



# INFORME PAÍS

## Corea del Sur



Elaborado por la Oficina Económica y  
Comercial de España en Seúl

Actualizado en abril de 2026

## **1 EL PAÍS**

### **1.1 INFORMACIÓN ECONÓMICA Y COMERCIAL**

#### **1.1.1 MARCO GEOGRÁFICO**

#### **1.1.2 MARCO POLÍTICO**

#### **1.1.3 ESTRUCTURA DE LA OFERTA**

**1.1.3.1 Estructura de la oferta, sector primario, secundario y terciario**

**1.1.3.2 Precios (minoristas y mayoristas)**

**1.1.3.3 Infraestructuras económicas (transporte, telecomunicaciones y energía)**

**1.1.3.4 Población activa y mercado de trabajo. Desempleo**

**1.1.3.5 PIB per cápita y distribución de la renta**

**1.1.3.6 Privatizaciones**

#### **1.1.4 DEMANDA Y COYUNTURA**

**1.1.4.1 Estructura del PIB por componentes del gasto**

**1.1.4.2 Evolución de las principales variables económicas: crecimiento, inflación**

**1.1.4.3 Cuadro de principales indicadores macroeconómicos**

**1.1.4.4 Previsiones macroeconómicas**

**1.1.4.5 Principales objetivos de política económica y políticas estructurales (programas, reformas, política fiscal, presupuestaria y monetaria...)**

**1.1.4.6 Importancia económica del país en la región. Pertenencia a organismos internacionales**

#### **1.1.5 SECTOR EXTERIOR**

**1.1.5.1 Evolución reciente del comercio exterior de bienes y servicios**

**1.1.5.2 Intercambios comerciales con la Unión Europea**

**1.1.5.3 Principales socios comerciales (exportación e importación)**

**1.1.5.4 Cuadro de Exportaciones por países (principales países clientes)**

**1.1.5.5 Cuadro de Importaciones por países (principales países proveedores)**

**1.1.5.6 Principales productos exportados e importados**

**1.1.5.7 Cuadro de Exportaciones por capítulos arancelarios**

**1.1.5.8 Cuadro de Importaciones por capítulos arancelarios**

**1.1.5.9 Principales sectores de servicios (exportación e importación). El turismo**

**1.1.5.10 Inversión extranjera. Desglose por países y sectores**

**1.1.5.11 Operaciones importantes de inversión extranjera**

- 1.1.5.12 Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras
- 1.1.5.13 Inversión en el exterior. Desglose por países y sectores
- 1.1.5.14 Balanza de pagos. Resumen de las principales cuentas y sub-balanzas
- 1.1.5.15 Cuadro de Balanza de pagos
- 1.1.5.16 Reservas internacionales
- 1.1.5.17 Moneda y sistema cambiario. Evolución del TC
- 1.1.5.18 Deuda externa (total y servicio de la deuda; principales ratios)
- 1.1.5.19 Calificación de riesgo (por OCDE y otras calificadoras)

#### 1.1.6 RELACIONES ECONÓMICAS INTERNACIONALES

- 1.1.6.1 Marco de la Política comercial con la UE: relaciones con la OMC
- 1.1.6.2 Relaciones con IFIs (FMI, BM, bancos regionales y otras)
- 1.1.6.3 Participación en OOII económicos y comerciales

#### 1.2 RELACIONES BILATERALES

- 1.2.1 Resumen de las relaciones bilaterales con España
- 1.2.2 Principales acuerdos económicos bilaterales
- 1.2.3 Comercio bilateral de bienes y puesto en la clasificación
- 1.2.4 Cuadro de balanza comercial bilateral
- 1.2.5 Comercio bilateral de servicios y puesto en la clasificación
- 1.2.6 Flujos de inversión bilateral y puesto en la clasificación
- 1.2.7 Cuadro de flujo y stock de inversiones bilaterales
- 1.2.8 Deuda bilateral (Acuerdos de conversión)
- 1.2.9 Programas financieros y financiación

#### 2 EXPORTAR

##### 2.1 ACCESO AL MERCADO

- 2.1.1 Régimen arancelario, reglamentación, barreras comerciales e información de mercado
  - 2.1.1.1 El mercado (nivel de vida, rasgos de la demanda, centros económicos)
  - 2.1.1.2 Canales de distribución. Estructura y marco legal de la distribución comercial
  - 2.1.1.3 Régimen de comercio exterior. Tramitación de las importaciones. Contingentes y licencias a la importación

**2.1.1.4 Aranceles y otros pagos en frontera. Regímenes económicos aduaneros. Medidas de defensa comercial**

**2.1.1.5 Normas y requisitos técnicos. Homologación, certificación y etiquetado. Aspectos sanitarios y fitosanitarios**

**2.1.1.6 Comercio de Servicios. Legislación sobre provisión de servicios transfronterizos, requisitos de establecimiento o para el movimiento temporal de trabajadores**

**2.1.1.7 Barreras comerciales a bienes y servicios españoles**

### **3 INVERTIR**

#### **3.1 MARCO JURÍDICO**

**3.1.1 Régimen de inversiones**

**3.1.2 Detalle del APPRI con España**

**3.1.3 Organismos de apoyo a la inversión extranjera**

**3.1.4 Zonas francas y ZEE**

**3.1.5 Contratación Pública. Criterios de adjudicación de contratos**

**3.1.6 Propiedad inmobiliaria**

**3.1.7 Incentivos a la inversión (fiscales, sectoriales, regionales y locales)**

**3.1.8 Formación de 'joint-ventures'. Socios locales**

**3.1.9 Tipos de sociedades**

**3.1.10 Régimen de Franquicias**

**3.1.11 Propiedad industrial (marcas, patentes, diseños, licencias)**

**3.1.12 Barreras de entrada a la inversión**

#### **3.2 RÉGIMEN FISCAL**

**3.2.1 Estructura general del sistema fiscal**

**3.2.2 Sistema impositivo (estatal, regional y local)**

**3.2.3 Resumen de la imposición sobre la renta de las personas físicas**

**3.2.4 Resumen de la imposición sobre sociedades**

**3.2.5 Resumen de la imposición sobre el patrimonio**

**3.2.6 Resumen de la imposición sobre el consumo**

**3.2.7 Otros impuestos y tasas**

**3.2.8 Tratamiento fiscal de la inversión extranjera. Incentivos y existencia de CDI con España y países competidores**

#### **3.3 SISTEMA FINANCIERO**

**3.3.1 Sistema financiero**

**3.3.2 Líneas de crédito, acuerdos multilaterales de financiación**

**3.3.3 Régimen de cobros y pagos al exterior. Control de cambios y repatriación de capitales**

**3.4 MERCADO DE TRABAJO**

**3.4.1 Régimen de contratación laboral**

**3.4.2 Régimen de trabajadores extranjeros**

**3.4.3 Jornada laboral y permisos**

**3.4.4 Costes laborales. Salarios**

**3.4.5 Seguridad social**

**3.4.6 Relaciones colectivas; sindicatos; huelga**

**4 INFORMACIÓN PRÁCTICA**

**4.1 Formalidades de entrada y salida**

**4.2 Lengua oficial y religión**

**4.3 Moneda y tipo de cambio**

**4.4 Corriente eléctrica**

**4.5 Seguridad**

**4.6 Condiciones sanitarias**

**4.7 Comunidades y conexiones con España**

**4.8 Hora local, vacaciones y días festivos**

**4.9 Horarios laborales (bancos, comercios, empresas y AA.PP.)**

**4.10 Transporte interior**

**4.11 Vivienda**

**4.12 Sistema educativo y colegios**

## 1 EL PAÍS

### 1.1 INFORMACIÓN ECONÓMICA Y COMERCIAL

#### 1.1.1 MARCO GEOGRÁFICO

La República de Corea ocupa aproximadamente la mitad sur de la península de Corea, entre China al oeste y Japón al este, limitando al norte con la República Democrática Popular de Corea.

Su superficie es de 100.370 km<sup>2</sup>, aproximadamente una quinta parte de la extensión de España. En torno al 70 % del territorio es montañoso, aunque sin grandes alturas, poco apto para el cultivo (la superficie cultivable actual es el 18 % del total, mayoritariamente situada en zonas próximas a las costas este y sur); los picos más elevados no llegan a alcanzar los 2.000 metros. Las costas occidentales y meridionales, abruptas y muy irregulares, están rodeadas por cerca de 3.400 islas e islotes, entre las cuales destacan por su tamaño las de Jeju, Ulleung y Dokdo (Takeshima en japonés – islas de soberanía en disputa con Japón). La costa oriental, sin embargo, es regular y homogénea. Los ríos son cortos, pero muy caudalosos, y la mayoría de ellos desembocan en el mar Amarillo.

El clima es continental, con inviernos muy fríos y secos y veranos húmedos y calurosos. La primavera y el otoño tienen temperaturas suaves y escasas precipitaciones.

La pluviosidad es muy elevada en verano, que acumula entre el 50 % y el 60 % de las precipitaciones anuales, cuya media está entre los 1.100 y 1.800 ml. por metro cuadrado.

#### 1.1.2 MARCO POLÍTICO

La República de Corea es una democracia representativa que se rige por un régimen de tipo presidencialista, con una legislatura unicameral. El modelo de administración territorial del Estado es centralizado. La Asamblea Nacional es el organismo constitucional que ostenta el poder legislativo, mientras que el poder judicial recae en el Tribunal Supremo (cuyos miembros son propuestos por el presidente y aprobados por la Asamblea Nacional) y en el Tribunal Constitucional. La Fiscalía tiene una importante influencia política.

Tras un periodo marcado por la inestabilidad, la situación política de Corea se ha estabilizado tras la formación del nuevo gobierno a mediados de 2025. El martes 3 de diciembre de 2024, el anterior presidente Yoon (perteneciente al Partido Popular) declaró la ley marcial, alegando "proteger a la República de Corea de las amenazas de las fuerzas comunistas de Corea del Norte", lo que dio pie a su destitución, aprobada por la Asamblea Nacional el 14 de diciembre. Durante el primer semestre de 2025 el gobierno del Partido Popular estuvo en funciones, por lo que la actividad política fue muy escasa.

Lee Jae-Myung, del Partido Democrático, resultó elegido tras las elecciones presidenciales del 3 de junio de 2025. Al tratarse del mismo partido que ostenta la mayoría en la Asamblea, se prevé que tenga un impacto positivo sobre el avance de las propuestas del nuevo gobierno. En septiembre de 2025 se anunció una reestructuración ministerial que incluyó: (i) la creación de una nueva estructura dedicada a la IA dentro del Ministerio de Ciencia y Tecnología e ICT, (ii) la separación del Ministerio de Economía y Hacienda en dos, y (iii) la reforma del Ministerio de Comercio, Industria y Energía, con la escisión de energía en un nuevo Ministerio de Energía y Clima.

El presidente Lee se enfrenta a desafíos urgentes en el extranjero. La política exterior coreana, que se apoya parcialmente en el ámbito multilateral, está condicionada por las relaciones con Corea del

Norte (realización de ensayos nucleares y de lanzamiento de misiles, y el objetivo a largo plazo de reunificación), que es también un tema de política interna, y por los desacuerdos históricos y territoriales pendientes con Japón, derivados del periodo colonial, como la disputa sobre las islas Dokdo. Sin embargo, en la actualidad la política exterior está marcada por el complejo equilibrio que Seúl intenta mantener entre China (principal socio comercial de Corea del Sur, con importante deslocalización productiva de empresas coreanas en ese país) y EE. UU. El posicionamiento del partido del presidente Lee ha sido tradicionalmente menos cercano a EE. UU. y más cercano a China.

## **PARTIDOS POLÍTICOS**

Actualmente, existen 49 partidos políticos registrados en Corea. No obstante, solo 6 de ellos tienen representación parlamentaria en la 22ª Asamblea Nacional, dominada por los dos partidos principales con mayor fuerza política.

- Partido Democrático de Corea (PDC, partido Minju), social liberal de centro izquierda liderado por el recientemente elegido presidente, Lee Jae-myung. Es actualmente la principal fuerza política en el país.
- Partido del Poder del Pueblo (PPP), principal partido conservador al que pertenece el anterior presidente Yoon Suk-yeol. Tras la dimisión de Han Dong-hoon en diciembre de 2024, dirigido por Hwan Woo-yea de manera interina. Destaca por su conservadurismo en el plano social, y liberalismo en el terreno económico.

Estos dos partidos agrupan la mayoría de los 300 escaños de la Asamblea Nacional, contando con 161 y 90 escaños, respectivamente. El resto de los escaños se reparten entre otros partidos minoritarios:

- Partido de Innovación (o Rebuilding Korea Party), de tendencia progresista, liderado por el antiguo ministro de Justicia Cho Kuk.
- Partido progresista, de izquierda, liderado por Kim Jae-Yeon.
- Partido de la Reforma (New Reform Party), considerado reformista conservador, y liderado por Lee Jun-Seok.
- Partido de Ingreso Básico, partido progresista monotemático centrado en la implementación de un sistema de renta o ingreso básico, liderado por Yong Hye-In.

## **PODERES DEL ESTADO**

### **Poder Ejecutivo**

El poder ejecutivo lo encabeza el presidente de la República como jefe de Estado durante mandatos de cinco años improrrogables (el presidente y los miembros de la Asamblea Nacional tienen una duración de mandato diferente para evitar abusos de poder por reelección, pero teniendo estabilidad suficiente para gobernar). El presidente de la República designa al primer ministro y al resto de ministros del gabinete, los cuales deben ser aprobados por la Asamblea Nacional. El presidente mantiene una administración con diversas agencias y asesores dentro de la Oficina Presidencial o *Cheong Wa Dae*. Estos altos funcionarios formulan, proponen y ejecutan políticas en un amplio abanico de temas, desde presupuestarios hasta de inteligencia y defensa.

## Poder Legislativo

La Asamblea Nacional, unicameral, ejerce el poder legislativo, incluyendo la aprobación de los presupuestos anuales, y ejerce labores de control sobre la labor del poder ejecutivo. Tiene 300 miembros, elegidos por periodos de 4 años. Tiene la potestad para proponer y enmendar leyes, y proponer enmiendas a la Constitución, así como decidir sobre acuerdos internacionales, incluidos los relativos al comercio internacional. Las leyes pueden ser propuestas por el propio gobierno o por un grupo de más de diez parlamentarios, y son revisadas por comités permanentes. Las propuestas son posteriormente votadas en sesión plenaria, y una vez aprobadas son promulgadas por el presidente, que puede devolver la ley a la Asamblea Nacional para su reconsideración.

## Poder Judicial

La configuración actual del poder judicial nació con la Constitución de 1987. El sistema se compone del Tribunal Supremo, el Tribunal Constitucional y los tribunales inferiores, que comprenden tribunales ordinarios (de distrito y apelación) para casos civiles y penales, y los tribunales especializados, como los de familia, administrativos y de patentes. El Tribunal Supremo es la instancia judicial más alta, compuesta por un presidente y trece magistrados, bajo un mandato de seis años. El presidente del Tribunal Supremo es nombrado por el presidente de la República con el consentimiento de la Asamblea Nacional, y los demás jueces también son designados por el presidente de la República bajo recomendación del presidente del Tribunal.

Por otro lado, el Tribunal Constitucional se encarga de cuestionar la constitucionalidad de una ley, bajo petición del Tribunal Supremo, así como un proceso de destitución del presidente, la disolución de los partidos políticos o las disputas por competencias entre entidades públicas. Está compuesto por nueve magistrados, nombrados por el presidente de la República, y su mandato es de seis años con posibilidad de ser reelegidos.

El Ministerio Fiscal, cuyo fiscal jefe es nombrado por el presidente, actúa con autonomía funcional, y promueve la acción de la justicia en defensa de la ley y la independencia de los tribunales.

El país está oficialmente dividido en nueve provincias, seis ciudades metropolitanas (Incheon, Daegu, Ulsan, Busan, Gwangju, Daejeon), una ciudad administrativa especial (Sejong) y una ciudad con estatus especial (Seúl). A su vez, estas entidades están subdivididas en entidades menores, como ciudades (*Si*), condados (*Gun*), circunscripciones (*Gu*), villas (*Eup*), distritos (*Myeon*), barrios (*Dong*) y pueblos (*Ri*). Actualmente existen 226 gobiernos municipales. Los gobiernos provinciales, a pesar de tener sus propias funciones, actúan básicamente como intermediarios entre el gobierno central y los gobiernos municipales. De hecho, las unidades administrativas provinciales están generalmente alineadas con las de los ministerios y agencias del gobierno central, de modo que las políticas y los programas diseñados por una agencia específica del gobierno central puedan ser puestos en práctica por la unidad correspondiente del gobierno provincial.

A pesar de que Seúl es el centro político clave del país, Corea ha descentralizado parcialmente su administración pública. Todos los Ministerios (salvo Exteriores, Justicia y Defensa) y gran parte de las agencias gubernamentales se ubican en la ciudad administrativa de Sejong, que se encuentra a unos 120 Km. al sur de Seúl.

Los principales ministerios que tienen competencias económicas y comerciales son los siguientes:

- Ministerio de Comercio, Industria y Recursos (MOTIR). Además de las competencias en industria y parcialmente, de energía, tiene las competencias en materia de política comercial e inversiones exteriores. De este ministerio depende KOTRA (Korea Trade Investment Promotion Agency).

- Ministerio de Clima, Energía y Medio Ambiente (MCEE), creado tras la reorganización del gobierno en octubre de 2025.
- Ministerio de Economía y Finanzas. Es responsable de las políticas de desarrollo económico y social a medio y largo plazo, la coordinación de la política fiscal (agencia tributaria, aduanas), la política financiera (el Tesoro Público, la estabilidad financiera, la representación en las IFIs, G20, FSB, etc.), la gestión de los activos del Estado y de la contratación pública, y la Oficina de estadísticas del Estado (KOSTAT).
- Ministerio de Planificación y Presupuestos, responsable de la planificación y ejecución presupuestaria, creado en enero de 2026.
- Ministerio de Asuntos Exteriores (MOFA). Está a cargo de las relaciones exteriores del país, así como de manejar los asuntos relacionados con ciudadanos coreanos en el extranjero.
- Ministerio de Agricultura, Alimentación y Asuntos Rurales (MAFRA). Este ministerio se encarga de desarrollar las medidas de seguridad alimentaria, del control estratégico del sector primario y de los planes de sostenibilidad en el entorno rural. Dentro del organigrama se integran las funciones de apoyo para la negociación de los Acuerdos de Libre Comercio (ALC) en las áreas relacionadas con la agricultura. Bajo el paraguas ministerial del Ministerio de Agricultura está la agencia *Animal Plant & Fisheries Quarantine & Inspection Agency*, APQA (antigua QIA), que actúa como agencia independiente involucrada en la autorización e inspecciones de importación de productos de origen animal y vegetal.
- Ministerio de Seguridad Alimentaria y Medicamentos (MFDS). Es una agencia gubernamental con rango ministerial que depende del primer ministro. Está involucrada en los procesos de autorización de importación de productos de origen animal y vegetal.
- Ministerio de Tierra, Infraestructura y Transporte (MOLIT). Coordina la política territorial y las leyes básicas relacionadas con el territorio nacional, infraestructura y recursos hídricos.
- Ministerio de Ciencia y TIC (MSIT). Es el ministerio responsable de la política de investigación y desarrollo, y del que dependen las agencias para el desarrollo científico y las universidades.
- Ministerio de Propiedad Intelectual (MOIP). A partir del 1 de octubre de 2025, la Oficina Coreana de Propiedad Intelectual (KIPO) fue elevada a rango ministerial.
- Ministerio de Datos y Estadística. A partir del 1 de octubre de 2025, Statistics Korea fue elevada de una agencia de nivel viceministerial a un organismo de nivel ministerial encargado de supervisar la política nacional de datos.

### 1.1.3 ESTRUCTURA DE LA OFERTA

#### 1.1.3.1 Estructura de la oferta, sector primario, secundario y terciario

Por el lado de la oferta, la economía coreana está dominada por los sectores servicios e industrial, caracterizándose especialmente por el elevado peso del sector industrial en comparación con otras economías avanzadas. En concreto, en 2025, el sector servicios representó aproximadamente el 61,5 % del PIB, mientras que el sector industrial ampliado (incluyendo manufacturas, minería, energía y construcción) alcanzó el 36,9 %. Dentro de este bloque, destaca la industria manufacturera como motor de crecimiento, aportando el 29,5 % del valor añadido total. Por el contrario, el sector primario mantiene un papel marginal con apenas un 1,6 % de peso en el PIB.

Así, se observa la relevancia del sector industrial para la economía del país, teniendo un peso mayor que el habitual entre los países más desarrollados de la OCDE. La industria coreana, tal y como sucede con el tejido empresarial al completo, está dominada por los grandes conglomerados (conocidos como *chaebols*), de estructura compleja, y con una gran influencia sobre la economía y las exportaciones coreanas.

Corea es líder mundial en sectores industriales como la electrónica (en especial, semiconductores, televisores y teléfonos inteligentes), la petroquímica, los automóviles y su industria auxiliar; la construcción naval; y otros sectores de relevancia internacional como la producción de acero (en 2024, Corea fue el sexto mayor productor mundial de acero).

Los grandes *chaebols* están también presentes en actividades de construcción e ingeniería. En los últimos años está cobrando una creciente importancia la industria de defensa coreana, en un contexto internacional caracterizado por un aumento de la demanda de equipamiento de defensa.

Por su parte, el sector servicios tiene un menor peso que en otros países de la OCDE y mantiene unas tasas de crecimiento de la productividad muy por debajo de la del sector industrial. Ello es consecuencia de un exceso de regulación administrativa, de falta de competencia, de una cierta atomización empresarial y de unas tasas de inversión en innovación muy inferiores a las del sector industrial.

El empleo en el sector agrícola pasó de un 16 % del total de la población activa en 1989 a tan solo un 5 % en 2025, habiéndose reducido la superficie cultivada desde 1989 en más del 20 %. Por otro lado, más del 80 % de los trabajadores superan los 60 años. Frente a esta contracción demográfica Corea prioriza la automatización y la agricultura inteligente, con el objetivo de alcanzar la soberanía alimentaria en cultivos críticos y la expansión de su valor añadido a través de las exportaciones.

Por lo que respecta al sector pesquero, la población que se dedica a este sector se ha visto claramente reducida en las últimas décadas. Sin embargo, su producción presenta un claro crecimiento apoyándose sobre todo en la acuicultura. Se espera que el mercado acuícola en Corea del Sur continúe expandiéndose, proyectándose que alcance las 5,2M. de toneladas para 2033.

### **1.1.3.2 Precios (minoristas y mayoristas)**

El sistema de distribución en Corea mantiene, en algunos casos, características de una estructura oligopolista y está controlado parcialmente en muchos sectores por los conglomerados empresariales. En el sector primario se da un alto grado de intervención en determinados productos como el arroz o, de manera indirecta, sobre el azúcar, mientras que en otros la protección comercial es todavía elevada, en muchos casos mediante restricciones regulatorias. Los márgenes de la distribución son grandes, mostrando la falta de competencia, lo que presiona los precios al alza.

### **1.1.3.3 Infraestructuras económicas (transporte, telecomunicaciones y energía)**

- Transporte: Corea del Sur cuenta con una red de transporte muy desarrollada, que incluye carreteras, ferrocarriles, puertos y aeropuertos. El país ha invertido significativamente en la modernización y expansión de su infraestructura de transporte.
- Comunicaciones: El mercado de telecomunicaciones de Corea del Sur es uno de los más avanzados del mundo. Tiene una alta penetración de banda ancha, adopción de tecnologías LTE y fibra óptica. Corea, además, dispone de la conexión a Internet más rápida del mundo.

- Energía: el 12.º Plan Básico de Electricidad marca la hoja de ruta del sector. Este plan define la estrategia energética para los siguientes 15 años. Se prevé un fuerte crecimiento del consumo impulsado por industrias intensivas en energía como la inteligencia artificial, los semiconductores y los centros de datos. En este marco, la política energética coreana se orienta a garantizar la seguridad de suministro, responder al aumento de la demanda y avanzar en la transición energética.

