



El comercio exterior alemán de material de defensa

Noviembre 2017

Este documento ha sido realizado por
Pablo Fernández Fernández,
bajo la supervisión de la
Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Berlín

ÍNDICE

1. INTRODUCCIÓN	3
2. SITUACIÓN EN ALEMANIA	4
2.1. Inversión estatal	4
2.2. Posición de Alemania en Europa	7
2.3. Contexto legal de la exportación de armas	7
2.4. La exportación de armas	8
3. LA PRODUCCIÓN DE ARMAS EN ALEMANIA	12
4. RELACIÓN COMERCIAL CON ESPAÑA	14
4.1. Programas europeos	14
4.2. Exportaciones e importaciones	15
4.3. La polémica de los tanques Leopard	17
5. ENLACES DE INTERÉS	19

1. INTRODUCCIÓN

Alemania es un país netamente exportador de material de defensa, especialmente de vehículos terrestres. La exportación alemana se centra fundamentalmente en los siguientes códigos TARIC:

TABLA 1: PRINCIPALES CÓDIGOS TARIC EN MATERIAL DE DEFENSA

87.10	TANQUES Y DEMÁS VEHÍCULOS AUTOMÓVILES BLINDADOS DE COMBATE, INCLUSO CON SU ARMAMENTO; SUS PARTES
89.06.10.00	NAVÍOS DE GUERRA
93	ARMAS, MUNICIONES, Y SUS PARTES Y ACCESORIOS
88	AERONAVES, VEHÍCULOS ESPACIALES, Y SUS PARTES ¹

Fuente: Cámara de Comercio de España

Sin embargo el estudio a través de estos tiene varias dificultades:

1. Muchas veces las exportaciones de material de defensa se introducen con distintos TARIC que no reflejan el uso final de los materiales exportados.
2. El comercio de armas, debido a ser una industria altamente controlada, se estudia mejor a través de las publicaciones oficiales del Estado Federal, de asociaciones oficiales y de diversas organizaciones internacionales.
3. La exportación de grandes contingentes armamentísticos rara vez se hace en una sola vez, sino que los pagos se van sucediendo conforme avanza la obra, en un formato de tipo llave en mano.

De esta forma primero haremos una aproximación respecto a la situación de la industria de material de defensa en Alemania, su producción nacional y sus exportaciones. Finalmente veremos la relación comercial de este sector con España y trataremos los temas de conflicto más importantes en estos aspectos durante los últimos años.

¹ Este TARIC no se divide por material militar y civil

2. SITUACIÓN EN ALEMANIA

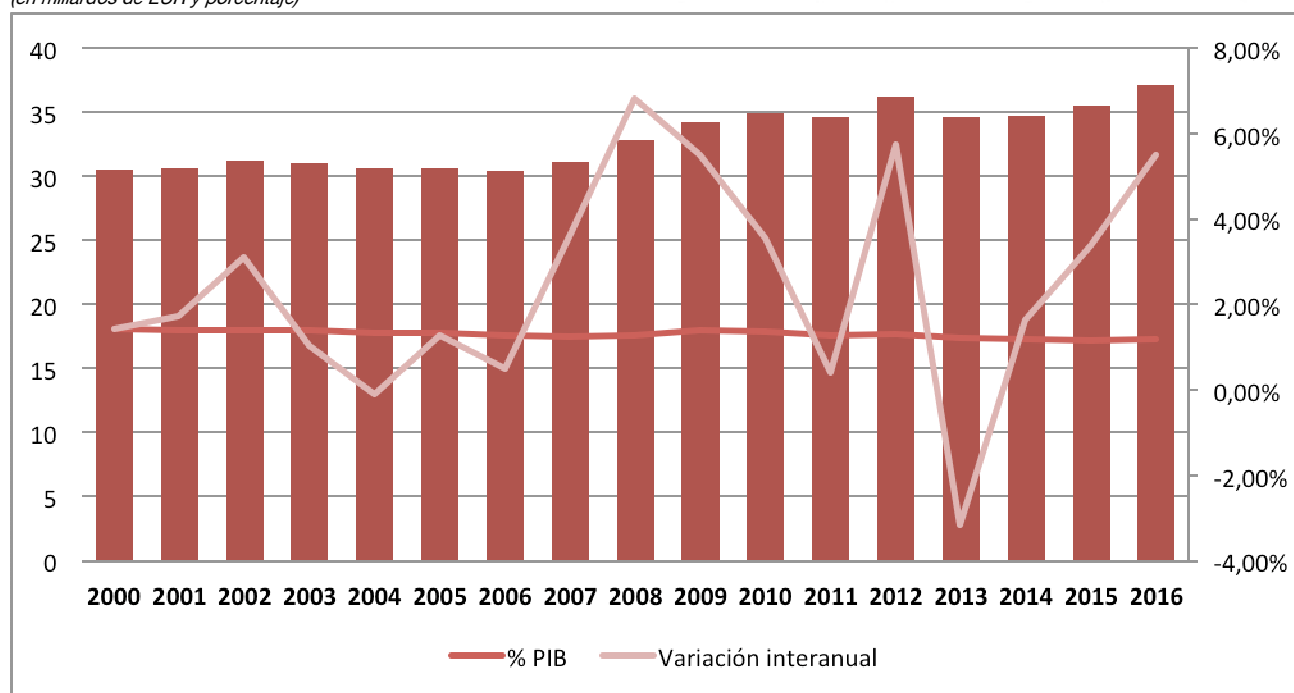
Alemania ha sido tradicionalmente un gran productor de material de defensa y un país puntero en la investigación militar. Aunque esta industria ha sido lastrada en el país por la Historia, en 2016 llegó a ser el tercer mayor exportador mundial de material de defensa.

2.1. INVERSIÓN ESTATAL

En 2016 el presupuesto estatal de defensa aumentó un 3,15% respecto al año anterior siendo el 9º país del mundo con un mayor gasto total con 37,06 millardos de euros. Esto supone un 1,19%² del PIB, porcentaje en torno al cual se mantiene desde 2014.

GRÁFICO 1: EVOLUCIÓN PRESUPUESTO DE DEFENSA

(en millardos de EUR y porcentaje)



Fuente: Statista, SIPRI

² Y a una media del 2,85% del gasto público total.

