

ICEX CAPACITA

Ciclo de seminarios sobre El Magreb y Egipto

Madrid, 5 al 8 de junio de 2018



Tenerife, 5 de junio de 2018

Conexión simultánea por videoconferencia con Madrid

Cómo hacer negocios en el Magreb y Egipto

ICEX España Exportación e Inversiones organiza un Ciclo de Seminarios sobre Magreb y Egipto con la participación de las Oficinas Económicas y Comerciales de España en Argel, Casablanca, El Cairo, Rabat y Túnez con el objetivo de presentar las principales oportunidades de negocio para las empresas españolas en la región.

En esta primera sesión del Ciclo se ofrecerá información y consejos para hacer negocios en Argelia, Egipto, Marruecos y Túnez, incidiendo tanto en los aspectos que son comunes a la región como en aquellos en que se diferencia cada uno de los mercados.

A continuación, se presentará el programa **ICEX ImpACT+ Marruecos**. Dicho programa está dirigido a apoyar a las empresas españolas en la diversificación de los mercados de destino de su actividad comercial y de inversión, abordando nuevos mercados que atienden las necesidades de segmentos de población de ingresos relativamente bajos de países emergentes y con alto potencial de crecimiento, de manera que implementen soluciones innovadoras que, además de rentables, permitan dar respuesta a los retos de desarrollo sostenible e inclusión social.

Las empresas han centrado tradicionalmente su proyección exterior en mercados que atienden a segmentos socioeconómicos medios y altos. Teniendo en cuenta que las proyecciones demográficas apuntan a que en 2050 el 85% de la población mundial vivirá en países en desarrollo, estos mercados presentan una oportunidad de negocio real para las empresas españolas, al tiempo que contribuyen a resolver los retos en materia de desarrollo sostenible e inclusión social.

La actividad va dirigida exclusivamente a empresas españolas interesadas en la internacionalización de sus productos y servicios.

AGENDA

08:15-08:30 **Recepción de asistentes**

08:30-08:45 **Apertura del Ciclo**

- María Peña Mateos, Directora General de Cooperación Institucional y Coordinación de ICEX

08:45-09:00	Cómo hacer negocios en Argelia <ul style="list-style-type: none">○ José María Hernando Moreno, Consejero Económico y Comercial de España en Argel
09:00-09:15	Cómo hacer negocios en Egipto <ul style="list-style-type: none">○ Luis Orgaz García, Consejero Económico y Comercial de España El Cairo
09:15-09:45	Cómo hacer negocios en Marruecos <ul style="list-style-type: none">○ Álvaro López Barceló, Consejero Económico y Comercial de España en Casablanca○ Luis Oscar Moreno García-Cano, Consejero Económico y Comercial de España en Rabat
09:45-10:00	Cómo hacer negocios en Túnez <ul style="list-style-type: none">○ Manuel Melchor Gil, Agregado Comercial de España en Túnez
10:00-11:00	Programa Impact + Marruecos <ul style="list-style-type: none">○ María Peña Mateos, Directora General de Cooperación Institucional y Coordinación de ICEX○ Luis Oscar Moreno García-Cano, Consejero Económico y Comercial de España en Rabat○ Álvaro López Barceló, Consejero Económico y Comercial de España en Casablanca
11:00-11:30	Café-networking

Entrevistas bilaterales (Conecta)

Los Consejeros Económicos y Comerciales estarán disponibles para [entrevistas bilaterales](#) de los sectores tratados en los seminarios del ciclo del 5 al 7 de junio
Precio: 50.-€ (IVA incluido). Reserve su cita. Plazas limitadas.

Dónde	ICEX España Exportación e Inversiones Dirección Territorial de Comercio en Santa Cruz de Tenerife 3ª Planta; 38003 Santa Cruz de Tenerife
Inscripciones	<u>Dónde estamos y cómo llegar</u> Inscripción gratuita exclusivamente a través de www.icex.es por riguroso orden hasta completar aforo.
Información	VENTANA GLOBAL Tel.: 900.349.000 (de L a V, de 09:00 a 18:00 horas) E-mail: informacion@icex.es

[Inscripciones](#)

Consulte los seminarios ICEX en su móvil
con la app gratuita ICEX Aula Virtual.