Las energías renovables se impulsan con una estrategia de despliegue acelerado. Aunque parten de niveles relativamente bajos y con limitaciones estructurales, se espera una expansión significativa en los próximos años. Por otra parte, la energía nuclear recupera protagonismo y, pese a un enfoque inicial más restrictivo, el contexto actual está impulsando la reactivación de proyectos pendientes del plan anterior.

#### 1.1.3.4 Población activa y mercado de trabajo. Desempleo

En la última década, y pese al impacto de la pandemia, el mercado laboral de Corea del Sur ha mostrado un comportamiento resiliente. Tanto la tasa de participación como el nivel de empleo se mantienen elevados, mientras que el desempleo ha permanecido en niveles reducidos en comparación internacional.

Según datos del World Economic Outlook del Fondo Monetario Internacional (FMI) y del Banco de Corea, la tasa de desempleo se situó en torno al 3 % en 2025, oscilando durante el año entre el 2,5 % y el 3,3 %. En los últimos diez años, el desempleo ha fluctuado entre el 2,9 % y el 4,5 %, por debajo de la media de la OCDE. Por su parte, la tasa de participación en el mercado de trabajo para la población de 15 a 64 años alcanza el 69,7 %.

No obstante, estas cifras agregadas ocultan ciertos desequilibrios estructurales. El desempleo afecta en mayor medida a los jóvenes y a los trabajadores con menor nivel educativo; en el grupo de entre 20 y 24 años, la tasa alcanza aproximadamente el 6 %. Asimismo, la elevada proporción de autoempleo (23,5 %, frente al 15 % de media en la OCDE) contribuye a explicar parcialmente el bajo nivel de desempleo.

El mercado laboral presenta además una marcada segmentación. Existe una significativa brecha de productividad entre las grandes empresas y las pequeñas y medianas empresas (PYMES), que dominan el tejido productivo. Según la Agencia de Estadísticas de Corea (KOSIS), en 2024 el 99,87 % de las empresas eran PYMES (más de 7,7 millones), mientras que las grandes empresas representaban apenas el 0,12 %. De acuerdo con el Ministerio de PYMES y Startups, estas empresas concentran el 83 % del empleo y el 34 % de las exportaciones.

Dentro de este contexto, destaca el peso de las microempresas (menos de 10 trabajadores), que emplean al 43 % de los trabajadores y donde son frecuentes los bajos salarios, la precariedad laboral y una cobertura limitada de la seguridad social. Asimismo, aproximadamente el 26,1 % de los trabajadores tiene empleos temporales o de corta duración, caracterizados por menores salarios, mayor inseguridad laboral y menores oportunidades de formación y mejora de la productividad.

En relación con las condiciones laborales, Corea del Sur ha llevado a cabo en los últimos años una reducción progresiva de la jornada laboral máxima, establecida en un máximo de 52 horas semanales (incluidas horas extraordinarias), con el objetivo de mejorar la calidad del empleo. La implantación de esta medida en empresas de entre 5 y 49 trabajadores se completó en julio de 2021. Sin embargo, según la OCDE, aproximadamente dos de cada cinco trabajadores siguen superando este límite. Posteriormente, el gobierno de Yoon Suk-yeol propuso flexibilizar el cómputo

de horas semanales para adaptarlo a los ciclos de trabajo empresariales, pero la iniciativa fue rechazada ante la oposición social y sindical.

El salario mínimo ha experimentado un crecimiento significativo en la última década. En los últimos 10 años, el salario mínimo en Corea del Sur ha aumentado aproximadamente un 80 %, reflejando una política activa de mejora de las condiciones laborales. En 2025, se sitúa en 10.030 KRW por hora (aproximadamente 2.096.270 KRW mensuales), lo que equivale a alrededor de 7 € por hora y unos 1.450 € mensuales, consolidándose como uno de los niveles más altos de Asia en términos relativos.

Pese a estos avances, persisten importantes desigualdades estructurales en el mercado laboral. Las mujeres continúan enfrentando mayores dificultades para acceder a puestos de responsabilidad y progresar profesionalmente, lo que contribuye a mantener esta diferencia salarial. No obstante, se observa una tendencia gradual hacia la reducción de esta brecha, en línea con cambios sociales y políticas de igualdad. Asimismo, Corea presenta una de las brechas más grandes entre la edad de jubilación y la edad efectiva de retiro del mercado laboral. Los hombres trabajan de media 3,4 años más de lo previsto y las mujeres 5,4 años más.

Desde el punto de vista sectorial, el empleo se concentra mayoritariamente en el sector servicios, que en 2024 representaba el 71,14 % de la población activa según los datos del Banco Mundial. El sector secundario emplea al 23,66 %, mientras que el sector primario ha perdido peso en los últimos años y se sitúa en torno al 5,2 % de la población activa.

En conjunto, a pesar de la baja tasa de desempleo, la evolución relativa del desempleo entre los jóvenes es uno de los motivos de preocupación con respecto a la economía coreana, junto a la dificultad de generar suficientes nuevos empleos bien remunerados en sectores distintos de los industriales dominados por los grandes conglomerados empresariales.

### **1.1.3.5 PIB per cápita y distribución de la renta**

Desde mediados de los años 80 el país ha incrementado niveles de renta per cápita, tan solo interrumpido en 1998 (como consecuencia de la crisis asiática de 1997), en 2008 (consecuencia de la crisis financiera internacional) y en 2020 por motivo de la pandemia de COVID-19. Mientras que en 1980 la renta por habitante a precios corrientes apenas superaba los 1.700 \$, según datos del FMI, en 2025 el PIB per cápita se situó en los 35.960 \$ (ligeramente inferior a los 38.040 \$ de España).

El crecimiento de la renta vino acompañado por una distribución más igualitaria durante toda la década anterior a la crisis del 97, pasando el índice de Gini del 0,306 en 1987 al 0,257 en 1997. La crisis asiática provocó una pausa en el crecimiento de la renta y un deterioro en su distribución como resultado fundamentalmente del incremento del desempleo y de los ajustes salariales que afectaron principalmente a los trabajos de menor cualificación y niveles más reducidos de salarios.

En los últimos años el valor de este índice se ha mantenido en el rango del 0,32-0,33, con una desigualdad ligeramente inferior a España, donde en los dos últimos años el índice de Gini se ha situado en el 0,33-0,34. No obstante, la pobreza relativa es la mayor entre la población de más edad (66 o más años) de todos los países que integran la OCDE.

### **1.1.3.6 Privatizaciones**

No se han producido privatizaciones en el último año en Corea del Sur.

## 1.1.4 DEMANDA Y COYUNTURA

### 1.1.4.1 Estructura del PIB por componentes del gasto

#### SECTORES DE ACTIVIDAD Y COMPONENTES DE GASTO

<b>ESTRUCTURA DEL PIB. SECTORES DE ACTIVIDAD (en %)</b>			
<i>Sector</i>	<i>2023</i>	<i>2024</i>	<i>2025</i>
Agropecuario	1,6	1,6	1,6
Minería	0,1	0,1	0,1
Manufacturas	27,4	28,7	29,5
Electricidad, gas y agua	1,9	2,6	2,8
Construcción	5,6	5,2	4,5
Servicios	63,4	61,9	61,5

Fuentes: [KOSIS](#)

<b>ESTRUCTURA DEL PIB. COMPONENTES DE GASTO (en %).</b>			
<i>Componente</i>	<i>2023</i>	<i>2024</i>	<i>2025</i>
Consumo total	67,7	66	65,7
↳ Consumo privado	49,9	48,5	48
↳ Consumo público	17,8	17,5	17,7
Formación bruta de capital fijo	31,4	30,0	28,3
Exportaciones	41,3	44,4	45,8
Importaciones	40,9	40,3	40,6

Fuentes: [KOSIS](#)

### 1.1.4.2 Evolución de las principales variables económicas: crecimiento, inflación

La República de Corea mantiene unos fundamentos económicos sólidos, así como un colchón fiscal y externo, que han contribuido a mantener la estabilidad macroeconómica y la capacidad de adaptación de su economía. Según datos de la OCDE, previamente a la crisis derivada de la pandemia COVID-19, la economía coreana venía creciendo a tasas superiores al 2 %, concretamente, entre 2015 y 2019, a un promedio del 2,8 %. Durante 2020 se registró una caída del PIB del 0,7 %, seguida por un repunte del 4,1 % en 2024. Desde entonces y hasta 2025 el crecimiento anual del PIB ha sido moderado.

Según los datos más recientes, el crecimiento del PIB real en 2025 se situó en el 1 %. Esta desaceleración estuvo motivada por la incertidumbre asociada tanto a la política interna como al contexto comercial global. El sector de la construcción fue el principal factor detrás de esta ralentización, tras registrar una caída del 9,5 %. No obstante, la economía coreana ha presentado logros visibles en 2025. Las exportaciones superaron por primera vez los 700.000 M\$, favorecidas por el buen comportamiento de las exportaciones de semiconductores, que aumentaron un 19,8 % en 2025.

La inflación en Corea del Sur se ha mantenido en valores dentro de los objetivos marcados por el Banco de Corea, en torno al 2 % en 2025. En marzo, la tasa de inflación se situaba en 2,2 % con una previsión del gobierno para 2026 del 2,1 % (y 2,7 % según las últimas previsiones de la OCDE).

Entre enero y marzo de 2026, el won surcoreano ha mantenido la tendencia de depreciación frente al dólar iniciada en 2025 con fluctuaciones moderadas seguidas de una mayor depreciación como consecuencia de la guerra en Irán y a la volatilidad global. Al margen de la evolución coyuntural, la economía coreana enfrenta importantes retos estructurales, como son los retos asociados al elevado endeudamiento de los hogares, la baja productividad del sector servicios y de las pequeñas empresas, la concentración del crecimiento en grandes empresas y sector IT, así como al rápido envejecimiento de la población (Corea posee la tasa de natalidad más baja del mundo, alrededor de 0,8 hijos por mujer). Este último aspecto es de especial relevancia en Corea, dado que tiene efectos directos sobre el crecimiento económico. Según el FMI, el reto del envejecimiento poblacional en Corea reducirá el consumo real en un 1,6 % por cada descenso del 1 % de la población y aumentará considerablemente el gasto público en los próximos años.

#### 1.1.4.3 Cuadro de principales indicadores macroeconómicos

<i>CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS</i>				
<i>PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS</i>	<i>2023</i>	<i>2024</i>	<i>2025</i>	<i>última cifra disponible</i>
<i>PIB</i>				
PIB, precios corrientes (millones de \$)	1.839.000	1.862.000	1.880.000	1.880.000
Tasa de variación real (%)	1,6	2	1	1
<i>INFLACIÓN</i>				

Media anual (%)	3,6	2,3	2	2,2 (marzo)
<b>TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL</b>				
Fin de período (%)	3,5	3	2,5	2,5
% Desempleo sobre población activa	2,7	2,8	3	3,4 (febrero)
<b>DÉFICIT PÚBLICO</b>				
% de PIB	-0,7	-0,8	-1,5	-1,5
<b>DEUDA PÚBLICA</b>				
% de PIB	50,7	52,8	54,5	54,5
*proyección				
<b>EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS</b>				
en millones de \$ *	632.225	683.609	709.330	133.122 (febrero)
<b>IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS</b>				
en millones de \$ *	642.572	631.767	631.895	109.032 (febrero)
<b>RESERVAS INTERNACIONALES</b>				
en miles de millones de \$	420	415,6	428	423 (marzo)
<b>INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA</b>				

en millones de \$ recibida	32.780	34.570	36.050	36.050
<b>TIPO DE CAMBIO</b>				
fin de período (EUR / KRW)	1.432,19	1.528,73	1.732	1.737
fin de período (\$ / KRW)	1.294,5	1.470	1.444	1.507
<i>Fuentes:</i> <a href="#">Republic of Korea and the IMF</a> <a href="#">Economic Statistics System</a> <a href="#">KITA.ORG</a> <a href="#">Korean Development Institute</a> <i>Última actualización: abril 2026</i>				

#### 1.1.4.4 Previsiones macroeconómicas

Tras la ralentización de 2025, las previsiones anteriores al conflicto entre EE. UU. e Irán apuntaban a una aceleración, con estimaciones de crecimiento cercanas al 2 % y 1,9 % según el FMI. No obstante, estas previsiones ya se han visto afectadas como resultado del conflicto con Irán (la OCED ha reducido la previsión de crecimiento al 1,7%). En cualquier caso, las previsiones están sujetas a un elevado grado de incertidumbre dada la alta dependencia del contexto económico internacional.

Cabe destacar el papel clave del sector de los semiconductores para la evolución de la economía coreana. Corea del Sur representa aproximadamente el 20 % de la producción global de semiconductores y constituye, junto con China y Taiwán, uno de los principales actores del sector. Este ha experimentado un crecimiento sostenido impulsado por el auge de la inteligencia artificial (IA), y se prevé que mantenga una tasa media de crecimiento anual del 6,8 % durante los próximos cinco años.

Durante 2025, la industria de los semiconductores fue también el principal motor del índice KOSPI en Corea del Sur, impulsando un crecimiento excepcional del mercado. Ese año, el KOSPI subió alrededor de un 75%, convirtiéndose en uno de los índices con mejor rendimiento a nivel global, en gran parte gracias a las ganancias de empresas como Samsung Electronics y SK hynix.

#### 1.1.4.5 Principales objetivos de política económica y políticas estructurales (programas, reformas, política fiscal, presupuestaria y monetaria...)

A corto plazo, Corea del Sur está adoptando políticas macroeconómicas de carácter acomodaticio para contrarrestar la ralentización económica provocada por las tensiones comerciales globales. Gracias a su margen de maniobra, las autoridades han implementado medidas que sostienen la

actividad económica y la confianza del mercado. En cuanto a la política fiscal, en 2025 se aplicaron medidas focalizadas para estimular la actividad económica, que previsiblemente se mantendrán a lo largo de 2026 mediante medidas selectivas dirigidas a los sectores más afectados por los aranceles como el apoyo temporal a exportadores de bienes industriales o de semiconductores. Recientemente, el gobierno ha anunciado también un paquete de medidas para mitigar el impacto económico del conflicto en Irán.

A medio y largo plazo, los desafíos estructurales y demográficos exigen reformas profundas para sostener el crecimiento potencial. Las reformas anunciadas por el anterior gobierno tuvieron un grado de implementación limitado. En este contexto, el Fondo Monetario Internacional recomienda a Corea mejorar la oferta laboral mediante el aumento de la participación femenina y la atracción de talento extranjero, así como abordar el envejecimiento de la población. Asimismo, propone reducir las rigideces en los mercados laborales y productivos, fomentar la innovación y el desarrollo de tecnologías emergentes — especialmente la adopción de la IA— y reforzar las exportaciones de servicios.

En línea con estas recomendaciones, el gobierno presentó en agosto de 2025 la Economic Growth Strategy (EGS). Además de los elementos ya mencionados, un pilar importante de la nueva Estrategia de Crecimiento Económico es el fomento de la innovación (especialmente IA). El objetivo es convertir a Corea en una nación líder en IA, lograr una tasa de crecimiento potencial del 3% y convertirse en una potencia global a través de reformas estructurales y aumento en el gasto en innovación.

En términos de política energética, el nuevo Gobierno prevé impulsar el desarrollo de las energías renovables, que siguen teniendo un peso muy reducido. Para ello, además de la creación de un ministerio específico en esta materia, se ha creado una task force ministerial destinada a fomentar el desarrollo de la eólica offshore. No obstante, el sistema eléctrico coreano, uno de los mayores del mundo, se enfrenta a retos como el elevado endeudamiento de la empresa pública encargada de la distribución y venta de electricidad derivada del mantenimiento artificialmente bajo de los precios y la saturación de la red de distribución.

En cuanto a la política monetaria, entre octubre de 2024 y mayo de 2025 el Bank of Korea aplicó varias rebajas de tipos en un contexto marcado por la inestabilidad política y la ralentización económica. Hasta abril de 2026 el tipo de interés se ha mantenido en el 2,5% sin cambios recientes. En los próximos meses está previsto el relevo del gobernador del banco central. El futuro de la política monetaria a corto plazo estará condicionado por el impacto de la guerra de Irán y la intención de lograr un equilibrio entre una inflación cercana al objetivo del 2%, una recuperación económica impulsada por las exportaciones (especialmente semiconductores) y ciertos riesgos como la debilidad del won y el alto endeudamiento de los hogares.

#### **1.1.4.6 Importancia económica del país en la región. Pertenencia a organismos internacionales**

Corea es miembro de la ONU desde 1991 y de la OCDE desde 1996. Pertenece a todas las instituciones de Bretton Woods (FMI y BM) y a la mayoría de los bancos multilaterales regionales (destaca con especial importancia su participación en el Banco Asiático de Desarrollo) y

subregionales de desarrollo y otras instituciones financieras internacionales. Miembro fundador de la OMC desde el 1 de enero de 1995. En relación con los acuerdos plurilaterales, es signataria del Acuerdo General de Compras Públicas y miembro observador del Comité del Acuerdo sobre Comercio de Aeronaves Civiles. Pertenece al grupo de naciones del G20.

En el ámbito de las relaciones comerciales, Corea tiene firmados 25 Acuerdos de Libre Comercio y mantiene abiertas negociaciones con China y Japón (aunque las sensibilidades históricas con Japón dificultan los avances).

Corea forma parte del acuerdo de librecambio Asociación Económica Integral Regional (AERI), firmado en noviembre de 2020 y en vigor desde el 1 de febrero de 2022. El acuerdo permite a Corea, cuya economía es muy dependiente del sector exportador, afianzar y expandir su presencia en la zona con un tratado que engloba alrededor de un tercio de la población mundial y un 30% del PIB mundial.

En cuanto a la relación de Corea del Sur con otros organismos y asociaciones regionales, destacan:

- Association of South-East Asian Nations (ASEAN): Corea del Sur no es miembro, pero tiene el estatus de “dialogue partner” y mantiene contactos formales con la organización. En 2005 firmó un ALC con los países integrantes de esta organización, con la excepción de Tailandia, que quedó fuera del acuerdo.

- Asia-Pacific Economic Cooperation (APEC): Corea del Sur es miembro desde su fundación. Los proyectos de la APEC de constituirse en una Zona de Libre Comercio (ZLC) no han llegado a prosperar y su papel sigue siendo constituir un foro de diálogo entre los países que la integran.

- Corea participa también habitualmente en las reuniones del Asia-Europe Meeting (ASEM).

## **1.1.5 SECTOR EXTERIOR**

### **1.1.5.1 Evolución reciente del comercio exterior de bienes y servicios**

La apertura de la economía coreana al comercio exterior ha mostrado una evolución volátil y rápida en los últimos años. Actualmente, Corea es una economía que otorga un elevado peso al comercio internacional. Según datos del Banco de Corea, el grado de apertura, medido como la ratio combinada de exportaciones e importaciones sobre la Renta Nacional Bruta, se situó en torno al 68 % en 2020, tras verse afectada por el impacto de la pandemia de COVID-19.

A partir de 2021 se produjo una recuperación notable, con un aumento de la apertura hasta aproximadamente el 80 %, intensificándose en 2022 hasta alcanzar niveles cercanos al 93 %, impulsados principalmente por las exportaciones. En 2023, se observó un ligero descenso, aunque desde 2024 la apertura comercial se ha estabilizado en torno al 90 % - 92 % (en 2025 la ratio fue de 91,2 %), lo que refleja el elevado grado de integración de Corea en el comercio internacional. Este aumento del grado de apertura de la economía coreana ha estado impulsado principalmente por las exportaciones, que han registrado un crecimiento más dinámico y elevado a lo largo del tiempo. Los datos más recientes muestran que el valor de las exportaciones en 2025 fue un 58,6 % superior al de 2020, frente a las importaciones, que fueron un 33,5 % mayores. Aunque ambos flujos han crecido, el dinamismo exportador ha sido mayor, reflejando el papel del sector exterior como motor de crecimiento de la economía.

Los países de la región de Asia Pacífico siguen siendo el principal mercado cliente y proveedor de Corea del Sur, si bien, a nivel individualizado, los principales socios comerciales y de inversión son China, la UE y EE. UU.

Según el Ministerio de Comercio, Industria y Recursos (MOTIR), las exportaciones de Corea alcanzaron en 2025 los 709.330 M\$, un 3,8% más que en 2024, lo que lo convierte en el más alto para cualquier período comparable en la historia del país. Por otro lado, las importaciones se mantuvieron más estables, alcanzando en el mismo año los 631.895 M\$, a la par de 2024.

### **1.1.5.2 Intercambios comerciales con la Unión Europea**

Corea del Sur es el 8.º mayor proveedor de bienes de la UE (2,8 % de las importaciones totales de la UE), por delante de Japón, y el 8.º mayor destino de las exportaciones (2,2 % del total de las exportaciones de la UE). Asimismo, la UE fue la tercera fuente de importaciones de Corea del Sur (10,6% de las importaciones totales) y el tercer destino de las exportaciones (10,8% de las exportaciones totales), por detrás de China y Estados Unidos.

El comercio bilateral de bienes entre la UE y Corea del Sur ha sido creciente desde la aplicación provisional del Acuerdo de Libre Comercio (ALC), registrando un crecimiento del 96 % desde 2011 hasta 2024. Aun así, según datos de Eurostat, en 2024 el comercio bilateral disminuyó un 5,2 %, con un valor de 123.866 M€. Así, las importaciones de la UE procedentes de Corea del Sur descendieron a 68.100 M€ (-7,2% interanual), y las exportaciones de la UE a Corea del Sur aumentaron un 2,7 %, llegando a alcanzar los 55.700 M€.

El comercio se concentró en el sector de los productos industriales. En 2024, las importaciones de la UE de maquinaria y equipos de transporte coreanos supusieron el 53,5 % del total de las importaciones, seguido por productos químicos (22,7 %) y bienes de manufactura (12 %). De forma similar, las exportaciones a Corea estuvieron dominadas por maquinaria y equipos de transporte, que supusieron un 49,9 % del total, seguido de productos químicos (17,7 %) y artículos manufacturados diversos (15,2 %).

La balanza comercial entre la UE y Corea presenta un déficit significativo para la UE. Entre 2021 y 2024, el déficit se triplicó, situándose en torno a los 12.400 M€ en 2024, aunque esto fue un 21 % menos respecto a 2023. Asimismo, si se analiza el comercio por Estado miembro, se puede observar que los países con mayor número de exportaciones dentro de la UE son Alemania y Francia. Alemania también es uno de los estados que más importa de Corea junto con Países Bajos.

Por otro lado, según los últimos datos disponibles, el comercio bilateral total de servicios alcanzó en 2024 los 32.941 M€ y han mostrado un crecimiento significativo desde la entrada en vigor del ALC en 2011. En términos interanuales, en 2024 las exportaciones de la UE a Corea del Sur crecieron un 7%, mientras que las importaciones procedentes de Corea se mantuvieron estables con una ligera variación del -0,8 %. A lo largo de la última década, la UE ha registrado de forma constante un superávit en el comercio de servicios con Corea del Sur, situándose en 8.597 M€ en 2024. En 2024, el comercio de servicios entre la UE y Corea del Sur siguió concentrándose en un número reducido de sectores: transporte (23,6 %); telecomunicaciones, informática y servicios de información (15,4 %); servicios de mantenimiento y reparación (2,1 %) y regalías y derechos de licencia (15,9 %).

### **1.1.5.3 Principales socios comerciales (exportación e importación)**

Como ya se ha mencionado, Corea del Sur participa en iniciativas de carácter regional, especialmente en el ámbito de Asia-Pacífico, como el Regional Comprehensive Economic Partnership (AERI) o el Asia-Pacific Economic Cooperation (APEC) que contribuyen a la liberalización

y facilitación del comercio. Paralelamente, el país cuenta con una amplia red de ALC bilaterales. Sus principales socios comerciales son China, EE. UU. y la UE.

