



INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Siria



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Damasco

Actualizado a diciembre 2014

1 SITUACIÓN POLÍTICA	4
1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES	4
1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS	4
2 SITUACIÓN ECONÓMICA	5
2.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES	5
CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	6
2.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB	7
CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	7
2.1.2 PRECIOS	8
2.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO ..	8
2.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA	8
2.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA	8
2.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS	9
2.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO	9
2.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS	9
2.4.1 APERTURA COMERCIAL	9
2.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES	9
CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)	10
CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)	11
2.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	11
CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES	11
CUADRO 6: IMPORTACIONES POR SECTORES	11
2.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	11
2.5 TURISMO	11
2.6 INVERSIÓN EXTRANJERA	11
2.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES	11
2.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES	12
CUADRO 7: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES	12
2.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA ..	12
2.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS	12
2.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES	13
2.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES	13
CUADRO 8: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES	13
2.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS	13
CUADRO 9: BALANZA DE PAGOS	14
2.9 RESERVAS INTERNACIONALES	14
2.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO	14
2.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS	14
2.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO	14
2.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA	14
3 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	15
3.1 MARCO INSTITUCIONAL	15
3.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES	15
3.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS	15
3.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS	15

3.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	16
	CUADRO 10: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	17
	CUADRO 11: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	17
	CUADRO 12: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	18
	CUADRO 13: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	19
	CUADRO 14: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	20
3.3	INTERCAMBIOS DE SERVICIOS	20
3.4	FLUJOS DE INVERSIÓN	21
	CUADRO 15: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	21
	CUADRO 16: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	21
	CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	22
	CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	22
3.5	DEUDA	23
3.6	OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA	23
	3.6.1 EL MERCADO	23
	3.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN	23
	3.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES	23
	3.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN	24
	3.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN	24
3.7	ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN	24
3.8	PREVISIONES A CORTO Y MEDIO PLAZO DE LAS RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	24
4	RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	24
	4.1 CON LA UNIÓN EUROPEA	24
	4.1.1 MARCO INSTITUCIONAL	24
	4.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES	24
	CUADRO 19: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA	26
	4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS	27
	4.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES	27
	4.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO	27
	4.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES	27
	4.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES	27
	4.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	27
	CUADRO 20: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	27

1 SITUACIÓN POLÍTICA

1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES

En el año 2000, tras la muerte del general Hafez al-Asad -en el poder desde el año 1970- le sucedió su hijo, Bashar al-Asad, que prometió reformas políticas y democráticas. La llamada "Primavera de Damasco", entre julio de 2000 y febrero de 2001, fue políticamente reprimida, aunque a partir de aquella fecha se llevó a cabo un lento proceso de liberalización económica.

Desde marzo de 2011, Siria sufre una grave crisis política, económica y social. La crisis siria comenzó con protestas pacíficas por la libertad y la democracia, que fueron brutalmente reprimidas por el régimen sirio y desembocaron en una cruenta guerra civil. El movimiento de protestas se extendió por la totalidad del país, a pesar de la brutal represión del régimen, y las víctimas se contaron pronto por millares. La violencia del régimen generó una contra-violencia armada por parte de la oposición. Como consecuencia de la represión ejercida por el régimen, Siria fue suspendida como miembro de la Liga Árabe en noviembre de 2012. Desde entonces se suceden diversas iniciativas en el seno de la Liga y de la ONU para intentar poner fin a la violencia en el país.

La guerra civil siria está teniendo un impacto devastador en Siria y en toda la región, causando una de las peores crisis humanitarias en las últimas décadas. El enquistamiento del conflicto y su prolongación en el tiempo, ahora en su cuarto año, ha provocado la llegada de combatientes extranjeros y la radicalización del mismo con la creación del Califato por el grupo yihadista Estado Islámico.

El impacto regional del conflicto se ha ampliado hasta el punto de poner en riesgo de desestabilización a toda la región, agravando las divisiones entre los grupos religiosos, étnicos y políticos, en particular en el Líbano, Jordania e Irak. Salvo una solución política rápida, el conflicto parece que va a escalar de manera impredecible en Siria y quizás más allá, dejando un legado de violencia sectaria en los años venideros. En noviembre de 2014 el conflicto ha causado ya 191.000 muertes y más de un millón de heridos, y ha provocado un elevado número de personas desplazadas dentro del país (7,6 millones) y de refugiados en los países vecinos (3,2 millones).

1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS

Primer Ministro: Wael Nader al-Halqui

Ministerio de Economía y Comercio Exterior

Titular: Sr. Humam al-Jazairi.

Dirige la política económica y comercial.

Ministerio de Salud

Titular: Sr. Nizar Yazigi.

Gestiona la red de hospitales y el suministro necesario del exterior.

Ministerio de Irrigación

Titular: Sr. Kamal al-Sheikha.

Administra los recursos hídricos del país.

Ministerio de Electricidad y Energía

Titular: Sr. Emad Muhamed Deeb Khamis.

Realiza Inversiones de infraestructura eléctrica y convoca concursos internacionales para la construcción de centrales y subestaciones eléctricas.

Ministerio de Educación Superior

Titular: Sr. Mohammed al-Mardini.

Convocan licitaciones para suplir carencias en el sector educativo.

Ministerio de Industria

Titular: Sr. Adnan Salakho.

A través de su amplia red de empresas públicas, anuncia regularmente concursos para el suministro de bienes y servicios.

Ministerio de Transporte

Titular: Sr. Mohammed Ibrahim al-Said.

Sus funciones tienen implicaciones comerciales en la construcción de carreteras, red ferroviaria, aeropuertos y equipamiento en general.

Ministerio de Finanzas

Titular: Dr. Mohamed al -Jleilati.

Responsable de la política fiscal.

Ministerio del Petróleo y Recursos Minerales

Titular: Sr. Suleiman al-Abbas.

Supervisa la exploración, explotación y refinado de petróleo y gas, con un importante papel en el comercio exterior de estos productos.

Ministerio de Comunicaciones

Titular: Sr. Mohammed al-Jalali.

Su esfera de competencias alberga un componente de suministros externos de equipos y servicios.

Ministerio de Vivienda y Construcción

Titular: Sr. Mohammed Ghazal.

Se encarga de acometer los proyectos de tratamiento de aguas residuales y, en consecuencia, mantiene contactos con suministradores internacionales.

Comisión Estatal de Planificación

Titular: Sr. Rima al-Qadri.

Responsable de la elaboración del plan quinquenal y la canalización de la ayuda externa.

2 SITUACIÓN ECONÓMICA**2.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES**

La guerra civil ha causado una severa recesión de la economía del país. A partir de 2011, la tasa de crecimiento real, que ya había registrado una desaceleración en 2010, aun manteniéndose en positivo (+3,2%), pasó a números rojos con una fuerte contracción, descendiendo el PIB nominal a 42.548 MUSD en 2013.

Según el informe "The conflict in the Syrian Arab Republic: The impact at the Macroeconomic Level and the Obstacles on the Way to the Millennium Development Goals" de la Comisión Económica y Social para Asia Occidental (ESCWA en sus siglas en inglés) del Consejo Económico y Social de la ONU, en 2013 el PIB real (en USD constantes de 2010) se redujo en 17,6% después de una disminución de 28,2% en 2012, cifrándose la pérdida estimada del PIB real durante los últimos tres años en 71.000 millones USD. Según otras estimaciones de las que se hace eco la UE, la fuerte contracción del PIB desde 2011 hasta principios de 2014 oscila entre el 40% y el 60%.

En 2013 la actividad económica se contrajo en todos los sectores y regiones de Siria: cierre de muchas empresas, pérdida de numerosos puestos de trabajo, fuerte

aumento de los niveles de desempleo, disminución del suministro de una amplia gama de bienes y servicios en el mercado y deterioro del tipo de cambio nominal de la libra siria frente a las monedas extranjeras.

