



INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Canadá



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Ottawa

Actualizado a octubre 2021

1 SITUACIÓN POLÍTICA	4
1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES	4
1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS	6
2 MARCO ECONÓMICO	8
2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA	8
2.1.1 SECTOR PRIMARIO	8
2.1.2 SECTOR SECUNDARIO	11
2.1.3 SECTOR TERCIARIO	15
2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA	17
3 SITUACIÓN ECONÓMICA	19
3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES	19
CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	20
3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB	21
CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	22
3.1.2 PRECIOS	23
3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO	23
3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA	24
3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA	25
3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS	26
3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO	27
3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS	27
3.4.1 APERTURA COMERCIAL	27
3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES	28
CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)	28
CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)	29
3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	29
CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES	29
CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	30
CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES	32
CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	32
3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	34
3.5 TURISMO	34
3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA	34
3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES	34
3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES	35
CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES	35
3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA	36
3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS	37
3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES	37
3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES	37
CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES	37
3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS	38
CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS	38
3.9 RESERVAS INTERNACIONALES	39
3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO	39
3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS	39
3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO	40

3.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA	40
4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	41
4.1 MARCO INSTITUCIONAL	41
4.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES	41
4.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS	41
4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS	42
4.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES	42
CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	43
CUADRO 13: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	45
CUADRO 14: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	46
4.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS	46
4.4 FLUJOS DE INVERSIÓN	46
CUADRO 15: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	47
CUADRO 16: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	47
CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	47
CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	48
4.5 DEUDA	48
4.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA	48
4.6.1 EL MERCADO	48
4.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN	48
4.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES	49
4.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN	49
4.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN	50
4.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN	50
5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	51
5.1 CON LA UNIÓN EUROPEA	51
5.1.1 MARCO INSTITUCIONAL	51
5.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES	52
CUADRO 19: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA	52
5.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES	54
5.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO	54
5.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES	54
5.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES	55
5.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	55
CUADRO 20: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	57

1 SITUACIÓN POLÍTICA

1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES

Sistema de gobierno

Canadá es un estado federal y una monarquía parlamentaria en la tradición de Westminster. La Reina Isabel II de Inglaterra es la Jefa de Estado, representado por un Gobernador o Gobernadora General, y el poder ejecutivo está en manos de un Primer Ministro que responde ante el Parlamento. En ausencia de un Gobernador General, ocupa el puesto como Administrador del Gobierno de Canadá el Presidente del Tribunal Supremo.

Organización de los poderes del estado			
PODER EJECUTIVO		PODER LEGISLATIVO	PODER JUDICIAL
Jefe del Estado	Reina Isabel II representada por la Gobernadora General, Mary Simon (2021)	PARLAMENTO BICAMERAL: Senado y Cámara de los Comunes	CORTE SUPREMA DE CANADÁ
Jefe de Gobierno	Primer ministro Justin Trudeau (2019)		CORTE FEDERAL DE CANADÁ
Gabinetes	Ministros elegidos por el primer ministro		CORTE FEDERAL DE APELACIÓN CORTES PROVINCIALES

Fuente: Elaboración propia.

Poder ejecutivo

El poder ejecutivo lo ejerce el primer ministro con su gabinete, o consejo de ministros. El primer ministro es el líder del partido político que obtiene el mayor apoyo en la Cámara de los Comunes. Tiene el poder de recomendar al gobernador general la disolución del Parlamento. Es también responsable del nombramiento y de la organización de su gabinete. Propone al gobernador general el nombramiento de los vicegobernadores de las provincias, los portavoces del Senado, los presidentes de todos los tribunales, y también propone a la reina el nombramiento del gobernador general, aunque esta acción deriva de una consulta previa realizada con su gabinete.

Poder legislativo

El poder legislativo reside en el [Parlamento de Canadá](#). Éste está formado por una Cámara Alta, el Senado; y una Cámara Baja, denominada la Cámara de los Comunes. El Senado está compuesto de 105 miembros vitalicios (hasta la edad límite de 75 años), los cuales son nombrados por el primer ministro. En cambio, los 338 miembros de la Cámara de los Comunes son elegidos por sufragio universal y por un período máximo de 4 años. Canadá está dividido en distritos electorales, cada uno representado en la Cámara de los Comunes por un diputado. El número de escaños en la Cámara Baja sigue la evolución de la demografía, según una fórmula recogida en la Constitución.

Canadá no usa un sistema de lista, sino que el candidato de cada partido se presenta de forma individual dentro de su circunscripción y es elegido por mayoría simple: el que obtiene más votos dentro de cada circunscripción gana. Esto explica que partidos con un porcentaje menor de votos en cómputo absoluto, puedan tener una mayor representación parlamentaria que otros con más, puesto que la dispersión o concentración geográfica del voto juega un papel importante. Así, el Partido Popular de Canadá no logró ningún escaño en las elecciones de 2021, a pesar de tener un 5% de los sufragios. Su voto estaba muy disperso. El Bloque Québécois, por el otro lado,

logró 33 escaños con un 7,6% de los votos, concentrados enteramente en la provincia de Quebec.

El Senado se constituyó para proteger los intereses de las regiones menos pobladas de Canadá. En la práctica, esta Cámara tiene menos influencia que la Cámara de los Comunes, puesto que no puede votar mociones de confianza o de censura.

Las leyes pueden originarse en la Cámara de los Comunes o en el Senado. Una vez que un proyecto de ley es introducido, tiene que pasar por tres lecturas en ambas cámaras. Los proyectos de ley pueden ser introducidos por el Gobierno o por un miembro del Parlamento. Aquellos proyectos relacionados con gastos o ingresos de dinero deben ser introducidos por un miembro del gabinete. Si se aprueban las tres lecturas, el documento es remitido al Senado donde se lleva a cabo un proceso similar. El proyecto se convierte en ley cuando recibe el consentimiento real mediante la firma del gobernador general.

Composición del Parlamento de Canadá	Cámara de los Comunes		Senado
	Escaños	% votos obtenidos (2021)	Escaños
Partido Liberal	158	32,6%	14 (a)
Partido Conservador	119	33,7%	14
Bloque Québécois	33	7,6%	0
NDP	24	17,8%	0
Partido Verde	2	2,3%	0
Partido Popular de Canadá (b)	0	5%	0
Independientes o sin afiliación en los Comunes	1	1%	8
Grupo de Senadores Independientes	-	-	41
Vacante	0	-	11
Total	338	-	105

Fuente: [Cámara de los Comunes](#) y [Senado](#). El número de escaños de cada partido puede variar a lo largo de una legislatura y no coincidir con los resultados obtenidos en la elección. Actualizado a 22/03/2021

(a) En enero de 2014, el líder del Partido Liberal disolvió el grupo parlamentario Liberal y los declaró como independientes, pero éstos siguen reuniéndose como Grupo Progresista del Senado.

(b) People's Party of Canada: Formado en septiembre de 2008 por Maxime Bernier, líder y ex ministro conservador. En las elecciones de 2019 el partido perdió el único escaño que tenía.

Partidos políticos

El Partido Liberal (PL), liderado por Justin Trudeau, ha ganado las tres últimas elecciones generales celebradas en 2015, 2019 y 2021. El Partido Liberal perdió la mayoría absoluta en las elecciones federales de 2019. Governa en minoría con acuerdos puntuales con otros partidos. El Partido Conservador (PC), con 119 escaños, perdió 2 escaños, pero mantuvo su papel como oposición oficial en el Parlamento. Por su parte, el Bloque Quebequés, con 33 diputados, es la tercera fuerza por número de escaños de la cámara. Le sigue Nuevo Partido Democrático (NDP) con 24 escaños. El Partido Verde obtuvo 2 escaños.

[El Partido Liberal](#), fundado en 1867, se caracteriza por una visión política centrista. En la actualidad, bajo el liderazgo de Justin Trudeau, domina en el partido una tendencia social demócrata. El Partido Liberal ganó cuatro mandatos electorales consecutivos entre 1993 y 2004, los tres primeros con mayoría absoluta. En 2011, el partido se sumergió en una profunda crisis tras obtener la representación parlamentaria más baja de su historia en unas elecciones. En 2013, Justin Trudeau fue elegido líder del PL. Es hijo de Pierre Trudeau, primer ministro de Canadá entre 1968 y 1984.

[El Partido Conservador de Canadá](#), nace de la fusión del Partido Conservador Progresista con la Alianza Canadiense en 2003 para lograr hacer frente al Partido Liberal, hegemónico en el poder durante la década anterior. Con Stephen Harper al frente como primer líder del partido unificado, logró tres mandatos consecutivos entre 2006 y 2015; una mayoría absoluta en las elecciones de 2011. En 2015, perdió las elecciones y pasó a convertirse en el partido de la oposición oficial en el Parlamento. En 2019, logró mejorar sus resultados y pasó de 99 a 121 escaños, afianzándose en su papel como partido de la oposición. Erin O'Toole es el líder del partido desde agosto de 2020.

[El Bloque de Quebec](#) (Bloc Québécois) es un partido nacionalista y secesionista quebequés nacido en 1990 por diputados conservadores y liberales de la provincia que dejaron sus respectivos partidos tras el fracaso de las negociaciones de las reformas constitucionales conocidas como "Acuerdos del Lago Meech". Estas reformas tenían el objetivo de facilitar el reconocimiento por Quebec de las enmiendas de repatriación de la constitución de 1982. Yves-François Blanchet fue elegido nuevo líder en enero de 2019. En las elecciones federales de ese mismo año el Bloque mejoró considerablemente los resultados de 2015, pasando de 10 a 32 diputados y colocándose como tercer partido por número de escaños en el Parlamento.

[El Nuevo Partido Democrático](#) o NDP (*New Democratic Party*) fue creado en 1961. Es el partido con más clara orientación socialista de los que están representados en la Cámara de los Comunes. Jagmeet Singh es el líder del partido desde 2017. En las elecciones federales de 2019, el NDP perdió 20 escaños con respecto a 2015 y se colocó como el cuarto partido de la cámara por número de diputados (24).

El [Partido Verde de Canadá](#) se fundó en 1983, aunque no logró representación parlamentaria hasta las elecciones de 2011. Elizabeth May es la líder del partido desde 2006 y ha sido elegida diputada en 2011, 2015 y 2019. En las elecciones federales de 2019, el Partido Verde consiguió 3 diputados, mejorando sus resultados de 2015 (1 escaño). Annamie Paul, la líder del partido desde agosto de 2020, dimitió del cargo tras las elecciones de 2021.

A diferencia de lo que ocurre en otras federaciones, los partidos federales canadienses y sus homólogos provinciales no están integrados orgánicamente y mantienen lazos más bien informales. El NDP es el único partido integrado en todo el territorio.

Poder judicial

El poder judicial es independiente y está compuesto de tribunales federales, provinciales y territoriales. El derecho canadiense – penal y civil - procede principalmente del "Common Law" británico, salvo en la provincia de Quebec, donde también rige en materia el derecho civil codificado de origen francés. El sistema judicial federal está compuesto por el Tribunal Supremo de Canadá, con sede en Ottawa; el Tribunal Federal y el Tribunal Tributario. El sistema judicial provincial comprende generalmente un Tribunal Supremo o Superior, tribunales de distrito (excepto en Quebec) y tribunales de primera instancia.

1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS

La administración económica y comercial de Canadá se lleva a cabo conjuntamente entre los ministerios competentes, la Agencia Tributaria Canadiense, empresas públicas y comités especializados del Gobierno federal.

Política económica y fiscal

Ministerio de Finanzas

La gestión económica es básicamente competencia exclusiva del Ministerio de Finanzas, lo que confiere a su titular una prominencia y un radio de acción sin equivalente en el gabinete. Por un lado, planifica y prepara el presupuesto del Gobierno federal. Por otra parte, analiza y concibe la política fiscal. En materia de política monetaria, el Ministerio de Finanzas puede, en caso de desacuerdo con el Banco de Canadá, dar a éste instrucciones puntuales y obligatorias que deberá seguir durante un período determinado. También desempeña una labor de regulación y

supervisión de las instituciones financieras. La ministra de Finanzas es Chrystia Freeland. [<https://www.canada.ca/en/department-finance.html>]

[El Consejo del Tesoro](#)

El Consejo del Tesoro es uno de los comités del gabinete de ministros del Gobierno federal. Tiene las particularidades de que es el único comité del gabinete creado en virtud de un acto legislativo y que su presidente forma parte del gabinete por derecho propio. Sus competencias abarcan la supervisión de la función pública e intervención del gasto público. El presidente del Tesoro es Jean-Yves Duclos. [www.canada.ca/en/treasury-board-secretariat.html]

[Agencia Tributaria Canadiense](#)

Los impuestos y su gestión son competencia de la Agencia Tributaria Canadiense (*Canada Revenue Agency*). [www.canada.ca/en/revenue-agency.html]

[Política comercial](#)

En la política comercial de Canadá tiene un papel importante el Ministerio de Asuntos Mundiales (antes Ministerio de Exteriores, Comercio Internacional y Desarrollo), así como un cierto número de empresas públicas.

[Ministerio de Asuntos Exteriores](#)

El Ministerio de Asuntos Exteriores (*Global Affairs Canada*) es un macroministerio con tres ministros: Asuntos Exteriores, Comercio Internacional y Cooperación Internacional. Entre sus funciones, se implica en la elaboración, negociación y administración de los acuerdos y reglas comerciales. Adicionalmente, trabaja para la resolución de contenciosos comerciales que involucran a Canadá. Por otra parte, impulsa el comercio exterior y la atracción de inversiones, a través de su red internacional de delegaciones comerciales y a través de diferentes organismos:

- [Canadian Commercial Corporation](#)
- [NAFTA Secretariat - Canadian Section](#)
- [Export Development Canada](#)
- [Invest in Canada](#)

Las aduanas son competencia de la Agencia de Servicios Fronterizos de Canadá ([Canada Border Services Agency](#)), que depende del Ministerio de Seguridad Pública y Protección Civil.

Marc Garneau es el ministro de Asuntos Exteriores, Mary Ng de Comercio Internacional y Promoción de las Exportaciones, y Karina Gould de Cooperación Internacional y de las Mujeres e Igualdad de Género. [www.international.gc.ca]

[Ministerio de Innovación, Ciencia e Industria](#)

El Ministerio de Innovación, Ciencia e Industria (antes Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico) se encarga de fomentar la inversión y el comercio, la competitividad y el desarrollo industrial y tecnológico en la economía canadiense. Para ello, participa activamente en la regulación de los diferentes mercados y sectores, y promueve y administra una multitud de programas de apoyo a las empresas: [Business Development Bank of Canada](#); [Canada Foundation for Innovation](#); [Destination Canada](#); [Canadian Space Agency](#); [Competition Tribunal](#); [Copyright Board Canada](#); [National Research Council Canada](#); [Infrastructure Canada](#); [Standards Council of Canada](#); [Statistics Canada](#).

