



INFORME  
DE FERIA

---

2019



# Egypt Projects / All In Build

**El Cairo**  
**14-16 de marzo de 2019**

Oficina Económica y Comercial  
de la Embajada de España en El Cairo

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



INFORME  
DE FERIA

24 de marzo de 2019  
El Cairo

Este estudio ha sido realizado por  
Daniel Rosselló Rubio

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial  
de la Embajada de España en El Cairo

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 114-19-041-8



# Índice

1. Perfil de la Feria	4
1.1. Ficha técnica	4
1.2. Perfil de los participantes	5
2. Descripción y evolución de la Feria	6
3. Tendencias y novedades presentadas	7
4. Valoración	8
4.1. Valoración de la participación española	8
4.2. Recomendaciones	8
5. Anexos	9





# 1. Perfil de la Feria



## 1.1. Ficha técnica

**Nombre:** EGYPT PROJECTS

**Fechas de celebración del evento:** 14 – 16 de marzo de 2019

**Frecuencia:** anual

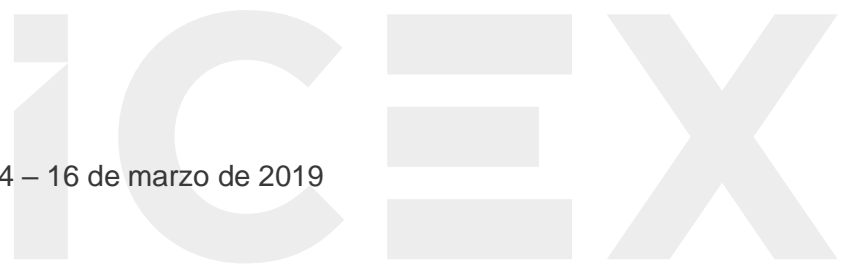
**Lugar de celebración:** Egypt International Exhibition center

**Horario de la feria:** 10:00 – 20:00

**Precios de entrada:** gratuita

**Sectores y productos representados:** Industria de la construcción y sus subsectores relacionados, entre ellos:

- Materiales de construcción
- Herramientas de construcción
- Revestimientos y pinturas
- Adhesivos & químicos
- Equipamiento & vehículos
- Tuberías & aguas
- Suelos, cerámicas e interiores
- Acero & estructuras
- Energía & Solar
- Exteriores & jardinería
- Circuitos eléctricos
- Seguridad & incendios





## 1.2. Perfil de los participantes

Entre los expositores en la feria EGYPT PROJECTS 2019 pudieron encontrarse empresas de diverso tamaño vinculadas a uno o varios de los sectores citados más arriba, además de agentes. Entre las empresas participantes de mayor importancia pueden citarse **Concretech, Sika, Delta Building Systems** y **Araco**.

La feria estuvo dominada principalmente por empresas egipcias, turcas, chinas e indias, con una limitada participación europea. Ninguna de las empresas acudió al evento bajo una agrupación oficial de su país de origen. No obstante, el evento sí gozó del apoyo de organismos oficiales europeos como **Business France** o la **Cámara de Comercio Italiana en Egipto**, además de otros asiáticos como **JETRO** (Japan External Trade Organization) y locales, como la **Federación de Industrias egipcias** y la **Cámara de Industrias de Ingeniería**.

En cuanto a la participación de las empresas españolas, esta estuvo limitada a las empresas proveedores de la empresa importadora Concretech, concretamente **Zb Group, Maderas Goiriz, Vifesa, Horpre, Poyatos** y **Frumecar**.





## 2. Descripción y evolución de la Feria

EGYPT PROJECTS 2019 se presenta como la feria más importante del sector de la construcción en África, punto de encuentro fundamental para los profesionales del sector.

Las previsiones apuntan a que Egipto capitalizará la mayor parte del crecimiento del mercado de la construcción y de las infraestructuras de toda la región del norte de África. El sector de la construcción es uno de los que más contribuyen a su PIB, y es considerado por el gobierno como estratégico y prioritario para el desarrollo del país. El mercado lo componen proyectos de tipo residencial, educativos, de museología, hospitales, hoteles y del sector comercial e industrial.