EL COMERCIO EXTERIOR ALEMÁN DE MATERIAL DE DEFENSA

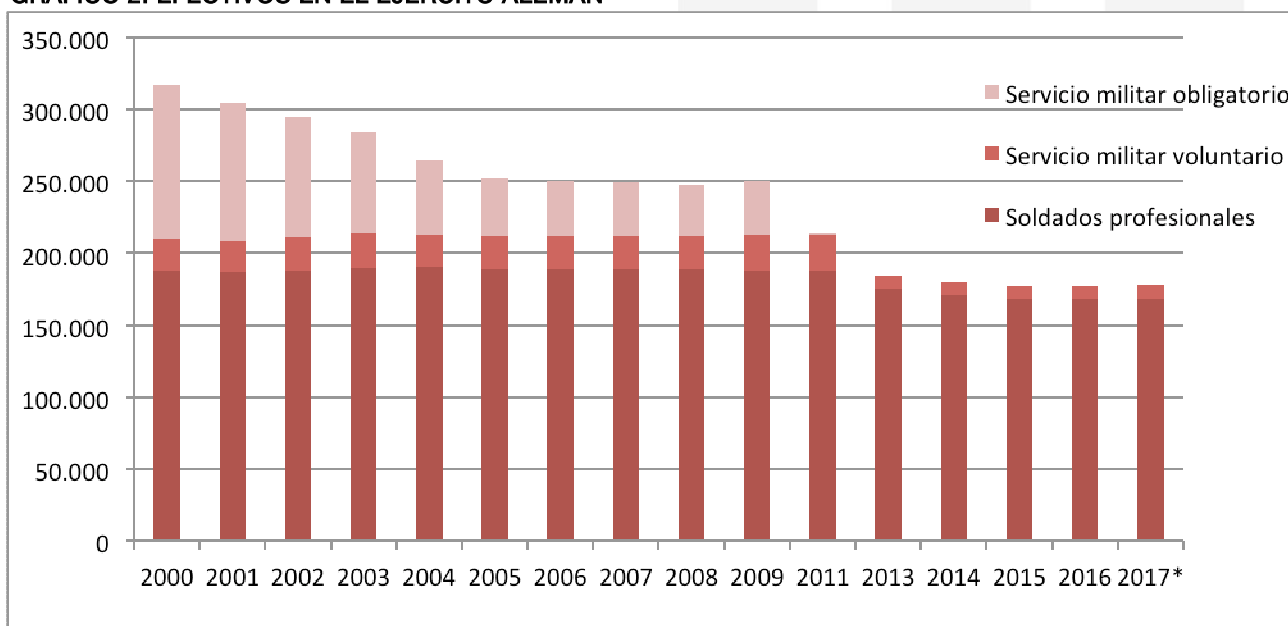
Este porcentaje es uno de los puntos de enfrentamiento dentro de la OTAN entre Alemania y EE.UU, ya que este último exige el aumento del presupuesto militar hasta el 2% del PIB³.

Desde el cambio de administración en Estados Unidos estas presiones han aumentado enormemente, aunque la cifra se ha mantenido desde 2014, año en que se acordó elevar el gasto en defensa. Según un estudio de la agencia Sputnik sólo un 36% de la población alemana apoya esta medida⁴. A pesar de ello, según cálculos de la OTAN, se espera que en 2017 se alcance el 1,22% del PIB. En el programa de CDU-CSU (Alianza de los dos partidos conservadores en Alemania) se incluye un plan de aumento del presupuesto en las Fuerzas Armadas y seguridad, lo cual fue adelantado por la canciller Angela Merkel en octubre de 2016⁵.

Por otra parte, en tanto en cuanto la discusión con EE.UU. la ministra de defensa alemana, Ursula Von der Leyen, negó las acusaciones del presidente Trump sobre la supuesta deuda a EE.UU⁶. Actualmente Alemania es el tercer país europeo que más aporta a la OTAN, en términos absolutos: 41.676 millones de USD en 2016, un 4,7% más que el año anterior.

En cuanto al tamaño del ejército, se observa en el siguiente gráfico la reducción a lo largo de los últimos años de los efectivos militares en activo. El principal cambio se encuentra en el año 2011 con la entrada en vigor de la eliminación del servicio militar obligatorio.

GRÁFICO 2: EFECTIVOS EN EL EJÉRCITO ALEMÁN



Fuente: Elaboración propia con datos de Statista

Actualmente el ejército alemán se encuentra en el 9º puesto mundial de los 133 países evaluados de acuerdo al ranking GFP⁷. Esta lista tiene en cuenta tanto la fuerza humana como terrestre, naval y aérea.

³ <http://www.zeit.de/politik/ausland/2017-05/nato-gipfel-donald-trump-verteidigungsausgaben-partner>

⁴ <https://de.sputniknews.com/gesellschaft/20170608316032130-forderung-nach-mehr-verteidigungsausgaben-spaltet-deutsche/>

⁵ <http://www.zeit.de/politik/deutschland/2016-10/angela-merkel-verteidigung-ausgaben-bundeswehr>

⁶ [La ministra adujo que la seguridad internacional no solo depende del poderío militar, sino de la capacidad y humanitaria.](#)

⁷ Global Fire Power

EL COMERCIO EXTERIOR ALEMÁN DE MATERIAL DE DEFENSA

rea así como la capacidad logística, factores geográficos y pertenencia a la OTAN. El Gobierno alemán publica también la maquinaria militar con la que cuenta anualmente.

TABLA 2: MAQUINARIA MILITAR DEL EJÉRCITO ALEMÁN 2017

Aéreo	Cazas	212
	Naves de apoyo	169
	Aviones transporte	58
	Aviones de entrenamiento	47
	Helicópteros	82
	TOTAL	352
Terrestre	Tanques de combate	297
	Vehículos blindados	1734
	Artillería autopropulsada	104
	Morteros	50
	TOTAL	2185
Naval	Fragatas	10
	Corbetas	5
	Submarinos	6
	Patrulleros	4
	Antiminas	13
	TOTAL	38

Fuente: Bundeswehr

Alemania siempre ha sido uno de los países europeos con más efectivos desplegados en el extranjero como parte de su política militar orientada hacia el exterior. Actualmente Alemania colabora en varias misiones y cuenta con 3706 soldados desplegados.

