

# Gas en Mozambique

## A. CIFRAS CLAVE

Mozambique, país con una superficie de más de 800.000 km<sup>2</sup> (aproximadamente un 60% superior a la de España) y una población de alrededor de 30 millones de habitantes, continúa siendo hoy uno de los países más pobres del mundo. Ocupa uno de los últimos lugares en el *ranking* del Índice de Desarrollo Humano del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), el 180º entre 189 países (2018). Además, desde 2016, la economía del país viene sufriendo las consecuencias del escándalo de las deudas ocultas del Gobierno, que supusieron una retirada del apoyo multilateral y sumieron al país en una crisis económica. A pesar de esta crisis, se espera que el país crezca exponencialmente durante los próximos años, fundamentalmente gracias a la explotación de los inmensos yacimientos de gas natural descubiertos en 2010 en la cuenca sedimentaria de la bahía de Rovuma, en el extremo norte del país.

Según datos estimativos del FMI, en 2018 la economía mozambiqueña creció alrededor de un 3,5%, una tasa similar a la registrada en 2017 y ligeramente inferior al 3,8% de 2016. No obstante, se estima que, de implementarse los proyectos del gas, la economía crecería a un ritmo de aproximadamente el 20% anual en las próximas décadas, a partir de la puesta en marcha de la exportación y, paralelamente, de la utilización en la economía local del gas extraído. El país pasaría a situarse entre los cuatro principales productores de gas natural licuado (GNL) del mundo.

| Indicadores macroeconómicos                          | 2016        | 2017        | 2018         | Julio 2019   |
|--|-------------|-------------|--------------|--------------|
| <b>PIB real (% anual)</b> (1)                        | 3,8         | 3,7         | 3,5 (est.)   | 4,0 (est.)   |
| <b>PIB per cápita (USD corrientes)</b> (2)           | 392         | 442         | 490          | 501 (est.)   |
| <b>Población (M personas)</b> (2)                    | 27,8        | 28,7        | 29,5         | 31,2 (est.)  |
| <b>Desempleo (% población activa)</b> (3)            | 3,38%       | 3,17%       | 3,17%        | n.d.         |
| <b>Deuda externa total (% PIB)</b> (1)               | 121,6       | 102,1       | 112,9        | 118,7 (est.) |
| <b>Saldo de Cuenta Corriente (MM USD)</b> (1)        | -4,28       | -2,82       | -2,66 (est.) | -6,98 (est.) |
| <b>Tipo de cambio medio (MZN/USD)</b> (4)            | 63,3        | 63,1        | 60,7         | 62,6         |
| <b>Exportaciones de gas por Mozambique (USD)</b> (5) | 278.487.706 | 359.532.280 | 276.743.578  | n.d.         |
| <b>Importaciones de gas por Mozambique (USD)</b> (5) | 3.018       | 5.082       | 14.265       | n.d.         |

Fuente: (1) FMI, (2) Banco Mundial, (3) OIT, (4) [www.investing.com](http://www.investing.com), (5) UN Comtrade.

## B. CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO

### B.1. Definición precisa de los productos que conforman el sector estudiado

El sector del gas, concretamente del gas natural, de acuerdo con la nomenclatura TARIC se encuentra encuadrado en las siguientes partidas arancelarias: 27.11.11 “Gases de petróleo y otros hidrocarburos gaseosos; licuados” y 27.11.21 “Gases de petróleo y otros hidrocarburos gaseosos; en estado gaseoso”.

| TARIC    | Descripción   |
|----------|---|
| 27.11.11 | Gases de petróleo y otros hidrocarburos gaseosos; licuados, gas natural.          |
| 27.11.21 | Gases de petróleo y otros hidrocarburos gaseosos; en estado gaseoso, gas natural. |

Estas partidas se refieren exclusivamente al gas natural, tanto en estado original o gaseoso como en estado líquido (gas natural licuado o GNL), si bien debe tenerse en cuenta que existe también un gran número de subsectores relacionados que pueden favorecer el crecimiento para el país y brindar importantes oportunidades para las empresas españolas. Hablamos de todos aquellos relacionados con los proyectos de **ingeniería e infraestructura** que posibilitarán la extracción, el procesamiento, el transporte, el almacenamiento y la venta del gas.