El ministro de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico es François-Philippe Champagne. [www.ic.gc.ca]

Empresas públicas

En Canadá existen las denominadas *Crown Corporations* o Corporaciones de la Corona, que desarrollan sus actividades en un buen número de sectores de la economía. Están reguladas por leyes especiales y controladas por diversos ministerios: Agricultura, Pesca, Obras Públicas, Patrimonio, Industria, Transportes, Asuntos Exteriores, Finanzas, Tesoro, Comercio Internacional, Recursos Naturales.

Las corporaciones federales canadienses tienen en conjunto más de 86.000 empleados. El valor de los activos totales que poseen dichas instituciones supera los 908.900 M CAD. [Fuente: [Treasury Board of Canada Secretariat](#)]

Se puede obtener el [listado completo de estas empresas](#) así como otras informaciones en la dirección en internet de la [Secretaría del Consejo del Tesoro](#).

2 MARCO ECONÓMICO

2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA

2.1.1 SECTOR PRIMARIO

PIB sector primario

PIB (PRECIOS BÁSICOS) INDUSTRIAS PRIMARIAS (Var. Anual en %)	2018	2019	2020	PESO SOBRE TODAS INDUSTRIAS (%) 2020
Todas las industrias	2,6%	1,8%	- 5,3%	
Agricultura, silvicultura, pesca y caza	1,9%	5,8%	4,7%	2,4%
Minería y extracción de petróleo y gas	6,0%	- 0,7%	- 9,7%	7,5%

Fuente: Elaboración propia a partir de *Statistics Canada*: tabla [379-0031](#). Actualizado a 29/03/2021

Agricultura

Importancia económica

A nivel doméstico, la producción agraria primaria (incluyendo pesca y caza) supone un 2,4% del PIB del país y 280.000 empleos en 2020. Dentro de la agricultura, el cultivo de cosechas (fundamentalmente trigo y otros granos) y la industria ganadera son los principales subsectores. [Fuente: [Statistics Canada](#) y [Statistics Canada](#)]

Distribución territorial

La distribución de cultivos es muy variada. En las provincias de las praderas (Alberta, Saskatchewan y Manitoba) impera la producción de ganado y cereales. Las explotaciones hortofrutícolas son más intensivas en las provincias orientales: Ontario, Quebec, Nueva Escocia, Nuevo Brunswick e Isla del Príncipe Eduardo.

El número de explotaciones agrícolas en Canadá ha disminuido de manera continuada debido a que las innovaciones tecnológicas suponen mayores beneficios en explotaciones agrarias de mayor extensión.

Comercio internacional

Las oportunidades de exportación son fundamentales para el crecimiento de la agricultura canadiense y la mayoría de las industrias agroalimentarias. En 2020, Canadá registró exportaciones e importaciones de productos agrícolas por valor de 32.700 M CAD y 15.990 M CAD, respectivamente. [Fuente: [Innovation, Science and Economic Development Canada](#)]

Los sectores más importantes para la exportación son:

- Semillas oleaginosas y aceites vegetales, fundamentalmente soja y colza.
- Cereales, fundamentalmente trigo.
- Productos preparados de marisco.
- Legumbres, principalmente judía y guisante seco.

Minería y extracción de petróleo y gas

Importancia económica

Canadá es una de las naciones mineras más importantes del mundo, donde se explota la extracción de más de 60 metales y minerales. El sector extractivo ha sido decisivo para el desarrollo del país y en 2020 representó el 7,5% del PIB con 306.700 empleos directos. En 2019, Canadá fue el primer productor mundial de potasa (32,4% del total mundial) y el segundo de uranio (22,1%) y piedras preciosas (25,3%). Se situó entre los cinco primeros países en la producción de otros trece minerales y metales más: nobio, platino, indio, grafito, diamantes, aluminio, cadmio, oro, concentrado de titanio, wollastonita, telurio y níquel.

La Asociación minera de Canadá ha identificado dos áreas que presentan grandes oportunidades de crecimiento para el sector: en los minerales utilizados en la fabricación de baterías (níquel, cobalto, litio y grafito) y en los minerales utilizados en tecnologías de energías renovables; en particular, en paneles solares (cobre, plomo y zinc, entre otros). [Fuentes: [Facts & Figures of the Canadian Mining Industry 2020](#)]

El gobierno de Canadá está impulsando dos planes, junto con la industria, para recuperar posiciones entre los países productores de minerales críticos para la seguridad nacional, el desarrollo de nuevas tecnologías y el sector de la energía. Quiere también afianzarse como un socio estable y seguro frente a otros orígenes más conflictivos o menos estables.

Además de la importante producción nacional, Canadá es una potencia en el sector minero internacional, con una presencia importante en América Latina, el Caribe y África. Según cifras de la asociación minera de Canadá, el valor de los activos en el exterior de las empresas mineras canadienses duplica el valor de los activos dentro del país, con 174.400 millones de dólares en 2018.

La bolsa de Toronto es la principal bolsa de valores para empresas del sector minero. Cotizan en ella el 48% de las empresas que emiten valores para proyectos de explotación o exploración en todo el mundo.

Canadá es el cuarto productor mundial de petróleo (6% del total) y cuenta con las terceras mayores reservas a nivel mundial (10% del total), después de las de Venezuela y Arabia Saudita. La evidencia geológica sugiere, sin embargo, que el total de recursos, incluido el gas natural aún por descubrir, es mucho más grande. Las reservas canadienses de petróleo ascienden a 168.300 millones de barriles (2019), de los cuales 162.000 se corresponden con arenas bituminosas, que se localizan fundamentalmente en el norte de la provincia de Alberta. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Canadá es el cuarto productor de gas natural con una cuota del 4% de la producción mundial. Se estima que las reservas canadienses de gas natural ascienden a 2 billones de metros cúbicos (2019), equivalente al 1% del total mundial, y se encuentran principalmente localizadas en el oeste del país. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Distribución territorial

Tras un importante descenso en la actividad minera como consecuencia de la recesión en 2009, el número de proyectos aumentó, hasta alcanzar su máximo en 2011. Desde entonces, y como consecuencia de la bajada en los precios de las materias primas, se produjo un descenso de la producción minera. En 2019, la actividad minera canadiense cayó un 1,8% con respecto a 2018, alcanzando un valor de 48.158 M CAD (36.296 M USD). En 2019, los cinco principales minerales metálicos extraídos fueron oro, hierro, cobre, níquel y zinc que acapararon un 92,7% de la producción en valor. En minerales no metales, la producción se concentró en potasa, arena y grava, diamantes, piedra y turba, representando estos minerales el 93,2% de la producción. Por

sectores, en 2019 destaca el crecimiento de la producción de plomo (+28,4%), grafito (+15,5%), mineral de hierro (+12,9%) y níquel (+10,6%). Los de minerales no-metálicos cayeron un 7,1% y los metálicos crecieron 3,2%. Como se puede observar en la tabla, las provincias que más producción aportan son Quebec, Ontario, Columbia Británica y Saskatchewan. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Producción de minerales en valor por provincia (M USD)

Provincia/ Territorio	2017	2018	2019 (p)	% del total 2019	% crecimiento 2018-2019
Quebec	6.871.198	8.044.618	8.120.624	22,4%	27,0%
Ontario	7.777.134	8.504.277	8.035.967	22,1%	22,8%
Columbia Británica	7.067.582	7.550.713	6.631.819	18,3%	22,8%
Saskatchewan	4.495.360	5.280.161	5.071.624	14,0%	3,4%
Terranova y Labrador	2.705.529	2.226.360	2.670.193	7,4%	0,8%
Alberta	1.485.983	1.819.351	1.648.606	4,5%	-1,6%
Territorios del Noroeste	1.620.655	1.605.189	1.370.054	3,8%	-3,2%
Manitoba	1.277.196	1.225.877	1.025.072	2,8%	-6,1%
Nunavut	855.049	800.027	991.769	2,7%	-7,2%
Nueva Escocia	191.170	320.702	315.705	0,9%	-10,1%
Nuevo Brunswick	305.634	307.457	281.779	0,8%	-12,6%
Yukón	244.922	168.097	127.986	0,4%	-14,4%
Isla del Príncipe Eduardo	4.161	2.135	2.559	0,0%	-22,0%
Total	34.901.572	37.854.964	36.293.757	100,0%	-1,8%

Fuente: Elaboración propia con datos de [Natural Resources Canada](#). Actualizado a 28/06/2021 (Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

Según datos de 2019, la producción de petróleo canadiense se concentra principalmente en tres provincias: Alberta (80,5%), Saskatchewan (10,5%) y Terranova y Labrador (5,6%). Desde 2010, la extracción de crudo de los depósitos de arenas bituminosas ha excedido la extracción de fuentes convencionales. En la actualidad el 50% de la producción a partir de arenas bituminosas se hace por el método de minería y el otro 50% por extracción "in situ." En cuanto a refinerías, hay tres principales centros en Canadá: Edmonton (Alberta), Sarnia (Ontario) y Montreal (Quebec). No existen refinerías en Manitoba, Isla del Príncipe Eduardo o los territorios. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Canadá cuenta con una geología favorable para los depósitos de gas natural. El área más importante es la cuenca sedimentaria del oeste de Canadá (Western Canada Sedimentary Basin), que se extiende desde el sudoeste de Manitoba hacia el sur de Saskatchewan, Alberta, Columbia Británica y en la esquina suroeste de los Territorios del Noroeste. Según datos de 2019, la producción de gas natural canadiense se concentró principalmente en las provincias de Alberta (71%) y Columbia Británica (27%). También cuentan con reservas de menor importancia en las provincias atlánticas y Ontario y se han realizado descubrimientos en Quebec, el delta del Mackenzie y el océano Ártico. El 86% de la producción comercializable de Canadá proviene de fuentes no convencionales (gas de esquisto, gas metano de carbón y gas compacto, principalmente). [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Comercio internacional

En 2018 (último dato disponible en 2021), el valor de las exportaciones de minerales y productos minerales alcanzó 105.000 M CAD, el 19% del total de las exportaciones canadienses. Estados Unidos fue el primer destino de exportación, con el 52% de las exportaciones de minerales y productos minerales. Tras los Estados Unidos, los principales destinos fueron la UE (19%) y China (5%). [Fuentes: [Natural Resources Canada](#)]

Canadá es el tercer mayor exportador de petróleo crudo. Canadá produjo en 2019 aproximadamente 4,7 millones de barriles al día y exportó 3,8 millones al día (+3% con respecto a 2018). Los precios a su vez aumentaron un 4%; con lo que el valor de las exportaciones de crudo canadiense aumentó un 7% en valor en 2019. Las exportaciones canadienses de crudo

(98% en 2019) tienen como primer destino el mercado estadounidense, principalmente el Midwest. A pesar del incremento exponencial en la producción de crudo de fuentes no convencionales como la producción de petróleo de esquisto, las exportaciones no se han resentido demasiado puesto que estos petróleos son ligeros y las refinerías estadounidenses usan tecnologías para las cuales el crudo pesado es una mejor materia prima. La principal amenaza para el sector en los últimos años ha sido la falta de capacidad para transportar el crudo a su mercado natural, EE UU, y para abrir vías para llegar a nuevos mercados. Canadá exporta el 86% de su crudo por pipeline y la red existente ha alcanzado su plena capacidad. Canadá tenía previstos proyectos ambiciosos para ampliar la capacidad de la red de pipelines que han experimentado retrasos y cancelaciones; siendo el más notorio la cancelación de los permisos para la construcción del pipeline Keystone XL por EE. UU. en 2021. Por las diferencias en la calidad y la falta de capacidad para hacer llegar el crudo al mercado, el barril canadiense (Western Canadian Select) cotiza con un descuento notable sobre el barril de Texas (Western Texas Intermediate). Con un promedio histórico de 10 a 15 dólares por barril, el diferencial WCS-WTI llegó a un máximo de 50 dólares/barril en 2018. Con la pandemia de COVID-19, la demanda mundial de crudo se ha reducido considerablemente, aliviando los problemas de capacidad de exportación, pero poniendo a la vez en cuestión la viabilidad de muchas empresas del sector.

En 2019, Canadá exportó principalmente crudo pesado (76%) a EE. UU. (96%), siendo la provincia de Alberta el principal exportador. Canadá importó 0,8 millones de barriles principalmente desde EE. UU. (79%), Arabia Saudita (12%), Rusia (2%) y Noruega (1%) principalmente. La proporción de las importaciones desde EE. UU. ha crecido de forma espectacular desde 2012, año en el que representaron apenas el 9% de las importaciones canadienses. [Fuente: [National Energy Board](#); [National Energy Board](#)]

Canadá es el cuarto mayor exportador de gas natural, dedicando más de la mitad de su producción a la exportación. En 2019 (dato más reciente), las exportaciones de gas natural alcanzaron 9.100 M CAD y las importaciones 3.300 M CAD. Los mercados de gas natural de EE. UU. y Canadá están muy integrados; de hecho, toda la exportación canadiense de gas natural (el 46% de la producción) tiene por destino los EE. UU. y el 97% de la importación estadounidense en 2019 (el 9% de su consumo) provino de Canadá. Por otro lado, el 17% del consumo de gas natural canadiense se importó desde EE. UU., principalmente por parte de Ontario. Desde 2009, Canadá también importa pequeñas cantidades desde la central de Canaport en Saint John. [Fuente: [National Energy Board](#); [Natural Resources Canada](#)].

2.1.2 SECTOR SECUNDARIO

PIB sector secundario

El sector secundario representa un 19,1% del PIB, siendo las manufacturas y la construcción los dos componentes principales. Dentro del sector manufacturero, los dos subsectores de mayor importancia son el de industrias de la alimentación (14,9%) y el de equipos de transporte (12,7%). El sector de equipos de transporte es el principal sector manufacturero, pero ha perdido peso por la contracción del sector del automóvil y sus partes y por el crecimiento que ha experimentado el sector de alimentación.

PIB (PRECIOS BÁSICOS) INDUSTRIAS SECUNDARIAS (Var. Anual en %)	2018	2019	2020	PESO SOBRE TODAS INDUSTRIAS (%) 2020
Todas las industrias	2,6%	1,8%	- 5,3%	
Total sector secundario	2,5%	- 0,1%	- 6,5%	19,1%
Servicios públicos (Utilities)	2,2%	2,2%	2,3%	2,3%
Construcción	2,0%	- 0,2%	- 3,7%	7,3%
Manufacturas	2,9%	- 0,2%	- 9,5%	9,5%

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: tabla [36-10-0434-03](#). Actualizado a 06/04/2021

La pandemia de COVID-19 y el cierre de las actividades económicas para frenar la propagación

del virus ha provocado una caída del 6,5% en el PIB del sector secundario en 2020. La construcción y las manufacturas son dos de los sectores que más se han resentido por el cierre de plantas, especialmente a partir del mes de abril cuando se perdieron más de 580.000 empleos. La reapertura gradual de actividades ha permitido recuperar actividad económica y mitigar el impacto de los cierres.

