



INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Guinea Bissau



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Dakar

Actualizado a julio 2018

1 SITUACIÓN POLÍTICA	4
1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES	4
1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS	5
2 MARCO ECONÓMICO	5
2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA	5
2.1.1 SECTOR PRIMARIO	5
2.1.2 SECTOR SECUNDARIO	5
2.1.3 SECTOR TERCIARIO	6
2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA	6
3 SITUACIÓN ECONÓMICA	6
3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES	6
CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	8
3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB	8
CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	9
3.1.2 PRECIOS	9
3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO	10
3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA	10
3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA	10
3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS	10
3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO	11
3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS	11
3.4.1 APERTURA COMERCIAL	11
3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES	11
CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)	12
CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)	12
3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	12
CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES	13
CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	13
CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES	13
CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	13
3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	14
3.5 TURISMO	14
3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA	14
3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES	14
3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES	15
CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES	15
3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA	15
3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS	15
3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES	15
3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES	16
CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES	16
3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS	16
CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS	16
3.9 RESERVAS INTERNACIONALES	16
3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO	16
3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS	17
3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO	17

3.13	PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA	17
4	RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	17
4.1	MARCO INSTITUCIONAL	17
4.1.1	MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES	17
4.1.2	PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS	18
4.1.3	ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS	18
4.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	18
	CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	19
	CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	19
	CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	19
	CUADRO 15: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	19
	CUADRO 16: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	20
4.3	INTERCAMBIOS DE SERVICIOS	20
4.4	FLUJOS DE INVERSIÓN	20
	CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	20
	CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	20
	CUADRO 19: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	20
	CUADRO 20: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	20
4.5	DEUDA	20
4.6	OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA	21
4.6.1	EL MERCADO	21
4.6.2	IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN	21
4.6.3	OPORTUNIDADES COMERCIALES	21
4.6.4	OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN	22
4.6.5	FUENTES DE FINANCIACIÓN	22
4.7	ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN	22
5	RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	22
5.1	CON LA UNIÓN EUROPEA	22
5.1.1	MARCO INSTITUCIONAL	22
5.1.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	22
	CUADRO 21: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA	23
5.2	CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES	23
5.3	CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO	24
5.4	CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES	24
5.5	ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES	24
5.6	ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	24
	CUADRO 22: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	25

1 SITUACIÓN POLÍTICA

1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES

La Constitución de 1984 fue revisada en 1993. En julio de 1999 el Parlamento aprobó una nueva Constitución. La Asamblea Nacional Popular se compone de 100 miembros. El presidente nombra al primer ministro, que preside el Consejo de Ministros.

Desde que obtuvo su independencia de Portugal en 1974, el país ha sido testigo de convulsiones políticas recurrentes, con cuatro golpes de estado exitosos, 15 intentos de golpe y una corta guerra civil en 1998-99.

El golpe de estado militar de abril 2012 rompe el proceso electoral abierto tras la muerte del presidente Bacai Sanha y con él, el período de estabilidad que éste había conseguido en los dos años que llevaba en el poder. La llegada al poder de los militares abrió nuevamente un período de golpes y contragolpes.

En diciembre 2012 se firma el llamado Pacto de Transición, abriendo las negociaciones para formar un gobierno ampliado de Unidad Nacional y aprobar una hoja de ruta para la convocatoria de elecciones generales. Tras la captura del antiguo Jefe del Estado Mayor de la Marina por las fuerzas anti narcóticos de USA, los dos principales partidos políticos, el PAIGC (Partido Africano por la Independencia de Guinea y Cabo Verde) y el PRS (Partido de la Renovación Social) acordaron la constitución de dicho gobierno de transición en preparación de las elecciones presidenciales y legislativas que finalmente tuvieron lugar el 13 y 18 de mayo de 2014.

El PAIGC se consolidó como primera fuerza política del país frente al PRS, más afín a las fuerzas armadas, y el Presidente Vaz fue encargado de constituir un gobierno de unidad nacional con la presencia de ambas fuerzas. En marzo de 2015 se celebra la mesa de donantes en Bruselas, donde se realizaron compromisos de alrededor de 1.500 M USD (40% de ellos en créditos), donde se crea un cierto margen de optimismo en torno a la capacidad del país de recuperarse y mantener la paz. Sin embargo, a partir de agosto 2015 en que se derroca el 1er gobierno, el país entra en un impasse institucional que aún no ha conseguido superarse.

Así, en agosto 2015 el Presidente de la República cesa al Primer Ministro (PM) Simoes Pereira y todo su ejecutivo, y nombra al entonces vice primer ministro, Dja, bajo un procedimiento que el Tribunal Constitucional declara inconstitucional. El Presidente de la República (PR) nombra entonces a Carlos Correia, quien sin embargo no consigue aprobar su programa de gobierno por el voto en contra de 15 diputados del PAIGC, fieles al ex Primer Ministro Pereira. Nuevamente el PR aprovecha para hacer el 4º cambio de gobierno, nombrando nuevamente a Dja, procedimiento que esta vez si es declarado constitucional. Sin embargo, el país entra en una parálisis legislativa ya que la Comisión permanente de la Asamblea pasa a ser controlada por la oposición (PRS) así como por una fracción disidente del Presidente del PAIGC (pro el antiguo Primer Ministro Pereira). El 11 de noviembre 2016 se cesa nuevamente al gobierno, y se nombra el 5º PM (Sisoko), alguien rechazado tanto por la oposición como por la fracción disidente del PAIGC por entender que no se cumplían los Acuerdos de Conakry (firmados en octubre 2016) y no se estaba nombrando un Primer Ministro de consenso.

Las próximas elecciones legislativas se celebrarán en 2018, pero las elecciones presidenciales se han retrasado hasta 2019 pero en el contexto de la continua inestabilidad política, la atención se ha centrado en si el gobierno, encabezado por el presidente, José Mário Vaz, podrá llegar hasta el final de su mandato. El gabinete actual, liderado por el primer ministro, Umaro Sissoco Embaló, lleva funcionando casi un año, pero como la mayoría de los legisladores de PAIGC todavía se niegan a trabajar con el gobierno, la formulación de políticas ha permanecido estancada. Se espera que la Comunidad Económica de los Estados del África Occidental (ECOWAS) continúe presionando al presidente y al PAIGC para que pongan fin al estancamiento político.

En este contexto, dada la parálisis de la formulación de políticas, el gobierno no podrá abordar

los problemas sociales y las tensiones se mantendrán elevadas. Sin embargo, la amenaza de una escalada de la crisis política o un golpe de Estado se mitigará con la presencia continua de una fuerza de mantenimiento de la paz de la ONU y tropas de la CEDEAO. Sin embargo, si los actores locales no logran ningún progreso significativo a corto plazo para resolver la crisis, no se puede descartar el retiro del apoyo de los donantes, lo que podría aumentar significativamente el riesgo de una gran inestabilidad.

Desde el punto de vista internacional, China ha ido cobrando cada vez mayor protagonismo y presencia en prácticamente todos los sectores, sobre todo en un marco donde los donantes tradicionales han usado la política de desembolsos de la ayuda como arma de negociación de reformas económicas y/o estabilidad política. Los intereses de China se extienden desde la industria maderera a la pesquera, pasando por la agricultura del arroz y/o la construcción. Las relaciones con USA seguirán centradas en el rol de GB como base del tráfico de drogas.

1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS

Guinea-Bissau es un país diverso con más de 20 grupos étnicos y una larga cohabitación religiosa. La revisión constitucional de 1996 revisó la agrupación territorial anterior, que había dividido al país en tres regiones (Norte, Sur y Este) para introducir ocho regiones, además del "sector autónomo de Bissau". Debajo de las regiones hay 37 sectores / distritos. (African Economic Outlook (AEO) , 2018) . Las regiones son:

- Bafatá
- Biombo
- Bissau
- Bolama
- Cacheu
- Gabu
- Oio
- Quinara
- Tombali

2 MARCO ECONÓMICO

2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA

2.1.1 SECTOR PRIMARIO

La actividad primaria es la más importante, y la que emplea a un mayor número de personas en Guinea Bissau, destacando los subsectores agrícolas (producción de anacardo que se destina a la exportación y el arroz) y también un pequeño subsector pesquero.