El deterioro de la economía condujo al contrabando y cambio de divisas en el mercado negro, dando lugar a un fuerte aumento de los precios de los bienes importados. La economía siria, que debería haberse beneficiado de la devaluación de la moneda local, tuvo sin embargo que enfrentarse a una caída de sus exportaciones, dado el creciente déficit de su balanza comercial como resultado de las sanciones impuestas al comercio exterior y a las transacciones financieras. Consecuentemente, con el aumento de las asignaciones de los gastos corrientes y militares, el déficit presupuestario se amplió del 1,4% del PIB en 2010 al 11% en 2011, 17% en 2012 y 12,2% en 2013, generando un fuerte aumento de la deuda pública neta, hasta alcanzar el 58% del PIB en 2013. Asimismo los servicios públicos se redujeron debido a la destrucción de plantas eléctricas, bombas de agua, plantas de tratamiento de aguas residuales, estaciones de transporte, hospitales, escuelas, pozos de agua, tanques, tuberías y un gran número de edificios de viviendas.

Como consecuencia de la progresiva depreciación del tipo de cambio y del aumento de los precios del petróleo y de la electricidad, la economía siria entró en una recesión inflacionaria alcanzando la inflación su nivel más alto (89,6%) en 2013. Estimaciones no oficiales la elevan a un 200%, con grandes disparidades entre las diferentes regiones del país. El Gobierno, en un esfuerzo por controlar la inflación, ha fijado los precios oficiales de una lista de siete productos de consumo (azúcar, arroz, té, margarina, aceite vegetal, pasta de tomate y detergente) y ha establecido un sistema de cartilla de racionamiento para los cinco primeros de la lista.

El elevado déficit por cuenta corriente (5.205 MUSD, 13,9% del PIB en 2013) se debe principalmente al tradicional déficit comercial. En 2013 el saldo negativo por cuenta corriente se redujo en un 22% respecto al año anterior debido principalmente al efecto combinado de la elevada reducción en un 31% de las importaciones (7.552 MUSD desde 10.881 MUSD en 2012) y la contracción de las exportaciones en un 50%.

En cuanto a las reservas exteriores, la falta de transparencia por la situación del país hace que sea difícil disponer de información fiable sobre la ubicación y el tamaño de estos activos en el exterior, que Economist Intelligence Unit estimaba en 1.895 MUSD en diciembre de 2013.

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2010	2011	2012	2013
PIB				
PIB (MUSD a precios corrientes) (2)	60.185	52.589	44.349	42.548
Tasa de variación real (%) (2)	+3,2	-3,4	-18,9	-18,7
Tasa de variación nominal (%)				
INFLACIÓN				
Media anual (%) (2)	4,4	4,8	37,4	89,6
Fin de período (%)				
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Media anual (%) (2)	10,0	10,5	11,7	10,5
Fin de período (%)				
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (millones habitantes) (2)	21,5	21,8	21,4	20,1

Población activa (x 1.000 habitantes)				
% Desempleo sobre población activa (1)	14,9	43,0	50,3	54,3
DÉFICIT PÚBLICO				
% de PIB (2)	-1,4	-12,1	-16,7	-12,4
DEUDA PÚBLICA				
en MUSD				
en % de PIB (2)	22,7	37,4	53,7	52,8
EXPORTACIONES DE BIENES				
en MUSD (2)	12.273	10.288	3.876	1.939
% variación respecto a período anterior	+12,8	-16,2	-62,3	-50,0
IMPORTACIONES DE BIENES				
en MUSD (2)	15.936	17.598	10.811	7.552
% variación respecto a período anterior	+13,8	+10,4	-38,2	-30,6
SALDO BALANZA COMERCIAL				
en MUSD (2)	-3.633	-7.310	-6.935	-5.612
en % de PIB	-6,0	-13,9	-15,6	-13,2
SALDO BALANZA CUENTA CORRIENTE				
en MUSD (2)	-367	-7.724	-6.740	-5.205
en % de PIB	-0,6	-14,7	-15,3	-12,2
DEUDA EXTERNA				
en MUSD (2)	7.442	8.327	8.458	9.880
en % de PIB	12,4	15,8	19,1	23,2
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA				
en MUSD (2)	160	152	119	102
en % de exportaciones de b. y s.				
RESERVAS INTERNACIONALES				
en MUSD (2)	19.519	14.443	4.793	1.895
en meses de importación de b. y s.				
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA				
en MUSD (1)	1.469	735	-735	*
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual (2)	*	51,4	64,4	108,4
fin de período (2)	46,8	55,9	77,3	140,8

* Dato no disponible.

Fuentes: (1) Syrian Centre for Policy Research (SCPR). (2) Economist Intelligence Unit

2.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB

Según un informe encargado por el PNUD y la UNRWA al Syrian Center for Policy Research (SCPR), las pérdidas causadas por el conflicto ascendían a finales de 2013 a 143.800 MUSD (que representa el 276% del PIB de 2010 a precios constantes de Siria). La gran caída de la producción en la mayoría de sectores ha hecho que la agricultura y los servicios gubernamentales representen más de la mitad del PIB.

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

Las fuentes oficiales consultadas no ofrecen información del PIB por sectores de actividad y por componentes del gasto desde 2011.

2.1.2 PRECIOS

Desde que comenzó el conflicto bélico en Siria, los precios han ido incrementándose considerablemente como consecuencia de la caída de la producción local, la devaluación de la libra siria y el desabastecimiento de todo tipo de productos. De acuerdo con el informe SCPR el Índice de Precios al Consumo desde que comenzó la guerra en marzo de 2011 hasta finales de 2013 ha aumentado un 178.7%. Según previsiones de Economist Intelligence Unit (EIU) el Índice de Precios al Consumo en 2014 será de 34.8%.

2.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO

La guerra civil ha tenido un efecto devastador sobre el mercado de trabajo. Según estimaciones de Syrian Center For Policy Research (SCPR) la tasa de desempleo a finales de 2013 fue del 54%. Esta cifra se ha traducido en la pérdida de millones de puestos de trabajo y por tanto en una drástica disminución de los ingresos de millones de familias.

2.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

El PIB per capita, medido en términos de paridad del poder adquisitivo (PPA), alcanzó la cifra de 4.958 USD en 2010 y, según estimaciones del Economist Intelligence Unit (EIU), se ha ido deteriorando en un 10% anual medio, hasta bajar a 3.557 USD en diciembre de 2013.

La disminución del PIB per cápita ha ocasionado que amplias capas de la población estén viviendo bajo el umbral de la pobreza. Según estimaciones de SCPR la tasa de pobreza en el país alcanzó la cifra de 75,4% a finales de 2013 y más de la mitad de la población siria (54%) vive en condiciones de pobreza extrema.

2.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA

Política fiscal

Siria ha dejado de ser país exportador de petróleo, cuyas ventas representaban el 25% de los ingresos fiscales antes de la guerra. Ahora importa combustible financiado con préstamos iraníes. Al disminuir también los ingresos aduaneros por la reducción del comercio exterior, la principal partida que queda de los ingresos fiscales son los beneficios de las dos compañías de telefonía móvil, Syriatel y MTN-Syria. Por otro lado, el porcentaje de presupuesto destinado a subsidios al consumo ha aumentado un 20% durante los primeros meses de 2014, gasto que se ha visto compensado con un incremento de los precios del petróleo en un 20% debido al debilitamiento de la libra siria.

Se prevé una reducción gradual del déficit vía recuperación de los ingresos durante el período 2014-2018 en la medida en que se reanime la actividad económica y mejore la producción de petróleo.

