



INFORME
DE FERIA

2019



BOS / Business Opportunities Seminar

Abiyán

4-5 de abril de 2019

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Abiyán

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



INFORME
DE FERIA

15 de abril de 2019
Abiyán

Este estudio ha sido realizado por
Juan Carlos Peña Algarra

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Abiyán

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 114-19-041-8



Índice

1. Perfil del evento	4
1.1. Ficha técnica	4
1.2. Servicios y espacios ofrecidos a los asistentes	5
1.3. Sectores y productos representados	6
1.4. Perfil de los asistentes	6
1.5. Actividades de promoción de la feria por parte de la Ofecome	6
2. Descripción y evolución de la Feria	8
2.1. Descripción de las actividades del foro	8
2.2. Participación de las empresas españolas	13
3. Tendencias y novedades presentadas	15
4. Valoración	16
4.1. De la estructura y utilidad del evento	16
5. Anexos	17
5.1. Anexo I. Programa de las jornadas del BOS 2019	17





1. Perfil del evento

1.1. Ficha técnica

BOS / Business Opportunities Seminar 2019

Fechas de celebración	4-5 de abril de 2019
Fechas de la próxima edición	por determinar
Frecuencia	Bianual (alternando Abiyán y otra ciudad en un país miembro)
Lugar de celebración	Sede del Banco Africano de Desarrollo. Avenue Lamblin, Plateau, Abiyán
Horario de la feria	8.30 h - 17.30 h
Precios de entrada	Gratuita
Sectores y productos representados	Consultoría, Recursos Humanos, Agricultura, TICs, Energía eléctrica, Infraestructuras, Agua y Saneamiento, Arquitectura y Desarrollo Urbano, Energías renovables
Página Web	https://frmb.afdb.org/?page=bos&subpage=about



1.2. Servicios y espacios ofrecidos a los asistentes

El día 3 de abril, antes de inaugurarse el seminario de oportunidades de negocio, los responsables del Banco en el sector de infraestructuras y transporte presentaron el **Fondo de Desarrollo Urbano y Municipal** (UMDF, por sus siglas en inglés).

Durante el seminario organizado por el Banco Africano de Desarrollo (BAfD) los días 4 y 5 de abril de 2019, tuvieron lugar las siguientes actividades:

- Sesión informativa sobre las **estrategias y prioridades del BAfD**, haciendo especial hincapié en el papel del banco en África del Oeste.
- Sesión informativa sobre la **política del BAfD en la integración regional**.
- Sesiones sobre la **participación del sector privado en los proyectos del Banco**. Se presentaron los proyectos, así como los productos financieros.
- Sesión informativa sobre las **actividades del Banco en los sectores de la energía**: presentación general y proyectos en tramitación.
- Sesión informativa sobre las **actividades en los sectores de la agricultura y el desarrollo humano**: presentación general y proyectos en tramitación.
- Sesión informativa sobre las **actividades en los sectores del agua y el saneamiento**: presentación general y proyectos en tramitación.
- Sesión informativa sobre las **normas y procedimientos para la adquisición de bienes y servicios para proyectos** financiados por el BAfD.
- Sesión informativa sobre las **normas y procedimientos para la adquisición institucional de bienes, obras y servicios** del Banco Africano de Desarrollo.
- Sesión introductoria a las **políticas del BAfD sobre integridad y anticorrupción**
- Sesiones con empresas privadas y su experiencia de colaboración con el BAfD.
- **Reuniones B2B** con expertos de los distintos sectores del Banco.

Adicionalmente, se ofrecieron las siguientes facilidades:

- Salas del BAfD para la celebración de las conferencias, sesiones y seminarios.
- Espacio para la presentación realizada por el Consejero Principal español en el Banco y la Consejera Económica y Comercial de la Oficina en Abiyán
- Servicio de Wi-Fi (nombre de usuario y clave personales).
- Espacio para pausas café, especialmente enfocados al *networking*.
- Souvenir de *pagne*.
- Acreditación individual.