En el sector pesquero destacar los acuerdos de Guinea Bissau con la UE, que empezaron en marzo de 2017 y que siguen en proceso de acuerdo, por discrepancias entre ambas partes.

En cuanto al acuerdo que tiene GB con Senegal, está vigente pero están preparando uno nuevo. También está en vigor un acuerdo con una empresa china.

2.1.2 SECTOR SECUNDARIO

En este país, también la actividad industrial es escasa ante las dificultades de disponer con garantías de los suministros básicos (agua y electricidad) así como de una estabilidad política a medio y largo plazo.

2.1.3 SECTOR TERCIARIO

Por lo que respecta a la actividad terciaria, su peso en la economía es menor ya que carece de un sector turístico importante, los servicios básicos son deficientes y el sector comercial está muy atomizado. Sin embargo, es un sector con mucho potencial que se está intentando potenciar, sobre todo en las Islas Bijagos, a unas cuatro horas en barco de Bissau.

En 2015, el sector terciario representaba cerca del 38% del PIB. El comercio al por mayor y al por menor, la restauración y la hostelería constituían la principal actividad, mientras que los subsectores de la banca, los seguros y los servicios inmobiliarios aportaban tan solo un 3,7%.

2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA

Las infraestructuras en el país son muy básicas y obsoletas. Además, los problemas se magnifican en la época de lluvias.

Uno de los mayores problemas que tiene el país es la escasez energética. La mayoría del país no tiene energía, además el suministro es muy caro y los cortes de luz son muy comunes.

EAGB es la sociedad estatal encargada de proveer electricidad y agua a Guinea Bissau. Cuenta con tres generadores alquilados a la empresa inglesa AGREKO, con un contrato que termina el 30 de Junio de este año. Los principales problemas que existen en relación a esta empresa son los siguientes:

- La potencia de la que disponen es de 10-15 MW (Sólo hay red en Bissau)
- El suministro es muy caro
- Los generadores van con diésel (si no hay, no hay luz)

Para mejorar esta situación, el BM ha proporcionado un asesor legal para que negocie con AGRECO para renovar el contrato pero con mejores condiciones hasta que llegue, lo que según el Banco Mundial será la solución definitiva: la planta hidroeléctrica "Sambangalou"

Sambangalou es un proyecto entre Senegal, Gambia, Guinea Ecuatorial y Guinea Bissau para crear una central hidroeléctrica, creando una West africa power full red, donde el BM financiará la parte correspondiente a Guinea Bissau (50M\$). Se espera que este proyecto empiece a funcionar en 2021.

Hasta entonces, se está estudiando también traer un barco con potencia de 30M para que estos años mejore la situación tan crítica que vive el país en temas de suministro de electricidad. Esta misma solución se dio en Gambia, y fue un éxito.

3 SITUACIÓN ECONÓMICA

3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES

Tras un primer crédito de urgencia en 2014 para atender el gap fiscal y de balanza de pagos, el FMI aprobó en junio 2015 un programa de 3 años bajo el llamado Extended Credit Facility, por un valor de 22 M USD, cuyo fin es la creación de un marco fiscal controlado y previsible a través del control del gasto y de la creación de una cierta capacidad recaudadora (en la actualidad la AOD cubre aproximadamente el 80% del presupuesto). El programa debe además permitir encauzar ciertas reformas estructurales, capaces de crear una base productiva más allá del cajú, que supone aproximadamente un tercio del PIB y 85% de los ingresos por exportación (con la India como casi exclusivo comprador), y del que viven aproximadamente el 85% de la población.

El programa del FMI, la mesa de donantes celebrada en Bruselas en marzo 2015, y la aprobación sin dificultades políticas de los presupuestos 2014-2015 en coherencia con las

prioridades de los OOI, generaron un marco de optimismo relativamente infundado, dada la inestabilidad política y financiera en la que se entró a partir de mediados de 2015 hasta ahora, hasta el punto de que, en junio 2016, se llegó hablar casi de bancarrota ante la incapacidad del gobierno de recaudar ingresos y dar estabilidad y transparencia a sus pagos, una vez suspendida la actividad del Comité financiero, puesto en marcha y asistido técnicamente por los principales donantes de ayuda presupuestaria para realizar una ordenación y seguimiento del gasto.

Por un lado, la inestabilidad política, parálisis parlamentaria y vacío institucional, venía imposibilitando la concreción de acuerdos con los donantes o puesta en marcha de proyectos; por otro, la suspensión del apoyo financiero del FMI (alrededor del 2,1% del PIB, y junto a él de la ayuda presupuestaria de la UE), tras denunciar la operación de rescate de los créditos tóxicos del Banco de África Occidental y el Banco de la Unión por valor de 24 M USD y 54,81 M USD – casi un 5,5% PIB- en condiciones irregulares y poco transparentes.

Esta situación obligó a una intervención de la comisión bancaria de la UMEOA y el gobierno ha anunciado la anulación del contrato de crédito con los bancos, devolviéndose los créditos tóxicos, y sin coste para el Estado. Ello ha permitido que el FMI aprobara in extremis la 2ª y 3ª revisión del ECF (2/12), permitiendo un desembolso, en la aprobación de julio de dicha 3ª revisión del EFC de 4,1M USD (un total de 15,2M USD desde el inicio del programa). Sin embargo, quedó pendiente el 2º de los “grandes frentes” del FMI: la publicación de los resultados de la auditoria del FUNPI (Fondo Nacional para la Promoción de la Industria), nutrido de impuestos sobre la exportación de cajú, y que resulto en un escándalo tras las acusaciones de malversación de fondos que recaían sobre el Presidente de la Cámara de Comercio, ex asesor económico del Presidente y uno de los líderes de los 15 Diputados expulsados del PAIGC. Quedando desmantelado el mismo FUNPI.

En términos macro se parte de que no existen indicadores fiables y todo es altamente estimativo, lo que genera a veces discrepancia entre las fuentes (FMI, BM, EIU). La recuperación de la actividad en los sectores de construcción y telecomunicaciones, unido a una buena cosecha del cajú, permitieron situar el crecimiento en 2014 en 2,5% (estimaciones del BM de enero 2016) frente al 0,8% en 2013. FMI estima un crecimiento del 5,1% para los años 2017 y 2018 (EIU por su parte lo sitúa en un 2,0%). En lo que se refiere a la inflación, se mantiene en niveles muy controlados, alrededor de 1,5% previstos para 2017, siguiendo la tendencia de los últimos años. En lo que se refiere al déficit público, las previsiones del FMI publicadas en el “third review under the extended credit facility arrangement”, sin tener en cuenta las subvenciones, se sitúa en un 2% para los años 2017 y 2018.

Por su parte, la deuda pública se estima en torno a un 50% del PIB (50,9%- 49,6% en 2015 – 2016, de la cual 18% y 16,6% respectivamente deuda externa).

Con respecto a la situación exterior, la subida de los precios del cajú (de un 8% en 2016 y entre un 20-30% en 2017) permitió un incremento de las exportaciones en un 16% en dicho 2016. A pesar del incremento en el precio del cajú hasta julio 2017, la balanza por cuenta corriente se ha visto afectada por el freno a la exportación de madera y el aumento de importaciones en partidas de materiales de construcción, hasta situarse en un 0% para 2017. En 2018 se espera que se produzca un déficit en la cuenta corriente de 2,1% por el aumento de precios de los alimentos y del petróleo.