En cuanto al procesado del gas natural mozambiqueño, este puede ser exportado por barco mediante su licuefacción, es decir, su conversión a GNL a través de un proceso de enfriamiento a una temperatura de -160°C, reduciéndose así aproximadamente 600 veces su volumen comparado con su estado gaseoso. Una vez en tierra, se regasifica para su utilización final en la industria, transporte, generación eléctrica, uso doméstico, etc.

### B.2. Tamaño del mercado

Los recursos naturales de Mozambique son el principal motor de la economía del país. Se prevé que el sector del GNL sea el principal receptor de las entradas de inversión extranjera directa en Mozambique, así como el principal impulsor de las perspectivas de expansión económica del país.

Mozambique cuenta con **reservas de gas** en el centro y en el norte del país:

- Las reservas situadas en Inhassoro, provincia de Inhambane: Pande y Temane. El acuerdo de producción fue firmado en el año 2000 con la empresa sudafricana Sasol. Cuatro plantas de generación de electricidad se han creado a partir del gas de esta región.

El gas de Temane se empleará también en un futuro próximo en el proyecto energético de gas de 400 MW desarrollado por el Consorcio de Energía de Temane (TEC), en el que participan las empresas Globeleq y EleQtra. El Banco Mundial ha aprobado una financiación de 420 millones de dólares para este proyecto, con el fin de promover la capacidad de generación y transmisión de energía de Mozambique.

- Por otra parte, están los yacimientos de gas natural de la cuenca de Rovuma, en la costa norte de Mozambique, descubiertos en 2010. Estas reservas ya se encuentran entre las más grandes del mundo y han convertido a Mozambique en una oportunidad de inversión.

Se estima que el total de las reservas extraíbles de estos yacimientos, situados a unos 50 km de la costa, ascienden a unos 160 billones de pies cúbicos (4,5 billones de metros cúbicos, aproximadamente). Para dar una idea de la importancia de estas reservas –el descubrimiento de gas más importante de las últimas décadas–, baste decir que podrían cubrir las necesidades de gas del Reino Unido, Francia, Alemania e Italia durante un período superior a 20 años.



Se espera que estos enormes descubrimientos de gas natural atraigan una inversión extranjera de alrededor de 95.000 millones de USD (varias veces el nivel del PIB actual del país) a lo largo de los próximos veinticinco años y que los proyectos de inversión relacionados con dichos recursos transformen la economía del país a medio plazo.

### B.2.1. Situación actual de los proyectos de la cuenca de Rovuma

En un proyecto de este tipo, muy costoso, antes de iniciarse la construcción de las plantas de licuefacción (llamadas trenes de licuefacción) se requiere tener vendido al menos un 80% de la producción total con contratos de una duración de 20 años. Sin clientes que aseguren su viabilidad comercial, no hay proyecto ya que, entre otros inconvenientes, incluyendo el riesgo de la operación, no se lograría financiación bancaria para el mismo.

Algunas de las empresas multinacionales que ostentan las licencias de explotación han iniciado la construcción de plantas de licuefacción para exportar el gas a los principales mercados consumidores. A estos gigantescos proyectos de exportación del gas hay que añadir los proyectos previstos para el consumo nacional de un 25% del gas extraído, para la producción de fertilizantes y la generación de electricidad.

Pues bien, la toma de las decisiones finales de inversión (FID, por sus siglas en inglés) en estos grandes y costosos proyectos mozambiqueños por parte de los grupos propietarios de las concesiones conlleva un proceso lento, que depende de la previa venta del gas por extraer y licuar.

A continuación, se explica la situación de los tres principales proyectos, que se encuentran situados en dos zonas: área 1 y área 4:

- Área 1: El pasado 18 de junio, la operadora Anadarko Petroleum Corporation anunció oficialmente su FID para el proyecto del área 1, fijada en 12,88 millones de toneladas anuales. Esta decisión es una señal para que comience la construcción de lo que será uno de los dos grandes proyectos de exportación de GNL en tierra planificados en Mozambique.

Con posterioridad al anuncio de la FID, Anadarko fue comprada por la estadounidense Occidental Petroleum. Inmediatamente tras la compra, esta última vendió la división de África de Anadarko a la francesa Total. Por ello, en un futuro próximo será Total la empresa que liderará el proyecto del área 1.