TABLA 3: MISIONES EXTERIORES DE ALEMANIA Y EFECTIVOS DESPLEGADOS

Misión	Lugar	Efectivos
Resolute Support	Afganistán	1037
KFOR	Kosovo	459
UNMISS	Sudán del Sur	17
UNAMID	Sudán	7
UNIFIL	Líbano	116
EUTM Mali	Mali	149
MINUSMA	Senegal, Mali	955
Atalanta	Cuerno de África	77
EUTM SOM	Somalia	7
Sea Guardian	Mediterráneo	174
Operation Sophia	Mediterráneo	209
Anti-IS-Einsatz (Counter Daesh)	Oriente Medio	313
Ausbildungsunterstützung Irak	Irak del Norte	140
UNAMA	Afganistán	1
STRATAIRMEDEVAC	Alemania	41
MINURSO	Sáhara Occidental	4
TOTAL		3706

Fuente: Bundeswehr

2.2. POSICIÓN DE ALEMANIA EN EUROPA

La División de Planes del Ministerio de Defensa alemán publicó en abril de 2017 el documento “Directrices conceptuales provisionales para el futuro perfil de capacidades de la Bundeswehr”. En él se recoge un cambio de paradigma en las fuerzas armadas: hasta ahora el esfuerzo se centraba en operaciones de estabilización en el exterior, sin embargo ahora éste debe dirigirse hacia la defensa del territorio nacional de los miembros de la OTAN, con capacidad disuasoria creíble en tierra, aire, agua, espacio y ámbito *ciber*.

Alemania se ha mostrado favorable a la creación de un ejército europeo. Cuando el presidente de la Comisión Europea Jean Claude Juncker afirmó en marzo de 2015: “*Tenemos que dejar claro a Rusia que estamos dispuestos a defender nuestros valores*”, la ministra alemana Von der Leyen suscribió sus palabras.

Hans-Peter Bartels, comisionado del Parlamento alemán para las Fuerzas Armadas, opina que las actuales estructuras y la preocupación por la OTAN llevarán a la creación de un Ejército Europeo. Por otra parte existen presiones para que el proyecto avance, la Alta Representante de Política Exterior de la Unión Europea, Federica Mogherini, exhortó en abril de 2017 a los jefes de Estado y Gobierno de los países miembros a elevar la cooperación regional en defensa. Entre los logros recientes Mogherini citó la creación de la Capacidad Militar de Planificación y Conducción, así como la propuesta de un Fondo de Defensa Europeo para la investigación, desarrollo y adquisición conjunta de capacidades militares.

Actualmente el artículo 42 del Tratado de Lisboa establece que, en caso de agresión, los Estados miembros se deben asistencia mutua, según los medios que dispongan. Por otro lado la Agencia de Defensa Europea, liderada por el Alto Representante Federica Mogherini, realiza funciones de coordinación intergubernamental y existen 18 Grupos de Batalla operativos, formados por unidades prestadas por los 27 miembros de forma rotatoria.

En esta dirección y tras la reunión entre el presidente francés Emmanuel Macron y la canciller alemana Angela Merkel en julio de 2017, se acordó el desarrollo de un nuevo caza diseñado en común entre los dos países que sustituya al actual Eurofighter. Para ello quieren tener lista una hoja de ruta conjunta para su construcción a mediados de 2018.

2.3. CONTEXTO LEGAL DE LA EXPORTACIÓN DE ARMAS

Las principales leyes que crean el marco para la exportación de armas son:

- La Constitución Alemana: Grundgesetz (GG)
- La Ley de Control de Armas Gesetz über die Kontrolle von Kriegswaffen (KrWaffKontrG)
- Ley de Economía Exterior: Außenwirtschaftsgesetz (AWG) y su reglamento Außenwirtschaftsverordnung (AWV)
- Principios básicos para la exportación de armas de pequeño calibre: Grundsätze der Bundesregierung für die Ausfuhr- genehmigungspolitik bei der Lieferung von Kleinen und Leichten Waffen, dazugehöriger Munition und entsprechender Herstellungsausrüstung in Drittländer. (Kleinwaffengrundsätze)

Normativa internacional:

- Código de Conducta de la UE en Materia de Exportacion de Armas
- Tratado Comercio de Armas: Arms Trade Treaty (ATT)
- Reglas conjuntas para el control de exportación de armas: Gemeinsame Regeln für die Kontrolle der Ausfuhr von Militärtechnologie und Militärgütern

EL COMERCIO EXTERIOR ALEMÁN DE MATERIAL DE DEFENSA

Según estas leyes, la exportación de todos los productos militares está sometida a autorización por parte del Estado⁸. Este permiso para la exportación debe ser emitido por el Consejo Federal de Seguridad del Gobierno Federal y una vez al año se publica el Informe de exportación⁹. Depende, entre otros, de los intereses de Alemania y de la posibilidad de violación de los Derechos Humanos; por lo general son más restrictivas para terceros países fuera de la OTAN¹⁰.

Para la tramitación de las distintas licencias existen distintas fases: en primer lugar el BAFA¹¹ estudia el expediente en términos de formalidad y concordancia con la ley, lo cual tarda entre 2 y 3 meses. A continuación se envía al Ministerio de Economía, que lo examina de forma coordinada con el Ministerio de Exteriores, este proceso dura un mes aproximadamente; después el Secretario de Estado debe aprobarlo, lo que suele tardar una semana. En el caso de España, como miembro de la UE, basta con el primer examen del BAFA para aceptar la exportación, por lo que estos expedientes se aprueban más rápidamente.

En los casos en los que las autorizaciones sean especialmente urgentes, la BAFA sugiere que se le envíe una comunicación específica explicando los motivos de la urgencia y solicitando la aceleración del procedimiento.

Los principios básicos para la exportación de armas de pequeño calibre responden a la constatación por parte del Estado alemán de que este tipo de armas son las más susceptibles de abuso y mala praxis. Estos principios obligan tanto a un mayor control por parte de las autoridades germanas, como a una serie de compromisos por parte de los Estados que las reciben¹².

Con base a estas leyes alemanas e internacionales existen en la actualidad una serie de embargos que impiden la exportación de armas a determinados territorios.¹³

2.4. LA EXPORTACIÓN DE ARMAS

Las exportaciones en Alemania han caído en el periodo 2012-2016 respecto al 2007-2011 en un 36%. Aun así el país germano sigue siendo el 5º exportador mundial de material militar. Desde la fundación de la República Federal existió la restricción de abastecer a zonas en tensión con riesgo de conflicto armado. Entre ellos se incluía a Oriente Medio, pero debido a las obligaciones específicas de Alemania para con Israel, este es excluido con frecuencia. Tras esto entraron en duda otros países de la región. Así a principios de los años 90 se abrió el suministro de vehículos de transporte blindado a Arabia Saudita y a partir de 1999 también a Turquía, Israel, Libia e Irak.

