

INCOTERMS 2020

Elegir bien te hace más
competitivo

¿Cuál es el más adecuado
para tu empresa?

Descúbrelo →

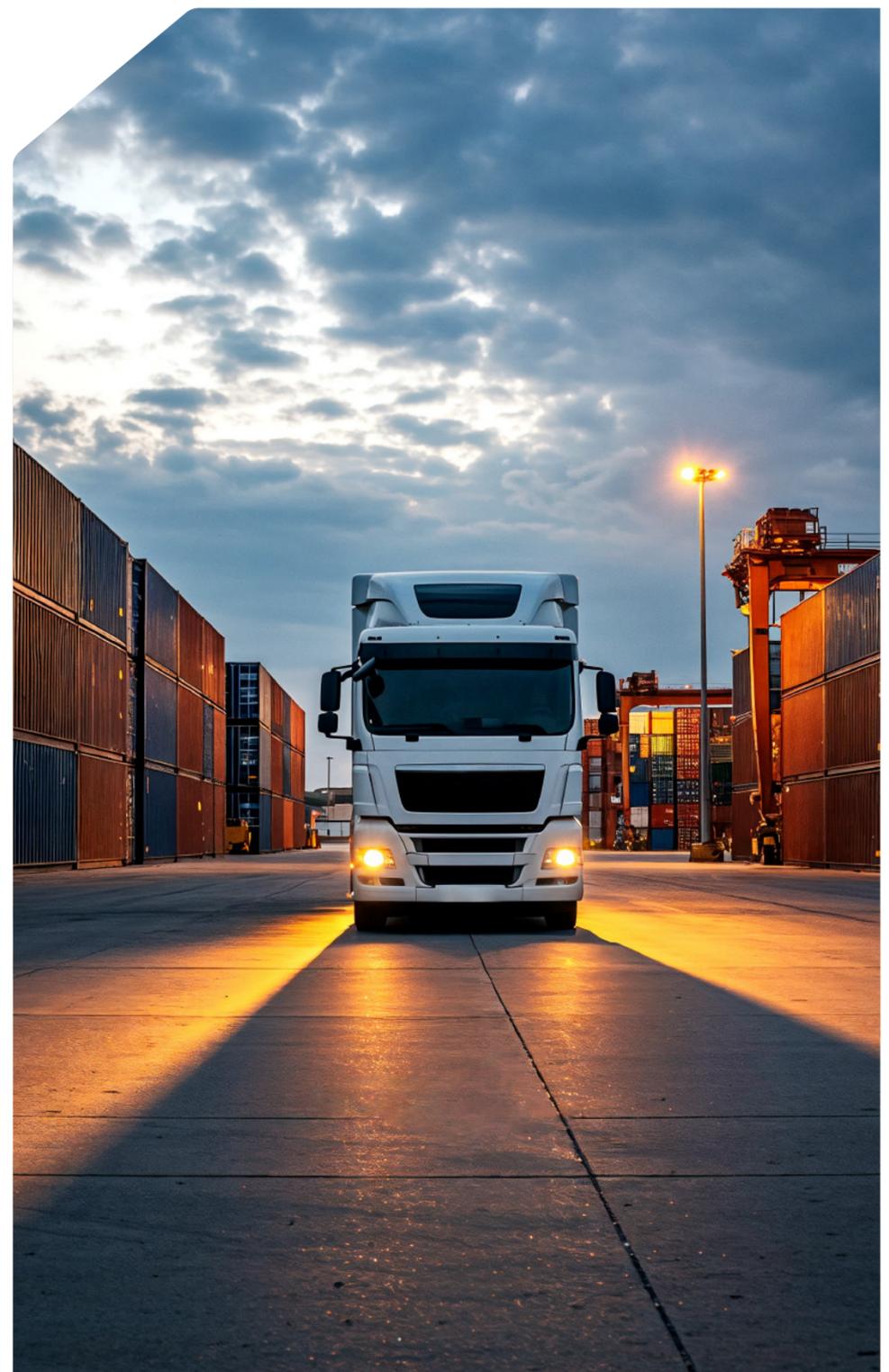
INCOTERMS 2020

¿Por qué ahora?

En un **contexto global incierto**, elegir correctamente el **Incoterm** permite:

- ▶ Reducir riesgos
- ▶ Definir responsabilidades con claridad
- ▶ Generar confianza

No es solo una cláusula contractual, es una **ventaja competitiva.**



👉 INCOTERMS 2020

1. ¿Por qué importa el Incoterm que usas?

Cada **Incoterm** reparte de forma distinta **el coste, riesgo y responsabilidad**. Elegir mal puede implicar mayores impuestos, problemas logísticos o **pérdida de competitividad**.

Ejemplos clave

EXW

(Ex Works): El comprador **asume todo** desde la salida de la fábrica.

CIP

(Carriage and Insurance Paid To): El vendedor **asume transporte y seguro** hasta un punto convenido.

DDP

(Delivered Duty Paid): El vendedor **asume todos los costes y riesgos** hasta la entrega en destino, incluidos aranceles e impuestos.

↘ INCOTERMS 2020

2. ¿Qué valoran los importadores hoy?



No tener que encargarse del despacho



Saber **quién** paga qué y cuándo



Entrega clara, sin sorpresas



Evitar **costes** fiscales inesperados

➤ INCOTERMS 2020

3. ¿Cómo elegir el Incoterm adecuado?

Según lo que el cliente espera,
adapta tu elección:

- ▶ Si el cliente quiere **menos carga operativa** → **DAP** ó **DPU**
DAP (Delivered At Place): Entrega en lugar convenido en destino, **sin descarga.**
DPU (Delivered at Place Unloaded): Entrega en destino con **descarga incluida.**
- ▶ Si quiere que tú **gestiones aduanas** → **DDP**





▶ Si el pago es documentario con **conocimiento de embarque** → **FCA**

FCA (Free Carrier): El vendedor entrega al transportista designado, **útil cuando se requiere B/L (Bill of Landing) con embarque.**

▶ Si quiere **compartir riesgos** → **CPT** ó **CIP**

CPT (Carriage Paid To): Vendedor asume transporte hasta lugar convenido, **sin seguro.**

CIP (Carriage and Insurance Paid To): Igual que CPT, pero **incluyendo seguro.**

CONSEJOS CLAVE PARA NEGOCIAR MEJOR TU INCOTERM

1 EXW, mejor en la UE.

Fuera de la UE puede **generar problemas** con el despacho y el justificante fiscal.

2 Para contenedores, evita FOB y CIF; opta por FCA CPT o CIP.

FOB y CIF son más adecuados para **carga a granel o convencional.**

3 Deja claro el punto de entrega.

Cuanto más preciso el punto, **menos riesgos.**

4 Evita usar DDP si no estás registrado en el país de destino.

Si no puedes actuar como importador en ese país, **mejor usa DAP.**

↘ CONCLUSIÓN

El **Incoterm** es una herramienta estratégica para competir mejor.

Elegir el **correcto**

- ↘ Más ventas
- ↘ Menos conflictos
- ↘ Mejores márgenes