



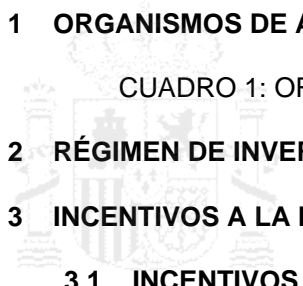
---

# GUÍA DE INCENTIVOS A LA IMPLANTACIÓN

---

## Rusia





<b>1 ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN</b> .....	3
CUADRO 1: ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN EXTRANJERA .....	3
<b>2 RÉGIMEN DE INVERSIONES</b> .....	3
<b>3 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN</b> .....	6
<b>3.1 INCENTIVOS FISCALES , SECTORIALES O REGIONALES</b> .....	6
<b>3.2 ZONAS FRANCAS Ó ZONAS ECONÓMICAS ESPECIALES</b> .....	6
<b>3.3 OTRO TIPO DE INCENTIVOS</b> .....	9
<b>4 BIBLIOGRAFÍA</b> .....	9

## 1 ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN

- Agencia Rusa de Inversión: Da asistencia a inversos extranjeros, entre sus principales actividades se encuentran; atraer inversión extranjera; promoción y protección de sus intereses y cooperación con inversores extranjeros; lobbying. Ofrece su apoyo siempre que los proyectos estén por encima de un umbral económico.
  - o Sanidad: 1 millón de dólares
  - o Agricultura: 3 millones de dólares
  - o Entretenimiento: 5 millones de dólares
  - o Industria: 10 millones de dólares
  - o Transporte y logística: 20 millones de dólares
  - o Minería: 100 millones de dólares
  - o Otros: 10 millones de dólares

Entre los servicios que ofrecen se encuentran; hacer presión por los intereses de los inversores extranjeros ante entidades gubernamentales rusas; organización de reuniones; análisis de riesgos, mitigación de los mismos y seguro de los proyectos de inversión; selección de activos comerciales; estudios de viabilidad, etc.

- Agencia Nacional para la Inversión Directa: Fundada en 2001 para promover y facilitar la inversión en Rusia. Entre los servicios que ofrecen a los inversores extranjeros están; Investigación del mercado, búsqueda de socios, búsqueda de oportunidades, selección de estrategias de entrada en el mercado, apoyo en asuntos legales, auditorías o temas fiscales, etc.
- Fondo de Desarrollo Industrial: Se creó en el año 2014 por iniciativa del Ministerio de Industria y Comercio y apoya al inversor ruso y al extranjero para ayudar a los objetivos de sustitución de las importaciones e incremento de la competitividad global. Para la implementación de proyectos de tecnología industrial el fondo aporta préstamos de entre 5 y 750 millones de rublos a unas tasas de; 1%,3% y 5% por un periodo de hasta 7 años. Opera en los contratos de inversión especial.

**CUADRO 1: ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN EXTRANJERA**

ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN EXTRANJERA	DATOS DE CONTACTO
Agencia Rusa de Inversión	<p><b>Dirección:</b> Bolshaya Yakimanka, 1, Moscow, 119180</p> <p><b>Tel:</b> +7 (495) 660-34-71, +7 (495) 970-85-65</p> <p><b>E-mail:</b> <a href="mailto:info@investment-in-russia.com">info@investment-in-russia.com</a></p> <p><b>Web:</b> <a href="https://www.investment-in-russia.com/site/en?view=CONTACTS">https://www.investment-in-russia.com/site/en?view=CONTACTS</a></p>
Agencia Nacional para la Inversión Directa	<p><b>Dirección:</b> Khlebnyy Pereulok, 2, Moscow, 121069</p> <p><b>Tel:</b> +7 (499) 968-38-25</p> <p><b>E-mail:</b> <a href="mailto:napi@napi.ru">napi@napi.ru</a></p> <p><b>Web:</b> <a href="http://www.napi.ru">http://www.napi.ru</a></p>
Fondo de Desarrollo Industrial	<p><b>Dirección:</b> 6/1, Lyalin Pereulok, 105062, Moscow</p> <p><b>Tel:</b> +7 (495) 789-47-30</p> <p><b>E-mail:</b> <a href="mailto:tsupikov@frprf.ru">tsupikov@frprf.ru</a></p> <p><b>Web:</b> <a href="http://www.napi.ru">http://www.napi.ru</a></p>

## 2 RÉGIMEN DE INVERSIONES

- Inversión en activos fijos de una filial de empresa extranjera.