Construcción

Importancia económica

La construcción es una de las industrias más importantes de Canadá. Con respecto al conjunto de industrias en Canadá, tuvo una contribución del 7,3% del PIB en 2020 y empleó a 1,37 millones de personas; el 7,6% de la mano de obra empleada. Durante 2020, el sector de la construcción fue uno de los más afectados por los cierres temporales de actividades económicas por el COVID-19. El PIB del sector se contrajo un 3,7% y se perdieron 92.600 puestos de trabajo. El valor de los permisos de construcción nueva se contrajo un 1,8%; especialmente a consecuencia de la contracción en la nueva construcción no residencial.

Tras la contracción de la economía canadiense en 2020 a consecuencia del COVID-19, las expectativas de crecimiento de la industria arquitectónica y construcción para la próxima década son positivas, aunque más moderadas que las experimentadas en los 10 años previos. Según estimaciones de Statistics Canada, el sector de la construcción crecerá un 2% en 2021 y un 1,7% en 2022. No obstante, la fuerza y el ritmo de recuperación variarán entre provincias y dependerán significativamente de la evolución de la pandemia y la recuperación de la confianza de los consumidores y empresas entre otras.

El informe 2021-2030 Construction and Maintenance Looking Forward de BuildForce Canada prevé un crecimiento del empleo en la construcción de 64.900 trabajadores en la próxima década, lo que representa un aumento del 6% respecto a los niveles de 2020. Asimismo, desde BuildForce se afirma que será el sector no residencial el que liderará el crecimiento de la industria entre 2021 y 2023, gracias a los numerosos proyectos de transporte público, atención médica, centros educativos, carreteras y proyectos de infraestructura civil previstos. En línea con ello, se prevé que el empleo no residencial aumente en más de 39.800 trabajadores entre 2021 y 2025 y otros 5.000 hasta 2030.

El sector residencial ha mostrado en los últimos años signos preocupantes de sobrecalentamiento y la posibilidad de una burbuja inmobiliaria. La fuerte inmigración y la persistencia de bajos tipos de interés desde la crisis financiera de 2008 han contribuido al fuerte crecimiento del sector, pero los precios se han disparado, especialmente en las zonas urbanas de Toronto y Vancouver, muy por encima de los fundamentos económicos. El FMI estimó que, a finales de 2020, los precios de Toronto estaban sobrevalorados en un 28,2% y los de Vancouver, un 13,3%. La pandemia ha contribuido a acelerar todavía más la inflación de precios de la vivienda de forma generalizada en todo el país. Muchos habitantes de zonas más densamente pobladas están queriendo salir de las ciudades para ganar espacio y escapar de los confinamientos. A la vez, la generalización del teletrabajo ha debilitado la relación entre lugar de trabajo y domicilio, ampliando el fenómeno, puesto que no se está dando únicamente una fuga del centro a zonas suburbanas, sino a otras provincias con precios de vivienda tradicionalmente más asequibles.

Permisos de construcción

PERMISOS DE CONSTRUCCIÓN (Var. Anual en %)	2018	2019	2020	PESO EN EL SECTOR CONSTRUCCIÓN (%) 2020
Canadá	4,7%	3,1%	-1,8%	
Residencial	5,3%	-1,2%	8,1%	60,4%
No-residencial	3,8%	10,3%	-16,9%	39,6%
Industrial	5,3%	7,8%	-18,4%	7,8%
Comercial	18,4%	8,5%	-21,1%	22,8%

Institucional y gubernamental	- 23,0%	17,7%	-5,1%	9,1%
-------------------------------	-------------------	--------------	--------------	-------------

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: tabla [34-10-0066-01](#). Actualizado a 06/04/2021

Distribución territorial

Por provincias, en 2020 el valor de los permisos de construcción se concentró principalmente en Ontario (40,2% del total), Quebec (20,8%), la Columbia Británica (18,5%) y Alberta (11,3%).

Manufacturas

Importancia económica

Las industrias manufactureras más importantes del país son: equipos de transporte, alimentación, productos químicos, maquinaria, fabricación de productos metálicos, petróleo y productos de carbón y manufacturas de plástico y caucho.

El sector manufacturero, que fue uno de los soportes del crecimiento durante la década de los años noventa, con una cuota del PIB del 16% en el año 2000, ha caído a valores en torno al 10% en los años más recientes. En 2020, la aportación al PIB nacional se situó en el 9,6%, empleando a 1,67 millones personas. El sector manufacturero se contrajo un 9,5% en 2020 y perdió 67.500 puestos de trabajo por los efectos de la pandemia de COVID-19.

El sector manufacturero canadiense ha sufrido un cierto declive en los últimos años a consecuencia de la desaceleración económica en los EE. UU. durante la crisis de 2008 y la transformación tecnológica. Por otro lado, el sector también se vio perjudicado por el fortalecimiento del dólar canadiense entre 2010 y 2012, lo que redujo la competitividad de Canadá al verse superado por países con menores costes de producción.

Al igual que ocurre en España, la automoción es de importancia capital para la economía canadiense, siendo dentro del sector manufacturero la industria que más contribuye al PIB y al empleo, con 189.000 puestos de trabajo directos. La automoción, junto con el sector de petróleo y gas, son las industrias más importantes en cuanto a sus exportaciones. Así, un 90% de la producción se exporta, prácticamente en su totalidad a los EE. UU. La industria de la automoción canadiense se compone principalmente de plantas de ensamblaje de empresas estadounidenses (General Motors, Ford y Chrysler) y japonesas (Honda y Toyota) situadas en la provincia de Ontario, junto con cientos de fabricantes de partes de automóviles y sistemas. Magna International es una de las empresas canadienses más importantes en este sector.

Canadá es líder también en determinados sectores de las industrias de alta tecnología, particularmente las telecomunicaciones, la industria aeronáutica y aeroespacial, la industria de la informática y los equipos médicos.

Subsectores de productos manufacturados

PIB manufacturero (Var. anual %)	2018	2019	2020	Peso dentro de las Manufacturas (%) 2020
Manufacturas	2,9%	- 0,2%	-9,4%	
Alimentación	3,3%	0,2%	-1,1%	14,9%
Bebidas y tabaco	- 1,9%	4,4%	-0,1%	3,9%
Textil, ropa y productos de cuero	6,8%	3,7%	- 17,4%	1,3%
Productos de madera	- 0,9%	- 7,8%	-4,9%	4,3%
Papel	- 1,8%	- 8,1%	-2,2%	3,7%

Impresión y actividades de apoyo relacionadas	0,1%	- 2,8%	- 16,1%	2,1%
Petróleo y productos de carbón	- 3,2%	- 4,5%	- 13,0%	5,1%
Productos químicos	4,3%	1,5%	-3,5%	11,3%
Plásticos y de caucho	8,3%	0,8%	- 10,4%	5,7%
Productos minerales no metálicos	3,9%	3,4%	-4,9%	3,7%
Metales básicos	4,1%	- 8,6%	- 14,1%	5,2%
Fabricación de productos metálicos	7,3%	4,5%	- 12,6%	7,8%
Maquinaria	7,4%	0,9%	- 13,1%	8,2%
Informática y electrónica	6,5%	0,1%	- 12,5%	3,2%
Los equipos eléctricos, electrodomésticos y componentes	7,3%	- 4,9%	- 11,4%	2,1%
Equipos de transporte	1,2%	2,6%	- 18,6%	12,7%
Muebles y productos relacionados	- 4,1%	0,6%	- 15,6%	2,3%
Industrias manufactureras diversas	1,2%	4,3%	2,4%	3,1%

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: : tabla [36-10-0434-03](#). Actualizado a 07/04/2021

Distribución territorial

Prácticamente la mitad de toda la producción industrial canadiense se localiza en Ontario (46%) y un cuarto en Quebec (24,7%). A continuación, se situaría Alberta (11%), provincia donde se produce la mayor parte de los productos derivados del petróleo, y la Columbia Británica (7,7%). [Fuente: [Statistics Canada](#)]

Energía

Canadá se encuentra entre los mayores productores del mundo de energía (6º productor mundial con el 4% de la producción mundial), es autosuficiente energéticamente y es la mayor fuente de abastecimiento de EE.UU. En el año 2019, la contribución directa al PIB del sector energético se situó en el 10% de todas las industrias, dando empleo directo a 282.000 personas. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)]

RANKING MUNDIAL RECURSOS ENERGÉTICOS	RESERVA/CAPACIDAD	PRODUCCIÓN	EXPORTACIÓN
Crudo	3	4	4
Uranio	3	2	2
Energía hidroeléctrica	3	2	-
Electricidad (Otras fuentes)	8	6	2
Carbón	16	13	7
Gas Natural	17	4	5

Fuente: Natural Resources Canada – [Global World Rankings](#). Actualizado a 07/04/2021

En 2019, la energía primaria y secundaria total producida por el país se obtuvo a partir de petróleo (49,7%), gas natural (31,5%), generación eléctrica (8,4%), carbón (5,3) y gas natural licuado (4,3%).

Energía producida

Energía producida (2019)			
(Terajulios)	Carbón	Crudo	Gas natural
Producción	1.138.773	10.735.028	6.800.450
% Sobre el total	5,3%	49,7%	31,5%
(Terajulios)	Gas natural licuado	Electricidad, energía hidráulica y nuclear	Total
Producción	918.558	1.821.531	21.602.956
% Sobre el total	4,3%	8,4%	

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: tabla [25-10-0029-01](#). Actualizado a 07/04/2021

Fuentes de energía

Canadá tiene la suerte de contar con una gran extensión territorial y abundantes recursos fluviales que le confieren uno de los mejores potenciales mundiales para la producción de energía hidroeléctrica. Canadá es el 4º país en potencial y el 2º en producción, solo por detrás de China. Obtiene el 60% de su producción eléctrica de esta fuente, lo que junto a los avances que ha hecho para desarrollar otras fuentes renovables, y en especial la biomasa y la energía eólica, convierte a Canadá en uno de los países con mayor porcentaje de energías renovables por capacidad instalada y producción de energía. Canadá también ha reducido su dependencia de los combustibles fósiles en la producción de electricidad, tras el cierre de varias centrales térmicas. En 2018, Canadá aprobó medidas para la descarbonización de la economía, incluyendo el cierre de todas las plantas térmicas para 2030, fuertes reducciones en las emisiones de Gases de efecto invernadero de la generación eléctrica por gas natural. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)]

FUENTES DE ENERGÍA ELÉCTRICA	2017	2018	2019	% CAMBIO 2018-2019 (1)
Producción eléctrica total (Gigawatios/hora)	648.920	640.327	633.412	-1,0%
Renovables (Gigawatios/hora)	422.159	415.188	408.484	-1,6%
Hidroeléctrica	59,1%	60,2%	59,7%	-1,6%
Eólica	4,7%	4,8%	5,1%	-1,5%
Solar	0,3%	0,3%	0,3%	0,2%
Otros tipos	0,03%	0,04%	0,03%	-27%
Fuente térmica (Kilovatios)	224.759	222.947	222.733	-0,1%
Turbina nuclear	14,8%	14,7%	14,8%	0,5%
Total a partir de combustibles	21,1%	19,9%	20,0%	-0,5%

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: tabla 25-10-0020-01. Actualizado a 12/04/2021

2.1.3 SECTOR TERCIARIO

PIB sector terciario

El sector de los servicios es el principal sector de la economía, representa el 71% del PIB y da empleo a 79% de los trabajadores (incluyendo Administraciones Públicas). Aunque los servicios inmobiliarios representan el subsector más importante, los servicios profesionales, científicos y técnicos, las industrias culturales y de la información y los servicios de salud y asistencia social son los que más han crecido los últimos 4 años.

Los cierres de actividades para controlar la pandemia de COVID-19, con estrictas medidas de distanciamiento social y cierre de actividades no esenciales, especialmente durante tres meses

de marzo a junio y en diciembre de 2020, han tenido un impacto especialmente importante en el sector de servicios. Este se ha contraído un 4,8% en el transcurso del año y ha perdido más de 806.000 puestos de trabajo. Las actividades de ocio (-41,2%), hostelería (-33,4%), transporte y almacenamiento (-19,8%) han sido los más afectados, aunque la contracción ha sido generalizada y únicamente los servicios inmobiliarios (+3,8%) y el sector de finanzas (+1,7%) se han librado del castigo.

PIB (PRECIOS BÁSICOS) INDUSTRIAS TERCIARIAS (Var. anual en %)	2018	2019	2020	PESO SOBRE TODAS INDUSTRIAS (%) 2020
Todas las industrias	2,6%	1,8%	-5,3%	
Todas las industrias de servicios	2,4%	2,4%	-4,8%	71%
Inmobiliarias, alquiler y arrendamientos	2,0%	2,7%	1,7%	13,7%
Finanzas y seguros	1,9%	3,0%	3,8%	7,6%
Administración pública	2,7%	2,5%	-1,4%	7,0%
Cuidado de la salud y asistencia social	3,1%	3,2%	-5,8%	7,0%
Servicios profesionales, científicos y técnicos	3,4%	4,5%	-2,6%	6,2%
Venta al por mayor	3,2%	1,6%	-2,4%	5,3%
Servicios educativos	2,8%	2,2%	-5,9%	5,3%
Venta al por menor	1,8%	0,7%	-2,8%	5,2%
Transporte y almacenamiento	3,4%	1,1%	-19,8%	3,8%
Información e industrias culturales	2,0%	3,6%	-2,0%	3,4%
Servicios administrativos y de apoyo, gestión de residuos	1,6%	1,4%	-12,4%	2,4%
Otros servicios (excepto administración pública)	1,2%	1,2%	-15,2%	1,8%
Alojamiento y restauración	2,3%	2,3%	-33,4%	1,5%
Artes, espectáculos y ocio	1,9%	2,5%	-41,2%	0,5%
Gestión de empresas	-11,6%	-10,9%	-7,7%	0,3%

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: [36-10-0434-03](#). Actualizado a 13/04/2021

Sector financiero

El sector de los servicios financieros y seguros es un gran contribuyente al desarrollo económico de Canadá. Así, en 2020 empleó a más de 904.00 personas, con sueldos que se sitúan por encima de la media del país, y representó el 7,6% del PIB canadiense.

El sector de los servicios financieros canadienses está compuesto por bancos, compañías de fideicomiso y prestamistas, cooperativas de ahorro y crédito y las "caisses populaires" (similares a las Cajas de Ahorro), aseguradoras, entidades de crédito al consumo, sociedades de valores, gestoras de fondos de inversión colectiva, leasing, asesores financieros independientes, planes de pensiones y agentes y corredores de seguros independientes. Este sector se encuentra bastante integrado en Canadá y ya no hay una clara separación entre los "cuatro pilares" (los bancos, las compañías de fideicomiso, aseguradoras y sociedades de inversión).

Instituciones financieras reguladas federalmente en Canadá

Tipo de institución	Número de instituciones
Bancos	83

Nacionales	35
Filiales extranjeras	17
Sucursales extranjeras (servicio completo)	27
Sucursales extranjeras (préstamos)	4
Oficinas extranjeras de representación	19
Empresas fiduciarias	43
Empresas de préstamos	15
Compañías de seguros de vida	63
Constituidas en Canadá	34
Sucursales extranjeras	29
Sociedades de beneficencia fraternales	11
Constituidas en Canadá	7
Sucursales extranjeras	4
Compañías de seguros patrimoniales y de accidentes	149
Constituidas en Canadá	80
Sucursales extranjeras	69
<u>Fondos de pensiones</u>	1.021

Fuente: [Oficina de la superintendencia de instituciones financieras de Canadá](#) (OSFI), Instituciones Financieras Reguladas Federalmente. Actualizado a 13/04/2021

Los bancos y las aseguradoras de vida y salud canadienses son participantes significativos en los mercados internacionales. En contrapartida, los bancos extranjeros no tienen un gran peso en el mercado canadiense. Por otro lado, el sector de los seguros está más abierto que el de servicios financieros y la compañía española MAPFRE, por ejemplo, tiene presencia en el mercado tras la adquisición de una empresa de servicios de asistencia en carretera. Las empresas financieras españolas no tienen una presencia significativa en el mercado canadiense, salvo excepciones como el Banco Santander, que adquirió en 2014 Carfinco, una de las principales compañías de financiación de automóviles del país, y Caixabank que abrió una oficina de representación en Toronto en 2018. El Banco Santander está tramitando una licencia bancaria para reconvertir Carfinco en entidad bancaria de servicio completo. Se convertiría en la primera entidad financiera española con presencia en Canadá en el segmento de servicios financieros a particulares.

En Canadá, existen cinco bancos de titularidad canadiense de primer orden, que gestionan el 87% de los activos bancarios totales: Royal Bank of Canada (RBC), TD Canada Trust (TD), Bank of Nova Scotia (BNS), Bank of Montreal (BMO) y Canadian Imperial Bank of Commerce (CIBC). Los activos de los cinco grandes bancos alcanzaron casi 7,3 billones de dólares canadienses a finales de 2020, con TD y RBC por encima del billón de dólares canadienses cada uno. [Fuente: [OSFI](#)]

2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA

Carreteras

La red viaria canadiense cuenta con 1.042.300 km de carreteras (equivalentes a dos carriles), de los que 415.600 km son carreteras asfaltadas. De estas, aproximadamente 38.000 km son autopistas bajo jurisdicción de las provincias, aunque el Gobierno federal contribuye a la construcción y mantenimiento. La autopista transcanadiense vertebró el país entre las costas del océano Pacífico y Atlántico, comunicando todas las ciudades importantes, desde Victoria en la Columbia Británica hasta St. John's en Terranova y Labrador, con un recorrido total de unos 8.000 km. [Fuente: [Cia Factbook](#)]

Ferrocarriles

Dos compañías, *Canadian National Railway* (CN) y *Canadian Pacific Railway* (CP), se disputan la hegemonía sobre la red ferroviaria de aproximadamente 48.000 km. [Fuente: [Transport](#)]

Canadá

El trazado global presenta una clara orientación este-oeste, justificada históricamente por la necesidad de consolidar la joven confederación ante las pretensiones territoriales y el interés económico de los EE.UU.

El eje Quebec-Windsor, pasando por Montreal y Toronto, es el más concurrido del país. El trayecto entre Montreal y Toronto se completa en unas 5 horas. La alta velocidad no se ha desarrollado todavía en Canadá, aunque existen algunos proyectos en fase de estudio o simplemente especulativos en los ejes Edmonton-Calgary, Quebec-Windsor, Vancouver-Seattle y Montreal-Boston o Montreal-Nueva York.

Puertos y vías fluviales

Canadá cuenta con 18 puertos con sus respectivas [autoridades portuarias](#). El transporte marítimo y fluvial canadiense está dominado por la gran vía fluvial del San Lorenzo, que comunica la costa atlántica con los Grandes Lagos, y es administrado conjuntamente con los EE.UU. Aunque las condiciones climáticas sólo permiten que sea operativa ocho meses al año, un gran volumen de mercancías transita por esta vía. El conjunto de los Grandes Lagos, navegable todo el año, es particularmente importante en lo que se refiere al transporte de carbón, mineral de hierro y grano. El tercer conjunto importante en el transporte fluvial está en la Columbia Británica (río Fraser), especializado en la industria maderera. Por lo que se refiere al transporte oceánico, está dominado claramente por el gran puerto de Vancouver en la costa oeste, vía de entrada natural de las mercancías que provienen de Asia.

Con la excepción del cabotaje y de la navegación en la vía fluvial del San Lorenzo, los puertos y vías fluviales canadienses están abiertos al tráfico a buques de cualquier bandera. Por consiguiente, la flota mercante canadiense no es muy numerosa, salvo en los Grandes Lagos, pero sí muy especializada.

No existen compañías navieras españolas que presten servicio regular entre los dos países. Sin embargo, existen navieras de otros países que aseguran el tránsito de mercancías entre ambos.

Navieras con tránsito de mercancías entre España y Canadá

Naviera	Ruta	Puertos enlazados	Tiempo de tránsito (días)
Hapag-Lloyd	Atlantic Loop 7	Barcelona-Valencia-Halifax	11
Hapag-Lloyd	Mediterranean Canada Service	Algeciras-Vigo-Montreal	10
Maersk Line	MED Montreal Express HH	Valencia-Algeciras-Montreal-Halifax	24
Zim Shipping Line	ZCA	Barcelona-Valencia-Halifax	11
CMA CGM	MEDCANADA	Algeciras-Vigo-Montreal	10

Fuente: Elaboración propia. Actualizado 13/04/2021

Aeropuertos

Debido a la gran superficie del país, el avión es un medio de transporte ampliamente utilizado.

[Air Canada](#) y [Air Transat](#) son las únicas aerolíneas que ofrecen vuelos directos entre España y Canadá. Air Canadá vuela desde Toronto a Madrid. Air Transat ofrece vuelos tipo charter entre Toronto, Montreal, Calgary y Vancouver y las ciudades españolas de Barcelona, Madrid y Málaga.

Las principales compañías aéreas europeas, como British Airways, Air France, KLM o Lufthansa, y las aerolíneas de EE. UU. ofrecen diferentes posibilidades de transporte entre España y Canadá mediante conexión en diferentes capitales europeas y ciudades de la costa este de EE.UU.

Como consecuencia de la pandemia de COVID-19, de las dificultades que están atravesando las líneas aéreas tras la caída drástica y generalizada en los flujos de viajeros y la distribución desigual de los contagios por países, se está dando una reestructuración de las rutas con España todavía incierta.

Existen 25 aeropuertos que forman el sistema nacional de aeropuertos ([National Airport System](#)), siendo 13 de ellos aeropuertos internacionales. Los aeropuertos más importantes son: Toronto (Lester B. Pearson International), Montreal (Pierre Elliot Trudeau), Vancouver, Calgary y Ottawa.

Las distancias entre el aeropuerto y el centro urbano de las principales ciudades son:

- Toronto: 27 km.
- Montreal: 16 km.
- Vancouver: 15 km.
- Ottawa: 18 km.
- Calgary: 8 km.
- Edmonton: 28 km.
- Winnipeg: 6,5 km.
- Halifax: 34 km

Air Canada domina el mercado aéreo canadiense. Westjet, que opera principalmente en el oeste del país, es la segunda aerolínea en importancia. Canadá cuenta además con pequeñas empresas que ofrecen servicios de conexión a diversos puntos del país.

Según la IATA, el transporte aéreo en Canadá sufre de una enorme carga fiscal que ralentiza el desarrollo del sector (considerado por la IATA como uno de los menos competitivos del mundo) y del conjunto de la economía del país. Las elevadas tasas inflan los precios de los billetes de aviación y hacen huir a los pasajeros a la frontera estadounidense para aprovecharse de precios más económicos o simplemente fuerza al uso del transporte por carretera para las distancias intermedias.

3 SITUACIÓN ECONÓMICA

3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES

La economía canadiense ha evolucionado desde marzo de 2020 en clave de respuesta a la crisis desencadenada por la pandemia de COVID-19. El impacto socioeconómico que está teniendo ha marcado un profundo punto de inflexión en la trayectoria reciente de la situación macroeconómica de Canadá. La caída del 5,4% que ha experimentado en 2020 el output de Canadá ha sido el más profundo de su historia moderna.

La trayectoria anterior era de pleno empleo, con un crecimiento moderado en torno al 2% de media en los 4 años anteriores. La política fiscal era prudente dentro del objetivo de mantener un ligero estímulo y la política monetaria, neutra, en consonancia con la evolución del IPC cerca del objetivo de inflación.

La pandemia ha tenido hasta la fecha 3 oleadas; en marzo y septiembre de 2020 y en marzo de 2021, cada una con un punto de inicio superior al anterior. La primera oleada estuvo muy centrada en las provincias de Ontario y Quebec, mientras que las dos siguientes han afectado a todas las provincias, con focos más intensos en las zonas de mayor concentración de población (Toronto, Montreal) o en zonas que concentran actividades que no se prestan al teletrabajo. Canadá partía, como muchos países, de una situación de falta de medios para afrontar una crisis sanitaria de gran magnitud, por lo que las medidas de distanciamiento social y de cierre de actividades no esenciales fueron más restrictivas al inicio de la pandemia que en oleadas posteriores. Esto se refleja especialmente en los datos de crecimiento y paro del segundo trimestre de 2020, con una caída del PIB del 38% en ese periodo y un 13,1% de paro en mayo, el máximo histórico. La actividad retomó con fuerza en el tercer trimestre de 2020 (+41,7%), a medida que se iban relajando las medidas de cierre, pero volvió a moderarse en el cuarto trimestre del año (+9,3%) y primero de 2021 (5,6%), siempre al compás de las medidas de cierre decretadas con cada nueva oleada.

Las medidas de política fiscal y monetaria han contribuido decisivamente a mitigar el impacto de

la crisis. Por otro lado, tanto empresas como consumidores han aprendido a convivir con los cierres y han encontrado formas de mantener la actividad y el consumo gracias al comercio electrónico y la digitalización.

El extraordinario esfuerzo de gasto público del Gobierno federal directamente relacionado con la respuesta a la crisis en 2020 equivale a un 15,4% del PIB (el déficit total equivale a un 16,1%); si incluimos el gasto provincial, llega al 18,6%. Ha tomado la forma de transferencias de emergencia, subsidios y créditos a personas físicas y empresas. El presupuesto aprobado para 2021, también contempla medidas para apoyar la recuperación económica postpandemia, equivalentes a un 4% del PIB sobre los próximos 3 años (2021-2023).

El Banco de Canadá, por su parte, redujo el tipo de interés de referencia del 1,75% al 0,25%, nivel que considera límite inferior efectivo (descarta entrar en el terreno de tipos de interés negativos), e instauró medidas para sostener la liquidez del sistema financiero y de flexibilización cuantitativa. Parte de las medidas extraordinarias ya se han eliminado. La autoridad monetaria ha querido reforzar su posicionamiento de tipo de interés con una política de indicación prospectiva de la dirección y horizonte temporal de próximas decisiones. Ha anunciado que no espera tener que empezar a subir tipos de interés hasta que haya desaparecido el output gap, previsiblemente en la segunda mitad de 2022, e ignorará de momento repuntes en el IPC por encima del objetivo del 2% que juzga son transitorios.

Se estima que el 50% de la contracción de 2020 es atribuible a las medidas de cierre temporales, pero el otro 50% corresponde a una caída de la demanda que será más persistente en el tiempo. Tanto el plan de estímulo de EE.UU., el principal socio comercial de Canadá, como la recuperación de los precios del crudo y las materias primas, así como el nivel elevado de demanda interna no satisfecha servirán para impulsar la economía en 2021.

La senda de recuperación se espera será en forma de V asimétrica, con una capacidad de recuperación de la oferta más rápida que la de la demanda. Según las perspectivas de la OCDE de mayo 2021, se espera un fuerte incremento del PIB del 6,1% en 2021 que se reduciría hasta el 3,8% en 2022.

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2017	2018	2019	2020
PIB				
PIB real (M US\$)	1.551.619	1.592.874	1.584.373	1.482.460
Tasa de variación real (%)*	3,0%	2,4%	1,9%	-5,4%
Tasa de variación nominal (%)*	5,7%	4,2%	3,6%	-4,6%
INFLACIÓN				
Media anual (%)	1,6	2,3	1,9	0,7
Fin de período (%)	1,9	2,0	2,2	0,7
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Media anual (%)	0,7	1,44	1,75	1,0
Fin de período (%)	1,0	1,75	1,75	0,25
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (x 1.000 habitantes)	36.657	36.994	37.797	38.270
Población activa (x 1.000 habitantes)	19.663	19.813	19.096	18.136
% Desempleo sobre población activa	6,3	5,8	5,6	9,6
DÉFICIT (-) SUPERÁVIT(+) PÚBLICO				
Gobierno Federal (% de PIB)	-0,9	-0,6	-1,7.	-16,1
Gov. Provinciales y Territoriales	-0,4	-0,2	-0,7	-0,3
DEUDA PÚBLICA				
Consolidada AAPP (Bruta, % PIB)	88,8	88,8	86,8	117,8
EXPORTACIONES DE BIENES				
en M \$ USD	420.541	450.958	446.617	415.662

% variación respecto a período anterior	5,7%	7,0%	1,4%	-11,8%
IMPORTACIONES DE BIENES				
en M \$ USD	432.818	459.904	453.429	431.331
% variación respecto a período anterior	5,4%	6,0%	1,0%	-9,9%
SALDO B. COMERCIAL				
en M \$ USD	-12.277	-8.946	-6.812	-14.898
en % de PIB	-0,57%	-0,42%	-0,32%	-0,70%
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				
en M \$ USD	-46.202	-40.305	-35.710	-31.810
en % de PIB	-2,8	-2,3	-2,1	-1,9
DEUDA EXTERNA				
en M \$ USD	1.907.006	2.076.980	2.007.867	2.124.887
en % de PIB	115,64	121	127	81,9
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA				
en M USD \$	92.672	105.094	112.749	n.d
en % de exportaciones de b. y s.	18,1%	19,3%	20,3%	20,3%
RESERVAS INTERNACIONALES				
en M \$ USD	86.625	83.926	75.927	90.428
en meses de importación de b. y s.	1,60	1,45	1,47	2
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA REC.				
en M \$ USD	22.753	38.246	47.832	23.817
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual	1,2986	1,2957	1,3268	1,3415
fin de período	1,2545	1,3642	1,3269	1,2808

Fuente: FMI, Finance Canada, Statistics Canada; Bank of Canada; Innovation, Science and Economic Development Canada, CIA World Factbook. Actualizado a 06/07/2021

*Las tasas de variación real y nominal del PIB están calculadas en relación al PIB en CAD.

