



INFORME
DE FERIA

2019



AISTECH / Association For Iron & Steel Technology

Pittsburgh, PA
06-09 de mayo de 2019

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Chicago

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



INFORME
DE FERIA

12 de julio de 2019
Chicago

Este estudio ha sido realizado por
Álvaro García Porras

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Chicago, Estados Unidos.

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 114-19-041-8



Índice

1. Perfil de la Feria	4
1.1. Ficha técnica	4
1.2. Sectores y productos representados	6
2. Descripción y evolución de la Feria	8
2.1. Organización e instalaciones	8
2.2. Expositores	9
2.3. Asistentes	11
3. Tendencias y novedades presentadas	12
3.1. AISTech 2019: foro de debate sobre el sector siderúrgico	12
4. Valoración	13
4.1. Valoración del evento en su conjunto	13
5. Anexos	16



1. Perfil de la Feria

1.1. Ficha técnica



Fechas de celebración del evento: 6-9 de mayo de 2019

Fechas de la próxima edición: 4-7 de mayo de 2020 (Cleveland, OH)

Frecuencia, periodicidad: Anual

Lugar de celebración: Pittsburgh, PA.

David L. Lawrence Convention Center.

1000 Ft. Duquesne Blvd. Pittsburgh, PA 15222

Tel: (412) 565-6000

Web: <http://www.pittsburghcc.com/>



Director/Organizador:



The Association for Iron & Steel Technology (AIST)

186 Thorn Hill Road

Warrendale, PA 15086-7528 USA

Teléfono: +1 724 814 3000

Email: memberservices@aist.org

Horario de la feria:

Lunes 6 de mayo de 2019: 09:00-18:00

Martes 7 de mayo de 2019: 09:30-18:00

Miércoles 8 de mayo de 2019: 12:00-16:00

Superficie: 29.000 metros cuadrados aproximadamente (313.000 pies cuadrados).

Precios de entrada y del espacio:

Miembros de AIST (Association for Iron and Steel Technology)

- Todos los días conferencia y exposición: 775\$
- 1 día conferencia y exposición: 600\$
- Exposición: gratuita
- Estudiantes conferencia y exposición: 30\$

No miembro de AIST (Association for Iron and Steel Technology)

- Todos los días conferencia y exposición: 975\$
- 1 día conferencia y exposición: 800\$
- Exposición: 50\$
- Estudiantes conferencia y exposición: 80\$



El precio por stand era de 32\$ por pie cuadrado (0,02m²). El tamaño mínimo del stand era de 100 pies cuadrados (9,3m²) y el tamaño máximo por alto 2.44 m. Mientras que el tamaño estándar era de 10' x 10' (3,05m x 3,05m), respetando las medidas de la anterior edición.

Servicios incluidos:

- Estructura del stand (cortinas, barandillas laterales, etc.)
- Letrero estándar de 44' x 9' (1,118mm x 229mm)
- Servicio de seguridad de 24 horas
- Iluminación general
- Invitaciones electrónicas gratuitas para sus clientes
- Descripción de la empresa y del stand en la edición previa en la guía de la feria Iron & Technology de marzo y mayo.
- Inscripción gratuita como miembro de AIST.
- Un descuento del 50% para asistir a las conferencias por cada 100 pies cuadrados de espacio adquirido en la exposición
- Entrada al foro del ayuntamiento para todo aquel registrado en la feria como expositor
- Pase electrónico complementario para invitados o clientes.

Para más información:

https://www.aist.org/AIST/aist/AIST/Conferences_Exhibitions/AISTech/2019-Prospectus-web.pdf

Tipo de visitantes: Profesionales – y estudiantes- del sector de la siderurgia y sectores afines.