- Área 4: Proyecto Rovuma LNG, consistente en la construcción de dos trenes de licuefacción en tierra (con posible ampliación), de 15,2 millones de toneladas anuales, dirigido por la *joint venture* Eni-ExxonMobil, cuya decisión final de inversión está prevista para finales de 2019.

Proyecto de plataforma licuadora flotante de 3,4 millones de tm /año en Coral Sur, liderado por Eni, que fue puesto en marcha en junio de 2017. Su finalización, por parte de la coreana Samsung, está prevista para 2022. El GNL procedente de este proyecto ha sido vendido a la compañía británica BP.

Los tres proyectos le darán al país una capacidad de exportación de más de 30 millones de toneladas anuales. Hay que tener en cuenta que el tiempo medio de la construcción de un nuevo proyecto de GNL es de cuatro-cinco años.

### B.2.2. El mercado internacional del GNL

Fue a mediados de 2013 cuando los precios del petróleo y el gas se desplomaron debido a la revolución extractiva que supuso la nueva técnica del *fracking* o *shale* en los EE. UU. Desde entonces, los precios no se han recuperado de manera significativa o estable debido a una sobreproducción.

En cuanto al mercado del gas (que suele medirse en millones de toneladas métricas: 1 millón de tm equivale a 1,38 millones de metros cúbicos), un 10% de su producción mundial se licúa, lo que equivale a 316 M tm en 2018. El resto se transporta por gaseoducto. En 2018, los principales importadores fueron Japón con un 25% del total (82,8 M tm), China con un 17% (53,7 M tm) y Corea del Sur con un 14% (44 M tm), si bien la demanda está creciendo con más rapidez en China, la India y en varios países del Sudeste Asiático. En Europa, España es el principal importador.



Del lado de la oferta, los principales países exportadores en 2018 fueron Catar (25% del total), Australia (22%) y Malasia (7,7%). Cabe mencionar el reciente crecimiento de Estados Unidos como productor, que previsiblemente situará al país en un futuro a la cabeza de los exportadores de gas. Desafortunadamente para Mozambique, todos estos países tienen grandes planes de expansión de su producción y proyectos en curso que comenzarán a desarrollarse en los próximos años. Existen además proyectos ya en funcionamiento que añadirán en los próximos dos años otros 115 M tm anuales. Además, la capacidad de la licuefacción mundial es de unos 340 M tm anuales, es decir bastante por encima de la demanda actual. Las estimaciones apuntan a que sólo a partir de 2024 será necesario incrementar la producción.

### B.2.3. Las ventajas comparativas del gas de Mozambique

Mozambique y su gas tienen importantes ventajas comparativas sobre otros países productores. En primer lugar, tiene una posición geográfica, en el Océano Índico, **muy próxima y conveniente para el abastecimiento a los principales mercados, los asiáticos.**

También es importante la enormidad de las reservas de los pozos de las áreas 1 y 4 que no se agotarán en muchas décadas de explotación, siendo esto esencial para la continuidad y fiabilidad de los proyectos y para la generación de economías de escala.

Existen otros factores, como el hecho de que Mozambique represente una alternativa geopolítica diferente a los otros grandes productores. En este sentido, no tendrá nunca problemas de estrategia macroeconómica para exportar su gas. Es decir, no se verá obstaculizado por políticas de protección de la industria local o contención de los precios del gas para su mercado doméstico (como pudiera ser el caso de los EE. UU. o Australia), ni tendrá tampoco problemas de posibles bloqueos o sanciones políticas (como puede ser el caso de Catar).

En su contra, a pesar de haber establecido un marco legal y un plan nacional del gas ejemplares, el país tiene los problemas típicos de una economía en desarrollo: alto endeudamiento público que dificulta la financiación de la participación en los proyectos de la empresa pública [Empresa Nacional de Hidrocarbonetos \(ENH\)](#); excesiva inflación y altas tasas de interés; un elevado nivel de corrupción; dificultades del sector privado para llevar a cabo sus actividades de manera fluida debido a las excesivas trabas burocráticas y presencia abrumadora de empresas públicas en los principales sectores de la economía; falta casi total de mano de obra cualificada para este tipo de proyectos industriales; lejanía geográfica de los proyectos de la capital del país (2.500 km), etc.