Respecto a la UE, las relaciones de Corea y la Unión Europea se estructuran en torno al Partenariado Estratégico de 2010 y el Acuerdo de Libre Comercio (ALC) bilateral en vigor provisionalmente desde 2011 y de manera definitiva, desde 2015. Este acuerdo fue el primer ALC firmado por la UE en Asia y supuso un cambio notable en las relaciones comerciales con Corea, de manera que los intercambios comerciales entre la UE y Corea del Sur en bienes y servicios crecieron exponencialmente. Sin embargo, el acuerdo ya ha quedado en parte incompleto al compararlo con otros ALC de nueva generación firmados por la UE. Corea no muestra un gran interés por modernizar el acuerdo (su ventaja comparativa se encuentra en bienes donde la liberalización bilateral ya ha sido alcanzada). Corea además tiene un gran déficit en su balanza de servicios y no desea que aumente.

Por otro lado, recientemente se ha anunciado el cierre de las negociaciones del acuerdo de comercio digital bilateral con la UE, que prevé impulsar el comercio digital de servicios y bienes y aumentar la seguridad jurídica de las empresas europeas en Corea. Se trata de un acuerdo independiente (*self-standing*), por lo que no modifica el ALC ni lo reabre.

Respecto a los otros dos principales socios comerciales, Corea debe mantener un difícil equilibrio entre el garante de su seguridad, Estados Unidos, y su mayor socio comercial, China. En relación con EE. UU., ha experimentado tensiones recientes en la política comercial. El pasado 21 de octubre de 2025 se acordó una reducción del arancel general de EE. UU. a las exportaciones coreanas al 15 % (incluidos automóviles y componentes). En el sector de los semiconductores se ha mantenido hasta el momento un arancel del 0 % a pesar de la incertidumbre de que el arancel general se extienda también a este campo. Se eliminaron aranceles adicionales a fármacos y sus ingredientes y a aeronaves y partes. A cambio, Corea del Sur se comprometió a la realización de un paquete de inversiones en EE. UU. de 350.000 M\$ en la modalidad de: 200.000 M\$ como inversión directa (con un tope anual de 20.000 M\$, que serán inversiones que llevará a cabo el sector privado y que podrán ser completadas por el sector público si el sector privado no llega a los 20.000 millones en algún momento) y 150.000 M\$ para la cooperación en la industria naval. Se han introducido distintas salvaguardas para asegurar que los fondos se destinan a inversiones rentables, que aseguren a Corea la recuperación de las inversiones. Corea del Sur se compromete también a la eliminación de barreras no arancelarias, como el límite anual de 50 mil unidades a la importación de vehículos y otras relativas a productos agrícolas estadounidenses.

La política económica de Corea del Sur hacia China combina un enfoque pragmático de cooperación con medidas comerciales de protección en sectores sensibles. Seúl trabaja para estabilizar las relaciones bilaterales y ampliar la cooperación mediante la actualización del ALC con China, especialmente en servicios, comercio digital y coordinación de cadenas de suministro en industrias como semiconductores y baterías. También adopta medidas para proteger a sus industrias nacionales frente a presiones competitivas. En particular, Corea del Sur ha mantenido y reforzado medidas de defensa comercial sobre las importaciones de acero, incluyendo medidas *antidumping*. Al mismo tiempo, Seúl está diversificando mercados de exportación y cadenas de suministro para reducir una dependencia excesiva en un contexto de tensiones entre EE. UU. y China. El objetivo a corto plazo para el país es que los ALC cubran el 90 % de su comercio exterior. Por esta razón, Corea

está volviendo cada vez más su mirada hacia ASEAN (Vietnam, en primer lugar) y hacia grandes acuerdos como el RCEP y el CPTPP.

En foros multilaterales como la OMC, las posiciones de la República de Corea no se alejan demasiado de las de la UE, si bien a menudo la influencia de EE. UU. es notable y Corea tiende a defender las posturas del país americano.

#### 1.1.5.4 Cuadro de Exportaciones por países (principales países clientes)

<b>PRINCIPALES PAISES CLIENTES</b>					
<i>(Datos en millones de \$)</i>	2022	2023	2024	2025	YoY % (25)
China	155.789,4	124.817,7	133.011,4	130.781,5	-1,7
EE.UU.	109.765,7	115.696,3	127.761,4	122.850,9	-3,8
Vietnam	60.963,7	53.479,5	58.323,0	62.775,1	7,6
Taiwán	26.198,2	20.178,8	33.969,1	49.070,1	44,5
Hong Kong	27.651,2	25.293,6	35.021,6	34.831,5	-0,5
Japón	30.606,3	29.000,6	29.607,2	28.307,9	-4,4
Singapur	20,205,4	18.752,0	18.224,2	19.552,9	7,3
India	18.870,1	17.949,6	18.696,1	19.230,7	2,9
Australia	18.753,0	17.791,4	15.598,0	14.173,6	-9,1
Malasia	11.473,5	9.760,1	10.443,2	12.366,4	18,4
México	12.654,2	12.222,0	13.604,2	12.056,3	-11,4
<i>Fuente: KITA, Korean International Trade Association</i>					
<i>Última actualización: Abril 2026</i>					

### 1.1.5.5 Cuadro de Importaciones por países (principales países proveedores)

<b>PRINCIPALES PAISES PROVEEDORES</b>					
<i>(Datos en millones de \$)</i>	2022	2023	2024	2025	YoY % (25)
China	154.576,3	142.857,3	139.878,5	141.951,0	1,5
EE. UU.	81.784,7	71.272,0	72.132,3	73.366,0	1,7
Japón	54.711,8	47.656,5	47.593,8	48.908,5	2,8
Taiwán	28.274,6	24.370,6	30.224,9	32.324,4	6,9
Australia	44.929,4	32.823,0	29.954,7	32.091,0	7,1
Vietnam	26.724,7	25.941,8	28.443,5	31.774,2	11,7
Arabia Saudí	41.640,3	32.762,5	31.449,8	27.431,8	-12,8
Alemania	23.614,9	23.611,2	22.292,2	21.629,1	-3,0
Malasia	15.249,1	15.237,1	13.981,2	15.512,7	11
Emiratos Árabes Unidos	15.492,8	16.422,8	17.930,8	14.116,6	-21,3
Singapur	10.347,8	11.178,6	10.560,5	11.374,8	7,7
<i>Fuente: KITA, Korean International Trade Association</i>					
<i>Última actualización: Abril 2026</i>					

### 1.1.5.6 Principales productos exportados e importados

Al analizar los principales productos que Corea exporta e importa, se deben tener en cuenta aquellos sectores en los que Corea cuenta con superávit y déficit comercial.

Dentro de los sectores con superávit comercial, en 2025 los principales sectores de exportación fueron el sector de la electrónica y maquinaria eléctrica (39,8 % del total), vehículos automóviles

(15,6 %), maquinaria (14,4 %), combustibles (8 %) plásticos (5,7 %) y construcción naval (5 %). Los sectores con mayor crecimiento de exportaciones, en comparación con 2024 fueron el sector naval (24,3 %) y el sector de electrónica (10,4 %), mientras que los sectores con mayor caída de exportación fueron los productos químicos y orgánicos (13,3 %) y el acero, registrando un 8,1 % menos de exportaciones.

Así, el sector de la electrónica registró unas exportaciones de 234.966 M\$. Aunque las importaciones en este sector se mantuvieron relativamente estables (principalmente de materias primas y maquinaria de precisión para la fabricación de chips), llegando a los 127.534 M\$. Por otro lado, el sector de vehículos automóviles se ha mantenido bastante estable, registrando en 2025 unas exportaciones por valor de 92.336 M\$, y unas importaciones de 20.605 M\$. Finalmente, el sector de construcción naval es el que ha demostrado mayor recuperación en 2025, con exportaciones por valor de casi 30.000 M\$.

Por otro lado, dentro de los sectores donde Corea tiene déficit comercial, en 2025 los combustibles y aceites minerales representaron casi una cuarta parte del total de las importaciones (22,17 %), con un valor de importación de 140.092 M\$. Esta cifra es un 13,6 % menor que en 2024, lo que indica que, a pesar de que Corea sigue teniendo una dependencia energética casi total, en el último año se ha reducido el valor de las importaciones de petróleo, gas natural, carbón y combustible refinado, a causa de la caída del precio del petróleo.

#### 1.1.5.7 Cuadro de Exportaciones por capítulos arancelarios

<i>EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS.</i>					
<i>PRINCIPALES CAPITULOS TARIC EXPORTADOS (en millones de \$)</i>	<i>2022</i>	<i>2023</i>	<i>2024</i>	<i>2025</i>	<i>YoY %</i>
85 Máquinas y aparatos eléctricos	210.434,6	171.301,4	212.908,5	234.966,0	10,4
87 Vehículos automóviles, tractores	75.619,4	91.830,1	91.869,3	92.336,3	0,5
84 Reactores nucleares, calderas, máquinas	73.033,2	72.756,9	80.448,6	85.130,8	5,8
27 Combustibles y aceites minerales	64.751,3	54.042,1	52.616,7	47.235,2	-10,2
39 Materias plásticas y sus manufacturas	41.158,1	35.040,4	36.232,5	33.840,7	-6,6
89 Barcos y demás artefactos flotantes	17.137,7	20.306,5	24.029,4	29.868,0	24,3
72 Acero	28.108,5	22.725,9	24.800,9	22.791,3	-8,1
29 Productos químicos y orgánicos	24.723,7	21.199,3	22.205,4	19.255,4	-13,3

**EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS.**

90 Instrumentos y aparatos de óptica	108.208,6	16.901,0	16.945,8	16.871,0	-0,4
73 Manufacturas de fundición, hierro o acero	11.787,1	10.878,9	9.907	8.821,4	-11

Fuente: KITA, Korean International Trade Association

Última actualización: Abril 2026

**1.1.5.8 Cuadro de Importaciones por capítulos arancelarios****IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS.**

PRINCIPALES CAPÍTULOS TARIC IMPORTADOS (en millones de \$)	2022	2023	2024	2025	YoY %
27 Combustibles y aceites minerales	218.679,0	171.354,5	162.096,2	140.092,3	-13,6
85 Máquinas y aparatos eléctricos	113.761,1	119.478,2	123.832,2	127.534,6	3,0
84 Reactores nucleares, calderas, máquinas	68.423,6	63.072,7	66.013,3	74.711,4	13,2
90 Instrumentos y aparatos de óptica	22.677,5	21.958,8	22.789,5	24.755,8	8,6
26 Minerales, escorias y cenizas	21.872,0	19.707,5	19.199,5	20.841,3	8,6
87 Vehículos automóviles, tractores	21.652,1	22.134,9	19.828,9	20.605,5	3,9
29 Productos químicos orgánicos	16.109,7	13.576,5	14.123,4	13.616,7	-3,6
71 Perlas y metales preciosos	6.701,8	5.213,6	6.581,8	13.348,9	102,8
39 Materias plásticas y sus manufacturas	13.815,1	12.721,9	13.126,6	13.339,4	1,6
28 Productos químicos inorgánicos	20.020,7	21.516,3	12.201,1	10.362,3	-15,1

Fuente: KITA, Korean International Trade Association

Última actualización: Abril 2026

### 1.1.5.9 Principales sectores de servicios (exportación e importación). El turismo

Corea del Sur se caracteriza por ser emisor neto de turistas, lo que se traduce en un déficit estructural de la balanza de servicios turísticos. El fuerte crecimiento del turismo emisor supera de forma sistemática los ingresos generados por el turismo que se recibe en Corea. Las tendencias más recientes muestran un aumento sostenido del gasto en viajes al exterior debido a la creciente demanda de ocio entre la sociedad coreana. El número de coreanos que viaja al extranjero es uno de los principales flujos turísticos de Asia.

Los principales destinos turísticos siguen siendo Japón, China y otros países del sudeste asiático como Vietnam, Tailandia o Filipinas. En cuanto a destinos extranjeros, el principal destino es EE. UU., donde muchos coreanos mantienen lazos debido a la importante diáspora en ese país; y en menor medida Europa. Este patrón responde a factores estructurales, como el aumento de la renta per cápita, el envejecimiento de la población y mayor disponibilidad de tiempo libre; así como a elementos coyunturales, como el tipo de cambio, la conectividad aérea que se ve afectada por el contexto geopolítico global y la oferta de paquetes turísticos.

En 2025, el número de coreanos que viajaron al extranjero alcanzó los 29,55 millones, con un aumento del 2,9% respecto a los datos previos a la pandemia a pesar de la creciente inflación. El gasto total de turistas coreanos en 2025 fue de 32.650 M\$, con un fuerte peso de la gastronomía y las compras que representan el 70 % del gasto. Esto refleja que los ciudadanos coreanos están adoptando un patrón de ahorro en costes de transporte eligiendo destinos más cercanos e invirtiendo en experiencias y compras de calidad.

La fuerte depreciación del won frente al dólar y el euro recientemente está favoreciendo la competitividad de Corea como destino turístico internacional al haberse abaratado los costes para visitantes extranjeros. Sin embargo, esta situación puede causar que se modere la emisión de turismo fuera del país, al encarecer los gastos para ciudadanos coreanos.

Por otra parte, la transformación del turismo que recibe Corea está estrechamente vinculada al aumento de su *soft power*, que es la capacidad de un país para influir en el panorama internacional a través de su cultura e imagen. Corea se ha consolidado como una potencia cultural global que, según los datos más reciente del índice de *soft power*, se sitúa en la 11ª posición mundial. El posicionamiento se apoya en la expansión internacional sostenida de la ola coreana Hallyu, que refuerza la imagen de Corea a través del K-Pop, K-Dramas, K-Food y K-Beauty, entre otros aspectos culturales. En 2025, las exportaciones vinculadas a la K-Culture (comida, beauty, música, videojuegos, etc.) alcanzaron los 37.940 M\$, de los cuales en K-Beauty se llegó a los 11,4 mil M\$ con el crecimiento del 12,3% respecto al año anterior.

En 2025, el número de turistas extranjeros que viajó a Corea alcanzó los 18,9 millones que ha supuesto un máximo histórico y un incremento del 8,2% respecto a los niveles previos a la pandemia. La mayoría de estos visitantes extranjeros son asiáticos, destacando los procedentes de China y Japón. Sin embargo, ha habido un aumento notable de los turistas de EE. UU., Europa y Oceanía. Esta tendencia indica que está habiendo una transformación del modelo turístico coreano hacia una base más globalizada.

A pesar de la evolución positiva general, el sector del turismo sigue enfrentando problemas de déficit turístico, por un lado, con una elevada propensión de los ciudadanos coreanos de viajar al extranjero y por otro lado, la alta concentración de turistas en destinos como Seúl, Busán y la Isla de Jeju, aunque también destacan el parque nacional de Seorak-san y la ciudad histórica de Gyeongju. Las políticas públicas más recientes buscan fortalecer la competitividad a través de

promoción internacional, diversificación regional y la integración con las industrias culturales. Además, para fomentar el turismo doméstico se están lanzando campañas para promocionar el turismo rural doméstico con descuentos de hasta el 50% para ciudadanos coreanos.

#### **1.1.5.10 Inversión extranjera. Desglose por países y sectores**

##### **Stock de Inversión Extranjera Directa en Corea:**

Según UNCTAD, el stock de inversión extranjera directa recibida en Corea del Sur se situó en torno a los 286.988 M\$ en 2024 según los últimos datos disponibles, reflejando una evolución positiva sostenida en la atracción de inversión extranjera.

##### **Flujos de Inversión Extranjera Directa (IED) en Corea:**

La inversión extranjera directa (IED) en Corea registró su nivel más alto en 2025 con 36.050 M\$, un aumento del 4,3 % respecto a 2024. El Ministerio de Comercio, Industria y Recursos publicó el pasado 7 de enero de 2026 un informe que muestra que los flujos de entrada aumentaron por quinto año consecutivo desde 2021. El total de la inversión ejecutada o efectivamente ingresada aumentó un 16,3 % interanual hasta 17.950 M\$, la tercera cifra más alta de la historia.

Por origen, la inversión procedente de Estados Unidos se incrementó un 86,6 % hasta 9.770 M\$, impulsada por los sectores de metales, distribución y tecnologías de la información y la comunicación. La Unión Europea invirtió 6.920 M\$, un aumento del 35,7 %, liderado por los sectores químico y de distribución.

Los sectores manufactureros y de servicios registraron las mayores inversiones, con 15.770 M\$ para el primero, lo que representa un incremento del 8,8 %. El sector químico recibió 5.810 M\$, un alza del 99,5 %, y el de metales 2.740 M\$, un considerable aumento (del 272,2 %).

La IED en el sector servicios aumentó un 6,8 % hasta 19.050 M\$. Impulsado por una mayor inversión en áreas como centros de datos de inteligencia artificial (IA) y plataformas en línea, este crecimiento estuvo principalmente liderado por sectores como la distribución (con un aumento del 71 %), las tecnologías de la información y la comunicación, que crecieron un 9,2 % hasta 2.340 M\$, y la investigación y desarrollo, los servicios profesionales y la ciencia y tecnología, que aumentaron un 43,6 % hasta 1.970 M\$. La inversión "*greenfield*" alcanzó un máximo histórico de 28.590 M\$, un incremento del 7,1 %.

#### **1.1.5.11 Operaciones importantes de inversión extranjera**

En 2025 Corea del Sur continuó atrayendo importantes proyectos de inversión extranjera directa. La creciente demanda global de infraestructuras tecnológicas y el papel del país en las cadenas de suministro industriales han consolidado a Corea del Sur como uno de los principales destinos de inversión en Asia. El sector tecnológico y el de semiconductores concentran una parte significativa de la inversión extranjera, impulsados por el liderazgo del país en la producción de chips y el desarrollo de infraestructuras vinculadas a la inteligencia artificial. Paralelamente, Corea del Sur sigue atrayendo inversiones en energías renovables, industria avanzada y servicios tecnológicos.

Entre las principales operaciones de inversión extranjera anunciadas o realizadas en 2025 destacan:

El grupo singapurense Vena Energy anunció una inversión de hasta 14.000 M\$ en proyectos de energía renovable, hidrógeno verde y almacenamiento energético.

- Amazon Web Services anunció la construcción de un centro de datos de inteligencia artificial en Ulsan con una capacidad aproximada de 100 MW.
- Applied Materials anunció la creación del Applied Collaboration Center Korea en Osan para impulsar la cooperación tecnológica con fabricantes locales.
- Amkor Technology comunicó la ampliación de su planta de Incheon con nuevas líneas de producción para el testado de chips.
- El grupo francés L'Oréal adquirió la marca coreana de cosmética Dr.G.
- La firma sueca EQT adquirió aproximadamente el 37,6 % de Douzone Bizon.
- Tempur Sealy anunció la construcción de una nueva planta de producción en Corea del Sur, la mayor de la compañía en Asia.

#### **1.1.5.12 Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras**

Desde la Oficina Económica y Comercial de España en Seúl se recomienda descargar el manual “Business in Korea 2026” que realiza Invest Korea. Este documento contiene información detallada sobre todos los puntos explicados a lo largo de este informe.

#### **1.1.5.13 Inversión en el exterior. Desglose por países y sectores**

En 2025, la inversión extranjera directa (IED) en el exterior realizada por empresas coreanas se mantuvo sólida y diversificada. Según datos del Ministerio de Economía y Finanzas, en 2025, la IED de Corea del Sur en el exterior alcanzó un total de aproximadamente 71.880 M\$., Por países, los principales destinos de la IED fueron Estados Unidos (25.270 M\$, un 12,9 % más que 2024), seguido de las Islas Caimán (8.440 M\$, un 23,5 % más), Luxemburgo (6.340 M\$, un 2,9 % más) y Singapur 3.820 M\$ (40,5 % más). EE. UU. se mantuvo entre los principales destinos, particularmente en tecnología, manufactura avanzada y servicios, lo que contribuyó a un fuerte aumento interanual de los flujos de inversión en 2025. Los Países Bajos y Canadá también se mantuvieron de forma constante entre los principales destinos, con inversiones coreanas enfocadas en instalaciones manufactureras, logística y servicios financieros. En la última parte del año, Singapur y Vietnam emergieron como destinos destacados, con un aumento de la inversión hacia los mercados del Sudeste Asiático, especialmente en servicios digitales y manufactura regional.

Según los datos disponibles en KITA, la estructura de IED saliente ha experimentado una reconfiguración estratégica. Por sectores, el sector financiero y de seguros se ha consolidado como el motor indiscutible de la expansión coreana en el exterior, alcanzando una cifra récord de 37.890 M\$ en 2025. Este sector representa una aceleración excepcional del 32,7% respecto a los 28.552 M\$ del ejercicio anterior, reflejando una apuesta agresiva de los conglomerados coreanos por capturar rendimientos en mercados de capitales externos y servicios financieros globales.

En contraste, el sector manufacturero, que históricamente ha sido el pilar de la inversión coreana, muestra señales de una estabilización cautelosa. Tras la contracción sufrida en periodos previos, en

2025 el sector logró registrar una inversión de 17.114 M\$. Si bien este repunte marca el fin de la racha negativa, la brecha frente a los niveles de 2022 evidencia un entorno de alta selectividad y costes operativos elevados. Por otro lado, la minería se contrajo hasta los 2.551 M\$ (41,6 % menos), lo que sugiere un desplazamiento del interés inversor hacia sectores de mayor valor añadido y servicios.

Aunque las cifras de 2025 sugieren una recuperación sólida, la volatilidad persiste como factor dominante ya que el entorno macroeconómico actual sigue marcado por la incertidumbre en las cadenas de suministro y las fluctuaciones en los tipos de cambio.

En conjunto, 2025 estuvo marcado por un patrón diversificado de la IED proveniente de Corea, con una fuerte presencia en América del Norte y Europa, una creciente actividad en el Sudeste Asiático y un énfasis continuo en sectores de alto valor agregado como la manufactura, las finanzas, la tecnología y los recursos. Esta distribución pone de relieve la estrategia de Corea de equilibrar la inversión industrial tradicional con una expansión estratégica en servicios y sectores orientados a la innovación, posicionando a las empresas coreanas de manera competitiva en una economía global dinámica.

La inversión coreana en otros países se caracteriza por el elevado valor de proyectos *greenfield*, que implican una importante creación de empleo e infraestructuras.

Mientras que en 2024 la IED coreana hacia España fue de 234,97 M€, en 2025 la inversión coreana en España fue tan solo de 48,98 M€.

#### **1.1.5.14 Balanza de pagos. Resumen de las principales cuentas y sub-balanzas**

El superávit de la balanza por cuenta corriente en 2025 se estimó en 123.054 M\$, ligeramente inferior a los 99.973 M\$ observados en 2024, debido al leve empeoramiento de la balanza de servicios y de la balanza de rentas secundarias.

Las exportaciones se situaron en 709.330 M\$, un aumento del 3,8 % en comparación con el año anterior gracias a la recuperación del sector de semiconductores (impulsado por la demanda de IA, que aumentaron un 22%) y la fortaleza de las exportaciones de automóviles, especialmente vehículos eléctricos.

La balanza de servicios arroja tradicionalmente un saldo deficitario debido al gasto turístico en el exterior y a pagos por derechos de propiedad intelectual. Con datos de febrero de 2026, el déficit era de 34.519 M\$. La cuenta de renta primaria alcanzó un superávit de 27.918 M\$ como resultado de las inversiones en el exterior.

