



INFORME  
DE FERIA

---

2019



# NPPES / NUCLEAR POWER PLANTS II. EXPO & VI. SUMMIT

**Estambul**

**5 y 6 de marzo de 2019**

Oficina Económica y Comercial  
de la Embajada de España en Estambul

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



INFORME  
DE FERIA

12 de marzo de 2019  
Ankara

Este estudio ha sido realizado por  
Ana María Martín del Moral

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial  
de la Embajada de España en Ankara

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 114-19-041-8



# Índice

1. Perfil de la Feria	4
1.1. Ficha técnica	4
2. Descripción y evolución de la Feria	6
3. Tendencias y novedades presentadas	11
4. Valoración	13
5. Anexos	14
5.1. Información web	14
5.2. Programa de la feria	15

icex



# 1. Perfil de la Feria

## 1.1. Ficha técnica

### NPPES / NUCLEAR POWER PLANTS II. EXPO & VI. SUMMIT

<b>Fechas de celebración:</b>	Del 5 al 6 de marzo de 2019
<b>Fechas de la próxima edición:</b>	Marzo de 2020
<b>Frecuencia, periodicidad:</b>	Anual
<b>Lugar de celebración:</b>	Pullman Istanbul Airport Hotel & Convention Center 1. Asena Sok No:15 34295 – Bahçelievler – Estambul, Turquía
<b>Horario de la feria:</b>	5 de marzo 8:00-18:00 6 de marzo 9:00-17:00

### Precios de entrada y del espacio

Los visitantes pudieron adquirir una entrada gratuita a través de la página web de la feria [nuclearpowerindustryexpo.com](http://nuclearpowerindustryexpo.com)

El precio del alquiler de espacio se estableció por metro cuadrado, sumado un 18% de IVA:

299€ + 18% VAT	M <sup>2</sup>
----------------	----------------

### Sectores y productos representados

**NPPES** es la feria de referencia para conocer el panorama de la industria nuclear en Turquía, sector en pleno auge en Turquía a la vista de los desarrollos actuales en el país. El evento ofrece información sobre proyectos, planes, productos y soluciones para el sector nuclear en Turquía, y



cuenta con la ventaja de permitir entrar en contacto con actores más relevantes, tanto locales como internacionales de la industria nuclear con intereses en el país.

El perfil de los participantes en la feria es muy variado: empresas del sector público, productores independientes de energía, empresas de ingeniería, adquisición y construcción, especialistas en licencias, empresas de financiación, representantes del gobierno, proveedores de equipos, abogados, consultores, empresas turcas con intereses y recursos para invertir en energía nuclear, representantes de asociaciones y cámaras de comercio con interés en desarrollar el sector nuclear en mercado, empresas de investigación y desarrollo, directores de empresas de ingeniería y construcción, proveedores de equipos y servicios de energía nuclear, economistas y analistas de la energía para instituciones financieras y de inversión.

#### **Otros datos de interés.**

Para llevar a cabo una óptima labor de comunicación, la organización permite contar con traductores de turco a inglés, con el único requisito de la entrega de un pasaporte.

Es posible contratar reuniones B2B de media hora de duración con aquellos actores implicados en el desarrollo de proyectos de plantas nucleares en Turquía.

El evento cuenta con la posibilidad de contratar entre once diferentes paquetes de patrocinio, aquel que se ajuste mejor a lo que el contratante busca.

## 2. Descripción y evolución de la Feria

Esta edición se ha celebrado en el espacio dedicado a convenciones del Pullman Istanbul Hotel, cercano al antiguo Aeropuerto de Atatürk. Todo el evento se desarrolló en el espacio que el hotel dispone para este tipo de actividades. Aquellos países con un mayor número de empresas contaron con pabellones nacionales concentrando a todas las asistentes. El resto de las empresas se exhibieron en pabellones individuales.

La sala de conferencias y de encuentros B2B entre empresas se situó aparte, mientras que el escenario dedicado a presentaciones y el espacio para café y comidas se encontraban integrados en la zona de pabellones.

### Patrocinadores

Main Sponsors: ROSATOM, AKKUYU NUCLEAR.

Gold Sponsors: ASSYSTEM ENVY, ENKA, ÇIMTAŞ, ATA FREIGHT, GEODIS, HSS, MARE SUPPLY

Silver Sponsors: GEDIK KAYNAK, INTERCON, ENPRODE, SARENS MAKZUME, TÜV SÜD, ÇİLTUĞ A.Ş., ARMA.