Aunque el modelo de exportación de armas alemán es bastante eficiente en cuanto al control, tanto previo como posterior, sí es cierto que actualmente se están exportando armas a territorios dudosos. También se critica en el informe anual de exportación de armas 2016 que, bajo la cooperación con

⁸ Existe una clasificación en el capítulo 1 apartado A de la AWW

⁹ *Bericht der Bundesregierung über ihre Exportpolitik für konventionelle Rüstungsgüter im Jahre 2016*

¹⁰ Se consideran países terceros aquellos fuera de la UE, de la OTAN y equivalentes (Australi, Japón, Nueva Zelanda y Suiza)

¹¹ *Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle*. Comité de economía y Control de la Exportaciones alemán

¹² En especial se presta atención al fenómeno llamado “Neu für Alt” (Nuevo por viejo), creación de armas nuevas a partir de piezas de repuesto.

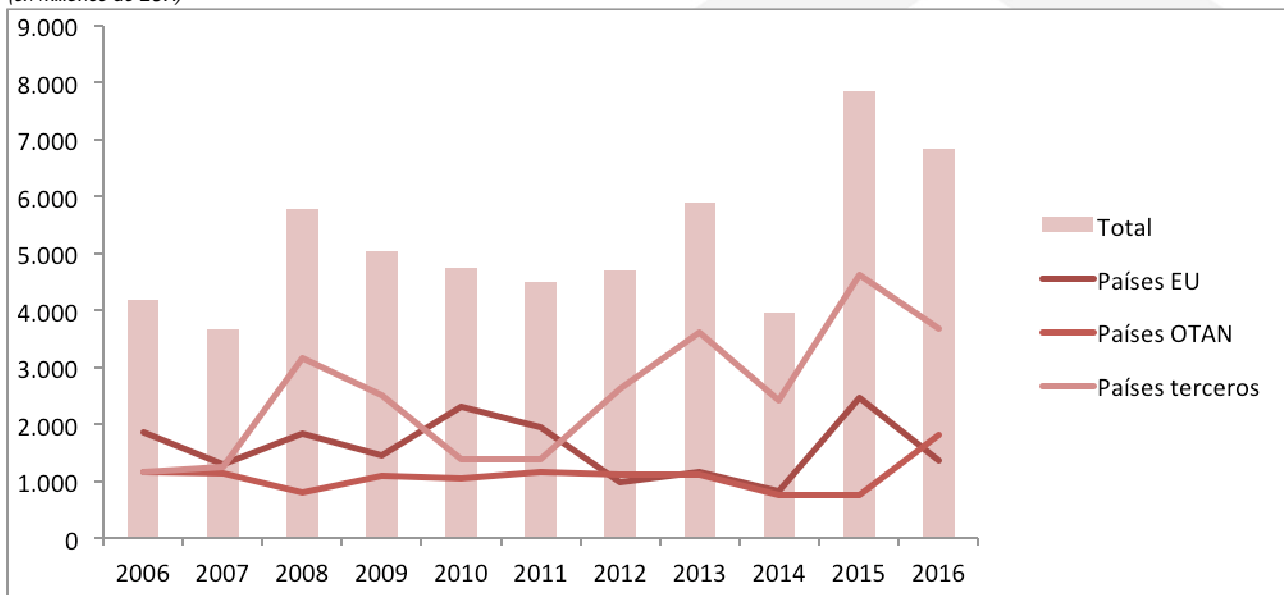
¹³ Publicación del BAFA de 01.08.2016 “*Übersicht über die länderbezogenen Embargos*”

EL COMERCIO EXTERIOR ALEMÁN DE MATERIAL DE DEFENSA

países en programas europeos (como con Francia), se esconde la exportación encubierta de tecnología militar a países como Arabia Saudita.

En 2016 las exportaciones totales de Alemania llegaron a los 6,85 millardos de EUR. En el siguiente gráfico podemos ver el valor de las exportaciones de material de defensa alemana clasificadas por zonas políticas.

GRÁFICO 3: EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES DE MATERIAL DE DEFENSA DE ALEMANIA POR DESTINO
(en millones de EUR)



Fuente: Ministerio de Economía e Industria alemán

Como se puede observar, generalmente son los terceros países los que más material militar y de defensa importan en comparación con los países de la UE y la OTAN. Además, aunque irregular, sí se observa cierta tendencia ascendente a lo largo de los años, especialmente en los mencionados terceros países.

De esta forma si nos fijamos en los diez países que más material de defensa reciben, éstos son:

TABLA 3: VALOR DE LAS EXPORTACIONES DE MATERIAL DE DEFENSA A LOS PRINCIPALES PAÍSES
(en EUR)

Argelia	1.418.102.893 €
EE.UU.	1.156.475.661 €
Arabia Saudita	529.705.969 €
Egipto	399.826.609 €
Reino Unido	333.787.015 €
Corea del Sur	275.767.901 €
Australia	201.714.795 €
Emiratos árabes unidos	169.475.128 €
Canadá	156.374.001 €
Suiza	149.152.353 €

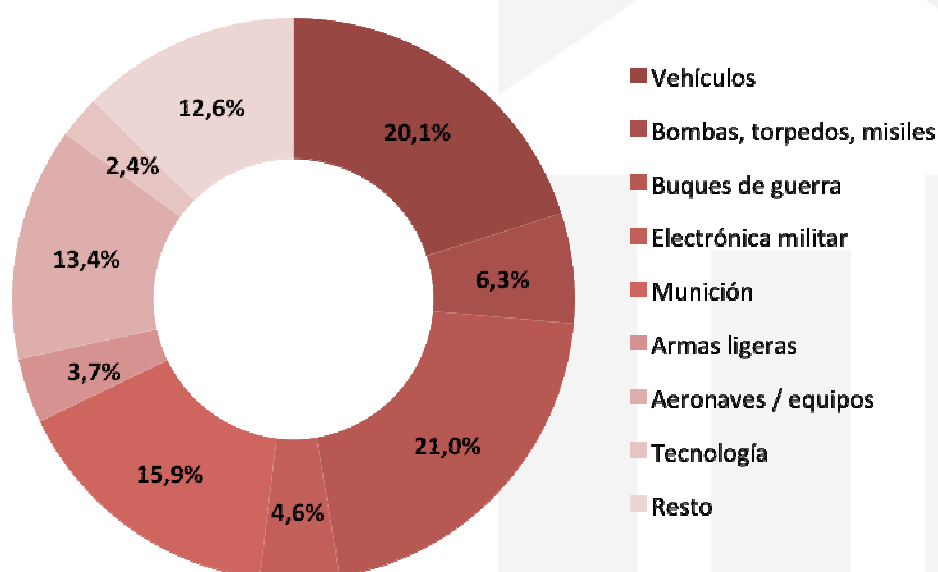
Fuente: Ministerio de Economía e Industria alemán

