

EL MERCADO DE LA ACUICULTURA Y SU INDUSTRIA AUXILIAR EN NORUEGA 2025

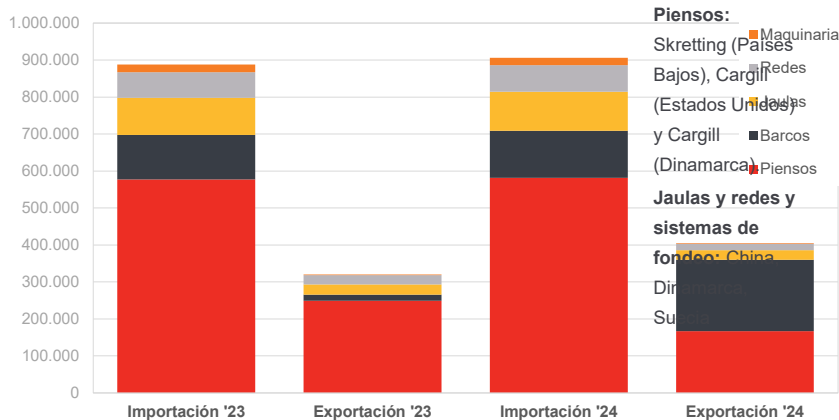
Definición del sector

Productos	Redes, jaulas, maquinaria, piensos, barcos, automatización, sistemas de control, bioseguridad y soluciones medioambientales	Principales regiones	Vestland, Nordland, Trøndelag, Troms y Finnmark
Categorías	Códigos TARIC: 2309, 3824, 5608, 7616, 8421, 8438, 8537, 8901	Principales productos demandados	Piensos, barcos y jaulas

Comercio exterior

Flujos de comercio relacionados (2023-2024)

Datos en miles de euros

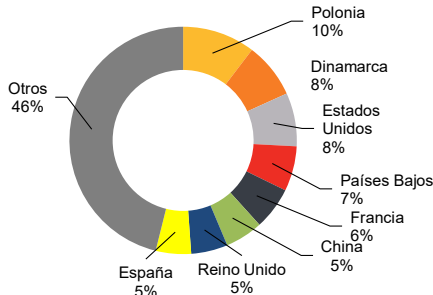


- En 2024, Noruega exportó **2,8 millones de toneladas** de productos del mar, por un valor récord de **175,4 millones de NOK**.
- La acuicultura representó en 2024 el **74 % del valor** y el **48 % del volumen** de todas las exportaciones pesqueras del país.
- Noruega es el **sexto mayor productor mundial** de productos acuícolas, y el **primero de salmón atlántico**.
- La relevancia de la industria de la acuicultura en Noruega ha dado lugar a un **sector auxiliar altamente desarrollado**.
- Los tres principales destinos de las exportaciones noruegas son **Polonia, Dinamarca y Estados Unidos**.

Principales países proveedores

Principales países clientes

Millones de NOK



Producción local

Extensión marina:	2.385.178 km²
Producción:	1.620.716 toneladas
Salmón del Atlántico:	1.517.516 toneladas
Trucha arcoíris:	86.338 toneladas
Bacalao del Atlántico:	11.389 toneladas
Mejillón:	2.199 toneladas
Principales productores:	Mowi, SalMar, Lerøy Seafood Group, Grieg Seafood, Cermaq y Norway Royal Salmon
Evolución:	El volumen de la cosecha en 2023 fue un 2 % menor que el año anterior, lo que marca el tercer año consecutivo de leve descenso.

Demanda

- El **consumo interno de pescado** en Noruega es relativamente pequeño en volumen total frente a la enorme producción del país.
- Como consecuencia de ello, el **95 % de la producción** se destina a la exportación.
- La **demand global de salmón atlántico** ha crecido de manera exponencial en las últimas décadas.
- Esta sólida demanda, relativamente inelástica al precio, garantiza que las salmoneras noruegas **sigan invirtiendo en insumos y equipamiento**.

Precios

- El **precio del salmón** presenta una tendencia alcista, aunque también volátil, en los últimos años, alcanzando un nivel récord en 2023.
- El **precio de los piensos**, cuyo coste representa cerca del 50 % del total de la producción, fluctúa entre 12 y 16 NOK por kilo.
- Noruega es un **país de altos salarios**, por lo que debe tenerse en cuenta para las industrias de mano de obra y servicios.
- Los precios de los equipos acuícolas son altos**, ya que frecuentemente se realizan a medida.
- Las **vacunas** rondan un coste de 1 NOK por pez, mientras que otros tratamientos como los baños parasitarios son costosos.