1.3. Sectores y productos representados

Este evento ha tenido una duración de dos días y se ha dividido en seis sesiones de interés:

- Visión global sobre la política, estrategias y prioridades del Banco.
- La manera de hacer negocios entre el Banco y el sector privado.
- Operaciones sectoriales del Banco.
- Reglas y procedimientos de acceso a licitaciones.
- Políticas del Banco sobre la lucha contra la corrupción.
- Ejemplos concretos de proyectos de colaboración con el Banco.

Los países de actuación del BAfD se estructuran en torno a cinco **regiones**, y un gran número tuvo representación durante las conferencias:

- **África del Norte:** Argelia, Egipto, Marruecos, Túnez, Libia, Mauritania
- **África del Oeste:** Burkina Faso, Costa de Marfil, Ghana, Liberia, Mali, Nigeria, Senegal, Sierra Leona, Togo, Benín, Cabo Verde, Gambia, Guinea, Guinea-Bissau, Níger.
- **África del Este:** Etiopía, Kenia, Ruanda, Sudán del Sur, Tanzania, Uganda, Burundi, Comoras, Yibuti, Eritrea, Seychelles, Somalia, Sudán
- **África Central:** Camerún, República Centroafricana, República democrática del Congo, Gabón, Chad, Congo, Guinea Ecuatorial
- **África del Sur:** Angola, Botsuana, Lesoto, Madagascar, Santo Tomé y Príncipe, Suazilandia, Malawi, Islas Mauricio, Mozambique, Namibia, Sudáfrica, Zambia, Zimbabue.

Durante el seminario, responsables de varias regiones se conectaron mediante videoconferencias desde sus oficinas regionales. Los asistentes tuvieron la oportunidad de asistir a dichos seminarios.

1.4. Perfil de los asistentes

Los asistentes a esta edición del BOS pueden categorizarse en los siguientes grupos:

- Empresas privadas de los sectores representados: consultores, contratistas, proveedores, etc. interesadas en conocer los proyectos y la forma de trabajar del Banco
- Representantes de distintas instituciones, como la Oficina Comercial, organismos de promoción autonómicos o el propio personal del BAfD.

1.5. Actividades de promoción de la feria por parte de la Ofecome

La participación en este evento del Banco Africano de Desarrollo se organizó junto con la participación en el Partenariado Multilateral celebrado en Dakar los días anteriores. De ahí que numerosas empresas llegasen a Abiyán procedentes de Dakar. El departamento de Multilaterales



del ICEX en Madrid fue el encargado de difundir el contenido del seminario y los plazos de inscripción. La Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Abiyán redirigió a ICEX aquellas empresas y organismos de promoción exterior españoles interesados en asistir al seminario del BAfD. 22 empresas respondieron positivamente a la convocatoria, así como los organismos de promoción exterior de Canarias (PROEXCA), Andalucía (EXTENDA), Cataluña (*Catalonia Trade & Investment*) y País Vasco (*Basque Trade & Investment*). Estas empresas contaron con asistencia de la Oficina antes y durante el seminario. Al margen de la participación en los seminarios del BOS, a cada participante se le ofreció la posibilidad de concertar dos reuniones con entidades o empresas marfileñas de su interés. Se concertaron reuniones para las empresas ARPA, GLOBALTEC, TPF GETINSA, SIGNE, NIPSA e INGENIA, así como a PROEXCA con el Ministerio de Turismo marfileño.

El primer día del seminario, antes del comienzo de las sesiones del Banco, se organizó una sesión informativa para las empresas españolas. En ella, el representante español en el consejo del BAfD y la consejera de la Oficina Económica y Comercial de Abiyán presentaron el Banco, explicaron el interés del seminario para conocer cómo trabaja el Banco y el apoyo que la Oficina puede ofrecer a las empresas, así como consejos prácticos para aprovechar la asistencia al Seminario.

