



INFORME
DE FERIA

2019



USDPS/ AUVSI Unmanned Systems – Defense, Protection, Security

Washington DC
20 – 21 de agosto de 2019

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



INFORME
DE FERIA

3 de septiembre de 2019
Washington DC

Este estudio ha sido realizado por:
Elena Mora
Ricardo Ávila

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Washington DC

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 114-19-041-8



Índice

1. Perfil de la Feria	4
1.1. Ficha técnica	4
2. Descripción y evolución de la Feria	7
3. Tendencias y novedades presentadas	12
4. Valoración	14
5. Anexos	15



1. Perfil de la Feria

1.1. Ficha técnica

Nombre de la feria:

USDPS/ AUVSI UNMANNED SYSTEMS
DEFENSE, PROTECTION, SECURITY

Fecha de celebración del evento:

20 – 21 de agosto de 2019

Fecha de la próxima edición:

Por determinar

Frecuencia:

Anual

Lugar de celebración:

Marriott Wardman Park
Washington, D.C.

Horario de la feria:

Martes 20 de agosto, 2019 8:00 AM – 4:30 PM

Miércoles 21 de agosto, 2019 8:00 AM - 4:30 PM



Precios de entrada:

Los precios de entrada para visitantes varían dependiendo de la afiliación o no del asistente a la *Association for Unmanned Vehicle Systems International* (AUVSI). También depende de si el mismo quiere tener acceso a las conferencias o actividades específicas de *networking* organizadas por la dicha asociación. Este año, a diferencia de la edición pasada, el registro fue gratuito para el personal militar americano y empleados federales.

	Advanced	Standard
	(Antes del 15 de julio de 2019)	(A partir del 16 de julio de 2019)
Miembro - Industria	\$ 499	\$ 699
No Miembro - Industria	\$ 699	\$ 899
Gobierno/Administración	\$ 0	\$ 0

Precios de alquiler del espacio:

Los espacios para exhibición son limitados y son asignados a discreción de la AUVSI en base a los objetivos que tenga la asociación para el evento ese año. Para la edición de este año el precio básico del espacio de exhibición era de \$2.000.

El alquiler del espacio incluye:

- Estand de 10 x 10 (pies cuadrados)
- Paredes revestidas con cortinas
- Rótulo identificativo de 2 líneas
- Aparecer en los listados del evento (impreso y online)

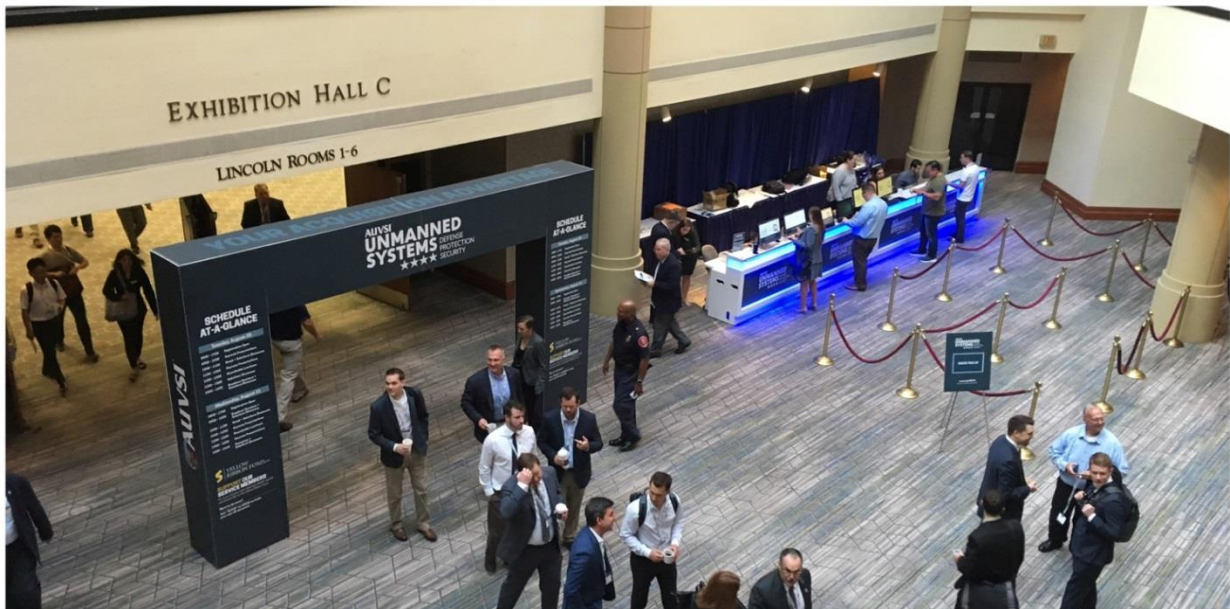
Existen otros paquetes que dan derecho opciones adicionales:

