
2018



El mercado de la maquinaria de la construcción en Sudán

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en El Cairo

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



29 de noviembre de 2018
El Cairo

Este estudio ha sido realizado por
Txomin Goitia Olaizola

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en El Cairo.

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 060-18-042-8



El presente estudio de mercado trata sobre el sector de la maquinaria de la construcción en Sudán.

Situación del sector

El sector de la maquinaria de la construcción se impulsa gracias al sector de la construcción y depende casi en su totalidad de la situación del mismo. En este sentido, el sector de la construcción en África comparte una serie de características que posibilitan ofrecer una imagen común de la situación del mercado africano: importancia del papel que juegan los gobiernos de los países africanos como los mayores propietarios de proyectos relacionados con la construcción, distinción entre los agentes económicos que financian y construyen, la falta de la buena gestión del capital y la tendencia al aumento del número de proyectos de menor valor.

A su vez, a lo largo del estudio de mercado, hay que tener muy presente que Sudán se trata de un país que ha estado embargado hasta octubre de 2017 y que continúa estando en la lista de Estados Unidos de América de países patrocinadores del terrorismo, con toda la problemática que ello conlleva en relación con la situación económica y financiera general del país y, en particular, con el comercio exterior (dificultad con los pagos al extranjero).

El sector de la construcción sudanés se encuentra en una situación muy delicada, ya que atraviesa un momento de debilidad y las perspectivas de futuro son poco alentadoras. Principalmente, debido a las dificultades que atraviesan los contratistas, abandonando proyectos de construcción contratados e incurriendo en impagos, como consecuencia del debilitamiento y la fluctuación de la divisa local y los problemas derivados del tipo de cambio. Circunstancias que afectan y dificultan considerablemente cualquier proyecto realizado a largo plazo.

En la actualidad, la importación de cualquier tipo de maquinaria de construcción a Sudán se considera complicada, sobre todo, debido a la situación económica que vive el país y la depreciación de la moneda local. Como se ha indicado con anterioridad, el estado del sector de la maquinaria de la construcción está directa y proporcionalmente relacionado con el estado del sector de la construcción.

Oferta

Actualmente, no se produce en Sudán ninguno de los productos analizados en el presente estudio de mercado. De forma que Sudán es un país únicamente importador de los mismos. En este sentido, destaca el papel de China como mayor país exportador de este tipo de productos con mucha diferencia con respecto al resto de países exportadores. La principal razón es el precio, ya que se trata del precio más bajo del mercado ofreciendo una calidad suficiente para cubrir las necesidades de las constructoras y contratistas sudaneses.

El intercambio comercial de maquinaria de la construcción realizado entre España y Sudán es muy reducido.



España exportó a Sudán, en el año 2017, por importe limitado, en las siguientes partidas arancelarias: 84743100 (hormigoneras y aparatos para amasar mortero), 85021180 y 85021200 (grupos electrógenos). Aunque estas partidas arancelarias no están consideradas dentro del epígrafe de maquinaria de construcción como tal, se ha considerado interesante analizarlas e incluirlas en el estudio de mercado, ya que se encuentran relacionadas, de alguna manera, con el sector de la construcción.

Demanda

Las constructoras y los contratistas se encuentran en una situación financiera débil y su único objetivo es terminar los proyectos de construcción ya iniciados y presupuestados. Por ello la compra de maquinaria de primera mano ha decrecido considerablemente y la decisión de compra ha girado hacia mercados con productos más baratos y de menor calidad.

La maquinaria de construcción de segunda mano está adquiriendo, cada vez, un mayor protagonismo en el mercado de la construcción sudanés, sobre todo de procedencia china. A su vez, debido a la incapacidad de hacer frente al desembolso necesario para la adquisición de maquinaria de construcción, el alquiler de maquinaria se ha convertido en una solución alternativa para muchas pequeñas y medianas constructoras locales.

El factor principal a la hora de realizar una compra o adquirir este tipo de productos es el precio. Otros factores como la calidad, el diseño, el servicio postventa prestado por el vendedor o el país de origen de la mercancía también son tenidos en cuenta, pero pasan a tener menos importancia en el proceso de compra de los clientes finales.

Distribución

La maquinaria para el sector de la construcción entra en el mercado sudanés a través de importadores - distribuidores y agentes locales que representan las diferentes marcas extranjeras. Las empresas líderes privadas mantienen relaciones comerciales con los principales importadores que les suministran la maquinaria que poseen en su cartera. Las importaciones se realizan bajo pedido, excepto la maquinaria de pequeño tamaño.

La forma más aconsejable de penetración en el mercado sudanés es la utilización de un agente local o un importador que tenga experiencia en el sector de la construcción, una sólida situación financiera y reputación en el mercado.

Acceso al mercado

Tras la secesión de Sudán del Sur, y debido a la acuciante falta de divisas, el Gobierno sudanés estableció una serie de listados de productos que no se consideran esenciales y para cuya importación no se conceden divisas. El Gobierno sudanés ha seguido con esta política de restricción



de todo tipo de importaciones, de forma que, a día de hoy, todas las operaciones de importación tienen que contar con la autorización del Banco Central de Sudán (BCS).

En virtud de una Decisión Ministerial de diciembre de 2017, se prohibió temporalmente la importación de una serie de productos. A su vez, el Gobierno sudanés estableció una serie de productos prioritarios para la importación, entre los que se encuentra la maquinaria de la construcción. De forma que este producto es considerado un producto “privilegiado” en términos de importación en Sudán, al ser considerado como uno de los productos prioritarios para el país.

En cuanto a las formas de pago, existen ciertos problemas en relación con los pagos a los exportadores europeos, ya que se bloquean las transferencias bancarias con Europa y las cartas de crédito tienen que abrirse en bancos libaneses, egipcios, saudíes o de países del Golfo Pérsico. Hoy en día, los empresarios sudaneses continúan realizando sus pagos a los exportadores europeos por medio de un sistema de triangulación de pagos a través de determinados países árabes (Arabia Saudí, Qatar, países del Golfo, Líbano, etc.).

En la actualidad, todas las máquinas de construcción analizadas en este estudio de mercado se encuentran exentas de aranceles.

Oportunidades del sector

Sudán está empezando a sentar las bases de su desarrollo gracias, en parte, al fomento de las infraestructuras que está realizando. Por tanto, el sector de la construcción y de la maquinaria de la construcción son mercados que jugarán un papel fundamental en este aspecto.

Ambos sectores presentan un gran potencial, aunque se trata de un potencial que no puede ser explotado en la actualidad ni en un futuro cercano, ya que el país todavía tiene que realizar importantes reformas económicas para permitir el desarrollo favorable de la actividad económica de dichos sectores.

Todo ello no obsta para que, en el sector de la maquinaria de la construcción sudanés, existan y puedan encontrarse determinados nichos de mercado y/u oportunidades de negocio específicas.

ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece
ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar
la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

900 349 000 (9 a 18 h L-V)
informacion@icex.es

www.icex.es



ICEX España
Exportación
e Inversiones