### 1.1.5.15 Cuadro de Balanza de pagos

<b>BALANZA DE PAGOS</b>					
<i>(Datos en millones \$)</i>	2023	2024	2025	2026*	2027*
<b>CUENTA CORRIENTE</b>	<b>32.530</b>	<b>99,973</b>	<b>123,054</b>	<b>75,9</b>	<b>83,3</b>
Balanza de bienes	44.630	110.910	138.073	75.500	79.800
Balanza de servicios	-30.742	-29.428	-34.519	-25.300	-24.900
Balanza de rentas primarias	25.208	26.779	27.918	30.100	32.900
Balanza de rentas secundarias	-6.566	-8.287	-8.418	-4.400	-4.500
<b>CUENTA DE CAPITAL</b>	<b>47,1</b>	<b>282,9</b>	<b>258</b>	<b>300</b>	<b>300</b>
<b>CUENTA FINANCIERA</b>	<b>32.082</b>	<b>96.868</b>	<b>119.763</b>	<b>60.400</b>	<b>88.300</b>
Inversiones directas	13.129	36.862	25.426	37.300	39.400
Inversiones de cartera	8.289	45.611	87.734	19.500	42.700
Otras inversiones (activos menos pasivos)	14.013	7.287	4.337	3.300	4.200
Activos de reserva	-2.959	-2.728	-4.529	15.800	-4.700
Errores y omisiones	-495	-3.388	-3.548	0	0
<i>Fuentes: KOSIS</i> <i>FMI Consulta del Art.IV</i> <i>*proyecciones FMI</i>					

### 1.1.5.16 Reservas internacionales

Las reservas internacionales de Corea del Sur han presentado en el periodo reciente una evolución caracterizada por una relativa estabilidad con ligeras oscilaciones. En 2023 se situaron en 420.147 M\$, descendiendo a 415.603 M\$ en 2024. En 2025 se observa una recuperación moderada,

alcanzando en marzo los 423.656 M\$, lo que pone de manifiesto una tendencia de estabilización en un contexto de alta volatilidad en los mercados financieros y en los tipos de cambio.

#### **1.1.5.17 Moneda y sistema cambiario. Evolución del TC**

El FMI clasifica el sistema de tipo de cambio dentro de los de flotación desde 2009.

Durante la crisis financiera internacional, el won coreano fue una de las monedas que con más fuerza sufrió una depreciación (30 % frente al euro, más de 20 % frente al dólar en 2008). La actividad especulativa en mercados *offshore*, generada por las expectativas de deterioro de la capacidad de pago internacional del país fue una de las causas principales que minaron la confianza en la moneda. En este contexto, los grandes conglomerados industriales dejaron de convertir sus ingresos de exportaciones para contar con financiación en moneda extranjera y los bancos acapararon divisas, reduciendo considerablemente la liquidez del won.

El Banco de Corea se encuentra alineado con los estándares de supervisión del Tesoro de los Estados Unidos en el contexto de sus evaluaciones sobre socios comerciales. Aunque no se han emitido acusaciones formales de manipulación cambiaria, el organismo estadounidense subraya la necesidad de mejorar la visibilidad de las intervenciones del Banco Central de Corea, dada la ausencia actual de datos públicos sobre dichas operaciones. En enero de 2026 EE.UU. adoptó la decisión de seguir manteniendo a Corea en la lista de países sujetos a monitorización de la política cambiaria junto a otros países como Japón y Taiwan.

Tras la adopción de la ley marcial en 2024 se produjo una depreciación y una mayor inestabilidad en su comportamiento. En 2025 el tipo de cambio promedio fue de 1.606 wones por euro y 1.421 wones por dólar americano.

Actualmente, el foco de preocupación se centra en el impacto de las tensiones comerciales y, especialmente, el efecto del gran paquete de inversiones en Estados Unidos. Este flujo de capital hacia proyectos industriales en EE. UU. está provocando una salida de divisas de Corea que empuja el valor del won a la baja. De hecho, solo en 2025, la salida neta de divisas superó los 19.600 M\$ impulsada por el compromiso de inversión coreana en EE.UU. Desde enero de 2026, el won surcoreano se ha depreciado un 3,5 % tanto frente al dólar estadounidense como frente el euro, situándose el cambio en marzo en 1.732 wones por euro y 1.450 wones por dólar americano, el nivel más bajo jamás registrado (el récord anterior se había alcanzado en 1998 con 1.398 wones por dólar americano cuando Corea se vio afectada por la crisis financiera asiática).

#### **1.1.5.18 Deuda externa (total y servicio de la deuda; principales ratios)**

Según los datos del Ministerio de Finanzas y Economía de Corea, a finales de 2025, la deuda externa de Corea se situó en 766.900 M\$, lo que representa un aumento de 94.000 M\$, en comparación con el cierre del año anterior (672.900 M\$).

Por vencimiento, la deuda externa de corto plazo (con vencimiento de un año o menos) aumentó en 32.500 M\$, interanuales, hasta 179.000 M\$, mientras que la deuda externa de largo plazo (con vencimiento superior a un año) creció en 61.500 M\$, alcanzando 587.800 M\$.

Por sector, la deuda externa aumentó en todos los sectores: gobierno (+46.000 M\$), banco central (+2.400 M\$), bancos (+15.500 M\$) y otros sectores (+30.100 M\$).

El incremento de la deuda externa en 2025 refleja la continuidad de las entradas de capital hacia Corea, incluido el mayor interés de inversionistas extranjeros en bonos coreanos antes de su inclusión en el World Government Bond Index (WGBI) en abril de 2026.

Por su parte, los activos externos alcanzaron 1.136.800 M\$, lo que supone un aumento de 76.800 M\$ respecto al cierre del año anterior (1.060.000 M\$).

Los activos externos netos (activos externos menos deuda externa) ascendieron a 369.900 M\$, disminuyendo en 17.200 M\$ frente al cierre del año previo (387.100 M\$),

En cuanto a los indicadores de solidez, la proporción de deuda externa de corto plazo sobre la deuda externa total aumentó del 21,8 % a finales de 2024 al 23,3 % a finales de 2025, y la relación entre deuda externa de corto plazo y reservas internacionales pasó del 35,3 % al 41,8 % en el mismo período. Aunque estos indicadores aumentaron ligeramente en comparación con el año anterior, se mantienen en niveles estables.

Por último, el índice de cobertura de liquidez en moneda extranjera (LCR), que mide la capacidad de los bancos nacionales para hacer frente al pago de deuda externa, se situó en 178,4 % a finales de 2025, superando ampliamente el requisito regulatorio del 80 %.

#### **1.1.5.19 Calificación de riesgo (por OCDE y otras calificadoras)**

CESCE mantiene la cobertura abierta a todos los plazos, sin restricciones.

En cuanto a la calificación crediticia de las principales agencias, Moody's otorga un grado Aa2, S&P AA, y Fitch AA-, para emisiones tanto en divisa extranjera como en moneda local. La agencia de calificación china Dagong (relevante en el contexto asiático, especialmente para los inversores chinos) mantiene su calificación en AA+ y perspectiva estable. Todas ellas se refieren a la estabilidad política a pesar de los riesgos geopolíticos, a la recuperación y las reformas en marcha del nuevo gobierno, así como a la sólida posición financiera del gobierno, los niveles contenidos de deuda, los superávits corrientes persistentes, y el elevado nivel de reservas exteriores, que garantizan la solvencia del Estado coreano en sus emisiones en moneda local y en divisa extranjera.

### **1.1.6 RELACIONES ECONÓMICAS INTERNACIONALES**

#### **1.1.6.1 Marco de la Política comercial con la UE: relaciones con la OMC**

Corea del Sur es miembro de la Organización Mundial de Comercio (OMC) desde 1995 y del GATT desde 1967. Forma parte del Foro de Cooperación Económica Asia - Pacífico (APEC).

A fecha de marzo de 2026, Corea del Sur había suscrito 25 acuerdos de libre comercio, en los que se incluyen las modalidades de Acuerdo de Asociación Económica Integral (AAEI) y Acuerdo de Cooperación Económica Estratégica (ACEE). A continuación, se incluye una tabla que incluye la fecha de entrada en vigor de cada ALC.

ACUERDOS DE LIBRE COMERCIO SUSCRITOS POR COREA DEL SUR			
CONTRAPARTE	ENTRADA EN VIGOR	CONTRAPARTE	ENTRADA EN VIGOR
CHILE	1 abril de 2004	NUEVA ZELANDA	20 diciembre de 2015
EFTA	1 septiembre de 2006	VIETNAM	20 diciembre de 2015
SINGAPUR	2 marzo de 2006	COLOMBIA	15 julio de 2016
ASEAN	1 junio de 2007	AMERICA CENTRAL	1 marzo 2021
INDIA (AEEI)	1 enero de 2010	REINO UNIDO	1 enero 2021
UNIÓN EUROPEA	13 diciembre de 2015	AERI (Asociación Económica Regional Integral)	1 febrero 2022
PERÚ	1 agosto de 2011	ISRAEL	1 diciembre 2022
EE. UU.	15 marzo de 2012	CAMBOYA	1 diciembre 2022
TURQUÍA	1 mayo de 2013	INDONESIA (AEEI)	1 enero 2023
AUSTRALIA	12 diciembre de 2014	FILIPINAS	31 diciembre 2024
CANADÁ	1 enero de 2015	ECUADOR (ACEE)	1 de septiembre 2025
CHINA	20 diciembre de 2015	GUATEMALA	18 de diciembre 2025
		EMIRATOS ÁRABES UNIDOS (AEEI)	31 de marzo 2026 (en vigor a partir del 1 mayo 2026)

#### 1.1.6.2 Relaciones con IFIs (FMI, BM, bancos regionales y otras)

##### Fondo Monetario Internacional (FMI)

Corea del Sur se unió al FMI en agosto de 1955. En ese momento, su objetivo era obtener fondos necesarios para su desarrollo económico. En sus inicios, la cuota de Corea era únicamente del 0,14 % del total. En marzo de 2026 su cuota era del 1,8 % del total, siendo el decimosexto contribuyente.

Corea recibió un total de diecisiete préstamos hasta 1987 siendo repagados en 1988. Después de la crisis financiera asiática de 1997 firmó otro acuerdo con el FMI por el que tomó prestados 14.410 millones de derechos especiales de giro. En agosto de 2001, debido a la rápida recuperación de su economía, especialmente de su sector exportador, el préstamo fue repagado por completo.

Además, Corea ha recibido asistencia técnica en varios aspectos, entre otros: métodos de medición estadística y contabilidad de derivados (2000), implicaciones en la adopción de futuros financieros en el mercado de divisas (2000), gestión de riesgos de reservas extranjeras (2003) o desarrollo del mercado monetario (2007).

##### Grupo del Banco Mundial

Corea del Sur es miembro de todas las organizaciones del Grupo Banco Mundial: BIRF, AIF, IFC, MIGA y CIADI.

Desde 1962 utilizó capital de la AIF y desde 1968 también del BIRF. Estos fondos permitieron a Corea del Sur establecer un sistema de industrias claves. Con el paso del tiempo el nivel de renta aumentó y Corea del Sur se “graduó” del programa de la AIF para los países más pobres en 1974 y dejó de ser beneficiario del BIRF en 1995.

### **Entidades regionales de desarrollo**

Corea del Sur es también parte de varios organismos regionales:

- Banco Asiático de Desarrollo (ADB).
- Banco Asiático de Inversión en Infraestructura (AIIB).
- Banco Africano de Desarrollo (AfDF).
- Banco Centroamericano de Integración Económica (BCIE).
- Banco Europeo para la Reconstrucción y el Desarrollo (BERD).
- Grupo BID (Banco Interamericano de Desarrollo, BID Invest y BID Lab).

La influencia de Corea del Sur es especialmente notable en el Banco Asiático de Desarrollo. Es el octavo accionista (5,0 %) y miembro de su junta directiva. Por otro lado, es uno de los miembros fundadores del Banco Asiático de Inversión en Infraestructura.

#### **1.1.6.3 Participación en OOI económicos y comerciales**

A continuación, se mencionan los acuerdos comerciales internacionales que mantiene Corea del Sur en la actualidad y los regímenes arancelarios a los que se encuentra adherido:

- Miembro de la OMC.
- Miembro de la OCDE.
- Acuerdo General sobre el Comercio de Servicios (GATS).
- Acuerdo sobre Contratación Pública.
- Acuerdo sobre los Aspectos de los Derechos de Propiedad Intelectual relacionados con el Comercio (TRIPS).
- Miembro de la convención sobre admisiones temporales y de uso de los cuadernos ATA.
- Arreglo de Estrasburgo sobre la Clasificación Internacional de Patentes (IPC).
- Acuerdo sobre la Aplicación de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias (MSF).
- Convención de las Naciones Unidas sobre los Contratos de Compraventa Internacional de Mercaderías (Convención de Viena).
- Convención de Roma sobre la protección de los artistas intérpretes o ejecutantes, los productores de fonogramas y los organismos de radiodifusión.
- Convenio de Róterdam sobre el procedimiento de consentimiento fundamentado previo aplicable a ciertos plaguicidas y productos químicos peligrosos objeto de comercio internacional.
- Tratado de comercio de armas.
- Tratado de Cooperación en materia de Patentes (PCT).

- Tratado de la OMPI sobre Derecho de Autor.
- Tratado de la OMPI sobre Interpretación o Ejecución y Fonogramas.
- Miembro de la convención TIR.
- Adherido al Protocolo de Kioto.
- Adherido al Convenio de Washington sobre el comercio internacional de especies amenazadas de fauna y flora silvestres (CITES).
- Adherido al Convenio de Basilea relativo al control de los movimientos transfronterizos de desechos peligrosos y su eliminación.
- Adherido al Protocolo de Montreal relativo a las sustancias que agotan la capa de ozono.
- Adherido al Acuerdo Wassenaar relativo al control de armas convencionales y la exportación de artículos de doble uso.

### **Asociación de Naciones del Sudeste Asiático (ASEAN)**

Corea del Sur no es miembro de esta asociación. No obstante, estableció relaciones con ella en noviembre de 1989 y tiene el estatuto de “*full dialogue partner*” desde 1991. En 2010, en la cumbre ASEAN – República de Corea, las relaciones entre ambos entes pasaron de la cooperación comprensiva a un partenariado estratégico. Además, Corea forma parte de varias cumbres denominadas “*ASEAN Plus Three*” en las que intervienen los 10 países de ASEAN junto con Japón, China y Corea del Sur. También, dentro del marco de ASEAN, Corea participa en *East Asia Summit* (EAS). Se trata de un foro para el diálogo estratégico formado por 18 países de la región del Indo-Pacífico (los 10 países de ASEAN, Australia, China, India, Japón, Nueva Zelanda, EE. UU, Rusia y Corea del Sur).

### **Foro de Cooperación Económica Asia - Pacífico (APEC)**

Corea es miembro de esta organización desde su fundación en 1989. Esta organización está compuesta por 21 economías de la región Asia – Pacífico en la que se discuten asuntos relacionados con la economía de la región, cooperación, comercio e inversiones. Los proyectos de la organización de constituirse en una zona de libre comercio no han prosperado por lo que en la actualidad constituye un foro de diálogo entre los países que la integran.

### **Alianza Económica Regional Integral (AERI)**

El 15 de noviembre de 2020 se suscribió por los distintos países la Alianza Económica Regional Integral, que entró en vigor progresivamente desde 2022 y se encuentra plenamente operativo para todos los Estados participantes desde 2023, incluido Corea del Sur. Se trata de un ALC negociado durante más de ocho años que incluye a los diez países miembros de ASEAN además de Corea del Sur, Japón, Australia y Nueva Zelanda. Los países socios de AERI acumulan el 49,2% del comercio de Corea con el resto del mundo; así como el 30% del PIB mundial.

## **1.2 RELACIONES BILATERALES**

### **1.2.1 Resumen de las relaciones bilaterales con España**

Durante 2025 España exportó a Asia (excluyendo a Arabia Saudí), bienes por valor de 31.406 M€ e importó por valor de 98.998 M€. El principal socio comercial de España en la región es China, país

al que a lo largo de 2025 se exportaron productos por valor de 7.971 M€, mientras que se importaron mercancías por valor de 50.249 M€.

En 2025, Corea ocupó la sexta plaza en cuanto a importancia para la exportación española en Asia (excluyendo a Arabia Saudí), por detrás de China, EAU, Japón, y la India, y ocupó también el sexto lugar de la región como suministrador de España.

En el caso de España el aumento de la suma del comercio bilateral en ambas direcciones entre 2011 y 2025 fue de aproximadamente un 74 %. Con todo, el potencial para aumentar la cuota de España en la importación total de Corea es significativo, al igual que el margen de cooperación entre empresas de ambos países en terceros mercados, donde por acceso a financiación, presencia consolidada o conocimiento de los países, Corea y España tienen una posición destacada.

### **1.2.2 Principales acuerdos económicos bilaterales**

Algunos acuerdos significativos para el ámbito empresarial son:

- Acuerdo de Cooperación Económica: Crea la Comisión Mixta de Cooperación Económica bienal. 1994. La última fue la 7ª Comisión Mixta Económica España-Corea, celebrada en 2024 en Madrid.
- Acuerdo para la promoción y protección recíproca de inversiones APPRI. 1994.
- Convenio para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta. 1994.
- Acuerdo sobre cooperación y asistencia mutua en materia aduanera. 2021.
- MOU MINHAP – Servicio de compras públicas de Corea sobre contratación pública. 2019.
- MOU Ministerio de Ciencia e Innovación - MOTIE para cooperar en tecnologías industriales de 24 de junio de 2022.
- Comité Cámara de España y Cámara de Comercio de Corea (KCCI). Bilateral Empresarial. 1973. Último Comité celebrado en 2020.
- MOU COFIDES - Fondo Verde del Clima (O.I. con sede en Corea) de cooperación financiera. 2018.

### **1.2.3 Comercio bilateral de bienes y puesto en la clasificación**

Tanto las importaciones como las exportaciones españolas con Corea tuvieron un fuerte crecimiento tras la entrada en vigor provisional del ALC en 2011 entre la UE y Corea, marcando la consolidación de un marco jurídico estable que ha permitido mayores flujos comerciales entre los socios europeos y Corea del Sur.

El saldo comercial bilateral ha sido tradicionalmente deficitario para España. En 2025 las exportaciones españolas a Corea del Sur ascendieron a 1.973 M€, mientras que las importaciones alcanzaron los 3.749 M€. En 2025 el déficit comercial alcanzó así los 1.776 M€ y la tasa de cobertura fue de 52,63 %.

Las principales partidas exportadas en 2025 han sido; Carnes y despojos comestibles, 441 M€ (22,4%); Grasas, aceite animal o vegetal 167 M€ (8,5%); productos farmacéuticos 146 M€ (7,4%); Aparatos y material eléctricos 115 M€; Máquinas y aparatos mecánicos 101,7 M€ (5,9%); Minerales,

escorias y cenizas, 95 M€ (4,8%); Conservas, verdura o fruta. Zumos 85 M€ (4,3%); Cobre y sus manufacturas 73 M€ (3,7%); Aceites esenciales, perfumes 35 M€ (2,9%); Vehículos automóviles, tractores 47 M€ (2,4%); Materiales plásticos, sus manufacturas 36 M€ (1,8%).

#### 1.2.4 Cuadro de balanza comercial bilateral

Relaciones comerciales bilaterales de España con Corea del Sur (cifras en millones de €)								
Balanza comercial bilateral	2022		2023		2024		2025	
	€	Δ%	€	Δ%	€	Δ%	€	Δ%
Exportaciones españolas	2.190	13,2%	1.900	-13,24%	1.807	-4,9%	1.973	9,2%
Importaciones españolas	3.946	43,6%	3.737	-5,4%	3.754	0,5%	3.749	-0,13%
Saldo comercial	-1.756		-1.837		-1.947		-1.776	

#### 1.2.5 Comercio bilateral de servicios y puesto en la clasificación

La balanza de servicios registra tradicionalmente un saldo claramente positivo para España. El turismo tiene una gran importancia en el resultado de la balanza de servicios. El incremento en el número de turistas coreanos a España ha sido constante y rápido. En 2025 fueron 430.101 los turistas coreanos que visitaron España, lo que supuso un aumento del 10% con respecto al año anterior. Corea es uno de los tres emisores más importantes de turistas hacia España junto a China y Japón. En cuanto a cifras de gasto, también es el tercer mercado asiático más importante, ya que en 2025 el gasto medio fue de 2.964 €, más del doble del gasto medio por persona de los turistas internacionales. España ha sido clasificada como número 1 en la Encuesta de Satisfacción de Viajes al Extranjero 2025 por parte de turistas coreanos, realizada por Consumer Insight, la principal agencia de investigación de viajes de Corea.

#### 1.2.6 Flujos de inversión bilateral y puesto en la clasificación

La inversión coreana en España procede con frecuencia de empresas pertenecientes a los *chaebol* como Hanwha, Hyundai, Samsung o SK. En los últimos años, esta inversión se ha concentrado en los sectores de las energías renovables, la automoción e infraestructuras.

Las inversiones recientes más destacadas han sido las llevadas a cabo por Hyundai Mobis (una planta en Navarra de componentes para vehículos eléctricos), Lotte Energy Materials, (una fábrica de láminas de cobre para baterías eléctricas en Tarragona), Hanwha Energy (proyectos solares

fotovoltaicos), Korea Midland Power (KOMIPO), con el desarrollo de tres plantas solares en Toledo, Sevilla y Murcia), Naver (que ha adquirido recientemente el 100% de la plataforma Wallapop) y Hancor, grupo coreano formado por empresas de IA que ha invertido en la empresa tecnológica alicantina Facephi.

En 2024 la inversión procedente de Corea del Sur fue de 234,97 M€, en parte como consecuencia de la inversión de Lotte Energy Materials en el proyecto de la fábrica de componentes de baterías en Tarragona. En 2025 la inversión coreana en España fue de apenas 48,98 M€.

La inversión de España en Corea es mucho más reducida y con menor tradición. Su origen está en un amplio número de empresas que concentran su inversión en los sectores de bienes inmobiliarios (INDITEX) y automovilístico (GESTAMP, APPLUS+IDIADA, Grupo Antolín, PREMO, FICOSA). En 2025 las inversiones españolas apenas alcanzaron los 0,03 M€. Dentro de las inversiones de empresas españolas de los últimos años, realizadas o pendientes, destacan las de BEFESA y las de OCEAN WINDS (OW).

Por otro lado, existe una larga tradición de colaboraciones de empresas españolas y coreanas en terceros países, principalmente, en proyectos de infraestructura. De entre los más recientes, podemos destacar:

- Navantia Seanergies firmó en agosto de 2023 un MoU con el fabricante coreano de acero SeAH.
- ACCIONA y Hyundai formaron en septiembre de 2025 un consorcio para la participación en la licitación para la ampliación del puerto de San Antonio (Chile).
- La consultora española TYPSA ha formado en octubre de 2025 un consorcio con las coreanas Saman y Senest, para el diseño de la línea de ferrocarril urbano en Ho Chi Minh (Vietnam).

### 1.2.7 Cuadro de flujo y stock de inversiones bilaterales

FLUJO Y STOCK DE INVERSIONES BILATERALES			
STOCK DE INVERSIONES BILATERALES ESPAÑA - COREA DEL SUR (2025)			
Millones de euros	Ranking		
<b>Stock de inversiones españolas</b> Fuente: Ministerio de Economía, Comercio y Empresa	26		
<b>Stock de inversiones en España</b> Fuente: Ministerio de Economía, Comercio y Empresa	58		
<b>Stock de inversiones en España</b> <a href="#">Fuente: Korea Eximbank</a>	43		
FLUJO DE INVERSIONES BRUTAS BILATERALES ESPAÑA - COREA DEL SUR			
Millones de euros	2023	2024	2025*
<b>Inversión de España</b>	4,34	-	0,03

Inversión en España	461,03	234,97	48,98
<b>STOCK EMPLEO</b>			
Nº de empleos generados (1)			
Inversión de España	nd	nd	nd
Inversión en España	nd	nd	nd
(1) Número medio de empleados de las sociedades receptoras de inversión exterior, asociados al valor de la posición.			

### 1.2.8 Deuda bilateral (Acuerdos de conversión)

No existen actualmente programas financieros bilaterales específicos dirigidos a Corea del Sur.

### 1.2.9 Programas financieros y financiación

No existen en la actualidad programas financieros bilaterales específicos dirigidos a Corea del Sur.

## 2 EXPORTAR

### 2.1 ACCESO AL MERCADO

#### 2.1.1 Régimen arancelario, reglamentación, barreras comerciales e información de mercado

El comercio entre España y Corea del Sur se rige principalmente por el ALC entre la UE y Corea del Sur, en aplicación provisional desde 2011 y plenamente en vigor desde 2015. Este acuerdo establece el marco general de las relaciones comerciales y ha impulsado la liberalización progresiva de los intercambios entre ambas partes.