Pero, a medio y largo plazo, a pesar del alivio fiscal que supongan la reducción de subsidios al consumo y el incremento de las ayudas de países donantes después del final de la guerra, el enorme costo de la reconstrucción y la debilidad del sector bancario sirio obligarán a los Gobiernos de la posguerra a acudir periódicamente al Banco Central para financiar el déficit público.

Política monetaria

El declive de la libra siria frente a las principales divisas como consecuencia del desplome de los ingresos por exportación, las sanciones internacionales y la falta de divisas han obligado al Banco Central a restablecer restricciones a las transacciones en moneda extranjera y a reorganizar el Consejo de Crédito y Moneda que se encarga de la política monetaria y financiera. Desde junio de 2013 las empresas del

sector privado están obligadas a solicitar licencias para cada operación de importación y en agosto del mismo año se prohibió por decreto presidencial el uso de moneda extranjera o metales preciosos en las transacciones comerciales internas dentro de Siria.

La gran disparidad entre el tipo de cambio en el mercado negro y el oficial se logró reducir a finales de 2013, gracias a la percepción de una mejora de la imagen del Gobierno como consecuencia de las medidas adoptadas en relación con la destrucción de armas químicas y a una cierta tolerancia por parte gubernamental en la aplicación de los decretos que prohíben el uso de moneda extranjera en las transacciones comerciales. Así, a finales de 2013 el tipo de cambio en el mercado oficial se situó en 141,6 SYP/USD y en el mercado paralelo fue de 146,1 SYP/USD. A fecha de hoy (9/12/2014) el tipo de cambio oficial es de 1 USD = 189 SYP frente a 200 SYP por USD en el mercado paralelo.

2.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS

En los tres últimos años el personal del **FMI no ha podido realizar en Siria la consulta** periódica dentro del marco del **artículo IV del Convenio** Constitutivo del FMI y no se dispone del informe de evaluación del FMI sobre la situación y las perspectivas económicas de Siria, careciéndose de una de las principales fuentes de información sobre la evolución económica del país.

No obstante, la prensa extranjera y los principales think tanks y comentaristas que informan sobre la situación económica de Siria (EIU, The Syria Report, Al Monitor, SCPR) señalan que la **actividad económica seguirá estancada** mientras el presidente Al Asad se mantenga en el poder y que la incertidumbre sobre la solución del conflicto bélico continuará siendo un freno a la inversión, por lo menos hasta que se haya iniciado un plan de reconstrucción del país tras la pacificación. De esta forma, el debilitamiento de la economía rural causada por la escasez de cosechas, las sanciones impuestas a las exportaciones de petróleo y el hundimiento de la demanda interna continuarán socavando la economía del país.

2.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO

La situación bélica en Siria impide dilucidar a largo plazo un escenario propicio para los negocios y las oportunidades comerciales. El éxodo masivo de su población, la imposición de sanciones internacionales y el hundimiento del consumo han afectado a las relaciones comerciales de Siria con el resto del mundo.

Actualmente, el Gobierno sirio, para garantizar el abastecimiento a la población de bienes básicos, está dedicando partidas de gasto público a la importación de productos como arroz, harina, trigo y azúcar.

2.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS

2.4.1 APERTURA COMERCIAL

La apertura comercial de la economía siria se ha mantenido en niveles relativamente bajos. En 2010 el grado de apertura (exportaciones + importaciones / PIB) fue del 47 % y aumentó ligeramente hasta el 53% en 2011, año en que empezaron las protestas que desembocaron en la actual guerra civil. En 2012 y 2013 el grado de apertura comercial cayó drásticamente al 33% y 22%, respectivamente.

2.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES

Antes del comienzo de la guerra el **principal socio** comercial de Siria era la Unión Europea, receptora del 40% de las ventas de Siria al exterior. Actualmente en el ranking de **proveedores** destacan Turquía (18%), China (12%), el Líbano (9%) y Corea del Sur (8%). El conjunto de los países de la UE suministraron el 17% de las compras de Siria al exterior en 2013.

Ese año, en el ranking de países **clientes**, destacó en primer lugar Egipto, receptor del 28% de las exportaciones sirias, siguiéndole a continuación Arabia Saudita (17%), el Líbano (17%) y Turquía (8%). La Unión Europea recibió el 11% de las exportaciones sirias.

CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES					
Datos en (MUSD)	2010	2011	2012	2013	% 2013
Total	8.745	7.728	2.057	1.087	100%
<i>(Unión Europea)</i>	4.668	4.177	278	118	11%
Egipto	363	393	248	308	28%
Arabia Saudita	554	490	380	182	17%
Líbano	339	310	266	181	17%
Turquía	663	337	67	85	8%
Italia	1.502	1.336	78	36	3%
Yemen	55	42	51	27	2%
Bulgaria	40	51	45	26	2%
Argelia	69	77	45	23	2%
Alemania	1.540	1.206	103	22	2%
Estados Unidos	445	408	20	20	2%

Fuentes: *Proclarity*



CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES					
(Datos en MUSD)	2010	2011	2012	2013	% Total 2013
Total	17.694	16.921	7.457	5.752	100,0
(Unión Europea)	4.311	3.742	1.290	677	11,8%
Turquía	1.849	1.610	501	1.025	17,8
China	2.443	2.420	1.190	690	12,0
Líbano	221	215	294	524	9,1
Corea del Sur	1.256	842	433	445	7,7
Ucrania	647	921	579	430	7,5
Egipto	801	762	392	376	6,5
Rusia	1.100	1.893	626	360	6,3
India	446	537	348	230	4,0
Francia	441	397	160	212	3,7
Italia	1.548	1.258	315	168	2,9

Fuentes: Proclarity 2014

2.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES

No se dispone de información actualizada sobre la exportación global de bienes por sectores. Los datos más recientes son del 2010.

CUADRO 6: IMPORTACIONES POR SECTORES

No se dispone de información sectorial actualizada sobre las importaciones sirias de bienes procedentes de todo el mundo. Los datos más recientes son del 2010.

2.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

No se dispone de información actualizada sobre las exportaciones e importaciones de servicios de Siria.

2.5 TURISMO

El sector turístico en Siria está **paralizado desde que comenzaron las revueltas** sociales. A finales de 2012 se contrajo un 87% con respecto a 2011 y en 2013 continuó la misma tendencia. Según un informe de SCPR, en la segunda mitad de 2013 se produjo una reducción del 76% en el número de llegadas de pasajeros, pernoctaciones e ingresos de viajes en comparación con el mismo período del anterior. Aún no se disponen de datos de 2014 pero es previsible que el turismo siga en nivel crítico ya que no se espera una solución del conflicto bélico a medio plazo.

2.6 INVERSIÓN EXTRANJERA

2.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES

El clima de inversión en Siria está saturado de riesgo. En 2014, el puesto que ocupa en el ranking Doing Business del Banco Mundial es el 165 entre un total de 189

países y para el año 2015 desciende 10 puestos, de forma que ocupará la posición 175.

Después de tres años de conflicto, la legislación en materia de inversiones y derechos de propiedad apenas se respeta y se cumple, lo cual incrementa la inseguridad y la incertidumbre en un país gobernado por la especulación, la alta volatilidad y la imposición de sanciones internacionales.

2.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES

El conflicto bélico ha supuesto, no sólo que empresas extranjeras hayan abandonado el país, sino también la deslocalización de plantas de producción o instalaciones de servicios a lugares seguros de Siria y a países vecinos. Así fábricas instaladas originalmente en Siria por inversores turcos se han deslocalizado hacia Turquía al mismo tiempo que empresas de servicios, principalmente de inversores sunís, se han desplazado al Líbano. La retirada de gran parte de la industria de Siria a la franja costera refuerza la impresión de que la élite empresarial del país espera una guerra prolongada.

