está prohibido al empresario contratar a otros trabajadores que no estén en huelga o subcontratar empleo. Sin embargo, no tiene que pagar los salarios.

4 INFORMACIÓN PRÁCTICA

4.1 Formalidades de entrada y salida

Desde septiembre de 2021, los españoles que visiten Corea del Sur y vayan a permanecer un máximo de 90 días o que no vayan a desempeñar una actividad laboral no necesitan visado de entrada al país y deberán mostrar tan sólo un pasaporte válido y rellenar unos impresos con datos personales a la entrada. En caso de que se desee permanecer más tiempo se deberá solicitar un visado a largo plazo en la oficina de inmigración local dentro de los primeros 90 días de su estancia. Se recomienda visitar la página web de la Embajada de Corea del Sur en España para más información.

4.2 Lengua oficial y religión

El idioma oficial es el coreano. Dadas las considerables diferencias sintácticas y gramaticales entre el coreano y los idiomas occidentales, el nivel de expresión de la población general en inglés (u otras lenguas) no es alto. Casi cualquier coreano joven o de mediana edad es capaz de pronunciar algunas palabras en inglés, pero resulta difícil encontrar personas que lo hablen con una cierta soltura. En empresas que mantienen contactos con el exterior es relativamente común encontrar personas que hablen inglés, pero al concertar entrevistas es conveniente aclarar si va a ser necesaria la participación de un intérprete, y es muy frecuente que el seguimiento siempre se haga por escrito evitando el teléfono.

En 2022, un 56,9% de la población se declara no creyente, un 19,7% protestante, 15,5% budista y 7,9% católica. (CIA, 2023).

4.3 Moneda y tipo de cambio

La unidad monetaria es el won surcoreano (KRW). Existen billetes de 1.000, 5.000, 10.000 y 50.000 wones, y monedas de 50, 100 y 500 wones.

Las tarjetas de crédito internacionales son aceptadas en casi todos los establecimientos del país. Los bancos no necesariamente aceptan tarjetas internacionales en sus cajeros automáticos. Sus horarios abiertos al público son normalmente de 9:00 a 16:00 horas.

Corea del Sur mantiene un régimen de tipo de cambio flotante en un marco de objetivos de inflación. Permite por tanto que sean los mecanismos del mercado de divisas los que determinen el precio de su moneda en su cruce con otras divisas, aunque el Banco de Corea admite que interviene en el mercado para moderar las fluctuaciones excesivas "debidas a razones ajenas a los fundamentos del mercado". La gran importancia del sector exterior para la economía coreana hace que ésta sea extremadamente sensible a las variaciones en el tipo de cambio de su moneda con respecto a las de sus principales socios comerciales (dólar, yen, euro, yuan-renminbi).

4.4 Corriente eléctrica

El voltaje en Corea del Sur es de 220V y la frecuencia de 60 Hz (España es 220V-230V y 50 Hz). Se pueden utilizar los aparatos eléctricos de España en Corea del Sur, aunque puede ser recomendable, según los casos, un regulador de corriente; en cuanto a la frecuencia no hay convertibilidad - de menor a mayor o viceversa-, y no se puede adaptar uno a otro, por lo que el equipo puede dañarse.

El tipo de enchufe que se utiliza en Corea del Sur es similar al de España. Se utilizan los enchufes de tipo C y F. En caso contrario, será necesario un adaptador.

4.5 Seguridad

Recomendaciones de viaje (exteriores.gob.es)

Zonas de alto riesgo (deben ser evitadas): Zona Desmilitarizada (DMZ). Además, hay controles en la zona contigua.

Zonas de riesgo medio: ninguna

Zonas sin problemas: todo el país.

Si se diera un aumento de la tensión con Corea del Norte es muy importante conocer las pautas de actuación para la población civil. En el siguiente enlace, dentro de la sección "Emergency procedure Manual" puede encontrar recomendaciones generales.

También es conveniente descargarse la aplicación "Emergency Ready App", desarrollada por el Ministerio del Interior y de Seguridad con información relevante en inglés. Puede acceder a ella a través de este enlace en Iphone o en Android [📄](#).

Los índices de criminalidad son bajos, aunque se recomienda adoptar medidas de precaución con el pasaporte y para evitar hurtos. Se han dado también algunos casos de delitos sexuales y de sumisión química contra mujeres extranjeras.

