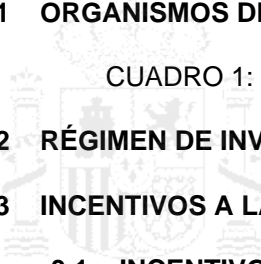




GUÍA DE INCENTIVOS A LA IMPLANTACIÓN

Canadá





1 ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN	3
CUADRO 1: ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN EXTRANJERA	5
2 RÉGIMEN DE INVERSIONES	8
3 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN	10
3.1 INCENTIVOS FISCALES , SECTORIALES O REGIONALES	10
3.2 ZONAS FRANCAS Ó ZONAS ECONÓMICAS ESPECIALES	11
3.3 OTRO TIPO DE INCENTIVOS	12
4 BIBLIOGRAFÍA	20

1 ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN

Organismos de atracción de inversiones, promoción del comercio exterior y desarrollo económico públicos y privados a nivel federal

- **Invest Canada:** es la agencia de atracción de inversiones de Canadá. Depende del Ministerio de Asuntos Exteriores (*Global Affairs Canada*).
- **Innovation, Science and Economic Development Canada:** Ministerio de Industria de Canadá. En su página web ofrece información para mejorar la posición competitiva de las empresas canadienses dentro y fuera de Canadá, así como el acceso a diversas bases de datos de empresas y de comercio exterior. También se puede encontrar en este portal información sobre programas de ayuda a la I+D.
- **Business Development Bank of Canada (BDC):** es una institución financiera cuyo capital pertenece por completo al Gobierno de Canadá y cuyo objeto es ayudar a las pequeñas y medianas empresas. Opera utilizando una gran variedad de instrumentos financieros tales como préstamos para adquisiciones de negocios, para crecimiento y expansión, de capital circulante, para iniciación de proyectos y de capital riesgo.
- **Export Development Canada (EDC):** es una empresa pública que actúa como una entidad financiera ofreciendo soluciones de financiación para empresas exportadoras canadienses y para operaciones de inversión en el extranjero. También actúa como aseguradora del riesgo a la exportación. EDC y la Compañía Española de Seguros de Crédito a la Exportación (CESCE) tienen firmado un acuerdo de reaseguro mutuo de operaciones conjuntas entre empresas españolas y canadienses.
- **Canada Business Network:** es una organización federal cuyo cometido es facilitar acceso a información completa sobre servicios, programas y normativas tanto federales como provinciales, así como asesorar a los empresarios de cara a la iniciación de nuevos negocios o a mejorar y ampliar los ya existentes. La gestión federal se organiza por regiones como sigue:
 - Innovation, Science and Economic Development Canada (Ministerio de Industria)
 - Canadian Northern Economic Development Agency
 - Western Economic Diversification Canada
 - Canada Economic Development for Quebec Regions
 - Atlantic Canada Opportunities Agency
 - Federal Economic Development Agency for Southern Ontario
- **Canadian Northern Economic Development Agency (CanNor):** es la agencia de desarrollo económico de los territorios de Yukón, de Nunavut y de Territorios del Noroeste.
- **Western Economic Diversification Canada (WD):** es un ministerio del Gobierno canadiense que tiene por misión promover la diversificación económica de las provincias del oeste canadiense (Columbia Británica, Alberta, Saskatchewan y Manitoba).
- **Canada Economic Development for Quebec Regions:** tiene como misión promover el desarrollo a largo plazo de las regiones de Quebec con menor crecimiento.
- **Atlantic Canada Opportunities Agency (ACOA):** es la agencia de desarrollo económico de las provincias atlánticas de Canadá (Nueva Brunswick, Isla del Príncipe Eduardo, Nueva Escocia y Terranova y Labrador).

- **Federal Economic Development Agency for Southern Ontario:** de reciente creación en 2009, se trata de la agencia de promoción del gobierno federal para el Sur de Ontario.
- **Canada's Venture Capital & Private Equity Association (CVCA):** es la asociación canadiense de empresas de capital riesgo y de inversiones. Está formada por empresas y organizaciones que gestionan fondos que se utilizan para inversiones en proyectos de inversión y fondos de capital riesgo, por lo que se trata de un organismo privado. Cuenta con 1.800 miembros asociados que representan la mayoría de los fondos de capital riesgo gestionados en Canadá

Organismos de atracción de inversiones, promoción del comercio exterior y desarrollo económico de los gobiernos provinciales y locales

- **Partnerships British Columbia:** es una empresa pública de la Columbia Británica para la promoción de proyectos de infraestructuras con participación pública y privada (Public Private Partnerships o P3).
- **Manitoba Trade and Investment:** es el organismo de promoción de exportaciones y atracción de inversiones de la provincia de Manitoba.
- **Opportunities New Brunswick:** tiene por misión fomentar el desarrollo económico y la competitividad de la provincia de Nuevo Brunswick.
- **Department of Innovation, Trade and Rural Development of Newfoundland and Labrador:** el Ministerio de Innovación, Comercio y Desarrollo Rural de Terranova y Labrador tiene un servicio especializado en atracción de inversiones.
- **Nova Scotia Business Inc.:** es la agencia de desarrollo de la provincia de Nueva Escocia. Ofrece servicios a empresas locales y promueve la atracción de inversiones en la provincia.
- **Department of Economic Development and Transportation of Nunavut:** el Ministerio de Desarrollo Económico del territorio de Nunavut ofrece ayudas destinadas a las pequeñas y medianas empresas. Las ayudas se materializan de forma económica mediante préstamos reembolsables y no reembolsables para la creación y expansión de negocios. Estas ayudas proceden de fondos creados a tal efecto como el Small Business Opportunities Fund y el Entrepreneur Development Fund.
- **Department of Industry, Tourism and Investment of the Northwest Territories (ITI):** es el Ministerio del Gobierno de los Territorios del Noroeste con competencias en desarrollo económico, industria y turismo.
- **Invest in Ontario:** es la institución de atracción de inversiones de la provincia de Ontario y depende del Ministerio de Desarrollo Económico e Innovación.
- **Invest Toronto:** es el organismo encargado de promover la atracción de inversión extranjera directa en la ciudad de Toronto.
- **Invest Ottawa:** es el organismo de la ciudad de Ottawa que tiene como misión el desarrollo empresarial, la promoción de la atracción de inversión extranjera directa y la retención y expansión de los negocios en Ottawa.
- **Invest Prince Edward Island:** es la institución de atracción de inversiones de la Isla del Príncipe Eduardo.
- **Investissement Québec:** es la institución de atracción de inversiones de la provincia de Quebec, que desde diciembre de 2010 también engloba la anteriormente denominada Société Générale du Financement. Se trata de una corporación pública cuya misión es contribuir al desarrollo económico de Quebec a través de la inversión. Para ello, apoya la creación de empresas de

todos los tamaños, ofreciéndoles soluciones de financiación a medida. Además, la corporación lleva a cabo prospecciones de inversiones extranjeras y operaciones financieras estratégicas.

