



INFORME
DE FERIA

2019



Medical Expo y Morocco Dental Expo

Le Salon International de la Santé

Casablanca

Medical Expo: 4 al 7 de abril 2019

Dental Expo: 25 al 28 de abril 2019

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Casablanca

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



INFORME
DE FERIA

20 de agosto de 2019
Casablanca

Este estudio ha sido realizado por
Helena López García

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Casablanca

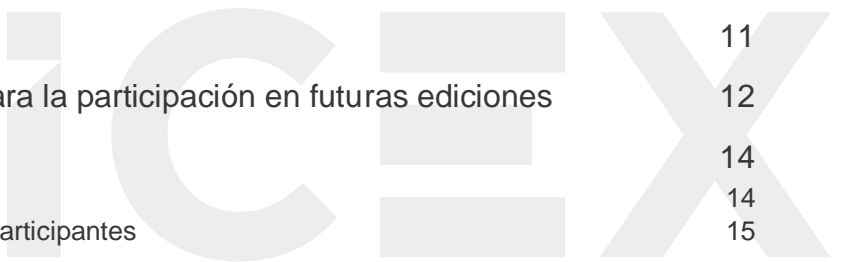
Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 114-19-041-8



Índice

1. Perfil de la Feria	4
1.1. Ficha técnica	4
2. Descripción y evolución de la Feria	7
2.1. Las estadísticas	9
2.1.1. Medical Expo	9
2.1.2. Dental Expo	9
2.2. Presencia española en la feria	9
3. Tendencias	11
4. Valoración y recomendaciones para la participación en futuras ediciones	12
5. Anexos	14
5.1. Planos oficiales de las ferias	14
5.2. Relación de empresas marroquíes participantes	15





1. Perfil de la Feria

1.1. Ficha técnica

El “*Salon International de la Santé*” de Marruecos (Atelier Vita) agrupa, actualmente, dos ferias diferentes: Medical Expo y Morocco Dental Expo.

Entre el 4 y el 7 de abril de 2019 tuvo lugar la feria Medical Expo, en su ya 20ª edición. Entre el 25 y 28 de abril de 2019 tuvo lugar la feria Morocco Dental Expo, siendo de reciente creación y encontrándonos aún ante la 2ª edición.

Ambos salones han tenido lugar en la O.F.E.C. (“*Office des Foires et Expositions de Casablanca*”), en el Boulevard de Tiznit de Casablanca (Marruecos).

La próxima edición de ambas ferias tendrá lugar en el año 2020, ya que se trata de una feria de periodicidad anual. De acuerdo con la información que consta actualmente publicada por los organizadores de ambos eventos, la feria Medical Expo 2020 (21ª edición) tendrá lugar entre los días 25 y 28 de junio de 2020 en Casablanca y la feria Dental Expo 2020 (3ª edición) tendrá lugar entre los días 18 y 21 de junio de 2020 en Casablanca, ambas en el mismo lugar que esta edición de 2019.

El horario de la feria era el siguiente:

- De 10:00 h a 17:00 h para los visitantes.
- De 9:00 h a 18:00 h para los expositores.

La entrada a la feria era gratuita para todos los visitantes que hubiesen solicitado, previamente, la tarjeta identificativa a través de las respectivas páginas web oficiales: www.medicalexpo.ma y www.dentalexpo.ma.

La feria Medical Expo es una de las mayores manifestaciones sanitarias de África, según los organizadores de la misma, que reagrupa a todos los profesionales del sector sanitario a nivel nacional e internacional.

La feria Dental Expo es una de las exposiciones más importantes de la industria dental en Marruecos y en África que tiene como objetivo fundamental presentar las últimas tendencias y tecnologías ligadas a la industria dental y sus materiales y equipos.



