EL ECOSISTEMA DE EMPRENDIMIENTO EN CANADÁ

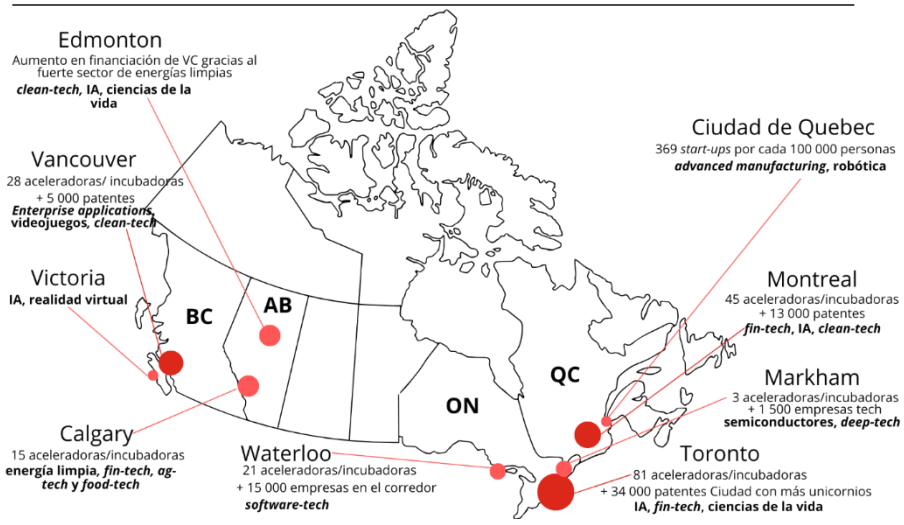
2024

Datos del ecosistema

Posicionamiento (Startup Blink Index) **4.º puesto a nivel mundial**	Cerca de 110.000 *start-ups* (6.300 son tecnológicas)	**Principales ciudades emprendedoras**	1) Toronto; 2) Vancouver; 3) Montreal 4) Ottawa; 5) Kitchener 6) Calgary
Principales sectores/subsectores emprendedores	*Clean-tech*, IA, tecnofinanzas, ciencias de la vida	**Número de unicornios canadienses**	30 actualmente Top 3: Toronto (10), Montreal (7), Vancouver (6)

Principales *hubs* de emprendimiento

Mapa con los principales *hubs* y sus sectores



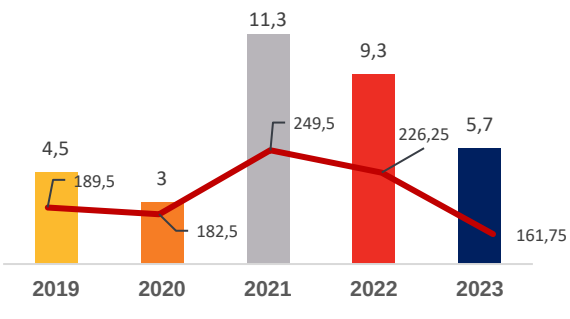
· Ontario es la principal región de innovación y emprendimiento en Canadá: el sector público está comprometido activamente en el desarrollo de sólidos sistemas de *start-ups*. Toronto es la ciudad con más unicornios del país y el centro innovador que más inversiones de capital riesgo ha movilizado.

· Cada *hub* está centrado en unos sectores concretos, según las características de la provincia. Se observa, por tanto, una descentralización del ecosistema y una especialización geográfica en cada uno de ellos.

· Canadá promueve el emprendimiento, la tecnología, la innovación y la atracción de talento como elementos clave para la competitividad y el crecimiento nacional.

Inversión de capital riesgo (VC) en Canadá

Tamaño medio anual de las inversiones y del número de acuerdos



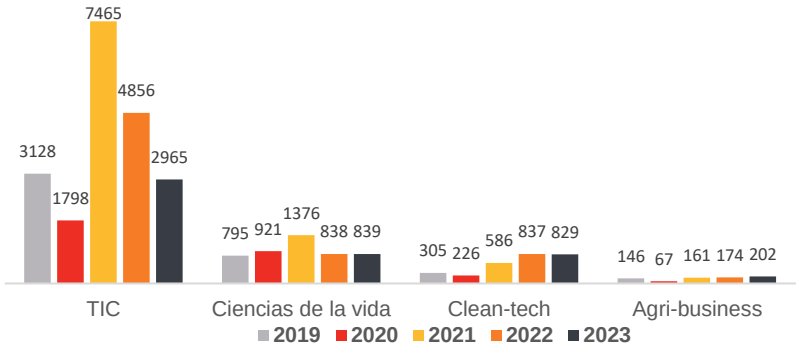
· Por segundo año consecutivo, la inversión en VC ha disminuido: los inversores canadienses se muestran más cautelosos en un escenario de altos tipos de interés. A pesar de esta coyuntura adversa, Canadá sigue siendo uno de los **sistemas más generosos** en términos de financiación a empresas emergentes, sobre todo, en sectores prioritarios.