- **Caisse de Dépôt et Placement du Québec (CDPQ):** es una institución financiera pública, constituida por ley del Parlamento provincial de Quebec, cuya misión principal consiste en gestionar fondos puestos a su disposición por importantes planes de pensiones y de seguros, así como otros fondos del sector público. Una de las líneas de actuación importantes de CDPQ es la financiación de empresas, a través de dos filiales, CDPQ América y CDPQ tecnología. Desarrollan operaciones a largo plazo y participan en el capital de empresas de tamaño mediano y grande. CDPQ tecnología toma participaciones en el capital de empresas de riesgo en sectores de biotecnología, tecnologías de la información y de energías.
- **Montreal International:** es una agencia de atracción de inversiones creada conjuntamente por el Gobierno federal, la provincia de Quebec, la Comunidad Urbana de Montreal y empresas del sector privado. Promociona Montreal y su área de influencia como destino de inversiones.
- **Ministry of Energy and Resources of Saskatchewan:** el Ministerio de Energía y Recursos Naturales de Saskatchewan tiene como misión fortalecer y diversificar la economía de la provincia.
- **Department of Economic Development of Yukon:** el Ministerio de Desarrollo Económico de Yukón promueve el desarrollo económico de dicho territorio.

CUADRO 1: ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN EXTRANJERA

Organismos de atracción de inversiones, promoción del comercio exterior y desarrollo económico públicos y privados a nivel federal

ORGANISMO FEDERAL	DATOS DE CONTACTO
Invest in Canada	Dirección: 234 Laurier Avenue, Ottawa, Ontario K1P 6K6, Canada Tel: (613) 995-1708 Fax: (613) 955-1720 E-mail: info@invcanada.ca Web: http://www.investcanada.ca
Innovation, Science and Economic Development Canada	Dirección: C.D. Howe Building, 235 Queen Street, Ottawa, Ontario K1A 0H5, Canada Tel: (613) 954-5031 Fax: (613) 954-2340 E-mail: info@ic.gc.ca Web: http://www.ic.gc.ca
Business Development Bank of Canada (BDC)	Dirección: 5 Place Ville Marie, suite 100, Montreal, Quebec K3B 5E7, Canada Tel: 1 877 232 2269 Fax: 1 877 329 9232 Web: http://www.bdc.ca
Export Development Canada	Dirección: 150 Slater Street, Ottawa, Ontario K1A 1K3, Canada Tel: (613) 598-2500 Fax: (613) 598-3811 Web: http://www.edc.ca
Canada Business Network	Web: https://www.canada.ca/en/services/business.html

Canadian Northern Economic Development Agency	Dirección: Directorio de Oficinas Regionales Yukón, Territorios del Noroeste y Nunavut Tel: 1 855 897 2667 E-mail: CanNor.InfoNorth.InfoNord.CanNor@canada.ca Web: www.CanNor.gc.ca
Western Economic Diversification Canada (WD)	Dirección: 9700 Jasper Avenue, Suite 1500 Edmonton, Alberta T5J 4H7 Tel: (780) 495 4164 E-Mail: WD.contactus-contactez-nous.DEO@canada.ca Web: http://www.wd-deo.gc.ca
Canada Economic Development for Quebec Regions	Dirección: 800 René-Lévesque West BLVD., Suite 500, Montréal, Quebec H3B 1X9, Canada Tel: (514) 283 641 Fax: (514) 283 3302 Web: http://www.dec-ced.gc.ca
Atlantic Canada Opportunities Agency (ACOA)	Dirección: Blue Cross Centre, 3 rd Floor, 644 Main Street, PO Box 6051, Moncton, New Brunswick E1C 9J8, Canada Tel: (506) 851-2271 Fax: (506) 851-7403 E-Mail: ACOA.information.APECA@canada.ca Web: http://www.acoa-apeca.gc.ca/e/index.shtml
Federal Economic Development Agency for Southern Ontario	Dirección: 101-139 Northfield Drive West Waterloo, Ontario N2L 5A6, Canada Tel: 1-866-593-5505 Fax: (519) 725 4976 Web: http://www.feddevontario.gc.ca
Canada's Venture Capital & Private Equity Association (CVCA)	Dirección: 372 Bay Street, suite 1201, Toronto Ontario M5H 2W9, Canada Tlf: (416) 487-0519 Fax: (416) 487-5899 E-mail: cvca@cvca.ca Web: http://www.cvca.ca

Organismos de atracción de inversiones, promoción del comercio exterior y desarrollo económico de los gobiernos provinciales y locales

ORGANISMO PROVINCIAL	DATOS DE CONTACTO
Alberta Economic Development Authority	Dirección: Trade and Investment Attraction Division, Economic Development and Trade, 4th fl Commerce Place, 10155 - 102 Street, Edmonton, AB T5J 4L6, Canada Tel: 780-427-6543 Web: https://www.alberta.ca/ministry-economic-development-trade.aspx
Trade and Invest British Columbia	Dirección: 999 Canada Place, Suite 730 Vancouver, British Columbia V6C 3E1, Canada Tel: (604) 775-2100 Fax: (604) 844-1926 Web: http://www.britishcolumbia.ca/invest/index/
Partnerships British Columbia	Dirección: 800, West Pender Street, suite 1220, Vancouver, British Columbia V6C 1J8, Canada Tel: (604) 806-4168 Fax: (604) 806-4190 E-mail: partnershipsbc@partnershipsbc.ca Web: http://www.partnershipsbc.ca/