En un país como Guinea-Bissau las cifras macroeconómicas estimativas esconden una economía verdaderamente de subsistencia, donde apenas si funcionan los mecanismos básicos de política económica. La fragilidad de las cuentas públicas y la incapacidad del gobierno de hacer frente a los gastos más básicos (mínima capacidad de absorción), se traduce automáticamente en la principal fuente de inestabilidad del estado, al abrir la puerta al descontento social y sobre todo, al repunte militar. El gobierno es incapaz de prestar servicios básicos a la población: los mínimos de sanidad y educación son prestados por ONGs y hasta la UE y BM tratan de sortear a los Ministerios para intentar ser mínimamente eficaces en sus intervenciones.

La prioridad del Estado se centra en el pago de los salarios de los militares, mientras que todo el sistema funciona alejado del Estado, totalmente dependiente de la AOD y de la economía del

cajú. No es previsible que esta situación cambie en el CP.



CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

DATOS ECONÓMICOS	2015	2016	2017	Ultima cifra disponible
Evolución del PIB (%) ^a	4,8	5,8	5,0	5,0 (estimado 2018)
PIB por habitante (\$)a	ND	694	ND	694 (2016)
PIB absoluto (M\$ corrientes)a	1.056	1.294	1.463	(estimado 2017)
Tasa de pobreza (% población)	ND	ND	ND	69,3 (2010)
IPC (variación últimos 12 meses, %)a	1,5	1,5	2	2,3 (2018)
Tipo de interés de referencia	ND	2,2	ND	2,2 (2016)
Desempleo (%)	ND	ND	ND	ND
Exportaciones (M\$)b	285	316,9	236,03	236,03 (2017)
Exportaciones a UE (M€)	2	1,7	0,11	0,11 (2017)
Importaciones (M\$)b	300	318	226,83	226,83 (2017)
Importaciones de UE (M€)	117	126,5	11,35	11,35 (2017)
IED recibida (M\$)c	18	18,3	16,6	16,6 (estimado 2017)
IED emitida (M\$)c	0	0	0	0 (2016)
Saldo por cuenta corriente (% PIB)a	2,5	1,3	-0,6	-0,6 (2017)
Reservas exteriores, excluido oro (M\$)b	287	332,1	ND	332,1 (2016)
Saldo presupuestario (% PIB)a	ND	ND	ND	-2,8 (2014)
Deuda externa (M\$)	ND	ND	ND	14,4% del PIB (2016)
% servicio de la deuda/exportaciones	ND	ND	ND	30,1 (2007)
Tamaño sector público (% PIB)	11,25	ND	ND	11,25(2015)
RIESGO SOBERANO (Rating)	Country Policy and Institutional Assessment (CPIA) rating (2.48) Fitch: No clasificado Moody's: No clasificado S&P: No clasificado			

^a FMI. World Economic Outlook Database. Julio 2018

^b Economist Intelligence Unit. Country Report Mayo 2018

^c UNCTAD. World Investment Report 2018

Última actualización: Julio 2018

3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB

La economía de Guinea Bissau es mayoritariamente agrícola. El crecimiento en 2017 fue impulsado principalmente por la producción de cultivos alimentarios (que creció un 8%, frente al 5,6% en 2016) (African Economic Outlook (AEO) , 2018). Entre sus principales productos destacan el arroz, la mandioca, el maíz y el anacardo. En las islas también se cultivan, con fines de exportación, anacardos (cashew) y pepitas de palma. La ganadería está algo más desarrollada, destacando la porcina y ovina. El 30% del territorio está ocupado por bosques, lo

que permite la explotación de la madera y el caucho.

El sector pesquero representa una importante riqueza natural para Guinea Bissau, cuyas aguas tienen un gran potencial. La valorización de los productos del mar podría ser una fuente de creación de riqueza interna y de crecimiento de recursos en divisas, debiéndose mejorar en la gestión de infraestructuras portuarias y las inversiones en los procesos de transformación y su normalización. En 2017, la industria pesquera creció un 9,5%, frente al 9% en 2016).

La creación de medidas de seguridad e incentivos a la inversión privada (justicia, código de inversiones, política de créditos, etc.) y de mejoras de los servicios (energía, telecomunicaciones, etc.) se hace un factor imperativo para promover un crecimiento durable en el sector industrial. La actividad industrial relevante en Guinea Bissau es el tratamiento de los productos agrícolas, producción de cerveza, lácteos y petróleo (en la zona de explotación conjunta con Senegal, tiene grandes reservas sin explorar de bauxita y fósforo). Existen también yacimientos de diamantes, aunque no están siendo explotados. Cabe destacar, que la construcción creció un 16,6% en 2017 (African Economic Outlook (AEO) , 2018)

Varias compañías extranjeras han advertido la posibilidad de extraer petróleo del país, aunque la viabilidad de las explotaciones está todavía por confirmar. Además, estas explotaciones van a depender mucho de las inversiones extranjeras que lleguen al país, las cuales dependen en gran medida de la estabilidad política del mismo.

En el sector terciario, el comercio minorista aumentó un 8,9% en 2017. Del lado de la demanda, los factores determinantes del crecimiento del PIB en 2017 fueron el gasto personal, inversión pública y exportaciones. Estos reflejan factores situacionales, como el aumento en el precio del anacardo. (African Economic Outlook (AEO) , 2018)

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

PIB (por sectores de origen y componentes del gasto)	2013 %	2014 %	2015 %	2016 %
POR SECTORES DE ORIGEN				
AGROPECUARIO	45,6	42,2	40,5	39,7
INDUSTRIA	13,1	13,6	13,0	13,7
SERVICIOS	41,4	43,8	46,8	47,4
TOTAL	100	100	100	100
POR COMPONENTES DEL GASTO				
CONSUMO	100,8	103,5	96,3	98,1
Consumo Privado	83,0	86,6	81,5	84,8
Consumo Público	17,8	16,9	14,7	13,3
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	5,7	6,6	6,6	6,3
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	18,3	20,0	28,4	27,0
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	25,8	31,2	32,2	32,3

Fuente: UNCTAD, BM, FMI

Última actualización: Julio 2018

3.1.2 PRECIOS

Según el FMI, la tasa de inflación en situó en el 2,2% en 2017 y se espera que en 2018 sea del 2,3%.

3.1.3 POBLACION ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO

Guinea Bissau carece de un sistema preciso para la contabilización del número de desempleados, por lo que no se puede conceder gran credibilidad a los datos publicados. En todo caso, los estudios disponibles sugieren que la tasa de desempleo entre los menores de 30 años es del orden del 30%.

3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

El PIB per cápita en términos de paridad del poder adquisitivo ha experimentado un aumento progresivo en los últimos años: 1,500\$ (2015) 1,600\$ (2016 est.) 1,800\$ (2017 est.), según las estimaciones de CIA World Factbook.

En cuanto al PIB per cápita, según datos del BM, en 2015 fue de 596\$ y en 2016 ha subido hasta los 620\$ por habitante.

3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA

A pesar de la suspensión del apoyo presupuestario de varios donantes clave, el desempeño fiscal se ha beneficiado del aumento de la presión impositiva y un cierto control del gasto público. El presupuesto de 2012 tiene el ambicioso objetivo de incrementar los ingresos tributarios en un 2,1 puntos porcentuales adicionales del PIB, hasta alcanzar el 12,7%.

Asimismo, se ha producido un incremento de los ingresos gracias a la renegociación del acuerdo pesquero con la UE, el aumento de la referencia de precios de ciertos productos clave (combustible, arroz, anacardo, azúcar y harina) y la eliminación de algunas exenciones para las importaciones. Gracias a estas medidas, el gobierno aspira a obtener una ganancia de ingresos próxima al 1% del PIB.