Como consecuencia de las sanciones internacionales contra Siria, el importe neto de la desinversión extranjera directa en Siria se elevó a 735 MUSD en 2012, año en que también fue negativa la inversión en cartera (-735 MUSD) así como el renglón de "otras inversiones" de la balanza de pagos (-2.107 MUSD). No se dispone de datos oficiales sobre inversión extranjera directa en 2013 y 2014.

CUADRO 7: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

Las fuentes oficiales consultadas no ofrecen información relativa a las inversiones extranjeras en Siria o de Siria en el exterior a partir de 2011.

2.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

Desde que comenzó el conflicto bélico todas las inversiones extranjeras han abandonado el país o han deslocalizado sus establecimientos o centros de producción a otros países limítrofes más seguros. A pesar de la situación, cabe señalar que antes de que comenzaran las revueltas sociales en el país se produjeron operaciones de inversión extranjera importantes.

A finales de 2006 se erigió la primera planta de producción de automóviles, propiedad de la Syrian-Iranian Automobile Manufacturing Co., con una inversión de 60 MUSD y una capacidad de producción de 15.000 vehículos anuales del modelo Samand (Peugeot).

En mayo de 2009 fue inaugurada la segunda fase de la planta de producción de automóviles, del fabricante más importante de vehículos en Irán (IKCO) Iran Khodro Company con una inversión de 40 MUSD y una capacidad de producción anual de 10.000 vehículos.

La empresa española Aceites de Sur realizó la única inversión en Siria, procedente de España, construyendo una almazara embotelladora de aceite de oliva al norte de Siria cerca de la ciudad de Idleb. Esta inversión se inauguró en mayo 2003.

2.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS

No existen o son poco fiables las fuentes de información oficiales. En cuanto a los informes del FMI, el Regional Economic Outlook (REO) sobre la región MENAP, de mayo de 2014, no incluye datos relativos a Siria en los cuadros de Indicadores Económicos Seleccionados 2011-2015.

Para la elaboración de esta parte y del resto del informe, aparte de las bases de datos del ICEX en lo que se refiere a las relaciones bilaterales, se han utilizado los datos suministrados por instituciones internacionales o agencias de información especializadas: United Nations Relief and Works Agency for Palestine Refugees in the Near East (UNRWA), PNUD, Departamento de Estadísticas de las Naciones Unidas (Proclarity), el Syrian Centre for Policy Research (SCPR), Economist Intelligence Unit, The Syria Report y @AlMonitor, principalmente.

2.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES

En la actualidad no existe la convocatoria de ninguna feria sobre inversiones en el país, dada la situación de inestabilidad tanto política como de seguridad. Solo cuando llegue la pacificación del país, aparecerán oportunidades de inversión relacionadas con la reconstrucción de las zonas más afectadas por el conflicto bélico.

2.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES

El Ministerio jordano de Economía estima que las inversiones sirias en Jordania han aumentado drásticamente: desde comienzos de 2012 se han registrado 158 empresas de inversores sirios y en 2013 había unas 500 empresas jordanas con participación de capital sirio.

Igualmente se han registrado inversiones de familias pudientes de Siria en otros países de la región como el Líbano, Turquía, Irak y Egipto adonde se han desplazado huyendo del conflicto bélico.

Según fuentes turcas, de las 2.331 empresas con accionistas extranjeros establecidas en Turquía en los primeros seis meses de 2014, una cuarta parte (585) está participada por inversores sirios, confirmándose la tendencia del año pasado, cuando los sirios ocuparon el primer lugar del ranking de inversores extranjeros participando en 489 de un total de 3.875 empresas creadas en 2013 con participación de capital extranjero. Las mismas fuentes señalan que la mayoría de las empresas sirias establecidas en Turquía operan en el negocio del sector textil, la alimentación, la industria manufacturera, el turismo y el comercio al por menor.

CUADRO 8: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES

Información no disponible ya que las fuentes de información consultadas no suministran datos a partir de 2011 relativos a las inversiones extranjeras en Siria o de Siria en el exterior.

2.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS

Hasta el 2009, el saldo de la balanza por cuenta corriente mostró signo positivo gracias al superávit de la cuenta de servicios que fue aumentando a partir del 2004 y compensaba el creciente déficit comercial ocasionado por el menor peso del petróleo en las exportaciones sirias.

La balanza comercial fue deteriorándose por el desequilibrio del comercio exterior en el sector privado, siendo insuficientes las entradas de capital para equilibrar el déficit comercial de 2009. Desde entonces el saldo por cuenta corriente ha sido negativo, disparándose en 2011 (-14,2% del PIB desde -0,6% en 2010) y manteniéndose en torno al -15% en 2012 y 2013. Según estimaciones de EIU para el año 2014 el saldo por cuenta corriente continuará siendo negativo previéndose una cifra de -10,9%. Así, en su último informe de diciembre de 2014 sobre Siria, el saldo de la balanza por cuenta corriente presentará un déficit del 12% durante el período 2015-2019 que será financiado principalmente por créditos rusos e iraníes y en menor medida por

financiación de organismos internacionales y organizaciones no gubernamentales.

Las sanciones impuestas a Siria por sus socios comerciales han tenido un impacto muy negativo sobre la balanza comercial de mercancías, reduciéndose las exportaciones en un 50% y las importaciones en un 30% en 2013. La balanza de servicios continúa en números rojos, registrándose en 2013 un saldo negativo de -456 MUSD como consecuencia de la caída del turismo. Sólo la balanza de transferencias que recoge las remesas de los trabajadores contribuyó positivamente a la balanza de pagos, con una aportación de 1.364 MUSD de 2013.

CUADRO 9: BALANZA DE PAGOS

Las fuentes consultadas no suministran información de la balanza de pagos global a partir de 2011.

2.9 RESERVAS INTERNACIONALES

No se dispone de información fiable y actualizada sobre el nivel actual de las reservas en divisas. Según EIU, basándose en datos publicados por el Banco Central, las reservas internacionales de Siria están casi agotadas (menos de 2.000 MUSD) en octubre de 2014.

2.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

Desde que comenzó el conflicto bélico, la devaluación de la libra siria ha sido constante a pesar de las medidas adoptadas por el Banco Central para intentar estabilizar la moneda y evitar la aparición de actividades especulativas en el mercado negro.

A fecha de hoy (9/12/2014) el tipo de cambio oficial es de 1 USD = 189 SYP frente a 200 SYP por USD en el mercado paralelo.

La previsión por parte de EIU es que el tipo de cambio de la libra siria siga depreciándose frente al dólar americano en el mercado oficial como consecuencia de la disminución de los ingresos derivados de las exportaciones, las sanciones internacionales y la escasez de divisas.

2.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS

A finales de 2013 la deuda externa se cifró en 9.880 MUSD, casi una cuarta parte del PIB. Las cifras del servicio de la deuda ascendieron a 102 MUSD, de los que 24 corresponden a intereses. La deuda externa depende principalmente de préstamos procedentes de Irán. Esta financiación es utilizada por el Gobierno para subvencionar el consumo de bienes y servicios básicos por parte de la población siria.

2.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO

La **OCDE**, en la [clasificación de riesgo país](#) para los países participantes en el Acuerdo sobre Créditos a la Exportación con Apoyo Oficial, coloca a Siria en la categoría de países con mayor riesgo (7º grupo de un total de 7). En 2014 la cobertura de **CESCE** a medio y largo plazo para comprador, público o privado, no está establecida y la cobertura a corto plazo está cerrada.