Manitoba Growth, Enterprise and Trade	<p>Dirección: 10th Floor, 259 Portage Ave., Wpg. MB R3B 2A8, Canada</p> <p>Tel: (204) 945-2466</p> <p>Fax: (204) 948 2964</p> <p>E-mail: investmb@gov.mb.ca</p> <p>Web: https://www.gov.mb.ca/jec/</p>
Opportunities New Brunswick	<p>Dirección: Place 2000, 250 King Street, Fredericton, NB E3B 9M9, Canada</p> <p>Tel: (506) 453-5471</p> <p>Fax: (506) 444-4277</p> <p>E-Mail: info@onbcanada.ca</p> <p>Web: http://onbcanada.ca/</p>
Tourism, Culture, Industry and Innovation of Newfoundland and Labrador	<p>Dirección: 2nd floor, West Block, Confederation Building, P.O. Box 8700, St. John's, Newfoundland and Labrador A1B 4J6, Canada</p> <p>Tel: Ver Directorio (709) 729-6183</p> <p>Fax: (709) 729-3484</p> <p>E-mail: tcii@gov.nl.ca</p> <p>Web: http://www.tcii.gov.ca/</p>

Department of Business of Nova Scotia	<p>Dirección: 1660 Hollis Street, suite 600, Halifax, Nova Scotia B3J 1V7, Canada</p> <p>Tel: (902) 424-0377</p> <p>Fax: (902) 424-0500</p> <p>E-mail: business@novascotia.ca</p> <p>Web: http://www.novascotia.ca/business</p>
Department of Economic Development & Transportation of Nunavut	<p>Dirección: Building 1104 A, Inuksugait Plaza , PO Box 1000, Station 1500 Iqaluit, Nunavut X0A 0H0, Canada</p> <p>Tel: (867) 975-7800</p> <p>Fax: (867) 975-7870</p> <p>E-mail: edt@gov.nu.ca</p> <p>Web: http://www.gov.nu.ca/edt</p>
Department of Industry, Tourism and Investment of the Northwest Territories	<p>Dirección: PO Box 1320 Yellowknife, Northwest Territories X1A 2L9, Canada</p> <p>Tel: (867) 767-9205</p> <p>E-mail: investnwt@gov.nt.ca</p> <p>Web: http://www.iti.gov.nt.ca/</p>
Invest in Ontario	<p>Dirección: Ontario Investment Centre, 2 Queen Street, Toronto, Ontario M7A 1N3, Canada</p> <p>Tel: (416) 313-3469</p> <p>Fax: (416) 325-6375</p> <p>E-mail: info@investinontario.com</p> <p>Web: http://www.investinontario.com/</p>
Toronto Global	<p>Dirección: Suite 901, 225 King St. W, Toronto, Ontario M5V 3M2, Canada</p> <p>Tel: (416) 981 3888</p> <p>Fax: (416) 646-2993</p> <p>E-mail: info@torontoglobal.ca</p> <p>Web: http://www.torontoglobal.ca</p>
Invest Ottawa	<p>Dirección: 7 Bayview Road, Ottawa, Ontario K1Y 2C5, Canada</p> <p>Tel: (613) 828-6274</p> <p>Fax: (613) 726-3440</p> <p>E-mail: worldclass@investottawa.ca</p> <p>Web: https://investottawa.ca/</p>

Invest Prince Edward Island (PEI) 	Dirección: 94 Euston Street PO Box 910 , Charlottetown, Prince Edward Island C1A 7L9, Canada Tel. gratuito: 1-866-822-5500 Tel: (902)-368-6300 Fax: (902)-368-6301 E-mail: innovation@gov.pe.ca Web: http://www.innovationpei.com
Investissement Québec 	Dirección: 600, de la Gauchetière, bureau 1500, Montréal, Québec H3B 4L8, Canada Tel. (514) 873-4664 Fax: (514) 395-8055 Web: https://www.investquebec.com/

Caisse de Dépôt et Placement du Québec (CDP) 	Dirección: 1000, Place Jean-Paul-Riopelle Montréal, Québec H2Z 2B3, Canada Tel: (514) 842-3261 Fax: (514) 842-4833 E-mail: info@cdpq.com Web: https://www.cdpq.com/
Montreal International 	Dirección: 380 rue Saint-Antoine Ouest, Bureau 8000, Montréal, Québec H2Y 3X7, Canada Tel: (514) 987-8191 Fax: (514) 987-1948 Web: http://www.montrealinternational.com/
Ministry of Trade and Export Development of Saskatchewan 	Dirección: 300 - 2103 - 11th Avenue Regina, Saskatchewan S4P 3V7, Canada Tel: (306) 787-6445 Fax: (306) 787-7371 Web: http://www.saskatchewan.ca/government/government-structure/ministries/trade-and-export-development
Business and Industry Development branch of Yukon 	Dirección: 303 Alexander Street, 1st floor, Whitehorse, Yukon Y1A 2C6, Canada Tel: (867) 456 6821 Fax: (867) 393-6944 E-mail: ecdev@gov.yk.ca Web: https://yukon.ca/en/doing-business/

2 RÉGIMEN DE INVERSIONES

La Ley de Inversión de Canadá (*Investment Canada Act*) es la ley que regula los capitales extranjeros que se invierten en Canadá. Todas las inversiones realizadas en Canadá requieren ser notificadas o, si exceden un umbral específico, aprobadas. Los inversores procedentes de países o bloques económicos pertenecientes a la Organización Mundial de Comercio (OMC) y/o que tienen acuerdo preferenciales con Canadá (como la UE) no necesitan aprobación federal, siempre y cuando el valor de los activos de la empresa a adquirir o de la empresa de nueva creación no supere el umbral de inversión fijado por el Gobierno federal. Éste se actualiza anualmente, siendo para 2019 de 416 M CAD para inversores que son empresas de titularidad pública, 1.045 M CAD para empresas del sector privado de países OMC y 1.568 para países o regiones con acuerdos preferenciales (caso de la UE).

Los inversores procedentes de países que no integran la OMC requieren de aprobación ministerial, si contemplan la adquisición directa de empresas canadienses cuyos activos superen los 5 M CAD o la adquisición indirecta de empresas con activos superiores a los 50 M CAD.

El plazo normal de obtención de las aprobaciones, para proyectos de inversión que

superan los umbrales mencionados, está fijado en 45 días, pero puede ampliarse hasta un máximo de 75 días. En el caso de adquisiciones en el ámbito cultural, el organismo competente que gestiona las notificaciones/aprobaciones es el Ministerio de Patrimonio (*Canadian Heritage*). Para todas las demás adquisiciones, la tramitación se realiza a través del Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico ([Innovation, Science and Economic Development Canada](#)), anteriormente conocido como *Industry Canada*.