Servicios incluidos	<ul style="list-style-type: none">- La inserción gratuita de la identidad, la actividad y los datos de la empresa del expositor en el Catálogo Oficial del Salón.- La vigilancia del hall de exposiciones durante la duración de la feria.- Mantenimiento.- Electricidad.- Revestimiento de suelo con moqueta. <p>Existe la posibilidad de mejorar la localización del stand con un recargo porcentual sobre el precio.</p> <p>Para los visitantes que lo deseen se pone a su disposición un CD con todo el catálogo detallado de ambas ferias: expositores y empresas participantes, descripción, planos, horarios, etc.</p>
Tipología de visitantes	<p>Profesionales del sector, principalmente:</p> <ul style="list-style-type: none">- Médicos.- Farmacéuticos.- Dentistas.- Personal médico o del sector biosanitario de otro tipo: ópticos, biólogos, químicos, fisioterapeutas, ingenieros bioquímicos.- Asociaciones y empresas del sector.- Estudiantes y profesores de medicina u odontología. <p>Asimismo, se ha detectado una presencia importante de los siguientes profesionales:</p> <ul style="list-style-type: none">- Agentes comerciales de productos médicos.- Decoradores y profesionales de la decoración de interiores



con mobiliario médico.

- Proveedores de materiales de análisis y laboratorios.
- Profesionales del sector del transporte y equipos hospitalarios.

ICEX



2. Descripción y evolución de la Feria

Medical Expo es, como hemos mencionado anteriormente, uno de los eventos y plataformas para profesionales de la salud de mayor envergadura que se celebra en el continente africano, con repercusión tanto en el Reino de Marruecos como en el resto del continente africano. Manteniendo una media de unos 8.000 visitantes desde el año 2016, según los organizadores, y con numerosas delegaciones médicas internacionales (China, Pakistán, etc.), se ha convertido en un vector de promoción del sector de la salud a nivel nacional, continental e internacional.

De acuerdo con la organización de Medical Expo los objetivos de esta feria son los siguientes:

- Facilitar la difusión de la información, el intercambio de experiencias relacionadas con el sector de la salud, la industria farmacéutica y dental entre los diferentes estados africanos.
- Crear una plataforma de encuentro entre los profesionales del sector de la salud.
- Promover una asociación de éxito en materia de salud entre Marruecos y los países del continente.
- Desarrollar habilidades y aprender acerca de las últimas innovaciones en el campo de la medicina.
- Crear acuerdos de colaboración con apoyo institucional.

Desde el punto de vista económico y de promoción, la visión de la organización está encaminada a conseguir los siguientes objetivos:

- Aumentar y consolidar notoriedad en comparación con otras ferias de salud africanas, y mantener el rango de excelencia de esta feria Medical Expo en el continente.
- Promover la industria farmacéutica marroquí, tanto para los productos originales de los medicamentos genéricos fabricados en Marruecos, como de las empresas farmacéuticas implantadas en el país.
- Permitir que el mercado de la medicina marroquí amplíe su conocimiento y se dé a conocer para poder tomar ventaja de los equipos médicos innovadores, según las necesidades actuales del sector de la salud.
- Promover y fortalecer el suministro de productos farmacéuticos y equipos médicos y dentales a nivel nacional y continental.



Además, durante los cuatro días de duración de la feria se celebraron diferentes ciclos de conferencias. El más amplio y relevante es el **Forum Afrique Global Santé**, que en su quinta edición ha contado con conferencias sobre temáticas relacionadas con las diferentes ramas médicas y farmacéuticas (cardiología, psicomotricidad, gestión del material sanitario, fertilidad, radiología, medicina preventiva, formación sanitaria, oncología, dermatología y cosmética, ortopedia, biomedicina, pediatría, ginecología, nanotecnología aplicada al ámbito sanitario, etc.). En dichos ciclos de conferencias participan expertos, investigadores y académicos nacionales e internacionales del sector público y privado, con el apoyo y bajo la supervisión del Ministerio de Sanidad del Reino de Marruecos.

Dental Expo, por su lado y como se ha mencionado anteriormente, está teniendo una acogida muy favorable en el sector, con más de 250 expositores y unos 10.000 visitantes en la pasada edición, según los organizadores, se trata de un evento prestigioso y al que se le da una gran cobertura mediática a escala nacional e internacional.