3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB

Estructura del PIB por sectores

Como es propio de toda economía desarrollada, en Canadá el sector terciario ha ido ganando peso, mientras que los sectores primario y secundario han perdido importancia. Entre 2017 y 2020, con la caída de los precios de la energía y las materias primas, el sector servicios volvió a recuperar peso específico sobre el conjunto del PIB a costa de los otros dos sectores

PIB real por sectores (% del PIB)	2017	2018	2019	2020
Primario	10,0%	10,2%	10,1%	10,1%
Secundario	19,7%	19,7%	19,3%	19,1%
Terciario	70,4%	70,2%	70,6%	70,9%

Fuente: Elaboración propia con datos de [Statistics Canada](#). Tabla 36-10-0434-03. Actualizado a 05/07/2021

Estructura del PIB por componentes del gasto

En cuanto a la estructura del PIB por componentes del gasto, en los últimos cuatro años las cifras indican un incremento del consumo público continuado y unas cifras de consumo privado estables, con un ligero descenso en 2020. Las cifras de la inversión pública presentan pocas variaciones, excepto en 2020, que se incrementa en un 0,3% respecto del año anterior. La inversión privada ha perdido peso progresivamente sobre el conjunto del PIB. El peso de las exportaciones, se incrementó entre 2017 y 2018, se mantuvo en 2019 para descender en 2020. Mientras, las importaciones han tenido un comportamiento más estable, con ligeros crecimientos en 2018 y 2019 y un descenso en

2020.

PIB real por componentes del gasto (% del PIB)	2017	2018	2019	2020
Consumo de los hogares	56,2%	56,2%	56,2%	54,3%
Consumo AA.PP.	20,1%	20,2%	20,3%	20,5%
Formación bruta de capital fijo, empresas	17,7%	17,5%	17,1%	16,7%
Formación bruta de capital fijo, AA.PP	3,7%	3,8%	3,7%	4,0%
Exportaciones de bienes y servicios	32,1%	32,5%	32,5%	29,7%
Importaciones de bienes y servicios	-32,1%	-32,5%	-32,5%	-29,2%

Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada. Tabla 36-10-010401.
Actualizado a 05/07/2021

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO (%)	2017	2018	2019	2020
POR SECTORES DE ORIGEN (% SOBRE TOTAL)				
AGROPECUARIO				
AGRICULTURA, GANADERÍA, SILVICULTURA Y PESCA	2,1%	2,1%	2,2%	2,4%
INDUSTRIAL	27,6%	27,8%	27,3%	26,6%
MANUFACTURAS	10,2%	10,2%	10,0%	9,5%
MINERÍA Y EXTRACCIÓN DE GAS Y PETRÓLEO	7,9%	8,1%	7,9%	7,5%
CONSTRUCCIÓN	7,4%	7,3%	7,2%	7,3%
ELECTRICIDAD Y AGUA	2,2%	2,2%	2,2%	2,3%
SERVICIOS	70,4%	70,2%	70,6%	71,0%
SERVICIOS INMOBILIARIOS	12,7%	12,6%	12,7%	13,7%
COMERCIO	10,3%	10,3%	10,2%	10,5%
SERVICIOS DE SALUD Y ASISTENCIA SOCIAL	6,9%	6,9%	7,0%	7,0%
ADMINISTRACIÓN PÚBLICA	6,7%	6,7%	6,7%	7,0%
FINANZAS, SEGUROS E INMOBILIARIO	6,9%	6,8%	6,9%	7,6%
SERVICIOS EDUCATIVOS	5,3%	5,3%	5,3%	5,3%
TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ALMACENAMIENTO	4,5%	4,6%	4,5%	3,8%
INDUSTRIAS CULTURALES	3,2%	3,2%	3,3%	3,4%
OTROS SERVICIOS	13,9%	13,8%	13,7%	12,4%
TOTAL	100%	100%	100%	100%
POR COMPONENTES DEL GASTO (% VARIACIÓN)				
CONSUMO FINAL DE LOS HOGARES	3,8%	2,5%	1,6%	-6,1%
CONSUMO FINAL DE LAS AA.PP.	2,1%	2,9%	2,0%	-1,1%
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	3,3%	1,8%	0,3%	-3,6%
FBCF Empresas	2,7%	1,3%	0,3%	-5,3%
Estructuras residenciales	2,3%	-1,7%	-0,2%	3,9%
Estructuras no residenciales	-1,3%	2,7%	1,1%	-11,2%
Maquinaria y Equipamiento	7,5%	3,7%	1,0%	-16,4%
FBCF DE LAS AA.PP.	6,5%	4,3%	0,3%	4,3%
INVERSIÓN EN INVENTARIOS	1518,5%	-	21,2%	-
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	1,4%	3,7%	1,3%	-9,8%

IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	4,6%	3,4%	0,4%	-11,3%
PIB A PRECIOS DE MERCADO	3,0%	2,4%	1,9%	-5,4%
DEMANDA FINAL	3,3%	2,5%	1,4%	-4,5%

Fuente: Statistics Canada: tablas [36-10-0434-03](#) y [36-10-0369-01](#). Actualizado a 13/04/2021

3.1.2 PRECIOS

En 2018 y 2019, el crecimiento del nivel de precios empezó a acelerarse hasta situarse ligeramente por encima del 2% sobre el conjunto del 2019, y alcanzando un máximo del 3% en el mes de julio de 2018. En septiembre de 2018, el Banco Central subió el tipo de interés 0,25 puntos hasta 1,75%, lo que frenó el crecimiento del IPC sobre los siguientes meses. La gran incertidumbre geopolítica y económica durante 2019 contribuyó a moderar el crecimiento de la economía y de los precios. La pandemia de COVID-19 y las medidas de contención decretadas han causado una fuerte caída en el IPC. La economía se tornó deflacionaria en los meses de marzo y abril, meses que coinciden con las restricciones a la movilidad y el cierre de actividades no esenciales más estrictas. La atonía de la actividad ha mantenido el IPC por debajo del 1% a pesar de la rebaja de tipos de interés del Banco de Canadá al mínimo histórico del 0,25% en marzo de 2020.

Como consecuencia de la crisis financiera, la economía canadiense alcanzó niveles deflacionarios en el tercer trimestre de 2009. A partir de ahí, con una recuperación económica basada en el gasto público y condiciones monetarias extraordinariamente laxas, la inflación volvió a estar en 2010 y 2011 dentro del objetivo del Banco de Canadá. Posteriormente, entre 2012 y 2017, el IPC se ha situado por debajo del objetivo de inflación del 2%, con promedio del 1,5% anual.

	2017	2018	2019	2020
Inflación total interanual (%)	1,9	2	2,2	0,7
Inflación subyacente interanual (%) (1)	1,7	1,9	1,9	1,8

Fuente: Bank of Canada – [Summary of Key Monetary Policy Variables](#). Actualizado a 13/04/2021

(1) CPI-TRIM: Medida de inflación subyacente basada en una media que excluye los elementos más volátiles situados en las colas de la distribución de cambios en precios.

3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO

La pandemia de COVID-19 ha llevado la tasa de paro de Canadá a romper máximos históricos. Los cierres de actividades no esenciales y las medidas de distanciamiento social más restrictivas, decretadas al inicio de esta, coinciden con el nivel máximo de desempleo registrado en marzo de 2020, un 13,7%. Solo en ese mes, se perdieron casi 2 millones de puestos de trabajo. Con la flexibilización de las medidas de confinamiento, la tasa de paro cayó al 8,2% en noviembre, solo para volver a subir al 8,8% en diciembre, cuando se volvieron a instaurar medidas para frenar la segunda oleada de contagios.

Hasta el inicio de la pandemia, Canadá mantenía una tendencia a la baja en desempleo, alcanzando en diciembre de 2019 el mínimo histórico del 5,5% de paro.

En total, sobre el conjunto de 2020, la crisis provocada por la pandemia se ha cobrado casi 3 millones de puestos de trabajado, de los que se habían recuperado unos 2,4 millones al mes de diciembre; dejando un saldo neto de 621.300 puestos perdidos en 2020. De estos 399.500 eran a tiempo completo y 221.800 a tiempo parcial. El 82% de los puestos de trabajo a tiempo parcial perdido correspondían a mujeres, mientras que el 58% de los puestos a tiempo completo eran hombres. La tasa de participación femenina ha caído 0,7 puntos porcentuales, al 60,5%; mientras que la masculina ha caído 0,3 pp al 69,5%.

Por sectores de actividad, los más perjudicados por las medidas de cierre han sido, como era de esperar, todos los servicios relacionados con la hostelería (-320.600); ocio y cultura (-90.200); construcción (-88.700); cuidados de salud y asistencia social (-57.200) y comercio mayorista y minorista (-45.700).

Las mujeres y las minorías más vulnerables, que están sobre representados en estos sectores de actividad, se han llevado la peor parte del deterioro experimentado en el mercado del trabajo.

Encuesta de población activa	2017	2018	2019	2020
Población activa (miles)				
Total	19.673,0	19.887,2	20.222,9	20.258,8
Mujeres	9.295,8	9.419,1	9.570,9	9.553,0
Hombres	10.377,1	10.468,0	10.652,1	10.705,8
Tasa de paro (%)				
Total	5,9	5,8	5,7	8,8
Mujeres	5,5	5,4	5,4	8,6
Hombres	6,2	6,0	6,0	8,9
Tasa de participación (%)				
Total	65,7	65,3	65,5	65,0
Mujeres	61,2	61,1	61,2	60,5
Hombres	70,2	69,7	69,8	69,5

Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada 14-10-0287-01. Actualizado a 22/03/2021

3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

PIB per cápita y distribución de la renta

PIB per cápita

El PIB per cápita nominal de Canadá en 2020 fue de 48.720 \$US PPP (FMI), un 5,4% inferior al año 2019.

Evolución del PIB per cápita (\$US PPP)	2017	2018	2019	2020
	48.688	50.367	51.481	48.720

Fuente: [FMI World Economic Outlook Database](#). Actualizado a 05/07/2021

Distribución de la renta

La distribución del PIB, analizada desde el lado de los componentes de la renta para el año 2020, indica que los salarios y rentas del trabajo representan el 52,6% del mismo; los beneficios de las empresas, antes de impuestos, el 26,9%; el trabajo por cuenta propia el 12,8%; y los impuestos el 6,2%. Históricamente esta composición del PIB se ha mantenido relativamente estable.

Según el Naciones Unidas, el coeficiente de Gini en Canadá para el periodo 2010-2018 era 33,8 (un valor de 0 indica una igualdad absoluta, 100 indica una desigualdad absoluta) y ocupa el puesto 16 en el Índice de Desarrollo Humano. Canadá redujo la desigualdad de la renta en los años 80, alcanzando un valor mínimo para este coeficiente de 28,1 en 1989. Sin embargo, a partir de entonces fue aumentando de forma estable hasta estabilizarse en un valor cercano a 33 al final de la década de los años 2000. El nivel de desigualdad de la renta canadiense es mayor que en la mayoría de países de Europa Occidental, ligeramente inferior a Japón, Australia, Italia y Reino Unido y bastante menor que en los EE.UU. Por otro lado, según los datos de The World Factbook (CIA), el porcentaje de población que se sitúa por debajo del umbral de la pobreza en Canadá es del 9,4%, similar a la media de la UE (9,8%) e inferior a los EE.UU. (15,1%).

3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA

Política fiscal y presupuestaria

El presupuesto 2021 gira en torno a tres grandes temas: la lucha contra la pandemia de COVID-19, la lucha contra el cambio climático y la economía verde, y la atención a infancia y mayores. La importancia de las competencias provinciales en estos temas es muy relevante, y se espera que el gobierno federal negocie con ellas la implementación de las medidas necesarias para ejecutar el presupuesto.

La forma que toma el presupuesto federal canadiense se asemeja a la forma que tiene el marco presupuestario plurianual de la UE. Establece unas proyecciones de ingresos y gastos sobre 5 años en función de la coyuntura económica y de las prioridades políticas y de disciplina fiscal del Gobierno.

En el presupuesto de 2021, se prorrogan los programas de ayudas a trabajadores y empresas hasta septiembre 2021 y si fuera necesario podrían extenderse hasta noviembre.

Para las empresas denominadas Canadian-Controlled Private Corporation, prevé deducciones por la compra de nuevas propiedades. Para todas las empresas, limita las deducciones en concepto de gastos de intereses netos de la declaración de beneficios.

En el impuesto sobre rentas, quizás lo más relevante sea la previsión de una devolución para contribuyentes mayores de 75 años que tiene como objetivo ayudar al segmento de población más afectado por la pandemia. En cuanto a los impuestos indirectos, se introduce un impuesto sobre coches de lujo, aviones personales (con un precio mayor a 100.000 CAD) y barcos de recreo (con precios superiores a los 250.000 CAD) que entrará en vigor en enero 2022. También se prevé un impuesto anual sobre las viviendas propiedad de extranjeros y no residentes que tiene como finalidad intentar frenar la burbuja inmobiliaria que afecta al país, atribuida en gran medida a esas compras de inmuebles efectuadas por ciudadanos de terceros países. Por último, señalar la creación de un impuesto sobre servicios digitales aplicable a partir de enero 2022

El presupuesto de 2021 recoge un déficit presupuestario de 39.400 M CAD para el ejercicio 2019-2020, 354.200 M CAD al cierre del ejercicio 2020-21 y de 154.700 M CAD al cierre del ejercicio 2021-22. A continuación se muestra la proyección del saldo presupuestario que aparece en el presupuesto 2021:

Saldo presupuestario (M \$CAD)	2020-21	2021-22	2022-23	2023-24	2024-25	2025-26
Presupuesto 2021	-354.200	-154.700	-59.700	-51.000	-35.800	-30.700

Fuente: Gobierno de Canadá: [Presupuesto 2021](#). Actualizado a 05/07/2021

Debido a las medidas tomadas para frenar la expansión de la pandemia de COVID-19, el déficit público pasa de representar el 0,6% del PIB a representar el 16,1%.

Deuda Neta Federal (% del PIB)	2020-21	2021-22	2022-23	2023-24	2024-25	2025-26
Presupuesto 2021	49,0	51,2	50,7	50,6	50,0	49,2

Fuente: Gobierno de Canadá: Presupuesto 2021. Actualizado a 05/07/2021

Sin embargo, debido a las medidas exigidas por las circunstancias planteadas por la pandemia, la previsión es que el total de la deuda federal se eleve a 1 billón M CAD. El ratio deuda federal/PIB pasará a incrementarse desde el 31,2% en 2019-2020 hasta el 49% en 2020-2021. La deuda consolidada de todos los niveles de gobierno se situaría en torno al 110% del PIB en 2020. Se espera que la deuda crezca todavía en 2021 para estabilizarse en 2022.