En toda inversión que requiera de aprobación, el inversor tendrá que poder demostrar que dicha operación supondrá un “beneficio neto” para Canadá. Este concepto es multidimensional y comprende factores como el efecto de la inversión sobre la actividad económica, el empleo, el uso de suministros locales, la transferencia de tecnología o la compatibilidad con las políticas industriales, económicas y culturales de Canadá.

También existen restricciones fijadas por las distintas provincias. Unas pueden exigir, por ejemplo, una mayoría de ciudadanos canadienses en los consejos de administración o pueden controlar de forma muy estricta la propiedad inmobiliaria.

La inversión de los residentes canadienses en el extranjero no está sujeta a ninguna restricción.

Cabe señalar también que con la entrada en vigor provisional del acuerdo CETA, el umbral de revisión de las operaciones de inversión para los países de la U.E. es de 1.568 M CAD, como se ha señalado anteriormente para inversiones que se benefician de un acuerdo preferencial con Canadá.

Aparte del régimen de inversión extranjera, en el caso de las adquisiciones y fusiones, los inversores de terceros países tienen que tener en cuenta también las implicaciones de la ley de competencia de Canadá. Como regla general, hay que notificar al organismo de supervisión de la competencia ([Competition Bureau](#)) cualquier adquisición de activos con un valor agregado superior a 96 millones de CAD o que generen ventas por ese importe. También hay que notificar a las autoridades las transacciones de compra o fusión entre partes que tengan en Canadá, de forma agregada, activos o ventas superiores a 400 millones de CAD. La notificación es previa a la operación de compra o fusión. Independientemente de que la operación sea “notificable”, el regulador puede revisar cualquier operación y vetar aquellas que vulneren las reglas de competencia.

Acuerdos UE-Canadá

- Firma del Acuerdo Económico y Comercial Global (CETA) el 30 de octubre de 2016. Se está aplicando provisionalmente desde el 21 de septiembre de 2017, pendiente de la ratificación por todos los EE.MM.
- Firma del Acuerdo de Asociación Estratégica (SPA) el 30 de octubre de 2016, que lleva aplicándose provisionalmente desde el 1 de abril de 2017
- Acuerdo sobre Transporte Aéreo, firmado en diciembre de 2009.
- Agenda para la Asociación, 2004.
- Declaración Política Común y Plan de Acción, 1996.
- Declaración Transatlántica de Relaciones UE-Canadá, 1990.
- Otros acuerdos sectoriales y Declaraciones Comunes
(http://www.delcan.ec.europa.eu/en/eu_and_canada/official_documents)

Acuerdos bilaterales España-Canadá (*Escasa actividad en los últimos años*)

- Protocolo que modifica el convenio para evitar la doble imposición y la evasión fiscal entre España y Canadá, 2015.
- Acuerdo Administrativo en materia de Seguridad Industrial, 2011.
- Acuerdo de cooperación tecnológica entre el CDTI y el Consejo de investigaciones científicas de Canadá – NRC, 2005.
- Memorando de Entendimiento entre el Min. Ciencia y Tec. y el NRC, 2003.
- Acuerdo sobre Transporte Aéreo, 1988.

3 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN

3.1 INCENTIVOS FISCALES , SECTORIALES O REGIONALES

Probablemente uno de los mayores incentivos a la inversión en Canadá, tanto a nivel federal como provincial, consiste en un impuesto de sociedades reducido. Hoy en día, la tasa impositiva de Canadá se encuentra entre las más bajas del G7 (ver 5.3.1.).

También se facilita la inmigración de trabajadores altamente cualificados y se incentiva la inversión en sectores estratégicos de la economía o a la inversión en I+D, cuyo desarrollo está fuertemente apoyado por los gobiernos provinciales y el gobierno federal.

Captación de personal altamente cualificado

Canadá introdujo en 2017 el programa [GLOBAL TALENT STREAM](#), una modalidad de visado de trabajo “express” para trabajadores altamente cualificados solicitados por empresas canadienses de alto crecimiento o por empresas globales que se establezcan en Canadá.

Estos visados están resultando especialmente atractivos, por ejemplo, para las grandes multinacionales estadounidenses (Facebook, Microsoft, Pinterest, Google, Salesforce, Amazon, Uber) que están escogiendo Canadá para expandir sus operaciones y escapar de las restricciones a los visados H-1B que ha impuesto la administración del Presidente Trump.

El visado se puede obtener en un plazo de 2 semanas, si se cumplen las condiciones para solicitarlo por parte de la empresa y del trabajador.

- La empresa tiene que ser una empresa de alto crecimiento (mínimo 20% anual), orientada a la innovación, con un mínimo de 10 trabajadores en nómina y con la necesidad de contratar a un número limitado de trabajadores con una formación única y especializada. (Conviene resaltar que se trata de llenar vacantes puntuales altamente especializadas)
- El sueldo del trabajador tiene que ser como mínimo de 80.000 dólares, con carácter general. A partir del tercer puesto solicitado bajo el programa, el sueldo mínimo sube a 150.000 dólares.

El programa tiene dos vertientes:

- Vertiente A: La empresa tiene una vacante en un puesto altamente especializado y ha identificado a un candidato en el extranjero. Deberá acudir a uno de los “organismos asociados de recomendación” designados por el Gobierno (Servicios de los Delegados Comerciales del Ministerio de Asuntos Exteriores; agencias de atracción de inversiones; Banco de Desarrollo de Canadá; Consejo Nacional de Investigaciones; algunos gobiernos provinciales; etc.) para que den su visto bueno.
- Vertiente B: Si el puesto a cubrir entra dentro de la lista de profesiones que se han identificado como prioritarias, la empresa no requiere el visto bueno de ningún organismo de recomendación.

El trabajador por su parte tiene que cumplir con los requisitos de cualificación y de inmigración. Sus familiares (cónyuge, pareja de hecho e hijos dependientes) también tienen derecho a obtener los respectivos permisos de trabajo e estudio pertinentes en el mismo plazo de 2 semanas.

Financiación e Incentivos fiscales de apoyo a la innovación

El Fondo de Innovación Estratégica ([Strategic Innovation Fund](#)) creado en 2017 está dotado con 1.260 millones de dólares para financiar proyectos industriales y tecnológicos.

El programa tiene cuatro vertientes, cada uno con un objetivo preciso:

- Vertiente 1: Fomentar la I + D que acelere la transferencia de tecnología y la comercialización de productos, procesos y servicios innovadores;
- Vertiente 2: Facilitar el crecimiento y expansión de las empresas;

- Vertiente 3: atraer y retener inversiones a gran escala en Canadá;
- Vertiente 4: Avanzar la investigación industrial, el desarrollo y la demostración de tecnología a través de la colaboración entre el sector privado, los investigadores y las organizaciones sin fines de lucro.