- Operación de leasing con un valor en aduana de al menos 1 millón de rublos.

La principal novedad de esta LIE con respecto a la anterior es la llamada cláusula "Grandfather", recogida en el artículo 9, que otorga cierta protección al inversor frente a modificaciones legislativas, principalmente en el ámbito fiscal, que supongan un empeoramiento de las condiciones iniciales de la inversión. Solamente pueden acogerse a esta protección, por un plazo máximo de 7 años, los proyectos de inversión de carácter prioritario y las empresas en que al menos el 25% del capital sea propiedad de una persona física o jurídica extranjera. La cláusula no protege al inversor de variaciones en los derechos de aduana establecidos en defensa de los intereses económicos nacionales, en los impuestos de accisa e IVA sobre artículos fabricados en Rusia y en las aportaciones obligatorias al Fondo de Pensiones.

Hay varios aspectos cuya interpretación queda a discreción de las autoridades. Así, es el Gobierno quien debe definir y valorar qué es lo que se considera un empeoramiento en las condiciones legales. Asimismo, el Gobierno puede extender el plazo de 7 años para las inversiones que se consideren prioritarias en la industria, transporte o infraestructura y que cuenten con un volumen de inversión extranjera de al menos 1.000 millones de rublos, pero no menos de 41 millones de dólares USA. En la práctica, la aplicación de la norma es un tanto confusa y con frecuencia rechazada por las administraciones aduaneras y tributarias, de forma que como incentivo a la inversión extranjera, su impacto ha sido muy limitado.

En abril de **2008 se aprobó la Ley sobre inversión extranjera en sectores estratégicos** para la defensa y seguridad del estado, que relaciona 45 sectores en los que se establecen diversas restricciones a la inversión extranjera. Estos sectores incluyen, entre otros, exploración geológica, aviación, actividades espaciales, armamento y material militar, explosivos, criptografía, prensa, editorial, radio y TV.

Las restricciones, más estrictas en el caso de inversor público, varían según el tipo de inversión y el sector, con objeto de evitar que el inversor extranjero pueda ejercer un control efectivo sobre las decisiones de la empresa afectada. Las solicitudes de inversión en los sectores incluidos en la ley son examinadas por una comisión gubernamental presidida por el Primer Ministro.

En julio de 2010 se aprobó un decreto presidencial que recortó drásticamente la lista de empresas estratégicas (no susceptibles de privatización); concretamente, el número de sociedades por acciones que figuraban en dicha lista se ha reducido de 208 a 41 y el de "empresas federales unitarias" de 230 a 159. El decreto añade también a la lista un pequeño número de empresas e instituciones, principalmente de los sectores de aviación, químico y construcción naval. Las empresas excluidas son aquéllas en las que la participación del estado no es suficiente para ejercer el control efectivo, más otras que se encuentran prácticamente en quiebra o en proceso de liquidación por falta de actividad. Por ello, en términos reales la desclasificación como "estratégicas" afecta a paquetes accionariales de control en 15 aeropuertos y empresas de telecomunicaciones, además de algunos puertos marítimos y fluviales, compañías de navegación y entidades de investigación relacionadas. En diciembre de 2011 se aprobaron modificaciones a la ley de inversiones extranjeras en sectores estratégicos, dando un paso más hacia una mayor liberalización. Concretamente, se ha suprimido el requisito de autorización previa para las inversiones en las que participen IFI de las que Rusia es miembro y, en el caso de yacimientos de importancia federal, para inversiones extranjeras que no superen 25% (antes 10%) del capital de la empresa.

Dentro de la política de sustitución de importaciones del Gobierno ruso ha ido cobrando importancia en los dos últimos años la figura de los contratos especiales de inversión, pensada para estimular la creación/implantación de nuevas industrias ([Decreto N° 708, de 16 de julio de 2015](#)).

Los **contratos especiales de inversión** (SPIC, según sus siglas en inglés) son acuerdos de derecho civil entre el Estado y un inversor, en virtud de los cuales el inversor se compromete a crear o a modernizar determinadas instalaciones productivas en Rusia y el Estado se compromete a conceder determinados incentivos durante el tiempo de vigencia del acuerdo (que no puede ser superior a los diez años). Es importante señalar que, dado que los contratos especiales están diseñados para incentivar la inversión industrial, la creación o modernización de

actividades ha de producirse con posterioridad a la firma de aquellos.