Durante los dos días del seminario, se reservó un espacio para el almuerzo con el objetivo de facilitar el *networking* entre las empresas españolas participantes.

Se organizó también una actividad adicional de *networking* con empresas marfileñas. El 04 de abril se invitó a empresas marfileñas y responsables del Banco Africano a un cóctel en la Residencia del Embajador de España. A este evento acudieron los participantes españoles en el BOS, así como el personal de la Oficina Económica y Comercial en Abiyán.



Fuente: Oficina Económica y Comercial de Abiyán.



2. Descripción y evolución de la Feria

2.1. Descripción de las actividades del foro

A continuación, se detalla el contenido de los seminarios y eventos que tuvieron lugar durante el foro, por orden cronológico y organizado en seis grandes bloques.

Bloque I: Panorama general del grupo del Banco Africano de Desarrollo: 04 de abril

Sesiones dirigidas a ofrecer información sobre las grandes estrategias y políticas del BAfD, con especial énfasis en África del Oeste.

9:00h-9:10h

Sesión de bienvenida e introducción al BAfD.

La vicepresidenta del Departamento de finanzas del BAfD (Mme B.S. TSHABALALA) dio la bienvenida y presentó el contenido del evento, los objetivos y expectativas del mismo y las claves de la estrategia actual del BAfD. Posteriormente, el director del Departamento de movilización de recursos y partenariados, el Sr. Désire VENCATACHELLUM, realizó una breve introducción sobre la institución, haciendo un balance de las necesidades de la región y la actividad del BAfD hasta el momento.

9:10h-9:25h

Estrategias y prioridades del BAfD para la transformación de África con énfasis en la actividad del Banco Africano de Desarrollo en África Occidental

Durante esta ponencia, se presentó la misión del Banco Africano de Desarrollo: “Estimular el desarrollo económico sostenible y el progreso social en sus países miembros regionales, contribuyendo así a la reducción de la pobreza”, los desafíos y oportunidades de inversión en África (como, por ejemplo, la capacidad de desarrollar 300 GW en proyectos de energías renovables para 2030), el marco estratégico del BAfD, el modelo de prestación de negocios y los principales instrumentos de financiación, dependiendo del organismo del grupo.

9:25h-10:00h

Preguntas y respuestas

Las preguntas de esta sesión giraron fundamentalmente en torno a la capacidad del Banco para conseguir sus objetivos y a los principales desafíos a afrontar, como la falta de acceso a la electricidad o agua potable entre otros.



10:00h-10:15h

La política del BAfD en el sector de la integración regional

Durante esta ponencia, la vicepresidencia del Departamento de desarrollo regional, integración y prestación de servicios, explicó detalladamente los 5 ejes esenciales en torno a los cuales se establece toda su estrategia y políticas, conocidos como los “High Five” del BAfD: integrar África, industrializar África, alimentar a África, suministrar energía a África y mejorar la calidad de vida de las personas de África. Asimismo, se hizo énfasis en los cambios en el entorno mundial y la forma en la que el banco se está adaptando a ellos. También presentó las lecciones aprendidas por el Banco y los principales proyectos que se están llevando a cabo como el proyecto de interconexión entre Etiopía y Sudán del Sur por 400 KV o el proyecto en África Central de la carretera transafricana.