1.2. Sectores y productos representados

AISTech es una feria global del sector del acero y del hierro, así como las industrias relacionadas con este sector. Concretamente, los sectores y los productos que están representados en dicho evento son los siguientes:

- Aplicaciones eléctricas
- Canalización
- Dirección y gestión de proyectos y construcción
- Metalurgia - Producción y fundición de acero
- Metalurgia – Procesos, aplicaciones y productos
- Refinado y fundición

- Energía y servicios públicos
- Galvanizado
- Grúas
- Laminación y aleación
- Lubricación
- Manipulación de material
- Mantenimiento y fiabilidad
- Metalurgia - Producción de coque y hierro
- Rodamientos
- Seguridad y salud
- Sistemas refractarios
- Tecnología medioambiental
- Transporte y logística
- Tuberías

icex

2. Descripción y evolución de la Feria

2.1. Organización e instalaciones

AISTech es el evento empresarial del sector siderúrgico más importante de Estados Unidos. Se celebra con periodicidad anual y la ciudad donde se celebra el mismo va rotando año a año, aunque en las 16 ediciones con las que ya cuenta la mencionada feria se advierte la tendencia de que cada 2 ó 3 años, la ubicación elegida para albergarla es Pittsburgh, localización históricamente ligada a esta industria.

En su decimosexta edición, AISTech fue acogida en el Centro de Convenciones David. L. Lawrence de Pittsburgh, Pennsylvania -en la ilustración 1- reuniendo a más de 500 empresas expositoras y 8.000 visitantes que representaron a casi 40 países diferentes. Este centro de convenciones, localizado muy cerca del centro de la ciudad, fue remodelado por última vez en 2003 y cuenta con más de 140.000 metros cuadrados, que se dispusieron en cinco halls (A, B, C, D Y E) con ocasión de este evento, como así aparece detallado en la ilustración 2.



Ilustración 1: David L. Lawrence Convention Center. Fuente: <https://www.modlar.com/photos/11584/david-l.-lawrence-convention-center-exterior/>

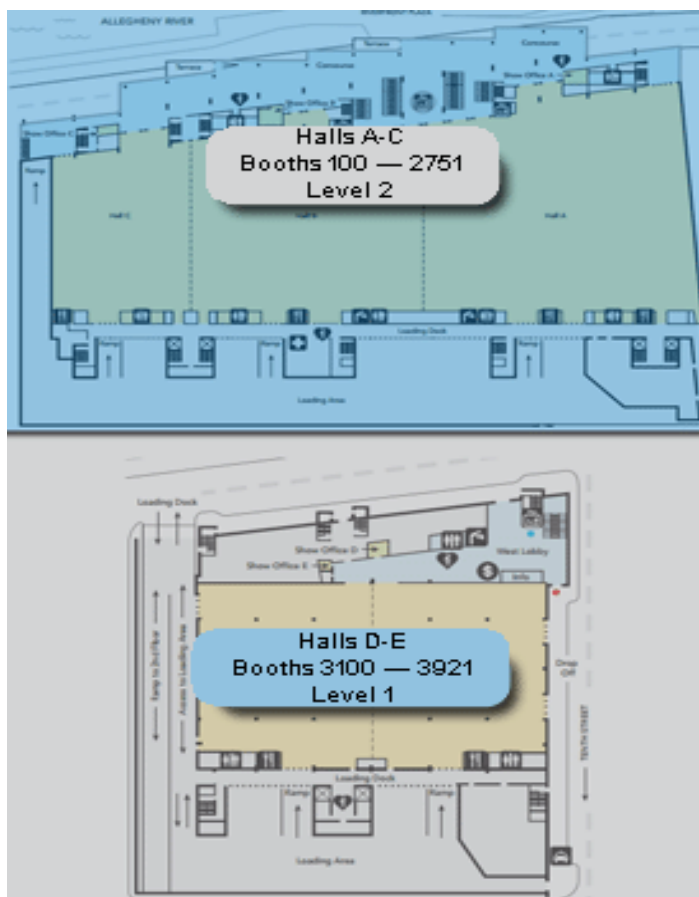


Ilustración 2: Plano de la organización del recinto para AISTech 2019: Fuente: <https://fp37.a2zinc.net/clients/fpaist/aistech2019/Public/eventmap.aspx?shavailable=1&thumbnail=>

