

EL MERCADO DE SEMICONDUCTORES EN BÉLGICA

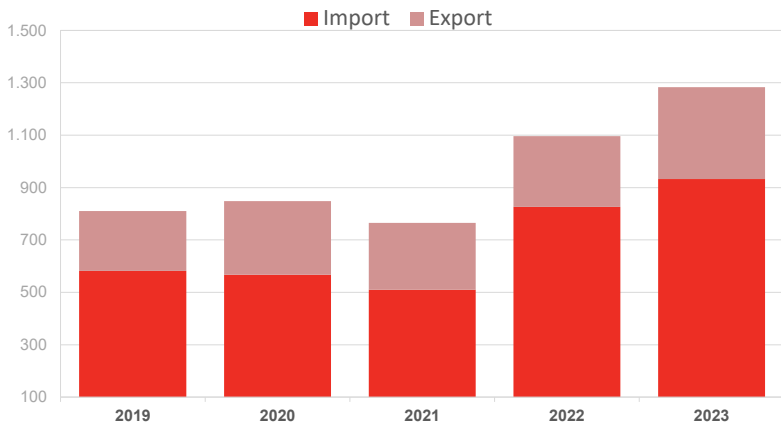
2025

Definición del sector

Productos	Chips, sensores, transistores y microcontroladores	Principales regiones	Flandes (Lovaina), Bruselas – Capital y Valonia
Categorías	Semiconductores analógicos, digitales, de potencia y chips avanzados	Principales productos demandados	Chips para automoción, IA, comunicaciones y dispositivos

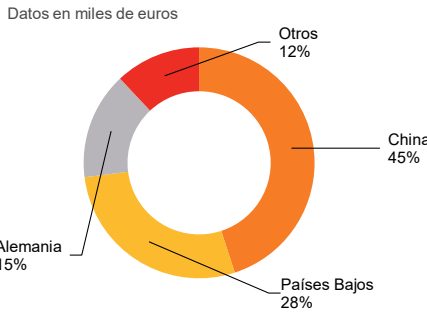
Comercio exterior

Importaciones y exportaciones de semiconductores (2019-23) Datos en miles de euros

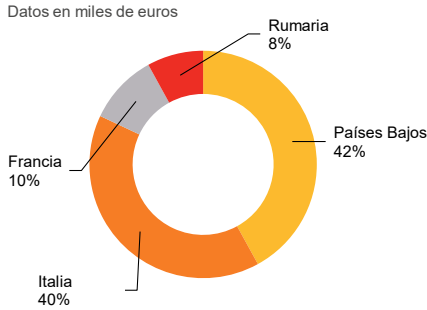


- Bélgica importó **934 millones de euros en semiconductores** en 2023, siendo los dispositivos fotosensibles (paneles solares y LED) el 85 % del total.
- Las exportaciones alcanzaron **351 millones de euros en 2023**, concentradas en su mayoría en productos reexportados como LED y módulos fotovoltaicos.
- China, Países Bajos y Alemania** representaron el 88 % de las importaciones, con China como principal proveedor (45 %).
- Países Bajos, Italia y Francia** fueron los principales destinos de exportación, canalizando el 58 % de los envíos belgas.
- Cerca del **40-45 % de las importaciones se reexportan**, consolidando a Bélgica como hub logístico secundario en la cadena europea de semiconductores.

Principales países proveedores



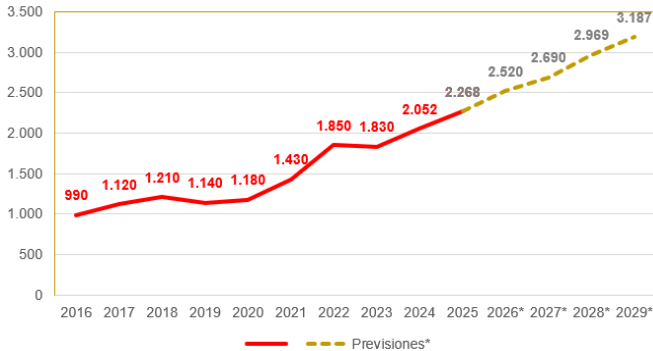
Principales países clientes



Oferta

Datos en miles de euros

Ingresos del sector de los semiconductores en Bélgica



- Los ingresos del sector belga alcanzaron **los 2.052 millones de euros en 2024**, marcando un nuevo **máximo histórico**.
- Se prevé un **crecimiento sostenido hasta superar los 3.100 millones de euros en 2029**, gracias a la demanda tecnológica.
- Bélgica destaca como **hub de innovación** en chips, impulsado por centros como IMEC y la colaboración empresa-universidad.

