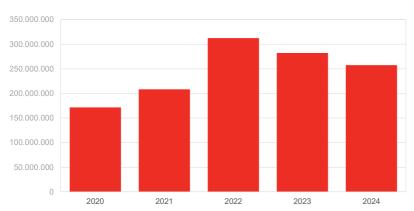
EL MERCADO DE LA CONSTRUCCIÓN EN BOLIVIA

2025

Definición del sector				
Productos	Maquinaria de construcción	Principales productos Demandados (NANDINA)	8426 8462 2428 8463 8429 8464	
Sectores Involucrados	Sector de la construcción Sector de la Minería		8430 8465 8457 8467 8459 8468 8460 8474 8461 8479	

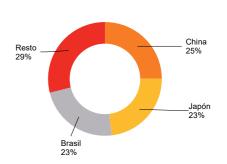
Comercio exterior

IMPORTACIONES TOTALES DE MAQUINARIA

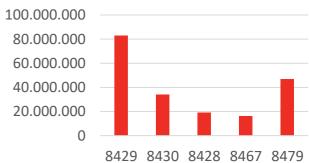


- Bolivia no tiene tejido industrial para la producción de maquinaria por lo que todo el mercado de maquinaria es de importación. En 2024, agrupando todas las partidas arancelarias mencionadas en el capítulo anterior y según datos del INE y COMEX, se importó maquinaria por un valor de más de 250 MUSD.
- Se ha producido un paulatino descenso de las importaciones en los últimos, concretamente desde 2022, con una mayor caída en el año 2022.
- Existe un crecimiento sostenido hasta 2022.
- puede observarse una desaceleración en este crecimiento para los años 2023 y 2024.
 Este descenso podría estar relacionado con un menor ritmo de inversión pública y mayores restricciones fiscales.

Principales países proveedores



Principales partidas importadas



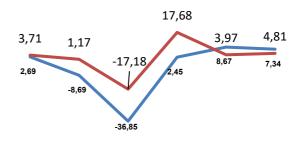
Competer	icia
MARCA	PAIS

MARCA	PAIS DE ORIGEN	LOGO
COMATSU	JAPÓN	KOMATSU
CATERPILLAR	CANADA	CAT
ABB	SUIZA	ABB
JBC	REINO UNIDO	U⊝ E
DERCO	CHILE	DERCO

Demanda

La composición de la demanda del sector se aproxima mediante la Formación Bruta de Capital en construcción. En este sentido, el 75 % de las oportunidades de negocio se generan en el sector público, y el 25 % es inversión privada.

Formación bruta de capital fijo a precios constantes



EL MERCADO DE LA CONSTRUCCIÓN EN BOLIVIA

2025

Percepción del producto español

- El segmento superior conformado por las importaciones procedentes de Japón, Europa y Estados Unidos. Las marcas de estos países se posicionan por calidad, diseño e innovación. Son, por lo general, más caras, pero se consideran superiores al resto. Estas marcas tienen mayor presencia en las partidas que requieren un alto grado de especialización.
- En el nivel medio se encuentra la maquinaria procedente de Argentina y Brasil. La calidad de esta maquinaria es inferior a la del segmento superior, pero su menor precio derivado de materiales inferiores, mano de obra más barata y menores gastos logísticos, la hacen muy competitiva. La mercancía procedente del MERCOSUR destaca en partidas de menor innovación como polipastos, hormigoneras, grúas y herramientas de mano. Otro punto a favor es la cercanía del proveedor al cliente.
- En el último nivel se ubica la mercancía procedente de China. Esta mercancía es percibida de peor calidad, baja duración y escasa potencia. Sin embargo, los estándares de calidad chinos han ido mejorando en los últimos años. Su bajo coste la convierte en una opción elegida en los segmentos donde se compite por precio. En general, a pesar de que la tasa de renovación de la maquinaria china es mayor que la del segmento alto, renovar la maquinaria incluso 2 o 3 veces puede continuar teniendo un coste inferior que adquirir maquinaria del segmento alto y por este motivo ha conseguido posicionarse en la parte superior de la tabla de mayores importadores.

Distribución por intermediarios

Los intermediarios conocen las regulaciones nacionales y las necesidades del sector, facilitando el acceso de productos extranjeros. También cuentan con una red de contactos constituida lo que permite acelerar la comercialización de los productos importados

Perspectivas del sector

- Si se observa la producción y venta de cemento, puede apreciarse una contracción clara. En enero de 2025 se registró una caída del 4,8 % respecto al mismo periodo del año anterior en lo que a producción de cemento se refiere. Además, las ventas han disminuido un 10 % respecto al año anterior
- La superficie autorizada por permisos de construcción, otro indicador clave para las perspectivas del sector, también muestra una contracción notoria. En enero de 2025 se autorizaron 97 mil metros cuadrados por permisos de construcción, eso son 67 mil metros cuadrados menos que durante el mismo periodo en el año anterior.

IMPORTACIONES PROVENIENTES DE ESPAÑA

PARTIDA	2021	2022	2023	2024
8479	1.026.417	607.795	721.902	589.112
8462	0	99.697	70.331	282.429
8459	0	744	1.061	160.899
8426	257.467	2.791.258	163.564	100.240

Acceso al mercado

Fiscalidad	Aplicación del IVA 14,94 % sobre la Base Imponible		
Normativa			
Gravamen Aduanero	5 – 15 % del valor del CIF		
Verificación de Importaciones	1,75 % del valor FOB		
Agencia Despachante	0,5 % - 2 %		

Oportunidades

- InfraLATAM v organismos multilaterales como el BID v la CAF, se estima que la región necesita destinar al menos el 5 % de su PIB anual de forma sostenida para cerrar su brecha de infraestructura
- El sector público sigue siendo el principal motor de las oportunidades de negocio en construcción, según estimaciones recientes, alrededor del 75 % de los proyectos se concentran en el ámbito estatal
- El gobierno boliviano ha anunciado recientemente su intención de reactivar proyectos paralizados y dar impulso a nuevos proyectos viales, ferroviarios y de infraestructura social. Además, se ha reafirmado el compromiso con el Corredor Ferroviario Bioceánico Central
- El gobierno también ha mostrado un claro interés en fomentar la asociación Público-Privada (APP).

Información práctica

Ferias

Publicaciones

Asociaciones

EXPO CONSTRUCCIÓN 2025:

Feria Internacional de la Construcción Arquitectura y Diseño 2025 https://www.fexpocruz.com.bo/feria/ficad

Expocruz 2025 ore Ficad | Fexpocruz Administración Boliviana de Carreteras ABC www.abc.gob.bo

Infraestructura en el desarrollo de América Latina. IDEAL 2020

Bolivia. Análisis de inversiones en el sector transporte terrestre interurbano latinoamericano a 2040

CABOCO https://caboco.org/

CADECO

CADECO COCHABAMBA http://www.cadecocbba.com

Más info

08 de abril de 2025

al estudio de mercado completo

Carlos Sánchez Salvador

Oficina Económica y Comercial de

la Embajada de España en LaPaz

ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E.

invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso. ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas







Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones 913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h) para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con: www.icex.es

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser