



INFORME
DE FERIA

2021



Equipment & Manufacturing West Africa

Lagos

27 – 29 de abril de 2021

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Lagos

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



INFORME
DE FERIA

30 de abril de 2021
Lagos

Este estudio ha sido realizado por
Javier De Ramón Martínez-Cañavate

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Lagos

<http://nigeria.oficinascomerciales.es>

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E.

NIPO: 114-21-013-8



Índice

1. Perfil de la Feria	4
1.1. Ficha técnica	4
1.2. Mercado de la maquinaria para producción industrial	5
2. Descripción y evolución de la Feria	7
2.1. Organización, expositores y visitantes	7
3. Tendencias y novedades presentadas	9
4. Valoración	11
5. Anexos	12

ICEX



1. Perfil de la Feria

1.1. Ficha técnica

EMWA - Equipment & Manufacturing West Africa

Fechas de celebración del evento: 27 – 29 de abril de 2021

Fechas de la próxima edición: 26 – 28 de abril de 2022

Frecuencia, periodicidad: Anual

Lugar de celebración y acceso: Landmark Village Events Centre, Plot 2&3 Water Corporation Road, Victoria Island Annex, Lagos, Nigeria

Horario de la feria: 9:00 – 18:00

Precios de la entrada: Entrada gratuita bajo registro

Precio del espacio: 300 USD /m² para los tres días

PRECIO DEL STAND

Por tipo de stand y en USD

Stand estándar (9 m²)	Stand mejorado (9 m²)	Espacio en bruto (9 m²)
3150	3465	2880

EMWA 2021.

Sectores y productos representados: Maquinaria para producción industrial o maquinaria integrada en la cadena de valor de otros bienes o servicios como la fabricación aditiva, la tecnología de máquinas, el control en los procesos de producción, la salud y la seguridad, la automatización industrial, la ingeniería industrial, el mantenimiento. Válvulas, compresores, cables para transmisión de electricidad fueron algunos de los productos expuestos.

Organizador: Zenith Exhibitions (<https://zenithexhibitions.com/>)



Colaboradores:

- Business Day (<https://businessday.ng/>)
- Clocate (<https://www.clocate.com/conferences/technology-conferences/ca-7/>)
- Export Hub (<https://www.exporthub.com/>)
- MSME Africa (<https://msmeafricaonline.com/>)
- Nigeria Industrial Digest (<https://nigeriaindustrialdigest.com/>)
- Media 7 (<https://media7.com/>)
- Dubai Exporters (<https://www.dubaieexporters.com/>)
- African Harvesters (<https://africanharvesters.com/>)

Carácter: público y profesional.

Página web de EMWA: <https://emwestafrica.com/>

1.2. Mercado de la maquinaria para producción industrial

La producción industrial en Nigeria es **un sector económico que aporta aproximadamente el 10% del total del PIB** cada año. La industria se concentra en grandes ciudades como Lagos, Port Harcourt e Ibadan, en el sur del país. Millones de personas se dedican a la producción de artículos domésticos, productos de consumo, automóviles, agricultura, minería, cemento y materiales de construcción. En el sector industrial nigeriano encontramos entre otros: la producción de cemento y materiales de construcción, alimentos y bebidas, tabaco, productos químicos, madera y textiles. De todos ellos, sólo tres subsectores (**alimentación y bebidas, cemento y textil**) representan el 77% de la producción industrial que genera el mayor valor.

Los incentivos del gobierno también están empezando a fomentar un mayor interés. Para alentar una mayor producción en el sector industrial el gobierno ha estado abaratando la compra de productos de fabricación local por parte de los consumidores. De esta forma, las **alternativas extranjeras son caras o no están disponibles** en absoluto debido a las prohibiciones de importación o las políticas de divisas discriminatorias.

El sector industrial de Nigeria se enfrenta a varios retos, el principal es el **suministro de energía**, ya que la mayoría de las empresas dependen de generadores de energía "de emergencia" para llevar a cabo sus operaciones cuando se va la luz, lo que acaba incrementando los costes. Las **deficiencias de las infraestructuras físicas** del país son también un importante obstáculo, al igual que el **difícil acceso al crédito** y el **coste de las materias primas importadas** y la **mano de obra cualificada**.

Muchos fabricantes y proveedores de servicios del país han experimentado una **aguda escasez de materias primas e insumos intermedios**, por culpa de la COVID-19. Esto tiene implicaciones para



que las empresas nigerianas busquen **ampliar su cartera de proveedores de maquinaria industrial**.

El sector industrial experimentará nuevas tendencias como una **mano de obra más elástica**, un lugar de trabajo habilitado digitalmente, cadenas de suministro diferenciadas por segmento de clientes, sistemas de información y plataformas de comercio electrónico.

ICEX

2. Descripción y evolución de la Feria

2.1. Organización, expositores y visitantes

EMWA es la principal feria comercial de Nigeria para las industrias de fabricación, ingeniería, maquinaria y tecnología.

Los expositores de la EMWA 2021 figuran a continuación:

- Integra Automation Solution (<http://integraautomation.net/>)
- Indonesian Trade Promotion Centre (https://www.itpclagos.com/about_us.php)
- Makelsan (<http://www.makelsan.com.tr/en/>)
- Actolog Solutions (<https://www.actolog.com/>)
- Trust Synergy (<https://www.trustsynergy.com.ng/>)
- CTW Nigeria (<http://www.ctwnigeria.com/>)
- Deepee (<https://www.deepeeindustrials.com/>)
- Optibelt Power Transmission (<https://www.optibelt.com/sp/power-transmission/inicio/>)
- Sertom Pb (<https://www.sertompb.com/>)
- Bauer (<https://www.bauer-equipment.com/en/>)
- Elgi (https://www.rtbriscoe.com/briscoe_elgi.php)
- Hafele (<https://www.hafele.com/us/en/>)
- Briscoe (<https://www.rtbriscoe.com/>)
- Renner Kompressoren (<https://www.renner-kompressoren.de/produkte/>)
- Homag (<https://www.homag.com/es/>)
- Kaccima (<http://www.kaccima.org/>)
- Igus (<https://www.igus.eu/>)
- Peerless Pump (<https://www.peerlesspump.com/>)

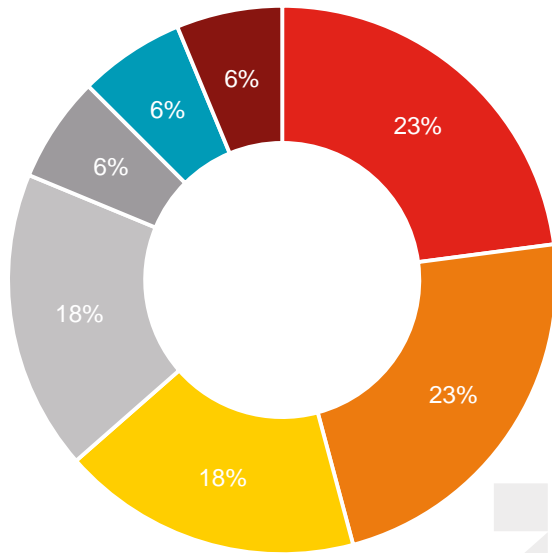
La organización contaba únicamente con un pabellón nacional de la Cámara de Comercio de Indonesia en Lagos.

En EMWA 2021 no se contaba con ninguna participación española. En el gráfico a continuación se observa la procedencia por país de los expositores. Un 46% de las empresas presentes eran o bien alemanas o indonesias. Más del 80% de los expositores eran nigerianos, indios, indonesios o alemanes.



PROCEDENCIA DE LOS EXPOSITORES

Por países y en porcentaje



- Alemania
- Indonesia
- Nigeria
- India
- Estados Unidos
- Turquía
- Italia

EMWA 2021.





3. Tendencias y novedades presentadas

Durante la EMWA 2021 tuvieron lugar varias conferencias sobre la situación actual y las perspectivas del sector. A continuación, figura la agenda que tuvo lugar en EMWA 2021.

27 DE ABRIL DE 2021

Día 1

Hora	Tema	Ponente
12:20 – 13:00	Crear un entorno más amigable para empresas nacientes	Dele Alimi, Director General de Institute of Directors
13:00 – 13:40	Oportunidades de Inversión y Desarrollo Industrial	Boyo Oyewumi, CEO de Ondo State Development
14:30 – 15:00	¿Cómo tener un negocio sostenible en la escena post-COVID 19?	Muda Yusuf, Director General LCCI
15:00 – 15:30	La importancia de los <i>hubs</i> de servicios automatizados	Jelani Aliyu, Director General de MFR
15:30 – 16:00	Innovaciones en soluciones de suministro de energía	John Akadu, Director General Actolog Solutions LTD

EMWA 2021.

28 DE ABRIL DE 2021

Día 2

Hora	Tema	Ponente
10:00 – 10:30	Desarrollo de infraestructuras para construir una economía	Najeeb Abdussalam, Trust Synergy Infrastructure Ltd
10:30 – 11:30	Desarrollo de capital humano en el sector manufacturero	Bola Adeniyi-taiwo, Cofundadora de The Workplace
11:30 – 12:00	Transformando el mantenimiento con la tecnología	Godson Nkekelonye, CIO de Spareworks Limited
12:00 – 13:00	Retos y oportunidades para las mujeres en la industria en Nigeria	Titilola Sodipo, Business Manager de Material Handling Equipment
14:30 – 15:30	¿Por qué es importante la comunicación en el sector industrial?	Omawunmi Ogbe, Managing Partner GLG Communications

EMWA 2021.



29 DE ABRIL DE 2021

Día 3

Hora	Tema	Ponente
10:00 – 10:30	¿Cómo diseñar el futuro industrial que necesitamos?	Jide Oklanlokun, director de transformación de Oracle
10:30 – 11:20	Perspectivas de crecimiento para pymes	Seye Olurotimi, Fundador de MSME Africa
11:20 – 12:00	La fábrica del futuro está aquí	Doruem Dominic, Technical Service Manager de WC Africa
12:20 – 12:30	Estrategias de seguridad en la industria	Jamiu Badmos, director The Safety Advocates
13:00 – 14:00	Convertirse en un emprendedor global	Chantelle Abdul, CEO de Mojec International Ltd

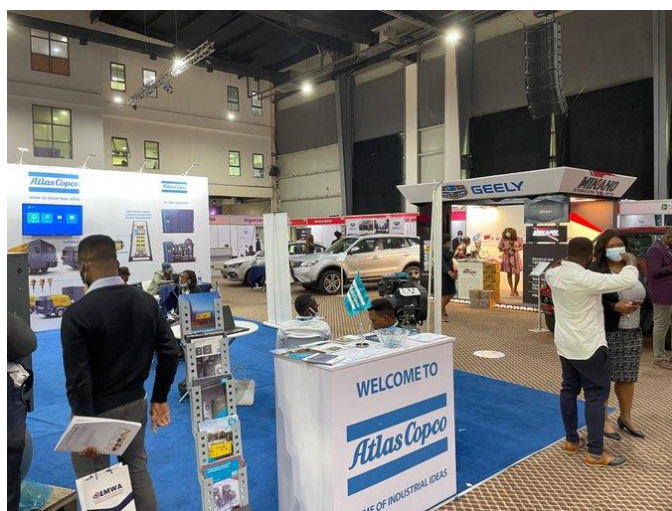
EMWA 2021.

ICEX

4. Valoración

Durante la feria EMWA 2021 se organizaron numerosas conferencias, así como talleres de aprendizaje o mesas redondas de intercambio de ideas.

Siempre fue interesante asistir a una feria de negocios. El intercambio de tarjetas, la presentación del puesto de trabajo y la descripción de la actividad de la empresa formaban parte de la dinámica de las ferias comerciales. No obstante, poder intercambiar impresiones con los cerca de **1.000 asistentes** a lo largo de los 3 días acerca de los retos y oportunidades del sector manufacturero cobraron una relevancia especial en el escenario post COVID-19.



Se recomienda a las empresas españolas interesadas en asistir en próximas ediciones **que al menos dos personas asistan al evento**. EMWA es una feria que presenta muchas oportunidades. Contactar con clientes, asistir a charlas y elaborar una agenda de reuniones son tareas que precisan de dos personas para tener éxito en EMWA.

Los asistentes han valorado el evento favorablemente e insisten en la importancia que el EMWA tiene a escala nacional. De hecho, muchos de ellos consideran que la asistencia a esta feria es necesaria incluso cuando una empresa no ofrece nada nuevo, pues estar presente en EMWA significa estar activo en el sector. La simple participación en la feria otorga la oportunidad de hacer contactos y negocios con otros expositores.



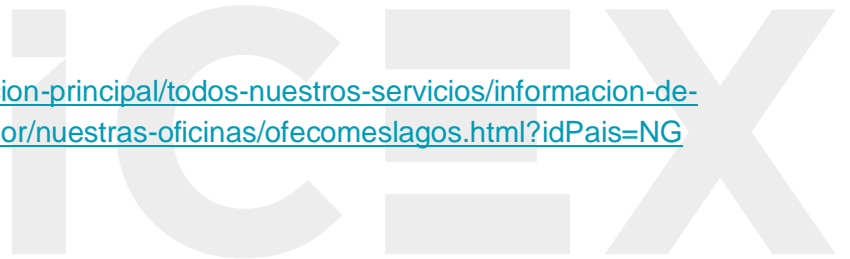
5. Anexos

Artículos y publicaciones en prensa:

- <https://www.clocate.com/conference/equipment-and-manufacturing-west-africa-emwa/55773/>
- <https://www.jetro.go.jp/en/database/j-messe/tradefair/detail/109898>
- <https://www.vanguardngr.com/2021/04/glg-communications-to-host-panel-at-equipment-manufacturing-west-africa-conference/>
- <https://africanharvesters.com/2021/01/21/zenith-exhibitions-mie-groups-to-promote-african-trade-with-hybrid-expo/>

Direcciones de interés:

- <http://landmarklagos.com/>
- <https://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/paises/navegacion-superior/nuestras-oficinas/ofecomeslagos.html?idPais=NG>



icex

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)
informacion@icex.es

Para buscar más información sobre mercados exteriores [siga el enlace](#)

www.icex.es



icex España
Exportación
e Inversiones