EL COMERCIO EXTERIOR ALEMÁN DE MATERIAL DE DEFENSA

La lista está encabezada por Argelia, debido principalmente a la compra de una fragata MEKO A-200 AN, la cual ocupa la mitad del valor de exportación. EE.UU. compra principalmente munición y armas pequeñas, mientras que Arabia Saudita sistemas de radar y partes de aviones. Egipto también reforzó su armada con un submarino y el Reino Unido el ejército de tierra con diversos tanques y vehículos blindados.

Si nos fijamos en la tipología de material exportado vemos que se centra en tres categorías: Buques de guerra (20,96%), vehículos (20,06%) y munición (15,91%).

GRÁFICO 4: DISTRIBUCIÓN DE LOS MATERIALES DE DEFENSA EXPORTADOS POR TIPOLOGÍA



Fuente: Ministerio de Defensa Alemán

Si comparamos estos números con los del año 2015, apreciamos una gran diferencia, especialmente en cuanto a buques de guerra, ya que estos representaban tan sólo un 9,12% el año anterior. Los vehículos y sus componentes sin embargo parecen ser una exportación que se mantiene constantemente elevada para Alemania.

TABLA 4: VALOR DE LAS EXPORTACIONES ALEMANAS POR TIPOLOGÍA Y COMPARACIÓN CON 2015

(en EUR)

	2016		2015	
	Valor (EUR)	Porcentaje	Valor (EUR)	Porcentaje
Vehículos	1.373.763.300	20,06%	3.003.181.615	38,21%
Bombas, torpedos, misiles	434.554.585	6,35%	784.336.264	9,98%
Buques de guerra	1.435.186.169	20,96%	716.673.308	9,12%
Electrónica militar	311.583.979	4,55%	381.113.490	4,85%
Munición	1.089.157.977	15,91%	449.607.400	5,72%
Armas ligeras	255.165.437	3,73%	149.166.004	1,90%
Aeronaves / equipos	920.581.567	13,44%	1.427.864.637	18,17%
Tecnología	167.250.368	2,44%	116.761.247	1,49%
Resto	860.445.901	12,57%	830.062.895	10,56%
Total	6.847.689.283	100,00%	7.858.766.860	100,00%

Fuente: Ministerio de Economía e Industria alemán

EL COMERCIO EXTERIOR ALEMÁN DE MATERIAL DE DEFENSA

Por otra parte en 2016, 61 peticiones de exportación fueron rechazadas. Juntas sumaban un valor de 11,03 millones de euros y los principales países a los que se dirigían fueron China (5,72 millones), Vietnam (2,55 millones) y Argentina (0,69 millones).

En los primeros meses de 2017 (hasta abril) se produjo una reducción considerable de las exportaciones respecto de los mismos meses de 2016.

TABLA 5: VALOR DE LAS EXPORTACIONES ALEMANAS POR DESTINO EN 2017

(en EUR)

	Enero-Abril 2016	Enero-Abril 2017	Variación	
Unión Europea	356.995.367	766.573.440	409.578.073	15%
Países OTAN y asociados	1.026.139.459	337.593.779	-688.545.680	-67%
Terceros países	1.912.592.072	1.313.525.968	-599.066.104	-31%
TOTAL	3.295.726.898	2.417.693.187	-878.033.711	-27%

Fuente: Ministerio de Economía e Industria alemán

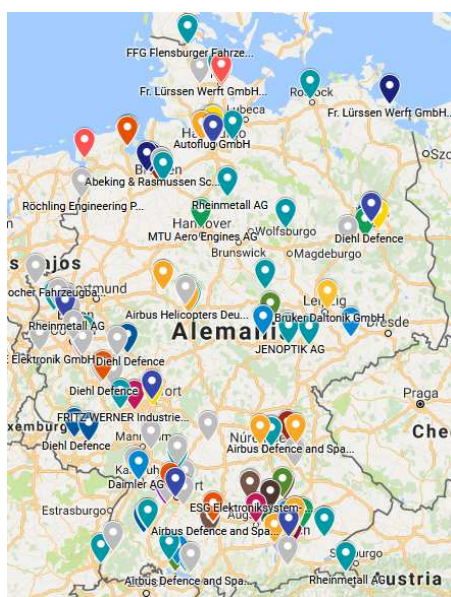
Como podemos observar, el cambio provino principalmente de los países OTAN y sus asociados. En concreto de los EE.UU, ya que de 774 millones de euros que habían sido exportados en estas fechas en 2016, en 2017 la cifra ha caído a 133 millones, más de un 82% menos. Así de la segunda posición en recepción de material de defensa baja a la tercera, siendo superado por Lituania debido a una gran compra de este país de vehículos blindados por valor de 468,8 millones de euros. Argelia permanece en la primera posición debido al contrato de construcción de la fragata MEKO.

3. LA PRODUCCIÓN DE ARMAS EN ALEMANIA

La industria de seguridad y defensa alemana es de las más fuertes del mundo y entre 2010 y 2014 experimentó un crecimiento anual medio del 7,8%. Según cálculos de la Asociación Alemana de la Industria de Seguridad y Defensa (BDSV: *Bundesverband der Deutschen Sicherheits- und Verteidigungsindustrie e.V.*) en 2014 empleaba a 135.700 personas de forma directa que generaban 12,2 millones de euros, y a 273.400 de forma indirecta generando un total de 28,4 millones de euros. De estos empleados directos, en torno al 12% se dedican a investigación y desarrollo. Así. Junto con la industria del automóvil y la farmacéutica, es de las que más porcentaje de su facturación dedican a I+D+i¹⁴.