EL MERCADO DE LA ACUICULTURA Y SU INDUSTRIA AUXILIAR EN NORUEGA 2025

Percepción del producto español

- La presencia de productos y empresas españolas en la industria noruega ha sido hasta ahora limitada, por lo que su **percepción no está consolidada**.
- La imagen de los productos españoles en la acuicultura noruega es desconocida, más que negativa, ya que **España no es un referente para el salmón**, sino que se centra en otras especies.
- Sin embargo, hay sectores como la **industria naval** en que las empresas españolas han establecido relaciones comerciales con compañías noruegas.
- Del mismo modo, España cuenta con **industrias desarrolladas en los sectores de equipamiento técnico, insumos y procesamiento**, por lo que pueden ser relevantes para el mercado noruego.

ZAMAKONA
YARDSMURUETA
ASTILLEROS-SHIPYARDS

Canales de distribución

Venta directa	Dado que el sector está concentrado en pocos actores , muchos proveedores venden directamente a las salmoneras sin intermediarios. Esto implica que los proveedores mantienen equipos comerciales propios en Noruega. Sectores: jaulas, pienso.
Distribuidores y representantes locales	Para insumos especializados o proveedores pequeños , es común emplear distribuidores noruegos que ya tienen acceso al sector, dominan el idioma local y ofrecen un servicio posventa cercano. Sectores: maquinaria de procesamiento, sistemas.
Licitaciones y compras colaborativas	Las grandes salmoneras solicitan varias propuestas antes de decidir una compra importante. También hay compañías pequeñas que se unen para negociar un mejor precio con un proveedor. Sector: naval

Perspectivas del sector

- Noruega cuenta con un **sector maduro, de crecimiento más lento** en volumen en años recientes, pero **altamente rentable** y de importancia estratégica para diversificar su economía más allá del petróleo.
- La acuicultura intensiva en Noruega está generando en los fiordos un **impacto ambiental** de creciente gravedad, lo que ha incentivado la **aparición de parásitos** como el piojo de mar. Las medidas impuestas para evitarlo auguran un **estancamiento de la producción** en los próximos años.
- La reciente aplicación del **Impuesto de la Renta sobre los Recursos** en la acuicultura puede provocar la **reducción de la inversión** por parte de las salmoneras noruegas.

Acceso al mercado

Fiscalidad	Aranceles a los productos agropecuarios y pesqueros , pero sin arancel para bienes de equipo, materias primas industriales o productos químicos no alimentarios..
Normativa	
Homologación de equipos	Reglamento NYTEK (Norma NS 9415) Para embarcaciones: normas SOLAS y MARPOL
Licencias sanitarias	Reglamento <i>Matloven</i> para seguridad alimentaria, que aplica la normativa UE
Requisitos ambientales	<i>Forurensningsloven</i> contra la contaminación <i>Dyrevelferdsloven</i> para equipos

Oportunidades

- Se está incentivando la **acuicultura offshore y en tierra** como consecuencia del impacto ambiental que está causando la acuicultura intensiva en los fiordos noruegos.
- Se observan esfuerzos por **diversificar la acuicultura noruega**, aunque el salmón seguirá dominando.
- En la esfera sanitaria, un mercado interesante es la **edición genética**, especialmente centrada en la **resistencia a enfermedades y parásitos**.
- Existe interés en la utilización de **energías renovables**, así como en la **reducción de la huella de carbono** a lo largo de la cadena de valor. Esto es especialmente relevante en la **industria naval**, que puede ofrecer **soluciones de propulsión alternativas** (electricidad, hidrógeno, etc.).
- Otra de las tendencias emergentes en el sector es la **automatización de procesos**, potenciada por el avance de la inteligencia artificial.

Información práctica

Ferias	Publicaciones	Asociaciones
Aqua Nor https://aquanor.no/en/	<i>Fish Information Services</i> https://seafood.media	<i>Salmon Business</i> https://salmonbusiness.com
Aqua Next https://aquanext.no/en/	<i>International Aquafeed</i> https://aquafeed.com	<i>Kyst</i> https://kyst.no
North Atlantic Seafood Forum https://nor-seafood.com/	<i>Aquaculture Magazine</i> https://aquaculturemag.com	<i>Norsk Industri - Havbruksleverandørforening</i> https://norskindustri.no
		<i>Norges Fiskarlag</i> https://fiskarlaget.no
		<i>Sjømat Norge</i> https://sjomatnorge.no

Más info [Accede aquí](#) al estudio de mercado completo

Realización
Alejandro Borda Garrido17 de octubre de 2025
OsloSupervisión
Oficina Económica y Comercial de
la Embajada de España en Oslo<http://noruega.oficinascomerciales.es>Editado
ICEX España Exportación
e Inversiones, E.P.E.

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso. ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global
913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)
informacion@icex.es
www.icex.es

OCTUBRE, 2025 - NIPO 224250273