

EL MERCADO DEL EQUIPAMIENTO MUNICIPAL Y SANEAMIENTO EN ECUADOR 2025

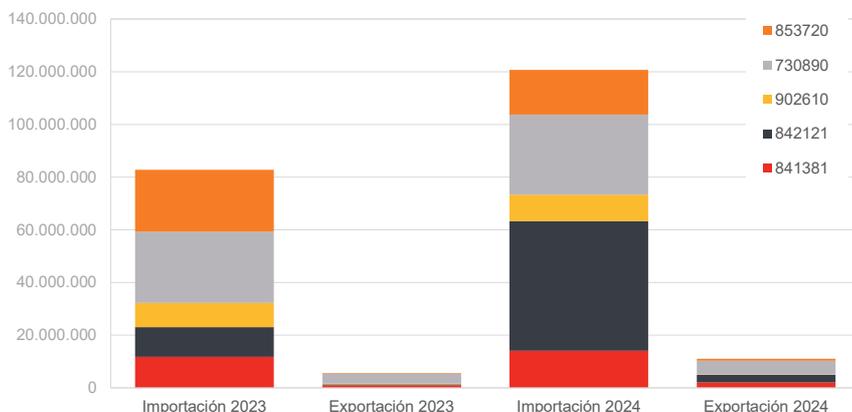
Definición del sector

| | | | |
|-------------------|---|---|---|
| Productos | Estaciones de bombeo, tanques elevados, tapas de alcantarilla, rejillas pluviales, aireadores. Separadores de grasas, sistemas de cloración | Principales regiones | Pichincha, Guayas, Manabí, Azuay, El Oro Tungurahua, Loja, Imbabura, Santo Domingo |
| Categorías | Equipamiento urbano (mobiliario, alumbrado) Saneamiento básico (agua potable, residuos) | Principales productos demandados | Bombas de agua, plantas-tratamiento, mobiliario |

Comercio exterior

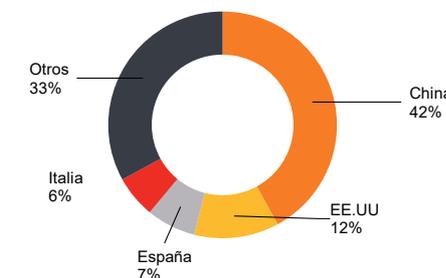
Importaciones y exportaciones (2024)

Datos en dólares



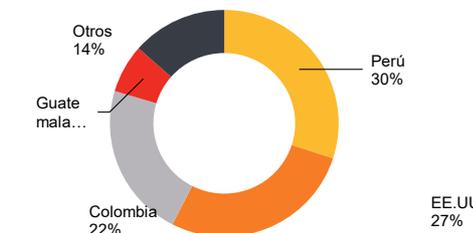
Principales países proveedores

Importaciones de Equipamiento en Ecuador



Principales países clientes

Exportaciones de Equipamiento Ecuatoriano



- Las bombas para líquidos (841381) mostraron un crecimiento moderado en importaciones (de 11,8 a 14 millones USD), reflejando la **demanda sostenida** en sectores de agua potable y riego.
- Los aparatos de filtrado (842121) concentran el mayor valor importado (49,2 MUSD en 2024), lo que confirma su **centralidad** en proyectos municipales de tratamiento y saneamiento. También lideran en exportación (casi 3 MUSD).
- Los sensores de nivel o caudal (902610) mantienen una presencia constante con más de 10 millones importados en 2024. Son **fundamentales** para sistemas inteligentes de monitoreo hídrico implementados en grandes municipios.
- Las estructuras metálicas para alumbrado (730890) representan un volumen de importación muy alto (30,3 MUSD), siendo clave en la **modernización del mobiliario urbano**. También destacan por un crecimiento notable en exportación (5,1 MUSD).
- Los cuadros eléctricos (853720), con 17 millones importados, reflejan la **digitalización del control urbano** y el equipamiento de instalaciones públicas.

Producción local

Superficie: Apróx. 25.000 m² en plantas industriales.
Producción: Cerca de 2.500 toneladas anuales (estimado sectorial).

Bombas de agua: Producción limitada en Guayas.
Filtros: Ensamblaje puntual en Pichincha.
Estructuras metálicas: Quito y Cuenca.
Cuadros eléctricos: Talleres en zona Sierra.

Indicaciones geográficas: No existen indicaciones geográficas protegidas asociadas a estos productos. Producción dispersa en zonas industriales de Guayas, Pichincha y Azuay.

Demanda

Bombas de agua: Redes de abastecimiento. **Cuadros eléctricos:** Alumbrado y bombeo.
Filtros de agua: Plantas de tratamiento. **Tendencia:** Digitalización creciente.
Sensores pH/caudal: Control de calidad.
Estructuras metálicas: Mobiliario urbano.