	Pases para Conferencias	Pases para Mesas de Trabajo	Espacio de Exhibición	Precio
4 Star	5	5	Si	\$15.000
3 Star	4	4	Si	\$12.000
2 Star	2	2	Si	\$7.500



Organizador de la Feria:

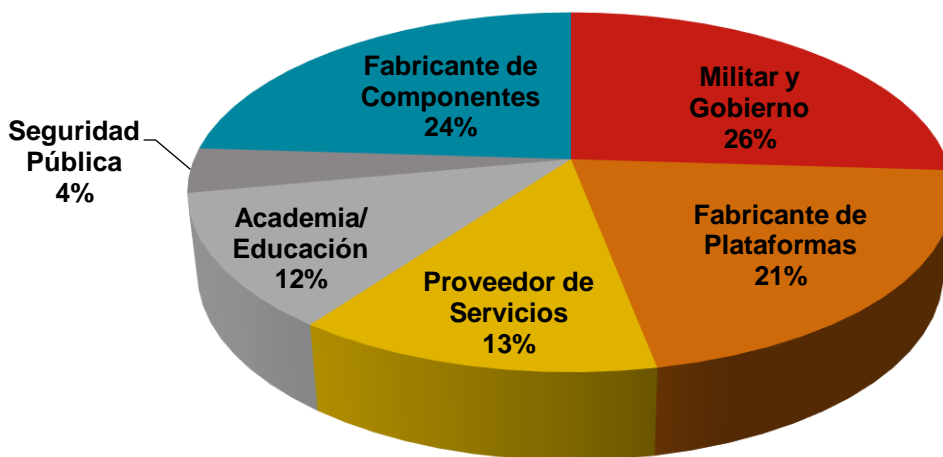
- **The Association for Unmanned Vehicle Systems International (AUVSI)**
2700 S. Quincy Street, Suite 400
Arlington VA 22206
Tel. 703 845 9671
Email: info@accessintel.com
Página web: www.auvsi.org



2. Descripción y evolución de la Feria

USDPS constituye un foro especializado para el sector, así como un punto de encuentro entre la industria y el Gobierno Federal. Con respecto a su edición de 2018, este año la feria ha incluido más actividades para fomentar el intercambio de ideas y conceptos entre la industria y las agencias interesadas del Gobierno. La idea de los organizadores es aprovechar que el Congreso, el Departamento de Defensa y demás agencias y organismos gubernamentales están localizados en el área de Washington DC para lograr un mayor acercamiento entre la industria y el Gobierno.

Tipo de Asistente a la Feria



Fuente: AUVSI

El tamaño de la feria no ha variado considerablemente con respecto al año pasado, lo que contrasta con el crecimiento global de las tecnologías de vehículos no tripulados. Se trata de un momento clave para esta industria dado que se ha producido un incremento destacable de confianza por parte de inversores y gobiernos con respecto al potencial militar y comercial de

estos vehículos. Cabe destacar que la feria insignia de este sector y la más importante sobre los sistemas no tripulados en Estados Unidos la organiza también AUVSI y se llama ¹**Xponential**. España participa desde hace varios años en *Xponential*, cuya última edición tuvo lugar en Chicago del 30 de abril al 2 de mayo de 2019 y la próxima edición será en Boston del 4 al 7 de mayo de 2020.

