

EL MERCADO DE LA ENERGÍA EN NORUEGA

2025

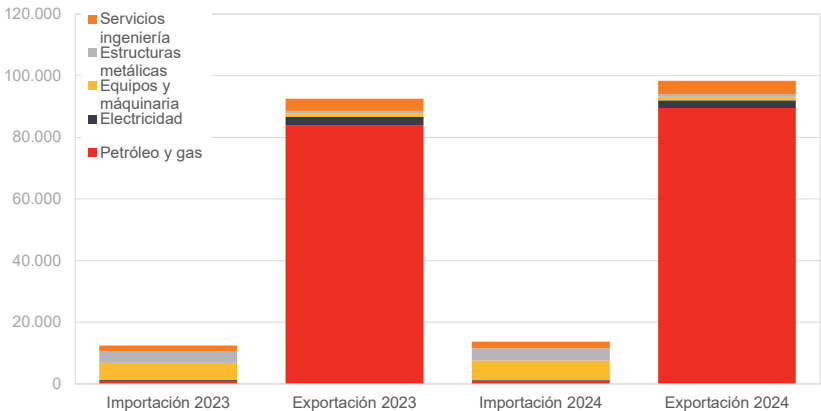
Definición del sector

Productos	Petróleo y gas natural, electricidad y energías renovables.	Principales regiones	Mar del Norte y Barents, Agder, Rogaland, Vestland, Trøndelag, Nordland y Troms.
Categorías	Infraestructura, tecnología, servicios especializados y consultoría técnica.	Principales productos demandados	Servicios ingeniería, equipos red eléctrica, instrumentos industriales, soluciones digitalización...

Comercio exterior

Importaciones y exportaciones (2023-2024)

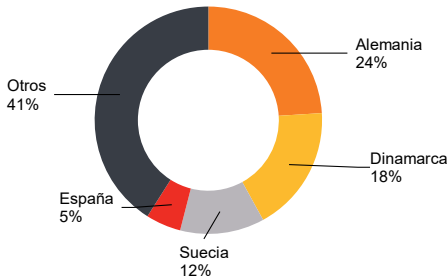
Datos en millones de euros



- Noruega sigue siendo uno de los **principales exportadores netos de energía de Europa**, con más del 90 % de sus ingresos energéticos procedentes del petróleo y gas natural, aunque la participación de las exportaciones renovables y tecnológicas crece cada año.
- Las importaciones energéticas se centran en **tecnología, cableado submarino, turbinas y maquinaria industrial**, principalmente de Alemania (24 %), Dinamarca (18 %) y Suecia (12 %).
- Diversificación tecnológica en importaciones: las **compras de equipos eléctricos y maquinaria industrial** aumentaron un 12 %, impulsadas por la expansión de la eólica *offshore* y la modernización de redes de transmisión..
- Crecimiento de servicios de ingeniería y digitalización** se registró un incremento del 9,7 %, liderado por contratos de CCS, hidrógeno e infraestructuras *offshore*.

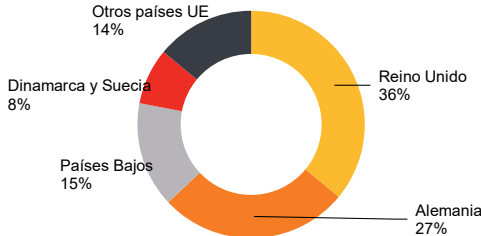
Principales países proveedores

De los principales bienes energéticos



Principales países clientes

Según TWh exportados



Producción local

Superficie:	385.000 km² de territorio nacional
Producción:	154 TWh de producción energética total
Hidroeléctrica:	Vestland, Trøndelag, Nordland y Agder
Eólica:	Rogaland, Trøndelag y Finnmark
Oil & Gas:	Plataforma continental Noruega
Hidrógeno y captura carbono:	Rogaland, Porsgrunn, Hammerfest y Bergen

- Indicaciones geográficas:**
- Sur y suroeste (Agder, Rogaland, Vestland): concentración de parques eólicos e hidroeléctricos
 - Norte (Nordland, Troms y Finnmark): desarrollo de hidrógeno verde y proyectos energéticos.
 - Mar del Norte: producción offshore y almacenamiento de carbono.

Demanda

La demanda nacional de electricidad alcanzó los **143 TWh en 2024** impulsada por la **electrificación del transporte, la producción industrial y los centros de datos**. Las previsiones apuntan a un **crecimiento sostenido** hasta **175 TWh en 2030**, debido a la expansión del hidrógeno verde, los parques eólicos marinos y la industria de baterías.

Precios

- Los precios de electricidad en Noruega **varían entre regiones**, con el sur (NO1–NO2) alcanzando 0,08–0,09 €/kWh, frente a 0,014 €/kWh en el norte (NO4) debido a la **congestión de red y la alta demanda industrial**.
- Esta diferencia estructural de precios ha **reducido la competitividad** del sur y favorece la **relocalización de inversiones** hacia las zonas septentrionales.
- Los altos costes eléctricos están acelerando el **despliegue de energía eólica marina** para estabilizar precios en el litoral sur y oeste.
- El **coste de generación renovable sigue descendiendo** impulsando nuevas licitaciones y oportunidades para proveedores extranjeros.

