

EL MERCADO DEL SECTOR AERONÁUTICO EN INDIA

2025

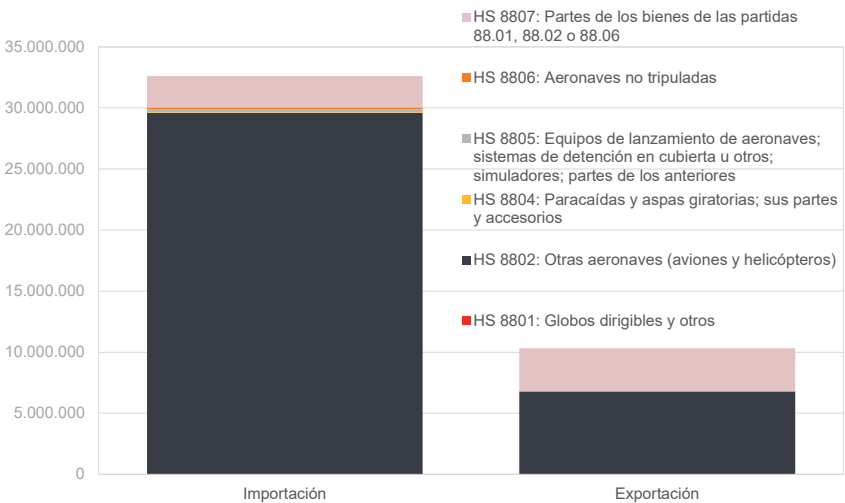
Definición del sector

Productos	Aeronaves, vehículos espaciales y sus partes Drones Servicios de MRO Componentes	Principales regiones	Bangalore, Karnataka, India Hyderabad, Telangana, India Vadorara, Gujarat, India
		Principales productos	Componentes de drones Servicios de MRO y componentes

Comercio exterior

Importaciones y exportaciones (2020 - 2024)

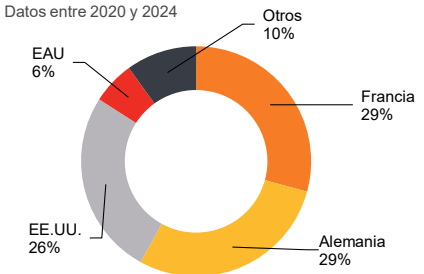
Datos en miles de euros



- En 2024, las importaciones aeronáuticas (HS 88) de India alcanzaron los **10.540 MUSD**, dominadas por empresas extranjeras. Representan el 1,51 % del total importado por el país.
- La **demanda interna** de productos aeronáuticos ha mostrado un **crecimiento sostenido** desde 2004, reflejando el fortalecimiento en defensa y aviación civil.
- Las **importaciones de partes** aeronáuticas muestran un crecimiento menor (3.639 MUSD en 2024), debido a **políticas de autosuficiencia y acuerdos de offset**. Esto explica también sus exportaciones de partes.
- La **prohibición en la importación de aeronaves no tripuladas completas** se ve reflejado en el valor de sus importaciones. Sólo **es posible importar partes de drones** o drones completos si cumplen ciertas **excepciones**.

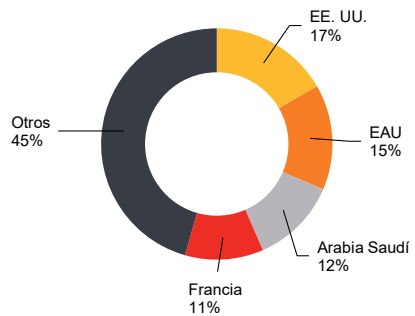
Principales países proveedores

Datos entre 2020 y 2024



Principales países clientes

Datos entre 2020 y 2024



Oferta local

Diseño, fabricación y comercialización de aeronaves:

- Hindustan Aeronautics Ltd (HAL):** Integrador estatal. Fabrica cazas, helicópteros y UAVs.
- Tata Advanced Systems Ltd (TASL):** Integrador privado. Fabrica el C295 y el F21 en India. Además, produce drones, munición merodeadora y diferentes aeroestructuras y motores.
- Mahindra Aerospace:** Especialista en aeroestructuras y conjuntos de fuselaje
- ideaForge:** Líder en drones UAS indios, especializados en diseño y fabricación local para vigilancia y mapeo

MRO:

- Air India Engineering Services Ltd (AIESL):** Empresa estatal (ya no pertenece al grupo Air India). Proporciona mantenimiento en línea y base, revisiones de motores y ensayos no destructivos.
- Air Works:** Mantenimiento base y línea para aviación comercial (A320, B737, ATR) y ejecutiva.
- GMR Aero Technic:** Especializada en aviación comercial. Proporciona mantenimiento base (A-D checks)

Demanda

Tamaño de mercado y previsiones:

- Sector aeronáutico: 14,470 MUSD (+5,6 % hasta 2030)
- Mercado de MRO: 2,500 MUSD (+10,7 % hasta 2035)
- Mercado civil de helicópteros: 318 MUSD (+7,4 % hasta 2030)
- Mercado de drones: 654 MUSD (+16,97 % hasta 2029)

Factores de crecimiento:

- Potencial de mercado todavía sin explotar: El índice de viajes per cápita es reducido (0,16).
- Crecimiento del ingreso disponible: El incremento del poder adquisitivo impulsa la demanda de viajes.
- Carencia de otros métodos de transporte: La ausencia de otros métodos eficaces para el transporte de mercancía y pasajeros redirigen la demanda hacia el transporte aéreo.
- Expansión de la flota: En relación con los servicios de MRO, el aumento del tamaño de la flota hace que haya un aumento en la demanda de este tipo de servicios.
- Mantenimiento de aeronaves antiguas: Dado el crecimiento en la demanda de transporte aéreo y las restricciones temporales en la producción de nuevas aeronaves, las empresas de transporte aéreo alargan la vida de sus flotas gracias a intensificar el servicio de MRO.

EL MERCADO DEL SECTOR AERONÁUTICO EN INDIA

2025

Marco legislativo

- Desde julio de 2024, los **servicios y componentes de MRO** tributan un **GST reducido del 5 %**.
- Se han modificado los procesos de **adjudicación de hangares** para prestación de servicios de MRO, siendo el método actual la **licitación**.
- El Ministerio de Aviación Civil (**MoCA**) y la Dirección General de Aviación Civil (**DGCA**) regulan la seguridad operacional, certificación de aeronaves y licencias, siendo esta última la encargada de la aplicación normativa en diseño, fabricación y mantenimiento.

Autoridades:



नागर विमानन मंत्रालय
MINISTRY OF
CIVIL AVIATION



नागर विमानन महानिदेशालय
DIRECTORATE GENERAL OF
CIVIL AVIATION



Métodos de entrada

Joint Venture

La *joint venture* facilita el cumplimiento de los requisitos de producción local, agiliza los procesos de certificación y licitación, y ayuda a sortear las barreras no arancelarias. Además, permite combinar la tecnología española con el conocimiento del mercado indio.

Venta directa

La venta directa podría ser viable para componentes muy especializados o servicios que no compiten directamente con la producción local y donde la necesidad de una rápida disponibilidad es crítica. Sin embargo, para una participación significativa existen desafíos considerables.

Acceso al mercado - Barreras

Barreras no arancelarias

- Make in India*
- Certificaciones
- Prolongación en el tiempo de las licitaciones
- Prohibición a la importación de drones completos

Barreras arancelarias

- HS 8801: 30,98 %
- HS 8802: 7,88 % a 30,98 %
- HS 8804: 30,98 %
- HS 8805: 30,98 %
- HS 8806: 30,98 % a 42 %
- HS 8807: 5 %

Perspectivas del sector

- El **tráfico aéreo indio crece rápidamente**: 139 % nacional, 48 % internacional en la última década, proyectando el mayor crecimiento entre las grandes economías: **5,6 % anual hasta 2030**.
- India tiene un vasto potencial debido a su bajo índice de viajes per cápita y creciente clase media, proyectando una **demanda de 4.000 aviones comerciales para 2043**.
- La creciente flota india impulsará una gran demanda de servicios **MRO**, estimada en **2,26 MMUSD** en 2024.
- La **colaboración extranjera** es vital para el MRO indio, dada su limitada experiencia tecnológica.

Oportunidades

- Componentes de alto valor en drones: Más del **60 % de los componentes son importados**, especialmente los motores, cámaras, sistemas de comunicación y otros componentes de alto valor.
- Demanda de **aeronaves no tripuladas con fines de defensa y seguridad**: las FF. AA. Buscan activamente drones para inteligencia, vigilancia y combate. Además de para apoyo policial y gestión de crisis.
- Decisión de las aerolíneas indias de **mantener operativos sus aviones más antiguos**, incidiendo positivamente en la demanda de servicios de MRO.
- Aumento de la flota civil: El rápido **crecimiento de la flota** impulsa una demanda de servicios de **MRO** y de equipos de **GSE**.

Información práctica

Ferias

Wings
www.wings-india.co.in
AeroIndia
www.aerolandia.gov.in
MRO XPO
www.mroxpoindia.com

Asociaciones

Federation of Indian Chambers of Commerce and Industry
www.ficci.in
The Aeronautical Society of India
www.aerosocietyindia.co.in
MRO Association of India
www.mroassociation.in

Más info

[Accede aquí](#) al estudio de mercado completo

Realización
Victor Manuel Escolar Cabello

02 de julio de 2025
Nueva Delhi

Supervisión
Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Nueva Delhi
<http://india.oficinascomerciales.es>

Editado
ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E.

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso. ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global
913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)
informacion@icex.es
www.icex.es

JULIO, 2025 - NIPO 224250273