Knowledge Partners: AKSAN LAW FIRM, BOSCA LAW, EKINOKS HUKUK

Sectorial Sponsors & strategic partners: EMIROGLU MACHINERY, TÜV AUSTRIA, PILLSBURY, NBN, SANAYI GAZETESI, SINTEK, GGN GURGENLER, TIS, IDEC, HAREKET, TTSO



## Datos de participación

En esta edición de marzo de 2019 ha contado con la participación de 998 asistentes, 438 nacionales y 560 internacionales. Los países europeos han sido los que más presencia han tenido en la feria, con un 76% de participación, seguido de países del sureste asiático con un 18% de participación y, por último, Norteamérica con un 6%. La mayoría de los participantes pertenecen al sector de la energía nuclear, aunque también se ha registrado la asistencia de firmas de consultoría legal, industria pesada, construcción, acero o industria de navegación.

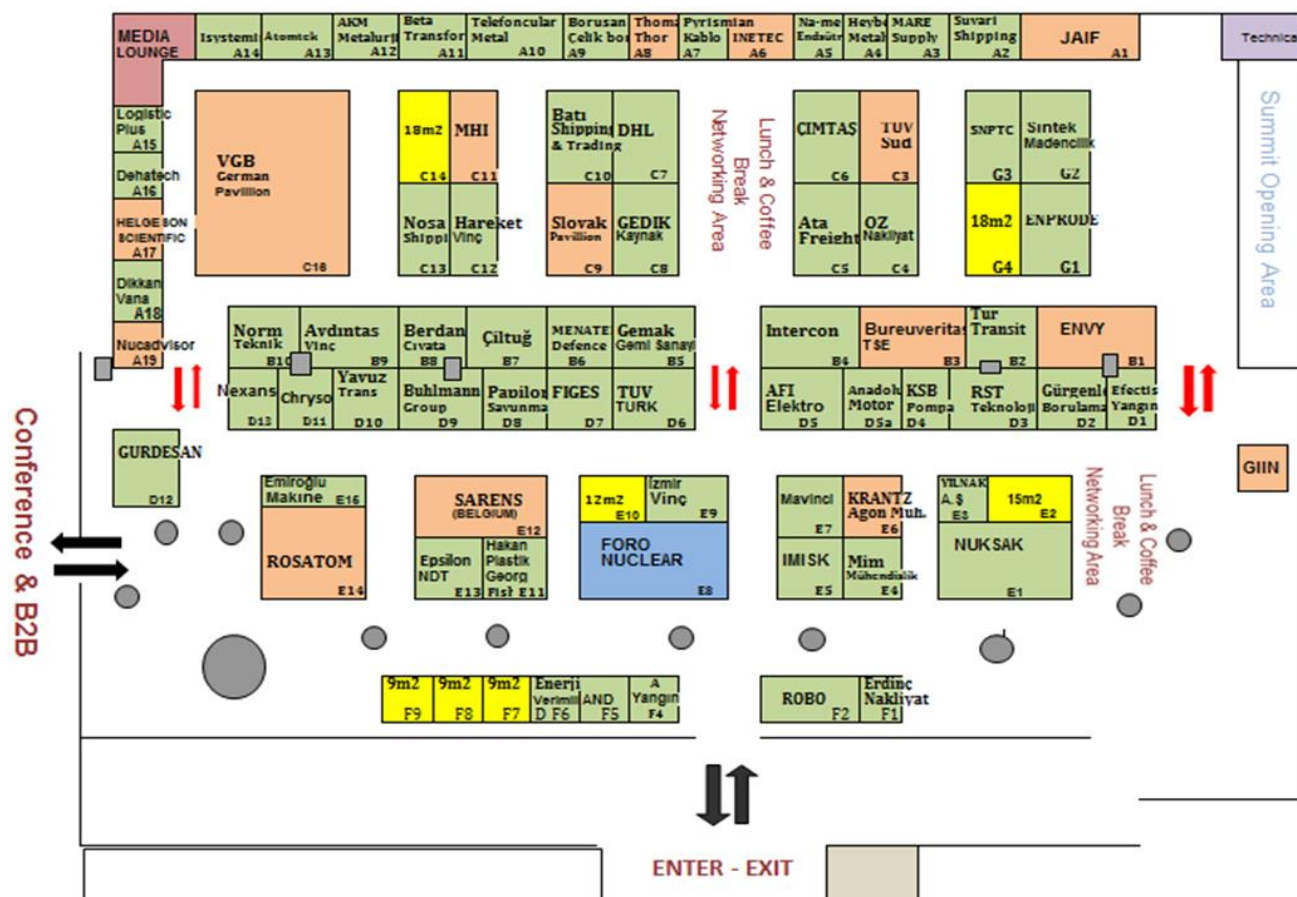
La participación ha estado claramente liderada por el sector privado.