El programa [SR&ED](#) (Scientific Research and Experimental Development Tax Incentive Program) es el principal programa de apoyo a la innovación. Es especialmente generoso para las Pymes que pueden obtener créditos fiscales reembolsables del 35%; que puede llegar hasta un 45% con algunos programas provinciales complementarios. Por contraste, las empresas canadienses de mayor tamaño sólo pueden llegar al 22%, incluyendo el apoyo provincial.

Servicios personalizados y programas de apoyo a las tecnologías limpias


En el presupuesto de 2017, el Gobierno federal aprobó una partida de gasto de 2.300 millones de dólares para apoyar el desarrollo de tecnologías limpias y el crecimiento de las empresas, así como fomentar las exportaciones de este sector.

Puesto que las ayudas y programas dependen de una gran variedad de ministerios y agencias diferentes, el Gobierno federal ha creado una [Ventanilla Única](#) para acceder a la información de los diferentes apoyos.

3.2 ZONAS FRANCAS Ó ZONAS ECONÓMICAS ESPECIALES

Canadá no tiene establecidas Zonas Francas en su territorio, pero ha establecido una serie de programas que permiten la exoneración o devolución de derechos de importación para productos destinados a la reexportación, sin procesado o con un procesado mínimo; así como para productos que, perteneciendo a terceros, entran en Canadá para sufrir alteraciones o reparaciones. Estos programas están administrados por la [Agencia Tributaria Canadiense](#) (*Canadian Revenue Agency*) y la [Agencia de Servicios Fronterizos de Canadá](#) (*Canadian Border Services Agency*).

Duties Relief Program	Permite importar en exención de aranceles bienes para reexportación o que son usados en la fabricación de otros bienes de exportación	Los bienes tienen que ser exportados en un plazo de 4 años. Los bienes se pueden transferir entre participantes en el programa.
Drawback Program	Permite obtener una devolución de aranceles sobre bienes para bienes exportados que habían sido importados previamente.	Se puede reclamar una devolución sobre los bienes exportados en los 4 años anteriores. El bien puede haber sido exportado en el mismo estado en el que fue importado o haber sido utilizado en la producción de otro bien.
Customs Bonded Warehouse	Programa de almacen franco. Está dirigido a actividades de promoción (por ejemplo, recinto ferial) o de manipulación mínima del bien (etiquetado, reembalaje, inspección, almacenaje, ensayos)	La importación se hace en exención de aranceles e impuestos indirectos. Estos se pagan cuando el bien se pone a libre disposición en el mercado. Los bienes reexportados no pagan derechos. Solo se permiten operaciones que no alteren sustancialmente el producto. Se pueden almacenar los bienes hasta un máximo de 4 años.


 <p>Export Distribution Centre Program</p>	<p>Programa para empresas intensivamente orientadas a la exportación que importan bienes a los que no añaden un valor añadido sustancial.</p>	<p>Permite la exención de impuestos indirectos (GST o HST) sobre las importaciones de un valor superior a 1.000 dólares canadienses.</p> <p>El programa limita el valor añadido a operaciones tales como desmontar y volver a montar el bien; inspección, etiquetado, envasado; limpieza, dilución, mantenimiento, clasificación o separación de bienes defectuosos.</p>
<p>Exporters of Processing Services Program</p>	<p>Programa dirigido a empresas que ofrecen servicios de transformación o reparación para bienes de terceros no residentes.</p>	<p>Permite la exención de impuestos indirectos (GST o HST). El plazo para realizar las operaciones de transformación es de 4 años a partir de la fecha de importación.</p> <p>No hay límite para el valor añadido que aporten las operaciones de transformación, pero el bien debe seguir siendo del cliente extranjero, la posesión no puede cambiar de manos. Tampoco puede consumirse dentro de Canadá.</p>

3.3 OTRO TIPO DE INCENTIVOS

INCENTIVOS FISCALES

Desde 2000, el Gobierno de Canadá ha llevado a cabo progresivamente la reducción de impuestos más importante de la historia del país. El impuesto sobre las personas físicas fue reducido en todos los niveles y se han llevado a cabo una serie de medidas con el fin de crear una ventaja fiscal a las empresas y favorecer la inversión en Canadá, como recoge el siguiente cuadro:

	VENTAJAS FISCALES
<p>Grandes y medianas empresas</p>	<p>La tasa neta, después de deducciones, del impuesto de sociedades federal en el año 2019 es del 15%.^[1] El impuesto provincial varía del 3-16%, según la provincia.</p>
<p>Pequeñas empresas</p>	<p>Las pequeñas y medianas empresas controladas por residentes canadienses (<i>Canadian Controlled Private Corporation - CCPC</i>) tienen derecho a acogerse a una deducción especial para pequeñas empresas y soportan una carga de impuestos tanto federal como provincial sensiblemente inferior a las grandes empresas. La deducción para pequeñas empresas se aplica sobre los primeros 500.000 dólares de beneficios. El tipo efectivo combinado del impuesto federal y provincial varía 12-22%, según la provincia.</p>

 <p>Plusvalías^[2]</p>	<p>En 2000, la tasa impositiva sobre las plusvalías se redujo para tomar en consideración solo la mitad de la plusvalía generada. Esto se une a la ventaja competitiva que Canadá ofrece en materia de financiación a las empresas que se establecen en el país.</p> <p>El descenso de esta tasa permite a los inversores conservar una gran parte de sus beneficios.</p>
<p>Investigación y desarrollo^[3]</p>	<p>Además para las empresas de alta tecnología hay una reducción del impuesto de sociedades y créditos impositivos por los gastos en I+D de un 20%, no reembolsable, para grandes empresas y empresas que no pueden acogerse al régimen de corporación privada controlada por canadienses. Para éstas últimas, el crédito fiscal federal es del 35% (con un límite de 3 M CAD) y reembolsable.</p>

El sistema fiscal canadiense comprende impuestos de carácter federal, provincial o territorial y local. El Gobierno federal puede hacer uso de cualquier método impositivo. Los principales impuestos federales son el impuesto sobre la renta, el impuesto sobre sociedades, el impuesto sobre el valor añadido llamado *Goods and Services Tax (GST)* o *Harmonized Sales Tax (HST)*) dependiendo de la provincia, y las retenciones (*withholding tax*) sobre los ingresos obtenidos por los no residentes.

