

EL MERCADO DEL EQUIPAMIENTO MÉDICO EN EAU

2025

Definición del sector

Definición

El equipamiento médico se define como todo aquel instrumento, aparato, herramienta, máquina, implante, reactivo, material u otro producto similar empleado en atención sanitaria para el diagnóstico, la prevención, el monitoreo o el tratamiento de enfermedades o discapacidades.

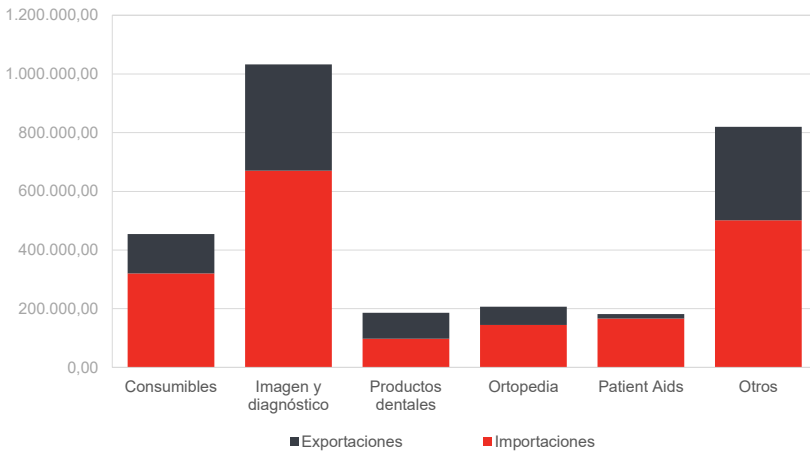
Categorías

- Consumibles
- Imagen y diagnóstico
- Productos dentales
- Ortopedia
- Patient Aids
- Otros dispositivos médicos

Comercio exterior

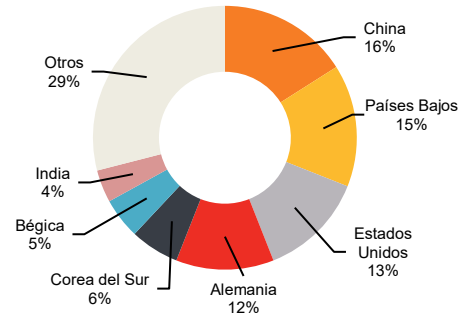
Importaciones y exportaciones (2024)

Datos en miles de dólares

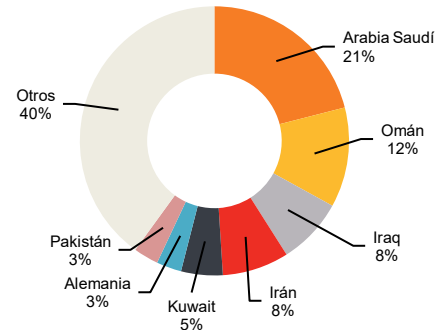


- El sector del equipamiento médico en EAU alcanzó un valor de **1.719,1 millones de dólares** en 2024. Se prevé que el sector crecerá a una tasa anual compuesta del **3,4 %** entre 2024 y 2029.
- La escasa producción local provoca una fuerte dependencia de las **importaciones** (99 % del total), que registraron un valor de **1.901 millones** de dólares en 2024.
- La categoría con mayor cuota de mercado es la de Otros dispositivos (30 %), seguida de Consumibles (20 %), Imagen y Diagnóstico (20 %), Productos dentales (11 %), Patient Aids (10 %) y Ortopedia (9 %).
- Las **exportaciones** alcanzaron un valor de **981 millones** de dólares en 2024. La escasa producción local limita la capacidad exportadora de EAU, pero el país se está consolidando como un importante **hub de reexportación** hacia otros mercados del Golfo.

Principales países proveedores



Principales países clientes



Sistema sanitario

El modelo sanitario combina **cobertura pública** para los ciudadanos emiratíes y **cobertura privada** para la población expatriada (90 % de la población).

Recursos sanitarios

Categoría	2024	Categoría	2024
Hospitales privados	122	Médicos	314,3
Hospitales públicos	54	Enfermeros	713,3
Camas de hospital	20.904	Farmacéuticos	125,3
Camas por cada 1.000 habitantes	2,18	Dentistas	88,1

Datos por cada 100.000 habitantes

El sistema sanitario de EAU se caracteriza por su modernidad y alta especialización. No obstante, la distribución es heterogénea, pues Abu Dhabi y Dubái concentran la mayoría de los servicios hospitalarios.