Las empresas dedicadas a la producción de material militar y de defensa se concentran especialmente en la zona de Múnich y en menor medida, Hamburgo, como se puede observar en el mapa. Todas ellas se agrupan bajo la asociación BDSV cuyos 57 miembros aglutinan la oferta de esta industria.

GRÁFICO 6: PRINCIPALES LOCALIZACIONES DE LA INDUSTRIA DE DEFENSA EN ALEMANIA



Fuente: BDSV

¹⁴ 24,3%, 20,9% y 19,1% respectivamente.

EL COMERCIO EXTERIOR ALEMÁN DE MATERIAL DE DEFENSA

Las 10 principales empresas alemanas por orden de facturación que se dedican a la fabricación de armas se recogen en el siguiente cuadro.

TABLA 6: PRINCIPALES EMPRESAS PRODUCTORAS DE MATERIAL DE DEFENSA EN ALEMANIA

Empresa	Central	Land
Airbus Defence & Space	Ottobrunn	Baviera
Rheinmetall Defence	Düsseldorf	Renania del Norte-Westfalia
Airbus Helicopters	Donauwörth	Baviera
Hensoldt	Taufkirchen	Baviera
Diehl Defence	Überlingen	Baden-Wurtemberg
Thales Deutschland	Ditzingen	Baden-Wurtemberg
Krauss-Maffei Wegmann	München	Baviera
HIL Heeresinstandsetzungslogistik	Bonn	Renania del Norte-Westfalia
RUAG	Gilching	Baviera
Atlas Elektronik	Bremen	Bremen

Fuente: Base de datos Wer zu Wem

Se incluye en la tabla la ciudad donde se encuentra su sede social, aunque todas ellas tienen distintos lugares de producción.

4. RELACIÓN COMERCIAL CON ESPAÑA

España y Alemania han mantenido relaciones comerciales muy intensas en industria armamentística y de defensa. Alemania se encuentra invariablemente entre los 5 primeros puestos en cuanto a autorizaciones de venta de armas españolas (2015 y 2016: 2ª posición) mientras España suele estar entre los 20 socios comerciales de Alemania en el sector (2015: 2ª posición, 2016: 18ª posición). En 2015 la balanza comercial arrojó un saldo favorable de 94M€, existe por tanto una interrelación importante también en cuanto a empresas participadas, siendo más numerosa la participación española en empresas armamentísticas alemanas.

4.1. PROGRAMAS EUROPEOS

Debido a la participación de ambos en la OTAN, la EDA, la OCCAR y la UE, así como la compañía europea Airbus, han realizado a lo largo de los años diversos proyectos de colaboración militar. Actualmente se encuentran inmersos en varios de ellos. En este sentido, Alemania es uno de los países europeos que ha demostrado ser capaz de desarrollar exitosamente nuevos sistemas en industria aeronáutica, probándose como un importante aliado de España.

TABLA 7: PROYECTOS DE COLABORACIÓN EN PRODUCCIÓN DE MATERIAL DE DEFENSA ENTRE ESPAÑA Y ALEMANIA

A400M	EF-2000	MALE RPAS	FCAS	MIDS	TIGRE
-------	---------	-----------	------	------	-------

Fuente: Ministerio de Defensa de España

- Programa A400M: Actualmente el programa se encuentra un poco retrasado pero Airbus confía en llegar a una solución pronto.
- Programa EF2000 Es necesario que las naciones participantes lleguen a un acuerdo en los términos de exportación del avión, especialmente en configuración y precios.
- Programa EURO MALE RPAS¹⁵: España ha entrado en el desarrollo de este programa a posteriori, bajo condición de no retrasar el programa.
- Programa MIDS En los próximos años, el objetivo prioritario del programa es el diseño, desarrollo, fabricación y calificación de las mejoras del MIDS LVT que darán lugar a la nueva configuración denominada BU2.

¹⁵ Remotely Piloted Aircraft System

EL COMERCIO EXTERIOR ALEMÁN DE MATERIAL DE DEFENSA

- Programa FCAS¹⁶: Derivado de los estudios ETAP¹⁷ GSS de 2006, apunta que las Fuerzas Aéreas de 5ª generación se basarán en tecnologías de Sistema de Sistemas (SoS)
- Programa TIGRE: Los países usuarios de este helicóptero, Alemania Francia y España se encuentran inmersos en su modernización de funcionalidades obsoletas hasta 2025.

Programa NH90: Si bien España no es participante del proyecto, este helicóptero cuenta con muchos componentes de aviónica, contramedidas y del motor fabricados en España

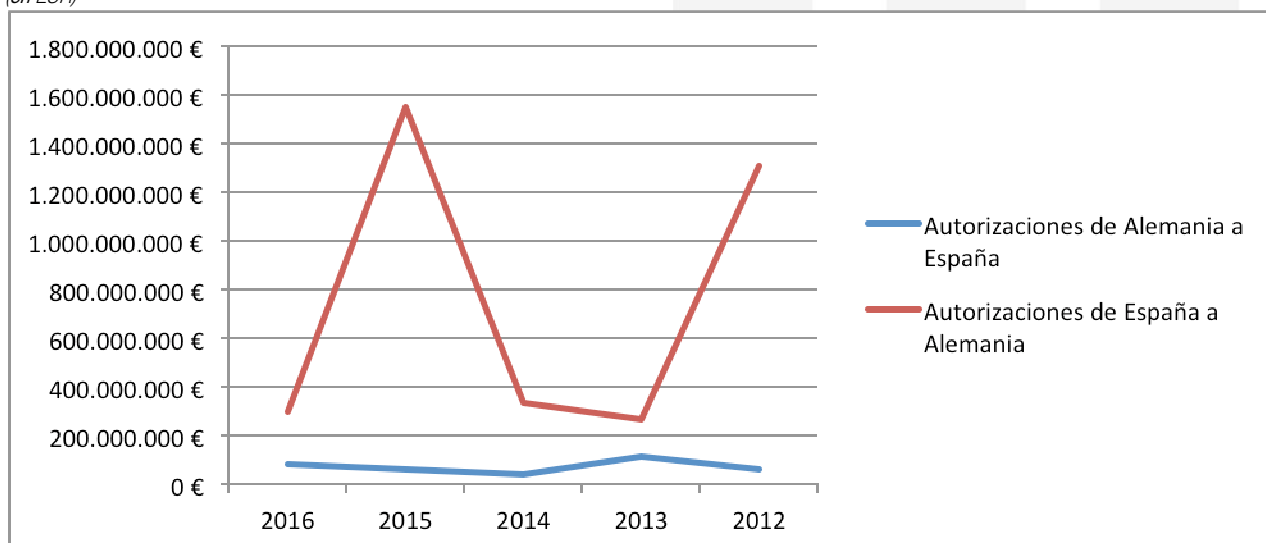
Actualmente tanto España como Alemania tienen problemas con estos dos helicópteros (NH90 y Tigre) y han mostrado su insatisfacción con sus niveles de operatividad. Resulta interesante en este sentido que ambos países sigan colaborando en el marco de programas europeos como el EDAP¹⁸.