Precios

Datos en dólares por unidad

Estimaciones de precios a junio 2025, según fuentes sectoriales

| | |
|-----------------------------|-------|
| Luminaria LED vial | 150 |
| Válvula hidráulica técnica | 240 |
| Poste metálico galvanizado | 280 |
| Termómetro industrial | 490 |
| Cuadro eléctrico | 600 |
| Transformador eléctrico | 950 |
| Sensor de pH y oxígeno | 1.150 |
| Bomba hidráulica | 1.350 |
| Sistema de filtrado de agua | 3.800 |

EL MERCADO DEL EQUIPAMIENTO MUNICIPAL Y SANEAMIENTO EN ECUADOR 2025

Percepción del producto español

- Los equipos españoles son percibidos como fiables, duraderos y **técnicamente avanzados**, especialmente en saneamiento urbano.
- Las instituciones públicas valoran la **eficiencia energética** y el cumplimiento normativo de las soluciones españolas.
- El **precio** sigue siendo un factor clave, lo que permite a competidores asiáticos ganar terreno en proyectos de menor presupuesto.

Empresas españolas:



Canales de distribución

| | |
|----------------|---|
| Canal 1 | Distribuidores locales como ASTAP, IWIA y Plastigama-Wavin intermedian entre fabricantes extranjeros y municipios. Ofrecen venta, instalación, repuestos y mantenimiento, y participan activamente en licitaciones públicas. Son actores clave por su experiencia técnica y presencia territorial. |
| Canal 2 | Fabricantes internacionales como Acciona o Aqualia operan mediante representantes o alianzas con agentes locales. Este canal permite posicionar soluciones técnicas avanzadas en grandes proyectos, facilitando soporte posventa y acompañamiento en licitaciones. |
| Canal 3 | Las ventas directas se canalizan por licitaciones internacionales o convenios multilaterales. Se trata de operaciones de gran escala que exigen soluciones llave en mano con garantías, asesoría y cumplimiento de normas técnicas exigentes. |

Perspectivas del sector

- Crecimiento sostenido:** La presión climática y urbana impulsa nuevas inversiones municipales en agua potable, saneamiento y drenaje. Se prioriza la modernización de infraestructuras básicas.
- Financiación internacional:** Programas del BID, CAF y UE cofinancian proyectos en zonas rurales y ciudades intermedias, exigiendo tecnologías sostenibles y certificadas.
- Tecnologías emergentes:** Aumenta el interés por soluciones modulares, monitoreo digital y plantas móviles. España puede destacar por su experiencia en urbanismo e infraestructura hídrica.

Acceso al mercado

| | |
|---------------------------------|--|
| Fiscalidad | IVA del 15%, ISD del 5% y FODINFA del 0,5%, además de posibles aranceles si no hay acuerdo preferencial. |
| Normativa | |
| Aranceles preferenciales | El Acuerdo con la UE permite importar sin arancel con certificado EUR.1. |
| Regulación técnica | No se exige homologación generalmente, pero sí documentación técnica y normas INEN. |
| Compras públicas | Las licitaciones se gestionan en SERCOP; se requiere registro y socio local. |

Oportunidades

- Renovación de redes y plantas:** Municipios invierten en agua potable y tratamiento. España ofrece experiencia y tecnología fiable.
- Soluciones descentralizadas:** Alta demanda de plantas móviles y sistemas compactos, ideales para zonas rurales.
- Economía circular y sostenibilidad:** Se priorizan tecnologías que ahorren agua, energía o materiales. Las propuestas sostenibles ganan puntos en licitaciones.
- Digitalización de redes:** Crece el interés por sensores, válvulas y monitoreo remoto del ciclo hídrico.
- Normativa y certificaciones:** Las licitaciones exigen estándares técnicos. España parte con ventaja por homologación europea.

Información práctica

| Ferias | Publicaciones | Asociaciones |
|--|--|--|
| ExpoAgua Ecuador https://goo.su/wLSZY | OLAS https://goo.su/eWF4j | AEISA https://goo.su/LlfU7g |
| LATINOSAN https://goo.su/rQiy | ARCA https://goo.su/cm2G3 | ADERASA https://goo.su/l8YYt |
| Jornada Agua (EPMAPS) https://goo.su/gAYEu | CAF https://goo.su/zuqYLz | AIDIS https://goo.su/ay1CK |

Más info [Accede aquí](#) al estudio de mercado completo

Realización
Luciano Coltraro Ianniello

Supervisión
Oficina Económica y Comercial de
la Embajada de España en Quito

Editado
ICEX España Exportación
e Inversiones, E.P.E.

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso. ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

2 de junio de 2025
Quito

<http://ecuador.oficinascomerciales.es>