El ALC ha eliminado la mayor parte de las barreras arancelarias en productos industriales y de consumo. Además, ha contribuido a reducir barreras no arancelarias, facilitando el acceso de las empresas europeas al mercado coreano y favoreciendo el crecimiento del comercio bilateral.

El sector agroalimentario presenta mayores restricciones de acceso. En particular, los productos no transformados están sujetos a requisitos sanitarios y fitosanitarios estrictos, así como a procedimientos de autorización largos, lo que limita su entrada en el mercado coreano.

Por otro lado, en cuanto a las licitaciones públicas, el sistema de las licitaciones públicas coreano cumple los acuerdos internacionales. De forma esporádica pueda haber alguna queja por parte de la Unión Europea sobre temas aislados como alguna normativa técnica o sobre el carácter público o privado de alguna empresa coreana. Sin embargo, en la práctica, resulta complejo para muchas empresas extranjeras el participar y ganar licitaciones en Corea por la dificultad del idioma, la complejidad de las páginas web de licitaciones, los cambios normativos, etc., a lo que se une que, dadas las estrechas relaciones entre el poder político y los *chaebols*, se perciba que muchos proyectos se diseñan en función del potencial de las empresas coreanas.

Corea del Sur es una economía altamente abierta al comercio internacional. Esta apertura se apoya en una amplia red de acuerdos comerciales con distintos países y regiones, lo que refuerza su integración en los mercados globales.

### 2.1.1.1 El mercado (nivel de vida, rasgos de la demanda, centros económicos)

Corea merece una atención especial por ser la 13ª economía del mundo y la 4ª de Asia por valor de su PIB nominal a precios corrientes en 2025 (FMI, 2025). Según estimaciones del Banco Mundial, su renta per cápita podría situarse en 2025 en torno a los 35.960 \$ y cuenta con una población aproximada de 52 millones de habitantes. Corea tiene además una posición geográfica entre los otros dos grandes mercados de oriente lejano, para los que puede servir de puerta de entrada.

Se trata de un mercado del tamaño aproximado de España, tanto en capacidad productiva como en población y algo más elevado en renta y poder adquisitivo, lo que da una medida del poder de compra del consumidor coreano.

La población y la actividad industrial y comercial se concentran alrededor de unas pocas grandes ciudades:

- Especial importancia del cinturón del gran Seúl. La zona noroeste del país el eje Seúl (9,6 millones de habitantes) - Incheon (2,9 millones) y el resto de la región colindante Gyeonggi-do (13,5 millones) albergaban en total 26 millones de habitantes según el censo de 2024, el 50,7% de la población del país y una proporción aún mayor de su actividad comercial y financiera (KOSTAT, 2021).
- La segunda zona en importancia está situada en el sureste del país, en torno a las ciudades de Busan y Ulsan, donde se localiza buena parte de la industria pesada del país y de la construcción naval.
- Les siguen, ya con una importancia considerablemente menor, las ciudades de Daegu, Daejeon y Gwangju, situadas las dos primeras en la zona central interior del país y la tercera en la costa sureste.

En el ámbito industrial, Corea tiene un alto nivel de integración en las cadenas globales de valor, y algunas de sus empresas son líderes mundiales en innovación.

Hay que tener en cuenta que los *chaebols*, que tienen también un alto nivel de integración tanto vertical como horizontal, están presentes en numerosos sectores industriales principalmente y de servicios, suponen la mayor competencia frente a inversión y suministradores del exterior, son de muy difícil acceso y mantienen una relación estrecha con el poder político.

En el caso de los bienes de consumo y agroalimentarios, los grandes almacenes y las grandes cadenas de supermercado (estando los principales integrados en alguno de los grandes grupos empresariales) tienen importancia como distribuidores finales al consumidor.

El consumidor coreano presenta un alto nivel de sofisticación y una creciente apertura a productos extranjeros. El aumento del nivel de vida y el mayor contacto con el exterior han impulsado cambios en los hábitos de consumo, favoreciendo la demanda de productos de mayor calidad y diferenciación.

### 2.1.1.2 Canales de distribución. Estructura y marco legal de la distribución comercial

La distribución comercial en Corea del Sur presenta un alto grado de concentración geográfica. La concentración del 50 % de la población en torno a la capital facilita hasta cierto punto la búsqueda de socios, dado que muchas empresas de distribución están localizadas en Seúl, aunque otras ciudades como Busan, Daegu o Daejeon acogen también a numerosas empresas y a sectores específicos.

El mercado coreano es maduro y presenta estructuras de distribución diferenciadas según el tipo de producto. Como en otros mercados muy maduros, las redes de distribución y las formas de distribución pueden variar entre sectores y productos industriales y de consumo. Igualmente, tanto el precio como la calidad son las variables clave junto al servicio posventa. Se espera y demanda de los productos europeos que se diferencien por su calidad y diseño.

La dificultad del mercado coreano aconseja con frecuencia utilizar un socio local para entrar en el mercado. La utilización de socios locales mediante acuerdos de distribución, licencia o franquicia es una opción relativamente común en Corea.

La figura del agente es más habitual en el sector industrial, preferiblemente con capacidad de distribución y de aportar apoyo técnico y servicio post venta. En otros sectores, los agentes suelen ser de pequeño tamaño y sin capacidad financiera, aunque pueden aportar buenos contactos y representación. No obstante, el uso de agentes incrementa el coste final del producto y reduce el control sobre las ventas. En Corea es práctica habitual, según el sector, que las empresas exijan exclusividad en la distribución.

En el caso de los bienes de consumo y agroalimentarios, los grandes almacenes y las grandes cadenas de supermercado tienen importancia como distribuidores finales al consumidor. Las tiendas de conveniencia (todas ellas también pertenecientes a los grandes grupos de empresas citadas, a excepción de 7-Eleven) tienen una extensa presencia por todo el país en zonas urbanas.

Varios sectores tienen en Corea una feria de ámbito verdaderamente internacional. Es habitual que las empresas importadoras estén familiarizadas con la oferta mundial y visiten las principales ferias en Europa, EE. UU. y Asia (China o Japón).

La distribución a través del comercio electrónico, cuyos principales actores son Coupang, GMarket, 11thStreet y Auction (puede consultarse el informe sectorial en la página de ICEX), está creciendo a un ritmo muy elevado habiendo alcanzado en la actualidad los 147.000 M\$, un 16 % más que en 2024. Los productos que más se comercializan por esta vía son los de alimentación, moda, calzado, cosmética, productos deportivos, artículos para el hogar, electrónica de consumo y ocio.

La distribución en Corea del Sur se caracteriza por la rapidez en la entrega y la elevada exigencia del consumidor. Asimismo, existen periodos de alta demanda asociados a festividades como el Año Nuevo Lunar, Chuseok o el Día del Niño, a los que se han sumado campañas comerciales internacionales como el Black Friday o la campaña de Navidad.

### **2.1.1.3 Régimen de comercio exterior. Tramitación de las importaciones. Contingentes y licencias a la importación**

La formulación y aplicación de la política comercial incumbe al Ministerio de Comercio, Industria y Recursos (MOTIR). La Korea Trade Commission (KTC), dependiente del MOTIR, asesora en materia comercial e investiga prácticas comerciales desleales haciendo el seguimiento de los compromisos en la OMC.

Los intercambios comerciales con el exterior se encuentran regulados por las siguientes leyes principales:

- La Foreign Trade Act regula la exportación e importación de bienes. La Customs Act regula el despacho aduanero y el cobro de aranceles.
- La Trade Remedy Act (llamada oficialmente *Act on the Investigation of Unfair International Trade Practices & Remedy against Injury to Industry*) y el Trade Remedy Decree regulan la

investigación y supervisión de prácticas comerciales desleales. El Enforcement Decree of Foreign Trade Act es un decreto que contiene el desarrollo del Foreign Trade Act.

Corea del Sur inició a partir del año 2000 un proceso de apertura mediante la firma de acuerdos de libre comercio bilaterales y regionales. El ALC con la UE se aplica parcialmente desde julio de 2011 y totalmente desde 2015, siendo el primer acuerdo de este tipo de la UE con un país asiático. Está en vigor un acuerdo de cooperación y asistencia administrativa mutua en materia aduanera, firmado a finales de los años noventa por ambos países para favorecer las relaciones comerciales y facilitar la gestión de los procedimientos administrativos.

Casi todas las mercancías (98,7 %) pueden ser importadas libremente. El sistema electrónico de intercambio de datos (EDI) presente en todo el país, permite la declaración de importaciones a través de Internet.

La principal excepción corresponde a productos relacionados con la seguridad nacional, la salud pública o el medio ambiente, que requieren autorización de las autoridades competentes, como el Ministerio de Medio Ambiente o el Ministerio de Seguridad Alimentaria y Farmacéutica (MFDS). La concesión de licencias depende de la naturaleza de la mercancía, con especial control sobre productos de origen animal y vegetal y aquellos destinados al consumo humano.

Es importante tener en cuenta que, en el marco del ALC entre la República de Corea y la UE los exportadores de ambos países deberán registrarse ante las autoridades aduaneras nacionales. Se debe conocer el procedimiento de certificación de origen de mercancías exportadas a Corea del Sur y obtener el número de registro de exportador para beneficiarse de la exención arancelaria en su caso o trato preferencial negociado en el ALC.

#### **2.1.1.4 Aranceles y otros pagos en frontera. Regímenes económicos aduaneros. Medidas de defensa comercial**

La *Customs Act* regula el régimen aduanero en Corea del Sur bajo la jurisdicción del Ministerio de Economía y Finanzas y el Servicio Aduanero de Corea (KCS). El país utiliza el Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías (HS).

Casi todos los aranceles son *ad valorem*. También existen tasas específicas aplicables a algunos productos, mientras que en otros se combina el cálculo *ad valorem* con tasas específicas. Como se ha mencionado, el importador debe presentar ante las autoridades aduaneras el número de exportador autorizado que el exportador español ha obtenido de la Agencia Estatal de Administración Tributaria (AEAT) para demostrar el origen comunitario de la mercancía, según los estándares fijados en el ALC República de Corea-Unión Europea.

El tipo general del Impuesto sobre Valor Añadido (IVA) es del 10 %. Determinados productos de consumo incorporan un gravamen distinto. Por ejemplo, las bebidas no espirituosas tienen diferentes porcentajes de impuesto, entre el 5 % aproximado del *makgeolli* al 30 % del vino o la cerveza, mientras que las bebidas espirituosas tienen un impuesto especial de 72 %. Las bebidas alcohólicas cuentan además con otros gravámenes adicionales como el *Education Tax*. Por otro lado, el tabaco tiene un impuesto al consumo del 73,8 %. Finalmente, otros bienes están exentos, como es el caso de una gran parte de los bienes de primera necesidad.

La declaración de importación se puede realizar de forma previa a la llegada de las mercancías, una vez embarcadas en el país exportador. El despacho de las importaciones, declaración y sistemas de administración de la carga están informatizados, a través del KCS.

Los bienes utilizados en la producción de bienes exportados están exentos de tasas e IVA permitiéndose a las empresas el reembolso de los derechos de aduana y otros impuestos, a través del Servicio de Aduanas y sus oficinas regionales. El plazo de validez de las autorizaciones de importación bajo el régimen de perfeccionamiento activo es de dos años.

Los derechos arancelarios se pueden pagar dentro de los 15 días siguientes a la presentación de la declaración de importación. La declaración fraudulenta del valor imponible o las clasificaciones arancelarias incorrectas se castigan con sanciones penales de hasta tres años o sanción administrativa equivalente al quíntuplo de la cantidad evadida (*Customs Act*, art. 270). Si el KCS detecta que se ha pagado una suma inferior a la debida, podrían aplicarse recargos en determinados casos (art. 42).

Corea dispone de diversas zonas económicas especiales, como las *Free Trade Zones* (FTZ), que permiten la importación de insumos libres de derechos de aduana para su transformación y posterior exportación. Estas zonas ofrecen ventajas fiscales y aduaneras, y están orientadas a facilitar la actividad exportadora. Para un análisis detallado de estos regímenes, véase el apartado 3.1.4.

#### **2.1.1.5 Normas y requisitos técnicos. Homologación, certificación y etiquetado. Aspectos sanitarios y fitosanitarios**

En cuanto a los productos industriales, tales normas son fijadas por la Agencia Coreana de Tecnología y Estándares (KATS) que, en cooperación con las organizaciones sectoriales industriales, determina las exigencias de certificación y estandarización, más allá de la afectación a las normas y organismos internacionales de los que el país forma parte. KATS es el que asigna la certificación KC para los productos bajo su jurisdicción.

En el ámbito de la agricultura, ganadería y pesca, el Ministerio de Seguridad Alimentaria y Farmacéutica (MFDS) se encarga de la normativa y de fijar los requisitos para la evaluación de los productos alimenticios, bebidas, productos sanitarios y farmacéuticos que se van a distribuir y comercializar en el país.

KIPO es la agencia gubernamental con competencias de regulación y seguimiento del cumplimiento de la normativa aplicable con las patentes.

#### **2.1.1.6 Comercio de Servicios. Legislación sobre provisión de servicios transfronterizos, requisitos de establecimiento o para el movimiento temporal de trabajadores**

El comercio de servicios entre la Unión Europea y Corea del Sur se beneficia de las disposiciones del ALC UE-Corea, que ha contribuido a abrir el mercado surcoreano a proveedores europeos.

El acuerdo establece normas relativas tanto a la prestación transfronteriza de servicios como al establecimiento comercial, lo que permite a las empresas europeas prestar servicios desde la Unión Europea o establecer una presencia comercial en Corea del Sur mediante oficinas, sucursales o filiales.

Entre los principales sectores liberalizados destacan las telecomunicaciones, los servicios ambientales, el transporte, la construcción, los servicios financieros, los servicios de mensajería urgente y diversos servicios empresariales y profesionales.

Entre las principales oportunidades para las empresas europeas destacan:

- Telecomunicaciones: los operadores de satélite de la UE pueden operar directamente en Corea del Sur sin necesidad de recurrir a un operador local.
- Servicios ambientales: acceso a actividades como el tratamiento de aguas residuales no industriales.
- Transporte: las compañías navieras de la UE pueden prestar servicios de transporte marítimo internacional y reciben el mismo trato que las empresas coreanas en el uso de infraestructuras portuarias. También se amplían las oportunidades en servicios auxiliares marítimos y en determinados servicios de transporte aéreo, como la asistencia en tierra.
- Construcción: las empresas europeas ya no están sujetas a requisitos obligatorios de subcontratación local.
- Servicios financieros: mayor acceso al mercado financiero coreano y posibilidad de transferir datos desde filiales o sucursales en Corea del Sur a las sedes en la UE.
- Servicios de mensajería urgente: las empresas europeas pueden prestar servicios internacionales de entrega urgente.
- Servicios empresariales y profesionales: los bufetes de abogados de la UE pueden abrir oficinas en Corea del Sur para asesorar sobre derecho no coreano, formar asociaciones con despachos locales y emplear abogados coreanos para prestar servicios multijurisdiccionales.

No obstante, el acuerdo mantiene ciertas exclusiones o limitaciones en algunos sectores, entre los que destacan la energía, los servicios audiovisuales, la sanidad, el transporte marítimo nacional, gran parte del transporte aéreo y los servicios prestados en el ejercicio de funciones gubernamentales.

#### 2.1.1.7 Barreras comerciales a bienes y servicios españoles

Las barreras al acceso al mercado coreano de productos y servicios españoles pueden consultarse en la base de datos [Access2Markets de la Comisión Europea](#), que identifica actualmente diversas restricciones en distintos sectores.

Entre las principales barreras destacan las siguientes:

- **Restricciones sanitarias y fitosanitarias:** las exportaciones de numerosos productos cárnicos y vegetales no transformados requieren la firma de protocolos bilaterales específicos entre cada Estado miembro de la UE y Corea del Sur. Estos procesos pueden prolongarse durante años, lo que limita en la práctica el acceso al mercado. Uno de los productos que solo pueden ser exportados tras la firma de uno de estos acuerdos en la carne bovina. Uno de los pasos de esta negociación requiere la aprobación por parte de su exportación está sujeta a la aprobación de la Asamblea Nacional coreana, lo que introduce retrasos adicionales por motivos políticos. Aunque algunos países de la UE ya han obtenido acceso. El expediente de España se encuentra todavía en la fase previa a su entrada para ser considerada por la Asamblea Nacional.
- **Inspecciones previas en origen:** determinados productos, como los cítricos, requieren inspecciones presenciales por parte de autoridades coreanas en las instalaciones del exportador, lo que genera costes adicionales para las empresas.
- **Requisitos de certificación en productos industriales:** en sectores como el textil infantil, Corea exige que los ensayos de seguridad se realicen en laboratorios designados en el país,

lo que obliga a enviar muestras y aumenta significativamente los costes de certificación para los fabricantes europeos.

El acceso al mercado coreano puede resultar complejo en determinados ámbitos. En el caso de las licitaciones públicas, aunque el sistema cumple formalmente los acuerdos internacionales, en la práctica las empresas extranjeras pueden encontrar dificultades derivadas del idioma, la complejidad de los procedimientos y la percepción de preferencia hacia empresas locales.

Existen asimismo barreras derivadas del marco regulatorio. Determinados productos requieren autorizaciones previas por motivos de seguridad nacional, salud pública o protección del medio ambiente, lo que puede alargar los plazos de acceso al mercado.

La normativa sectorial puede imponer requisitos que incrementan los costes administrativos o los tiempos de tramitación, incluyendo exigencias técnicas sin reconocimiento mutuo. Estas condiciones afectan especialmente a sectores como el agroalimentario, donde los productos frescos están sujetos a controles estrictos, inspecciones previas y certificaciones sanitarias o fitosanitarias específicas.

En general, persisten diversas barreras no arancelarias, como la complejidad de los procedimientos de certificación, requisitos técnicos exigentes, falta de transparencia en determinadas regulaciones o dificultades en la aplicación práctica de la normativa.

### **3 INVERTIR**

#### **3.1 MARCO JURÍDICO**

##### **3.1.1 Régimen de inversiones**

Corea del Sur dispone de un régimen relativamente abierto a la inversión extranjera, regulado principalmente por la Foreign Investment Promotion Act (FIPA). Con carácter general, la inversión extranjera se somete a un sistema de notificación previa, sin necesidad de autorización administrativa, salvo en determinados sectores o supuestos específicos.

Se considera inversión extranjera directa (IED), en términos generales, aquella que implica una inversión mínima de 100 millones de wones, lo cual equivaldría a aproximadamente 57.649€, y la adquisición de al menos un 10 % de los derechos de voto de una empresa coreana, incluida la constitución de nuevas sociedades. No obstante, también pueden calificarse como IED otras formas de inversión, como los préstamos a largo plazo (mínimo cinco años) concedidos por la matriz extranjera a su filial en Corea, determinadas aportaciones a entidades sin ánimo de lucro en sectores tecnológicos, o la reinversión de beneficios no distribuidos en el país. El ordenamiento coreano reconoce el principio de trato nacional, por lo que los inversores extranjeros reciben, en general, el mismo trato que los nacionales. Asimismo, se garantiza la libre repatriación de capitales, dividendos y beneficios derivados de la inversión, de conformidad con la normativa cambiaria vigente.

No obstante, la inversión extranjera puede estar sujeta a restricciones o a procedimientos de revisión en determinados sectores por motivos de seguridad nacional, orden público o protección de intereses estratégicos. Estas limitaciones se recogen tanto en la normativa sectorial como en el desarrollo reglamentario de la FIPA, e incluyen ámbitos como la defensa, la energía o determinadas infraestructuras críticas.

Para una visión práctica del proceso de inversión, resulta especialmente útil la guía Business in Korea 2026, que recoge de forma detallada la definición de inversión extranjera directa, las distintas modalidades de inversión, así como casos prácticos de implantación. Asimismo, esta guía incluye

información relevante sobre incentivos a la inversión, regímenes de visados, procedimientos administrativos de establecimiento y una relación de asesores legales y contables, constituyendo una herramienta de referencia para inversores extranjeros.

### **3.1.2 Detalle del APPRI con España**

España y la República de Corea firmaron un Acuerdo para la Promoción y Protección Recíproca de Inversiones (APPRI) el 17 de enero de 1994, que entró en vigor el 19 de julio de 1994 (BOE-A-1994-27364). El acuerdo continúa en vigor, con renovación automática por periodos sucesivos, y sigue aplicándose a las inversiones realizadas, sin perjuicio del marco general establecido por el ALC entre la Unión Europea y Corea del Sur. No obstante, en la práctica, su relevancia es limitada, dado que Corea del Sur cuenta con un entorno institucional sólido y la política de inversión es actualmente competencia de la Unión Europea. Aun así, el APPRI mantiene su utilidad como mecanismo de garantía adicional en caso de controversia entre inversores y el Estado receptor.

El acuerdo tiene como objetivo fomentar y proteger las inversiones realizadas por inversores de ambos países, garantizando un marco jurídico estable. En este sentido, establece principios como el trato justo y equitativo, el trato nacional y de nación más favorecida, así como la protección frente a expropiaciones, que solo podrán realizarse por causa de utilidad pública, de forma no discriminatoria y con una compensación adecuada. Asimismo, el acuerdo garantiza la libre transferencia de capitales, incluyendo beneficios, dividendos y rentas de inversión, y contempla mecanismos de resolución de controversias, permitiendo al inversor acudir a arbitraje internacional en caso de conflicto con el Estado receptor.

### **3.1.3 Organismos de apoyo a la inversión extranjera**

El principal organismo de apoyo a la inversión extranjera en Corea del Sur es KOTRA (Korea Trade-Investment Promotion Agency), agencia pública dependiente del Ministerio de Comercio, Industria y Recursos (MOTIR). A través de su división Invest Korea, actúa como ventanilla única para inversores extranjeros, ofreciendo servicios de asesoramiento, apoyo en el establecimiento de empresas y acompañamiento durante todo el proceso de inversión.

Invest Korea proporciona información sobre el entorno empresarial, normativa aplicable, incentivos a la inversión y localización de proyectos, así como asistencia en la tramitación administrativa, búsqueda de socios locales y gestión de permisos.

A nivel regional, las administraciones locales también desempeñan un papel relevante en la atracción de inversiones, ofreciendo incentivos y apoyo administrativo a los proyectos. En este contexto, destaca Invest Seoul, iniciativa del Gobierno Metropolitano de Seúl para facilitar la implantación de empresas extranjeras en la capital. Asimismo, Corea del Sur cuenta con diversas zonas económicas especiales, como Incheon o Busan-Jinhae, que disponen de autoridades propias y ofrecen condiciones favorables para la inversión extranjera.

### **3.1.4 Zonas francas y ZEE**

Corea del Sur cuenta con un sistema desarrollado de zonas económicas especiales orientadas a atraer inversión extranjera mediante incentivos fiscales, ventajas aduaneras, facilidades administrativas y acceso a infraestructuras avanzadas. Las principales figuras son las Free Economic

Zonas (FEZ), las Foreign Investment Zones (FIZ) y las Free Trade Zones (FTZ), cada una con un régimen específico según el tipo de actividad y proyecto.

Desde el punto de vista normativo, este sistema se articula principalmente a través de:

- La *Foreign Investment Promotion Act (FIPA)*, que regula las FIZ y los incentivos asociados a la inversión extranjera;
- La *Special Act on Designation and Management of Free Economic Zones*, que establece el marco jurídico de las FEZ;
- La *Act on Designation and Management of Free Trade Zones*, que regula las FTZ.

Adicionalmente, el desarrollo y gestión de estas zonas se complementa con normativa sectorial y disposiciones administrativas específicas, así como con la intervención de autoridades centrales y locales en su promoción y operación.