### B.2.4. Perspectivas de futuro del sector del gas

En cuanto a las perspectivas de futuro, el uso del gas natural como fuente de energía está garantizado debido a que es mucho más limpio, en cuanto a emisiones, que el carbón y el petróleo.

Un ejemplo de ello es Sudáfrica, que ya está acometiendo su transición energética, asociada al fin de la vida útil de las centrales de carbón y a los compromisos internacionales de reducción de emisiones de gases de efecto invernadero. Este proceso está guiado por un plan nacional de diversificación de fuentes energéticas, un plan que incluye el programa llamado *gas-to-power*. Este programa consiste en la construcción y operación, en régimen de productor independiente, de plantas de regasificación de gas natural licuado importado y de plantas de generación de electricidad a partir de dicho gas. Según el último anuncio del Gobierno sudafricano, de marzo de 2019, este programa debe aportar 3.000 megavatios de electricidad a la red a partir de 2024.

Nuevas aplicaciones del gas aparecen continuamente, desde su utilización para la producción de electricidad hasta su uso como combustible para el transporte marítimo. De hecho, se considera que será en las próximas décadas la fuente de energía de mayor crecimiento y puente o energía de transición hacia un futuro, aún muy lejano, dominado por las energías renovables.

Una parte creciente del gas producido en el mundo —en la actualidad casi el 10%— ya se está licuando para su transporte por barco.



### B.3. Principales actores

En la explotación de los yacimientos de gas de la cuenca de Rovuma intervienen agentes tanto públicos como privados:

➤ **Sector privado:**

El Área 1 es operada por la estadounidense Anadarko Petroleum Corporation. Los socios del proyecto son en su mayoría agentes privados: Anadarko (26,5%), la japonesa Mitsui (20%), las indias ONGC Videsh (16%), Bharat (10%) y Oil India (4%), y la tailandesa PTTEP (8,5%). La empresa nacional mozambiqueña ENH ostenta una participación del 15%. No obstante, tras la mencionada venta de Anadarko por parte de Occidental Petroleum a Total, será esta última quien lidere el proyecto del Área 1 en un futuro próximo.

- El Área 4 es operada por Mozambique Rovuma Venture S.p.A. (MRV), una *joint venture* propiedad de ExxonMobil, Eni y CNODC Dutch Cooperatief, que posee una participación del 70% en la concesión de exploración y producción del Área 4. El resto de la participación la ostentan Galp, KOGAS y ENH, cada uno con un 10%. Eni lidera la construcción y operación de las instalaciones en el agua en nombre de MRV, y ExxonMobil Moçambique Limitada liderará la construcción y operación de la licuefacción de gas natural y las instalaciones relacionadas.

➤ **Sector público:**

El proyecto Rovuma tiene una estrategia de contenido local muy importante, que contempla una fuerza laboral predominantemente mozambiqueña una vez en funcionamiento, así como una estrategia de inversión sólida, sostenible y alineada con las necesidades prioritarias del país, y la participación de proveedores locales en apoyo de los bienes y servicios que pueden obtenerse localmente.

El Decreto-Ley 2/2014 ([Decreto-Lei n.º 2/2014 de 02 de Dezembro que estabelece o Regime jurídico e contratual especial aplicável aos projectos de gás natural liquefeito das Áreas 1 e 4 da Bacia do Rovuma](#)) ofrece un marco legal integral para el desarrollo de los proyectos. Sin embargo, sigue sin concretarse en qué se materializarán estos requisitos de contenido local.

Por otra parte, la intervención del sector público mozambiqueño se hace patente en la participación de ENH en los proyectos: un 15% en el Área 1 y un 10% en el Área 4.

## C. OPORTUNIDADES DEL MERCADO Y OFERTA ESPAÑOLA

A los gigantescos y futuros proyectos para la extracción, licuefacción y exportación del gas hay que añadir los grandes proyectos que el Gobierno mozambiqueño tiene previstos para la utilización de un 25% de esta fuente de energía en el propio país.