Política monetaria

La gestión de la política monetaria incumbe al Banco de Canadá, aunque el gobernador del Banco de Canadá y el ministro de Finanzas deben consultarse mutuamente sobre la influencia que pueda tener sobre la política económica general del Gobierno. Se entiende que en caso de que se produjese un profundo desacuerdo entre ambos, el ministro tendría la última palabra.

Banco Central

El Banco de Canadá es el banco central de la nación. El banco ejerce un abanico amplio de responsabilidades que incluyen la aplicación de la política monetaria, la emisión de billetes, la supervisión de la estabilidad del sistema financiero y banco del Estado. Es una sociedad del Estado sujeta al Ministerio de Finanzas, aunque se administra de forma autónoma. Su máximo dirigente, el gobernador del Banco de Canadá, es nombrado por un período de siete años por el consejo de administración del banco, supeditado a la aprobación del gobernador general, que actúa por recomendación del Consejo de Ministros. En Canadá, el Banco Central no es responsable de la inspección o supervisión de la banca o de otras instituciones financieras. Esta misión es competencia de la [Oficina del Supervisor de las Instituciones Financieras \(OSFI\)](#).

El objetivo final de la política monetaria es el de “mantener el valor del dinero”. En 1993, el Banco de Canadá acordó con el Gobierno situar la inflación en una banda de fluctuación del 1 al 3%, con el objetivo de mantenerlo en el 2%. Dicho acuerdo ha sido renovado varias veces, la última en octubre de 2016, y de momento estará en vigor hasta final de 2021. El instrumento de intervención del Banco de Canadá es el tipo de interés diario del mercado monetario.

Para hacer frente a las consecuencias económicas de la pandemia de COVID-19, en marzo 2020 el Banco de Canadá bajó tres veces el tipo de interés, hasta fijarlo en el mínimo histórico de 0,25% actual y ha instaurado medidas para asegurar la solvencia y liquidez del sistema financiero. A pesar del repunte de la inflación, no se espera que se incrementen los tipos de interés a corto plazo puesto que el Banco de Canadá estima que estos incrementos son temporales.

El gobernador del Banco de Canadá es Tiff Macklem, anteriormente uno de los Vicegobernadores Senior del Banco de Canadá. Fue nombrado en junio de 2020 y su mandato termina en junio de 2027. www.bankofcanada.ca.

3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS

La economía canadiense creció el 1% en 2015, tras entrar en recesión técnica en la primera mitad del año. En 2016 y 2017, continuó la recuperación económica, con un crecimiento del 1,1% y el 3%, respectivamente. El dato anual de crecimiento para 2018 fue de un 1,8%, dos décimas por debajo de lo esperado. El de 2019, el 1,6%, un dato modesto coincidente con el esperado por el Banco de Canadá.

En marzo 2020, el banco central bajó el tipo de interés de referencia tres veces, hasta situarse en el mínimo histórico de 0,25%, en un esfuerzo por contrarrestar las tensiones que el brote de coronavirus está produciendo en los sectores económicos. Además, instauró medidas de política monetaria no convencionales a través de un programa de compra de 5.000 M CAD a la semana de bonos del estado, que en abril de 2021 rebajó a 3.000 M CAD.

La OCDE, en su informe económico de mayo 2021, recomienda a Canadá continuar con una política monetaria acomodaticia y prestar especial atención a los niveles de endeudamiento, tanto empresarial como hipotecario, y continuando con medidas de apoyo si hubiese señales de fricciones económicas. También recomienda continuar con las medidas fiscales de apoyo a la actividad económica hasta que la misma se estabilice.

Las medidas de cierre de actividades no esenciales para frenar un contagio generalizado de coronavirus han generado una caída del PIB del 5,4% en 2020 y los efectos en 2021 dependerán de la duración de las mismas. El Banco de Canadá, en su informe de política monetaria, espera que el impacto de la tercera ola de la pandemia sea temporal, dado que se va incrementando el

número de personas vacunadas y la economía se ha ido adaptando a las circunstancias dictadas por la pandemia. En el informe sobre perspectivas de los negocios para el verano 2021 de este organismo se recoge un aumento del sentimiento positivo de las empresas respecto de la situación económica, con planes para contratar más personal y realizar inversiones para satisfacer el esperado aumento de la demanda. Los empresarios esperan que los problemas en la cadena global de suministros se resuelvan pronto y que las tensiones inflacionarias sean igualmente pasajeras. Se esperan aumentos tanto de la demanda doméstica como de las exportaciones a medida que la situación vuelva paulatinamente a la normalidad.

El Banco de Canadá, en su informe de política monetaria de julio 2021, principal fuente de datos del cuadro siguiente, ofrece las siguientes cifras:

Previsiones de crecimiento para Canadá		
	2021	2022
Banco de Canadá (abr-21)	6,5%	3,7%
Banco de Canadá (abr-21)	6,0%	4,6%
Consenso de Economistas de Canadá (feb-21)	1,9%	n.d.
Consenso de Economistas de Canadá (abr-21)	5,8%	4%
FMI (World Economic Outlook, abr-21)	5,0%	4,7%
OCDE (may-21)	6,1%	3,8%

Fuente: Banco de Canadá, Consensus Forecast, FMI, OCDE. 14/07/2021

Los principales organismos económicos esperan crecimientos positivos en 2021 aunque desiguales por sectores, debido a la mayor repercusión negativa de la pandemia sobre sectores en contacto directo con el cliente (hostelería por ejemplo), y provincias, debido al ritmo desigual de vacunación en las mismas (a mediados de mayo se estimaba que el 45% de la población había recibido al menos una dosis de la vacuna).

3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO

3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS

El sector exterior canadiense se caracteriza por la gran dependencia que presenta con respecto a su principal socio comercial, los EE.UU., a donde van un 73,4% de sus exportaciones y de donde provienen el 58,7% de sus importaciones (2020). Mientras, China ocupa la segunda posición tanto como proveedor (14,1% de las importaciones canadienses) como cliente (4,8% de las exportaciones canadienses). Por último, también destacan las relaciones comerciales con la UE, México, Japón y Corea del Sur.

Por sectores, es importante señalar la importancia que las materias primas – en especial gas y petróleo - y los automóviles y sus partes tienen en la balanza comercial canadiense.

3.4.1 APERTURA COMERCIAL

Canadá tiene una de las economías más abiertas del mundo. Es miembro de la Organización Mundial del Comercio y tiene en vigor 14 acuerdos de libre comercio (TLC) que engloban a 51 países.

Por TLC, el volumen de los flujos comerciales del acuerdo CUSMA (antes NAFTA) firmado con EE. UU. y México ocupa el primer lugar muy por delante del CETA en el orden de importancia, segundo en el ranking. Así, en 2020, el CUSMA copó el 74,6% de las exportaciones canadienses y el 54,2% de las importaciones. El CETA, representó el 9,1% de las exportaciones y el 12,5% de las importaciones, según datos de Statistics Canada.

A pesar del número de acuerdos de libre comercio que tiene rubricados, Canadá depende en gran medida de su vecino del sur, Estados Unidos, para su comercio exterior, tanto para las exportaciones como las importaciones. Consciente de esta dependencia, el país ha hecho grandes esfuerzos en los últimos 15 años por diversificar su comercio. Sin embargo, pese a los

esfuerzos por expandir los horizontes comerciales, ha hecho poca mella en el peso de EE. UU. en su balanza comercial.

3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES

Principales socios comerciales (exportación e importación)

En 2019 continuó el proceso de recuperación del comercio internacional de Canadá iniciado en 2017, tras el retroceso de los años 2015 y 2016. Este proceso se truncó en 2020 debido a la pandemia mundial de COVID-19, que ha supuesto un retroceso en los intercambios internacionales no solo en Canadá, sino que ha afectado a todos los países. En relación con los principales socios comerciales de Canadá, entre 2016 y 2019 cabe destacar que:

- EEUU continúa siendo el socio comercial más importante de Canadá, a pesar de haber registrado una ligera caída en la cuota de participación durante los cuatro últimos años.
- China es el segundo socio comercial más importante de Canadá, como proveedor y como cliente, a pesar de descender tanto las importaciones como las exportaciones. En 2010, China superó a Canadá como principal país proveedor de Estados Unidos.
- Destacar el descenso progresivo de intercambios de entrada y salida con México, a pesar de ser un país firmante de NAFTA y del nuevo CUSMA.
- En 2020, Vietnam se situó como octavo proveedor de Canadá, subiendo desde el décimo puesto del año anterior.
- En 2020, destacar el descenso de un 1,1% de las exportaciones canadienses a España.

La pandemia de COVID-19, y las medidas tomadas para contenerla, han tenido un fuerte impacto sobre el comercio exterior de Canadá, especialmente en el mes de abril, en el que se dieron las medidas más restrictivas de cierre de actividades económicas. En ese mes, las exportaciones de Canadá cayeron un 31,6%; mientras que las importaciones lo hicieron en un 26,5%. Al final del año, las exportaciones bajaron un 6,9% respecto de las del año anterior y las importaciones un 4,8%. En cuanto a los datos del comercio entre España y Canadá a final de 2020 quedaron como sigue: por el lado de las exportaciones, 1.882 M euros y por el de las importaciones en 1.331 M euros, 7,1% y un 14,8% menos respectivamente que en 2019.

CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

CUADRO 2: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

Cuadro de Exportaciones por países (principales países clientes)

Principales países clientes (Datos en millones \$US)	2017	2018	2019	2020	
					â%*
Estados Unidos	318.963	337.930	336.560	285.723	-15,1%
China	18.182	21.373	17.537	18.793	7,1%
Reino Unido	13.626	12.816	14.922	14.841	-0,5%
Japón	9.115	9.998	9.515	9.222	-3%
Alemania	3.185	3.726	4.745	4.747	0,04%
México	6.049	6.342	5.518	4.573	-17,1%
Holanda	2.420	3.666	3.905	4.032	3,2%
Corea del Sur	4.083	4.526	4.183	3.498	-16,3%
Francia	2.624	2.656	2.741	2.764	0,8%
Italia	1.764	2.400	2.442	2.751	12,6%
España (22)	1.274	1.657	1.133	1.050	-7,3%
SUBTOTAL	381.285	407.173	403.201	351.994	-12,7%
TOTAL	420.541	450.958	446.617	389.345	-12,8%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a

05/07/2021

*Las tasas de variación están calculadas sobre las exportaciones en CAD

CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

CUADRO 3: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

Cuadro de Importaciones por países (principales países proveedores)

Principales países proveedores	2017	2018	2019	2020	
(Datos en millones \$US)					Var. %
Estados Unidos	222.448	235.083	229.992	197.055	13,3%
China	54.621	58.316	56.529	57.029	0,8%
México	27.330	28.411	27.874	22.274	-20%
Alemania	13.848	14.730	14.566	12.901	11,4%
Japón	13.492	12.999	12.420	10.088	18,7%
Corea del Sur	6.621	7.290	7.160	7.133	-0,3%
Italia	6.277	6.946	7.137	6.711	-5,9%
Vietnam	3.915	4.159	5.266	6.084	15,5%
Reino Unido	6.857	7.108	6.953	5.843	15,9%
Brasil	3.632	4.246	4.078	4.900	20,1%
España (20)	2.163	2.294	2.634	2.306	12,4%
SUBTOTAL	361.204	381.596	374.609	332.324	11,2%
TOTAL	432.818	459.904	453.429	404.242	10,8%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 05/07/2021

3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Los siguientes cuadros presentan los principales productos exportados e importados por Canadá, por sectores y por partidas arancelarias, para los últimos 4 años, ordenados por ranking de valor registrado en 2020.

CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES

Principales sectores exportados	2017	2018	2019	2020	CREC. 2019-20
(Datos en miles de \$US)					
Productos energéticos	80.521.669	95.284.790	93.853.628	66.260.544	-28,62%

Bienes de consumo	46.919.065	49.728.994	51.701.988	51.628.463	0,96%
Vehículos de motor y sus partes	66.805.511	64.403.920	64.429.509	49.016.939	-23,08%
Productos minerales metálicos y no metálicos	45.832.566	47.364.607	46.541.751	44.980.256	-2,29%
Productos agrícolas, pesqueros y alimenticios intermedios	30.116.343	30.852.947	28.787.857	32.771.006	15,09%
Productos forestales y materiales de construcción y embalaje	34.127.057	36.880.441	32.258.332	31.754.623	-0,48%
Maquinaria, equipo y piezas industriales	25.994.398	27.601.716	28.215.889	23.885.935	-14,41%
Productos químicos, plásticos y de caucho básicos e industriales	24.567.316	26.323.489	25.094.527	22.158.478	-10,73%
Comercio de transacciones especiales	17.963.807	19.456.535	20.580.437	18.895.601	-7,18%
Equipos y piezas electrónicos y eléctricos	19.096.485	19.826.830	20.050.461	17.164.060	-13,45%
Minerales metálicos y minerales no metálicos	12.781.104	15.352.325	16.216.044	16.002.075	-0,23%
Aeronaves y otros equipos y piezas de transporte	15.794.180	17.872.441	18.908.798	14.991.644	-19,84%
TOTAL	420.519.503	450.949.037	446.639.222	389.509.625	-11,8%

Fuente: *Statistics Canada*, tabla [12-10-0130-01](#). Actualizado a 14/04/2021
(Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Principales productos exportados	2017	2018	2019	2020	CREC. 2019-20
(Datos en millones de \$US)					
2709 - Aceites de petróleo crudo y aceites obtenidos de minerales bituminosos	54.007	67.200	68.097	47.555	-29,4%
8703 - Vehículos de motor para transporte de pasajeros (distintos de autobuses / transporte público)	46.446	40.980	40.716	31.996	-20,6%
7108 - Oro	13.203	12.252	15.716	16.010	3,0%