Las FEZ están concebidas para atraer empresas extranjeras en sectores estratégicos como manufacturas avanzadas, logística, biotecnología, energía, tecnologías de la información o servicios médicos. Entre las más relevantes destacan Incheon Free Economic Zone (IFEZ) y Busan-Jinhae Free Economic Zone (BJFEZ). Por su parte, las FIZ pueden configurarse como complejos para varias empresas o como zonas individuales para grandes proyectos concretos, mientras que las FTZ están principalmente orientadas a actividades de producción, ensamblaje, transformación y exportación.

Las empresas instaladas en estas zonas pueden beneficiarse de incentivos como reducciones o exenciones de determinados impuestos locales, exención de derechos de aduana para ciertos bienes de capital importados, condiciones ventajosas de alquiler de suelo público y apoyo institucional para la implantación. La promoción y gestión de estas zonas combina la actuación del gobierno central con la de las autoridades locales, que desempeñan un papel relevante en la captación de inversión extranjera.

### **3.1.5 Contratación Pública. Criterios de adjudicación de contratos**

El marco normativo de la contratación pública en Corea del Sur se basa principalmente en la Act on Contracts to which the State is a Party, la Act on Contracts to which a Local Government is a Party y la Government Procurement Act, que regulan los procedimientos de contratación de la Administración central y de las entidades locales.

Con carácter general, las licitaciones del gobierno central se canalizan a través del Public Procurement Service (PPS), organismo público encargado de gestionar las compras del Estado, y se tramitan mediante la plataforma electrónica KONEPS (Korea ON-line E-Procurement System). No obstante, la normativa permite la contratación directa por debajo de determinados umbrales. En el caso de gobiernos locales y otras entidades públicas, existe una mayor autonomía en la contratación, pudiendo realizar procesos de compra directamente sin recurrir necesariamente al PPS.

El sistema de contratación pública coreano se basa, por regla general, en procedimientos abiertos y competitivos. El proceso incluye una fase de evaluación técnica previa, en la que se verifica el cumplimiento de las especificaciones exigidas. En cuanto a la adjudicación, existen distintos métodos, entre los que destacan los sistemas de evaluación por capacidad (*Qualification*

*Assessment*) y de evaluación integral (*Comprehensive Assessment*), que combinan el precio con factores como la experiencia, la capacidad técnica, la situación financiera o la calidad de la oferta.

No obstante, en la práctica, el componente económico sigue teniendo un peso determinante, ya que el precio continúa siendo un factor clave en la adjudicación, especialmente entre las ofertas que cumplen los requisitos técnicos exigidos. En determinados casos, también puede recurrirse a procedimientos de negociación, principalmente en contratos que requieren un alto grado de especialización o en situaciones de urgencia.

Para una empresa española, el acceso a la contratación pública coreana está formalmente garantizado a través de los compromisos internacionales asumidos por Corea del Sur, en particular el Acuerdo sobre Contratación Pública de la OMC y el ALC entre la Unión Europea y Corea del Sur, que amplía las oportunidades de participación de empresas europeas en licitaciones públicas, incluyendo proyectos de infraestructura.

Sin embargo, en la práctica, la participación extranjera sigue siendo limitada. Entre las principales dificultades destacan el uso del coreano en gran parte de la documentación, la complejidad de los procedimientos administrativos, los requisitos técnicos específicos y la necesidad de registro previo en el sistema de contratación. Asimismo, diversas fuentes apuntan a una fuerte presencia de proveedores nacionales, lo que puede dificultar la entrada de empresas extranjeras en determinados sectores. Estas dificultades son especialmente relevantes en sectores sensibles como el de defensa, donde la contratación se rige por normativa específica y está gestionada por la Defense Acquisition Program Administration (DAPA).

### **3.1.6 Propiedad inmobiliaria**

En Corea del Sur, los inversores extranjeros pueden adquirir bienes inmuebles en condiciones similares a los nacionales, sin necesidad de autorización previa en la mayoría de los casos. El régimen aplicable se encuentra principalmente en la Foreign Exchange Transactions Act y en la Act on Acquisition of and Compensation for Land, que regulan la adquisición y registro de propiedades por parte de no residentes.

La adquisición de bienes inmuebles por extranjeros está sujeta a un procedimiento de notificación ante las autoridades competentes, que debe realizarse tras la firma del contrato de compraventa. En determinados supuestos, como la adquisición de terrenos en zonas sensibles (por ejemplo, áreas militares, fronterizas o de protección medioambiental), puede requerirse autorización previa.

Los inversores extranjeros pueden adquirir tanto bienes inmuebles residenciales como comerciales o industriales, así como terrenos para el desarrollo de proyectos productivos. No obstante, deben cumplir con la normativa urbanística y de uso del suelo, que puede limitar el tipo de actividad a desarrollar en función de la clasificación del terreno según la National Land Planning and Utilization Act.

En general, el marco jurídico ofrece un nivel adecuado de seguridad para los inversores extranjeros, aunque en la práctica, pueden surgir dificultades relacionadas con la normativa urbanística, la identificación del uso permitido del suelo o los procedimientos administrativos, por lo que resulta recomendable contar con asesoramiento local durante el proceso de inversión. No obstante, en los últimos años se observa una tendencia hacia un mayor control de la inversión extranjera en el mercado inmobiliario. En 2025, el Gobierno surcoreano ha introducido nuevas restricciones a la adquisición de vivienda por parte de extranjeros en determinadas zonas del país, especialmente en

el área metropolitana de Seúl, pasando de un sistema basado principalmente en la notificación a otro que exige autorización previa en zonas designadas. Asimismo, se han establecido requisitos adicionales, como la obligación de residencia efectiva y un mayor control sobre el origen de los fondos, con el objetivo de limitar la inversión especulativa y reforzar la estabilidad del mercado inmobiliario.

### **3.1.7 Incentivos a la inversión (fiscales, sectoriales, regionales y locales)**

Corea del Sur dispone de un sistema amplio de incentivos a la inversión extranjera, orientado a atraer proyectos en sectores estratégicos, favorecer la transferencia de tecnología y promover el desarrollo regional. Estos incentivos se articulan, principalmente, a través de la Foreign Investment Promotion Act (FIPA), la Act on Restriction on Special Cases Concerning Taxation y la normativa aplicable a las Free Economic Zones (FEZ), Foreign Investment Zones (FIZ) y Free Trade Zones (FTZ) mencionadas anteriormente.

En el plano fiscal, el régimen vigente se concentra sobre todo en los impuestos locales y en los tributos asociados a la importación de bienes de capital. Las empresas con inversión extranjera pueden beneficiarse de reducciones o exenciones del impuesto de adquisición y del impuesto sobre bienes inmuebles, así como de exención de derechos de aduana, impuesto especial al consumo e IVA sobre determinados bienes de capital importados para el proyecto. No obstante, conviene tener en cuenta que el régimen general de reducción o exención del impuesto sobre sociedades y del impuesto sobre la renta para nueva inversión extranjera fue suprimido a finales de 2018, si bien se mantienen diversos incentivos fiscales horizontales aplicables tanto a empresas coreanas como extranjeras en ámbitos como I+D, inversión en tecnologías estratégicas, empleo o implantación en determinadas zonas.

Desde el punto de vista sectorial, los incentivos se concentran en actividades consideradas prioritarias por el Gobierno, como semiconductores, baterías, biotecnología, hidrógeno, energías limpias, movilidad avanzada, robótica, defensa, inteligencia artificial, materiales y equipos avanzados. En 2025 se ha ampliado el alcance de las national strategic technologies y de las new growth and source technologies, incorporando nuevas tecnologías en campos como semiconductores, baterías, hidrógeno, eficiencia energética y neutralidad en carbono. Además, se ha extendido el alcance de determinados créditos fiscales por I+D y se ha ampliado el tratamiento favorable para personal altamente cualificado, incluyendo la extensión del incentivo fiscal aplicable a determinados ingenieros extranjeros y titulares del K-Tech Pass.

En el ámbito regional y local, las autoridades coreanas ofrecen ayudas adicionales para atraer inversión fuera del área metropolitana de Seúl y en zonas prioritarias de desarrollo. Entre ellas destacan los cash grants, cuyo techo máximo y porcentaje de financiación pública se han incrementado en 2025, especialmente para proyectos de I+D, tecnologías estratégicas, nuevas tecnologías y actividades localizadas fuera del área metropolitana. Asimismo, las Opportunity Development Zones y otras zonas especiales ofrecen paquetes combinados de incentivos fiscales, subvenciones, reducción de costes de suelo, apoyo a la creación de empleo y mejoras en las condiciones de implantación.

En la práctica, el acceso a estos incentivos depende del tipo de proyecto, del volumen de inversión, del sector de actividad, de la localización y, en su caso, de la creación de empleo o del contenido tecnológico. Por ello, resulta recomendable analizar cada inversión de forma individual y confirmar previamente la elegibilidad con Invest Korea, KOTRA y las autoridades locales competentes.

### 3.1.8 Formación de 'joint-ventures'. Socios locales

Las joint ventures en Corea del Sur no cuentan con una regulación específica, sino que se rigen por la normativa general societaria y por la legislación aplicable a la inversión extranjera.

La participación de un socio local no es obligatoria, por lo que los inversores extranjeros pueden establecer empresas de propiedad íntegramente extranjera. No obstante, las joint ventures son frecuentes en la práctica, especialmente en sectores donde el conocimiento del mercado, el acceso a redes comerciales o la interlocución con grandes grupos empresariales resultan relevantes.

Los acuerdos de joint venture suelen regular aspectos como la participación en el capital, la representación en los órganos de administración y la estructura de gestión, así como los mecanismos de toma de decisiones, transmisión de participaciones y resolución de conflictos.

La elección del socio local es un elemento clave, por lo que se recomienda realizar una adecuada due diligence y definir claramente las condiciones de la colaboración.

### 3.1.9 Tipos de sociedades

Los inversores extranjeros pueden operar en Corea del Sur principalmente mediante cuatro vías: la constitución de una sociedad local o la inversión en una ya existente, la apertura de un negocio individual, el establecimiento de una sucursal y la apertura de una oficina de representación. Las sociedades locales se rigen por la Foreign Investment Promotion Act y por la normativa mercantil coreana, mientras que las sucursales y oficinas de representación se regulan principalmente por la Foreign Exchange Transactions Act.

La forma más habitual para una implantación estable es la sociedad local, especialmente en forma de sociedad anónima (stock company / Chusik Hoesa), que es la estructura societaria más utilizada en Corea. También puede emplearse la sociedad limitada, aunque su uso es menos frecuente. La principal ventaja de la sociedad local es que constituye una persona jurídica coreana independiente, con responsabilidad limitada al capital aportado, lo que facilita además la financiación, la contratación y la operativa ordinaria en el mercado.

Como alternativas, el inversor extranjero puede establecer una sucursal, que no tiene personalidad jurídica separada de la matriz y tributa únicamente por los ingresos generados en Corea, o una oficina de representación (liaison office), que solo puede desarrollar actividades no lucrativas, como estudios de mercado o funciones de enlace. Asimismo, las personas físicas extranjeras pueden abrir un negocio individual, aunque esta modalidad suele reservarse a operaciones de pequeña dimensión y no está disponible para sociedades extranjeras.

En la práctica, la elección entre una sociedad local, una sucursal o una oficina de representación dependerá del tipo de actividad, del nivel de compromiso con el mercado coreano y del régimen fiscal y operativo más conveniente para el inversor.

La agencia KOTRA constituye un apoyo relevante en el proceso de establecimiento inicial, tanto a través de su oficina en Madrid como en su sede en Seúl. Asimismo, resulta útil la publicación anual *Guide to Establishing a Business in Korea 2026*, elaborada por KOTRA, que detalla las distintas

modalidades de implantación y los principales procedimientos aplicables a las empresas extranjeras en Corea del Sur.

En general, el proceso de establecimiento de empresas en Corea es relativamente ágil.

### **3.1.10 Régimen de Franquicias**

El régimen de franquicias en Corea del Sur se encuentra regulado principalmente por la Fair Transactions in Franchise Business Act, vigente desde 2018, cuyo objetivo es garantizar la transparencia en las relaciones entre franquiciador y franquiciado y prevenir prácticas comerciales abusivas. La supervisión corresponde a la Korea Fair Trade Commission.

La normativa define la franquicia como una relación continuada en el tiempo en la que el franquiciador permite el uso de su marca y modelo de negocio, proporcionando apoyo, formación y control, a cambio del pago de derechos por parte del franquiciado.

Para operar en el país, el franquiciador —incluidas las empresas extranjeras— debe cumplir con una serie de requisitos previos. Entre ellos, destaca la obligación de registrar un Documento de Información de Franquicia (Disclosure Document) ante la Korea Fair Trade Commission (KFTC). Este documento debe contener información detallada sobre la empresa, el modelo de negocio, las condiciones contractuales, los costes iniciales, royalties y el historial de la red de franquicias. Asimismo, el franquiciador debe entregar este documento al potencial franquiciado con carácter previo a la firma del contrato, respetando los plazos legales establecidos.

La ley también contempla medidas específicas para proteger a los franquiciados, como la prohibición de prácticas comerciales desleales, restricciones injustificadas sobre precios, territorio o actividad, y la imposibilidad de denegar la renovación del contrato sin causa justificada. Igualmente, se regula la delimitación de áreas de venta y se limita la apertura de establecimientos competidores dentro de dichas zonas.

En términos generales, el mercado coreano de franquicias está muy desarrollado, especialmente en los sectores de restauración, comercio minorista y conveniencia, y se caracteriza por un elevado peso de operadores locales. Para una empresa extranjera, Corea del Sur es un mercado de franquicias atractivo y sofisticado, aunque exigente en términos de regulación, documentación, localización del modelo y costes de entrada, resultando especialmente adecuado para marcas consolidadas y con un sólido apoyo local.

### **3.1.11 Propiedad industrial (marcas, patentes, diseños, licencias)**

Los derechos de propiedad industrial en Corea incluyen derechos de patente, derechos de modelo de utilidad, derechos de diseño y derechos de marca. Corea es uno de los países asiáticos con mayor actividad en materia de propiedad industrial, situándose entre los cinco primeros países a nivel mundial en términos de volumen absoluto de solicitudes para la protección de la propiedad industrial.

Los sectores con más solicitudes de propiedad industrial en Corea son el sector de la electrónica, semiconductores, telecomunicaciones, tecnología computacional, automotriz, biotecnología y química.

El sistema coreano se caracteriza por contar con una gobernanza clara y el apoyo de una extensa red de organismos especializados, ofrecer apoyo especializado a pymes y startups, y desarrollar herramientas innovadoras para la mejora del sistema, como prioridad en las políticas públicas.

Además, la propiedad industrial en Corea se puede utilizar como un activo financiero estratégico. Así, existe un mercado secundario de propiedad industrial, con fondos públicos específicos, una estandarización de métodos de valoración, y sistemas de garantías y respaldo mediante colaterales. Gracias a este mercado, startups y pymes pueden convertir sus activos intangibles en capital operativo y acceder a financiación en mejores condiciones.

El procedimiento de concesión de derechos de propiedad industrial en Corea, gestionado por la agencia gubernamental KIPO-MOIP varía según el tipo de activo a proteger:

- **Patentes:** El proceso se caracteriza por contar con una estructura clara y digitalizada, mediante la flexibilidad, el uso de la IA, y la agilidad de la entidad concesionaria. En general, el proceso tarda alrededor de los 18 meses. Sin embargo, existen vías de examen acelerado para campos estratégicos como la IA, la tecnología verde o la conducción autónoma.
- **Modelo de utilidad:** Es un proceso ágil, pensado para dar cobertura a innovaciones menores con rapidez.
- **Marcas:** El tiempo promedio para completar el registro de una marca bajo el examen estándar es de aproximadamente 16 meses desde la fecha de presentación hasta el registro oficial. Sin embargo, al igual que con las patentes, existe la opción de solicitar exámenes prioritarios, pudiendo reducir el tiempo a 5 meses. La marca tiene una vigencia de 10 años desde la fecha de registro, con renovación indefinida en períodos de 10 años.
- **Diseños industriales:** Se permite proteger diseños parciales, conjuntos de artículos, e incluso solicitar un registro confidencial durante un periodo de hasta 3 años antes de la divulgación pública.

Para obtener más información sobre los derechos de propiedad intelectual se recomienda visitar el siguiente enlace y la página web [www.patent.go.kr](http://www.patent.go.kr). En la página web de la KIPO se puede consultar toda la legislación aplicable tanto para patentes y modelos de utilidad como para marcas y diseños industriales. Además, figuran desglosados todos los costes que podrían derivarse del registro de la marca en el país.

### 3.1.12 Barreras de entrada a la inversión

Corea del Sur presenta, en términos generales, un entorno favorable a la inversión extranjera, con un marco jurídico estable y compromisos internacionales que garantizan el acceso al mercado. No obstante, en la práctica, persisten una serie de barreras que pueden dificultar la implantación de empresas extranjeras en determinados sectores.

Entre las principales barreras destacan, en primer lugar, las cargas administrativas y regulatorias, que pueden resultar complejas, especialmente en actividades sujetas a autorización previa o a normativa sectorial específica. A pesar de los avances en eficiencia operativa, diversas fuentes apuntan a la existencia de procedimientos burocráticos exigentes, cierta falta de transparencia en determinados procesos y necesidad de múltiples licencias, lo que puede generar retrasos y aumentar los costes de entrada.

A estos, hay que añadir la presencia de estándares técnicos propios y regulaciones específicas, así como el uso predominante del coreano en los procedimientos administrativos y contractuales. Asimismo, el entorno empresarial coreano presenta particularidades culturales relevantes, caracterizadas por estructuras jerárquicas, estilos de comunicación indirectos y una fuerte orientación a las relaciones personales, lo que puede dificultar la adaptación inicial de las empresas extranjeras.

En determinados sectores estratégicos (como defensa, telecomunicaciones, energía o medios de comunicación) existen restricciones a la inversión extranjera, ya sea en forma de límites a la participación accionarial o de requisitos de autorización previa, conforme a la Foreign Investment Promotion Act y normativa sectorial específica.

Desde el punto de vista operativo, las empresas extranjeras pueden encontrar dificultades derivadas de la fuerte competencia de empresas locales, la presión en precios y una cierta resistencia a modelos de negocio extranjeros. El mercado coreano está dominado por grandes conglomerados nacionales, lo que puede dificultar el acceso a canales de distribución y la obtención de cuota de mercado, especialmente en sectores maduros como la distribución, los servicios o la franquicia.

Asimismo, factores como el elevado coste del suelo y del alquiler comercial, particularmente en el área metropolitana de Seúl, pueden constituir una barrera significativa para determinados modelos de negocio. A ello se suma, en algunos casos, una preferencia por proveedores nacionales, especialmente en contratación pública o en proyectos vinculados a grandes grupos empresariales.

En conjunto, aunque Corea del Sur es un mercado abierto, sofisticado y tecnológicamente avanzado, la entrada efectiva requiere una adecuada preparación, conocimiento del marco regulatorio y cultural, y, en muchos casos, una estrategia de implantación adaptada al contexto local, incluyendo la colaboración con socios locales.

## 3.2 RÉGIMEN FISCAL

### 3.2.1 Estructura general del sistema fiscal

El sistema fiscal de Corea del Sur se articula en torno a impuestos nacionales y locales. Los primeros son establecidos y recaudados por la Administración central, mientras que los segundos corresponden a los gobiernos locales.

Según la guía anual de KOTRA Taxation in Korea 2026, los impuestos que con mayor frecuencia afectan a las empresas, incluidas las extranjeras, son el impuesto sobre sociedades, el impuesto sobre la renta y el IVA, que, en conjunto, representan la mayor parte de la recaudación tributaria estatal.

Desde un punto de vista práctico, para un inversor o empresa española que opere en Corea del Sur, los tributos más relevantes serán, por tanto, el impuesto sobre sociedades o, en su caso, el IRPF, el IVA y determinados impuestos vinculados a la implantación y tenencia de activos, como el impuesto local sobre la renta de sociedades, el impuesto de registro y licencia, el impuesto de adquisición y el impuesto sobre la propiedad.

Se trata, por tanto, de un sistema mixto que grava la **renta**, el **consumo** y la **propiedad**, y que combina una estructura relativamente estandarizada con determinados recargos e impuestos locales. En términos generales, puede considerarse un sistema moderno y relativamente transparente, con un peso notable de la imposición directa y con una administración tributaria bien desarrollada.

### 3.2.2 Sistema impositivo (estatal, regional y local)

El sistema impositivo en Corea del Sur se divide en impuestos nacionales y locales, conforme a un modelo dual en el que la Administración central define el marco normativo y los entes territoriales gestionan determinados tributos.

A nivel estatal, el organismo responsable de la política fiscal es el Ministerio de Economía y Finanzas, mientras que la gestión, aplicación y recaudación de los principales impuestos corresponde al National Tax Service (NTS). Por su parte, el Servicio de Aduanas se encarga de los tributos relacionados con el comercio exterior.

Los impuestos nacionales se estructuran en impuestos internos, derechos de aduana y tributos finalistas (earmarked taxes). Entre los principales impuestos internos destacan:

- Impuesto sobre sociedades
- Impuesto sobre la renta de las personas físicas
- Impuesto sobre el valor añadido (IVA)
- Impuesto sobre transacciones de valores
- Impuesto integral sobre bienes inmuebles

Asimismo, existen tributos afectados a fines específicos, como el impuesto sobre el transporte, la energía y el medio ambiente, el impuesto educativo o el impuesto especial para el desarrollo rural, cuyos ingresos se destinan a programas concretos.

Por su parte, los impuestos locales se dividen en impuestos provinciales y municipales (ciudades y condados), e incluyen, entre otros:

- Impuesto local sobre sociedades (corporate local income tax)
- Impuesto de registro y licencia
- Impuesto de adquisición de bienes (especialmente inmuebles)
- Impuesto sobre la propiedad
- Impuestos sobre vehículos, consumo de tabaco y determinadas actividades

La normativa reconoce el principio de autonomía local, permitiendo a las autoridades territoriales establecer y recaudar determinados tributos conforme a la Local Tax Law.

En términos recaudatorios, los impuestos sobre la renta (personal y corporativa) y el IVA constituyen la base del sistema, representando la mayor parte de los ingresos fiscales del Estado.

La base imponible y los tipos impositivos pueden variar en función del nivel de gobierno y están sujetos a modificaciones periódicas, por lo que se recomienda consultar fuentes oficiales o asesoramiento especializado para cada caso concreto.

### 3.2.3 Resumen de la imposición sobre la renta de las personas físicas

El impuesto sobre la renta de las personas físicas en Corea del Sur es un impuesto progresivo que grava la renta mundial de los residentes y únicamente las rentas de fuente coreana en el caso de los no residentes.

A efectos fiscales, se considera residente a toda persona que tenga domicilio en Corea o que permanezca en el país durante más de 183 días en un período determinado. No obstante, los residentes extranjeros cuya permanencia en Corea no supere cinco años dentro de un período de diez años solo tributan por las rentas obtenidas en el extranjero en la medida en que estas sean pagadas o remitidas a Corea.

Los no residentes tributan exclusivamente por las rentas obtenidas en Corea.

El sistema combina la integración de la mayoría de las rentas en una base general con la tributación independiente de ciertos ingresos, como intereses o dividendos. Bajo el sistema global, se integran y gravan de forma conjunta las principales categorías de renta (rendimientos del trabajo, actividades económicas, pensiones y otras rentas), aplicándose una escala progresiva. Por su parte, determinadas rentas —como los intereses y dividendos— están sujetas, con carácter general, a retención en origen (en torno al 14 %), mientras que otras, como las ganancias patrimoniales o las rentas de jubilación, pueden tributar de forma separada.

Los tipos impositivos aplicables oscilan aproximadamente entre el 6 % y el 45 %, a los que se añade un recargo local del 10 % sobre la cuota estatal, lo que incrementa el tipo efectivo final.

El sistema contempla diversas deducciones personales, familiares y por gastos, así como créditos fiscales. Asimismo, existen regímenes específicos para trabajadores extranjeros, incluyendo la posibilidad de optar, en determinadas condiciones, por un tipo fijo reducido sobre las rentas del trabajo durante un período limitado.