2.2. Expositores

Como ya se ha adelantado, congregó a un total de 549 empresas expositoras, mejorando así el número de empresas participantes en las dos ediciones inmediatamente anteriores (Nashville 2017 y Philadelphia 2018)

Las empresas expositoras pertenecían a un total 38 países diferentes, estando España representada por la participación agrupada de Siderex (Clúster de productores y exportadores del sector siderúrgico), que en esta ocasión -al contrario que en la edición pasada- sí que logró salir adelante. La citada participación agrupada la conformaban las empresas que detallamos a continuación en la siguiente tabla:

**PARTICIPACIÓN AGRUPADA***Participación agrupada empresas españolas AISTech 2019.*

EMPRESA	DIRECCIÓN	WEB
ALFE CUTTING	Polígono Bildosola, Parcela B2. 41842 Artea, Bizakia, España	http://alfe.com/
KALFRISA	Polígono Malpica, Calle D, número 65. 50016 Zaragoza, España.	http://www.kalfrisa.com/
MAGNESITAS NAVARRAS	Avenida Roncesvalles s/n 31360 Zubiri, Navarra, España	https://www.magnesitasnavarras.es/
POLYGLOKAL	Astigarragako Bidea, 2-5 EZK-LOK 2 20180 Oiartzun. Gipuzkoa, España	https://polyglokal.com/
SARRALLE	Bº Landeta, C/ Orendaundi nº7 Apdo.1, 20730 Azpeitia, Gipuzkoa, España	https://www.sarralle.com/en
VISIONTIR MULTISPECTRAL VISION TECHNOLOGY	Calle Pierre Laffitte,8. 29590 Málaga, España.	https://visiontir.com/es/
SIDEREX	Parque Empresarial Ibarbarri, C/ Iturriondo 18, Edif. A-1. 1ºC. 48940 Leioa, Bizakia, España.	https://www.siderex.es/

Tabla 1: datos participación agrupada de empresas españolas. Fuente: elaboración propia a través de información proporcionada por SIDEREX. Pie de tabla, gráfico y foto donde se hace referencia a la fuente.

Por último, se hace necesario añadir que, ajenas a esta participación agrupada formada por las empresas recogidas en la tabla anterior, también estuvieron presentes con stand propio la empresa gallega Russula y la compañía vasca Antec.

2.3. Asistentes

El número total de asistentes a AISTech 2019 fue de 8.016 personas, lo que mejora en casi un 40% el registro de asistencia de la anterior edición en Philadelphia (5.743 asistentes). Este aumento considerable de la participación viene explicado, sin duda, a la gran tradición siderúrgica vinculada a Pittsburgh, localización elegida en esta ocasión para albergar el evento. Esta ciudad del oeste de Pennsylvania ha sido conocida -aún hoy lo es- como la ciudad del acero por la enorme concentración histórica de empresas de esta industria alrededor de la misma. Todavía actualmente, pese a la mutación que ha sufrido el tejido industrial de la ciudad hacia sectores tecnológicos y sanitarios, subsisten dos grandes acerías (Edgar Thompson Steel Works y Brackenridge Works).

2.4. Datos estadísticos de la participación

A continuación, mostramos los datos de participación, comparándolos a su vez con los de las dos ediciones previas (Philadelphia 2018 y Nashville 2017). Oponiendo los registros de unas ediciones se puede constatar con mayor nitidez el impacto positivo de la localización elegida -por la razón que se acaba de explicar en el punto anterior de este informe-, especialmente en lo que se refiere a número de asistentes y empresas expositoras.