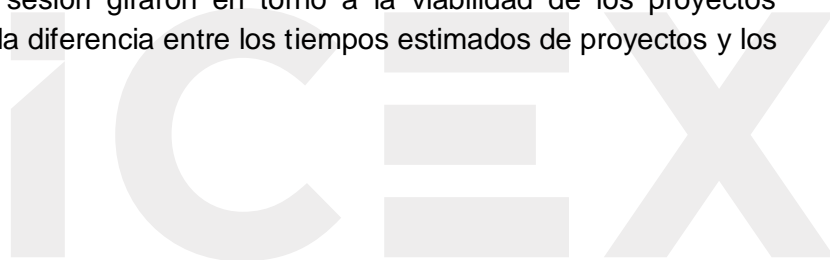
10:15h-10:45h

Preguntas y respuestas

Las preguntas y respuestas de esta sesión giraron en torno a la viabilidad de los proyectos regionales realizados por el banco y a la diferencia entre los tiempos estimados de proyectos y los tiempos reales de ejecución.

10:45h-11:15h

Descanso para café



Bloque II: Hacer negocios con el sector privado del Banco Africano de Desarrollo: 04 de abril

Sesiones orientadas a presentar los proyectos y experiencias del sector privado con el banco, la mejor manera de acceder a dichos proyectos y brindar información sobre los distintos productos financieros para el sector privado.

11:15h-11:45h

Actividades en las áreas de desarrollo del sector privado: descripción general y proyectos en activo.

Durante esta ponencia, la vicepresidencia del Departamento de sector privado, infraestructura e industrialización, presentó los proyectos vigentes del BAfD en los sectores de interés, haciendo hincapié en los de Infraestructuras y Desarrollo Urbano.

11:45h-11:55h

Productos financieros para el sector privado.

Durante esta ponencia, la vicepresidencia del Departamento de finanzas presentó los productos y servicios financieros del BAfD. Se presentaron además los distintos organismos del grupo del BAfD:



Banco Africano de Desarrollo, Fondo Africano de Desarrollo y Fondo especial de Nigeria, así como las condiciones de préstamo de cada uno.

11:55h-13:00h
Preguntas y respuestas

13:00h-13:05h
Foto de grupo.



Fuente: Banco Africano de Desarrollo.

13:05h-14:30h
Pausa para el almuerzo.

Bloque III: Operaciones Sectoriales: 04 de abril

Sesiones orientadas a brindar información acerca de los distintos sectores de interés del banco, así como de sus actividades y proyectos.



14:30h-15:00h

Actividades en los sectores de energía: descripción general y proyectos en activo.

15:00h-15:30h

Preguntas y respuestas

15:30h-16:00h

Actividades en los sectores de agricultura y desarrollo humano: descripción general y proyectos en activo.

16:00h-16:30h

Preguntas y respuestas

16:30h-17:00h

Descanso para café

17:00h-17:15h

Actividades en los sectores de agua y saneamiento: descripción general y proyectos en activo.

17:15h-17:45h

Preguntas y respuestas

Bloque IV: Política y procedimientos de adquisiciones 05 de abril

Sesiones orientadas a brindar información acerca de los procedimientos de contratación del BAfD, las ventajas de ser adjudicatario de contratos del BAfD y sobre cómo identificar oportunidades de negocio y optimizar las posibilidades de resultar adjudicatario.

09:00h-09:15h

Normas y procedimientos para la adquisición de bienes y servicios para proyectos financiados por el Banco Africano de Desarrollo

Durante esta ponencia, se explicó detalladamente la mejor manera de proceder para resultar adjudicatarios de proyectos de adquisición de bienes y servicios financiados por Banco Africano de Desarrollo.

09:15h-09:30h

Normas y procedimientos para las compras institucionales de bienes y servicios del Banco Africano de Desarrollo

Durante esta ponencia, se explicó detalladamente la mejor manera de proceder para resultar adjudicatarios de proyectos de adquisición institucionales de bienes y servicios por parte del Banco Africano de Desarrollo.

09:30h-10:15h

Preguntas y respuestas



Se trataron preguntas muy concretas sobre cómo maximizar las oportunidades de ganar proyectos para resultar adjudicatarios y si algunos países podían resultar favorecidos en licitaciones concretas.

