EL MERCADO DEL ACEITE DE OLIVA EN CANADÁ

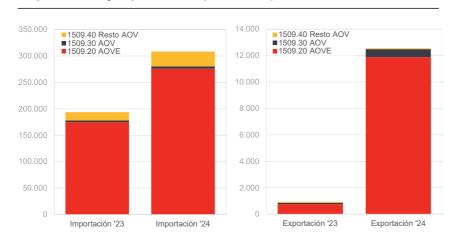
2025



Comercio exterior

Importaciones y exportaciones (2023 - 2024)

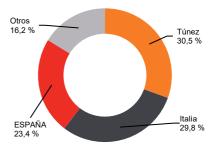
Datos en miles de euros, 1 EUR = 0.6160 CAD



- Las importaciones de aceite de oliva a Canadá provienen en su mayoría de Túnez, Italia y
 España (el orden varía según el año; España alterna entre la segunda y la tercera posición).
 Cada uno de estos países tiene una cuota de importación superior al resto de países juntos.
- El notable aumento de las importaciones que se muestra en el gráfico está ligado a la inflación por contracción de la oferta (por crisis agrícolas de diversa índole en España e Italia). Sin embargo, la cantidad importada no aumenta en la misma proporción.
- El aceite exportado desde Canadá se corresponde con reexportaciones, de forma que en Canadá se realizan pasos intermedios en la cadena productiva de procesado y embotellado, para luego ser vendido a otros países, como EE. UU. No hay apenas producción doméstica.

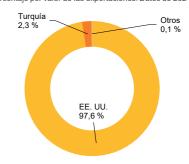
Principales países proveedores

Porcentaje por valor de las importaciones. Datos de 2024.



Principales países clientes

Porcentaje por valor de las exportaciones. Datos de 2024.



Producción local

 Producción
 Hay algunos proyectos puntuales en la Columbia Británica, pero no se destinan a la exportación.

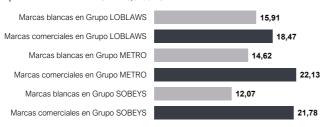
 Superficie
 Prácticamente no hay; todo el aceite es importado.

 Indicaciones geográficas
 No hay.



Datos en euros por litro de aceite

Precio medio por cadena, según los *storecheck* realizados Tipo de cambio utilizado: 1 CAD = 0,6160 EUR



Demanda

- Canadá cuenta con grandes centros urbanos altamente multiculturales y
 con una gran diversidad gastronómica, lo que conlleva un mayor
 consumo de AOVE. En 2024, las provincias más importadoras fueron
 Quebec (51 %) y Ontario (36 %); les siguen la Columbia Británica (8 %)
 y el resto (5 %) en menor proporción.
- La población inmigrante que reside en Canadá juega un papel clave en el consumo e importación del aceite de oliva, especialmente aquellos que provienen de culturas en las que la dieta mediterránea es predominante – tales como Italia, Grecia, Túnez, Marruecos, Portugal o la propia España, entre otros.
- La demanda se ha visto afectada principalmente por el aumento continuado de precios, derivado de la contracción de la oferta. En 2022 y 2023 se importó menos cantidad de aceite por este motivo, pero en 2024 ha aumentado de nuevo. Así, el aceite de oliva ha pasado a considerarse un producto gourmet o delicatessen.
- La demanda de aceite de oliva ha sido impulsada también gracias a la alimentación saludable y un estilo de vida sano: el mayor uso que se le da en Canadá es como aderezo para ensaladas.



EL MERCADO DEL ACEITE DE OLIVA EN CANADÁ

2025

Percepción del producto español

- España tiene una percepción generalmente positiva en Canadá, como una nación cálida, amigable y hospitalaria. El canadiense la asocia principalmente a su cultura, al buen clima, y a su gastronomía.
- Ha aumentado el número de restaurantes españoles certificados con el sello Foods & Wines From Spain en toda Canadá.
- Existe un interés creciente en la alimentación saludable por factores como dieta mediterránea. En este contexto, el aceite de oliva se percibe como una alternativa más sana, especialmente en su uso como aderezo para ensaladas.