Como resultado, se espera que el déficit fiscal (incluidas las donaciones) se reduzca del 2% del PIB en 2011 al 1% en 2012, antes de volver a aumentar hasta el 1,2% en 2013. En todo caso, el déficit fiscal (excluidas las donaciones) se situará en torno al 9,3% del PIB en 2012-2013, lo que subraya la fuerte dependencia que Guinea-Bissau tiene de la ayuda exterior (en particular, de Angola y China, dada la congelación de la mayoría de la ayuda de la UE).

Por primera vez en los últimos años las autoridades esperan cubrir el gasto corriente mediante los ingresos fiscales, lo que permitiría destinar el total de la ayuda exterior a la inversión, hasta alcanzar un 9,1% del PIB. Sin embargo, la elevada inestabilidad política puede echar impedir la consecución de los objetivos gubernamentales.

La política monetaria está determinada por el Banco Central de los Estados de África del Oeste (BCEAO), que prioriza las metas de inflación y el mantenimiento de la paridad del franco CFA con el euro. Por lo tanto, la política monetaria está fuertemente influenciada por las decisiones del Banco Central Europeo (BCE).

En estas circunstancias, es probable que el BCEAO mantenga su principal tasa de política monetaria, la *taux des appels d'offres*, sin cambios durante los próximos años. Las inyecciones de liquidez seguirán siendo el principal instrumento de la política del BCEAO para influir a corto plazo sobre las condiciones monetarias de la zona.

3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS

En términos macro se parte de que no existen indicadores fiables y todo es altamente estimativo, lo que genera a veces discrepancia entre las fuentes (FMI, BM, EIU). La recuperación de la actividad en los sectores de construcción y telecomunicaciones, unido a una buena cosecha del

cajú, permitieron situar el crecimiento en 5,1% para los años 2017 y 2018 (EIU por su parte lo sitúa en un 2,0%).

En lo que se refiere a la inflación, se mantiene en niveles muy controlados, alrededor de 1,5% previstos para 2017, siguiendo la tendencia de los últimos años. En lo que se refiere al déficit público, las previsiones del FMI publicadas en el “third review under the extended credit facility arrangement”, sin tener en cuenta las subvenciones, se sitúa en un 2% para los años 2017 y 2018.

3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO

La deuda pública se estima en torno a un 50% del PIB (50,9%- 49,6% en 2015 – 2016, de la cual 18% y 16,6% respectivamente deuda externa). Según los últimos datos disponibles, la deuda per cápita de Guinea-Bissau en 2016 fue de 300 dólares por habitante.

3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS

Con respecto a la situación exterior, la subida de los precios del cajú (de un 8% en 2016 y entre un 20-30% en 2017) permitió un incremento de las exportaciones en un 16% en dicho 2016. A pesar del incremento en el precio del cajú hasta julio 2017, la balanza por cuenta corriente se ha visto afectada por el freno a la exportación de madera y el aumento de importaciones en partidas de materiales de construcción, hasta situarse en un 0% para 2017.

En 2018 se espera que se produzca un déficit en la cuenta corriente de 2,1% por el aumento de precios de los alimentos y del petróleo.

En un país como Guinea-Bissau las cifras macroeconómicas estimativas esconden una economía verdaderamente de subsistencia, donde apenas si funcionan los mecanismos básicos de política económica. La fragilidad de las cuentas públicas y la incapacidad del gobierno de hacer frente a los gastos más básicos (mínima capacidad de absorción), se traduce automáticamente en la principal fuente de inestabilidad del estado, al abrir la puerta al descontento social y sobre todo, al repunte militar. El gobierno es incapaz de prestar servicios básicos a la población: los mínimos de sanidad y educación son prestados por ONGs y hasta la UE y BM tratan de sortear a los Ministerios para intentar ser mínimamente eficaces en sus intervenciones.

La prioridad del Estado se centra en el pago de los salarios de los militares, mientras que todo el sistema funciona alejado del Estado, totalmente dependiente de la AOD y de la economía del cajú. No es previsible que esta situación cambie en el CP.

3.4.1 APERTURA COMERCIAL

La tasa de apertura comercial de Guinea Bissau en 2016 fue del 60,32%. Las importaciones suponen un 30,30% del PIB y las exportaciones el 30,02%. Las deficientes infraestructuras de transporte penalizan considerablemente los intercambios con los países vecinos.

3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES

Los principales proveedores de Guinea Bissau son Portugal (con más del 24% de cuota), Senegal (aproximadamente 15%), Gambia, Pakistán y España (con un 4,7%).

Por lo que respecta a los principales países clientes, destacan India con más de un 61,39% de cuota, Vietnam, Bielorrusia, Togo, China y Ghana. Cabe destacar el importante papel que están jugando las economías emergentes asiáticas, especialmente India, como socios comerciales de la economía.

CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

PRINCIPALES PAISES CLIENTES					
(Datos en millones de €)	2015	2016	%	2017	%
India	181,41	193,99	0,06	223,47	0,15
Vietnam	28,76	63,82	1,22	-	-
Bielorrusia	0,0081	30,20	3727,3	-	-
Togo	12,54	3,38	-0,73	6,81	1,01
China	16,05	0,15	-0,99	-	-
Ghana	-	9,06	-	-	-
Emiratos Árabes Unidos	3,66	4,83	0,32	-	-
Turquía	1,39	1,43	0,03	0,79	-0,45
Corea del Sur	0,32	1,29	3,03	1,45	0,12

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio

Última actualización: Julio 2018

CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

PRINCIPALES PAISES PROVEEDORES					
(Datos en millones de €)	2015	2016	%	2017	%
Portugal	73,67	78,55	0,06	91,17	
Senegal	60,51	47,98	-0,21	-	-
Gambia	-	53,41	-	-	-
Pakistán	11,76	14,59	0,24	20,92	0,43
España	14,81	14,88	0,004	11,34	-0,24
India	10,45	19,91	0,91	7,15	-0,64
China	15,76	19,18	0,21	-	-
Países Bajos	8,37	10,57	0,26	-	-
Bélgica	2,93	4,35	0,47	5,50	0,26
malasia	4,05	4,19	0,03	4,44	0,06

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio

Última actualización: Julio 2018

3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

En cuanto al valor de las importaciones, en 2016 ascendieron a 318,95 millones de euros, lo que se traduce en un aumento del 21% respecto al año anterior (263,39 millones de euros en 2015). En 2017 el valor de las importaciones ha sido de 226.835,10 millones de euros, aunque son datos provisionales.

En 2017, destacan los combustibles y aceites minerales (17,7% sobre el total), seguidos por los cereales (11,5%), las bebidas de todo tipo (excepto zumos) y máquinas y aparatos eléctricos. En cuanto a las exportaciones, en 2016, éstas alcanzaron los 316,02 millones de euros, lo que supone un aumento del 22,9% respecto del año precedente (257,08 millones de euros en 2015). En 2017 el valor de las exportaciones ha sido de 236,037 millones de euros, aunque son datos provisionales.

Desglosadas por capítulos en 2017, destacan las exportaciones de frutas y frutos sin conservar (94,6%), seguido muy de lejos por pescado y crustáceos (3,5%). El resto de partidas resultan

prácticamente intrascendentes.

CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES

No se cuenta con información suficientemente fiable a este respecto.

CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS POR GUINEA BISSAU					
(Datos en millones de €)	2015	2016	%	2017	%
08-FRUTAS/FRUTOS, S/CONSERVAR	211,47	277,54	31,24	223,29	- 19,55
03-PESCADOS, CRUSTÁCEOS, MOLUSCOS	21,71	15,55	- 28,37	8,26	- 46,88
44-MADERA Y SUS MANUFACTURAS	15,98	0,149	-0,99	-	-
71-PIEDRA, METAL. PRECIO.; JOYER.	3,67	5,47	0,49	0,22	-0,96
07-LEGUMBRES, HORTALIZAS, S/ CONSERV	-	8,28	-	-	-
12-SEMILLAS OLEAGI., PLANTAS INDUSTRIALES	2,76	2,58	-0,06	0,80	-0,69
26-MINERALES, ESCORIAS Y CENIZAS	0,13	4,67	34,92	0,00002	-0,99
72-FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO	0,47	0,092	0,8	0,25	1,72
85-APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS	0,27	0,37	0,37	0,13	-0,65
87-VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTORES	0,19	0,31	0,63	0,002	0,99

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio

Última actualización: Julio 2018

CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES

No se cuenta con información suficientemente fiable a este respecto.

CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS POR GUINEA BISSAU					
(Datos en millones de €)	2015	2016	%	2017	%
27-COMBUSTIBLES, ACEITES MINERAL	38,05	32,18	- 15,42	40,17	24,82
10-CEREALES	20,67	22,31	7,93	26,09	16,94
22-BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)	14,32	19,84	38,55	15,36	- 22,58
85-APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS	14,84	21,56	45,28	8,80	- 59,18
19-PRODUC. DE CEREALES, DE PASTELERIA	14,48	21,24	3,22	4,06	- 80,88
87-VEHÍCULOS AUTOMÓVILES, TRACTORES	10,41	18,80	0,81	5,99	- 68,14
84-MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS	12,17	12,71	0,04	7,55	-0,4
15-GRASAS, ACEITE ANIMAL O VEGETAL	11,97	11,15	-6,85	8,04	- 27,89
21-PREPARAC. ALIMENTICIAS DIVERSAS	12,38	15,53	25,44	1,05	- 93,23
39-MAT. PLÁSTICAS, SUS MANUFACTU.	14,99	9,76	- 34,89	2,78	- 71,52

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio

Última actualización: Julio 2018

3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Tradicionalmente, el déficit estructural en el comercio de mercancías, se ha equilibrado parcialmente con los ingresos procedentes las remesas de emigrantes, que según el Fondo Monetario Internacional se estiman que en 2018 se sitúen en 29,2 millones de euros, ligeramente superiores a las del año 2017 (28 millones). Las exportaciones de servicios como turismo y transportes apenas son reseñables.

3.5 TURISMO

El sector turístico presenta ciertas características que podrían ser explotadas. En todo caso, la falta de estabilidad política, la falta de competitividad de las empresas, la baja calidad de las infraestructuras, el aislamiento del país y las dificultades de comunicación interiores, limitan el turismo a una clientela muy reducida y especializada. Sin embargo, Guinea-Bissau cuenta con un potencial turístico importante, centrado en el archipiélago de Bijagós, compuesto por 88 islas, y en una red de parques nacionales que abarcan el 23,7% de su territorio.

Con el objeto de facilitar la inversión, el Plan Estratégico para el Desarrollo del Sector Turístico planea la creación de una quincena de zonas turísticas en las que se mejorarán los servicios e infraestructuras. Asimismo, las empresas que invierten en el sector turístico disponen de facilidades para la adquisición de suelo y ventajas fiscales durante los seis primeros años.

Según los últimos datos disponibles, en 2015, Guinea Bissau recibió un total de 43.800 turistas según el BM.

3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA

3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES

Las condiciones para crear una empresa en Guinea Bissau y obtener una licencia comercial son las siguientes:

- Documento acreditativo del creador de la empresa y dos fotos de carnet
- Cuenta bancaria en el país
- Nombre de la sociedad
- Capital social:

o En caso de Sociedad Limitada, el capital a aportar es 333.863cfas en caso de ser un solo socio. En caso de ser dos sería pagar entre ambos 375.600cfas. Si son tres socios el capital es 390.730cfas y en caso de ser cuatro socios 406.115cfas.

o Para las sociedades anónimas, el capital a aportar es 573.863cfas en caso de ser un solo socio. En caso de ser dos sería pagar entre ambos 615.345cfas. Si son tres socios el capital es 630.730cfas y en caso de ser cuatro socios 646.115cfas.

Para conseguir la residencia en el país, hace falta:

- Copia del pasaporte
- 4 fotos de carnet
- Pago de una tasa de 48.500 cfas

La residencia en Guinea Bissau tiene una validez de 5 años.

En Guinea Bissau, se pueden crear sociedades 100% de capital extranjero y para la salida de capital es el mismo procedimiento que en Senegal. En cuanto a los incentivos a la inversión me redirigió al código de inversiones de 2011 (el más actual).

No existe entre España y Guinea Bissau, un Acuerdo de Protección y Promoción Recíproca de Inversiones (APPRI) firmado.

El enfoque oficial en materia de inversiones se centra en la atracción de microempresas y compañías pequeñas, así como en el fortalecimiento de las ya existentes. Se potencia la creación de empresas orientadas a la producción y distribución de bienes esenciales y de alta demanda. Las empresas que reciben más ayudas son las que absorben los insumos nacionales, hacen uso de tecnologías sostenibles o novedosas.

3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES

Según la UNCTAD, los flujos de IDE (Inversión Directa Extranjera) recibida en Guinea Bissau en el año 2016 en Guinea Bissau fue de 19,58 millones USD.

CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

No se cuenta con información suficientemente fiable a este respecto.

3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

La inversión extranjera directa recibida por Guinea Bissau es muy moderada en comparación con otros países del entorno, entre otras cuestiones, debido a su reducido tamaño y la constante inestabilidad política. Según datos del BM, la IED procede principalmente de la Unión Europea (España y Portugal); en 2015 las inversiones procedentes del espacio UEMAO representaron alrededor del 2% del volumen total de participaciones directas.

3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS

La fuente oficial de información sobre inversiones extranjeras es la GBI (Guinea Bissau Investment, <http://www.bissauinvest.com>).

3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES

No se celebran ferias específicas sobre inversiones en Guinea Bissau.

3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES

Según la UNCTAD, la IED de Guinea Bissau en el exterior alcanzó en 2016 la pequeña cifra del medio millón de dólares. En 2017 el flujo fue de 1 millón de dólares.



CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES

No existen datos sobre inversiones de Guinea Bissau en el exterior.

3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS

En el periodo 2014-2016, el superávit por cuenta corriente osciló entre el 0,1 y 2,1% del PIB. En 2016 las estimaciones del FMI lo sitúan en torno al 0,1% del PIB, equivalente a 0,8 millones de euros.

En cuanto a la balanza comercial de bienes, en el año 2016 resultó negativa en 70,5 millones de USD y una tasa de cobertura del 82,51%. Las exportaciones se concentran principalmente en anacardos.

CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS

BALANZA DE PAGOS				
(Datos en millones de euros)	2013	2014*	2015*	2016*
CUENTA CORRIENTE	-39,5	4,7	18,9	0,8

Fuente: FMI. World Economic Outlook Database. Julio 2018

*Datos provisionales

3.9 RESERVAS INTERNACIONALES

Según datos de Economist Intelligence Unit, las reservas internacionales (excluido oro) en 2016 ascendieron a 332,1 millones de dólares, lo que supone un aumento de casi 45 millones de dólares respecto a 2015.

3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

Guinea Bissau es miembro de la UEMOA (Unión Económica y Monetaria de África Occidental) y su moneda es el Franco CFA (Comunidad Financiera de África), divisa ligada mediante un sistema de tipo de cambio fijo al franco francés hasta 1999 y después de esa fecha al euro.

En 1994, se realizó una devaluación del 50% en relación con la divisa de referencia, el franco francés, no habiéndose producido ninguna otra desde entonces. La integración monetaria europea ha propiciado desde el 1 de enero de 1999 una paridad fija del Franco CFA con el euro (1€=655,96 F CFA).

El tipo de cambio con respecto al dólar ha presentado durante el cuarto trimestre de 2013 un valor medio de 482 FCFA/\$USA, lo que implica un descenso de un 10% al hilo de la evolución

euro/dólar.

3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS

En lo que respecta a las finanzas públicas, los resultados del balance presupuestario con respecto al PIB al final del año 2017 arrojan un déficit del -1,84% en Guinea Bissau (un -4,24% en 2016).