Aunque la feria USDPS no contara con muchos participantes, su principal atractivo radicó en los conferenciantes invitados y sus ponencias. Entre los ponentes más destacados se encontraban:

1. **Ellen Lord**, *Under Secretary of Defense for Acquisition and Sustainment*. Su charla se centró en los nuevos procesos de adquisición del Departamento de Defensa, donde destacan el *Middle Tier Acquisition* y *Rapid Prototyping*. En conclusión, la señora Lord dijo que la estructura de un programa de adquisición del Departamento de Defensa y los procedimientos utilizados deben adaptarse en la medida de lo posible a las características del producto que se adquiere, y a la totalidad de las circunstancias asociadas con el programa, incluyendo la urgencia operativa y los factores de riesgo. Estos nuevos programas de adquisición se adaptan a las nuevas tecnologías y a su rápida evolución.



The Honorable Ellen M. Lord
Under Secretary of Defense for
Acquisition and Sustainment

2. **Lt. Gen. Eric Smith**, *Commanding General, Marine Corps Combat Development Command*. Su charla se dirigió a la industria, a cuyos representantes les indicó las necesidades de la fuerzas de combate bajo su mando. Los Marines necesitan sistemas no tripulados que les permitan hacer lo que sea necesario para cumplir la misión. Eso significa que necesitan alcance, velocidad, resistencia, la



Lt. Gen. Eric Smith
Commanding General
Marine Corps Combat Development
Command

¹ XPONENTIAL es la feria referente en el sector de los vehículos no tripulados. La feria reúne a empresas del sector civil, comercial y de defensa, con un amplio repertorio de actividades y conferencias que se centran en las últimas novedades en la regulación, casos de uso de negocio y aplicaciones tecnológicas. www.xponential.org

capacidad de despegar y aterrizar verticalmente en cuanto a los sistemas aéreos; y sistemas que se integren en la formación de combate y sean uno más dentro del escuadrón al momento de enfrentar al enemigo en cuanto a los terrestres.

3. Mark L. Bathrick, *Director, Office of Aviation Services (OAS), Department of the Interior*².

Este expuso la importancia que tienen los sistemas aéreos no tripulados para la gestión de los recursos naturales de un país, más aún tratándose de un país tan extenso como Estados Unidos. En este sentido, emplazó a la industria americana a desarrollar más y mejores sistemas ya que la oferta actual no tiene la capacidad de cubrir las necesidades del mercado. Asimismo, de acuerdo con lo expuesto por el Sr. Bathrick, determinadas soluciones ofrecidas por la industria no pueden ser adquiridas por las agencias del Gobierno americano al ser fabricadas principalmente en China. La legislación actual restringe las adquisiciones de este tipo de tecnología con origen en el país asiático al entender que ello podría poner en riesgo la seguridad nacional de EEUU. También hizo una advertencia sobre el origen de los componentes que forman parte de las plataformas que aparentemente son fabricadas en su totalidad por países aliados pero cuyos componentes esenciales son fabricados en China.



Mark L. Bathrick
Director, Office of Aviation Services
U.S. Department of the Interior

4. Tony Melita, *Executive Director, National Advanced Mobility Consortium*. La charla del Sr. Melita versó sobre la utilización consorcios para operar en el sector. Este tipo de organizaciones han tomado gran relevancia en los procesos de adquisición de las agencias del gobierno, especialmente en el Departamento de Defensa a través de los instrumentos de adquisición conocidos como **Other**



Tony Melita
Executive Director
National Advanced Mobility Consortium

² El Departamento del Interior de los Estados Unidos (DOI) es el administrador de tierras más grande del país, responsable de la gestión de 500 millones de hectáreas a través de los Estados Unidos y sus territorios y 1.7 millones de hectáreas en la Plataforma Continental Exterior. El DOI administra los recursos que suministran el 30 por ciento de la energía de la nación, administra el agua en 17 estados del oeste y suministra el 15 por ciento de la energía hidroeléctrica de la nación.



Transactions (OTs)³.