Bloque V: Integridad y anticorrupción 05 de abril

10:15h-10:30h

Introducción a las políticas del BAfD sobre la integridad y la lucha contra la corrupción

Durante esta ponencia, personal del despacho del presidente del Banco, presentó la postura y distintas políticas del banco en materia de integridad y lucha contra la corrupción. Asimismo, se expusieron proyectos específicos realizados por el banco en dichos ámbitos.

10:30h-11:00h

Preguntas y respuestas

11:00h-11:30h

Descanso para café

Bloque VI: Experiencias de colaboración con el Banco Africano de Desarrollo 05 de abril

11:30h-12:15h

Ponencias del sector privado sobre su experiencia de colaboración con el BAfD

Durante esta sesión, dos empresas compartieron su experiencia con el Banco. Durante la primera ponencia, el Director Financiero de la empresa francesa SOCO PRIM habló sobre la concepción, financiación, construcción, explotación y mantenimiento del puente Henry Konan Bedié en Abiyán. En la segunda ponencia, se habló de la construcción y explotación de la central de energía de Azito, así como de la contribución del banco a este proyecto.

12:15h-12:45h

Preguntas y respuestas

Las preguntas fueron fundamentalmente dirigidas hacia la posibilidad de supresión del coste del peaje del puente Henry Konan Bedié y hacia el motivo del Banco para realizar la central de energía de Azito, ya que, según los presentes, entra en contradicción con la política del Banco de realizar proyectos de energías renovables.

12:45h-12:50h

Acto de clausura

El director del Departamento de movilización de recursos y partenariados, Désire VENCATACHELLUM, clausuró el seminario agradeciendo a los asistentes su participación.



12:50h-14:00h

Pausa para el almuerzo.

14:00h-17:00h

Reuniones B2B con los distintos departamentos técnicos.

Repartidas en distintas salas y horarios, las empresas pudieron asistir a reuniones con responsables de distintos departamentos del BAfD. Dichas reuniones fueron las siguientes:

1. Infraestructuras, transporte y desarrollo urbano
2. Desarrollo de PYMES, microfinanzas y desarrollo del sector privado
3. Industria, minería y canteras
4. Salud, social, educación y empleo para jóvenes
5. Finanzas y experiencia en esquemas de garantía
6. Estrategia y políticas
7. Integración regional
8. Adquisición de proyectos y adquisición institucional
9. Comunicación y TICs
10. Partenariados
11. Agua y saneamiento
12. Agricultura
13. Energías renovables, cambio climático y crecimiento sostenible
14. Electricidad y energía
15. Desembolsos

Inicialmente planteadas como reuniones B2B, estos encuentros se desarrollaron finalmente de manera conjunta con las empresas especializadas en cada sector. Durante las reuniones, cada departamento se presentó un poco más en profundidad para luego dejar paso a rondas de preguntas y respuestas.

En la reunión con el departamento de infraestructuras, transporte y desarrollo urbano, las preguntas de las empresas asistentes se centraron principalmente en los procedimientos concretos para acceder a las licitaciones.

2.2. Participación de las empresas españolas

Asistieron un total de 22 empresa españolas, que se indican a continuación:

- | | |
|------------------------|----------------------------|
| 1. INERCO | 5. EDIBON INTERNATIONAL SA |
| 2. NIPSA | 6. SOLARNUB |
| 3. DELTALENE EJIDO SLU | 7. INDRA SISTEMAS S.A. |
| 4. ARPA EMC | 8. INDRA MINSAIT |