La tasa de endeudamiento público en porcentaje del PIB alcanzó en el año 2017 un 46,70% en Guinea Bissau (un 47,97% en 2016).

3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO

Durante los últimos años, la OCDE ha clasificado a Guinea Bissau como país de riesgo 7.

El Consejo de CESCE decidió que la cobertura a medio y largo plazo para el país está cerrada. A corto plazo, la cobertura en operaciones con el sector privado se analizará caso por caso, mientras que la cobertura para el sector público se mantiene cerrada.

3.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA

El programa del gobierno para 2014-18 para lograr el crecimiento económico del país se centra en las siguientes estrategias:

1. Desarrollar las infraestructuras necesarias y aumentar el gasto social mientras se mantiene una disciplina fiscal.
2. Fortalecer la sostenibilidad de la deuda.
3. Asegurar la estabilidad del sector financiero.
4. Mejorar las estadísticas económicas

Para apuntalar estos objetivos, el gobierno continuará fomentando el desarrollo del sector privado y las mejoras en el entorno empresarial. Las reformas relacionadas incluyen medidas para promover la transparencia de las políticas, el buen gobierno y el estado de derecho, y para mejorar la focalización del apoyo social. El fortalecimiento de la movilización de recursos, incluidos nuestros asociados para el desarrollo, será esencial para la financiación adecuada de la agenda de desarrollo de la nación. (International Monetary Fund, 2018)

4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

4.1 MARCO INSTITUCIONAL

4.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES

Las relaciones bilaterales se sustentan por la política de seguridad e inmigración.

España estableció relaciones diplomáticas con la República de Guinea Bissau en 1975, si bien no se abrió Embajada hasta agosto 2007. No existe Embajada de Guinea Bissau en España. Desde 2008, el país cuenta con un Acuerdo de Cooperación Migratoria de nueva generación. Desde el punto de vista de la cooperación, el IV Plan Director considera a Guinea Bissau como país de salida debido a criterios de eficacia y calidad de la ayuda.

4.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS

No existe una Comisión Mixta donde tratar los asuntos económicos y comerciales, ni tampoco Protocolo Financiero o Acuerdos bilaterales en materia de inversiones.

4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

Las propias de un país con una estructura económica e institucional extremadamente débil.

4.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

Nuestra balanza comercial con Guinea Bissau registra un tradicional superávit. En 2017, nuestras exportaciones ascendieron 11,3 M de €, lo que supone una disminución del 23,71% respecto al año anterior (En 2016, las exportaciones ascendieron a 14,9M de €). En términos relativos, Guinea Bissau supuso un 0,0012% de nuestras exportaciones totales en el exterior; y un 0.19% de las exportaciones al área subsahariana.

Desde el punto de vista de las importaciones, las pequeñas dimensiones de su economía, la ausencia de materias primas y/o recursos energéticos hace que su importancia relativa es aún menor y han ido disminuyendo en los últimos años, supusieron en 2016 73 mil € (cpn una disminución del 53.4% respecto al año anterior) y en 2017, han sido 11 mil € (disminuyendo un 84,29% respecto a 2016) y suponen menos de un 0,00001% del total de las importaciones españolas, y un 0,001% del total de las importaciones desde la región subsahariana.

Por capítulos arancelarios, para el año 2017, se mantiene una diversificación de las exportaciones, destacando los siguientes capítulos: Muebles, sillas, lámparas (11,7%); Máquinas y aparatos mecánicos (10,5%); Artículos textil-hogar (5,6%); Manufacturas de fundición, hierro/acero (7,1%); Sal, yeso y piedras sin trabajar (6,4%); Aparatos y material eléctrico (6,1%); Preparaciones alimenticias diversas (5,9%); Leche, productos lácteos, huevos (5,8%); Materias plásticas, sus manufacturas (4,8%); Bebidas de todo tipo (excepto Zumos) (1%).

Las importaciones, por su parte, se mantienen muy concentradas (al ser tan bajas) en el capítulo de Aparatos y material eléctricos (44,8%), Códigos especiales de la nomenclatura combinada (36,4%) en segundo lugar y Máquinas y aparatos mecánicos (10,3%).

En cuanto a las exportaciones de Guinea Bissau, en 2016, en el ranking total España fue el país número 26º receptor de dichas exportaciones, y en cuanto a importaciones, España fue en 2016 el 6º proveedor mundial de Guinea Bissau.

En el periodo 2017, España fue el tercer mercado proveedor de la UE, con una cuota del 7,6% de las exportaciones de la UE durante este periodo, muy por debajo de Portugal con un 61,5% de la cuota de mercado. La estructura de las exportaciones se mantiene respecto al periodo de 2016, con los combustibles, aceites pesados, gasóleo (19,3%); Gasolinas (6,7%); Harina de trigo blando y de escanda (4,5%); Cementos, yesos y cales (4%); Cerveza (3,7%); automóviles (3,4%).

Respecto a las importaciones de la UE, Portugal, Reino Unido y Francia son los principales clientes y España en quinto lugar con un 0,4% de cuota de mercado. En los capítulos arancelarios de dichas importaciones a la UE cabe destacar las Nueces de marañón (41%); Instrumentos y aparatos de geodesia (21,7%); Jugos y extractos vegetales (13,8%) y Desperdicios y desechos (9,2%).

En lo que se refiere a las características de la empresa exportadora, se destaca simultáneamente una elevada concentración y rotación de empresas exportadoras. En el periodo de 2016 exportaron un total de 278 empresas, un 54,7% con operaciones menores a 5.000 €. Sólo un 27% de las empresas exportadoras lo hacen regularmente, pero además, las 5 primeras empresas concentran un 53,9% del total de exportación.

En 2017 la cifra de empresas exportadoras se sitúa en 265, concentrando las 5 primeras el 42,1% de la cuota y con un 50,6% de operaciones inferiores a 5000€.

CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

No se cuenta con información suficientemente fiable a este respecto.

CUADRO 13: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIO

PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA EXPORTACION ESPAÑOLA					
(Datos en millones de euros)	2015	2016	%	2017	%
21-PREPARAC. ALIMENTICIAS DIVERSAS	5,59	3,59	-35,78	0,66	-81,61
84-MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS	1,01	1,47	45,54	1,10	25,17
85-APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS	0,59	1,93	227,1	0,37	-8,83
22-BEBIDAS TODO TIPO (EXC. ZUMOS)	0,37	0,90	143,2	0,87	-3,33
63-ARTÍC. TEXTIL-HOGAR; PRENDERÍA	0,64	0,48	-25	0,94	98,83
87-VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTORES	1,05	0,44	-58,9	0,57	29,55
27-COMBUSTIBLES, ACEITES MINERAL	0,11	0,47	327,27	1,72	265,95
89-BARCOS Y EMBARCACIONES	-	1,84	-	0,0003	-99,98
94-MUEBLES, SILLAS, LÁMPARAS	0,16	0,19	18,75	1,46	668,42
04-LECHE, PRODUCTOS LÁCTEOS; HUEVOS	0,98	0,35	-64,28	0,46	31,43

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio

Última actualización: Julio 2018

CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

No se cuenta con información suficientemente fiable a este respecto.