Producción local

- La producción local de equipamiento médico es **escasa y con una capacidad tecnológica limitada**, por lo que el sector se abastece de las importaciones. Destacan las empresas locales **Abu Dhabi Medical Devices Company** y **Alshifa Medical Supplies Industries**.
- Hay un gran número de empresas **multinacionales establecidas** en EAU: Braun, Canon, Philips, Medtronic, Fujifilm, Hitachi, Johnson & Johnson, 3M, entre otras.

Principales autoridades

- El modelo de gestión es **descentralizado y fragmentado**. A nivel nacional del **MOHAP** es la autoridad federal encargada de unificar las políticas sanitarias.
- Los emiratos de Dubái y Abu Dhabi cuentan con sus propias autoridades.



الإمارات العربية المتحدة
وزارة الصحة ووقاية المجتمع

دائرة الصحة
DEPARTMENT OF HEALTH



هيئة الصحة بدبي
DUBAI HEALTH AUTHORITY

EHS | مؤسسة الإمارات للخدمات الصحية
Emirates Health Services

EL MERCADO DEL EQUIPAMIENTO MÉDICO EN EAU

2025

Percepción del producto español

• Las exportaciones españolas de equipamiento médico mantienen una trayectoria expansiva. Entre 2019 y 2024, estas crecieron a una tasa de crecimiento acumulado del **18,7 %**.

• España se beneficia de la imagen de **calidad europea**, asociada a fiabilidad, cumplimiento normativo y altos estándares técnicos propios de la UE. No obstante, los productos de origen español **no cuentan con un amplio reconocimiento de marca país**, como otros países europeos.

• Las exportaciones españolas alcanzaron un valor de **10,1 millones** de dólares en 2024. España ocupa la posición 22 entre los proveedores de equipamiento médico de EAU, con una **cuota de mercado del 0,57 %**.

Canales Distribución

- Todos los dispositivos deben registrarse en el MOHAP siguiendo las directrices del **Medical Device Registration Guideline**.
- El distribuidor local suele ser el encargado de este proceso y cualquier trámite relacionado con las autoridades.
- El registro del producto tiene una **validez de 5 años**.

Canales de distribución

- Distribuidor local
- Implantación
 - Sucursal
 - Oficina de representación
 - Filial (LLC)
 - Establecimiento en zona franca
- Licitaciones (públicas y privadas)

Perspectivas del sector

- **Crecimiento sostenido del gasto sanitario**, impulsado por el gasto público y las estrategias de diversificación económica del gobierno, que sitúan el sector sanitario como una prioridad.
- Se prevé que el sector del equipamiento médico crecerá a una tasa anual compuesta del **3,44 %** entre 2024 y 2025 y alcanzará un valor de **2.035,5 millones de dólares** en 2029.
- Se espera que el sector privado desempeñe un papel cada vez más importante mediante **asociaciones público-privadas (PPP)**.
- Factores estructurales y demográficos (aumento de la población, enfermedades crónicas) seguirán impulsando la demanda de servicios y equipamiento sanitarios.
- Dependencia de las importaciones y consolidación de EAU como **hub** de regional para la reexportación.

Información práctica

Ferias

WHX (antigua Arab Health)

<https://www.worldhealthexpo.com/events/healthcare/dubai/en/home.html>

AEEDC (antigua Arab Dental Exhibition)

<https://aeeedc.com/>

WHX Labs (antigua Med Lab)

<https://www.worldhealthexpo.com/events/labs/dubai/en/home.html>

Duphat

<https://duphat.ae/>

Más info

[Accede aquí](#) al estudio de mercado completo

Realización
Marta Romero Vidal

19 de diciembre de 2025
Dubái

Supervisión
Oficina Económica y Comercial de
la Embajada de España en Dubái

<http://emiratosarabesunidos.oficinascomerciales.es/>

Editado
ICEX España Exportación
e Inversiones, E.P.E.

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso. ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global
913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)
informacion@icex.es
www.icex.es

DICIEMBRE, 2025 · NIPO 224250273