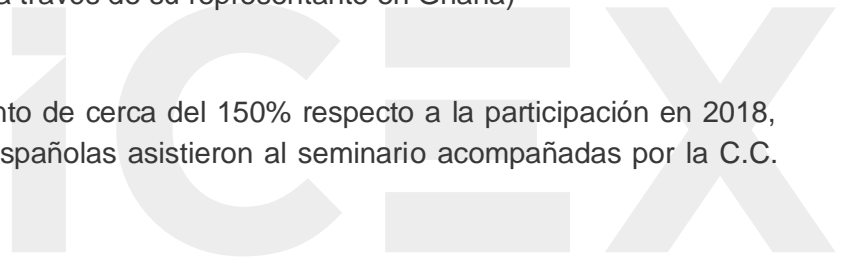


- | | |
|-------------------------------|---|
| 9. PORTOCARRERO TENDERS SL | 17. AIS S.A. |
| 10. ELEC NOR | 18. TAESA |
| 11. PMS INTERNATIONAL SL | 19. GLOBALTEC DESARROLLOS E INGENIERIA S.A. |
| 12. PATENTES TALGO SLU | 20. GREENING ENGINIERIA |
| 13. PROINTEC (INDRA SISTEMAS) | 21. MICROPLUS WEST AFRICA |
| 14. GRUPO TECOPY | 22. SIGNE |
| 15. TPF GETINSA EUROESTUDIOS | |
| 16. LOGIHEALT SL | |

También asistieron al evento representantes de los siguientes organismos de promoción exterior:

1. ICEX (organizador de la actividad)
2. EXTENDA
3. PROEXCA (a través de su representante en Dakar)
4. Catalonia Trade & Investment (a través de su representante en Ghana)
5. Basque Trade & Investment

Esta participación supone un incremento de cerca del 150% respecto a la participación en 2018, año en el que nueve (09) empresas españolas asistieron al seminario acompañadas por la C.C. Madrid.





3. Tendencias y novedades presentadas

Los temas tratados en el Business Opportunities Seminar 2019 son los mismos que se trataron en la edición 2018. El objetivo de este evento celebrado anualmente es presentar las actividades y políticas del Banco.

La novedad en esta edición de 2019 ha sido la sesión con los casos prácticos de SOCOPRIM y AZITO.





4. Valoración

4.1. De la estructura y utilidad del evento

El objetivo del seminario es dar a conocer la actividad del Banco, su estructura y los procedimientos de licitación a las empresas participantes para que puedan convertirse en proveedores de bienes y servicios en los proyectos financiados por el Banco, así como en proveedores del Banco. Durante los dos días del evento se muestran tanto las oportunidades de negocio como los aspectos fundamentales que permiten participar en los procesos de licitación y las bases que rigen estos procesos. Se trata de poner en conocimiento de los asistentes la manera de trabajar del BAfD y poder así abordar las oportunidades de la forma más eficaz posible.

Las presentaciones son de carácter general y con información disponible en la página web del Banco. De ahí que la utilidad del seminario radique principalmente en ser la mejor oportunidad para acceder a los responsables del Banco, ya que es el momento en el que se muestran más accesibles a las empresas interesadas en trabajar con ellos tanto durante las ocasiones de *networking* como en las reuniones B2B.