#### **3.2.4 Resumen de la imposición sobre sociedades**

El impuesto sobre sociedades en Corea del Sur grava, con carácter general, la renta de las sociedades en función de su residencia fiscal. Se consideran sociedades residentes las constituidas conforme a la legislación coreana o aquellas cuya sede de dirección efectiva se encuentre en Corea, y tributan por su renta mundial. Por el contrario, las sociedades no residentes tributan únicamente por sus rentas de fuente coreana.

Desde un punto de vista práctico, una filial constituida en Corea por una empresa extranjera tiene la consideración de sociedad doméstica, por lo que queda sujeta al impuesto sobre sociedades por la totalidad de sus rentas, tanto obtenidas en Corea como en el extranjero. En cambio, una sucursal o establecimiento permanente de una sociedad extranjera tributa únicamente por las rentas atribuibles a su actividad en Corea.

El impuesto sobre sociedades recae principalmente sobre la renta obtenida en cada ejercicio, aunque la normativa contempla también supuestos específicos de tributación sobre determinadas plusvalías inmobiliarias y, en su caso, sobre la renta de liquidación de la sociedad.

A nivel internacional, con efectos desde el 1 de enero de 2026, Corea ha implementado un impuesto mínimo complementario nacional, alineado con los mecanismos del Pilar II de la OCDE, garantizando que las entidades constitutivas nacionales con un tipo efectivo inferior al 15% queden sujetas a un impuesto adicional conforme a los resultados del sistema de lucha contra la erosión de bases imponibles globales (GloBE).

Las modificaciones también introducen un nuevo régimen sancionador para las oficinas de enlace de sociedades extranjeras que no cumplan con los requisitos de presentación de información, y refuerzan los procedimientos de retención al exigir que los agentes de retención nacionales presenten a las autoridades fiscales las solicitudes completas y la documentación justificativa para

la aplicación de tipos reducidos en virtud de convenios para no residentes, con independencia de que exista una solicitud expresa.

Para los ejercicios iniciados a partir del 1 de enero de 2026, la escala general del impuesto sobre sociedades aplicable a las sociedades residentes es la siguiente:

Base imponible	Tipo / cuota
Hasta 200 millones KRW ( $\approx$ 115.229€)	10 %
Más de 200 millones KRW y hasta 20.000 millones KRW ( $\approx$ más de 115.229€ y hasta 11.529.900€)	20 millones KRW + 20 % sobre el exceso de 200 millones KRW ( $\approx$ 10.377€ + 19% sobre el exceso de 115.229€)
Más de 20.000 millones KRW y hasta 300.000 millones KRW ( $\approx$ más de 11.529.900€ y hasta 172.948.500€)	3.980 millones KRW + 22 % sobre el exceso de 20.000 millones KRW ( $\approx$ 2.179.151€ + 21% sobre el exceso de 11.529.900€)
Más de 300.000 millones KRW ( $\approx$ 172.948.500€)	65.580 millones KRW + 25% sobre el exceso de 300.000 millones KRW ( $\approx$ 36.077.057€ + 24% sobre el exceso de 172.948.500€)

A este impuesto estatal se añade el impuesto local sobre la renta de sociedades (corporate local income tax), que se liquida ante la administración local y supone, en la práctica, aproximadamente un 10 % adicional sobre la cuota del impuesto sobre sociedades, elevando así el tipo efectivo final.

La declaración y pago del impuesto deben realizarse, con carácter general, dentro de los tres meses siguientes al cierre del ejercicio social. En el caso de sociedades con ejercicio coincidente con el año natural, el plazo ordinario finaliza el 31 de marzo del año siguiente. Además, existe obligación de presentar y pagar el impuesto local sobre sociedades ante la autoridad local competente, con un plazo que puede extenderse hasta cuatro meses desde el cierre del ejercicio.

El sistema coreano contempla asimismo la posibilidad de compensar bases imponibles negativas generadas en ejercicios anteriores, con determinados límites, así como reglas específicas en materia de retenciones, pagos a cuenta, precios de transferencia y tributación de sociedades extranjeras con establecimiento permanente. También existen incentivos fiscales relevantes para actividades de I+D, tecnologías estratégicas y determinadas inversiones incentivadas.

### 3.2.5 Resumen de la imposición sobre el patrimonio

En Corea del Sur no existe un impuesto general sobre el patrimonio neto comparable al de otros países europeos. No obstante, la tenencia, transmisión y acumulación de activos —especialmente inmobiliarios— está sujeta a distintos impuestos específicos.

En particular, destacan los siguientes:

- Impuesto sobre bienes inmuebles (*Property Tax*): presenta tipos variables en función del tipo de activo y su uso. En términos orientativos, los terrenos tributan entre el 0,2 % y el 0,5

%, las viviendas entre el 0,1 % y el 0,4 %, y los edificios entre el 0,25 % y el 4 %, con regímenes específicos para determinados activos, como viviendas de lujo o instalaciones industriales. La estructura del impuesto es progresiva, combinando cuotas fijas y tipos marginales.

- Impuesto global sobre bienes inmuebles (*Comprehensive Real Estate Holding Tax*): impuesto estatal adicional que se aplica cuando el valor total de los bienes inmuebles en propiedad de una persona física o jurídica supera determinados umbrales. Tiene carácter progresivo y está diseñado para gravar grandes patrimonios inmobiliarios.
- Impuesto sobre adquisiciones (*Acquisition Tax*): grava la adquisición de bienes, principalmente inmuebles, vehículos y determinados activos. Se devenga en el momento de la transmisión y es gestionado por las autoridades locales.
- Impuesto sobre herencias y donaciones (*Inheritance and Gift Tax*): grava la transmisión gratuita de bienes. Corea del Sur presenta tipos relativamente elevados en comparación internacional, con una estructura progresiva que puede alcanzar niveles significativos en grandes patrimonios.

Adicionalmente, pueden existir otros gravámenes vinculados a la propiedad o uso de determinados activos (por ejemplo, impuestos sobre vehículos o determinados activos empresariales), así como recargos locales.

En el caso de los inversores extranjeros, el tratamiento fiscal en materia patrimonial es, con carácter general, equiparable al de los inversores nacionales, sin perjuicio de las particularidades derivadas de la normativa aplicable a no residentes.

### 3.2.6 Resumen de la imposición sobre el consumo

El principal impuesto sobre el consumo en Corea del Sur es el impuesto sobre el valor añadido (*Value-Added Tax, VAT*), que grava la entrega de bienes y la prestación de servicios realizadas en Corea, así como la importación de mercancías.

Están sujetos al IVA quienes suministren bienes o servicios de forma independiente en el curso de una actividad económica, con independencia de que actúen o no con ánimo de lucro. A estos efectos, pueden ser contribuyentes personas físicas, sociedades, administraciones públicas y otras entidades. Quienes inicien una actividad deben registrarse ante la administración tributaria dentro de los 20 días siguientes al comienzo de la actividad, si bien el registro puede efectuarse con anterioridad.

El tipo general del IVA es del 10 %. El impuesto a ingresar se calcula como la diferencia entre el IVA repercutido en las ventas y el IVA soportado en las compras. Si el IVA soportado es superior al repercutido, puede resultar una cantidad a devolver. La deducción del IVA soportado exige, con carácter general, disponer de la correspondiente factura fiscal (*tax invoice*); en caso contrario, la deducción puede ser denegada y dar lugar a sanciones.

El sistema distingue entre operaciones sujetas al tipo cero y operaciones exentas. El tipo cero (0 %) se aplica, entre otros supuestos, a la exportación de bienes, a determinados servicios prestados en el extranjero y a ciertos servicios internacionales de transporte. En estos casos, el contribuyente mantiene el derecho a la devolución del IVA soportado. Por el contrario, en las operaciones exentas no se repercute IVA, pero tampoco existe, en principio, derecho a deducir el IVA soportado. Entre las principales exenciones se encuentran determinados productos alimentarios no transformados,

servicios sanitarios, educativos, financieros, el suministro de terrenos y ciertos servicios personales y culturales.

La normativa prevé asimismo reglas especiales en materia de inversión del sujeto pasivo (*reverse charge*) para ciertos servicios o intangibles suministrados por no residentes o sociedades extranjeras sin establecimiento en Corea, así como un régimen específico para la prestación transfronteriza de servicios electrónicos por operadores extranjeros.

El período impositivo ordinario del IVA se divide en dos semestres: de enero a junio y de julio a diciembre. No obstante, el sistema exige también la presentación de declaraciones preliminares durante el ejercicio, lo que en la práctica implica obligaciones periódicas de declaración y pago a lo largo del año. Con carácter general, las declaraciones y pagos deben presentarse antes del día 25 del mes siguiente al cierre del período correspondiente.

Además del IVA, el sistema coreano incluye diversos impuestos especiales sobre el consumo, entre los que destacan el *Individual Consumption Tax*, aplicable a determinados bienes y servicios específicos o de lujo; el *Liquor Tax*, sobre bebidas alcohólicas; y el *Tobacco Consumption Tax*, sobre labores del tabaco. A ello se añaden determinados gravámenes con finalidad específica, como los relacionados con energía, medio ambiente o desarrollo rural.

### 3.2.7 Otros impuestos y tasas

Además de los principales impuestos sobre la renta, sociedades y consumo, el sistema fiscal coreano contempla una serie de impuestos adicionales y tasas específicas que pueden resultar relevantes para la actividad empresarial.

Entre los más destacados se encuentran:

- *Securities Transaction Tax*: grava la transmisión de valores, aplicándose como un porcentaje sobre el valor de la transacción. Resulta especialmente relevante en operaciones bursátiles o desinversiones.
- *Stamp Tax*: impuesto que grava la formalización de determinados documentos y contratos, con cuantías variables en función del tipo de operación.
- *Registration and License Tax*: impuesto local aplicable, entre otros supuestos, a la constitución de sociedades, ampliaciones de capital, registros mercantiles y obtención de licencias administrativas.
- *Acquisition Tax*: grava la adquisición de determinados activos, especialmente bienes inmuebles, vehículos y activos empresariales, y es gestionado por las autoridades locales.
- *Customs Duties* (derechos arancelarios): aplicables a la importación de bienes, si bien muchos productos se benefician de reducciones o eliminación arancelaria en virtud de acuerdos comerciales, como el ALC entre la UE y Corea del Sur.
- Impuestos finalistas: como el *Transportation, Energy and Environment Tax*, el *Education Tax* o el *Special Tax for Rural Development*, cuyos ingresos se destinan a fines específicos de política pública.

También pueden existir tasas administrativas y cargas locales vinculadas a la actividad empresarial, como tasas por gestión de residuos, uso de infraestructuras o servicios públicos, que varían en función de la ubicación y del tipo de actividad.

### **3.2.8 Tratamiento fiscal de la inversión extranjera. Incentivos y existencia de CDI con España y países competidores**

Con carácter general, la inversión extranjera en Corea del Sur recibe un tratamiento fiscal equiparable al de la inversión nacional. Así, una sociedad constituida en Corea con participación extranjera tributa como empresa residente, mientras que una sucursal o establecimiento permanente de una entidad no residente tributa por las rentas de fuente coreana que le sean atribuibles.

Para la empresa española, uno de los elementos más relevantes es la existencia de convenio para evitar la doble imposición entre España y Corea del Sur (BOE-A-1994-27627), lo que contribuye a reducir la doble imposición jurídica y a ordenar la tributación de dividendos, intereses, cánones y otras rentas transfronterizas.

En cuanto a los incentivos, el régimen vigente se concentra principalmente en los impuestos locales y en los tributos asociados a la importación de bienes de capital. Las empresas con inversión extranjera pueden beneficiarse, en determinados supuestos, de reducciones o exenciones en el impuesto de adquisición y en el impuesto sobre bienes inmuebles, así como de exenciones de derechos de aduana, impuesto especial al consumo e IVA sobre determinados bienes de equipo importados.

No obstante, conviene tener en cuenta que el régimen general de reducción o exención del impuesto sobre sociedades y del impuesto sobre la renta para nueva inversión extranjera fue suprimido a finales de 2018. Desde entonces, el sistema descansa más en incentivos sectoriales, regionales y tecnológicos, así como en créditos fiscales horizontales aplicables tanto a empresas coreanas como extranjeras, especialmente en ámbitos como I+D, tecnologías estratégicas, empleo o implantación en determinadas zonas.

En consecuencia, el atractivo fiscal de una inversión en Corea depende hoy en menor medida de la condición extranjera del inversor y más del sector de actividad, la estructura de la inversión, la localización del proyecto y la correcta aplicación del CDI correspondiente.

## **3.3 SISTEMA FINANCIERO**

### **3.3.1 Sistema financiero**

El sistema financiero de Corea del Sur es avanzado, altamente desarrollado y está bien regulado. Se caracteriza por una fuerte presencia bancaria, una creciente sofisticación de los mercados de capitales y un elevado grado de digitalización.

Está compuesto principalmente por:

- Banco central: Bank of Korea  
Responsable de la política monetaria, la estabilidad de precios y la estabilidad del sistema financiero.
- Autoridad reguladora:
  - *Financial Services Commission (FSC)*: define políticas financieras y regula el sector.
  - *Financial Supervisory Service (FSS)*: supervisión operativa.
- Sistema bancario:

- Bancos comerciales: nacionales, regionales y sucursales de bancos extranjeros.
- Bancos especializados: creados para apoyar sectores estratégicos, como el *Korea Development Bank* y el *Export-Import Bank of Korea*.
- Instituciones depositarias no bancarias:  
Cajas de ahorro, cooperativas de crédito, mutualidades y banca postal, con actividad centrada en la captación de depósitos y concesión de crédito en ámbitos más específicos.
- Entidades de inversión financiera:  
Sociedades de valores, gestoras de fondos, asesores financieros y entidades fiduciarias, que operan principalmente en los mercados de financiación directa.
- Mercados de capitales:  
Bolsa principal: Korea Exchange (KRX), que incluye el KOSPI (grandes empresas) y el KOSDAQ (empresas tecnológicas y de menor capitalización). Incluye también el mercado de bonos y titulizaciones.
- Otros actores financieros:  
Compañías de seguros (vida y no vida), entidades de crédito especializado (leasing, tarjetas y financiación), así como sociedades de capital riesgo y holdings financieros.
- Infraestructura y entidades auxiliares:  
Sistemas de pagos y compensación, fondos de garantía de depósitos y agencias de información crediticia.

El sector bancario ha desempeñado un papel relevante en el desarrollo económico del país, especialmente durante las primeras fases de industrialización, al actuar como instrumento de la política industrial del Estado. En la actualidad, el sistema financiero coreano figura entre los más desarrollados de Asia y se apoya en un marco regulatorio sólido, reforzado mediante medidas macroprudenciales y de gestión de crisis. El Fondo Monetario Internacional lo considera uno de los sistemas financieros más grandes y desarrollados de Asia.

El sector está dominado por grandes entidades nacionales, entre las que destacan KB Kookmin Bank, Shinhan Bank, Hana Bank y Woori Bank, junto con bancos públicos como el Korea Development Bank y el Export-Import Bank of Korea.

En los mercados de capitales, el índice KOSPI, gestionado por la Korea Exchange, es uno de los principales de Asia. No obstante, Corea del Sur continúa clasificada como mercado emergente por MSCI debido, principalmente, a limitaciones en la convertibilidad del won en mercados *offshore*.

A pesar de su solidez, el sistema financiero coreano presenta algunos retos, entre los que destacan el elevado endeudamiento de los hogares y su exposición al entorno económico internacional. Por otro lado, el alto grado de digitalización y el desarrollo del sector *fintech* constituyen una de sus principales fortalezas.

### 3.3.2 Líneas de crédito, acuerdos multilaterales de financiación

En consonancia con su nivel de desarrollo y su pertenencia a la OCDE, Corea del Sur no es receptora de financiación concesional ni preferencial. Sin embargo, dispone de un sólido sistema público de apoyo financiero orientado a la internacionalización de sus empresas, especialmente en terceros mercados.

El núcleo de este sistema está constituido por el Export-Import Bank of Korea (KEXIM), que proporciona financiación a exportaciones e inversiones internacionales, y la Korea Trade Insurance Corporation (K-SURE), que ofrece seguros de crédito a la exportación y cobertura frente a riesgos comerciales y políticos. Ambas instituciones configuran el sistema coreano de apoyo oficial a la exportación, equivalente a una agencia de crédito a la exportación.

Asimismo, destacan otras entidades públicas orientadas a la financiación de proyectos internacionales, especialmente en infraestructuras, como la Korea Overseas Infrastructure & Urban Development Corporation, que apoya la identificación, estructuración y financiación de proyectos de colaboración público-privada en sectores como transporte, energía o desarrollo urbano.

Corea del Sur es también miembro activo de instituciones financieras internacionales, como el World Bank, el Asian Development Bank y el International Monetary Fund, participando como financiador en proyectos en economías en desarrollo, especialmente en Asia.

### **3.3.3 Régimen de cobros y pagos al exterior. Control de cambios y repatriación de capitales**

El régimen de cobros y pagos al exterior de Corea del Sur es, en general, liberalizado. Corea acepta las obligaciones del Artículo VIII del FMI desde 1988 y, según el Annual Report on Exchange Arrangements and Exchange Restrictions del FMI, no presentaba restricciones cambiarias ni prácticas de tipos de cambio múltiples en la última revisión disponible.

El won surcoreano opera en un régimen de flotación y su tipo de cambio se determina, con carácter general, por la oferta y la demanda en el mercado de divisas, si bien el Bank of Korea puede intervenir para preservar la estabilidad cambiaria.

Las transacciones corrientes no están sujetas a restricciones significativas. Por el contrario, las operaciones de capital se rigen por un sistema de lista negativa, de modo que, salvo prohibición expresa, están permitidas, aunque determinadas transacciones deben notificarse al Ministry of Economy and Finance, al Bank of Korea o a un banco autorizado de divisas.

En cuanto a la repatriación de capitales, no existen restricciones relevantes a la remisión al exterior de fondos vinculados a inversiones, dividendos o beneficios, siempre que se cumplan los requisitos administrativos, fiscales y de notificación aplicables. En este sentido, el marco coreano puede considerarse abierto para la inversión exterior, aunque sujeto a supervisión en determinadas operaciones financieras y de capital.

## **3.4 MERCADO DE TRABAJO**

### **3.4.1 Régimen de contratación laboral**

Las relaciones laborales en Corea del Sur se rigen fundamentalmente por la Ley Laboral (Labor Standard Act), que establece el marco general en materia de condiciones de trabajo e incluye aspectos contractuales, salarios, jornada laboral u horas extra. Otras leyes que la complementan incluyen la Ley de Asociación y Relaciones Laborales que regula el derecho de sindicación, la negociación colectiva, el equilibrio de derechos y obligaciones de los sindicatos y patronos, así como Ley sobre la Promoción de la Participación y Cooperación de los Trabajadores, fomenta la calidad de vida de los trabajadores, las políticas de bienestar y la implicación de estos en la empresa; (iii) la Ley del Salario Mínimo y (iv) la Ley de Protección de Trabajadores no Regulares, que fija las

condiciones de empleo de trabajadores temporales o subcontractados. En Corea, hay una tendencia a adaptar paulatinamente el sistema laboral de forma más alineada con los estándares de la OCDE con más transparencia, formalización y protección.

La aplicación de esta legislación laboral se apoya en la interpretación jurisprudencial y administrativa. Asimismo, los convenios colectivos negociados entre sindicatos y patronos tienen carácter jurídicamente vinculante y pueden regular aspectos concretos como la remuneración por horas extra, los incentivos o las condiciones de trabajo particulares. El Capítulo 2 de la Ley Laboral incluye las disposiciones sobre los contratos de trabajo. Se establece que todo contrato tiene que ser formalizado por escrito, entregado al trabajador e incluir de forma detallada las condiciones de salario, jornada laboral, días festivos, vacaciones retribuidas, pensión de jubilación y otras prestaciones sociales.

La legislación permite en cualquier caso incluir un período de prueba al inicio de la relación laboral. Sin embargo, incluso durante este periodo el despido no es completamente discrecional, debe tener una causa justificada como falta de cumplimiento con los requisitos estipulados para superar el periodo de prueba. Esto refleja una tendencia hacia un mayor control de las decisiones laborales en cuanto a extinción del contrato.

El sistema laboral coreano incluye varias modalidades contractuales, entre ellas los contratos temporales, en prácticas y la subcontratación mediante empresas de trabajo temporal. Este último modelo estipula que el trabajador tiene una relación contractual con la empresa de trabajo temporal mientras presta servicios a otra empresa usuaria. La Ley sobre la Protección de Trabajadores Subcontratados legalizó la actividad de las Empresas de Trabajo Temporal y, en la actualidad, es una contratación sujeta a autorización del Ministerio de Trabajo que además limita los sectores a los que es aplicable este tipo de régimen. La existencia de estos contratos ha contribuido a la persistencia de dualidad entre trabajadores regulares con un empleo estable y mayor protección frente a los no regulares que enfrentan condiciones más precarias o temporales.

En casos de extinción de la relación laboral, la legislación establece en el artículo 34 el derecho del trabajador a recibir una indemnización equivalente a 30 días de salario por cada año trabajado, sin perjuicio de los derechos adicionales estipulados por sistemas de pensiones propios de la empresa. En cualquier caso, el despido requiere una causa justificada, no siendo admisible la decisión unilateral de forma discrecional por parte del contratante. El trabajador dispone de mecanismos de defensa y puede recurrir a la Comisión de Relaciones Laborales, que depende del Ministerio de Trabajo y es el órgano principal de mediación y arbitraje en esta materia. También es posible presentar una querrela en la Oficina Laboral regional correspondiente, o iniciar un procedimiento civil ante los tribunales.

El despido sin preaviso es una medida excepcional reservada para casos de mala conducta grave del trabajador o circunstancias extraordinarias que impidan continuar la actividad empresarial, aunque su aplicación práctica es cada vez más limitada y controlada por las autoridades laborales.

Por otro lado, existen disposiciones específicas para fomentar la inclusión de las personas con discapacidad y los veteranos militares. La ley de Promoción de Empleo y Rehabilitación Vocacional de Personas con Discapacidad establece la obligación para empresas con más de 50 empleados, cumplir la cuota mínima de empleo de entre 3% y 3,6%. Asimismo, los veteranos y las personas distinguidas por sus servicios al Estado tienen preferencia en el acceso al mercado laboral, con más peso en el sector público, pero también incentivos en el privado.

### 3.4.2 Régimen de trabajadores extranjeros

Para trabajar en Corea, los trabajadores extranjeros necesitan obtener previamente un visado que permita el desarrollo de actividad laboral. Existen varios tipos de visados recogidos en el Decreto de Aplicación de la Ley de Inmigración, que establece diferentes categorías en función de la naturaleza del trabajo a realizar.

Entre los principales tipos de visados están los trabajos de corta duración (C-4), profesores universitarios (E-1), profesores de lenguas extranjeras (E-2), investigadores (E-3), instructores de tecnologías específicas (E-4), ocupaciones específicas (E-5), artes y entretenimiento (E-6), otras profesiones (E-7), trabajo no profesional (E-9), tripulación de barcos (E-10) o *working holiday* (H-1). A estos se añaden algunas categorías especialmente relevantes en el ámbito empresarial y de inversión extranjera: visado para trabajadores desplazados dentro de una misma empresa multinacional (D-7) o inversores extranjeros y personal directivo vinculado a sociedades con participación extranjera (D-8).

Los trabajadores extranjeros están sujetos a la misma legislación laboral que los nacionales con carácter general, incluyendo incluidas las disposiciones en materia de condiciones de trabajo, salarios, jornada laboral o protección social. Sin embargo, el acceso al mercado está condicionado por los requisitos de inmigración y también hay una tendencia hacia la regulación de salarios mínimos correspondientes a cada tipo de visado para evitar la competencia de la mano de obra en términos de precio.

### 3.4.3 Jornada laboral y permisos

El calendario laboral incluye entre 15 y 17 días festivos al año. Además, a partir de su primer año de trabajo, cada trabajador tiene derecho a 15 días de vacaciones pagadas al año, que podrá disfrutar seguidos o en varias veces. A partir del tercer año de antigüedad en la empresa, el trabajador obtiene un día adicional de vacaciones por cada dos años trabajados hasta un máximo de 25.