En este sentido, el Ministerio de Recursos Minerales y Energía, a través de una licitación pública, ya ha precontratado grandes cantidades de gas con tres compañías internacionales: la noruega Yara para la producción de fertilizantes y 30 MW de electricidad, Shell para la conversión del gas en combustible líquido (proceso GTL) y GL Africa Energy para su conversión en 250 MW de electricidad. La intención es el aprovechamiento de esta materia prima como ancla para la industrialización del país y la diversificación de la economía. Las inversiones necesarias en todos estos proyectos podrían superar los 150.000 millones de dólares. Todo ello en un país cuyo PIB ronda tan sólo los 15.000 millones de dólares.

Aparte de los **grandes contratos para las plataformas marinas, trenes de licuefacción en tierra, depósitos de gas, terminales de atraque y carga**, etc., que se negocian en las matrices de las compañías líderes de los consorcios (operadoras de los proyectos), en este caso en Italia (ENI), EE. UU. (Anadarko y ExxonMobil) y Francia (cuando sea Total la líder del área 1 en lugar de Anadarko), habrá otras muchas necesidades en el área de los proyectos y en el país en general.



Por un lado, será necesario construir **nuevos puertos, aeropuertos, carreteras e incluso líneas de ferrocarril** en la zona para la implantación de estos proyectos. Realmente se crearán **grandes polos de desarrollo**, campamentos provisionales en primera instancia, pero después **ciudades enteras**, en torno a las instalaciones, con sus hoteles, hospitales, colegios, centros comerciales, etc. Todos ellos requerirán servicios y equipos auxiliares: agua y saneamiento, electricidad, materiales y equipos de construcción, seguridad, transporte y logística, restauración, etc.

Este crecimiento económico, esta nueva riqueza, repercutirá en todo el país, principalmente a través de los impuestos, *royalties* y la participación de las empresas públicas en los beneficios de los proyectos.

El foco de riqueza será la capital, Maputo, sede del Gobierno y de las matrices mozambiqueñas de todas las empresas internacionales participantes en los proyectos del gas.

Debido a las deficiencias de la producción y los servicios locales en todos los sectores, las importaciones se multiplicarán de forma espectacular, surgiendo también grandes oportunidades de instalación en el país.

Sin duda, se recomienda al empresario español que siga con el interés debido las noticias y novedades que vayan surgiendo en Mozambique relativas a la evolución de estos futuros proyectos del gas de la bahía de Rovuma. Incluso debería estudiar y visitar el país ya que, probablemente, con prisa y poca pausa llegará el momento de posicionarse en este mercado. Para ello se recomienda estar en contacto con la Ofecomes en Johannesburgo (con competencia sobre Mozambique), desde la cual se siguen los acontecimientos y novedades relativos a estos proyectos.

## D. CLAVES DE ACCESO AL MERCADO

### D.1. Distribución y barreras

A la hora de tratar de introducirse en el mercado del gas natural en Mozambique como proveedor, las empresas candidatas deben tener en cuenta que las compañías que lideran la operación de los recursos gasísticos han establecido sistemas de registro para los potenciales proveedores de los proyectos:

- Anadarko ha aprobado el sistema de registro de proveedores AMA1. El registro en este sistema es requisito obligatorio para convertirse en proveedor del proyecto: <http://www.mzlng.com/Opportunities/Suppliers/>.

No obstante, una vez sea Total la empresa líder del área 1, previsiblemente definirá los requisitos que deben cumplir sus proveedores potenciales y establecerá una nueva web de registro.

- Por su parte, Eni ya contaba con un sitio web destinado al registro de los potenciales proveedores: <https://esupplier.Eni.com>.
- A su vez, Exxon cuenta con un sitio específico destinado a aquellas empresas que deseen registrarse como proveedores potenciales para los proyectos de Rovuma: <https://mz.rovumalngsrp.com/#/home>.

También debe tenerse en cuenta que, como se mencionó anteriormente, el Gobierno de Mozambique exigirá la **presencia de contenido local en los proyectos**, aunque todavía no se ha determinado en qué grado ni cómo debe materializarse. Esto limitará el acceso al mercado de compañías extranjeras ya que se dará prioridad, en la medida de lo posible, a los proveedores locales. Por otra parte, las compañías deberán contratar a un porcentaje de trabajadores locales y poner los medios para transferir conocimientos y experiencia técnica a los mismos.