Los Gobiernos provinciales gravan con impuestos directos a las personas físicas o jurídicas que residen en sus territorios y establecen en la mayoría de casos impuestos indirectos a las ventas (*Provincial Sales Tax – PST* o *Harmonized Sales Tax – HST*, que es la combinación del *GST* federal con el *PST* provincial).

Además de estos, hay impuestos que gravan la transmisión de inmuebles e impuestos sobre la nómina de salarios así como impuestos especiales sobre la gasolina, etc. Los municipios imponen y recaudan impuestos sobre la propiedad de bienes inmuebles.

Para el año 2019 el tipo de gravamen general del impuesto sobre la renta de sociedades federal es del 15%. Las empresas consideradas pequeñas bajo estándares federales, con mayoría de capital canadiense, aplican un tipo del 10%, en vigor desde el 1 de enero de 2018.

Los beneficios de la empresa residente, sean obtenidos dentro o fuera de Canadá, se comparten según los criterios contables generalmente aceptados, excepto en la valoración de existencias, en donde el método LIFO no está aceptado. Las sociedades no residentes deben tributar sólo por la parte de sus rendimientos que se haya generado en territorio canadiense.

Las rentas de inversiones se computan, a efectos fiscales, según el principio del devengo, excepto los dividendos que se computan en el momento del cobro.

En general, son gastos deducibles sólo aquellos que se estiman necesarios para generar los ingresos correspondientes. Existen reglas específicas, no obstante, para determinar la amortización de los edificios, las contribuciones de equipos, el mobiliario, los intangibles y los gastos de investigación.

En los edificios y bienes duraderos se pueden aplicar al coste unas cuotas de amortización anual que no excedan las fijadas en la tablas que publica la Agencia de Ingresos, llamadas *Capital Cost Allowance (CCA)*.

Según las últimas tablas algunas de las *CCA* en vigor son las siguientes:

- Edificios: 4%, 5%, 10% dependiendo del tipo de edificio y de su fecha de adquisición
- Automóviles: 30%
- Muebles, equipamiento y maquinaria: 20%, 30%, 45%, 55% dependiendo de la durabilidad y la fecha de adquisición
- Moldes y herramientas: 100%

Existen esquemas de amortización acelerada para algunas instalaciones de minería y para las plataformas marinas de perforación.

Los derechos de propiedad intelectual y las licencias, al tener un grado determinado, se pueden depreciar linealmente sobre el menor del período de vida útil del activo o de la duración de vida legal del mismo.

La investigación científica y el desarrollo experimental de técnicas y de productos son la preocupación central del Gobierno de Canadá para aumentar la productividad de la economía. En consecuencia, el tratamiento de los gastos de investigación y desarrollo es fiscalmente muy generoso con la doble finalidad de atraer a Canadá las empresas más innovadoras y de aumentar los gastos de investigación realizados en Canadá por parte de cualquier empresa aunque concentre su actividad productiva en el resto del mundo.

Las actividades contempladas en la definición fiscal de I+D son la investigación, el desarrollo del producto y las pruebas de prototipos. Están explícitamente excluidas actividades como el control de calidad, el contraste sistemático, la investigación de mercados, las alteraciones de estilo o la producción comercial de un material, producto o instrumento nuevo o modificado. Todos estos gastos, siempre que se realicen en Canadá, tanto los corrientes como los de capital - excepto, en este último caso, los realizados en la adquisición de edificios con posterioridad a 1987 - se pueden deducir de la base tributaria del año corriente o, si se prefiere, con posterioridad. El Gobierno federal o de las provincias otorgan un crédito fiscal de hasta un 15% de los gastos que realice la empresa en I+D; pudiendo llegar las empresas controladas por canadienses (*Canadian Controlled Private Corporations*) hasta un 35%.

Por último, minoran también la base tributaria del impuesto de la renta de sociedades las cuotas de otros impuestos si están relacionados con la generación de rentas. Así, se pueden deducir de la base los impuestos municipales sobre los edificios utilizados en la obtención de rentas derivadas de la propiedad o de la empresa. También se pueden deducir los impuestos provinciales sobre el capital.

Los tipos efectivos del impuesto de sociedades varían, según la combinación de los impuestos federal y provincial, desde un 25% hasta un 31%^[4].

Respecto al impuesto sobre la renta de las personas físicas, el tipo impositivo federal varía entre el 15% y el 33%, mientras que los tipos provinciales lo hacen desde un mínimo del 4% en Nunavut hasta un máximo del 27,75% en Quebec. La tributación personal es mucho más alta en Canadá que en EE.UU., aunque los efectos de la mayor imposición sobre la renta están mitigados por unos impuestos más bajos sobre la nómina de salarios y por unos servicios de sanidad más baratos.

Para más información se puede consultar:

<http://www.ic.gc.ca/>

<http://investincanada.gc.ca>

<http://www.fin.gc.ca/fin-eng.asp>

INCENTIVOS SECTORIALES

Scientific Research and Experimental Development Program^[5]

Este programa está administrado por *Canada Revenue Agency (CRA)*. Permite a las empresas que realizan trabajos de investigación y desarrollo solicitar créditos fiscales para gastos tales

como salarios, materiales y equipos.

Tipo de Ayuda:
Deducción fiscal para empresas que desarrollen tareas de I+D
Beneficiarios:
Empresas de todos los tamaños y sectores
Cuantificación:
1. Las empresas privadas controladas por capital canadiense (<i>Canadian-controlled private corporations, CCPC</i>) que desarrollen labores de investigación y desarrollo pueden obtener hasta un 35% del valor de los gastos aplicables en créditos fiscales hasta los primeros 3 M CAD invertidos, y el 15% para cantidades superiores 2. Otras corporaciones canadienses, hasta el 15%
Condiciones:
Cubre gastos en investigación básica y aplicada, así como desarrollo experimental en ramas tales como la ingeniería, computación y análisis matemático. Se excluye la investigación de mercados, la investigación en ciencias sociales, el control de calidad de materiales y procesos, así como la prospección minera.

NRC Industrial Research Assistance Program[\[6\]](#)

Programa de ayuda a la investigación industrial, su objetivo es fomentar la innovación en las pymes canadienses. Se desarrolla en el seno de *National Research Council (NRC)*. La asistencia a las empresas se presta mediante asesoramiento técnico a corto plazo no financiado y contribuciones no reembolsables o reembolsables condicionalmente. Las contribuciones no exceden del 75 por ciento de los costos admisibles del proyecto.