Demanda

- Fuerte crecimiento** impulsado por la digitalización, automoción y electrónica avanzada
- Alta demanda de chips especializados** por parte de sectores industriales
- Bélgica **depende parcialmente de importaciones** para cubrir necesidades
- Se espera un **aumento futuro** por movilidad eléctrica e IA.

Precios

- Los precios de los semiconductores han mostrado **una alta volatilidad en los últimos años** debido a la escasez global y las tensiones geopolíticas.
- A pesar de ello, se espera una **progresiva estabilización de precios** a medida que se diversifica la producción y mejoran las cadenas de suministro.
- Bélgica, al no contar con grandes plantas de fabricación, **no fija precios**, pero se ve influida por las tendencias globales.
- La creciente demanda por IA, movilidad eléctrica y tecnología avanzadas podría **mantener presión al alza** en determinados segmentos de chips especializados.

EL MERCADO DE SEMICONDUCTORES EN BÉLGICA

2025

Percepción del producto español

- España **no tiene presencia significativa** en el mercado belga de semiconductores
- El producto español en este sector es **poco conocido o inexistente** para los actores locales
- La **inversión de IMEC en Málaga** (España) ha mejorado la percepción del ecosistema tecnológico español.
- Esto podría **abrir oportunidades** de visibilidad y colaboración a medio plazo

Canales de distribución

- No existen grandes mayoristas belgas de semiconductores**, por lo que el suministro se canaliza principalmente a través de filiales europeas o marketplaces internacionales.
- Parte del suministro se gestiona desde **plataformas de diseño y colaboración**, especialmente en el caso de empresas *fabless* y centros I+D.
- Bélgica se beneficia de su **posición central** en Europa y excelente infraestructura. Empresas líderes han establecido hubs logísticos en el país (AVNET)

Perspectivas del sector

- Bélgica no apuesta por competir en producción masiva, sino por **consolidarse como un referente europeo en I+D avanzada y prototipada de chips**
- El país **reforzará su liderazgo** mediante la ampliación de la línea piloto de IMEC en Lovaina, con una inversión de 2.500 millones de euros.
- Se prevé que el ecosistema belga **se fortalezca mediante colaboraciones transnacionales, spins-offs tecnológicas y formación de talento en universidades y centros** como KU Leuven y Ugent.
- La **inversión extranjera directa y proyectos** como la expansión de IMEC a Málaga evidencian el reconocimiento internacional de *know-how* belga.

Barreras comerciales

- Cumplimiento normativo europeo** obligatorio: los productos deben ajustarse a normativas como RoHS.
- Aunque los chips no requieren marcado CE, si deben cumplir estándares de seguridad y medioambientales de la UE.

Oportunidades

- Bélgica ofrece un **entorno altamente favorable para I+D**, con centros de excelencia como IMEC y sólidas colaboraciones universidad-empresa.
- Fuerte demanda local** de chips para automoción, salud, IA, y comunicaciones, sectores con alto potencial de crecimiento.
- La escasa competencia directa española en el país abre espacio para nuevos actores que **ofrezcan soluciones diferenciadas** o colaboraciones estratégicas.
- Proyectos europeos e inversión extranjera reciente refuerzan el atractivo de Bélgica** como nodo tecnológico, más que como fabricante de volumen.
- Presencia de clústeres especializados** (DSP Valley, Pôle MecaTech, INFOPÔLE) que conectan startups, universidades y grandes actores industriales.

Información práctica

Ferias	Publicaciones	Organismos públicos	Asociaciones
IMEC Technology Forum https://www.imecintl.com/	EE Times Europe https://www.eetimes.eu/	Flanders Investment & Trade https://www.vlaanderen.be/	Flanders - Semiconductors https://flanders-semiconductors.org/
Power Electronics International https://peinternational.net/	IMEC Magazine https://www.imec-int.com	Hub.brussels https://hub.brussels/fr/	DSP Valley https://www.silicon-europe.eu/home/
ESIA Policy Events & Reception https://www.eusemiconductors.eu/esia		SPW Économie (Valonia) https://www.wallonie.be/fr	INFOPOLE https://www.infopole.be/

Más info [Accede aquí](#) al estudio de mercado completo

Realización
Juan Ramón Piedra Brito

18 de octubre de 2025
Bruselas

Supervisión
Oficina Económica y Comercial de
la Embajada de España en Bruselas
<http://belgica.oficinascomerciales.es>

Editado
ICEX España Exportación
e Inversiones, E.P.E.

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso. ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global
913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)
informacion@icex.es
www.icex.es

OCTUBRE, 2025 · NIPO 224250273