4.2. EXPORTACIONES E IMPORTACIONES

Un 20,39% de las exportaciones españolas a Alemania estaban dirigidas a empresas privadas (2015: 53,99%) y el resto directamente a las fuerzas armadas.

En el siguiente gráfico podemos ver una comparación entre los valores de las licencias de exportación entre ambos países.

GRÁFICO 7: VALOR DE LAS LICENCIAS INDIVIDUALES DE EXPORTACIÓN ESPAÑA - ALEMANIA
(en EUR)



Fuente: Ministerios de Defensa de España y Alemania

Por otra parte también podemos considerar el número absoluto de licencias intercambiadas entre estos, es decir las autorizadas por sendos comités y dirigidas hacia el otro país:

¹⁶ *Future Combat Aircraft System*

¹⁷ *European Technology Acquisition Programme*

¹⁸ *European Defence Action Plan*

EL COMERCIO EXTERIOR ALEMÁN DE MATERIAL DE DEFENSA

TABLA 8: NÚMERO DE LICENCIAS DE EXPORTACIÓN ESPAÑA – ALEMANIA DESDE 2012

	2016	2015	2014	2013	2012	TOTAL
Alemania	422	387	358	409	482	2058
España	111	112	110	92	102	527

Fuente: Ministerios de Defensa de España y Alemania

De esta forma podemos hacer también una media del valor de cada autorización en estos últimos años, y vemos que mientras la licencia individual de España a Alemania tiene un valor medio de 7.172.236 euros, la de Alemania es mucho menor con 183.691 euros.

La posición neta de exportación Alemania-España es favorable a España, especialmente debido a la transferencia de partes de aeronaves militares y sus partes por parte de España, pero también debido a la transferencia de equipos electrónicos y de formación de imagen.

En este sentido España publica también una relación de armas exportadas a cada país por categoría de armamento, lo cual refleja lo hasta ahora expuesto:

TABLA 9: RELACIÓN DE LICENCIAS DE EXPORTACIÓN AUTORIZADAS DE ESPAÑA A ALEMANIA Y EXPORTACIONES REALIZADAS DEL AÑO 2016¹⁹

(en EUR)

		Autorizadas	Realizadas
Categoría 1	Armas de fuego (calibre 12,7 mm e inferiores)	876.440	236.120
Categoría 2	Armas o armamento (calibre superior 12,7 mm)		
Categoría 3	Municiones, dispositivos y componentes	82.700	67.700
Categoría 4	Bombas, torpedos, cohetes y misiles	9.798.511	4.990.913
Categoría 5	Sistemas de dirección de tiro	312	
Categoría 6	Vehículos terrenos militares	790.000	85.000
Categoría 7	Agentes toxicológicos y materiales radiactivos	1.408.289	
Categoría 8	Combustibles y explosivos militares	0	476.598
Categoría 9	Buques de guerra		
Categoría 10	Aeronaves Militares	251.641.082	735.653.325
Categoría 11	Equipos electrónicos	37.764.015	16.416.520
Categoría 12	sistemas de armas de energía cinética		
Categoría 13	Equipos y construcciones blindadas		
Categoría 14	Equipos de entrenamiento y simulación		
Categoría 15	Equipos de formación de imagen o contramedidas	0	13.774.869
Categoría 16	Piezas de forja y fundición		
	Total	302.361.349	771.701.045

Fuente: Ministerio de Defensa de España

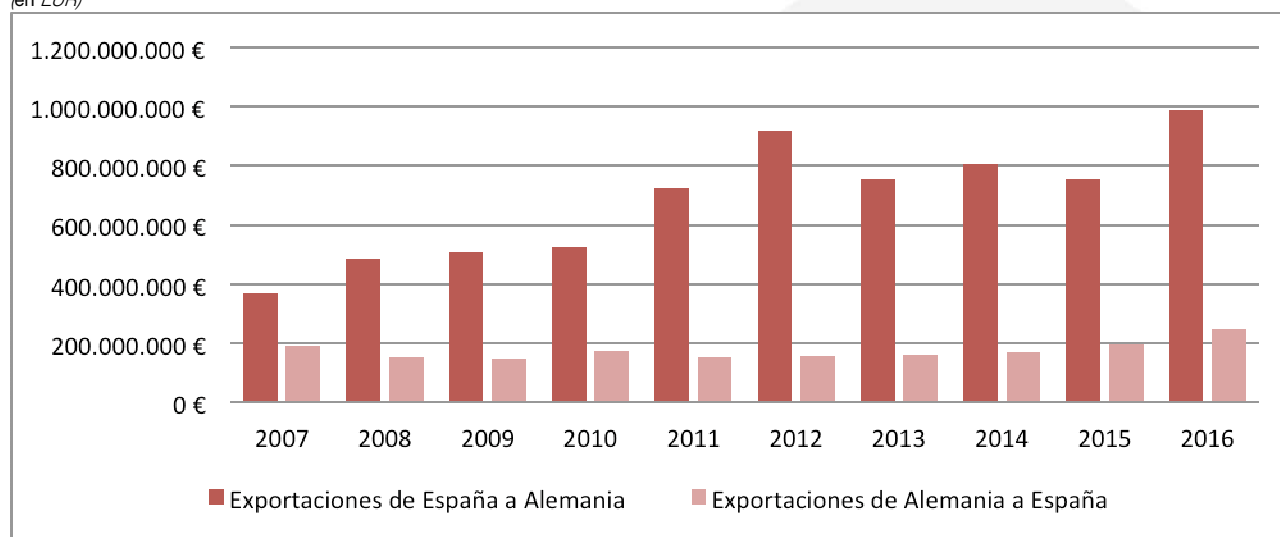
¹⁹ El desajuste entre exportaciones autorizadas y efectivamente realizadas se debe a que las autorizaciones pueden ser válidas de un año a otro

EL COMERCIO EXTERIOR ALEMÁN DE MATERIAL DE DEFENSA

Finalmente podemos incluir las estadísticas de exportación – importación de un organismo independiente de ambos países que refleje la relación comercial en material de defensa como es Comtrade, base de datos de las Naciones Unidas.