El programa no tiene restricciones en cuanto a la estructura del capital de la empresa, el sector industrial, la región del Canadá o el ámbito técnico. Los proyectos propuestos por las empresas se examinan y aprueban de conformidad con criterios objetivos. La asistencia se facilita mediante asesoramiento técnico a corto plazo no financiado y contribuciones no reembolsables a los proyectos de I+D industrial aprobados. La asistencia se destina exclusivamente a actividades de carácter técnico y no se otorga para financiar inversiones, comercialización u otros gastos de la empresa.

Las empresas se sirven de estos fondos para desarrollar tecnologías destinadas a productos, procesos o servicios nuevos o significativamente mejorados, así como para respaldar proyectos iniciales de demostración y proyectos piloto. Los beneficiarios son empresas privadas, sociedades personales y asociaciones y alianzas empresariales.

Tipo de Ayuda:
Asesoramiento técnico y ayudas económicas para proyectos de investigación
Beneficiarios:
Pequeñas y medianas empresas canadienses
Cuantificación:
Ayudas económicas de hasta el 75% de los costes del proyecto
Condiciones:
Puede ser reembolsable o no dependiendo del proyecto

Eureka: Programa Transnacional de Cooperación Tecnológica[\[7\]](#)

EUREKA es una iniciativa intergubernamental de apoyo a la I+D+i cooperativa en el ámbito europeo, que tiene como objeto impulsar la competitividad de las empresas europeas mediante el fomento de la realización de proyectos tecnológicos, orientados al desarrollo de productos, procesos y/o servicios con claro interés comercial en el mercado internacional y basados en tecnologías innovadoras. Está dirigido a cualquier empresa o centro de investigación español

capaz de realizar un proyecto de I+D+i de carácter aplicado en colaboración con, al menos, una empresa y/o centro de investigación de otro país de la red Eureka. Canadá es un país asociado al programa, por lo que es posible hacer proyectos Eureka con empresas de este país.

Los organismos gestores de ambos países certifican los proyectos aprobados con un "sello de calidad" que ofrece a las empresas:

- Valor añadido asociado a la cooperación internacional y de reconocimiento del nivel tecnológico de los participantes.
- Facilita a las empresas la obtención de ayudas financieras en cada país de acuerdo a sus propias reglas y sin intercambio de fondos.

Tipo de Ayuda:
Acceso a financiación de ambas empresas brindado por sus respectivos órganos reguladores nacionales (Canadá: NRC, España: CDTI)
Beneficiarios:
Empresas canadienses y españolas con acuerdos de investigación y desarrollo conjuntos
Cuantificación:
Parte española: créditos a interés cero de hasta el 70% del presupuesto de participación española. Periodo de amortización de hasta 10 años con 3 años de carencia
Condiciones:
Hasta el 30% de la ayuda correspondiente a I+D+i será de carácter no reembolsable

Business Development Bank of Canada (BDC)[\[8\]](#)

El BDC es el Banco de Desarrollo de Canadá, y financia a pymes canadienses que tengan un plan empresarial viable y orientado al mercado.

Tipo de Ayuda:
Financiación, financiación subordinada, capital riesgo y servicios de consultoría
Beneficiarios:
Pequeñas y medianas empresas canadienses
Cuantificación:
Distintos límites y cantidades dependiendo del programa. Para financiación subordinada préstamos desde 250.000 CAD hasta 10 M CAD con periodos de devolución de 4 a 7 años
Condiciones:
Reembolsable

Canadian Small Business Finance Program (CSBF)[\[9\]](#)

El Programa de Financiación de Pequeñas Empresas (CSBF) se administra a través del Ministerio de Industria de Canadá (*Innovation, Science and Economic Development Canada*). Su objetivo es alentar a las instituciones financieras a ofrecer financiación para la creación, ampliación, modernización y mejoramiento de pequeñas empresas. Permite que las pequeñas empresas puedan acceder a préstamos que, por el alto riesgo que implican, se les denegarían.

Como compensación al Gobierno por los gastos del programa, las comisiones de registro y un porcentaje de los intereses son abonados por las instituciones financieras al Ministerio de

Industria.

Tipo de Ayuda:
Financiación
Beneficiarios:
Pequeñas y medianas empresas cuyos ingresos brutos no sean superiores a 10 M CAD anuales
Cuantificación:
Hasta 1.000.000 CAD
Condiciones:
Reembolsable

Sustainable Development Technology Canada - Programas de financiación en el sector de las energías sostenibles[\[10\]](#)

Sustainable Development Technology Canada es una fundación independiente creada por el Gobierno de Canadá para financiar proyectos de energías sostenibles.

Tipo de Ayuda:
Ayudas a fondo perdido
Beneficiarios:
Empresas canadienses que presenten proyectos innovadores relacionados con la reducción de Gases de efecto invernadero y energías sostenibles.
Cuantificación:
El principal fondo es el SD Tech Fund dotado con 915 millones CAD. STDC puede financiar hasta un tercio de los costes para proyectos de entre 300.000 y 15 millones de CAD.
Condiciones:
No reembolsable

Technology Demonstration Program[\[11\]](#)

El Programa de Demostración de Tecnología está dirigido a proyectos de demostración a gran escala en los sectores de defensa, aeroespacial y seguridad.

Tipo de Ayuda:
Ayudas a fondo perdido
Beneficiarios:
Empresas canadienses o que operan en Canadá y que son OEM o proveedores <i>Tier 1</i> .
Cuantificación:
El programa financia un proyecto al año con un máximo de 54 M CAD.
Condiciones:
No reembolsable

The Strategic Aerospace and Defence Initiative (SADI)[\[12\]](#)

La Iniciativa Estratégica para el Sector Aeroespacial y de Defensa ofrece financiación a empresas constituidas con arreglo a la legislación canadiense que sean susceptibles de llevar a cabo actividades estratégicas de I+D en el sector aeroespacial y de defensa. Esta iniciativa tiene como objetivo atraer y retener inversión extranjera, con el propósito de promover mano de obra muy cualificada y competitiva en uno de los sectores más innovadores.