DATO	AISTech 2019 Pittsburgh, PA	AISTech 2018 Philadelphia, PA	AISTech 2017 Nashville, TN
Número de expositores	549	518	535
Número de asistentes	8.016	5.743	6274
Número de estudiantes	151	125	176
Sesiones técnicas	107	113	113
Países representados	38	39	42
Asistentes al President's Awards Breakfast	1.249	1.001	1.130
Número de asistentes al Town Hall Forum	1.750	1.450	1.100

Tabla 2: Datos de participación en últimas 3 ediciones AISTech. Fuente: elaboración propia a partir de datos de la web <https://www.aist.org/conference-expositions/aistech/past-events/>



3. Tendencias y novedades presentadas

3.1. AISTech 2019: foro de debate sobre el sector siderúrgico

AISTech 2019 abordó, como viene siendo habitual, una serie de conferencias, jornadas técnicas y sesiones-coloquios relativas a la situación del sector siderúrgico e industrias relacionadas al mismo. En ellas se pusieron de relieve los desafíos que afronta el mercado del acero a nivel global, los cambios regulatorios y sus perspectivas a medio y largo plazo.

Entre los distintos debates celebrados, cabe destacar el 'AISTech 2019 Town Hall Forum' en la que importantes actores del mercado siderúrgico proporcionaron un análisis detallado de la situación de la industria a nivel mundial, bajo la organización de George Koenig, director de negocios globales y desarrollo tecnológico de Iron & Steel Hatch Associates, Inc.

Los panelistas de este fórum fueron los siguientes: Johnny Jacobs, vicepresidente de Nucor Steel Kankakee Inc; Barry Schneider, Vicepresidente de Steel Dynamics Inc; Scott Buckiso, Vicepresidente de Automotive Solutions, United States Steel; Carol Jackson, Presidente y CEO de HarbisonWalker International; y por último, Conrad Winkler, Presidente y CEO de EVRAZ Norteamérica.

Todos ellos discutieron sobre las inversiones que era capaz de atraer la industria, el enfoque de los mercados dirigidos a usuarios finales, la digitalización e industria 4.0 y, por encima de todo, la política comercial mundial y sus implicaciones, una vez que la industria se ha asentado ya ante el nuevo escenario resultante de las medidas arancelarias implementadas por la Administración Trump hace casi un año y medio.

Unánimemente, todos los ponentes se felicitaron por la buena marcha de la industria en 2018 - aprovechando el viento legislativo favorable-, pero, sin embargo, algunos de ellos quisieron moderar el optimismo y poner el foco sobre los enormes retos a los que ya se está enfrentando un sector que vive indiscutiblemente una transformación de la mano de la automatización y la robótica. En este sentido, algunos de los panelistas coincidieron en resaltar que, gracias a la digitalización en la que están invirtiendo las acerías, se está recuperando terreno respecto a otras industrias manufactureras.

Para más información, en la web de AISTech, en el enlace que incluimos a continuación, se puede seguir esta conferencia íntegra:

<https://www.aist.org/conference-expositions/aistech/past-events/2019-town-hall-forum>

4. Valoración

4.1. Valoración del evento en su conjunto

AISTech es el evento líder sobre la tecnología del acero e industrias conexas en Estados Unidos, y uno de los más relevantes globalmente hablando. Reúne, como ya se ha comentado anteriormente, a profesionales y empresas del sector procedentes de todo el mundo y para las empresas con cierta vocación de negocio internacional se hace indispensable la participación en dicho evento anual, ya que, dada su relevancia y reputación, proporciona a las empresas y particulares que asisten un escenario inmejorable para tomar contacto con proveedores, clientes y potenciales socios para su negocio.

Tras haber sondeado a distintos participantes del evento que nos ocupa, podemos concluir que el nivel de satisfacción generalizado respecto a la organización y el desarrollo de la feria fue elevado, en parte motivado por la mejora en el registro de asistentes y expositores en relación con las anteriores ediciones. Igualmente, se subrayó de manera unánime el alto nivel de los panelistas en el foro de debate que albergó el evento y en el que se proyectó el panorama actual y a medio plazo de la industria. Todos los operadores que juegan un papel relevante en una industria madura como lo es la del acero (empresas, clientes finales, legisladores, instituciones e inversores) estuvieron representados en el foro de debate y, consecuentemente, pudieron expresar sus convicciones sobre la situación de la industria. Asimismo, los asistentes al mismo tuvieron la posibilidad de tomar nota de todas las consideraciones al respecto.