Con carácter general, se recuerda a todos los ciudadanos españoles la conveniencia de contactar con la Embajada a fin de facilitar sus datos y, si lo desean, mantenerse informados.

La Policía de Corea dispone de un servicio de policía de turismo a disposición de los viajeros en las principales zonas turísticas y en el siguiente enlace.

Existe riesgo de tifones en la temporada de lluvias, entre julio y septiembre. El sur del país está más expuesto (Gyeongsangbuk, Gyeongsangnam, Jeollanam, Jeollabuk e isla de Jeju) mientras que en el

norte solo son frecuentes precipitaciones fuertes y vientos. Se recomienda consultar información actualizada en el sitio web de la Agencia Meteorológica de Corea [▣] (en inglés).

Aunque los terremotos fuertes no son muy frecuentes, conviene estar familiarizado con la información al respecto y con las medidas de prevención y autoprotección puestas en marcha por estas autoridades en los siguientes enlaces:

- Korea Meteorological Administration [▣]
- Seoul Metropolitan Government [▣]

4.6 Condiciones sanitarias

Se recomienda consultar los precios de las consultas médicas antes de realizarlas, o bien preferiblemente acudir después de hablar con la compañía de seguros ya que, al no disponer de un seguro coreano, la tarifa aplicada por un simple tratamiento puede ser excesiva, incluso en los hospitales públicos.

Principales hospitales donde facilitan servicios para extranjeros:

Yonsei Severance Hospital

Subway Line 2 / Sinchon Station, Exit 3

Sinchon-dong, Seodaemun-gu, Seoul

Teléfono: 82 2 361 5114

Web: <https://yi.severance.healthcare/sev-en/index.do>

Gangnam St Mary's Hospital

Subway Line 2 / Seocho Station, Exit 1

Banpo-dong, Seocho-gu, Seoul

Teléfono: 82 2 590 1114

Web: <https://www.cmcseoul.or.kr/en.common.main.main.sp>

Seoul National University Hospital

Subway Line 4 / Hyeonhwa Station, Exit 3

Yeongeong-dong, Jongno-gu, Seoul

Teléfono: 82 2 760 2002

Web: <http://www.snuh.org/>

Yong-dong Severance Hospital

Dogok-dong, Gangnam-gu, Seoul

Teléfono: 82 2 34972114

Web: <https://sev.severance.healthcare/sev-en/index.do>

Soon Chun Hyang University Hospital

59, Daesagwan-ro, Yongsan-gu, Seoul

Teléfono: 82 2 709 9114

Web: <https://international.schmc.ac.kr/seoulEng/index.do>

Busan National University Hospital

Subway Line 1/ Tosungdong (PNUH) station (Ami-Dong Seo-Gu, Busan)

Teléfono: 82 51 254 0171

Web: <https://english.pnuh.or.kr/english/main/main.do?rbsIdx=1>

4.7 Comunidades y conexiones con España

Comunicaciones por vía marítima

El medio más habitual de transporte de mercancías es por vía marítima, debido a la situación de la península coreana y al cierre de la única frontera terrestre con Corea del Norte. La infraestructura portuaria es adecuada y Corea dispone de una importante flota mercante. Los principales puertos son Busan e Incheon, con otros menos importantes en Donghae, Masan, Yeosu, Gunsan, Mokpo, Pohang, Ulsan, Jeju, Gwangyang, Saemangeum.

Las comunicaciones con España por mar son relativamente buenas. Los principales puertos de embarque son Algeciras, Valencia y Barcelona, desde donde sale una media de 2-3 buques semanales con destino a Busan. La duración aproximada del trayecto es de 24/25 días. También hay una conexión regular entre Bilbao y Busan, pero con menor frecuencia y mayor duración del viaje debido a las escalas.

Vuelos entre España y Corea

Existe conexión directa varios días a la semana entre Madrid y Seúl con Korean Air y Barcelona y Seúl con Asiana y Tway.

Telecomunicaciones

Para llamar a Corea desde el exterior el prefijo es el 0082, y si la llamada se realiza a Seúl el 0082-2 y a continuación el número de teléfono. En caso de un móvil, el prefijo es +82 10...Una vez en Corea, no es necesario utilizar prefijos 0082 pero se debe añadir un 0 al número, por ejemplo, en el caso de Seúl 02xxx o en caso de un teléfono móvil 010xxx.