Visitante	Porcentaje de participación
SECTOR PRIVADO	75%
SECTOR PÚBLICO	10%
PRENSA	5%
ACADÉMICO	10%

El evento ha contado con la participación de 115 expositores, la gran mayoría de origen turco, aunque también hubo presencia de otros países, con gran presencia de empresas europeas.

País expositor	Porcentaje de participación
TURQUÍA	57%
ALEMANIA	16%
REPÚBLICA CHECA	12%
ESPAÑA	6%
ESTADOS UNIDOS	2%
ESLOVENIA	2%
FRANCIA	2%
JAPÓN	2%
HOLANDA	1%

La feria se celebró en una superficie de 1385 m<sup>2</sup> dispuesta por el Pullman Istanbul Hotel, distribuida de la siguiente forma:



Durante la celebración de la feria, se programaron 325 reuniones B2B, entre participantes de más de 60 países.

Las charlas, ponencias y debates contaron con 76 ponentes internacionales.



## Participación de empresas españolas

En esta edición de la NPPES, han estado presentes siete empresas españolas como expositoras y una como empresa de gestión de reuniones B2B.

- **ENUSA:** se trata de su primera participación en una feria de energía nuclear en Turquía. La empresa ha decidido introducirse en el mercado turco por las dificultades que presenta el panorama nuclear en Europa y las buenas perspectivas en Turquía. La empresa centra su actividad en la fase inicial de los ciclos de combustible, suministrando uranio enriquecido a las empresas eléctricas propietarias de las centrales nucleares españolas. Así mismo, trabaja en el diseño completo del combustible nuclear y sus ensamblajes, además de los procesos de ingeniería y gestión del uso de combustible.
- **NEWTESOL:** su presencia en la feria estuvo principalmente motivada por la reciente joint-venture firmada con un socio turco para proveer a la empresa local de asistencia técnica en la fabricación de componentes nucleares. La empresa trabaja en técnicas de soldadura innovadoras, control de calidad y asistencia en sus trabajos y equipamientos de componentes nucleares.
- **CLUSTER DE LA INDUSTRIA NUCLEAR DE CANTABRIA:** se trata de una organización empresarial que nace como punto de encuentro entre todos los agentes del sector de la industria nuclear de Cantabria. El cluster asistió a la feria con la intención de acercarse al mercado nuclear turco y tratar de encontrar un buen *partner* local para introducirse en los potenciales proyectos del país. A raíz de su participación en la feria, el Cluster de la Industria Nuclear de Cantabria ha logrado suscribir un acuerdo de colaboración con su homólogo turco.
- **IDOM:** se trata de una empresa con presencia en una amplia variedad de sectores, y en la nuclear abarca todas las fases implicadas en la construcción y gestión de una central nuclear, desarrollo y gestión de energía de fusión, uso y gestión de materiales radiactivos y su seguridad y utilización de radiaciones ionizantes.
- **EMPRESARIOS AGRUPADOS:** ha trabajado en las primeras fases del proyecto Akkuyu como en las fases más avanzadas en colaboración con empresas turcas. Su participación en la feria se ha centrado especialmente en consolidar su actividad en Turquía. La empresa cubre todos los tipos de diseños de reactor, la cooperación con proveedores y suministradores de turbogeneradores y la aplicación de códigos, normas y requisitos reguladores americanos y europeos.