La firma de estos contratos es posible cuando se trata de proyectos que superen los 750 millones de rublos (10,4 millones de euros al tipo de cambio actual). En principio son posibles los contratos especiales de inversión entre un inversor privado y las regiones y ayuntamientos rusos: en estos casos el límite mínimo de inversión es menor.

La utilización de esta figura está abierta a los inversores extranjeros: la única limitación es que no sean sociedades cuya sede se halle en paraísos fiscales.

Las autoridades responsables de la consideración y tramitación de los contratos especiales de inversión es el [Fondo para el Desarrollo Industrial](#) y el Ministerio de Industria y Comercio.

Los incentivos para la nueva instalación industrial son negociados caso por caso, pero típicamente incluyen:

- La garantía de no modificación de las condiciones iniciales de inversión desde el punto de vista fiscal

- Reducciones en el impuesto sobre beneficios

- Amortización acelerada de los activos fijos

- Consideración de la producción como "rusa", a efectos de la política de sustitución de importaciones

Una nueva ley sobre asociaciones público-privadas (224 FZ) entró en vigor el 1 de enero de 2016. La legislación permite que un inversionista adquiera derechos de propiedad sobre una propiedad; en los anteriores enfoques para el público-privado las asociaciones, la autoridad pública conservaba los derechos de propiedad

El marco jurídico actual proporciona a las Administraciones Regionales un importante margen de maniobra para aplicar incentivos que atraigan a los inversores extranjeros y normalmente consisten en eximir temporalmente del pago de su parte del impuesto de sociedades, la supresión del Impuesto sobre el Patrimonio Empresarial o en la cesión de terrenos en condiciones ventajosas. Hay mucha diferencia entre los incentivos aplicados por unas regiones y otras, por lo que es importante que el inversor haga un estudio comparativo.

- Acuerdo de Cooperación Económica e Industrial, firmado el 12.4.1994. Crea la Comisión Mixta.

- Convenio para Evitar la Doble Imposición. Firma el 17.12.1998 y en vigor desde 13.06.2000.

- APPRI. Vigente el suscrito con la URSS el 26.10.1990, en vigor desde 28.11.1991.

- Otros acuerdos:

Protocolo de Cooperación entre el ICEX y la CCI de la Federación, firmado el 9.7.2007, MOU entre el Ministerio de Fomento de España y el Ministerio de Transportes de la Federación Rusa (junio de 2015) y Acuerdo de Colaboración en Materia de Transporte Ferroviario (5.10.07). Éste último abre a las empresas españolas la posibilidad de participar en el desarrollo de los ferrocarriles de alta velocidad en Rusia y fue seguido de tres acuerdos entre RENFE, ADIF y RZD en 2008 y 2009.

6.12.2017 MOU entre las autoridades de aviación civil de la Federación de Rusia y del Reino de España, de acuerdo con el cual la parte española obtiene el derecho a explotar una ruta transiberiana adicional.

25.01.2018 MOU entre Universidad Corporativa de RZD y ADIF. 09.04.2018 MOU entre el operador Renfe y RZD para cooperación en la modernización y el desarrollo de su sistema ferroviario y para la búsqueda de proyectos de cooperación conjunta en terceros países.

### 3 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN

#### 3.1 INCENTIVOS FISCALES , SECTORIALES O REGIONALES

El artículo 9 de la Ley de Inversiones Extranjeras recoge la garantía de la conservación en el tiempo (la llamada Grandfather clause) de las condiciones (fiscales, etc.) en las que tuvo lugar la inversión inicial. La cláusula del artículo 9 se aplica en caso de proyectos de inversión prioritarios en los que el inversor extranjero posea al menos el 25% del capital de la empresa rusa. Los proyectos de inversión prioritarios son aprobados por el Gobierno y, en ellos, son precisas inversiones totales de más de 14M€ (1000M de rublos) o inversiones extranjeras de más de 1,4M€ (100M de rublos).

En los últimos diez años, Rusia ha hecho amplio uso de las zonas económicas especiales para la atracción de inversiones a ciertas regiones de interés nacional. En la actualidad existen 26 de estas zonas (de ámbito industrial, tecnológico, turístico o logístico) que ofrecen toda una variedad de facilidades de inversión y privilegios fiscales y aduaneros.