### 3.4.4 Costes laborales. Salarios

En 2026, el salario mínimo está fijado en 10.320 wones por hora (6,32 € aprox.) y 2.156.880 wones mensuales (1.253 € aprox.) suponiendo una jornada laboral de 40 horas con 8 horas extras pagadas.

Actualmente, la jornada semanal se compone de un máximo de 52 horas, distribuidas en 40 horas laborales y un máximo de 12 horas extra. La normativa establece límites al tiempo de trabajo para evitar jornadas excesivamente prolongadas.

Las horas extraordinarias se remuneran con un incremento mínimo del 50 % sobre el salario ordinario. No obstante, cuando estas se realizan en horario nocturno (entre las 22:00 y las 6:00 horas del día siguiente), se aplica un recargo adicional del 50 %, alcanzando un total mínimo del 100 % sobre el salario ordinario. Las horas trabajadas en días festivos se retribuyen con un incremento mínimo del 50 % sobre el salario ordinario para jornadas de hasta 8 horas, mientras que, en caso de superarse dicho límite, el incremento será de al menos el 100 % sobre el salario habitual.

El salario se abonará en dinero. No obstante, se podrá abonar parte en especie si así lo estipulan los estatutos o el convenio colectivo. La fecha de pago será un día fijo al mes.

### 3.4.5 Seguridad social

El sistema de seguridad social en Corea se estructura en torno a cuatro principales seguros obligatorios denominados *Four Major Insurances*, que son los siguientes:

1. Sistema público de pensiones: se financia mediante una cotización del 9 % de los ingresos medios mensuales, repartida equitativamente (50% a cargo del empleado, siendo este deducible, y 50% a cargo de la empresa).
2. Seguro nacional de salud: implica la cotización del 7,19% para el seguro regular y 8,14% el de larga duración del salario medio mensual, repartida equitativamente (50% a cargo del empleado, siendo este deducible, y 50% a cargo de la empresa), y cubre las prestaciones generales del sistema sanitario.
3. Seguro de empleo del trabajador: el trabajador cotiza un 0,9% del salario. Mientras que la aportación de la empresa es superior, puede variar en función del tamaño y sector de la empresa entre un 1,15% y un 1,75%.
4. Seguro de compensación de accidentes industriales: el importe se cobra exclusivamente al empleador, su coste depende del tipo de industria y el riesgo asociado a ella. Varía entre el 0,6% y el 18,6% del total de salarios. Mediante este seguro, el Estado cubre las lesiones o enfermedades derivadas del trabajo.

Los seguros sociales en Corea del Sur tienen en general unas cotizaciones por debajo de los países europeos, pero con una cobertura amplia. Además, existen otras cotizaciones voluntarias, como los planes de pensiones promovidos por las empresas para mejorar las prestaciones del sistema público.

### 3.4.6 Relaciones colectivas; sindicatos; huelga

En Corea del Sur se reconoce como derechos fundamentales de los trabajadores la libertad de asociación sindical, negociación y acción colectiva en línea con los estándares internacionales.

#### Sindicatos

La mayoría de los sindicatos se forman como asociaciones que agrupan a varios grupos de la misma industria o como confederaciones. Es posible que un sindicato que representa a más de dos tercios de los trabajadores de un sector establezca cláusulas de afiliación obligatoria, aunque, en la práctica, se trata de una tendencia minoritaria. Además, el marco legislativo permite que coexistan varios sindicatos en un mismo centro de trabajo, aunque estos deben coordinarse en la negociación de convenios.

#### Negociación y convenios colectivos

Los representantes sindicales están autorizados a negociar con los empresarios o las asociaciones de empresarios los convenios colectivos. En todos los casos de negociación colectiva se aplica el principio de buena fe, que no permite negativa o retrasos injustificados. Si coexisten varios órganos sindicales en un centro de trabajo, el canal de negociación colectiva debe ser único con coordinación entre ambos grupos. Los convenios colectivos son vinculantes para los miembros del sindicato correspondiente, pero, en determinadas circunstancias, pueden extender sus efectos a aquellos trabajadores no afiliados que desempeñen funciones similares.

#### Representación de trabajadores en la empresa

Dentro de la empresa el Consejo de Gestión Laboral es el órgano principal de participación que vincula a los trabajadores y empresarios, que lo conforman equitativamente. El Consejo de Gestión Laboral debe establecerse en cualquier lugar de trabajo que cuente con 30 o más trabajadores, suelen integrarlo entre tres y diez miembros. Si la mayoría de los trabajadores están afiliados al sindicato, es éste el que designa a sus representantes. En caso contrario, son elegidos directamente por los trabajadores.

### **Huelga**

La Constitución reconoce el derecho de huelga, pero su ejercicio está regulado y limitado minuciosamente, especialmente en sectores considerados esenciales, como hospitales, electricidad o agua. En estos sectores, se exige mantener unos servicios mínimos durante el desarrollo de las acciones. Además, se prohíben acciones que impidan funcionamiento básico o afecten instalaciones críticas.

Por lo general, las acciones colectivas en las que se engloba la huelga solo pueden llevarse a cabo una vez agotadas las vías de negociación. La convocatoria de huelga requiere tanto la aprobación por mayoría de los miembros del sindicato, la mediación con las autoridades administrativas y la notificación a la Comisión de Relaciones Laborales correspondiente.

### **Cierre patronal**

Como medida de respuesta a una huelga que se esté llevando a cabo, el empresario puede llevar a cabo un cierre patronal con el fin de proteger las instalaciones y la actividad empresarial. Debe informarse con antelación a la autoridad administrativa y a la Comisión de Relaciones Laborales correspondiente.

Sin embargo, hay ciertas restricciones ya que el empresario no puede sustituir al personal en huelga por nuevos trabajadores o recurrir a la subcontratación de personal, salvo casos excepcionales en sectores esenciales (artículo 43, 3 y 4 de LSA). El empresario tampoco tiene la obligación de pagar los salarios durante el transcurso del conflicto laboral.

## **4 INFORMACIÓN PRÁCTICA**

### **4.1 Formalidades de entrada y salida**

Desde septiembre de 2021, los españoles que visiten Corea del Sur y vayan a permanecer un máximo de 90 días o que no vayan a desempeñar una actividad laboral no necesitan visado de entrada al país y deberán mostrar tan sólo un pasaporte válido y rellenar unos formularios disponibles en línea. En caso de que se desee permanecer más tiempo se deberá solicitar un visado a largo plazo en la oficina de inmigración local dentro de los primeros 90 días de su estancia. Se recomienda visitar la [página web](#) de la Embajada de Corea del Sur en España para más información.

### **4.2 Lengua oficial y religión**

El idioma oficial es el coreano. Dadas las considerables diferencias sintácticas y gramaticales entre el coreano y los idiomas occidentales, el nivel de expresión de la población general en inglés (u otras lenguas) no es alto. Casi cualquier coreano joven o de mediana edad es capaz de pronunciar algunas palabras en inglés, pero resulta difícil encontrar personas que lo hablen con una cierta soltura. En empresas que mantienen contactos con el exterior es relativamente común encontrar personas que hablen inglés, pero al concertar entrevistas es conveniente aclarar si va a ser necesaria la participación de un intérprete, y es muy frecuente que el seguimiento siempre se haga por escrito evitando el teléfono.

En 2025, un 51 % de la población se declaró no creyente, un 20 % protestante, 16% budista y 11 % católica (KOSTAT,2025).

### 4.3 Moneda y tipo de cambio

La unidad monetaria es el won surcoreano (KRW). Existen billetes de 1.000, 5.000, 10.000 y 50.000 wones, y monedas de 50, 100 y 500 wones.

Las tarjetas de crédito internacionales son aceptadas en casi todos los establecimientos del país. Los bancos no necesariamente aceptan tarjetas internacionales en sus cajeros automáticos. Sus horarios abiertos al público son normalmente de 9:00 a 16:00 horas.

Corea del Sur mantiene un régimen de tipo de cambio flotante en un marco de objetivos de inflación. Permite por tanto que sean los mecanismos del mercado de divisas los que determinen el precio de su moneda en su cruce con otras divisas, aunque el Banco de Corea admite que interviene en el mercado para moderar las fluctuaciones excesivas "debidas a razones ajenas a los fundamentos del mercado". La gran importancia del sector exterior para la economía coreana hace que ésta sea extremadamente sensible a las variaciones en el tipo de cambio de su moneda con respecto a las de sus principales socios comerciales (dólar, yen, euro, yuan-renminbi).

En abril de 2026, un euro vale aproximadamente 1.725 wones surcoreanos, frente a los 1.605 wones del año anterior. La cotización del momento puede consultarse en el siguiente [enlace](#).

### 4.4 Corriente eléctrica

El voltaje en Corea del Sur es de 220V y la frecuencia de 60 Hz (España es 220V-230V y 50 Hz). Se pueden utilizar los aparatos eléctricos de España en Corea del Sur, aunque puede ser recomendable, según los casos, un regulador de corriente; en cuanto a la frecuencia no hay convertibilidad - de menor a mayor o viceversa-, y no se puede adaptar uno a otro, por lo que el equipo puede dañarse.

El tipo de enchufe que se utiliza en Corea del Sur es similar al de España. Se utilizan los enchufes de tipo C y F. En caso contrario, será necesario un adaptador.

### 4.5 Seguridad

[Recomendaciones de viaje \(exteriores.gob.es\)](#). No hay restricciones específicas relativas a viajes a este país, con excepción de la zona desmilitarizada (DMZ).

**Zonas de alto riesgo (deben ser evitadas):** Zona Desmilitarizada (DMZ). Además, hay controles en la zona contigua.

**Zonas de riesgo medio:** ninguna

**Zonas sin problemas:** todo el país.

Si se diera un aumento de la tensión con Corea del Norte es muy importante conocer las pautas de actuación para la población civil. En el siguiente [enlace](#), dentro de la sección "Emergency procedure Manual" puede encontrar recomendaciones generales.

También es conveniente descargarse la aplicación "Emergency Ready App", desarrollada por el Ministerio del Interior y de Seguridad con información relevante en inglés. Puede acceder a ella a través de este enlace en [Iphone](#) o en [Android](#).

Los índices de criminalidad son bajos, aunque se recomienda adoptar medidas de precaución con el pasaporte y para evitar hurtos. Se han dado también algunos casos de delitos sexuales y de sumisión química contra mujeres extranjeras.

Con carácter general, se recuerda a todos los ciudadanos españoles la conveniencia de contactar con la Embajada a fin de facilitar sus datos y, si lo desean, mantenerse informados.

La Policía de Corea dispone de un servicio de policía de turismo a disposición de los viajeros en las principales zonas turísticas y en el siguiente [enlace](#).

Existe riesgo de tifones en la temporada de lluvias, entre julio y septiembre. El sur del país está más expuesto (Gyeongsangbuk, Gyeongsangnam, Jeollanam, Jeollabuk e isla de Jeju) mientras que en el norte solo son frecuentes precipitaciones fuertes y vientos. Se recomienda consultar información actualizada en el sitio web de la [Agencia Meteorológica de Corea](#) (en inglés).

Aunque los terremotos fuertes no son muy frecuentes, conviene estar familiarizado con la información al respecto y con las medidas de prevención y autoprotección puestas en marcha por estas autoridades en los siguientes enlaces:

- [Korea Meteorological Administration](#)
- [Seoul Metropolitan Government](#)

#### 4.6 Condiciones sanitarias

Se recomienda consultar los precios de las consultas médicas antes de realizarlas, o bien preferiblemente acudir después de hablar con la compañía de seguros ya que, al no disponer de un seguro coreano, la tarifa aplicada por un simple tratamiento puede ser excesiva, incluso en los hospitales públicos.

##### **Principales hospitales donde facilitan servicios para extranjeros:**

Yonsei Severance Hospital

Subway Line 2 / Sinchon Station, Exit 3

Sinchon-dong, Seodaemun-gu, Seoul

Teléfono: 82 2 361 5114

Web: <https://yi.severance.healthcare/sev-en/index.do>

Gangnam St Mary's Hospital

Subway Line 2 / Seocho Station, Exit 1

Banpo-dong, Seocho-gu, Seoul

Teléfono: 82 2 590 1114

Web: <https://www.cmcseoul.or.kr/en.common.main.main.sp>

Seoul National University Hospital

Subway Line 4 / Hyehwa Station, Exit 3

Yeongeong-dong, Jongno-gu, Seoul

Teléfono: 82 2 760 2002

Web: <http://www.snuh.org/>

Yong-dong Severance Hospital

Dogok-dong, Gangnam-gu, Seoul

Teléfono: 82 2 34972114

Web: <https://sev.severance.healthcare/sev-en/index.do>

Soon Chun Hyang University Hospital

59, Daesagwan-ro, Yongsan-gu, Seoul

Teléfono: 82 2 709 9114

Web: <https://international.schmc.ac.kr/seoulEng/index.do>

Busan National University Hospital

Subway Line 1/ Tosungdong (PNUH) station (Ami-Dong Seo-Gu, Busan)

Teléfono: 82 51 254 0171

Web: <https://english.pnuh.or.kr/english/main/main.do?rbsIdx=1>

#### **4.7 Comunidades y conexiones con España**

##### **Comunicaciones por vía marítima**

El medio más habitual de transporte de mercancías es por vía marítima, debido a la situación de la península coreana y al cierre de la única frontera terrestre con Corea del Norte. La infraestructura portuaria es adecuada y Corea dispone de una importante flota mercante. Los principales puertos son Busan e Incheon, con otros menos importantes en Donghae, Masan, Yeosu, Gunsan, Mokpo, Pohang, Ulsan, Jeju, Gwangyang, Saemangeum.

Las comunicaciones con España por mar son relativamente buenas. Los principales puertos de embarque son Algeciras, Valencia y Barcelona, desde donde sale una media de 2-3 buques semanales con destino a Busan. La duración aproximada del trayecto es entre 40 ó 50 días. También hay una conexión regular entre Bilbao y Busan, pero con menor frecuencia y mayor duración del viaje debido a las escalas.

##### **Vuelos entre España y Corea**

Existe conexión directa varios días a la semana entre Madrid y Seúl con Korean Air y Barcelona y Seúl con Asiana y Tway.

##### **Telecomunicaciones**

Para llamar a Corea desde el exterior el prefijo es el 0082, y si la llamada se realiza a Seúl el 0082-2 y a continuación el número de teléfono. En caso de un móvil, el prefijo es +82 10...Una vez en Corea, no es necesario utilizar prefijos 0082 pero se debe añadir un 0 al número, por ejemplo, en el caso de Seúl 02xxx o en caso de un teléfono móvil 010xxx.

Para poder usar móviles españoles en la red de móviles en Corea del Sur, es necesario que cumplan con los estándares CDMA o W-CDMA, que funcionen en frecuencia W2100 y que el proveedor de servicio tenga un acuerdo que permita el *roaming* en Corea.

Alternativamente, está generalizado el alquilar teléfonos móviles coreanos, tanto a la llegada en el propio aeropuerto (devolviéndolo en el momento de abandonar el país), como en el hotel (la mayoría ofrecen este servicio). También es posible comprar una SIM card para los días que se necesite tener acceso a llamadas y datos. Tanto el alquiler de teléfonos como la compra de una SIM card se puede llevar a cabo en el aeropuerto. Las tarifas que aplican son de aproximadamente entre 3.000 y 15.000 wones al día aproximadamente (sin incluir los gastos de llamadas).

#### **4.8. Hora local, vacaciones y días festivos**

La diferencia horaria con España es de 8 horas de adelanto en invierno y 7 en verano.

Algunas de las festividades más importantes de Corea se rigen por el calendario lunar, por lo que sus fechas de celebración varían de un año a otro. Las más importantes son el *Año Nuevo Lunar* (finales de enero o febrero que comienza con el Seollac y dura tres días) y *Chuseok* (finales de septiembre o principios de octubre, durante dos o tres días), antigua fiesta de celebración de la cosecha, en la que prácticamente paralizan toda actividad comercial y de negocios durante varios días.

Otros días festivos son el 1 de enero, el Día del Movimiento de Independencia (1 de marzo), que conmemora la Declaración de Independencia de 1919; el Día del Nacimiento de Buda (mayo); Día de los Niños (mayo); Día de los caídos (6 de junio); Día de la Liberación (15 de agosto) y Día de la Fundación Nacional, en el que se conmemora la fundación de la nación coreana.

Cada trabajador a partir de un año de servicio continuado en la empresa tiene derecho a 15 días de vacaciones, con 1 día adicional por cada dos años trabajados con un tope de 25 días anuales.

#### **4.9. Horarios laborales (bancos, comercios, empresas y AA.PP.)**

El horario de las oficinas del Gobierno es de 9 a 18 horas en horario de verano y de 9 a 17 horas en invierno. No se trabaja los sábados en organismos gubernamentales, bancos y empresas. En cuanto a los negocios privados la mayor parte de ellos abren a partir de las 8.30 horas y, a menudo, cierran ya avanzada la tarde. Los bancos son la principal excepción; su horario de atención al público es de lunes a viernes de 9.00 a 16.00 horas.

Las misiones diplomáticas extranjeras generalmente están abiertas de las 9 a las 16 horas los días laborables y permanecen cerradas sábados y domingos.

Los grandes almacenes están abiertos de 10.30 a 20.00 horas, incluidos los domingos, y cierran un día entre semana, generalmente los lunes dos veces al mes, o en el caso de los supermercados los domingos dos veces al mes. Las tiendas pequeñas pueden estar abiertas todos los días de la semana desde temprano por la mañana hasta bien entrada la noche.

#### **4.10 Transporte interior**

Corea cuenta con una red muy buena y extensa de carreteras. También tiene buena red de autopistas, con frecuencia de peaje, que comunican las principales ciudades del país.

Los trenes de pasajeros son bastante rápidos, seguros y baratos, y cumplen de forma bastante estricta sus horarios. La red, muy extensa, cubre todo el país. Existen trenes de alta velocidad (KTX) que unen la capital con las principales ciudades del país.

Corea cuenta con una amplia red de autobuses que conecta las grandes ciudades a un precio muy razonable e inferior al ferrocarril. Existen dos tipos de autobuses: los autobuses exprés de larga distancia, más cómodos y algo más caros, y los autobuses regulares interurbanos, algo más baratos,

Además, existen autobuses que enlazan los pueblos pequeños, aunque operan con menos frecuencia.

También existen conexiones aéreas internas. Se trata de rutas cómodas y con precios asequibles que convierten al avión en una buena alternativa para determinados desplazamientos por carretera, aunque, dado el pequeño tamaño del país, normalmente no compense el desplazamiento al aeropuerto. Las rutas aéreas domésticas son servidas tanto por Korean Air como por Asiana Airlines y otras de bajo coste, como Jeju Air.

#### 4.11 Vivienda

Precios inmobiliarios en Seúl:

Tipo de vivienda	Sup.	Precio por m <sup>2</sup>	Precio total	Características
Estudio / pequeño	25–35 m <sup>2</sup>	₩18M – ₩25M (€10,600 – €14,700)	₩300M – ₩600M (€176,000 – €353,000)	Zonas de alta demanda, céntrico,
Apartamento mediano	60–85 m <sup>2</sup>	₩13M – ₩20M (€7,600 – €11,800)	₩800M – ₩1.5B (€470,000 – €882,000)	Familias, barrios residenciales
Apartamento grande	100–150 m <sup>2</sup>	₩12M – ₩18M (€7,100 – €10,600)	₩1.2B – ₩2.5B (€706,000 – €1.47M)	Más espacio (menor precio por m <sup>2</sup> )
Lujo (prime areas)	150 m <sup>2</sup> +	₩25M – ₩35M+ (€14,700 – €20,600+)	₩3B – ₩6B+ (€1.76M – €3.53M+)	Gangnam, Yongsan, (barrios de alta gama)

Fuentes: Bamboo, Acciyo, Routes, Global Property Report (<https://www.cbrekorea.com/>)

#### 4.12 Sistema educativo y colegios

El sistema educativo propio de Corea permite a los centros educativos seguir el currículo de la educación primaria y secundaria normal, o seguir en la educación secundaria un currículo especializado: de lenguas extranjeras, científica, dirigida a la industria (se exige trabajar durante 3 años antes de poder acceder a la misma), etc.

Estos son los principales colegios internacionales de Corea:

DWIGHT SCHOOL SEOUL

Dirección: 21 World Cup Buk-ro 62-gil. Mapo-Gu, SEOUL,

Web: <http://dwright.or.kr>

Teléfono: +82 02-6920-8600

E-mail: [admissions@dwright.or.kr](mailto:admissions@dwright.or.kr)

#### DULWICH COLLEGE SEOUL (DCSL)

Dirección: 6 Sinbanpo-ro 15-gil, Seocho-gu, SEOUL.

Web: <https://seoul.dulwich.org/>

Teléfono: +82 02-3015-8500

E-mail: [admissions@dulwich-seoul.kr](mailto:admissions@dulwich-seoul.kr)

#### SEOUL FOREIGN SCHOOL

Dirección: 55-1 Yeonhui-dong, Seodaemun-gu, SEOUL,

Web: <http://www.seoulforeign.org/>

Teléfono: +82 02-330-3100

E-mail: [sfsoffice@seoulforeign.org](mailto:sfsoffice@seoulforeign.org)

#### SEOUL INTERNATIONAL SCHOOL

Dirección: 15 Seongnam-daero 1518beon-gil, Sujeong-gu, Gyeonggi-do

Web: <https://siskorea.org>

Teléfono: +82 (0) 31-750-1200

E-mail: [info@siskorea.org](mailto:info@siskorea.org)

#### SEOUL FOREIGN BRITISH SCHOOL

Dirección: 55-1 Yeonhui-dong, Seodaemun-gu, SEOUL

Web: <http://www.seoulforeign.org/british-school/>

Teléfono: +82 02-330-3271

E-mail: [sfsoffice@seoulforeign.org](mailto:sfsoffice@seoulforeign.org)

#### LYCÉE FRANÇAIS DE SEOUL

Dirección: 7, Seorae-ro, Seocho-gu, SEOUL 137-806,

Web: <https://lfseoul.org/fr/>

Teléfono: +82 2 535-1158

E-mail: [admission@lfseoul.org](mailto:admission@lfseoul.org)

GERMAN SCHOOL SEOUL INTERNATIONAL

Dirección: 123-6 Doksodang-ro, Yongsan-Gu, 04419 SEOUL

Web: <http://www.dsseoul.org/>

Teléfono: +82-2-792-0797

E-mail: [dsseoul@dsseoul.org](mailto:dsseoul@dsseoul.org)

CHADWICK INTERNATIONAL SCHOOL SONGDO

Dirección: 45 Art Center-daero, 97 Beong-gil, Yeonsu-gu, INCHEON

Web: <http://www.chadwickinternational.org/>

Teléfono: +82 32 250 5030 2

E-mail: [songdo-admissions@chadwickschool.org](mailto:songdo-admissions@chadwickschool.org)

BUSAN FOREIGN SCHOOL (BFS)

Dirección: 5, Daecheon-ro 67 beong-gil, Haeundae-gu, BUSAN

Web: <http://www.busanforeignschool.org>

Teléfono: +82 (0)51 747 7199

E-mail: [bfs@busanforeignschool.org](mailto:bfs@busanforeignschool.org)

INTERNATIONAL SCHOOL OF BUSAN (ISB)

Dirección: 50 Gijang-daero, Gijang-eup, Gijang-gun, BUSAN

Web: <https://www.isbusan.org/>

Teléfono: +82-51-742 3332

E-mail: [info@isbusan.org](mailto:info@isbusan.org)

Otra información útil:

- Easy expat - "International schools in Seoul"

<http://www.easyexpat.com/en/guides/south-korea/seoul/school/international-schools.htm>

- Busan metropolitan city - "Foreign schools in Busan"

<https://www.busan.go.kr/eng/bsforeign>

<https://comercio.gob.es/es-es/Paginas/Index.aspx>