2.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA

Actualmente la mayoría de los sirios dependen de los **subsidijs gubernamentales y de la ayuda exterior** para casi todo su menguado consumo. El **Presupuesto General del Estado de 2014** presentado por el Gobierno al Parlamento incluye la asignación de 615.000 MSYP (unos 4.500 MUSD) en subvenciones, que representan el 44,2% del gasto total y el 61% del gasto corriente.

La ayuda alimentaria y la asistencia sanitaria de las agencias de la ONU complementan las actividades del Gobierno, el cual asegura una parte importante de los suministros de combustible importándolo de Irán a través de una línea de crédito de 7.000 MUSD.

3 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

3.1 MARCO INSTITUCIONAL

Tras el cese de actividades de la Embajada española en Siria y de la Oficina Económica y Comercial de España en Damasco, el seguimiento de las relaciones económicas con Siria se realiza a través de la Oficina Comercial en Beirut. También en el Líbano, desde la Embajada de España en Beirut, adonde se ha desplazado el Encargado de Negocios de España en Siria, se atienden las peticiones de visado de empresarios residentes sirios y demás asuntos consulares relacionados con Siria.

3.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES

Las relaciones comerciales entre España y Siria se encuadraban en el Convenio de Cooperación Comercial y Económica de 1972 que regulaba el comercio exterior bilateral hasta la incorporación de España a la UE.

Desde el inicio de las revueltas en Siria en marzo de 2011, las relaciones económicas bilaterales han sufrido una importante caída, hasta el punto de ser prácticamente residuales en la actualidad. Hasta el año 2012 la balanza comercial era favorable a Siria, pero esta situación dio un gran vuelco como consecuencia de la aplicación de las [sanciones de la UE](#).

3.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS

Durante la visita de Sus Majestades los Reyes de España en octubre de 2003 se suscribió un Acuerdo de Promoción y Protección Recíproca de Inversiones (APPRI), que entró en vigor en diciembre de 2004.

En fechas anteriores se habían firmado entre España y Siria el Tratado de Amistad de 1952 (en vigor desde enero de 1953); el Convenio de Cooperación Comercial y Económica de 1972 (en vigor desde 1974); el Protocolo de Cooperación Técnica en materia de Turismo de 1974 (vigente desde febrero de 1976); el Convenio sobre Transporte Aéreo de 1979; el Convenio marco de Cooperación Científica, Técnica, Cultural y Educativa de 1995; y el Programa Financiero de 50 MUSD en créditos mixtos (50% FAD y 50% en condiciones OCDE), más 5 MUSD de donación con cargo al FEV, de 1999.

3.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

Siria no es miembro de la OMC. El 4 de mayo de 2010 el Consejo General de la OMC estableció un Grupo de Trabajo para que examinara la solicitud presentada por Siria, pero Siria no ha presentado todavía su Memorándum sobre el régimen de comercio exterior y el Grupo de Trabajo no se ha reunido.

Antes del inicio de la actual guerra civil, la principal barrera comercial era la extensa relación de mercancías de importación prohibida, además del monopolio estatal sobre la importación de productos estratégicos.

Actualmente, desde junio de 2013, todas las operaciones de importación que no sean realizadas por el Estado están sujetas a **licencia previa de importación**. Existe también un listado de productos prohibidos a la importación en Siria que se revisa periódicamente, en el que se especifican el nombre y la partida arancelaria de cada producto.

3.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

Entre los años 2008 y 2011 las cifras de comercio bilateral global se mantuvieron relativamente estables, oscilando entre los 413 M€ en 2008 y los 347 M€ en 2011. Entonces el saldo de la balanza comercial bilateral era tradicionalmente deficitario para España y las importaciones españolas se centraban casi exclusivamente en el capítulo de combustibles. No obstante, la tasa de cobertura nunca bajó del 85% en estos años ya que las cifras de exportación e importación iban prácticamente a la par.

En el año 2012, como consecuencia de la aplicación de las [sanciones de la UE](#), las exportaciones españolas se redujeron a la mitad (88 MEUR) mientras que las importaciones prácticamente desaparecieron (7 MEUR). En 2013 el comercio bilateral continuó deteriorándose: el volumen del intercambio global descendió un 68%, situándose en 31 MEUR (20 M€ de exportaciones y 11 M€ de importaciones, lo que representó un 0,008 % del total de las exportaciones y un 0,004 % del total de las importaciones de España, respectivamente. El número de empresas españolas que realizaron operaciones de exportación a Siria se redujo a 293 de las 1.793 que lo hicieron en 2010, las 1.730 en 2011 y las 1.092 en 2012.

COMERCIO BILATERAL ESPAÑA - SIRIA (Millones €)					
CONCEPTO	2011	2012	2013	En-sept 2014	En-sept 2013
EXPORTACION	160	88	20	22,8	13,6
IMPORTACION	187	7	11	1,8	5,1
SALDO COMERCIAL	-28	81	9	21,0	8,5
TASA COBERTURA	85 %	1.212 %	182 %	1.276 %	266 %
% Exportación / exportación total nacional	0,07	0,04	0,01	0,01	0,01
% Importación / importación total nacional	0,07	0,00	0,00	0,00	0,00
Variación de la exportación sobre el año anterior	-1 %	-45 %	-78 %	35 %	-82 %
Variación de la importación sobre el año anterior	3 %	-96 %	47 %	-65 %	-2 %
Exportación total nacional	215.230	226.115	234.240	178.391	175.143
Importación total nacional	263.141	257.946	250.195	197.245	186.150

En los **nueve primeros meses de 2014** se ha registrado cierta recuperación del **comercio bilateral global** que se ha situado en 24,6 MEUR, de los que 22,8 corresponden a exportaciones españolas y 1,8 a las importaciones procedentes de Siria. Estos datos representan un *aumento del intercambio global del 31 % sobre el mismo período del año anterior* (incremento del 35 % en las exportaciones y reducción del 65 % en las importaciones) y una balanza comercial deficitaria para Siria, con una tasa de cobertura de 1.276 % favorable a España. El número de empresas españolas que han realizado negocios con socios sirios ha alcanzado la cifra de 283 exportadoras y 43 importadoras.

Los **principales productos exportados** a Siria en el periodo **enero-septiembre de 2014** fueron, según la clasificación ITEX a siete dígitos, cereales, en concreto arroz blanqueado (14,7 %), química alimenticia: sustancias odoríferas (9,6 %),

cigarrillos (8,3 %), elevadores de líquidos (5,5 %), pasta de papel y papel (5,1%), semimanufacturas de plástico (5,1 %), automóviles: vehículos para el transporte de mercancía (4,4 %), fritas y esmaltes cerámicos (3,4 %), cacao (2,0 %), pavimentos y revestimientos cerámicos (1,9 %) y pescados congelados (1,8 %).

CUADRO 10: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

PRINCIPALES SECTORES ECONÓMICOS DE LA EXPORTACIÓN ESPAÑOLA A SIRIA					
(Datos en MEUR)	2011	2012	2013	Enero-sept 2014	Enero-sept 2013
Total Productos	160	88	20	23	14
4 -- MATERIAS PRIMAS, PRODUCTOS INDUSTRIALES Y BIENES DE EQUIPO	115	53	17	15	12
1 -- AGROALIMENTARIOS	16	28	2	7	2
3 -- BIENES DE CONSUMO	28	7	1	1	0
2 -- BEBIDAS	0	0	0	0	0
Fuente: ICEX.Estacom.					