De acuerdo con la organización de Dental Expo los objetivos de esta feria, como en el caso de Medical Expo, son los siguientes:

- Facilitar la difusión de la información, el intercambio de experiencias relacionadas con el sector de la salud, la industria farmacéutica y dental entre los diferentes estados africanos.
- Crear una plataforma de encuentro entre los profesionales del sector de la salud.
- Promover una asociación de éxito en materia de salud entre Marruecos y los países del continente.
- Desarrollar habilidades y aprender acerca de las últimas innovaciones en el campo de la medicina.
- Crear acuerdos de colaboración con apoyo institucional.

Desde el punto de vista económico y de promoción, la visión de la organización está encaminada a conseguir los siguientes objetivos, alineados a su vez, con los objetivos generales de Medical Expo:

- Aumentar y consolidar notoriedad en comparación con otras ferias de salud africanas, y mantener el rango de excelencia de esta feria Dental Expo en el continente.
- Promover la industria dental marroquí, tanto para los productos originales de los medicamentos genéricos fabricados en Marruecos como de las empresas farmacéuticas implantadas en el país.



- Permitir que el mercado de la medicina marroquí amplíe su conocimiento y se dé a conocer para poder tomar ventaja de los equipos dentales innovadores, según las necesidades actuales del sector de la salud.
- Promover y fortalecer el suministro de productos dentales y equipos médicos a nivel nacional y continental.

2.1. Las estadísticas

2.1.1. Medical Expo

De acuerdo con la información proporcionada por los organizadores del evento, los datos más significativos a destacar de la memoria del 2019 (*"Bilan 2019"*) han sido:

- Salón de 3.000 metros cuadrados.
- 150 expositores: 50 expositores extranjeros y 100 expositores nacionales.
- Nacionalidades de los expositores extranjeros de 4 países diferentes: Rusia, Túnez, Portugal y China.
- 5.265 visitantes profesionales marroquíes y extranjeros.
- 50 conferencias y 27 sesiones científicas repartidas en 3 salas de conferencias, con 2.400 congresistas como participantes.

2.1.2. Dental Expo

De acuerdo con la información proporcionada por los organizadores del evento, los datos más significativos a destacar de la memoria del 2019 (*"Bilan 2019"*) han sido:

- Salón de 3.500 metros cuadrados.
- 105 expositores: 30 expositores extranjeros y 75 expositores nacionales.
- Nacionalidades de los expositores extranjeros de 2 países diferentes: Pakistán y China.
- 4.733 visitantes profesionales marroquíes y extranjeros.
- 15 conferencias y 27 sesiones científicas repartidas en 2 salas de conferencias.

2.2. Presencia española en la feria

La participación española en ambas vertientes de esta feria ha sido prácticamente inexistente. Su presencia, en su caso, suele ir de la mano de un socio local, y bien acuden como expositoras bajo el nombre del mismo, o cuentan ya con un agente o representante comercial en el país que le



permite formar parte del listado de expositores marroquíes, de acuerdo con la normativa de la organización de la feria.

En esta ocasión, había una empresa de origen español como expositora, bajo su filial marroquí, presente en la feria Medical Expo.

No había ninguna empresa española como expositora en la feria Dental Expo. Sin embargo, consideramos importante destacar la presencia de profesionales de la Universidad Europea Miguel de Cervantes (UEMC) que asistieron a la feria para ofrecer información sobre formación universitaria en este ámbito sanitario (diplomas universitarios europeos para cirujanos dentistas de diferentes tipos: diploma universitario de implantología, diploma universitario de ortodoncia, etc.) en colaboración con universidades de Marruecos.

ICEX



3. Tendencias

El sector sanitario marroquí ha sufrido una gran evolución en las últimas décadas apoyado por la fuerte inversión pública y la entrada de las instituciones de ámbito privado, lo que ha contribuido notablemente al desarrollo de la sanidad en el país. Los próximos años serán determinantes para que Marruecos se posicione como un país de referencia y con una clara apuesta por el desarrollo del sector sanitario.

A pesar de que esta feria busca ser referente para todo el continente africano, no son muchas las empresas africanas ni marroquíes participantes (ni en Medical Expo, ni en Dental Expo). Además, la presencia de la empresa extranjera no africana no es mucho mayor, aunque la tendencia es positiva en comparación con otras ediciones anteriores.