CUADRO 15: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIO

PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA IMPORTACION ESPAÑOLA					
(Datos en millones de euros)	2015	2016	%	2017	%
08-FRUTAS /FRUTOS, S/ CONSERVAR	111,09	32,18	- 71,03	-	-
87-VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTORES	36,78	22,70	- 38,28	-	-
99-CONJUNTO DE OTROS PRODUCTOS	8,00	4,00	-50	4,21	5,25
85-APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS	-	0,35	-	5,70	1528,57
76-ALUMINIO Y SUS MANUFACTURAS	-	5,79	-	-	-
44-MADERA Y SUS MANUFACTURAS	-	5,18	-	-	-
84-MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS	2,12	-	-	1,20	
73-MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO	-	2,23	-	-	-
90-APARATOS ÓPTICOS, MEDIDA, MÉDICOS	-	1,22	-	-	-
82-HERRAMIEN. Y CUCHILL. METÁLIC	-	-	-	0,26	-

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio

Última actualización: Julio 2018

CUADRO 16: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

BALANZA COMERCIAL BILATERAL					
(Datos en millones de euros)	2016	2017	%	2018*	%
EXPORTACIONES ESPAÑOLAS	14,93	11,36	-23,91	1,7	-85,03
IMPORTACIONES ESPAÑOLAS	0,74	0,12	-83,78	0,58	383,33
SALDO	14,85	11,34	-23,64	1,12	-0,9
TASA DE COBERTURA (%)	2017,57	9466,66	369,2	293,1	-96,9

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio

Última actualización: Julio 2018

*Datos de enero a abril 2018

4.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS

4.4 FLUJOS DE INVERSIÓN

El stock de inversión directa española acumulado históricamente en Guinea-Bissau desde 1993 hasta 2017 es de 2,07 millones de euros.

CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

INVERSION DIRECTA ESPAÑOLA. BRUTA Y NETA						
(Datos en millones de euros)	2011	%	2012	%	2013	%
INVERSIÓN BRUTA	0	-	0	-	0	-
INVERSIÓN NETA	ND	-	ND	-	ND	-

CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

No se cuenta con información suficientemente fiable a este respecto.

CUADRO 19: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

INVERSION DIRECTA DEL PAÍS EN ESPAÑA. BRUTA Y NETA						
(Datos en millones de euros)	2011	%	2012	%	2013	%
INVERSIÓN BRUTA	0	-	0	-	0	-
INVERSIÓN NETA	ND	-	ND	-	ND	-

CUADRO 20: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

No se cuenta con información suficientemente fiable a este respecto.

4.5 DEUDA

Guinea Bissau alcanzó el punto de culminación de la iniciativa HIPC en diciembre de 2010. En la reunión de febrero 2013 del Club de Paris se constató que Alemania, España e Italia, entre otros, tenían aún pendientes la firma de sus acuerdos bilaterales derivados del tratamiento de deuda del Club de Paris del 6 de julio de 2010, en suspenso tras el golpe de Estado.

El levantamiento de consultas del artículo 96 por parte de la UE (24-03-2015) permitió retomar las negociaciones para la firma Acuerdo Bilateral de Refinanciación, que quedó en suspenso tras el golpe de Estado. Sin embargo, los continuos cambios de gobierno fueron retrasando la firma hasta que finalmente se consiguió el 13 de marzo de 2017 por parte Guineana.

4.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA

4.6.1 EL MERCADO

El mercado en Guinea Bissau se caracteriza por su reducido tamaño (1,7 millones de habitantes en 2017, con una densidad de población de 48,33 inhab/km² (AQUASTAT, 2014) y su bajo poder adquisitivo (694 dólares de renta per cápita en 2016 según el FMI).

La tasa de crecimiento demográfico se sitúa en torno al 2'5%, representando la población menor de 15 años el 40% del total.

Con un 70% de la población viviendo fuera de las zonas urbanas, resulta difícil monitorizar el desempleo en el país aunque los estudios disponibles sugieren que la tasa de desempleo entre los menores de 30 años es del orden del 30%. Los grandes centros de consumo son: la capital Bissau (404.119 habitantes) y, a gran distancia, Bafatá (22.899) y Gabú (14.727).

El consumo privado en 2016 representó un 84,8% del PIB mientras que el público supuso el 13,3%.

4.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN

A diferencia de otros países como Senegal, Guinea Bissau carece de un papel como puerta de entrada o base de operaciones para invertir en África del Oeste dado su pequeño tamaño y su inestabilidad política.

En el marco de la UEMOA, la economía de Guinea Bissau se comportó con unos indicadores macroeconómicos por debajo de la media de los países del entorno.

Por lo que respecta a los intercambios comerciales entre Guinea Bissau y otros países de África Occidental, hay que señalar que tan sólo un 14% se dirigen a otros países de la UEMOA. Entre ellos destaca Senegal, con el 97% del total de las exportaciones a la Unión en 2012. Las importaciones procedentes de esta región suponen en torno al 23% del total, siendo Senegal el primer proveedor de la UEMOA para Guinea Bissau con un 98% de las mismas.

Finalmente, hay que señalar que Guinea Bissau recibió el 1,07% de la inversión extranjera de los países de la UEMOA en 2012.

4.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES

En estos momentos el país está en fase de reconstrucción, por lo que una vez comiencen a ponerse en marcha los planes de inversión de los OOI, pueden aparecer distintas oportunidades de negocio en muchos ámbitos de infraestructura, asistencia técnica y apoyo a la estructura productiva, sobre todo en el ámbito del sector primario. Por otra parte, la inexistencia de una mínima estructura productiva hace que el país importe prácticamente todo.

De la mesa de donantes de marzo 2015 resultaron 1.400,45 M USD, destacando UE (160 MUSD); BEI (50M USD, paralizados en cualquier caso por impagos de 1,9 M USD); FIDA (27,75M USD); ONU (266,71 M USD); BM (223,75 M USD); CEDEAO (53,70 M USD); BIDD (Banco de Inversión y Desarrollo de la CEDEAO, 17,90 M USD); BAD (169 MUSD); BOAD (300 M USD); UEMOA (8,95M USD). Junto con ello habría que destacar algunos donantes bilaterales, como Brasil (13,43M USD) o Portugal (40 M USD).

Ahora bien, el país tiene una prácticamente nula capacidad de absorción, por lo que se trata de micro operaciones, muy adaptadas a lucha contra la pobreza extrema. A ello hay que unir la poca o nula confianza en las instituciones gubernamentales, por lo que se trata de trabajar "pese a los Ministerios": los fondos le son asignados, pero después se ejecutan a través de ONGS, comunidades locales, etc. Como se ha dicho también anteriormente, la parálisis parlamentaria impide la aprobación presupuestaria y/o del programa de gobierno, lo que está paralizando gran

parte de la puesta en marcha de la ayuda.



4.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

Industria alimenticia, forestal (una vez se establezcan las bases regulatorias de un tráfico que hasta ahora ha sido irregular), turismo (aunque es probablemente prematuro) o pesca. Redes de importación y distribución.

Por otra parte, también parece que existen reservas de fosfatos (capacidad de generar anualmente alrededor de 1,3 M USD), según una reciente consultoría del BM. Aunque ya se están posicionando algunas empresas de origen extranjero, puede hacer espacio para la más IDE y efecto arrastre de otros sectores.

4.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN

La Ayuda Oficial al Desarrollo (ODA) neta recibida (% del INB) en Guinea Bissau en 2016 según datos del Banco Mundial, ascendió a 173,5 millones de euros, equivalentes a un 16'48% del PIB.

A diferencia de otros países de la región, Guinea Bissau no ha sido elegido como destinatario de la ayuda financiera procedente de Estados Unidos a través de la Millenium Challenge Corporation (MCC), que es una de las grandes fuentes de financiación en el África Subsahariana.

4.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN

No existen actividades de promoción en curso.

5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

5.1 CON LA UNIÓN EUROPEA

5.1.1 MARCO INSTITUCIONAL

Guinea Bissau es país CDEAO, por lo que ha entrado en el marco de los EPA, que permitirá una liberación del 75% de las mercancías en un plazo de 20 años.