- **TAIM WESER:** Turquía se presenta como un mercado potencial para esta empresa en el ámbito de fabricación de estructuras metálicas, por lo que asistir a la feria les ha servido para explorar esta posibilidad. Su actividad principal en el sector nuclear se centra en el suministro de instalaciones nucleares, además de servicios de renovación y modernización de instalaciones nucleares.
- **TECNATOM:** se trata de una empresa española cuyas actividades principales son servicios de inspección e integridad estructural, capacitación de personal de operación a través del uso de simuladores de alcance completo e ingeniería de soporte de operación de planta. Su presencia en la feria se ha visto principalmente impulsada para abordar el mercado nuclear turco y así explorar acuerdos de cooperación con compañías locales. Así, también consideran abordar mercados cercanos al turco como el egipcio o el saudí.
- **FORO DE LA INDUSTRIA NUCLEAR ESPAÑOLA:** asociación empresarial representante de la totalidad de la producción de eléctrica de origen nuclear, integrada por 55 empresas. Su labor en la feria fue de coordinación y asistencia al resto de empresas españolas participantes.
- **NUCLENOVA:** grupo de compañías asistente con la labor de organizar reuniones B2B entre empresas españolas e internacionales interesadas en profundizar en negociaciones sobre el sector nuclear turco.



En las imágenes: Pabellón de las empresas españolas presentes en NPPES de 2019

### 3. Tendencias y novedades presentadas

Turquía cuenta con planes para establecer abastecimientos de energía nuclear desde 1970. Hoy en día, los planes para la energía nuclear son un aspecto clave del objetivo del país para asegurar el crecimiento económico y suplir la escasez de abastecimiento energético, que busca cubrirse con alternativas eficaces y baratas como es la energía nuclear.

La primera planta de energía nuclear del país, en **Akkuyu** (en la provincia de Mersin), comenzó su construcción en abril de 2018 con el modelo BOT (Build-Own-Operate). Acontecimientos recientes han hecho que Rusia tome un papel de liderazgo en la oferta de financiamiento y construcción de 4 unidades de 1200 MWe de capacidad nuclear en el país. ROSATOM, empresa rusa líder en el proyecto de Akkuyu, es también dominante de otros proyectos en el mercado nuclear turco, y entrar a formar parte del mismo de la mano de las empresas rusas es la opción cada vez más factible.

El proyecto de Akkuyu logrará cubrir el 10% de las necesidades energéticas de todo el país.

Aunque al inicio de este año y cuando se convocó la feria, Turquía se mostraba como un mercado con una interesante oferta de ambiciosos proyectos nucleares, el futuro relativo a estos es incierto a día de hoy. Solo el proyecto de Akkuyu parece seguir adelante, mientras que los otros dos proyectos previstos han quedado estancados; aunque el aspecto de tratamiento de los residuos radiactivos está aún por especificar si se quedarán en Akkuyu o serán devueltos a Rusia.

Mediante un consorcio de empresas francesas y japonesas, se esperaba la construcción de una segunda planta en **Sinop**, cuyos planes de preparación comenzaron en 2008. Por otro lado, China y Estados Unidos firmaron un acuerdo en 2014 para el desarrollo y construcción de una tercera planta nuclear, sin localización aún especificada, también en Turquía. Al parecer, el proyecto de Sinop se ha paralizado, mientras que la colaboración entre China y Estados Unidos no parece avanzar.

Un cuarto proyecto previsto para el desarrollo de una pequeña mina de uranio en **Temrezli** (Sorgun-Yozgat) por una empresa americana ha visto sus autorizaciones de desarrollo revocadas por el gobierno turco en noviembre del año pasado. La empresa solicitó someter el caso a arbitraje en diciembre del año pasado.

Las empresas coinciden en que, siendo Turquía un país con grandes oportunidades para acceder al mercado nuclear, la inestabilidad del país y los obstáculos que presentan, dificultan su acceso a las empresas.

Sin embargo, la oportunidad está ahí, y asociándose con un buen socio local puede suponer una gran ventaja en un país en el que la escasez energética reclama soluciones baratas y efectivas.



En la imagen: Localización geográfica de los principales proyectos nucleares llevados a cabo en Turquía

## 4. Valoración

En base a la situación actual del mercado nuclear turco, la asistencia a esta feria resulta fundamental. Se trata de una de las ferias más importantes del sector a nivel regional, incluyendo los Balcanes, Oriente Medio y Rusia y su área de influencia.

El mercado turco de energía nuclear requiere conocer de primera mano su funcionamiento y acercarse a potenciales socios locales e internacionales que fortalezcan y aseguren la actividad de la empresa en el campo.

Aunque se trata de una feria joven como lo es el sector en el país, que ha arrancado hace relativamente pronto pese a contar con planes de desarrollo desde los años 80, el ambiente es profesional y de calidad. Grandes empresas de la industria, internacionales sobre todo, están presentes durante el desarrollo de la feria; al cargo de charlas y meetings que pueden facilitar el acceso al mercado. Por ejemplo, ROSATOM impartió un seminario para proveedores en base a la experiencia de Akkuyu. Puede consultarse el programa completo de conferencias durante la feria en el apartado de anexos.