Tipo de Ayuda:
Préstamos
Beneficiarios:
Empresas canadienses que realicen I+D en el sector aeroespacial

Cuantificación:
No hay cantidades absolutas definidas. La contribución será de un máximo del 30% de los costes del proyecto
Condiciones:
Reembolsables en un período máximo de 15 años

Northern Ontario Development Program[\[13\]](#)

Los objetivos del Programa de Desarrollo de la Región Septentrional de Ontario son fomentar el crecimiento, la diversificación de la economía, la creación de puestos de trabajo y las comunidades sostenibles y autosuficientes de la región septentrional de Ontario mediante una serie de iniciativas tendentes a mejorar el acceso de las empresas al capital, la información y los mercados. Las tres vertientes de este programa son:

1. Desarrollo económico comunitario
2. Crecimiento empresarial y competitividad
3. Innovación

Así pues, dependiendo de la vertiente del programa que se solicita, la asistencia prestada en forma de contribuciones puede ser reembolsable o no, y los límites de participación en los gastos (suelen cubrir desde un 33% hasta un 90%) pueden también variar.

Las prestaciones deben destinarse a proyectos de desarrollo económico en las empresas, tales como: estudios de exportación, preparación de personal directivo, programas de estudios de mercado, marketing y gastos de viajes, compra de maquinaria y mejora de la tecnología, etc.

Tipo de Ayuda:
Préstamos e incentivos varios
Beneficiarios:
Empresas canadienses situadas en Ontario con menos de 500 trabajadores
Cuantificación:
Del 33% al 90% de los costes del proyecto
Condiciones:
Reembolsables y no reembolsables

La asistencia se presta principalmente a pymes y a organizaciones sin ánimo de lucro que apoyan a las pymes y al desarrollo económico de las comunidades de la región septentrional de Ontario, así como a terceros que ofrezcan a dichas empresas créditos de tipo comercial totalmente reembolsables.

Canada Economic Development for Quebec Regions[\[14\]](#)

Este organismo tiene como misión promover el desarrollo a largo plazo de las regiones de Quebec con menor crecimiento, a través de una serie de programas[\[15\]](#).

La asistencia financiera en el marco del Programa de Desarrollo Económico de Quebec (*Quebec Economic Development Program*) se presta en forma de contribuciones (reembolsables o no) y de donaciones. Los gastos admisibles comprenden todos los gastos directamente relacionados con el proyecto que se consideran razonables y necesarios para su ejecución. En el análisis de los gastos se tienen en cuenta las prioridades, la política y las directrices de la Oficina de Desarrollo Económico de Canadá para las Regiones de Quebec.

La asistencia se presta a pymes, grupos y asociaciones de pymes, organizaciones sin fines de lucro dedicadas a actividades de apoyo a las empresas y de desarrollo económico, y municipalidades y organismos municipales.

Tipo de Ayuda:	Préstamos, contribuciones, subvenciones y donaciones
Beneficiarios:	Pymes, grupos y asociaciones de pymes, organizaciones sin ánimo de lucro y municipios de la provincia de Quebec
Cuantificación:	100% de los costes asociados al proyecto
Condiciones:	Reembolsable y no reembolsable

Atlantic Canada Opportunities Agency (ACOA)[16]

Esta agencia tiene como objetivo el fomento del crecimiento empresarial en las regiones atlánticas de Canadá. Para ello, instrumenta su ayuda a través de diversos programas, siendo el de mayor relevancia el *Business Development Program*[17]. Se trata de un programa de ayuda de acceso a la financiación dirigido principalmente a pequeñas y medianas empresas. Las ayudas se otorgan mediante la concesión de préstamos sin intereses.

Tipo de Ayuda:	Préstamos
Beneficiarios:	Pequeñas y medianas empresas de las provincias atlánticas
Cuantificación:	Máximo del 50% o el 75% de los costes dependiendo del concepto a financiar
Condiciones:	Reembolsable

Para más información sobre los programas de esta agencia, visitar el siguiente enlace: <http://www.acoa-apeca.gc.ca/eng/ImLookingFor/ProgramInformation/Pages/Home.aspx>

[1] <http://www.cra-arc.gc.ca/tx/bsnss/tpcs/crprtns/rts-eng.html>

[2] <http://www.cra-arc.gc.ca/tx/ndvdl/tpcs/ncm-tx/rtrn/cmpltng/rprtng-ncm/lns101-170/127/gns/clclt/menu-eng.html>

[3] <http://www.cra-arc.gc.ca/txcrdt/sred-rsde/clmng/clmngsrde-eng.html>

[4] <http://www.cra-arc.gc.ca/tx/bsnss/tpcs/crprtns/rts-eng.html>

[5] <http://www.cra-arc.gc.ca/txcrdt/sred-rsde/menu-eng.html>

[6] <https://www.nrc-cnrc.gc.ca/eng/irap/>

[7] <http://www.cdti.es/index.asp?MP=101&MS=842&MN=2>

[8] http://www.bdc.ca/en/Pages/home.aspx#.T_8LZbNfXYE

[9] <http://www.ic.gc.ca/eic/site/csbfp-pfpec.nsf/eng/home>

[10] <https://www.sdtc.ca/>

[11] http://ito.ic.gc.ca/eic/site/ito-oti.nsf/eng/h_00837.html

[12] http://ito.ic.gc.ca/eic/site/ito-oti.nsf/eng/h_00022.html

[13] <http://fednor.gc.ca/eic/site/fednor-fednor.nsf/eng/home>

[14] <http://www.dec-ced.gc.ca/eng/index.html>

[15] <http://www.dec-ced.gc.ca/eng/programs/index.html>

[16] <http://www.acoa-apeca.gc.ca/Eng/Pages/Home.aspx>

[17] <http://www.acoa-apeca.gc.ca/eng/ImLookingFor/ProgramInformation/Pages/ProgramDetails.aspx?ProgramID=2>

4 BIBLIOGRAFÍA

La fuente oficial para conocer información sobre inversiones extranjeras es la agencia canadiense Statistics Canada, que depende del Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico, antes conocido como Ministerio de Industria. A través de su página web se puede acceder a las publicaciones de datos de contabilidad nacional y otros indicadores económicos, incluyendo la publicación de la posición internacional de la inversión de Canadá. Es de acceso libre y gratuito.

La agencia oficial encargada de promover y atraer las inversiones hacia Canadá es [Invest in Canada](#), que dependía del Ministerio de Asuntos Exteriores (*Global Affairs Canada*), pero que recientemente ha pasado a constituirse como una agencia federal independiente. En su página web se puede encontrar información de interés sobre normativa, implantación e incentivos.