Desde el punto de vista de la cooperación bilateral, la UE decidió tras los acometimientos políticos de abril 2009 golpistas abrir un procedimiento de consultas bajo el artículo 96 del Acuerdo de Cotonou el 18 de julio de 2011, y se extendió hasta 2014. Formalmente se han levantado (permitiendo el reinicio de la Cooperación formal) en el marco de la conferencia de donantes de 24 de marzo de 2015. El PIN 2014-2020 cuenta con un montante financiero de 127,5 M €, de los cuales los grandes montantes son: 42,8% para consolidación de la gobernanza; 26,5% para desarrollo rural sostenible y 18% para sanidad. El PIN de la UE está bloqueado sin aprobación parlamentaria (lo que se le ha exigido, sea por identificarse con un tratado internacional – que no lo sería- ; sea por temer efectos presupuestarios). La UE trata de trabajar sorteando dicha falta de aprobación. Por otra parte, los fondos de ayuda presupuestaria han estado “bloqueados” como consecuencia del embargo del FMI, pero a priori se podrían desembolsar una vez se han aprobado la 2ª y 3ª revisión del ECP del FMI el 2/12 pasado.

5.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

En sus relaciones comerciales, Guinea Bissau se beneficia de la Iniciativa Everything But Arms (EBA), incluida en el Sistema de Preferencias Generalizadas de la UE, para los Países Menos Avanzados (PMA).

La UE mantiene un superávit comercial con Guinea Bissau, con un flujo comercial creciente. La estructura de los intercambios comerciales no ha evolucionado excesivamente en los últimos diez años. El 97% de las exportaciones de Guinea Bissau se concentra en el anacardo y sus manufacturas. La UE es destino de productos primarios.

Sin embargo, la UE exporta principalmente bienes de consumo y bienes de equipo, tales como máquinas y aparatos mecánicos, manufacturas de hierro y acero, automóviles, bebidas y preparaciones alimenticias.

En 2016, la UE tan sólo representó un 2,11% del total de las exportaciones de Guinea Bissau (por detrás de Asia, África y América), mientras que suministró el 40% del total de lo importado por el país subsahariano. Portugal es, con diferencia, el país miembro que más vende a Guinea Bissau, seguido a gran distancia por España, Holanda y Francia. En cuanto a los datos provisionales de 2017, la UE supuso un 1,36% de las exportaciones del país africano y suministró el 65,6%.

Respecto a las importaciones de la UE, Portugal, Reino Unido y Francia son los principales clientes y España en quinto lugar con un 0,4% de cuota de mercado. En los capítulos arancelarios de dichas importaciones a la UE, para 2017, cabe destacar las Nueces de marañón (41%); Instrumentos y aparatos de geodesia (21,7%); Jugos y extractos vegetales (13,8%) y Desperdicios y desechos (9,2%).

En cuanto a las exportaciones de la UE en 2017, por capítulos arancelarios, los principales productos son: Combustibles y lubricantes (34%), productos químicos (10%), Otras bebidas alcohólicas (5%), Equipos y componentes electrónicos e informáticos (3%) y Automóviles (4%). De enero a abril de 2018, los principales productos han sido: Combustibles y lubricantes (44%), Equipos y componentes electrónicos e informáticos (9%) y productos químicos y otras bebidas alcohólicas (5% cada uno).

CUADRO 21: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA

INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA UE					
(Datos en millones de €)	2016	2017	%	2018*	%
EXPORTACIONES a la UE	6,68	3,21	-52,02	1,95	-39,25
IMPORTACIONES de la UE	126,5	148,85	8,45	47,75	-67,92

*Datos de enero a abril 2018

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio

5.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES

Guinea Bissau es miembro del Fondo Monetario Internacional desde el 24 de marzo de 1977, siendo su cuota de 14,2 millones de DEGS. Bissau cumple con las obligaciones del artículo VIII de la carta constitutiva del FMI, manteniendo un sistema de cambios libre de restricciones para los pagos y transferencias internacionales por cuenta corriente.

El Banco Africano de Desarrollo (BAD) también mantiene una estrecha colaboración con Guinea Bissau desde 1976. Desde la aprobación del primer proyecto en el país en 1976 hasta mayo de 2015, el El Banco de Desarrollo (BAfD) había aprobado 50 operaciones para Guinea-Bissau, por un compromiso neto de 237,6 millones de UA (alrededor de 195,6 mil millones de francos CFA). 33.3 por ciento de estas operaciones han estado en el sector de infraestructura, 26.4 por ciento para sociales, 22.9 por ciento en el multisectorial, 15.4 por ciento en agricultura y 2.0 en finanzas. A septiembre de 2016, la cartera activa comprende nueve proyectos nacionales en curso que representan un monto neto total de 40,37 millones de UA, y una tasa de desembolso del 23 por ciento. (International Monetary Fund, 2018)

5.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO

Guinea Bissau es miembro de la OMC desde el 31 de mayo de 1995. Asimismo, pertenece al grupo de Países Menos Adelantados (PMA). El país se beneficia del apoyo reforzado por parte de sus asociados en materia de desarrollo, sobre todo en lo relativo a alivio de la deuda, acceso a los mercados y otras iniciativas que se originaron en la Ronda Uruguay y en el Programa de Doha para el Desarrollo, con objeto de integrar a los PMA en el sistema multilateral de comercio, como la ya mencionada iniciativa *Everything But Arms*.

5.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES

Guinea Bissau pertenece a la UEMOA (Unión Económica y Monetaria de África Occidental), creada en 1994, por lo que la política comercial del país consiste, fundamentalmente, en la aplicación de la política comercial común de la UEMOA.

Desde 2002, este bloque de integración regional aplica un Arancel Exterior Común, por lo que los derechos aduaneros aplicados en el país se han reducido desde el 37%, que se aplicaba en 1994, hasta un 14,7% en 2002.

La UEMOA tiene una única unidad monetaria: el Franco de la Comunidad Financiera Africana (FCFA), que mantiene una paridad fija con el euro (1€ = 655,957 FCFA). La política monetaria es dictada por el BCEAO (Banco Central de Estados de África del Oeste), con sede en Dakar.

Guinea Bissau es, asimismo, miembro de la CEDEAO (Comunidad Económica de los Estados de África Occidental), creada en 1975 y que a fecha de hoy cuenta con 15 miembros. Su objetivo a largo plazo es convertirse en una federación de estados de África Occidental con un Parlamento, un Tribunal de Justicia, una Secretaría Ejecutiva y un Consejo Económico y Cultural.

En el ámbito comercial de la CEDEAO, se suprimen los derechos y tasas a la importación y a la exportación, eliminándose las restricciones en el comercio intracomunitario y suprimiéndose los obstáculos a la libre circulación de personas, bienes, servicios y capital.

5.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES

Con el paso de los años, Guinea Bissau ha firmado numerosos acuerdos bilaterales comerciales y de cooperación económica. La mayoría de los acuerdos con otros miembros de la OMC prevén el trato de Nación Más Favorecida.

Desde la creación de la UEMOA en 1994, Guinea Bissau ha firmado acuerdos comerciales bilaterales, con Marruecos, Uganda o Estados Unidos, ya que el Tratado de la UEMOA prevé una política comercial común. Como consecuencia de ello, los acuerdos comerciales bilaterales de Senegal y los demás miembros de la UEMOA serán progresivamente reemplazados por acuerdos entre la UEMOA y terceros países.

5.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

**CUADRO 22: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y
COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO**

ORGANIZACIÓN DE LA CONFERENCIA ISLÁMICA (1974)
ORGANIZACIÓN DE NACIONES UNIDAS, ONU (17/09/74)
COMUNIDAD ECONÓMICA DE ESTADOS DE ÁFRICA OCCIDENTAL, CEDEAO (1975)
AGENCIA MULTILATERAL DE GARANTÍA DE INVERSIONES, MIGA (12/07/2006)
UNIÓN ECONÓMICA Y MONETARIA DE ESTADOS DE ÁFRICA OCCIDENTAL, UEMOA (1994)
ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO, OMC (31/05/95)
ORGANIZACIÓN INTERNACIONAL DE LA FRANCOFONÍA (1979)