



## 1. PARTICIPA EN EL DEMO DAY DE MTS STARTUP HUB

En ICEX España Exportación e Inversiones estamos colaborando con el departamento de Innovación de MTS (Mobile Telesystems) en la búsqueda de empresas emergentes.

Si eres una empresa tecnológica y de servicios, esta puede ser tu oportunidad de convertirte en proveedor de alguna de las unidades de negocio del grupo de telecomunicación MTS.

### OBJETIVO:

Participar en el Virtual Demo Day con MTS a finales del mes de septiembre (fechas aún por concretar). La presentación de los proyectos seleccionados tendrá lugar ante el responsable del departamento de Innovación Abierta de la corporación y responsable de la unidad de negocio correspondiente, y tendrá por objeto conocer a las empresas, productos y servicios que puedan cubrir las necesidades de las diversas áreas de negocio de la operadora.

## 2. REQUISITOS

### TIPOLOGÍA

- Tener un producto o servicio ya definidos (comercializados o no, pero con capacidad de poder ser adaptados a las necesidades precisas del grupo)
- Capacidad para desarrollar un piloto que esté listo para escalarlo

### SECTORES

FinTech, IoT, digital B2B, Media, Telecom, eHealth...

**MTS (mts.ru) es el grupo de telecomunicaciones líder en Rusia y países CEI. Da servicio a más de 80 millones de usuarios móviles en Rusia, Armenia y Bielorrusia y cuenta con alrededor de 9 millones de clientes de servicios de línea fija, que incluyen telefonía fija, Internet de banda ancha y televisión de pago en Rusia.**

**MTS StartUp Hub (startup.mts.ru) es una plataforma recientemente establecida, totalmente comprometida a cooperar con las startups y el ecosistema de capital riesgo. Integran startups con el ecosistema MTS Digital a través de una aceleradora, un programa de Fast track, CVC y una incubadora 5G.**

## 3. PROCESO

1. Solicitar y rellenar el formulario *ad hoc* para participar en esta convocatoria.
2. Desde ICEX enviaremos la información al Departamento de Innovación de MTS.
3. MTS recibirá la información y realizará una primera selección. ICEX informará a las empresas seleccionadas.
4. MTS podrá solicitar a las empresas seleccionadas información adicional para conocer más a fondo los servicios o productos y proceder a una selección final.
5. Las empresas finalistas presentarán sus productos y servicios ante el responsable de Innovación de MTS y sus unidades de negocio implicadas mediante sesiones de conferencias virtuales que se desarrollarán a partir del 14 de septiembre de 2020.

**PLAZO LÍMITE DE INSCRIPCIÓN: 4 de septiembre de 2020**

## ÁREAS DE INTERÉS

### FINTECH

- Nuevos productos

### IoT

- Plataformas IoT basadas en la nube
- Soluciones masivas basadas en NB-IoT

### MARKETING

- Productos digitales B2B para pymes

### MEDIA

- Contenido móvil
- Televisión

### TELECOMUNICACIONES

- Productos innovadores

### E-HEALTH

- Diagnóstico
- Tratamiento
- Rehabilitación
- Comercialización y ventas en medicina

## BENEFICIOS PARA LAS EMPRESAS SELECCIONADAS

Si la *startup* es seleccionada por MTS durante el Demo Day, podrá participar en un programa de aceleración de 6 meses, durante los cuales se desarrollará inicialmente la prueba pre-piloto (3 meses) y la prueba piloto (otros 3 meses). Para participar en el programa pre-piloto, MTS StartUp Hub otorga una beca de 200.000 rublos (2.500 €).

La fase pre-piloto consta de los siguientes hitos:

1. Formulación del proyecto para adaptar el producto a las necesidades de MTS
2. Trabajar junto con expertos de MTS para finalizar e integrar el producto
3. Acceso a la nube y al coworking

Dependiendo de los resultados del programa pre-piloto, se pasará al programa piloto, en el que MTS otorgará una bolsa adicional de 500.000 rublos (6.200 €).

Los objetivos del programa son formalizar una relación de colaboración entre MTS y la empresa española en los siguientes términos:

1. Firmar un contrato de colaboración
2. Firmar un acuerdo de participación en los ingresos (*revenue share*)
3. Oferta de inversión

Enrique García Guillén (Moscú)  
Tif. 91 732 40 51/ [enrique.garcia@cdti.es](mailto:enrique.garcia@cdti.es)  
Marina Rodríguez García (Moscú)  
Tif. 91 732 40 35/ [marina.rodriguez@comercio.mineco.es](mailto:marina.rodriguez@comercio.mineco.es)

Plaza de Giles (Madrid)  
Tel. 91 394 64 92/ [teresa.plaza@icex.es](mailto:teresa.plaza@icex.es)