GRÁFICO 8: RELACIÓN COMERCIAL DE MATERIAL DE DEFENSA ENTRE ESPAÑA Y ALEMANIA

(en EUR)²⁰



Fuente: Comtrade

4.3. LA POLÉMICA DE LOS TANQUES LEOPARD

En 1995 Alemania cedió 108 tanques Leopard 2 A4 a España para la renovación de su parque de carros acorazados a cambio de un alquiler muy bajo, que en el año 2000 subió a más de 10 veces el precio anual original. Estos vehículos se encuentran aún activos en los regimientos de caballería de Ceuta y Melilla y su cesión contribuyó a que el Programa “Leopardo 2E”, consistente en su fabricación bajo licencia alemana, se iniciara. Este tanque es una variante del carro de combate alemán adaptado a los requerimientos de España y fue desarrollado conjuntamente por empresas españolas y alemanas. Por parte de España la fabricación del Leopard 2E correspondió a Santa Bárbara Sistemas²¹ y comenzó en 2003, alcanzando la participación española al 60% del total. El 40% restante se realizó en Alemania por las empresas Krauss-Maffei, Rheinmetall, MTU Friedrichshafen y ESW GmbH.

En 2012 las empresas alemanas negociaron contratos de exportación de 800 tanques Leopard 2 con Arabia Saudita. Sin embargo, la autorización necesaria para que la exportación tuviera lugar, fue objeto de una gran polémica y se paralizó. Ese mismo año, y ante la inacción de Alemania, España acordó la venta de 150 de estos tanques al país del Golfo Pérsico. El por entonces ministro de economía alemán, Sigmar Gabriel, quiso impedirlo a toda costa y bloqueó la operación, ya que debido a la propiedad de la patente, España necesitaba la aprobación de Alemania para continuar la operación.

Alemania detuvo en enero de 2015 la totalidad de la exportación de armas a Arabia Saudita debido a la “inestabilidad en la región”. Este veto se levantó parcialmente poco tiempo después (de hecho en 2015 las autorizaciones de exportación de armas de Alemania a Arabia Saudita superaron los 270 millones de euros), manteniéndose el veto para armas de guerra.

²⁰ Tal y como se indicó al inicio del informe, se incluye el TARIC 88 que incluye partes de aviación civil

²¹ Adquirida en 2001 por General Dynamics, pasó a integrarse en el grupo General Dynamics European Land Systems en 2003.

EL COMERCIO EXTERIOR ALEMÁN DE MATERIAL DE DEFENSA

En agosto de 2016 el país del Golfo realizó una petición a EE.UU. de compra de tanques Abrams, junto con otro material militar el monto ascendía a 1.150 millones de USD.

En mayo de 2017 Angela Merkel se reunió en Arabia Saudí con el rey saudí Salman bin Abdulaziz Al Saud. Allí, entre otros, trataron el tema de las exportaciones de armas a lo que el saudita adujo “no estar interesados ya en los tanques alemanes” y tener un pedido pendiente con EE.UU. de 153 tanques Abrams.

A pesar del fracaso de esta operación los tanques Leopard están considerados como los tanques mejor construidos de todos los tiempos y han pasado a formar parte del parque móvil de muchos de los ejércitos del mundo. A continuación mostramos una lista de los tanques entregados a otros países por Alemania entre los años 2011 y 2016. España por su parte no ha registrado la venta de ninguno de estos tanques.

TABLA 10: VENTA DE TANQUES LEOPARD DESDE 2011 POR ALEMANIA

País	Año de pedido	Años de entrega	Unidades	Modelo
Brasil	2006	2011	220	dLeopar-1A5*
Canadá	2011	2014-2016	16	Leopard-2A4 - Wisent-2
Indonesia	2012	2013-2016	103	Leopard-2RI *
Holanda	2008	2011-2012	18	Leopard-2A6* - Leguan ABL
Noruega	2010	2010-2012	6	Leopard-2 - Wisent ARV
Polonia	2013	2015-2016	119	Leopard-2A4** y Leopard-2A5**
Catar	2013	2015-2017	44	Leopard-2A6
Singapur	2007	2010-2011	182	Leopard-2A4*
Turquía	2009	2010-2014	56	Leopard-2NG*
Emiratos Árabes Unidos	2014	2016	4	Wisent-2
TOTAL			768	

* De segunda mano modernizado

** De segunda mano

Fuente: Registros de SIPRI

5. ENLACES DE INTERÉS

- Ministerio de Defensa Alemán: *Bundesministerium der Verteidigung*
<https://www.bmvg.de>
- Ministerio de Economía e Industria alemán: *Bundesministerium für Wirtschaft und Energie*
<http://www.bmwi.de>
- Fuerzas Armadas de Alemania: *Bundeswehr*
<https://www.bundeswehr.de/>
- Asociación Alemana de la Industria de Seguridad y Defensa: *Bundesverband der Deutschen Sicherheits- und Verteidigungsindustrie e.V.(BDSV)*
<http://bdsv.eu/>
- Comité de economía y Control de la Exportaciones alemán: *Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle (BAFA)*
http://www.bafa.de/DE/Home/home_node.html
- Organización para la Seguridad y la Cooperación en Europa (OSCE)
<http://www.osce.org>
- Instituto de Estocolmo de Investigación por la Paz: *Stockholm International Peace Research Institute (SIPRI)*
<https://www.sipri.org/>
- Instituto de Estadística de Alemania: *Statistisches Bundesamt (Destatis)*
<https://www.destatis.de>
- Organización del Tratado del Atlántico Norte (OTAN)
<http://www.nato.int/>
- Registro de Naciones Unidas de Armas convencionales (UNROCA)
<https://www.unroca.org/>
- Arreglo de Wassenaar (AW)
<http://www.wassenaar.org>