5. Anexos

5.1. Anexo I. Programa de las jornadas del BOS 2019

JOUR 1 – JEUDI, 4 AVRIL 2019	
08:30 - 09:00	- Enregistrement
Session I – VUE D'ENSEMBLE DU GROUPE DE LA BANQUE AFRICAINE DE DEVELOPPEMENT	
09:00 – 09:05	- Remarques Introductives de Mme B.S. Tshabalala, Vice-Présidente, Complexe Finance, Banque africaine de développement
09:05 – 09:10	- Allocution de M. Désire Vencatachellum, Directeur, département de la Mobilisation de ressources et des partenariats, Banque africaine de développement
09:10 – 09:25	- Stratégies et priorités de la BAD pour transformer l'Afrique avec un accent particulier sur la Banque africaine de développement en Afrique de l'ouest <i>Par le bureau du 1er vice-président</i>) Département de la stratégie et des politiques opérationnelles (SNSP)
09:25 – 10:00	- Questions- réponses
10:00 – 10:15	- La politique de la BAD dans le secteur de l'Intégration régionale <i>Par la vice-présidence, Développement régional, Intégration et prestation de services</i>) Bureau de la coordination de l'intégration régionale (RDRI)
10:15 – 10:45	- Questions- réponses
10:45 – 11:15	- Pause de réseautage
Session II – FAIRE AFFAIRE AVEC LE SECTEUR PRIVE DE LA BANQUE AFRICAINE DE DEVELOPPEMENT	
11:15 – 11:45	- Activités dans les domaines de développement du secteur privé: aperçu et pipeline de projets <i>Par la vice-présidence, Secteur privé, Infrastructure et Industrialisation</i>) Département du développement du secteur financier (PIFD)) Département de l'industrie et du développement du commerce (PITD)) Département de l'infrastructure, villes et développement urbain (PICU)
11:45 – 11:55	- Produits financiers pour le secteur privé <i>Par la vice-présidence, Finance</i>) Département de la Syndication et Solution client (FIST)
11:55 – 13:00	- Questions- réponses
13:00 – 13:05	- Photo de groupe
13:05 – 14:30	- Pause-déjeuner



Sesión III – OPERACIONES SECTORIELLES**14:30 – 15:00 - Actividades dans les secteurs de l'énergie: aperçu et pipeline de projets**

Par la vice-présidence, Energie, Climat et Croissance verte

) Département du changement climatique et de la croissance verte (PECG)

) Département de l'énergie renouvelable et de l'efficacité énergétique (PERN)

15:00 – 15:30 - Questions- réponses

15:30 – 16:00 - Activités dans les secteurs de l'agriculture et du développement humain: aperçu et pipeline de projets

Par la vice-présidence, Agriculture, Développement humain et social

) Département de l'agriculture et de l'agro-industrie (AHAI)

) Département du capital humain, de la jeunesse et du développement des compétences (AHHD)

) Département du Genre, Femmes et Société civile (AHGC)

16:00 – 16:30 - Questions- réponses

16:30 – 17:00 - Pause de réseautage

17:00 – 17:15 - Activités dans les secteurs de l'eau et de l'assainissement: aperçu et pipeline de projets

) Département de l'eau et de l'assainissement (AHWS)

17:15 – 17:45 - Questions- réponses

JOUR 2 – VENDREDI 5 AVRIL 2019**Session IV – ACQUISITION**

09:00 – 09:15 - Règle et procédures pour l'acquisition des biens et services pour les projets financés par la Banque africaine de développement

Par le bureau du 1er vice-président

) Département des acquisitions et inspection (SNFI)

09:15 – 09:30 - Règles et procédures pour les achats Institutionnels de biens, travaux et services de la Banque africaine de développement

Par la vice-présidence, Services Institutionnels

) Département des services généraux et des achats (CHGS)

09:30 – 10:15 - Questions- réponses

Session V – INTEGRITE ET ANTI-CORRUPTION

10:15 – 10:30 - Introduction aux politiques de la BAD sur l'intégrité et la lutte contre la corruption

Par le bureau du Président

) Bureau de l'intégrité et de l'anti-corruption (PIAC)

10:30 – 11:00 - Questions- réponses

11:00 – 11:30 - Pause de réseautage

Session VI – EXPERIENCE DE COLLABORATION AVEC LA BANQUE AFRICAINE DE DEVELOPPEMENT

11:30 – 12:15 - Discussion de groupe avec le secteur privé sur leur expérience de collaboration avec la BAD

12:15 – 12:45 - Questions- réponses

12:45 – 12:50 - Allocution de clôture

par M. Désire Vencatachellum le directeur, département de la Mobilisation de ressources et des partenariats – Banque africaine de développement

12:50 – 14:00 - Pause-déjeuner

14:00 – 17:00 - Séances individuelles avec les départements techniques



ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

900 349 000 (9 a 18 h L-V)
informacion@icex.es

www.icex.es



ICEX España
Exportación
e Inversiones