AGENCIAS DEL GOBIERNO FEDERAL PARTICIPANTES EN LA FERIA:

- DARPA
- Department of Homeland Security
- Marine Corps Combat Development Command
- Office of Naval Research
- US Air Force
- US Army
- US Coast Guard
- US Department of Defense
- US Navy

GRANDES EMPRESAS DEL SECTOR DEFENSA PRESENTES EN LA FERIA

- **TEXTRON SYSTEMS** www.textronsystems.com

Textron Systems fabrica productos aeroespaciales y de defensa. La compañía ofrece sistemas no tripulados, embarcaciones marinas avanzadas, vehículos blindados, dispositivos inteligentes para combate y vigilancia, componentes de gestión y análisis geoespaciales, soluciones de software de inteligencia, armas de precisión, motores y sistemas de prueba y entrenamiento.

- **Northrop Grumman** www.northropgrumman.com

Diseña y fabrica aviones tripulados y no tripulados, naves espaciales, sistemas láser y productos de microelectrónica. Provee y fabrica sistemas y soluciones de software avanzado, ofrece servicios para modernización y gestión de cadena de suministro, de formación y simulación.

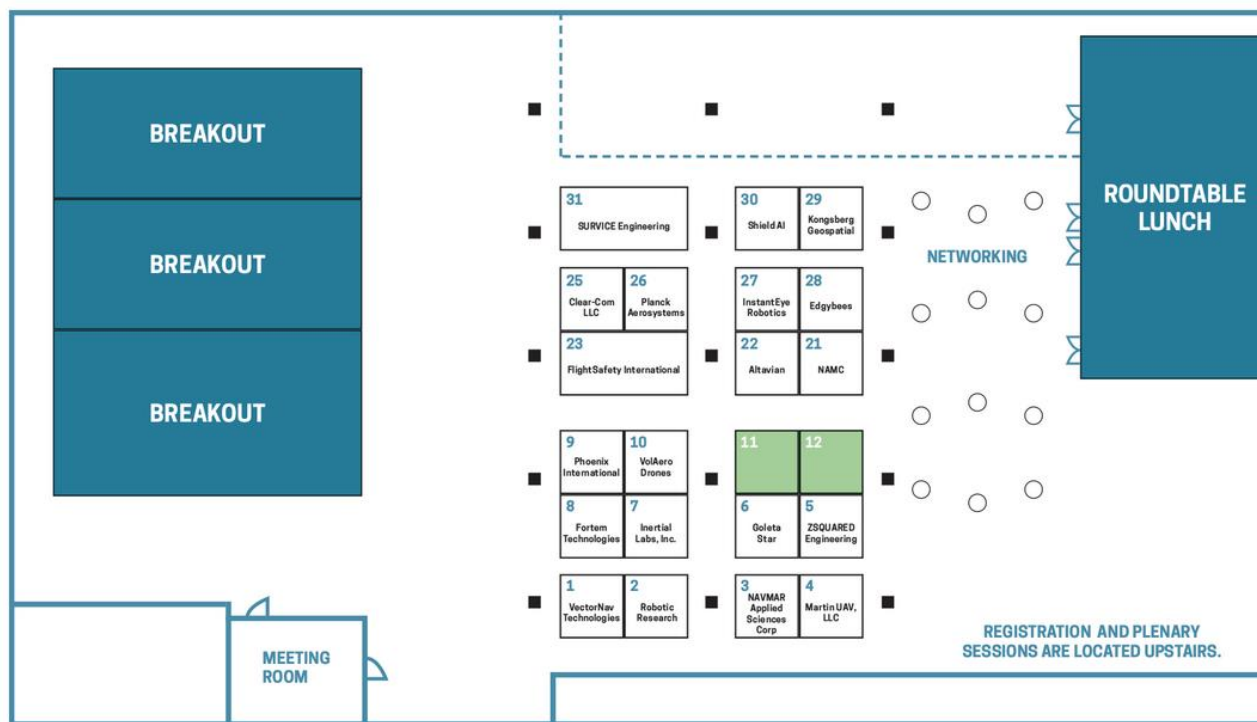
³ Other Transactions (OTs) son instrumentos de adquisición diferentes a los contratos, subvenciones o acuerdos de cooperación que permiten realizar acuerdos comerciales flexibles para ejecutar investigación y desarrollo con el objeto de apoyar el avance de la tecnología o para desarrollar rápidamente un prototipo. La mayoría de las leyes y reglamentos que rigen los contratos federales no se aplican a los OT (es decir, el Reglamento Federal de Adquisiciones (FAR) y la Ley de Competencia en la Contratación (CICA)), sin embargo, si se aplica la Ley de Integridad de las Adquisiciones. Los OT son un instrumento fundamental para adquirir productos innovadores de contratistas no tradicionales que se ven desafiados por los requisitos de los contratos tradicionales. Los OT proporcionan una mayor velocidad, flexibilidad y accesibilidad para las actividades de investigación y creación de prototipos que las permitidas por los estatutos y reglamentos que se aplican a los contratos tradicionales basados en las FAR. Los acuerdos de OT pueden ser de precio fijo, basados en gastos o híbridos.