Las charlas son continuas y el ambiente es dinámico y variado, con experiencias de profesionales del sector que acercan a los asistentes a la realidad del mercado nuclear turco.

La posibilidad de contar con meeting B2B facilita y dinamiza los encuentros entre potenciales socios, sumándose como una ventaja a la asistencia de la feria.

La participación española, aunque no fuese de las más altas, sí fue activa y demuestra el interés del sector español de querer abrirse a nuevos mercados con gran potencial. La variedad de motivos para asistir a la feria refleja los distintos estados de involucración española en el mercado nuclear turco. En general, las empresas están en fase de prospección del mercado, de acceder a socios locales y dar visibilidad al mercado español. Es muy recomendable asistir a la feria si se tiene interés en introducirse en el sector turco de la energía nuclear, ya que se puede acceder a información y potenciales socios que cubren todos los aspectos relacionados con el desarrollo y gestión de plantas nucleares en Turquía.



## 5. Anexos

### 5.1. Información web

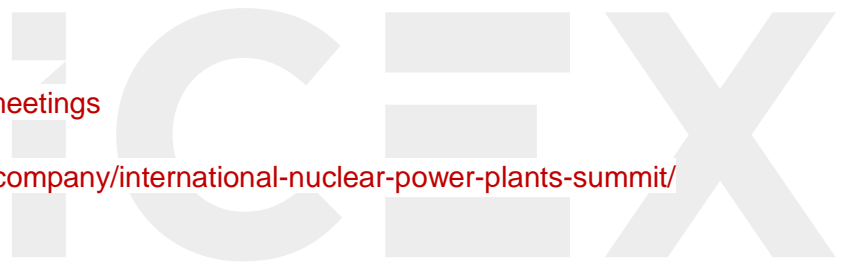
Página web de la NPPES

[nuclearpowerindustryexpo.com](http://nuclearpowerindustryexpo.com)

Redes Sociales

Twitter: [twitter.com/nuclearmeetings](https://twitter.com/nuclearmeetings)

Linkedn: [www.linkedin.com/company/international-nuclear-power-plants-summit/](https://www.linkedin.com/company/international-nuclear-power-plants-summit/)





## 5.2. Programa de la feria

### 05 March 2019, First Day

08:00-09:45

Registration & Coffee Break Time

09:45-10:45

#### Exhibition Area

Opening and Protocol Speeches

#### Erol Çubukçu, The Chair of the NPPES

Anton Dedusenko, Deputy Chairman of Akkuyu Nuclear Board of Directors & First Deputy CEO of REIN JSC

Chung, Jae-hoon, President, Korea Hydro & Nuclear Power (KHNP)

Nurettin Özdebir, President, Ankara Chamber of Industry (ASO)

Fatih Dönmez The Minister of Energy and Natural Resources (TBC)

10:45-12:30

#### Conference Room

Session I: Nuclear Expertise from France: A Wide Range of Value-Added Services for Newcomer Countries Driven by Safety and Performance

**Chair:** Philippe Pierrard, Regional Nuclear Counselor, CEA Delegation, Embassy of France in Turkey

Audrey Navon-Gross, Communications & Human Capacity Building Project Manager, I2EN

Michel Boivineau, International Cooperation Manager, International Affairs Department, IRSN

Jean-Yves Blanc, International Collaboration, Nuclear Energy Division, CEA

Haïkel Ben Aoun, Head of Development & International Relations, GIFE/French Nuclear Suppliers Group

12:30-13:30

Lunch & Networking Time

13:30 – 15:00

#### Conference Room

Session II: The Seminar for Suppliers of Akkuyu NPP Project operated by Rosatom



**Chair:** Alexander Voronkov, Regional Vice-President, Director of Rosatom Middle East and North Africa

Ibrahim Halil Dere, Nuclear Energy General Directorate General Manager (Acting), Ministry of Energy and Natural Resources, Republic of Turkey

Anton Dedusenko, Deputy chairman of Akkuyu Nuclear Board of Directors, First Deputy CEO of REIN JSC

Alexander Voronkov, Regional Vice-President, Director of Rosatom Middle East and North Africa

Evgeny Kozlov, Akkuyu NPP Project Director, REIN JSC

Bogdan Yudin, Head of Regulatory Compliance and Certification, AKKUYU NUCLEAR project company