Para poder usar móviles españoles en la red de móviles en Corea del Sur, es necesario que cumplan con los estándares CDMA o W-CDMA, que funcionen en frecuencia W2100 y que el proveedor de servicio tenga un acuerdo que permita el *roaming* en Corea.

Alternativamente, está generalizado el alquilar teléfonos móviles coreanos, tanto a la llegada en el propio aeropuerto (devolviéndolo en el momento de abandonar el país), como en el hotel (la mayoría ofrecen este servicio). También es posible comprar una SIM card para los días que se necesite tener acceso a llamadas y datos. Tanto el alquiler de teléfonos como la compra de una SIM

card se puede llevar a cabo en el aeropuerto. Las tarifas que aplican son de aproximadamente entre 3.000 y 15.000 wones al día aproximadamente (sin incluir los gastos de llamadas).

4.8 Hora local, vacaciones y días festivos

La diferencia horaria con España es de 8 horas de adelanto en invierno y 7 en verano.

Algunas de las festividades más importantes de Corea se rigen por el calendario lunar, por lo que sus fechas de celebración varían de un año a otro. Las más importantes son el *Año Nuevo Lunar* (finales de enero o febrero que comienza con el Seollal y dura tres días) y *Chuseok* (finales de septiembre o principios de octubre, durante dos o tres días), antigua fiesta de celebración de la cosecha, en la que prácticamente paralizan toda actividad comercial y de negocios durante varios días.

Otros días festivos son el 1 de enero, el Día del Movimiento de Independencia (1 de marzo), que conmemora la Declaración de Independencia de 1919; el Día del Nacimiento de Buda (mayo); Día de los Niños (mayo); Día de los caídos (6 de junio); Día de la Liberación (15 de agosto) y Día de la Fundación Nacional, en el que se conmemora la fundación de la nación coreana.

4.9 Horarios laborales (bancos, comercios, empresas y AA.PP.)

El horario de las oficinas del Gobierno es de 9 a 18 horas en horario de verano y de 9 a 17 horas en invierno. No se trabaja los sábados en organismos gubernamentales, bancos y empresas. En cuanto a los negocios privados la mayor parte de ellos abren a partir de las 8.30 horas y, a menudo, cierran ya avanzada la tarde. Los bancos son la principal excepción; su horario de atención al público es de lunes a viernes de 9.00 a 16.00 horas.

Las misiones diplomáticas extranjeras generalmente están abiertas de las 9 a las 16 horas los días laborables y permanecen cerradas sábados y domingos.

Los grandes almacenes están abiertos de 10.30 a 20.00 horas, incluidos los domingos, y cierran un día entre semana, generalmente los lunes dos veces al mes, o en el caso de los supermercados los domingos dos veces al mes, aunque varía según la empresa. Las tiendas pequeñas pueden estar abiertas todos los días de la semana desde temprano por la mañana hasta bien entrada la noche.

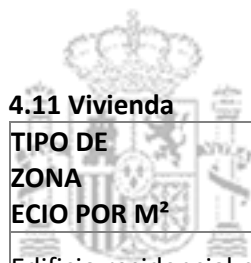
4.10 Transporte interior

Corea cuenta con una red muy buena y extensa de carreteras. También tiene buena red de autopistas, con frecuencia de peaje, que comunican las principales ciudades del país.

Los trenes de pasajeros son bastante rápidos, seguros y baratos, y cumplen de forma bastante estricta sus horarios. La red, muy extensa, cubre todo el país. Existen trenes de alta velocidad (KTX) que unen la capital con las principales ciudades del país.

Corea cuenta con una amplia red de autobuses que conecta las grandes ciudades a un precio muy razonable e inferior al ferrocarril. Existen dos tipos de autobuses: los autobuses exprés de larga distancia, más cómodos y algo más caros, y los autobuses regulares interurbanos, algo más baratos. Además, existen autobuses que enlazan los pueblos pequeños, aunque operan con menos frecuencia.

También existen conexiones aéreas internas. Se trata de rutas cómodas y con precios asequibles que convierten al avión en una buena alternativa para determinados desplazamientos por carretera, aunque, dado el pequeño tamaño del país, normalmente no compense el desplazamiento al aeropuerto. Las rutas aéreas domésticas son servidas tanto por Korean Air como por Asiana Airlines y otras de bajo coste, como Jeju Air.



