

Aspectos legales y buenas prácticas en el comercio con Marruecos

09 de abril 2024. Online
11:00 (UTC +2)

ICEX España Exportación e Inversiones junto con la Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Casablanca organizan este webinar para transmitir consejos para proteger la marca, redactar contratos y gestionar la mora en este mercado.

POR QUÉ PARTICIPAR

Marruecos es uno de los países más estables de la región MENA. Desde 2012, España es su primer proveedor y es igualmente su principal cliente. Por su parte, Marruecos es el noveno cliente mundial de España, el tercero fuera de la U.E. (tras EE. UU y Reino Unido) y único país, junto a Portugal, donde España es líder del mercado.

A pesar de la importancia de la relación bilateral, hemos constatado todavía errores frecuentes por parte de las empresas españolas en el desarrollo de sus proyectos en dicho mercado, ocasionados tanto por la ausencia de conocimiento real del país como por la abundancia de actores poco profesionales y nocivos para dicha relación.

La finalidad de esta sesión es que las empresas participantes adquieran buenas prácticas para desenvolverse con éxito en el mercado. Para ello la totalidad de los ponentes son profesionales con amplia trayectoria empresarial en Marruecos, con conocimiento de su realidad comercial, así como de las oportunidades y riesgos que presenta para las empresas españolas.

El taller tendrá una duración máxima de una hora y media dividida en una parte de exposición, otra de exposición de caso práctico y finalmente un debate sobre las cuestiones que planteen las empresas inscritas.

AGENDA

10:50 – 11:00	Conexión de los asistentes
11:00 – 11:15	Palabras de bienvenida y breve introducción al mercado <ul style="list-style-type: none">– Javier Sanz, consejero jefe de la Oficina Económica y Comercial de España en Casablanca
11:15 – 12:10	Consejos legales para internacionalizarse en Marruecos <ul style="list-style-type: none">o Protección de marca<ul style="list-style-type: none">– Nancy Samuriwo, representante de EUIPO (ponencia en inglés)o Aspectos fiscales y laborales que deben tenerse en cuenta<ul style="list-style-type: none">– José Ignacio García, socio director de la oficina de Garrigues en Casablancao Derecho mercantil en Marruecos y marco legal del negocio público<ul style="list-style-type: none">– Miguel Guerrero, socio director de Guerrero Acosta Abogados
12:10 – 12:25	Experiencia empresarial. Caso de éxito. <ul style="list-style-type: none">– Jorge Sanandrés, director financiero de Alsa Marruecos
12:25 – 12:30	Coloquio. Conclusiones <ul style="list-style-type: none">– Modera: Alberto Ordobás, analista de mercado de la Oficina Económica y Comercial de España en Casablanca
12:30	Fin de la conexión

Dónde ICEX España Exportación e Inversiones – SALA VIRTUAL

Inscripción gratuita exclusivamente a través de www.icex.es

INSCRIPCIONES

Inscripciones

En el formulario de inscripción tendrá la posibilidad de exponer las dudas/preguntas que le gustaría que respondiesen los ponentes durante el webinar. Pueden realizarlas hasta 3 días antes del evento.

Una vez confirmada su inscripción, recibirá el enlace y las instrucciones para la conexión en su correo electrónico desde la plataforma Webex.

[VENTANA GLOBAL](#)

Tel.: 913 497 100

Contacto

- **Atención telefónica:** lunes a jueves de 9 a 17 horas. Viernes de 9 a 15 horas
- **Atención presencial:** lunes a viernes de 9 a 14 horas **con cita previa**, en P^o Castellana, 278, 28046 Madrid

E-mail: informacion@icex.es