CUADRO 11: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES PRODUCTOS TARIC DE LA EXPORTACIÓN ESPAÑOLA A SIRIA					
(Datos en miles de €)	2011	2012	2013	Enero-sept 2014	Enero-sept 2013
Total productos	159.542	88.454	19.525	22.779	13.634
10063094 -- arroz blanqueado	7.481	7.496	1.003	3.321	938
33029090 -- mezclas de sustancias odoríferas	12.479	5.970	3.028	2.088	2.048
24022090 -- cigarrillos (excepto los que contengan clavo)		2		1.902	
84138200 -- elevadores de líquidos	21			1.042	
39041000 -- policloruro de vinilo	2.867	1.368	66	870	66
32074085 -- frita de vidrio y demás vidrios	9.464	5.649	748	740	651
48115900 -- papel y cartón recubierto, impregnado o revestido de plástico			706	727	333
87042299 -- vehículos automóviles para el transporte de mercancías	4.721	4.417	885	537	754
38089490 -- desinfectantes	144	33	349	495	349
18050000 -- cacao en polvo sin azucarar ni edulcorar	1.650	656	28	467	
69089091 -- baldosas y losas	8.857	1.400	13	343	
28331100 -- sulfato de sodio	176	325		318	
87012090 -- tractores de carretera para semirremolques, usados.	503	269	302	207	190
87089997 -- partes y accesorios de vehículos automóviles	1.051	669	146	205	62
12099180 -- semillas de hortalizas, para siembra		154	82	201	
84433990 -- las demás máquinas impresoras, copiadoras y de fax	6			200	
31052010 -- abonos minerales o químicos			164	195	
69022099 -- ladrillos, baldosas y piezas cerámicas para construcción				188	
48041111 -- papel y cartón para caras (cubiertas)				183	
Fuente: Ices. Estacom.					

CUADRO 12: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES



PRINCIPALES SECTORES ECONÓMICOS DE LA IMPORTACIÓN ESPAÑOLA DE SIRIA					
(Datos en MEUR)	2011	2012	2013	Enero-sept 2014	Enero-sept 2013
Total Productos	188	7	11	2	5
1 -- AGROALIMENTARIOS	3	2	8	1	3
3 -- BIENES DE CONSUMO	5	3	1	1	1
4 -- MATERIAS PRIMAS, PRODUCTOS INDUSTRIALES Y BIENES DE EQUIPO	180	2	2	0	1
Fuente: ICEX. Estacom.					

Las principales **importaciones** españolas de Siria corresponden a especias (38,5 % del total), confección femenina (11,1 %), cueros y pieles en bruto y curtidos (9,4 %), artículos textiles y canastilla de puericultura (8,2 %), semimanufacturas de plástico (4,0 %) y aseo e higiene personal: jabones (3,3 %).

CUADRO 13: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS

PRINCIPALES PRODUCTOS TARIC DE LA IMPORTACIÓN ESPAÑOLA DE SIRIA					
(Datos en miles de €)	2011	2012	2013	Enero-sept 2014	Enero-sept 2013
Total productos	187.257	7.299	10.755	1.786	5.138
09093100 -- semillas de comino, sin triturar ni pulverizar		896	866	510	684
84193900 -- secadores para industria cerámica				156	
61112090 -- prendas y complementos de vestir, de punto, para bebés, de algodón	168	337	0	147	0
09093200 -- semillas de comino, trituradas o pulverizadas		31	177	118	115
07119070 -- alcaparras en conserva	155	541	1.953	117	1.474
41019000 -- cueros y pieles, en bruto, de bovino o de equino		305	82	91	
61159610 -- calcetines, de punto, de fibras sintéticas	176	46	79	85	79
41062100 -- cueros y pieles depilados de caprino				77	
39169090 -- monofilamentos de plástico	292	36		72	
34011100 -- jabón en barra	1	23		59	
61152900 -- calzas, panty-					

medias y leotardos, de materias textiles que no sean fibras sintéticas		12	92	56	92
61159500 -- medias, calcetines y artículos similares, de punto, de algodón	44		55	53	26
09096100 -- semillas de anís, badiana, alcaravea o hinojo; bayas de enebro, sin triturar ni pulverizar.		153	54	30	38
09092100 -- semillas de cilantro, sin triturar ni pulverizar.		5	6	30	3
05040000 -- tripas, vejigas y estómagos de animales, excepto los de pescado, enteros o en trozos, frescos, refrigerados, congelados, salados o en salmuera, secos o ahumados.	355	303		22	
62129000 -- corsés, tirantes, ligas y artículos similares, y sus partes, incluso de punto	25	33	21	22	13
61083100 -- camisones y pijamas, de punto, para mujeres o niñas, de algodón	19	39		10	
63101000 -- trapos, cordeles, cuerdas y cordajes, de materias textiles, en desperdicios o en artículos inservibles, clasificados		13		9	
Fuente: Ices. Estacom.					

CUADRO 14: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

BALANZA COMERCIAL BILATERAL					
(Datos en MUSD)	2011	2012	2013	Ene-sept 2014	Ene-sept 2013
EXPORTACIONES ESPAÑOLAS	160	88	20	22,8	13,6
IMPORTACIONES ESPAÑOLAS	187	7	11	1,8	5,1
SALDO	-28	81	9	21	8,5
TASA DE COBERTURA (%)	85 %	1.212 %	182 %	1.137 %	265 %

Fuente: Ices. Estacom

3.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS

El turismo español a Siria creció fuertemente en los años anteriores al conflicto y era una fuente prometedora de intercambios entre ambos países. Sin embargo, la situación del mundo árabe, primero, y el conflicto bélico de Siria después, han cerrado completamente las fronteras a extranjeros.

En otros servicios, tales como la banca, los seguros o los transportes, las relaciones eran mínimas, al igual que en materia de pago de dividendos, royalties y otros renglones típicos de la balanza de servicios.

3.4 FLUJOS DE INVERSIÓN

Según la S.G. de Comercio Internacional de Servicios e Inversiones, el valor contable de la posición o stock de la inversión española en Siria, excluidas las Entidades de Tenencia de Valores Extranjeros (ETVE), se situó en 2012 en 620.000 € (3.490.000 € en la industria alimenticia equivalente al +563% sobre el total y -2.870.000 € en la industria de la construcción equivalente al -463% del total), siendo nulo el stock de la inversión procedente de Siria.

En cuanto al flujo de inversión española en Siria, el importe fue nulo desde enero de 2011 hasta junio de 2014, frente a la inversión de 6.141.000 € de Siria en España, casi en su totalidad en el sector de la construcción (93%), seguido del sector de reparación y venta de vehículos (5,1%), comercio mayorista (3,3%) e industria del caucho y plástico (1,5%).

En el ranking 2012 de países por posición inversora en el exterior, Siria no aparece como país inversor en España y ocupa el puesto 127 en la lista de los países receptores de la inversión de España en el exterior.

La inseguridad y el ambiente bélico han provocado que la práctica totalidad de las empresas españolas hayan abandonado Siria. Las empresas que estaban realizando proyectos con oficina propia en el país, como Isolux Corsan, Socoin o Gamesa, han tenido que abandonar el país y evacuar a su personal. La única empresa que mantiene su planta industrial operativa en Siria es Aceites del Sur que, al igual que algunas franquicias de moda como Cortefiel o Mango, depende del personal local.

CUADRO 15: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

INVERSIÓN DIRECTA ESPAÑOLA EN SIRIA: BRUTA Y NETA. SECTORES					
(Datos en miles de EUR)	2011	2012	2013	2014 (enero-junio)	Total
INVERSIÓN BRUTA	0	0	0	0	672
INVERSIÓN NETA	0	0	0	0	672
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES					
No hay datos sobre Flujos					

Fuente: Dirección General de Comercio e Inversiones.

CUADRO 16: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

POSICIÓN DE LA INVERSIÓN ESPAÑOLA EN SIRIA			
(Datos en miles de EUR)	2010	2011	2012
Total	6.820	-240	620
NO ETVE	6.820	-240	620
Nº titulares españoles	2	2	2
Nº empresas extranjeras	2	2	2
Empleo	9	9	1
SECTORES DE ACTIVIDAD			
(Datos en miles de EUR)	2011	2012	% sobre total
Industria alimenticia	3.210	3.490	562,9
Manufacturas metálicas	-3.450	-2.870	-462,9
Total (NO ETVE)	-240	620	100,0

Fuente: Dirección General de Comercio Internacional e Inversiones.

CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

INVERSIÓN DIRECTA DE SIRIA: BRUTA Y NETA. SECTORES					
(Datos en miles de EUR)	2011	2012	2013	2014 (enero- septiembre)	Total
Inversión Bruta	4.244	300	1.597	0	26.683
Inversión Neta	4.244	300	1.596	0	24.683
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES					
Construcción de edificios	4.201	0	1.503	0	5.704
Venta y reparación de vehículos de motor y motocicletas	11	300	0	0	311
Fabricación de productos de caucho y plásticos	0	0	90	0	90
Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire acondicionado	30	0	0	0	30
Comercio al por menor, excepto de vehículos de motor y motocicletas	0	0	4	0	4
Servicios de comidas y bebidas	2	0	0	0	2
Total	4.244	300	1.597	0	6.141

Fuente: Dirección General de Comercio Internacional e Inversiones

CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

POSICIÓN DE LA INVERSIÓN SIRIA EN ESPAÑA	2011	2012	2013
(Datos en miles de EUR)			
Nº ETVE	0	0	0
Nº Empresas extranjeras	0	0	0
Empleo	0	0	0
SECTORES DE ACTIVIDAD			
No hay datos			

Fuente: Dirección General de Comercio Internacional e Inversiones.

3.5 DEUDA

No existen acuerdos de condonación o conversión de deuda bilateral entre España y Siria.

3.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA

3.6.1 EL MERCADO

Desde que comenzó el conflicto bélico en Siria, el consumo y la inversión se han hundido. Según el informe encargado por el PNUD y la UNRWA al Syrian Center for Policy Research (SCPR), el poder adquisitivo de la población se ha reducido drásticamente lo que ha colocado al 75% de la población en situación de pobreza.

No obstante, desde que comenzara la guerra civil en Siria, han surgido oportunidades de negocio. Así, la caída de la producción agrícola, ha obligado al Gobierno a destinar partidas del gasto público a importaciones de bienes básicos como harina, azúcar, trigo, entre otros productos, para garantizar el abastecimiento de la población. Otra de las consecuencias del conflicto bélico ha sido el incremento del gasto público en defensa, mediante la compra de armas, vehículos militares y demás equipamiento para seguridad y defensa.

3.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN

La única fuente de información oficial que permite obtener una comparación de la economía siria con el resto de países de la región MENA es el informe [Doing Business 2015](#) que el Banco Mundial publicó en noviembre de 2014 y que sitúa a Siria en el puesto 175, dato que coloca al país por debajo de todas las economías de la región en la facilidad para hacer negocios, excepto Libia que ocupa el puesto 188. Si atendemos a otros indicadores como PIB, inflación, reservas, deuda o remesas, no existen fuentes oficiales que proporcionen esta información desde 2011.

3.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES

Siria ofrecía numerosas posibilidades en materia de infraestructuras, pues eran muchas las que estaban por hacer en este país: carreteras, embalses, plantas de energía, suministro de agua, transporte colectivo, puertos, aeropuertos y así sucesivamente. Concretamente eran varios los proyectos que podrían ofrecer gran interés a la empresa española: los ejes de carreteras de peaje Norte-Sur y Este-Oeste, el Metro de Damasco, la ampliación del aeropuerto de la capital, numerosas plantas de energía, eólicas y convencionales, etc. El problema solía ser la financiación, aunque en algunas ocasiones existiera financiación multilateral (IFC, BEI, etc) y en otras, el Gobierno sirio propusiera fórmulas de "Project finance" que en algunos mercados son ya tradicionales, tales como BOT (Build, Operate and Transfer) ó BOO (Build, Operate and Own).

Sin embargo, todas estas consideraciones han perdido actualidad a la luz de los acontecimientos de los casi cuatro años de conflicto bélico, y sólo volverán a

recuperarla en un escenario de pacificación, que todavía se antoja lejano.

3.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

En estos momentos la política prima sobre la economía, hasta que la pacificación del país permita iniciar proyectos de reconstrucción de Siria, principalmente en los sectores económicos de las ciudades o regiones más dañadas o destruidas por la violencia de la guerra civil.

3.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN

3.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN

Desde que la Oficina Económica y Comercial de España en Damasco cesó su actividad en 2011 no se han llevado a cabo actividades de promoción en Siria. El conflicto bélico persiste y todavía está lejos de solucionarse, situación que impide desarrollar cualquier iniciativa promocional de comercio bilateral.

3.8 PREVISIONES A CORTO Y MEDIO PLAZO DE LAS RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

Tras el avance diplomático entre Rusia y Estados Unidos sobre las armas químicas, una serie de Estados miembros de la UE han disminuido las restricciones a la tramitación de los pagos por parte del Gobierno sirio a través de bancos con sede en Europa.

Según Reuters, la agencia estatal de compra de granos Hoboob firmó en 2013 un acuerdo para importar 500.000 toneladas de trigo a través de Europa, lo que fue interpretado como una señal de que los Gobiernos europeos, incluido el de España, estaban dispuestos a mostrar más flexibilidad en la aplicación de las sanciones financieras.

4 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

4.1 CON LA UNIÓN EUROPEA

4.1.1 MARCO INSTITUCIONAL

La base legal de las relaciones entre la UE y Siria es el Acuerdo de Cooperación firmado en 1977. Siria, signataria de la Declaración de Barcelona de 1995 y miembro de la Unión por el Mediterráneo, se beneficiaba de la Política de Vecindad Europea (PVE) hasta que la UE sancionó al régimen sirio por su violenta represión de las revueltas de mayo de 2011. La UE congeló las negociaciones de un Acuerdo de Asociación con Siria, suspendió los programas de cooperación bilaterales de la PVE e inició el régimen de sanciones sobre el comercio y transacciones financieras contra el régimen de Siria. Las sanciones vigentes al 26/5/2014 se recogen en la [lista de medidas restrictivas \(Article 215 TFEU\)](#).

Estas consisten básicamente en la prohibición de exportación e importación de determinados bienes y servicios a Siria así como en la inclusión en unas listas de personas y entidades con las que está prohibida la actividad comercial. Las listas, además de identificar el nombre, proporcionan información sobre el motivo y fecha de la sanción de las 191 personas y 53 entidades sancionadas a fecha de hoy(23.6.2014) y están sometidas a revisión y actualización, con inclusión de nuevos vetos o retirada de los mismos, por lo que es necesario su seguimiento a través de [Eur-Lex](#).

4.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

Como consecuencia de las sanciones europeas, las exportaciones sirias a la UE se han reducido drásticamente: de 3.216 M€ en 2011 descendieron a 128 M€ en 2013,

lo que representa una reducción del 96%. Así en las estadísticas de 2013 del intercambio comercial entre Siria y UE han desaparecido las exportaciones sirias de combustibles y lubricantes que en 2011 representaron el 85% sobre el total. En los últimos años, el peso de los productos agroalimentarios en las importaciones europeas procedentes de Siria ha aumentado pasando del 1,8% en 2011 al 27,8% en 2013, al igual que el de los bienes de consumo que en 2013 subió al 24% desde 6,4% en 2011.