De acuerdo con las memorias proporcionadas por los organizadores: para ambas ferias se espera incrementar la presencia de visitantes en la próxima edición del año 2020, alcanzado la cifra de 8.000.



4. Valoración y recomendaciones para la participación en futuras ediciones

De acuerdo con la opinión de la organización, Medical Expo 2019 y Dental Expo 2019 son unas ferias que, dentro del sector de la sanidad y dental, continúan su progresión, al igual que el *Forum Afrique Global Santé*, ciclo de conferencias encuadrado dentro del programa de la feria Medical Expo.

El número de metros de exposición, de empresas expositoras y de visitantes crece en cada edición, mostrando la consolidación de este evento y su importancia para el sector en el continente africano y, especialmente, en Marruecos.

Sin embargo, a pesar de su vocación internacional, la presencia de empresas expositoras extranjeras no es notable.

Por otra parte, es una feria abierta a los profesionales y al público en general. Si bien, durante la semana la afluencia es menor, es mayoritariamente profesional. Durante las jornadas del fin de semana hay mayor número de visitantes, pero su perfil es en gran parte no profesional.

Una de las opiniones más generalizadas entre los expositores es que, teniendo en cuenta la importancia que se le otorga a la feria a través de la promoción hecha desde la organización y el número y la calidad de las empresas e instituciones participantes, se crean unas expectativas de afluencia de público que no se asemejan a la realidad.

Con carácter general, las recomendaciones para la participación en ferias en Marruecos son:

- Planificar la entrada de los productos que se expondrán en la feria para evitar problemas de tránsito y posibles administrativos en la aduana.
- Supervisar de la preparación del stand con los organizadores.
- Supervisar el material y los productos que se entregan en el stand haciéndolos respetar la cultura, las costumbres y las particularidades socioeconómicas y políticas de Marruecos.
- Para que la captación de clientes y contactos sea efectiva, se recomienda que la persona que se envíe a la feria sepa hablar francés. En muchas ocasiones, se valora mucho también que se hable un poco de árabe o darija (dialecto del árabe en Marruecos) puesto que refleja interés por su cultura y costumbres.



- La información facilitada por la empresa, folletos y publicidad debe estar igualmente en francés. El francés es el idioma utilizado en los negocios, y la lengua extranjera más hablada dentro del país. El inglés no está tan extendido como ocurre en Europa.
- Realizar un seguimiento continuado de los contactos una vez finalizada la feria. Las negociaciones en Marruecos suelen prolongarse y en general no se cerrarán los contratos durante la feria. Por ello, es aconsejable hacer un seguimiento continuo de los posibles clientes para obtener resultados adecuados.

ICEX



5. Anexos

5.1. Planos oficiales de las ferias

GENERAL PLAN OF THE MEDICAL EXHIBITION EXPO 2019

MEDICAL EXPO 2019
Le Salon International de la Santé
The International Health Exhibition

04 - 07
AVRIL 2019

INTERNATIONAL FAIR OF CASABLANCA
LA FOIRE INTERNATIONALE DE CASABLANCA

Organizer :
AMDIE
AMMOR & CIELLE (Société Anonyme Marocaine)

Organizer delegate :
ATELIER VITA
CASABLANCA SARL AD

Email: contact@ateliervita.net
www.medicalexpo.ma
infoline: (+212) 5 22 99 19 99
- (+212) 5 22 25 25 22

93M



5.2. Relación de empresas marroquíes participantes

En Medical Expo

Sin perjuicio de las asociaciones, socios y empresas externas al sector (bancos, etc.), el listado de expositores presentes en la feria es el siguiente:

NOMBRE DE LA EMPRESA	SECTOR DE ACTIVIDAD
ADVANCED MEDICAL SERVICES	Radiodiagnóstico.
AGENTIS	Consumibles médicos.