**16:30-18:00**

**Conference Room**

Session III: Challenges for a Robust and Secure Nuclear Supply Chain: Globalisation, Localisation, Oversight and Safety Culture operated by IFNEC

**Chair:** Henri Paillere, Deputy Head, Division of Nuclear Technology Development and Economics (NTE), Nuclear Energy Agency (NEA)

Yusuf Ceylan, Head of Inspection Division, Turkish Atomic Energy Authority (TAEK)

Greg Kaser, Staff Director, Supply Chain Working Group, World Nuclear Association (WNA)

ZHANG Xubo, Director-General of China Nuclear Energy Development Center, C/NEA

Elina Teplinsky, Partner, Pillsbury Winthrop Shaw Pittman LLP

Men Changhua, Program Officer, C/NEA (China Nuclear Energy Development Center)

Radim Hruby, Chairman of Commercial Committee, Czech Power Industry Alliance & Sales Director Nuclear Project, Skoda Praha

Haïkel Ben Aoun, Head of Development&International Relations, GIFE/French Nuclear Suppliers Group

Feyza Ercengiz, Industrial Projects, Manager, ATA Freight Line

Antoine Bondoux, Global Head Nuclear, GEODIS

**06 March 2019, Second Day**

**09:00-10:00**

Registration & Coffee Break Time

**09:45-10:00**





Keynote Speech: Fatih Alim, Nuclear Technology Department Acting Head, Turkish Atomic Energy Authority (TAEK)

10:00-10:15

Keynote Speech: Arzu Altay, Director of Nuclear Energy Department, Assystem ENVY

10:15-10:30

Keynote Speech: Mustafa Koçak, CEO, Gedik Holding

10:30-12:30

**Conference Room**

Session IV: Spain Nuclear Industry Cooperation by ForoNuclear

**Chair:** Esra Songur, Commercial Director, Akkuyu Nuclear

María Vega, President, Cluster of The Nuclear Industry in Cantabria (CINC)

Emilio Bobo, Business Development Department, Enusa

Tomás Batuecas, Regional Commercial Director & Strategy and Business Development Directorate, Tecnatom

Antoine De Man, Sales Director, Taim Weser

Manuel Casanova, Vice President Nuclear Business Development, Empresarios Agrupados

Rafael Higes, Commercial Chief Officer Nuclear Services, IDOM

Fabien Berrier, CTO/Director Técnico, Newtesol

12:30-13:30

Lunch & Networking Time

13:30-17:00

**Exhibition Hall**

Session V: New Nuclear Build Countries supported by TIKA

**Chair:** Yavuz Cabbar, General Secretary, Ankara Chamber of Industry  
Yaser Abd El-Monem Rihan, Egypt Atomic Energy Authority

M. A. Rashid, Sarkar Bangladesh Atomic Energy Commission, Roopur NPP

Ahmad Malkawi, Director, Nuclear Projects Development, Jordan Atomic Energy Commission

Georghe Lucaciu, Executive Director, ROMATOM

Salem Hamdi, Director General, Arab Atomic Energy Agency (AAEA)

Daw S Mosbah, Head of Nuclear Safety and Security Department, AAEA



M. Ali Zulquarnain, Bangladesh Atomic Energy Commission

Ibrahim Elhag Abdalla, Director of Siting Directorate, Sudan Nuclear Power  
General Directorate

Khalid Moharam Mohammed, Deputy Head of Nuclear Safety Section, Sudan Nuclear Power  
General Directorate

13:30-17:00

**Conference Room**

Session VI: GIIN Workshop (French Nuclear Supply Chain & Localization Session)

Julien Seyler, International Sales Manager, Baumert

Natalia Zolnikova, International Business Developer, Robatel Industries  
Romain Desgeorges, Marketing Manager, Rolls-Royce

Jacques Laebens, Nuclear Business Manager, Schneider Electric

Raphael Couturier, Director – Sales & Marketing, Velan  
Haïkel Ben Aoun, Head of Development & International Relations, GIFE/French Nuclear Suppliers  
Group

Keynote Speech: Ümit Uçar, President of Industry Journalists Association & Editor in Chief of  
Newspaper Sanayi

# ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

**Ventana Global**

900 349 000 (9 a 18 h L-V)  
informacion@icex.es

[www.icex.es](http://www.icex.es)



**ICEX** España  
Exportación  
e Inversiones