Además, las regiones rusas tienen cierta capacidad legislativa en el ámbito de la atracción de inversiones, existiendo de hecho grandes diferencias por clima inversor entre unas regiones y otras.

Por otra parte, y en el marco de la política de sustitución de importaciones del Gobierno ruso, el Ministerio de Industria utiliza la figura de los contratos especiales de inversión ([Special Investment Contract](#)), pensada para estimular la creación/implantación de nuevas industrias (Decreto Nº 708, de 16 de julio de 2015). En los contratos especiales de inversión participan de un lado los inversores y, de otro, las autoridades públicas rusas. Pueden firmar estos contratos tanto el Gobierno federal como las regiones y los entes locales. Por parte del Gobierno federal, la agencia encargada de la tramitación de los proyectos es el Fondo para el desarrollo de la industria. El contrato especial de inversión puede tener una duración máxima de diez años, implica una inversión mínima de 750 millones de rublos y su firma lleva aparejada la concesión de importantes beneficios fiscales.

Estos contratos especiales de inversión podrían contravenir disposiciones de la OMC, en concreto, disposiciones del Acuerdo sobre las Medidas en materia de Inversiones relacionadas con el Comercio (MIC o TRIMS, según el acrónimo inglés) y del Acuerdo sobre Subvenciones y Medidas Compensatorias ("Acuerdo SMC"). En consecuencia, la Unión Europea recomienda cautela a las empresas a la hora de plantearse suscribirlos.

#### 3.2 ZONAS FRANCAS Ó ZONAS ECONÓMICAS ESPECIALES

Rusia cuenta con un total de 21 Zonas Económicas Especiales estando agrupadas en 4 categorías; turismo, logística, tecnología e industria.

- Turismo:

- ZEE "The Baikal Haven" (República de Buryatia)

Área: 3.622,76 hectáreas

Residentes: 10

- ZEE "The Gate of Baikal" (Región de Irkutsk)

Área: 763,3 hectáreas

Residentes: 6

- ZEE "Turquoise Katun" (Altai)

Área: 3.329 hectáreas

Residentes: 24

- ZEE “Northern Caucasus Resorts Cluster”

Área: -

Residentes: 34

- ZEE “Zavidovo” (Región de Tver)

Área: 379,87 hectáreas

Residentes: 3

- Logística:

- ZEE “Ulyanovsk” (Región de Ulyanovsk) Zonas portuarias

Área: 324,7 hectáreas

Empresas: 25

- Tecnología:

- ZEE “Tomsk” (Tomsk)

Área: 276 hectáreas

Residentes: 62

- ZEE “Innopolis” (República de Tatarstan)

Área: 311,4 hectáreas

Residentes: 79

- ZEE “St. Petersburg”

Área: 3.867 hectáreas

Residentes: 64

- ZEE “Dubna”

Área: 216,9 hectáreas

Residentes: 151

- ZEE “Istok”

Área: 62,67 hectáreas

Residentes: 18

- ZEE “Technopolis Moscow”

Área: 2017,49 hectáreas

Residentes: 60

- Industria

- ZEE “Titanium Valley” (Región Sverdiovsk)

Área: 391,3 hectáreas

Residentes: 15

- ZEE “Alabuga” (República de Tatarstan)

Área: 3.903,5 hectáreas  
Residentes: 66

- ZEE “Togliatti” (Región de Samara)

Área: 660 hectáreas  
Residentes: 21

- ZEE “Lotus” (Región de Astrakhan)

Área: 991,11 hectáreas  
Residentes: 11

- ZEE “Lipetsk” (Región de Lípetsk)

Área: 2.298,35 hectáreas  
Residentes: 64

- ZEE Uzlovaya (Región de Tula)

Área: 471,5 hectáreas  
Residentes: 11

- ZEE Kaluga (Región de Kaluga)

Área: 1.042 hectáreas  
Residentes: 15

- ZEE Moglino (Región de Pskov)

Área: 216 hectáreas  
Residentes: 11

- ZEE “Stupino Quadrat” (Región de Moscú)

Área: 391 hectáreas  
Residentes: 12

De acuerdo al Ministerio de Desarrollo Económico de la Federación de Rusia, China es el país que más ha invertido en Zonas Económicas Especiales (1.399 millones de dólares) seguido de Estados Unidos (926 millones de dólares), Turquía (787 millones de dólares), Japón (491 millones de dólares), Austria (300 millones de dólares), Alemania (246 millones de dólares), Francia (110 millones de dólares) y Vietnam (108 millones de dólares).