ALPINION MEDICAL SYSTEMS	Material médico.
AMFC (ASSOCIATION MÉDICALE POUR LA FORMATION CONTINUE)	Formación médica.
ASSIHA	Consumibles y laboratorio. Especialidad en diabetes.
ATHISA MAROC	Gestión y tratamiento de desechos médicos.
ATLANTIC MÉDICAL	Material y consumibles dentales.
AXIOMED	Médico.
BELGITECH SARL	Kits y reactivos de diagnóstico in-vitro.
BIOPTIMUM	Importación y distribución de complementos alimenticios.
BIOSERV & CONSULTING	Importación, distribución y mantenimiento de material médico-técnico y fluidos médicos.
BOTECH	Equipo y mobiliario médico.
CAMTEC	Reventa dispositivos médicos y material.
JOE ESTETIKA	Especialista en adelgazamiento.
DRIES DISTRIBUTION COMPANY	Stock de productos médicos.
EURO MEDIC	Complemento alimenticios.
GAMA-MED	Importación y distribución de material médico-técnico y hospitalario.
GROUPE GERFLOR	Revestimiento, murales y accesorios.
GIGALAB	Laboratorio.
ISLI – INSTRUMENTS SCIENTIFIQUES DE LABORATOIRE ET D'INDUSTRIE	Laboratorio.
LOCAMED SERVICE	Material médico.



LOHMANN & RAUSCHER	Dispositivos médicos.
MAROC DIABÈTE PLUS	Importador y distribuidor de material médico.
MAYLENE BENEVEL	Libros médicos.
MASTERLAB	Diagnóstico biológico y dispositivos médicos.
MCDOMAR GROUP SARL	Importación, distribución y mantenimiento de material médico-técnico y fluidos médicos.
MEDEXEL	Material médico.
MEDICAIR	Importación, exportación y distribución.
METEC DIAGNOSTIC	Mobiliario e instalación de material médico.
MEDICAL EQUIPMENTS AND TECHNOLOGY OF HEALTHCARE	Venta, distribución, importación, exportación y distribución de equipos médicos.
MEVAL SARL	Instrumental quirúrgico.
MEDICAL LABORATOIRE SERVICE	Importación y distribución de dispositivos médicos.
NEZAMED	Importación y distribución de equipos y consumibles médicos.
NUMELEC MAROC SARL	Dispositivos y equipos médicos.
ORLIMEDIS	Importación y exportación de material médico.
PHYSIOPLUS MAROC	Distribución de material de fisioterapia.
PROMALAB	Comercialización de productos y materiales de laboratorio.
LABORATOIRES MEDIPACO	Industria farmacéutica.
SHENZHEN CREATIVE INDUSTRY CO	Material y consumibles médicos.
3S SERVICE SCIENCE SANTE	Venta, instalación y mantenimiento de equipos médicos.



SOBRUS PHARMA	Tecnología de la información y de la comunicación aplicada al sector sanitario.
SONO-NED MÉDICAL AGRÉË SAMSUNG	Venta de material médico.
SOPHATEL, SA	Edición y distribución de software del sector sanitario.
HACHANI	Edición y distribución de software del sector sanitario.
STERIFIL	Consumibles médicos.
STERIMEDICAL	Distribución de productos dentales y médicos.
LABORATOIRE SVR	Dermoestética.
SWINTECH	Material médico.
T2S - TECHNIQUE SCIENCE SANTÉ	Médico.
TIBO MÉDICAL	Imágenes médicas.
UNIBB	Distribución de productos de puericultura.
VITAL DIAGNOSTICS SARL	Venta de material, reactivos y consumibles de laboratorio.
YOUR SPACE SERVICE	Fabricación, importación y exportación de pesos y básculas médicos.
LA CENTRALE	Dental



En Morocco Dental Expo

Sin perjuicio de las asociaciones, socios y empresas externas al sector (bancos, etc.), el listado de expositores presentes en la feria es el siguiente:

NOMBRE DE LA EMPRESA	SECTOR DE ACTIVIDAD
5G DENTAL	Importación y distribución de material dental.
ABC DENTAIRE	Dentista.
AFRICAMEDICAL DENTAL	Intermediario.
AIRE DENTAIRE	Equipos y consumibles dentales.
AKI	Mobiliario, equipos y consumibles dentales.
ALABO	Mobiliario y material dental.
ALL MEDICAL	Mobiliario y material dental.
AMDENT	Venta de consumibles y material dental.
AMED	Asistencia médica y dental. Distribución de productos dentales.
ATLANTIC MEDICAL	Médico.
BATTAN	Material e instrumental dental y quirúrgico.
BENIDENT	Fabricación de dientes artificiales y productos dentales. Importación y distribución de productos para laboratorios de prótesis y dentistas.
BEST MADE	Material y consumibles dentales.
BIOTECH DENTAL MAROC / MENA IMPLANTS	Dentista.
BLOUSESHOP	Vestimenta para dentistas y profesionales del



	sector.
CADM	Dentista.
CASA DENTAIRE	Dentista.
CENTRE 3D DENTAIRE	Productos y material dental.
CHARISMA DENT	Importador.
CLAIRE DENT	Material y consumibles dentales.
DENTAL BROTHERS	Compra y venta de material médico y dental.
ORTHOZENITH	Dentista y ortodoncia.
DENTAL EXPRESS	Compra y venta de material dental.
DENTAL MEDIC	Consumibles médicos, dentales y de parafarmacia.
DENTAL PROJECT	Dentista.
DENTAL TECHNIK	Dentista.
DEMI	Prótesis dentales.
EURO DENTAL	Material y servicio del sector.
EXCEL IMPLANT	Distribución de implantes dentales, biomateriales y CAD/CAM.
EXCEL MEDIC	Productos de ortodoncia, endodoncia y diabetes.
EXPRESS DENTAIRE	Venta de material nuevo y de ocasión. Mantenimiento y reparación de equipos dentales.
FAPRODENT Digital	Diagnóstico digital.
FATH DENTAIRE	Productos dentales.
FIRST DENT	Venta de materiales y productos dentales.



HIGH MED	Productos dentales.
IDENTITE MEDICALE	Material y consumibles dentales.
IEMS	Material y consumibles médicos y dentales.
INTEGRAL BUSINESS	Venta de productos dentales.
LE COMPTOIRE DENTAIRE	Venta de materiales y consumibles dentales.
LE COMPTOIR MEDICAL DENTAIRE	Material y consumibles dentales.
MIS MAROC IMPLANTS	Implantes dentales y accesorios.
MAJESTIC INSTRUMENT	Salud dental.
MAROC BENJELLOUN DENTAIRE	Material y consumibles dentales.
MARYELENE BENEVEL	Libros médicos.
MEDICAIR	Importación y exportación de productos médicos.
MEDICOMOB	Mobiliario médico.
MIADENT	Dentista.
NS DENTAL	Dentista.
PEAK DENTAIRE	Comercialización de consumibles y material médico y dental.
PREMIUM XP	Importación y distribución de material dental.
RM DESIGN	Vestimenta para médicos y otros profesionales del sector.
SHAMED	Consumibles médicos y dentales.
SIONTEC	Fabricación, importación y exportación, y distribución de dispositivos médicos y quirúrgicos.
SIPROMED	Equipos y consumibles dentales.



SOFD	Importación de material dental.
SOPHIACO	Mobiliario médico.
SOURIDENT – MAROC	Importación y comercialización de material y muebles médicos, dentales y paramédicos.
STENAMED	Consumibles y muebles dentales.
STERIMEDICAL	Consumibles de esterilización.
SYNERGIE MEDICAL	Consumibles y material dental.
TAHA MEDIC	Venta de productos y material dental.
TOP DENTAL	Material y consumibles dentales.
TS&S	Equipos y consumibles dentales.
TWINGUIDE	Dentista.
ULTRA MEDICAL	Importación de productos, materiales y consumibles médicos y dentales.
AMOUDENT	Importación y distribución de productos y material dental.
VITA	Equipos y consumibles dentales.
AM DENTAIRE	Comercialización de aparatos y materiales dentales.

ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

900 349 000 (9 a 18 h L-V)
informacion@icex.es

www.icex.es



ICEX España
Exportación
e Inversiones