8708 - Piezas de vehículos de motor (excluyendo carrocería, chasis y motores)	10.437	11.281	10.809	9.079	-15,1%
4407 - Madera (espesor > 6 mm)	8.332	8.239	6.318	7.736	23,8%
3004 - Medicamentos - Presentados en dosis medidas o empaquetados para uso minorista	5.116	6.678	7.371	7.533	3,3%
2710 - Preparaciones de aceites de petróleo o no crudos y aceites obtenidos a partir de minerales bituminosos	11.326	12.278	12.208	7.185	-40,5%
2711 - Gases licuados de petróleo o hidrocarburos	10.174	10.159	9.185	7.067	-22,2%
1001 - Trigo	5.088	5.711	5.381	6.294	18,3%
8802 - Helicópteros, aviones y naves espaciales	6.077	6.505	6.634	6.166	-6,0%
2601 - Minerales y concentrados de hierro	3.515	4.114	4.948	5.708	16,6%
7601 - Aluminio en bruto	6.327	6.447	5.349	5.448	3,0%
1205 - Semillas de colza o colza (rotas o no)	5.043	4.496	3.217	4.682	47,1%
8411 - Turborreactores, turbohélices y otras turbinas de gas	5.831	6.554	6.325	4.628	-26,0%
3104 - Fertilizantes minerales o químicos, potásicos	3.917	4.946	4.954	4.511	-7,9%
3901 - Polímeros de etileno en formas primarias	3.978	4.560	3.850	3.531	-7,3%
4703 - Pasta de madera química - Sosa o sulfato	4.406	5.367	4.277	3.459	-18,2%
2701 - Carbón y combustibles sólidos fabricados a partir del carbón	5.206	5.801	5.336	3.392	-35,7%
2603 - Minerales y concentrados de cobre	2.746	2.826	2.836	3.221	14,8%
0713 - Hortalizas leguminosas, secas y sin cáscara	2.654	2.085	2.317	3.196	39,5%
0203 - Carne de Porcino - Fresca, Refrigerada o Congelada	2.553	2.426	2.593	3.151	22,8%
1905 - Pan, pasteles, tortas, galletas y otros productos de panadería	2.443	2.829	3.090	3.131	2,4%
1514 - Aceite de colza (canola), colza o mostaza y sus fracciones - sin modificar químicamente	2.641	2.738	2.604	2.812	9,2%
8803 - Partes de helicópteros, aviones, globos, dirigibles y naves espaciales	3.127	3.206	3.523	2.615	-25,0%
0306 - Crustáceos, pelados o sin cáscara, vivos frescos, refrigerados, congelados, secos, salados o en salmuera; Ahumado,	2.785	2.791	3.092	2.582	-15,6%
SUBTOTAL	227.374	242.470	240.745	202.691	-14,9%
OTROS	193.146	208.524	205.894	186.818	-8,3%
TOTAL	420.520	450.995	446.640	389.510	-11,8%

(Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES

Principales sectores importados	2017	2018	2019	2020	CREC. 2019-20
(Datos en millones de \$US)					
Bienes de consumo	88.422	92.755	93.696	93.785	1,2%
Vehículos de motor y sus partes	87.495	87.899	86.950	65.255	-24,1%
Equipos y piezas electrónicos y eléctricos	52.230	55.174	54.484	50.854	-5,6%
Maquinaria, equipo y piezas industriales	48.473	52.769	52.388	45.198	-12,8%
Productos químicos, plásticos y de caucho básicos e industriales	33.242	36.592	34.008	30.694	-8,8%
Productos minerales metálicos y no metálicos	30.326	31.066	28.852	29.948	4,9%
Productos forestales y materiales de construcción y embalaje	19.630	20.768	20.290	19.402	-3,3%
Productos energéticos	25.218	29.989	28.166	17.065	-38,7%
Productos agrícolas, pesqueros y alimenticios intermedios	14.999	15.686	16.040	15.994	0,8%
Aeronaves y otros equipos y piezas de transporte	16.147	18.499	20.030	15.047	-24,1%
Minerales metálicos y minerales no metálicos	9.649	11.213	10.803	12.387	15,9%
Comercio de transacciones especiales	6.965	7.485	7.746	8.394	9,6%
TOTAL	432.796	459.895	453.452	404.025	-9,9%

Fuente: Statistics Canada, tabla [12-10-0130-01](#). Actualizado a 04/06/2020
(Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Principales productos importados	2017	2018	2019	2020	CREC. 2019-20
(Datos en millones de \$US)					
2709 - Aceites de petróleo crudo y aceites obtenidos de minerales bituminosos	13.160	14.831	14.258	8.555	-39,3%
2710 - Preparaciones de aceites de petróleo o no crudos y aceites obtenidos a partir de minerales bituminosos	12.277	16.890	13.975	8.230	-40,5%
3002 - Sangre humana y preparaciones de sangre animal, etc., vacunas, toxinas, cultivos de microorganismos	3.779	4.119	4.679	5.006	8,2%
3004 - Medicamentos - Presentados en dosis medidas o empaquetados para uso minorista	7.151	7.606	8.349	8.514	3,1%

3923 - Artículos para el transporte o envasado de productos de plástico	2.223	2.433	2.461	2.447	0,5%
4011 - Neumáticos nuevos de Caucho	3.052	3.187	3.069	2.479	-18,3%
6307 - Los demás artículos confeccionados de materia textil	326	328	349	2.476	617,3%
7106 - Plata	673	425	589	2.643	354,0%
7108 - Oro	5.479	4.826	5.701	8.699	54,3%
7112 - Desperdicios y desechos de metales preciosos	1.574	1.310	1.669	2.818	70,7%
8407 - Motores de combustión interna alternativos o rotativos de encendido por chispa	4.910	4.525	4.670	3.755	-18,7%
8411 - Turboreactores, turbohélices y otras turbinas de gas	4.643	5.680	6.224	4.638	-24,7%
8421 - Centrifugadoras; Maquinaria y Aparatos de Filtrado o Purificación de Líquidos o Gases	2.330	2.562	2.611	2.599	0,6%
8471 - Lectores magnéticos / ópticos, máquina que transcribe datos a medios en código y proceso	8.555	9.328	9.417	9.849	5,7%
8481 - Grifos, llaves, válvulas y aparatos similares para tuberías, carcasas de calderas, tanques, cubas y similares	3.217	3.652	3.561	2.971	-15,7%
8483 - Ejes y manivelas de transmisión; Carcasas de cojinetes; Engranajes y engranajes; Volantes y poleas	3.329	3.204	3.058	2.445	-19,2%
8517 - Aparatos telefónicos; Otros aparatos para transmisión / recepción de voz / imagen / datos	10.183	11.126	10.802	9.823	-8,1%
8544 - Alambres, cables y otros conductores eléctricos aislados; Cables de fibra óptica	3.565	3.594	3.544	2.899	-17,3%
8703 - Vehículos de motor para transporte de pasajeros (distintos de autobuses / transporte público)	28.665	29.925	28.490	21.840	-22,5%
8704 - Camiones y otros vehículos para el transporte de mercancías	15.852	14.026	15.697	11.776	-24,2%
8708 - Piezas de vehículos de motor (excluyendo carrocería, chasis y motores)	20.514	20.161	19.824	14.367	-26,7%
8803 - Partes de helicópteros, aviones, globos, dirigibles y naves espaciales	4.213	4.619	5.366	3.980	-25,0%
9018 - Instrumentos y aparatos utilizados en ciencias médicas, quirúrgicas o veterinarias	2.677	2.806	2.920	2.895	0,2%
9401 - Asientos	3.655	3.600	3.544	2.874	-18,0%
9403 - Muebles - Que no sean para uso médico, quirúrgico o dental	2.858	2.938	2.971	2.804	-4,6%
SUBTOTAL	168.860	177.703	177.799	151.380	-7,3%

OTROS	263.936	282.251	275.653	252.645	-13,9%
TOTAL	432.796	459.954	453.452	404.025	-9,9%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 04/06/2020
(Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Principales sectores de servicios (exportación e importación)

Tradicionalmente, la balanza de comercio exterior de servicios de Canadá ha sido deficitaria. Canadá tuvo un déficit de 5.714 millones USD en 2020, imputable a servicios de transportes (-7.247 millones de dólares) y viajes y turismo (-822 millones de dólares). La balanza de servicios comerciales es la única que suele presentar un saldo positivo (2.356 millones de dólares en 2020). Los principales sectores de exportación de servicios comerciales de Canadá son: Servicios de gestión; Servicios financieros; TIC; licencias de uso de propiedad intelectual. Los principales sectores de importación: Servicios de gestión; propiedad intelectual; Servicios financieros y construcción.

La pandemia de COVID-19 ha tenido un fuerte impacto en el comercio de servicios de Canadá en 2020. Los efectos del cierre de actividades no esenciales y de las fronteras se han hecho sentir especialmente en el segundo trimestre. Las exportaciones de servicios cayeron un 17,7% en 2020, mientras que las importaciones lo hicieron en un 24%. Viajes y turismo ha sido el componente más afectado por las restricciones a la entrada de viajeros y el cierre de la frontera terrestre con EE.UU. desde marzo de 2020 a desplazamientos no esenciales.

3.5 TURISMO

La fortaleza del dólar canadiense entre 2010 y 2013 hizo de Canadá un destino relativamente caro para los no residentes, al tiempo que abarató el coste de los viajes al extranjero para los residentes. Sin embargo, la depreciación del dólar canadiense desde finales de 2013 ha provocado el proceso inverso.

El cierre de fronteras en marzo de 2020 para luchar contra la pandemia de COVID-19 tuvo un efecto inmediato sobre los desplazamientos internacionales. Según Statistics Canada, en 2020 el flujo de viajeros extranjeros a Canadá cayó un 73% con respecto al año anterior, con un total de 25,9 millones de viajeros que entraron o salieron del país.

Cayeron tanto las entradas de viajeros de EE.UU. (principal fuente de entradas en el país) como las entradas de otros orígenes; un 84% y un 85,6%, respectivamente. El número de residentes canadienses que retornaron al país también cayó de forma abrupta (-74%).

3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA

3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES

La Ley de Inversión de Canadá ([Investment Canada Act](#)) es la ley que regula los capitales extranjeros que se invierten en Canadá. Todas las inversiones realizadas en Canadá requieren ser notificadas o, si exceden un umbral específico, aprobadas. Los inversores procedentes de países o bloques económicos pertenecientes a la Organización Mundial de Comercio (OMC) y/o que tienen acuerdo preferenciales con Canadá (como la UE) no necesitan aprobación federal, siempre y cuando el valor de los activos de la empresa a adquirir o de la empresa de nueva creación no supere el umbral de inversión fijado por el Gobierno federal. Éste se actualiza anualmente, siendo para 2021 de 415 M CAD para inversores que son empresas de titularidad pública, 1.043 M CAD para empresas del sector privado de países OMC y 1.565 para países o

regiones con acuerdos preferenciales (caso de la UE).

Los inversores procedentes de países que no integran la OMC requieren de aprobación ministerial, si contemplan la adquisición directa de empresas canadienses cuyos activos superen los 5 M CAD o la adquisición indirecta de empresas con activos superiores a los 50 M CAD.

El plazo normal de obtención de las aprobaciones, para proyectos de inversión que superan los umbrales mencionados, está fijado en 45 días, pero puede ampliarse hasta un máximo de 75 días. En el caso de adquisiciones en el ámbito cultural, el organismo competente que gestiona las notificaciones/aprobaciones es el Ministerio de Patrimonio (*Canadian Heritage*). Para todas las demás adquisiciones, la tramitación se realiza a través del Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico ([Innovation, Science and Economic Development Canada](#)), anteriormente conocido como *Industry Canada*.

En toda inversión que requiera de aprobación, el inversor tendrá que poder demostrar que dicha operación supondrá un “beneficio neto” para Canadá. Este concepto es multidimensional y comprende factores como el efecto de la inversión sobre la actividad económica, el empleo, el uso de suministros locales, la transferencia de tecnología o la compatibilidad con las políticas industriales, económicas y culturales de Canadá.

También existen restricciones fijadas por las distintas provincias. Unas pueden exigir, por ejemplo, una mayoría de ciudadanos canadienses en los consejos de administración o pueden controlar de forma muy estricta la propiedad inmobiliaria.

La inversión de los residentes canadienses en el extranjero no está sujeta a ninguna restricción.

Cabe señalar también que con la entrada en vigor provisional del acuerdo CETA, el umbral de revisión de las operaciones de inversión para los países de la UE es de 1.565 M CAD, como se ha señalado anteriormente para inversiones que se benefician de un acuerdo preferencial con Canadá.

Aparte del régimen de inversión extranjera, en el caso de las adquisiciones y fusiones, los inversores de terceros países debene tener en cuenta también las implicaciones de la ley de competencia de Canadá. Como regla general, hay que notificar al organismo de supervisión de la competencia ([Competition Bureau](#)) cualquier adquisición de activos con un valor agregado superior a 93 millones de CAD o que generen ventas por ese importe. También hay que notificar a las autoridades las transacciones de compra o fusión entre partes que tengan en Canadá, de forma agregada, activos o ventas superiores a 400 millones de CAD. La notificación es previa a la operación de compra o fusión. Independientemente de que la operación sea “notificable”, el regulador puede revisar cualquier operación y vetar aquellas que vulneren las reglas de competencia.

3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES

En 2020 se produjo un decremento de la inversión extranjera en Canadá del 49,7% con respecto al año anterior, debido a la ralentización global del comercio y de las inversiones provocado por la incertidumbre sobre la evolución de la pandemia de COVID-19 y las medidas sanitarias tomadas para aplanar la curva de la propagación del virus que tuvieron un impacto significativo en las economías de los diversos países afectados. Por países, cabe señalar la importancia que tiene la inversión procedente de EE.UU. Sin embargo, las cifras más elevadas de inversión en Canadá para 2020 provinieron del bloque de países de la UE debido a una intensa actividad de fusiones y adquisiciones y representaron el 40% del total de las inversiones en Canadá. Por sectores, en 2020 destacaron las inversiones en los sectores de comercio y transporte y dirección y gestión de empresas. El sector de energía y minas tuvo una desinversión neta importante.

CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

Inversión extranjera en Canadá	2017	2018	2019	2020	CREC. 2019-2020*
--------------------------------	------	------	------	------	------------------

(Millones USD)					
Por países					
EE.UU.	12.627	16.956	20.845	9.461	-54,1%
Otros países	18.173	28.015	34.005	14.356	-46,2%
Por sectores					
Comercio y Transporte	9.224	3.402	204	8.713	4212,9%
Dirección y gestión de empresas	-51	4.198	5.826	5.448	-5,4%
Manufacturas	8.226	12.187	14.398	4.323	-69,6%
Finanzas y Seguros	3.497	1.963	5.660	3.317	-40,7%
Energía y Minería	-3.760	4.361	15.393	-7.820	-151,4%
Otras industrias	5.619	12.132	6.352	9.837	56,6%
Total	22.755	38.244	47.833	23.819	-49,7%

* Calculado sobre datos en dólares canadienses (para evitar distorsiones por tipo de cambio)

Fuente: *Statistics Canada*: tablas [36-10-0473-01](#) y [36-10-0026-01](#). Actualizado a 14/04/2021.