EMPRESAS EXPOSITORAS:

- Clear-Com, LLC.
- Edgybees
- Goleta Star LLC
- InstantEye Robotics
- Kongsberg Geospatial
- Martin UAV, LLC
- National Advanced Mobility Consortium
- NAVMAR Applied Sciences Corp.
- Planck Aerosystems
- Robotic Research
- Shield AI
- SURVICE Engineering
- VectorNav Technologies
- VolAero Drones
- ZSQUARED Engineering

PLANO DE LA FERIA



Fuente: AUVSI

3. Tendencias y novedades presentadas

Las novedades más destacadas presentadas durante este foro estuvieron relacionadas con los procesos de contratación federales, especialmente los del Departamento de Defensa de Estados Unidos. Estos modelos innovadores dentro de los procesos de contratación se verán reflejados en la próxima ley que apruebe el presupuesto de defensa para el año fiscal 2020, y que actualmente se encuentra en estudio en el Senado después de haber sido aprobada por la Cámara de Representantes. Esta ley incluye un término clave para que las fuerzas armadas americanas puedan garantizar su liderazgo en materia de innovación tecnológica, el denominado “*rapid contracting*”. De esta forma, el Departamento de Defensa adoptará un nuevo enfoque para satisfacer rápidamente las necesidades de los combatientes, lo que puede dar lugar a la concesión de contratos de adquisición para la compra de tecnologías innovadoras en un menor plazo de tiempo. Este enfoque de selección rápida de fuentes de adquisición se denomina Apertura de Soluciones Comerciales (CSO, por sus siglas en inglés) y constituye un procedimiento de solicitud y selección de proveedores basado en el mérito que puede utilizarse para adquirir tecnología emergente, particularmente de fuentes comerciales no tradicionales, comenzando con prototipos adquiridos bajo la modalidad *Other Transaction Authority*⁴ (OTA).

Otra tendencia destacada durante la feria es la promoción de los **Consortios**, constituidas por un grupo de entidades con intereses comunes que se asocian para participar conjuntamente en la obtención de un contrato. El Gobierno establece un contrato con una organización para administrar un consorcio y las empresas se asocian al consorcio, por lo general pagando una suscripción de alrededor de 500 dólares. A continuación, cuando el Gobierno emite una solicitud para un proceso de adquisición, usualmente de creación de prototipos, todos los miembros del

⁴ Como alternativa al complejo Reglamento Federal de Adquisiciones (FAR), que puede disuadir a las pequeñas empresas y a otros contratistas no tradicionales de tratar de trabajar con el gobierno, los OTA ofrecen una forma flexible y fácil para crear vínculos entre los compradores y vendedores de tecnologías avanzadas mediante un instrumento de adquisición rápido, eficiente y rentable. Una OTA simplemente es una herramienta adicional que el Congreso ha autorizado para ayudar a los administradores de programas gubernamentales a cumplir sus misiones. La OTA ofrece una gran flexibilidad para adaptar las condiciones a un proyecto concreto y a las necesidades de los participantes, logrando así el mejor enfoque para satisfacer las necesidades tecnológicas del gobierno. Por lo tanto, los proyectos pueden adjudicarse de forma más rápida y rentable y atraer a un mayor número de pequeñas y grandes empresas, así como a instituciones académicas.