4.2. Valoración de la participación española

Esta edición de AISTech, como ya hemos adelantado, congregó una nutrida representación de empresas españolas (especialmente si comparamos esta participación con la de ediciones anteriores) aglutinadas bajo la participación agrupada que lideraba Siderex y que hemos recogido en el punto 2.2 del informe, además de la ya citadas Russula y Antec, con stand propio y ajenas a esta participación.

A la hora de valorar su participación el evento, todas coincidieron en que la mayor utilidad del mismo es la red de contactos profesionales que se establece o que se consolida dado que apenas se materializan propuestas comerciales concretas durante el transcurso de la feria. Como viene siendo habitual en ediciones pasadas, las empresas españolas también apuntaron que el sector no presenta tantas novedades como para celebrar un evento de esta magnitud con una periodicidad anual, por lo que recomendaban la realización del mismo al menos cada dos años.



No obstante lo anterior, todas las empresas españolas recalcaron que la presencia en cada edición de AISTech es incuestionable, sobre todo para aquellas empresas con cuota de negocio en América del Norte y América Central, puesto que una hipotética ausencia en este evento sería percibida muy negativamente por posibles socios/clientes ya que denotaría un interés y atención escasos hacia este mercado.

4.3. Actividades de promoción de la feria por parte de la OFECOMES

El personal de la Oficina Económica y Comercial de España en Chicago se desplazó a la feria los días 7 y 8 de mayo para conocer de primera mano la situación del sector. Acompañados por Asier San Millán, Gerente del clúster siderúrgico y de exportadores SIDEREX -quien había proporcionado a la oficina con anterioridad el pase y la acreditación para el evento- se tuvo la oportunidad de departir con las empresas españolas presentes en la feria y, muy especialmente, con aquellas que conformaban la participación agrupada.

Además de reiterarles a todas ellas la labor de la oficina e informarles de los servicios que se proporcionan en la misma, se intercambiaron impresiones con estas empresas y unánimemente nos transmitieron su satisfacción por el desarrollo del evento y consecuentemente, su intención de repetir en la próxima edición, que se celebrará en Cleveland, Ohio, en mayo del 2020. Los temas principales que se discutieron fueron los siguientes:

- Situación actual del sector del acero e industria relacionada en Estados Unidos, así como en el resto del mundo.
- Efectos e implicaciones de las medidas arancelarias del Gobierno Trump.
- Perspectivas del sector y de las empresas españolas que operan la industria.
- Experiencia de las empresas en EE.UU. y modalidades de entrada utilizados por éstas.
- Importancia del mercado estadounidense en el volumen de facturación de las empresas españolas.
- Principales barreras que encuentran las empresas españolas del sector en EE.UU.
- Presentación de los servicios personalizados que la oficina comercial ofrece a las empresas españolas en EE.UU., tales como la identificación de socios, concertación de agendas con potenciales clientes, apoyo logístico, etc. Además, se insistió en la promoción del Centro de Negocios con el que cuenta la oficina de Chicago.

4.4. Recomendaciones para futuras ediciones

Desde la Oficina Económica y Comercial de España en Chicago, de acuerdo con nuestra experiencia, se recomienda a las empresas españolas que pretendan participar en la feria AISTech tener en cuenta las siguientes consideraciones:

- Organizar con bastante antelación una agenda de reuniones con potenciales socios/clientes de interés para la compañía aprovechando así la enorme capacidad de convocatoria de este evento. En AISTech se dan cita todas las empresas del sector que, independientemente de su tamaño, tienen proyección internacional, por lo que preparar encuentros profesionales en paralelo a la citada feria le puede reportar a la empresa nuevos e interesantes contactos comerciales dada la envergadura de la misma.
- Respecto a la ubicación de la feria, con el fin de obtener una asignación de espacio más favorable, conviene tener en cuenta, como en ediciones anteriores, que la asignación de dicho espacio depende de una serie de factores tales como la participación previa en ediciones pasadas, el tamaño del stand solicitado, los patrocinios o la fecha de recepción de la solicitud y depósito.
- Ligado también a la capacidad de convocatoria de la feria, es indispensable, consecuentemente, acudir con varias personas en representación de la compañía para que ello permita, a nivel logístico, poder mantener reuniones con posibles socios o clientes y, simultáneamente, no desatender el stand propio. Este hecho -desplazar a varias personas de la empresa- podrá ser, a su vez, percibido de manera positiva, como una apuesta fuerte de la compañía por el mercado.
- Contar con la presencia y asistencia, como en este caso, del Gerente de Siderex, Asier San Millán, procedente de una asociación sectorial nacional, abre muchas puertas a las empresas y facilita en gran medida la labor de networking. Consultadas varias empresas de la participación agrupada acerca de este punto, todas ellas nos transmitieron la fundamental labor que lleva a cabo en este tipo de encuentros esta figura.