4.11 Vivienda

TIPO DE ZONA ECIO POR M ²	PR
Edificio residencial pequeño	1.651.588 W
Edificio residencial grande	1.564.630 W
Vivienda pluriifamiliar (más de 660 m2 y 4 o menos pisos)	1.902.800 W
Vivienda pluriifamiliar (menos de 660 m2, 19 o menos viviendas y 4 o menos pisos)	1.639.088 W
Vivienda multifamiliar (menos de 330 m2, y 3 o menos pisos)	1.680.755 W
Officetel (Edificio mixto de viviendas y comercial, generalmente de gran tamaño)	1.641.879 W
Establecimiento de uso colectivo (ej. Supermercados)	1.567.446 W
Almacén	699.500 W
Fábrica	867.125 W
Fuente: Korea Real Estate Board 2023 Table of Unit Construction of New Building Association of Korea (www.reb.or.kr)	

4.12 Sistema educativo y colegios

El sistema educativo propio de Corea permite a los centros educativos seguir el currículo de la educación primaria y secundaria normal, o seguir en la educación secundaria un currículo especializado: de lenguas extranjeras, científica, dirigida a la industria (se exige trabajar durante 3 años antes de poder acceder a la misma), etc.

Estos son los principales colegios internacionales de Corea:

DWIGHT SCHOOL SEOUL

Dirección: 21 World Cup Buk-ro 62-gil. Mapo-Gu, SEOUL,

Web: <http://dwright.or.kr>

Teléfono: +82 02-6920-8600

E-mail: admissions@dwright.or.kr

DULWICH COLLEGE SEOUL (DCSL)

Dirección: 6 Sinbanpo-ro 15-gil, Seocho-gu, SEOUL.

Web: <https://seoul.dulwich.org/>

Teléfono: +82 02-3015-8500

E-mail: admissions@dulwich-seoul.kr

SEOUL FOREIGN SCHOOL

Dirección: 55-1 Yeonhui-dong, Seodaemun-gu, SEOUL,

Web: <http://www.seoulforeign.org/>

Teléfono: +82 02-330-3100

E-mail: sfsoffice@seoulforeign.org

SEOUL INTERNATIONAL SCHOOL

Dirección: 15 Seongnam-daero 1518beon-gil, Sujeong-gu, Gyeonggi-do

Web: <https://siskorea.org>

Teléfono: +82 (0) 31-750-1200

E-mail: info@siskorea.org

SEOUL FOREIGN BRITISH SCHOOL

Dirección: 55-1 Yeonhui-dong, Seodaemun-gu, SEOUL

Web: <http://www.seoulforeign.org/british-school/>

Teléfono: +82 02-330-3271

E-mail: sfsoffice@seoulforeign.org

LYCÉE FRANÇAIS DE SEOUL

Dirección: 7, Seorae-ro, Seocho-gu, SEOUL 137-806,

Web: <https://lfseoul.org/fr/>

Teléfono: +82 2 535-1158

E-mail: admission@lfseoul.org

GERMAN SCHOOL SEOUL INTERNATIONAL

Dirección: 123-6 Doksodang-ro, Yongsan-Gu, 04419 SEOUL

Web: <http://www.dsseoul.org/>

Teléfono: +82-2-792-0797

E-mail: dsseoul@dsseoul.org



CHADWICK INTERNATIONAL SCHOOL SONGDO
Dirección: 45 Art Center-daero, 97 Beong-gil, Yeonsu-gu, INCHEON
Web: <http://www.chadwickinternational.org/>
Teléfono: +82 32 250 5030 2
E-mail: songdo-admissions@chadwickschool.org

BUSAN FOREIGN SCHOOL (BFS)
Dirección: 5, Daechon-ro 67 beong-gil, Haeundae-gu, BUSAN
Web: <http://www.busanforeignschool.org>
Teléfono: +82 (0)51 747 7199
E-mail: bfs@busanforeignschool.org

INTERNATIONAL SCHOOL OF BUSAN (ISB)
Dirección: 50 Gijang-daero, Gijang-eup, Gijang-gun, BUSAN
Web: <https://www.isbusan.org/>
Teléfono: +82-51-742 3332
E-mail: info@isbusan.org

Otra información útil:

- Easy expat - "International schools in Seoul"
<http://www.easyexpat.com/en/guides/south-korea/seoul/school/international-schools.htm>
- Busan metropolitan city - "Foreign schools in Busan"
<https://www.busan.go.kr/eng/bsforei>