EL MERCADO DE LA ENERGÍA EN NORUEGA

2025

Percepción del producto español

- Las empresas españolas gozan de buena reputación en ingeniería, **energía renovable y servicios industriales**, por su **capacidad técnica y experiencia internacional**. En el sector energético noruego, aun su presencia aún es limitada.
- El producto español se percibe como competitivo en segmentos de **energía eólica, digitalización eléctrica y automatización industrial**. La transferencia de know-how y la flexibilidad de adaptación a proyectos locales son factores valorados positivamente.
- La principal barrera de entrada radica en la **necesidad de presencia local y certificaciones noruegas específicas**.
- Escasa visibilidad de las **pymes españolas en ferias y clústeres del país**.
- Colaboraciones en **eólica marina y digitalización de redes** están mejorando la imagen del producto español como aliado tecnológico en la transición energética nórdica.



Canales de distribución

Canal 1	Contratación directa con grandes operadores nacionales (Equinor, Statkraft, Statnett o Aker Solutions) a través de licitaciones públicas o consorcios internacionales . Estos contratos se publican en plataformas oficiales como Doffin.no.
Canal 2	Acuerdos con distribuidores o agentes noruegos para componentes eléctricos, maquinaria o soluciones digitales. Se encargan de la importación, homologación técnica y servicio posventa, facilitando la entrada al mercado.
Canal 3	La implantación directa para aquellas empresas que buscan participar de forma continua en proyectos energéticos. Las formas más habituales son la creación de una filial/sucursal o la formación de una joint venture con un socio local.

Perspectivas del sector

- Noruega avanza hacia un **sistema energético descarbonizado**, combinando la continuidad del gas natural con una expansión de las energías renovables. El país busca mantener su papel como exportador energético clave, **reduciendo al mismo tiempo sus emisiones en un 55 % para 2030**.
- El horizonte 2035–2040 estará marcado por la **electrificación total del transporte y la industria**.
- Noruega se consolidará como laboratorio tecnológico de la **transición energética europea**, integrando energía eólica flotante, producción de hidrógeno, electrificación offshore y digitalización de redes.

Acceso al mercado

Fiscalidad	Impuesto de sociedades del 22 % y marco fiscal que favorece la inversión extranjera. Deducciones e incentivos para proyectos de innovación y energía renovable .
Normativa	Energy Act y Renewable Energy Directive (UE/EEE). Requieren licencia otorgada por la Dirección de Recursos del Agua y Energía (NVE).
Energía y medioambiente	
Homologación maquinaria	Reglamento sobre Máquinas (Forskrift om maskiner) y Directiva 2006/42/CE obliga a equipos importados a disponer de marcado CE y certificaciones específicas.
Licitaciones y seguridad industrial	Public Procurement Act las licitaciones públicas deben incluir criterios ESG. Petroleum Act y Framework Regulations establecen los estándares de seguridad.

Oportunidades

- Objetivo de **30 GW de capacidad instalada en 2040** con proyectos de energía eólica offshore como **Utsira Nord y Sørige Nordsjø II**.
- Entre 2025-2030 nuevas **Rondas APA** de proyectos en áreas maduras del Mar del Norte y Barents, con inversiones de más de 200.000 millones NOK.
- Desarrollo del **hidrógeno verde y azul**, con proyectos como Hydrogen Narvik Hub, Yara Porsgrunn y el corredor energético Noruega-Alemania. Más de 20.000 millones NOK en inversión hasta 2030.
- Liderazgo europeo en **captura y almacenamiento de carbono** con el proyecto **Northern Lights**, en expansión de 1,5 Mt/año a 5 Mt en 2026 y objetivo de 40 Mt en 2040..
- Modernización de la **red eléctrica y movilidad sostenible**, con inversiones en subestaciones digitales y electrificación del transporte, cargadores rápidos y baterías marinas.

Información práctica

Ferias

OTD ENERGY
<https://otdenergy.com/>
ONS ENERGY
<https://www.ons.no/>

Asociaciones

NORWEP
<https://www.norwep.com/>
Fornbybar Norge
<https://www.fornbybarnorge.no/>
Energy Valley
<https://energyvalley.no/>

Norwegian Offshore Wind
<https://www.norwegianoffshorewind.no/>
Offshore Norge
<https://www.offshorenorge.no/>
Zero
<https://zero.no/>

Más info

[Accede aquí](#) al estudio de mercado completo

Realización
Lorena Castro Hernández

27 de octubre de 2025
Oslo

Supervisión
Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Oslo

<http://noruega.oficinascomerciales.es/>

Editado
ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E.

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso. ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global
913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)
informacion@icex.es
www.icex.es

OCTUBRE, 2025 · NIPO 224250273