5. Anexos

- Datos de AISTech 2019:

<https://www.aist.org/conference-expositions/aistech/past-events/aistech-2019>

- Sesión del Town Hall Forum 2019:

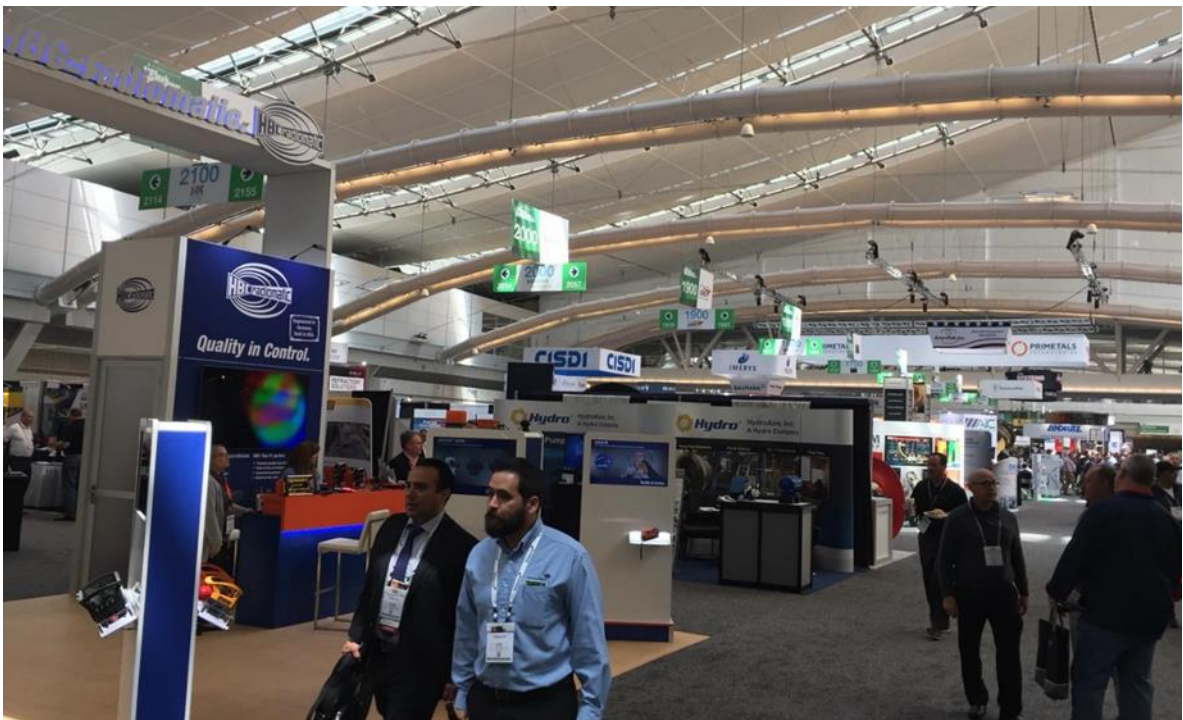
<https://www.youtube.com/watch?v=qLbMDQ7aLv0>

- Sobre AIST:

<https://www.aist.org/about-aist>

- Fotografías:





ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

900 349 000 (9 a 18 h L-V)
informacion@icex.es

www.icex.es



ICEX España
Exportación
e Inversiones