### D.2. Ayudas

En 2016, el Gobierno de Mozambique anunció la creación de la **Agência para Promoção de Investimentos e Exportações (APIEX)** para servir como ventanilla única para los potenciales inversores en Mozambique. Se recomienda a estos consultar a APIEX para obtener ayuda en la obtención de licencias o permisos, e incentivos fiscales relacionados con el contenido local y con las políticas de responsabilidad social de las empresas. Además, APIEX controla una serie de zonas industriales que cuentan con importantes incentivos fiscales. Estas zonas se destinan principalmente a la industria, la fabricación y la exportación.



En marzo de 2018, la [Cámara de Comercio Mozambique España \(CCME\)](#) y la agencia pública de promoción de exportaciones e inversiones APIEX firmaron un Memorándum de Entendimiento con el fin de establecer relaciones institucionales entre ambas entidades y favorecer el desarrollo de las relaciones comerciales, la inversión y las exportaciones entre Mozambique y España.

Por otra parte, con ánimo de facilitar la actividad empresarial de las empresas extranjeras en Mozambique, el European Business Club (EBC), coordinado por Alemania, Suiza y Francia, está en proceso de crear una plataforma de apoyo post-inversión (Task Force FDI - *Plataforma de apoio aos investidores*) para ayudar a las empresas extranjeras a resolver problemas cotidianos a los que se enfrentan en el país (corrupción, ineficiencia de los servicios públicos, problemas de visados, etc.). En su primera fase de funcionamiento, la plataforma atenderá exclusivamente a empresas europeas, aunque su vocación es dirigirse a todas las compañías extranjeras una vez se haya consolidado.

### D.3. Ferias

El evento más importante del sector del gas en Mozambique es la feria anual Mozambique Gas Summit, que cuenta tanto con un recinto ferial como con conferencias en las que se tratan los principales hitos y novedades del mercado, y reúne a los principales actores del sector del gas del país. En 2019 tendrá lugar la sexta edición durante los días 13 y 14 de noviembre en Maputo. Para más información puede consultarse la web del evento:

[www.mozambique-gas-summit.com](http://www.mozambique-gas-summit.com)

Cabe también mencionar también que el pasado mes de marzo tuvo lugar la Conferencia Anual del Sector Privado 2019. Aunque durante los tres días de conferencias se trataron asuntos de diversa índole relacionados con el sector privado, un día completo se dedicó al sector del gas y a las formas de financiación a las que podían optar las empresas, dando así la oportunidad a los participantes y visitantes de ponerse en contacto directamente con compañías del sector y explorar las oportunidades existentes. Para más información puede consultarse la web del evento: [www.casp.co.mz/](http://www.casp.co.mz/).

## E. CONTACTO

---

La **Oficina Económica y Comercial de España en Johannesburgo** está especializada en ayudar a la internacionalización de la economía española y la asistencia a empresas y emprendedores en Mozambique.

Entre otros, ofrece una serie de **Servicios Personalizados** de consultoría internacional con los que facilitar a dichas empresas: el acceso al mercado de Mozambique, la búsqueda de posibles socios comerciales (clientes, importadores/distribuidores, proveedores), la organización de agendas de negocios en destino, y estudios de mercado ajustados a las necesidades de la empresa. Para cualquier información adicional sobre este sector contacte con:

13 Fredman Drive. 8th Floor  
Sandton  
JOHANNESBURGO – Sudáfrica  
Teléfono: +27 11 883 2102  
Desde España: 91 732 3630  
Email: JBADA@comercio.mineco.es

---

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

**Ventana Global**  
900 349 000 (9 a 18 h L-V)  
[informacion@icex.es](mailto:informacion@icex.es)

---

**INFORMACIÓN LEGAL:** Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

AUTORA  
Ana María Romero Ferreiro

Oficina Económica y Comercial  
de España en Johannesburgo  
Buzón oficial de la Oficina: johannesburgo@comercio.mineco.es  
Fecha: 13/08/2019

NIPO: 114-19-040-2

[www.icex.es](http://www.icex.es)

