



GOBIERNO
DE ESPAÑA

MINISTERIO
DE ECONOMÍA, INDUSTRIA
Y COMPETITIVIDAD



España
Exportación
e Inversiones

ICEX CAPACITA

Oportunidades en el sector de infraestructuras de transporte en Grecia y Canadá

17 de mayo de 2018

Seminario OPORTUNIDADES EN EL SECTOR DE LAS INFRAESTRUCTURAS DE TRANSPORTE EN GRECIA Y CANADÁ 17 de mayo, 2018

Conexión por videoconferencia desde Atenas y Ottawa con Barcelona, Bilbao, Madrid, Málaga, Santa Cruz de Tenerife, Sevilla, Valencia, Valladolid

ICEX España Exportación e Inversiones, en colaboración con las Oficinas Económicas y Comerciales de España en Atenas y Ottawa, organiza este seminario dirigido a las empresas de transporte ferroviario y de transporte por carretera.

¿POR QUÉ PARTICIPAR?

En la primera parte de esta jornada dedicada a **GRECIA** las empresas españolas tendrán la ocasión de conocer de primera mano la actualidad de los proyectos de transporte (carreteras, ferrocarril y metro, aeropuertos, etc.) en el país heleno. Durante la misma, se contará con la presencia de los principales agentes locales encargados de la planificación y financiación de los proyectos presentados (representantes del Ministerio de Economía, del Ministerio de Infraestructuras, Transporte y Redes, del Banco Europeo de Inversiones y del Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo).

Grecia ofrece, tras la tercera revisión del Programa de Asistencia Financiera (III PAF) y la previsible salida del mismo durante agosto 2018, un marco de estabilidad suficiente para poder volver a considerar las oportunidades de este mercado. La vuelta a una dinámica de crecimiento se refleja tanto en las cifras de evolución del PIB para 2017 (1,4%) como en las previsiones que las diferentes autoridades económicas y financieras auguran para la economía griega de cara a 2018. Así pues, la OCDE prevé un crecimiento del 2,5% para el presente curso, mientras que el FMI señala un aumento del PIB del 2,7%.



Actualmente, los planes del Gobierno pretenden hacer de Grecia un hub logístico de máxima importancia en el Sureste europeo, por lo que el proceso de desarrollo de una red de infraestructuras de transporte interconectadas es prioritario para el país. Además del programa de privatizaciones del sector, existen diferentes proyectos que pueden ser de interés para las empresas españolas.

Así pues, cabe destacar la reciente construcción de importantes carreteras y su explotación en régimen de concesión (ej. Egnatia, en fase de licitación), la ampliación en curso del metro de Atenas (ej. proyecto de la línea 4 del metro, en fase de licitación), la privatización de 10 puertos, el proyecto del aeropuerto internacional de Kastelli (Creta), la construcción y modernización de diversos tramos de vías férreas, su electrificación y señalización, etc..

La segunda parte de la jornada está dedicada a CANADÁ, donde nuestras empresas de grandes obras civiles llevan trabajando con mucho éxito desde finales de los años 90, y donde se están desarrollando planes de infraestructuras muy ambiciosos para paliar al déficit de infraestructuras que tiene acumulado el país. Conoceremos las oportunidades que existen especialmente en infraestructuras de transporte de pasajeros y contaremos con la presencia de dos empresas españolas que hablarán sobre su experiencia en este mercado y consejos para abordarlo.

La presencia de empresas españolas en el sector de las infraestructuras canadienses es relativamente reciente, pero creciente y está asentada sobre experiencias de éxito. Las empresas españolas han logrado la adjudicación de proyectos de carreteras y autopistas, puentes, túneles, metro y tren ligero, embalses, hospitales, etc.; siendo su experiencia como empresas concesionarias, campo en el que son líderes mundiales, un aspecto determinante para la obtención de la mayor parte de dichos contratos.

Los principales factores que han contribuido al buen hacer de las compañías españolas en Canadá son la reputación y experiencia alcanzadas tanto en el mercado español como por todo el mundo; su mayor tamaño y capacidad financiera, lo que ha permitido que sean capaces de afrontar grandes proyectos de gestión y financiación que las empresas canadienses no podían abordar por sí solas; así como su rápida entrada en el mercado, lo que les ha permitido crear alianzas estables con las empresas locales.

En Canadá, el modelo del partenariado público privado (PPP o P3) se ha ido imponiendo como modelo de referencia para desarrollar proyectos de infraestructura. Por lo tanto, las empresas españolas capacitadas para llevar a cabo obras civiles de gran envergadura y que ofrezcan soluciones de financiación están en condiciones de seguir compitiendo en la adjudicación de obras en Canadá.



Desde 2006, Canadá viene haciendo importantes inversiones en infraestructura pública para la construcción de carreteras, puentes, puertos, trenes subterráneos, trenes de cercanías y otras infraestructuras, reconociendo de la importancia del sector para la prosperidad económica del país y la calidad de vida de sus ciudadanos.

A pesar de ello, según la Asociación Canadiense de Ingenieros Civiles, en el año 2027, al menos el 50 por ciento de la infraestructura pública canadiense habrá alcanzado el fin de su vida útil. Alrededor de dos tercios de la infraestructura pública de Canadá se encuentra en estado regular, precario o muy precario. Actualmente, el déficit de infraestructuras gira en torno a los 170.000 M CAD y cada año se incrementa en 2.000 M CA.

Todas las administraciones canadienses tienen previstos planes ambiciosos de inversión en infraestructuras para intentar reducir el déficit de infraestructuras que sufren.

El gobierno federal tiene presupuestados hasta 186.000 millones de dólares canadienses de inversión en infraestructuras sobre el periodo 2016-2028.

La inversión en infraestructura se organiza en torno a cinco categorías: transporte público, tratamiento de agua e "infraestructura verde", infraestructura social, corredores comerciales y de transporte, y zonas rurales y comunidades del norte.

También ha puesto en funcionamiento en 2018 un banco de infraestructuras que prestará hasta 35.000 M CAD, que se espera que sirvan para atraer inversiones del sector privado equivalentes a cuatro veces dicha cantidad.

El sistema federal canadiense reserva la mayoría de competencias en materia de infraestructuras a las provincias; de ahí que estas jueguen un papel fundamental en el planeamiento, construcción y mantenimiento de las mismas. En este sentido, merecen especial atención los planes de infraestructuras de Ontario, Quebec y Alberta.