En la Canada International Olive Oil Competition (CIOOC) de 2025, los aceites de oliva españoles mayor productor y exportador, dificultades para identificar el origen español, esfuerzo de promoción, escuelas culinarias y restaurantes y ferias obtuvieron 12 premios

- Aunque España es el de aceite de oliva del mundo (y el segundo o tercer mayor exportador a Canadá, según el año), el cliente aún tiene del aceite.
- Se ha realizado un del AOVE español en , así como en (junto a la Unión Europea, empresas españolas, y distribuidoras canadienses).

Canales de distribución

Supermercados. hipermercados. y grandes superficies

Ofrecen una gran variedad a precios competitivos. Predominio de los tres grandes grupos canadienses (Loblaws, Sobeys, Metro) y algún estadounidense como Walmart. Fuerte tendencia proteccionista.

Supermercados independientes: surtido más limitado.

Clubs stores, y cash & carry

Enfoque en el canal HORECA y compras a granel. Los clientes deben ser miembros para poder comprar. El comercio más destacado es Costco Wholesale

Tiendas especializadas e independientes Especialidad en alimentación gourmet y productos étnicos de importación

Los más destacados: Whole Foods Market, Blush Lane Organic Market, y Nations Fresh Foods

Tiendas online

La mayoría de los grandes comercios las tienen.

Acceso al mercado

Fiscalidad

Normativa

Impuestos GST (general), PST (provincial), o HST (armonizado).

Algunas provincias sólo GST, otras GST+PST, las demás HST. Entre 5-15 % en total.

FDA, subsección 5(1) y FDR, subsección B.09.001: sobre la composición del aceite de oliva; la adición de cualquier otro tipo de aceite es adulteración del producto.

CFCS, apartado 8.2.1: estándar del aceite de oliva, que debe ser fruto del olivo (variedad oliva europaea L). Codex Alimentarius CXS 33-1981 y COI / T.15 / NC nº3:

establece que los aceites de oliva deben haber sido prensados en frío y no contener aceite refinado. CPLA: etiquetado (guía CFIA) con información nutricional

y de composición; y etiquetado bilingüe inglés-francés. CEPA: sobre medio ambiente; prohíbe el contenido de sustancias tóxicas y peligrosas en el aceite de oliva.

Perspectivas del sector

- La necesidad de importaciones de aceite de oliva virgen garantiza una demanda constante en el mercado canadiense.
- Hay un crecimiento continuado del valor de las importaciones de AOVE en Canadá (+ 59,5 % en 2024), por la fuerte subida de precios.
- Existe riesgo inflacionario en la evolución de la demanda: el precio del AOVE subió un 58,1 % en 2024 respecto al año anterior.
- El aumento del valor importado no equivale al de la cantidad importada: los últimos años presentan una evolución oscilante por las condiciones climáticas adversas en España e Italia, que provocaron una contracción de la oferta. En 2024, sin embargo, subió un 16 %.

Oportunidades

- Sacar partido a la ventaja competitiva que tiene España como mayor productor global de aceite de oliva para ganar peso en el mercado.
- Continuar la promoción de los aceites de oliva españoles en las ferias principales del sector en Canadá, tales como SIAL, RC Show, o CPMA.
- Utilizar las 32 Indicaciones Geográficas Protegidas de España, y las demás certificaciones de calidad de la Unión Europea, como sello de calidad al vender el aceite de oliva en el segmento alto del mercado.
- Presentar el AOVE español como un producto gourmet y/o de lujo.
- Colaborar con revistas, aprovechando el interés que despierta todo lo relacionado con la dieta mediterránea y la alimentación saludable.

Información práctica

Ferias

Asociaciones nacionales

Asociaciones provinciales

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser

CPMA Convention and Trade Show SIAL Canada **RC Show**

Grocery Innovations Canada (GIC) **Grocery & Specialty Food West**

Canadian Food Inspection Agency (CFIA) Canadian Association of Importers and Exporters (IE Canada) Canadian Association of Regulated Importers (CARI) Distribution Canada Inc (DCI) Canadian Federation of Independent Grocers (CFIG)

Alberta Food Processors Association (AFPA) British Columbia Food & Beverage (BCFB) Food & Beverage Manitoba Taste of Nova Scotia Food & Beverage Ontario The Organic Council of Ontario

Más info Accede aquí al estudio de mercado completo

David González Benito 18 de septiembre de 2025

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Toronto ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E



Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso. ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas 913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)

www.icex.es





Canadian Agri-Food Trade Alliance (CAFTA)