CLIENTES EUROPEOS DE SIRIA: IMPORTACIONES DE LOS PAISES DE LA U.E. PROCEDENTES DE SIRIA					
(Datos en MEUR)	2011	2012	2013	En-sept 2014	En-sept 2013
Total	3.215,7	279,5	127,8	64,8	100,5
Bulgaria	37,0	35,3	19,2	15,8	12,9
Italia	959,7	60,8	27,5	12,6	23,6
Grecia	57,5	12,9	9,0	5,9	6,8
Polonia	34,8	15,6	14,0	5,1	11,8
Países Bajos	364,8	5,7	4,4	4,5	3,3
Rumanía	3,5	1,9	1,2	4,4	1,0
Alemania	997,5	76,9	15,3	4,4	13,2
Francia	381,7	18,0	7,1	3,1	5,8
Reino Unido	16,3	10,6	7,6	2,5	6,8
España	194,8	7,3	10,7	1,7	5,1
Austria	113,2	4,3	0,5	1,6	0,3
Bélgica	26,6	8,1	3,9	0,9	3,6
Chipre	5,3	2,9	1,3	0,7	1,0
Portugal	7,0	1,6	3,8	0,5	3,5
Suecia	6,6	2,5	1,3	0,4	0,9
Malta	0,3	0,3	0,1	0,2	0,1
Lituania	0,3	0,3	0,2	0,1	0,2
Eslovenia	1,5	0,9	0,2	0,1	0,2
Hungría	1,0	0,8	0,2	0,0	0,2
República Checa	0,3	0,2	0,0	0,0	0,0
Dinamarca	1,6	1,3	0,1	0,0	0,1
Eslovaquia	0,2	0,1	0,0	0,0	0,0
Irlanda	0,4	0,3	0,0	0,0	0,0
Estonia	0,0	0,1			
Finlandia	1,1	0,1			
Croacia	2,5	10,9	0,1		0,1
Luxemburgo	0,0	0,1			
Letonia	0,1		0,0		0,0

En cuanto a las exportaciones de la UE a Siria, el volumen se contrajo en un 75% en el bienio 2011-2013, de 3.039 M€ en 2011 a 760 M€ en 2013. Todos los grupos de productos, según la clasificación a tres dígitos del ICEX, registraron una disminución, excepto el de "panadería y otros (107)", que aumentó un 19,3% gracias a las ventas de cereales no destinados a la siembra, en concreto trigo blando y morcajo (205,7 M€), cebada (70,6 M€), maíz (4,1 M€) y arroz blanqueado (1,5 M€). Las ventas de los productos comprendidos en la categoría "panadería y otros" (322 M€), que incluye también azúcar (21,8 M€), representaron el 42% de la exportación de la UE a Siria en 2013.

EXPORTACIONES DE LOS PAISES DE LA U.E. A SIRIA					
(Datos en MEUR)	2011	2012	2013	En-sept 2014	En-sept 2013
Total	3.039,1	1.184,0	760,5	512,1	486,8
Italia	905,5	242,3	125,6	149,0	65,4
Bulgaria	29,9	19,4	72,2	62,1	48,2
Alemania	546,1	204,8	72,5	46,8	51,5
Francia	286,0	124,2	159,6	43,7	95,6
Rumanía	175,2	71,4	96,1	38,9	72,5
Bélgica	197,1	95,2	50,7	30,0	31,5
Países Bajos	138,8	79,8	42,8	25,5	20,9
España	159,5	88,4	19,1	22,8	13,3
Polonia	29,2	35,4	8,6	18,4	7,7
Reino Unido	94,0	31,2	19,7	11,2	12,2
Dinamarca	30,9	20,8	11,9	11,0	9,0
Suecia	140,8	23,7	7,9	8,9	5,5
Irlanda	26,1	18,1	5,9	8,1	4,9
Grecia	66,2	31,0	9,2	6,2	8,3
Portugal	17,6	7,0	3,7	5,9	1,9
Hungría	31,9	17,7	3,6	4,6	1,5
Eslovaquia	4,3	0,4	12,2	4,1	8,1
Eslovenia	23,0	10,2	3,5	3,6	2,2
Austria	60,6	20,7	6,3	3,5	4,8
República Checa	34,5	26,5	12,5	3,2	9,2
Finlandia	30,4	9,7	6,8	2,2	5,6
Chipre	4,6	2,7	1,6	0,6	0,8
Estonia	2,6	1,0	0,2	0,6	0,1
Letonia	1,1	1,0	0,2	0,5	0,1
Lituania	1,0	0,4	0,1	0,4	0,0
Croacia	2,3	0,7	8,0	0,1	5,9
Malta	0,0	0,0	0,0	0,1	
Luxemburgo	0,3	0,1	0,1	0,1	

Fuente: Icx.Euroestacom

CUADRO 19: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA

INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA U.E.					
(Datos en millones de €)	2011	2012	2013	En-sept 2014	En-sept 2013
EXPORTACIONES de la UE con destino a Siria	3.039	1.184	760	512	487
IMPORTACIONES de la UE procedentes de Siria	3.216	279	128	65	100
SALDO	-177	905	632	447	387
TASA DE COBERTURA (%)	94,5	424,4	593,8	787,7	487,0

Fuente: Eurostacom ICX

4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

Las principales barreras que encuentran los operadores europeos para acceder al mercado sirio son el duradero conflicto bélico que ha destruido la economía del país y las sanciones comerciales impuestas por la UE a empresas y personalidades afines al régimen sirio.

4.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES

Siria pertenece al Fondo Monetario Internacional, al Banco Mundial y al Banco Asiático de Desarrollo. Antes de las revueltas contra Bashar Al Assad, la principal contribución financiera para Siria provenía del Fondo Árabe para el Desarrollo Económico y Social al que, en 2009, aportó más de 1.000 MUSD. Por su parte, el Fondo Kuwaití para el Desarrollo Árabe dispuso una línea de financiación de 500 MUSD, y el Fondo Social para el Desarrollo ofreció facilidades financieras por un montante cercano a los 200 MUSD. Los Bancos Islámicos, principales donantes a Siria antes de 2011, concentraron sus ayudas en el sector eléctrico.

4.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO

Tras nueve años de espera, la Organización Mundial del Comercio aceptó en mayo de 2010 la candidatura de Siria como observador, que venía siendo vetada por los EE.UU. y otros países. Siria había solicitado su ingreso en octubre de 2001, expresando su deseo de liberalizar su economía, así como su adhesión al mercado mundial de comercio.

4.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES

Por su pertenencia al GAFTA (Greater Arab Free Trade Agreement), Siria forma parte de un Área de Libre Comercio Árabe, hecho que implica la inexistencia de protección arancelaria recíproca desde 2006, y la aceptación del origen local cuando las mercancías incorporan tan solo un cuarenta por ciento de Valor Añadido Nacional. Siria, aunque produce petróleo, no forma parte de la OPEP.

4.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES

La República Árabe de Siria ha firmado acuerdos comerciales con varios países: Arabia Saudí (1972), Egipto (1990), Kuwait (1991), el Líbano (1998), Emiratos Árabes Unidos (2000), Qatar (2000), Iraq (2001) y Jordania (2002), entre otros. Desde Enero de 2007, rige el Acuerdo Comercial con Turquía que, de no haber surgido el conflicto bélico, desembocaría en un Área de Libre Comercio, tras un proceso de desmantelamiento progresivo de aranceles que culminaría en 2019.

4.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

CUADRO 20: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

United Nations Development Programme (UNDP).
United Nations Population Found (UNFPA).
Relief and Works Agency For Palestine Refugees in the Near East (UNRWA).
United Nations Industrial Development Organization (UNIDO).
United Nations Children Fund (UNICEF).
Food and Agriculture Organization of the United Nations (FAO).
World Food Program of the United Nations (WFP).
United Nations High Commissioner for Refugees (UNHCR)
World Health Organization (WHO).
United Nations Disengagement Observer Force (UNDOF).
International Center for Agricultural Research in the Dry Areas (ICARDA).
International Committee of the Red Cross (ICRC)