

EL MERCADO MAQUINARIA PARA PROCESADO DE ALIMENTOS, ENVASE Y EMBALAJE EN REPÚBLICA DOMINICANA

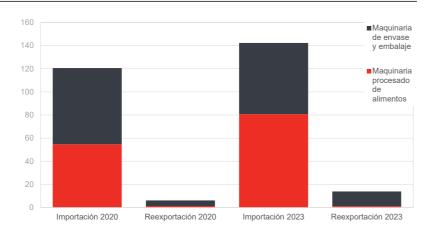
2025

	Definición del sector					
	Productos	Maquinaria destinada al procesado de alimentos Maquinaria destinada al envase y embalaje	Principales regiones	República Dominicana		
	Categorías	Procesado de alimentos Envase y embalaje	Principales productos demandados	Máquinas y aparatos para empaquetar o envolver mercancías, incluidas las de envolver con película termorretráctil		

Comercio exterior

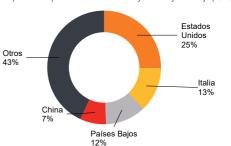
Importaciones y reexportaciones (2020 - 2023)

Datos en millones de dólare



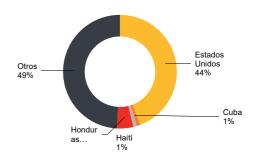
Principales países proveedores

Maquinaria de procesado de alimentos y envase y embalaje (2023)



Principales países clientes

Maquinaria de procesado de alimentos y envase y embalaje (2023)



- Crecimiento sostenido: Las importaciones totales de maquinaria pasaron de 121 MUSD en 2020 a 143 MUSD en 2023, confirmando la expansión de la demanda.
- Cambio de liderazgo: En 2020 dominaba el envase y embalaje (66 MUSD), pero en 2023 pasó a liderar el procesado de alimentos (81 MUSD), reflejando la prioridad de modernizar la agroindustria.
- Dependencia externa: Dado que no hay producción local significativa, toda la maquinaria procede del extranjero.
- Exportaciones marginales: Los datos de exportación corresponden a reexportaciones, sin peso real productivo en el mercado.
- Oportunidad de negocio: La fuerte dependencia de importaciones abre espacio para empresas extranjeras y potencial inversión local, especialmente en tecnologías de procesado y soluciones integradas.

Producción local

No existe producción industrial significativa de maquinaria en República Dominicana.

Producción:	No aplica.		
Procesado de alimentos: Envase y embalaje:	Lugar de producción: importado Lugar de producción importado		
Indicaciones geográficas:	No aplica.		

Demanda

Decisión de compra: precio, calidad, tecnología y servicio posventa.

Tendencia: automatización, modularidad y sostenibilidad.

Alta concentración: 65 % en Santo Domingo, seguido de Santiago y Punta Cana.

Motores: turismo y agroindustria impulsan la modernización.

Precios Datos en dólares

Debido a la heterogeneidad de los productos, no es posible establecer un panorama genera de precios. Como referencia, se han recopilado valores de algunos productos de importadores locales

Alemania se asocia con precios más altos y maquinaria premium, alta tecnología y durabilidad, mientras que EE. UU. e Italia constituye un rango intermedio: equilibrio entre coste, prestaciones y soporte cercano. China en este sector ofrece precios más competitivos y es preferida en segmentos sensibles al coste.



EL MERCADO DE LA MAQUINARIA PARA PROCESADO DE ALIMENTOS, ENVASE Y **EMBALAJE EN REPÚBLICA DOMINICANA**

2025

Percepción del producto español

- Alta calidad y confianza: La maquinaria española es percibida como tecnológicamente avanzada, duradera y confiable, con un precio adecuado y asociada a la "Marca Europa" que garantiza estándares internacionales
- Ventaja en servicio y soporte: Ofrece documentación en español, certificaciones CE y atención técnica local, facilitando instalación, operación y mantenimiento frente a proveedores asiáticos.
- Diferencial idiomático y estratégico: La comunicación directa en español durante venta, formación y posventa genera confianza, agiliza la capacitación y fortalece el posicionamiento competitivo en República Dominicana.

Cana			

Canal 1

Importadores y distribuidores: el canal principal que importa maquinaria europea, estadounidense y asiática, ofreciendo además instalación. mantenimiento y soporte técnico adaptado al mercado

Canal 2

Distribuidores locales: Representantes exclusivos de fabricantes internacionales, asegurando repuestos. posventa y capacitación técnica para los compradores industriales

Acceso al mercado

Fiscalidad	Exención de aranceles y hasta 50 % de ITBIS en maquinaria industrial importada por empresas calificadas ante Proindustria.
Normativa Normativa 1	Ley 392-07 (modificada por Ley 542-14 y 242-20) – Registro Industrial obligatorio y acceso a incentivos fiscales.
Normativa 2	Ley 557-05 – Bienes de capital sujetos a exención parcial del ITBIS.
Normativa 3	Normas INDOCAL/NORDOM y certificaciones CE/ISO – Requisitos técnicos para contacto alimentario y equipos de medición/presión.

Perspectivas del sector

- Crecimiento del mercado: Impulsado por turismo, consumo interno y expansión agroindustrial, con inversiones de empresas.
- Financiamiento y apoyo: Créditos a productores de alimentos y bebidas (~970 MUSD) y programas gubernamentales facilitan renovación de plantas y adquisición de maquinaria.
- Tendencias tecnológicas y demanda: Mayor demanda de alimentos procesados, adopción de soluciones sostenibles y automatizadas, con crecimiento destacado en envase y embalaje.

Oportunidades

- Alta dependencia de importación de maguinaria industrial, generando oportunidades para proveedores internacionales.
- Crecimiento sostenido del turismo y consumo de alimentos procesados, impulsando inversiones en modernización tecnológica.
- Demanda creciente de maquinaria para procesado de alimentos y envase/embalaje.
- Zonas francas como polos estratégicos de manufactura y exportación con incentivos fiscales
- Facilidades crediticias para PYMES y apoyo a la internacionalización.
- Programas de innovación industrial que favorecen la adopción de nuevas tecnologías.

Información práctica

Ferias

Asociaciones

Expo Empaque RD https://expoempaquerd.com

PROINDUSTRIA https://www.proindustria.gob.do INDOCAL https://www.indocal.gob.do

https://www.aduanas.gob.do

Lorem Insum ww.enlace.com Lorem Ipsum www.enlace.com Lorem Ipsum

www.enlace.comt

ProDominicana https://prodominicana.gob.do/

MIPYMES https://micm.gob.do/

Más info Accede aguí al estudio de mercado completo

Erlantz García Da Silva

la Embajada de España en Santo Domingo 12 de agosto de 2025 Santo Domingo

Oficina Económica y Comercial de

ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E







Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso. ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas

ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h) www.icex.es