### **Requisitos para poder entrar en una Zona Económica Especial**

- Se debe elegir la Zona Económica Especial y el tipo de actividad a desarrollar en la misma.
- Se debe aportar un plan de negocio
- Se debe someter a la aprobación de un Consejo de Expertos y se ha de llegar a un acuerdo necesario en la actividad a desarrollar en la ZEE.

Para poder entrar a ser residente de una Zona Económica Especial Industrial se exige una inversión mínima de 120 millones de rublos.

No hay consejo de expertos para aquellos residentes en ZEE de I+D con menos de 30 millones de rublos de inversión.

La inversión mínima para residentes en ZEE portuarias es de 400 millones de rublos para nuevos proyectos de infraestructura portuaria y 120 millones para la reconstrucción de infraestructura



portuaria existente.

### Beneficios a residentes

	Rusia	ZEE	Periodo efectivo
Impuesto sobre beneficios	20	0-15,5	Por el periodo de residencia en la ZEE
Impuesto sobre la propiedad	2,2	0	10 años
Impuesto inmobiliario	1,5	0	5 años (10 años)
Impuesto sobre el transporte	0,1-3,5	0	10 años
Contribución a Seguridad Social	30	28	Hasta el 1-1-2020
		21	Hasta el 1-1-2019
Precio del suelo	100% precio de mercado	4-50% del precio catastral	Por el periodo de residencia en la ZEE

Fuente: Ministerio de Desarrollo Económico de la federación de Rusia

El estar constituida como una zona libre de aranceles, lleva a que haya arancel 0% sobre

- Aranceles a la importación de equipamiento, componentes y materiales importados en Zonas Económicas Especiales.
- IVA en equipamiento, componentes y materiales importados a Zonas Económicas Especiales.
- Aranceles a la exportación en productos terminados exportados fuera de la Unión aduanera (Rusia, Bielorrusia, Kazajistán, Armenia y Kirguistán).

### 3.3 OTRO TIPO DE INCENTIVOS

Zonas Económicas Especiales Avanzadas: Fueron creadas al amparo de la ley federal 473-FZ, la cual entro en vigor el 30 de marzo de 2015. Estas se encuentran en las regiones del este del país. Ofrecen condiciones especiales para compañías que operan en distintas industrias como agricultura, textil, química, etc. Entre los beneficios que genera se encuentran incentivos fiscales sobre la propiedad, zonas exentas de impuestos, facilidades para la contratación de extranjeros, etc. Hasta la fecha se han creado 18 Zonas Económicas Especiales.

Puerto franco de Vladivostok: Los residentes en este territorio tienen los siguientes beneficios

- Exención durante 5 años, excepto para la región de Kamchatka del impuesto sobre la renta.
- Tipo reducido del 12% para los siguientes 5 años.
- Exención durante los tres primeros años de impuesto sobre la tierra.
- Exención durante los primeros 5 años del impuesto sobre la propiedad.
- Tipo reducido, inferior al 0,5%, durante los siguientes 5 años.
- Impuesto social único reducido de un 30% a un 7,6%

## 4 BIBLIOGRAFÍA

La principal fuente de información estadística sobre inversión extranjera es el Banco Central de la Federación Rusa. Otros organismos con información sobre inversiones exteriores son la Cámara de Comercio de la FR ([www.tpprf.ru](http://www.tpprf.ru)), la Unión de Industriales y Empresarios, la Asociación de pequeñas y medianas empresas "Opora", la Association of European Business ([www.aebrus.ru](http://www.aebrus.ru)) y las páginas web de las diversas regiones, que cuentan en muchos casos con agencias de atracción de inversiones extranjeras.

Actualmente continúa reuniéndose periódicamente el Foreign Investment Advisory Council, establecido en 1994 y del que forman parte las 27 compañías mayores inversores en Rusia y en 2008 la Unión de Industriales y Empresarios de Rusia estableció el Consejo Internacional de

Cooperación e Inversiones con la intención de canalizar el diálogo entre inversores y autoridades oficiales.

También se puede encontrar información online en [Invest2Russia](#) y [Business2Russia](#).