· En 2023, Ontario, Quebec y Columbia Británica mantuvieron sus posiciones como las principales provincias en la atracción de VC: representan el **48 % de la inversión total** (2 442 millones).

· Las provincias de las praderas han recibido menos financiación en comparación con su impacto a la economía canadiense, pero han experimentado un crecimiento constante debido a la pujanza de su sector de tecnología energética limpia.

Evolución de la inversión dividida por sectores

Datos de los gráficos en MUSD



· Se observa una fuerte concentración de inversiones en el sector TIC: atrajeron casi la mitad de todas las operaciones y el **58 % del total invertido**. Los subsectores más dinámicos son *software* y servicios de internet.

· Hay un creciente interés en ciencias de la vida y la tecnología energética limpia; en particular, el sector de ***clean-tech***: batió su récord con 75 acuerdos en 2023. El subsector de mayor interés es el de **materiales avanzados**.

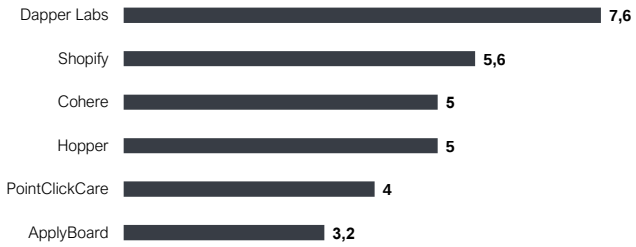
· *Agri-business* continúa siendo el sector con menor inversión y número de acuerdos. El subsector de mayor interés es el de **agricultura avanzada**.

· La inversión en VC canadiense muestra signos de resiliencia. A pesar de este contexto apunta a una **recuperación**: en los últimos dos años la economía se ha ajustado a un contexto de altos tipos de interés y bajo crecimiento en la productividad.

EL ECOSISTEMA DE EMPRENDIMIENTO EN CANADÁ

2024

Principales unicornios del país (datos en miles de millones de USD)



Los seis mayores unicornios canadienses a fecha de junio de 2024. Los principales **sectores** son *enterprise-tech* (17), *high-tech* (12) y tecnofinanzas (6).

Debilidades

- Disponibilidad limitada de recursos financieros y de capital riesgo: Canadá es una economía relativamente pequeña frente a su vecino, EE. UU.
- Desconocimiento sobre las ayudas disponibles para emprendedores: cargas burocráticas.
- Dificultades para acceder a financiación y préstamos.
- Estructura política descentralizada e insuficiente interacción del mercado interno: barreras adicionales para empresarios emergentes e internacionales que pretendan operar en varias provincias.

Amenazas

- Creciente competencia global, sobre todo por parte de EE. UU.
- Consistencia y estabilidad regulatoria mejorables en ciertos ámbitos.
- Dependencia de sectores específicos: puede limitar la diversificación.
- Falta de integración regulatoria entre las provincias en diversas áreas con impacto directo en el emprendimiento e innovación.

Fortalezas

- Innovación tecnológica avanzada.
- Dinamismo de los empresarios emergentes relativamente por encima del tamaño de la economía.
- Impuestos bajos y costes empresariales reducidos en comparación con otros competidores globales.
- Ecosistema innovador con cada vez más aceleradoras e incubadoras en las principales provincias.
- Acceso a un amplio banco de talento gracias a importantes universidades del país y la política migratoria: impulsa la competitividad y la innovación.
- Similitudes legales y culturales con el mundo anglosajón: mayor facilidad de adaptación al ecosistema por parte de las empresas europeas.
- Proliferación de los *hubs* y especialización geográfica del ecosistema.

Oportunidades

- Visibilidad frente a inversores VC o grandes empresas de EE. UU.
- Acceso a mercados como EE. UU (CUSMA) y Europa (CETA).
- Recursos presupuestarios públicos crecientes en la financiación de la innovación.
- Acceso a un ecosistema altamente especializado y eficaz en la promoción de las empresas emergentes.
- Posibilidad de establecer alianzas estratégicas con empresas grandes ya establecidas, entre otras, mediante fórmulas como la innovación abierta.
- Canadá ha accedido al Pilar II de Horizonte Europa.
- Aumento de la demanda de soluciones innovadoras en sectores de interés.

Información práctica

Ferias/eventos	Publicaciones	Organismos/asociaciones	Principales actores
Websummit (Vancouver, BC) enlace	Startup Blink Index enlace	Startup Canada enlace	Principales fondos de inversión enlace
Annual Global (Toronto, ON) enlace	CB Insights enlace	CVCA enlace	Principales aceleradoras e incubadoras enlace
Inventures (Calgary, AB) enlace	Startup Genome Index enlace	Impact Canada enlace	Principales unicornios enlace

Más info

Accede aquí al estudio de mercado completo

Realización
Sandra İşcan Luengo

15 de julio de 2024
Ottawa

Supervisión
Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Ottawa

http://canada.oficinascomerciales.es

Editado
ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E.

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso. ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global
913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)
informacion@icex.es
www.icex.es

JULIO, 2024 · NIPO 224240080