



**PEMSA CABLE MANAGEMENT, S.A. líder en fabricación de sistemas Porta Cables, desde hace casi 50 años, y presente en más de 50 países, necesita contratar un:**

### EXPORT AREA MANAGER

En dependencia del International Sales Manager

Deberá realizar:

- Gestionar la actividad comercial de la empresa en una zona geográfica concreta: Cifra de negocios, márgenes, rentabilidad, y desarrollo.
- Asegurar un Reporting de la actividad en esa zona.
- Proponer cambios en la estrategia empresarial para estar en perfecta consonancia con la cultura, los valores y las necesidades específicas de la zona.
- Negociar con las redes de distribución locales y realizar un seguimiento de la cuenta.

### PERFIL

- Formación universitaria, deseable en Ingeniería Industrial.
- Dominio entorno office así como de ERP de Gestión Comercial, deseable SAP.
- Mínimo tres años de experiencia desempeñando funciones como Comercial de Exportación. Muy Valorable en el sector del material eléctrico y sectores industriales.
- Es indispensable aportar el dominio de la lengua Francesa y muy valorable del dominio de la lengua inglesa.
- Disponibilidad para viajar, así como posibilidad de poder cambiar de residencia.
- El perfil de Export Area Manager es de una persona organizada, rigurosa y metódica, con buena capacidad de interlocución y de gestiona de negociaciones.

El Salario será a convenir.