consorcio pueden responder a la solicitud. El gobierno evalúa las propuestas de las empresas, trabaja con el responsable del consorcio, escoge uno y luego le da los fondos necesarios para el desarrollo del proyecto rápidamente. Este modelo ha resultado tan exitoso dentro del Departamento de Defensa de Estados Unidos, que hay otras agencias civiles del Gobierno Americano que están imitando dicho procedimiento. De hecho, durante la feria había un grupo de empresarios de origen japonés que estaba analizando el funcionamiento de estos consorcios para replicar dicho modelo en Japón.

LISTADO DE CONSORCIOS:

- National Armaments Consortium
- Consortium for Energy, Environment and Demilitarization (CEED)
- Border Security Technology Consortium
- Consortium for Command, Control and Communications in Cyberspace (C5)
- Vertical Lift Consortium
- System of Systems Consortium
- National Spectrum Consortium
- National Advanced Mobility Consortium
- Medical Technology Enterprises Consortium
- Sensors, Communications and Electronics Consortium
- Medical CRBN Defense Consortium
- National Security Technology Accelerator (NSTXL)
- American Metalcasting Consortium
- Training and Readiness Accelerator (TRES)
- Consortium for Execution of Rendezvous and Servicing Operations
- National Center for Manufacturing Sciences
- Countering Weapons of Mass Destruction Consortium
- Aviation and Missile Technology Consortium
- DoD Forging Consortium
- Information Warfare Research Project
- Space Enterprise Consortium
- Defense Automotive Technologies Consortium
- Undersea Technology Innovation Consortium
- MSI STEM Research & Development Consortium

4. Valoración

USDPS más que una feria es un foro facilitador para el encuentro entre la industria y el Gobierno Federal. El atractivo de esta feria para una empresa internacional es reducido, a no ser que ya cuente con cierta presencia en esta área geográfica a través de una filial o un socio americano. De ser así, esta feria proporciona acceso directo a personal del Departamento de Defensa y demás agencias del Gobierno Federal interesadas en este tipo de tecnología.

Como mencionamos anteriormente, la feria estrella de este sector, organizada por la misma institución, es **Xponential**. La feria objeto del informe no se compara en dimensiones ni alcance internacional a Xponential, sin embargo vale la pena hacer un seguimiento de su evolución ya que la ubicación geográfica de la misma puede suponer un atractivo para que siga creciendo.

Asimismo, resulta interesante llevar a cabo un seguimiento de las actuaciones de la *Association for Unmanned Vehicle Systems International* (AUVSI) al tratarse de una institución bastante activa y muy enfocada en la promoción del uso de los sistemas no tripulados, la inteligencia artificial y la robótica.



5. Anexos

OTROS EVENTOS ORGANIZADOS POR LA ASSOCIATION FOR UNMANNED VEHICLE SYSTEMS INTERNATIONAL (AUVSI)

- Global Security Exchange (GSX)
- 2019 New York UAS Symposium
- Simulation and Testing: Realistic Uses for AR and VR
- AUVSI Hill Day & Science and Tech Fair 2019
- The Burgeoning Unmanned Maritime Industry and Its Economic Impact
- Drones and the Future of Infrastructure Inspection: A Utilities Case Study
- AUVSI XPONENTIAL 2020

PUBLICACIONES:

- Aerospace and Defense Technology www.aerodefensetech.com
- MILITARY TECHNOLOGY (MILTECH) www.monch.com
- Naval Forces www.monch.com/mpg/publications/naval-forces.html
- Unmanned Systems Technology magazine www.ust-media.com

LINKS DE INTERÉS:

- National Advanced Mobility Consortium www.namconsortium.org
- U.S. DEPARTMENT OF DEFENSE www.defense.gov

ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

900 349 000 (9 a 18 h L-V)
informacion@icex.es

www.icex.es



ICEX España
Exportación
e Inversiones