Según Fitch Solutions, el sector crecerá un 10,8% en 2019, impulsado por los proyectos destinados a satisfacer las necesidades de una población que no deja de aumentar. En total, actualmente existen 1.200 proyectos de construcción e infraestructuras activos en Egipto, valorados en más de 375.000 millones de dólares.

El espacio de la feria se compone de 1 pabellón, sumando un total de 13.000 situados en el *Egypt International Exhibition Center*. Las cifras oficiales de participación y actividades del evento, aportadas por los organizadores, son las siguientes:

- 13.700 visitantes
- 431 empresas expositoras
- 21 países
- 1.500 m<sup>2</sup> de espacio al aire libre

Por otro lado, el evento tiene lugar de manera paralela, en el mismo espacio, a las ferias **Metal & Steel**, **Fabex**, **Glass & Aluminum** y **Windoorex**.



### 3. Tendencias y novedades presentadas

No hubo grandes novedades respecto a las ediciones anteriores ni ningún espacio de especial relevancia. No obstante se debe señalar el enorme número de empresas dedicadas a los **suelos** y a los **revestimientos para interiores** y de **maquinaria de construcción**, desde filtros de arena hasta cementeras portátiles y generadoras de bloques de hormigón.

icex

## 4. Valoración

El evento es sin duda, junto a la feria **The Big 5 Construct Egypt**, el más importante del pujante sector de la construcción en el país. Considerando el estado del sector en el país y su positivo rumbo resulta sin duda una fecha a tener en cuenta para seguir la evolución del sector y establecer contacto con los principales jugadores del mismo.

Con la asistencia al evento se pudo además comprobar la preponderancia de las empresas egipcias en el sector, muy dependiente de los contactos y condicionado por la lucha de precios a la baja. En cuanto a las empresas extranjeras, las empresas turcas demostraron ser las principales competidoras de España, pues gozan de una calidad similar pero ofrecen precios mucho más competitivos.

### 4.1. Valoración de la participación española

La participación de empresas españolas estuvo limitada a las ya mencionadas **Zb Group, Maderas Goiriz, Vifesa, Horpre, Poyatos y Frumecar**, socias de la empresa Concretech. Considerando el potencial del mercado esta participación es muy reducida y debería incentivarse un cambio de rumbo, promocionando la asistencia de empresas españolas incluso bajo un mismo pabellón.

### 4.2. Recomendaciones

Las empresas españolas de construcción encuentran muchas dificultades para acceder a las oportunidades del mercado egipcio, tanto por la complejidad del mercado, dependiente de conocer a un socio local, como por la competitividad en los precios —donde las empresas turcas gozan de una imbatible ventaja competitiva, y también las empresas indias y chinas, si bien estas últimas con productos de mucha menor calidad—.

Se debería por tanto promocionar la asistencia a este evento, facilitando el viaje al país y el registro en el mismo, pues supone una gran oportunidad para contactar con agentes e importadores del país. Acudir bajo un pabellón nacional daría visibilidad a las empresas españolas y facilitaría los contactos con socios locales, dando acceso a las enormes y crecientes oportunidades del mercado. Las empresas españolas asistentes manifestaron también las dificultades de acceso a financiación para sus empresas locales, a raíz de barreras impuestas por el Banco Nacional de Egipto. Fomentar la ruptura de estas barreras es fundamental para facilitar la realización de operaciones, caracterizadas por un gran valor y cuyo pago se prolonga en ocasiones más de 4 meses. Con todo ello se conseguirá el acceso a un potente mercado en el que las empresas españolas pueden aportar valor añadido, experiencia y conocimientos técnicos.





## 5. Anexos

**Organizador: Arabian German For Exhibitions**

➤ <https://www.arabian-german.com/>

ICEX

# ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

**Ventana Global**

900 349 000 (9 a 18 h L-V)  
informacion@icex.es

[www.icex.es](http://www.icex.es)



**ICEX** España  
Exportación  
e Inversiones