3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

Entre 2015 y 2020 se destacan las siguientes grandes adquisiciones:

- En 2014, la cadena de cafeterías canadiense Tim Hortons fue adquirida por la estadounidense 3G Capital por 12.500 M CAD. Desde entonces ha emprendido una expansión ambiciosa en España y otros países de la UE.
- En mayo de 2015, concluyó la compra de la canadiense Talisman Energy por Repsol por 8.300 M USD, más la asunción de una deuda de 4.700 M USD.
- En diciembre de 2015, la cadena francesa de hoteles Accor compró la canadiense FRHI Hotels & Resorts - dueña de las cadenas de hoteles Fairmont, Raffles y Swisotel - por 2.900 M USD.
- En abril de 2017, la estadounidense Starwood Capital Group Global completó la compra de la canadiense Milestone Apartments REIT por 2.600 M USD.
- En junio de 2017, la empresa estadounidense Vista Equity Partners concluyó la operación de compra de la empresa canadiense DH Corp por 3.400 M USD.
- En marzo de 2018, la empresa estadounidense Platinum Equity LLC completó la compra de la canadiense Husky Injection Molding System por 3.800 M USD.
- En mayo de 2018, Toyota anunció una inversión de 1.160 M USD en sus plantas de Canadá.
- En julio de 2018, Airbus tomó control (50,01%) del programa de aviones de pasajeros de pasillo único, denominado Serie C, de Bombardier por un dólar simbólico. En junio de 2020, adquirió la parte restante de Bombardier en el consorcio por 386 M USD, quedando de accionista único junto al Gobierno de Québec (25%).
- En abril de 2019, las mineras Goldcorp de Canadá y Newmont Mining de EE.UU. acordaron fusionarse en una operación valorada en 10.000 M USD.
- En noviembre de 2019, la empresa de corretaje estadounidense Charles Schwab adquirió a su rival canadiense TD Ameritrade en una operación valorada en 26.000 M USD.
- En febrero de 2020, Bombardier cedió su división de fabricación de trenes a la francesa Alstom por 6.200 millones de euros.

- En octubre de 2020, la petrolera Cenovus Energy acordó fusionarse con Husky Energy (propiedad del empresario de Hong Kong Li Ka-shing) por 3.800 millones de dólares canadienses (2.440 millones de euros aproximadamente). Esta adquisición supone la fusión de dos de las mayores compañías productoras de petróleo de Canadá.

3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS

La fuente oficial para conocer información sobre inversiones extranjeras es la agencia canadiense Statistics Canada, que depende del Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico, antes conocido como Ministerio de Industria. A través de su página web se puede acceder a las publicaciones de datos de contabilidad nacional y otros indicadores económicos, incluyendo la publicación de la posición internacional de la inversión de Canadá. Es de acceso libre y gratuito.

La agencia oficial encargada de promover y atraer las inversiones hacia Canadá es [Invest in Canada](#), que dependía del Ministerio de Asuntos Exteriores (*Global Affairs Canada*), pero que recientemente ha pasado a constituirse como una agencia federal independiente. En su página web se puede encontrar información de interés sobre normativa, implantación e incentivos.

3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES

No existen ferias especializadas de promoción de inversiones. Esta actividad se realiza a través de las ferias especializadas sectoriales, en las que participan tanto la agencia Invest in Canada, como los organismos regionales de las diferentes provincias canadienses. A modo de ejemplo, se puede mencionar la feria del petróleo “Global Petroleum Show”, que tiene lugar cada dos años en la ciudad de Calgary (Alberta), o la feria bienal sobre tecnología medioambiental “Globe”, en la ciudad de Vancouver (Columbia Británica).

Por otra parte, los siguientes organismos regionales son bastante activos en la organización de eventos relacionados con la promoción de inversiones:

- Ottawa: [Invest Ottawa](#)
- Montreal: [Montreal International](#)
- Toronto: [Toronto Global](#)
- Columbia Británica: [Trade and Invest British Columbia](#)
- Alberta: [Invest Alberta](#)
- Quebec: [Investissement Québec](#)
- Ontario: [Invest in Ontario](#)

3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES

En 2020, la inversión canadiense en el exterior descendió en un 37,6% con respecto al año anterior. Estos resultados se debieron a la ralentización global del comercio y de las inversiones provocada por la pandemia. Por países, EE.UU. todavía es el principal receptor de la inversión canadiense en el exterior, seguido por el Reino Unido y Luxemburgo. Estos tres países combinados representan un 60,5% del total de las inversiones canadienses en el extranjero. Por sectores, empresas del sector financiero y seguros, seguidos por empresas de gestión y cultura e información fueron las principales receptoras de inversión canadiense en países terceros.

CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES

Inversión canadiense en el extranjero	2017	2018	2019	2020	CREC. 2019-2020*
(Millones USD)					

Por países					
EE.UU.	67.994	37.345	26.026	27.905	8,4%
Otros países	8.156	20.079	52.868	20.735	-60,3%
Por sectores					
Comercio y Transporte	44.121	10.285	10.237	3.181	-68,6%
Dirección y gestión de empresas	5.879	7.639	25.582	5.041	-80,1%
Energía y Minería	-3.824	13.378	13.293	5.166	-60,7%
Finanzas y Seguros	21.099	23.539	22.102	21.812	-0,2%
Manufacturas	-1.830	3.959	3.624	2.965	-17,3%
Otras industrias	10.705	-1.377	4.054	10.479	161,3%
Total	76.150	57.424	78.892	48.643	-37,7%

* Calculado sobre datos en dólares canadienses (para evitar distorsiones por tipo de cambio)

Fuente: Statistics Canada: tablas 36-10-0473-01 y 36-10-0026-01. Actualizado a 19/04/2021

3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS

Balanza de pagos. Resumen de las principales cuentas y subbalanzas

De acuerdo con los datos publicados por Statistics Canada, la balanza de pagos arrojó por undécimo año consecutivo un déficit por cuenta corriente. Para 2020, el saldo fue de -31.810 M USD, equivalente al 2,1% del PIB canadiense. La balanza por cuenta corriente tuvo superávit entre 1999 y 2008. El déficit por cuenta corriente en 2020 se explica por la contribución negativa de la mayoría de sus componentes.

Con respecto a la cuenta financiera, ésta arrojó superávit reflejando el déficit en cuenta corriente, siendo en 2020 de 32.056 M \$US. Durante el año, comparado con el año anterior, se produjo una fuerte reducción en la actividad de inversión en instrumentos de deuda, especialmente en bonos.

CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS

Balanza de Pagos	2017	2018	2019	2020
Millones USD				
CUENTA CORRIENTE (SALDO)	-46.202	-40.305	-35.710	-31.810
Balanza Comercial	-18.866	-15.306	-11.577	-27.375
Balanza de Servicios	-17.272	-17.261	-16.211	-5.670
Balanza de Rentas	-6.701	-5.258	-6.081	4.403
Balanza de Transferencias	-3.361	-2.481	-1.843	-3.170
Administraciones Públicas	2.249	3.220	3.879	2.190
Resto Sectores (Remesa de Trabajadores, otras)	-5.612	-5.700	-5.722	-5.360
CUENTA DE CAPITAL (SALDO)	-59	-59	-67	-36
CUENTA FINANCIERA	-44.131	-34.973	-38.557	-32.057
Inversiones directas canadienses en el extranjero	78.503	62.353	76.212	50.571
Inversiones en cartera (residentes)	65.191	44.402	24.840	29.791
Otras inversiones (residentes)	27.198	25.565	99.739	74.736

Inversiones directas extranjeras en Canadá	25.109	43.174	45.154	25.746
Inversiones en cartera (no residentes)	140.054	40.862	27.255	94.716
Otras inversiones (no residentes)	50.671	81.713	165.647	66.032
Reservas	812	-1.547	-1.293	-662
ERRORES Y OMISIONES	2.129	5.391	-2.779	-211

Fuente: *Statistics Canada*: tablas 36-10-0014-01 y 36-10-0471-01. Actualizado a 19/04/2021

3.9 RESERVAS INTERNACIONALES

Las reservas internacionales oficiales de Canadá acumuladas a 31 de diciembre de 2020 eran de 90.428 M \$US. Un 64% de las reservas de Canadá se encuentran en dólares americanos y un 20% en euros y el resto en yenes y libras esterlinas.

3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

Entre 2010 y 2012, el dólar canadiense se fue fortaleciendo por la entrada de flujos de capital extranjero al país en búsqueda de seguridad, dada la incertidumbre en los mercados internacionales. En 2012, el dólar canadiense osciló en valores cercanos a la paridad con respecto al dólar americano. Sin embargo, a partir de enero de 2013 inició un proceso de depreciación ininterrumpido.

Frente al euro, el dólar canadiense alcanzó un máximo en agosto de 2012 (1,2153 CAD/€). A partir de ahí, se inicia un proceso de depreciación hasta el mínimo de marzo de 2018 (1,6124 CAD), provocado por la caída de los precios del crudo.

Durante 2020 el tipo de cambio medio con el dólar americano fue de 1,3415 CAD/USD, oscilando entre 1,2992 y 1,2732 CAD/USD y apreciándose un 2% a lo largo del año. Frente al euro, el tipo de cambio medio durante 2020 fue de 1,5298 CAD/€, oscilando entre 1,4520 y 1,5608 y depreciándose un 7%.

El estallido de la pandemia de COVID-19 y los cierres de muchas economías para frenar los contagios hicieron que el dólar canadiense se depreciara contra el dólar americano y el euro, dándose la caída más rápida e importante entre febrero y marzo. El dólar canadiense ha ido recuperándose durante el transcurso del año contra el americano, pero no así frente al euro.

Según el índice de cambio efectivo de Canadá (CEER), el dólar canadiense se ha apreciado frente a las divisas de sus principales socios económicos un 0,17% en 2020

El dólar canadiense suele fluctuar en respuesta a dos factores principales. La cotización con el dólar estadounidense, siendo EE. UU. su socio comercial más importante, muy por delante de cualquier otro país, y la cotización de los precios internacionales del petróleo, puesto que es el principal producto de exportación de Canadá. En menor medida el dólar canadiense responde a otros factores, como los precios de otras materias primas, y al diferencial de tipos de interés con los tipos de interés de la Reserva Federal de EE.UU.

3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS

La deuda externa de Canadá en 2020, según datos del FMI, se situó en 2.597.314 M \$US, equivalente al 117,8% del PIB nominal canadiense. Esta proporción ha mantenido una tendencia creciente desde 2008, cuando su valor era del 64%.

3.12 CALIFICACION DE RIESGO

La clasificación de riesgo país de Canadá según el grupo [Economist Intelligence Unit](#) es A. Las principales agencias de rating sitúan a Canadá en el mínimo del riesgo país: AAA estable (S&P), Aaa estable (Moody's); con la excepción de Fitch que rebajó el rating de riesgo en junio de 2020 a AA+ por el deterioro que han experimentado las finanzas públicas de Canadá por las medidas para mitigar el impacto económico de la pandemia de COVID-19.

3.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA

Principales objetivos de la política monetaria

La política monetaria está guiada por el Banco de Canadá, que es autónomo en sus decisiones. En 1993 estableció un acuerdo (que aún está vigente) con el Gobierno para situar el objetivo de inflación en una banda de fluctuación del 1% al 3%, con el propósito de mantenerlo en el 2%. El instrumento que se utiliza es la fijación del tipo de interés que el Banco de Canadá utiliza para prestar a los bancos dinero a un día.

En marzo de 2020, con el estallido de la pandemia de COVID-19 y el cierre de actividades económicas en Canadá, el Banco de Canadá intervino para reducir el tipo de interés a mínimos no vistos desde la crisis financiera de 2008 y establecer medidas de liquidez para entidades financieras y empresas. El tipo de interés de referencia quedó fijado en el 0,25%; una reducción de 1,5 puntos porcentuales respecto al tipo anterior.

La bajada del tipo de interés fue una de las primeras medidas del Banco de Canadá para hacer frente a las consecuencias económicas de las medidas sanitarias tomadas para contener la pandemia de COVID-19. Además de esto, el Banco de Canadá lanzó una serie de programas de compra de activos y tomó medidas para asegurar la liquidez con la intención de restablecer el funcionamiento del mercado y evitar la interrupción de la cadena de crédito. Aunque se ha reducido la frecuencia de las operaciones de liquidez a corto plazo desde el comienzo de la recuperación económica en los meses de mayo-junio, los programas siguen activos como una barrera de contención mientras la incertidumbre continúa.

La compra a gran escala en el mercado secundario de bonos del Gobierno de Canadá facilita el estímulo monetario a través de diferentes canales y puede ser considerado como expansión cuantitativa; cuyo fin es mejorar la liquidez en el mercado de bonos del gobierno y hacer bajar los costes de prestar dinero a empresas o particulares.

En una intervención del 8 de octubre, el Gobernador del Banco de Canadá reconoció que la adopción de una política de tipos de interés históricamente bajos para hacer frente a la crisis económica ha elevado el riesgo financiero del país, destacando que, con carácter previo a la pandemia, el nivel de endeudamiento de hogares y empresas era muy elevado.

Principales objetivos de la política fiscal

A principios de 2008, Canadá se encontraba en buena forma para hacer frente al nuevo escenario presentado a raíz de la crisis financiera mundial, con una deuda bruta consolidada (federal y provincial) del 66,5% del PIB (a 31 de marzo de 2008). En 2009 y 2010, el Gobierno del Partido Conservador de Canadá puso en marcha un plan de estímulo económico denominado *Canada Economic Action Plan*, para hacer frente a la crisis financiera mundial. Dicho programa y los programas de estímulo fiscal aprobados por la mayoría de las provincias resultaron en un

crecimiento de la deuda consolidada de todos los niveles de gobierno hasta alcanzar el 91,1% del PIB en 2016. Cuando se puso en marcha el plan de estímulo económico, se trazó también como objetivo la vuelta al equilibrio presupuestario en el año fiscal 2014-15, lo que finalmente se consiguió, cerrando dicho ejercicio con un superávit de 1.900 M CAD.

Los presupuestos federales aprobados desde 2016 por el Gobierno liberal se han desmarcado del objetivo de retorno al equilibrio fiscal de los Conservadores, y contemplan un fuerte aumento del gasto público con el objetivo de estimular el crecimiento económico y apoyar a las clases medias.

El marco macroeconómico en el que se inscribe el presupuesto es más favorable de lo que se anticipaba puesto que la economía ha ido adaptándose al nuevo marco de actuación fijado por la pandemia durante las dos olas precedentes, por eso, aunque las restricciones a la movilidad durante la tercera ola son similares a las desplegadas durante la primavera de 2020, el consenso de economistas del sector privado, que usa tradicionalmente el Gobierno federal, estima que el crecimiento del PIB será del 5,8% en 2021 y del 4% en 2022; con un crecimiento medio en los siguientes 3 años del 2%. (El Banco de Canadá estima que el crecimiento en 2021 podría alcanzar el 6% en la última previsión publicada después del anuncio del presupuesto)

El déficit federal del año fiscal 2019/20 fue de 354.000 MCAD (16,1% del PIB), una cifra sin precedentes, pero inferior en 27.000 MCAD a la prevista en noviembre. El Gobierno no ha querido atarse a un “ancla fiscal” de reducción del gasto y de la deuda concreta, como pedía la oposición, sino que ha definido el concepto como una reducción sobre el medio plazo para alcanzar déficits de alrededor del 1% del PIB para 2025-26 y una deuda de alrededor del 49%.

Se estima que el aumento de la deuda, aunque extraordinariamente elevado, es sostenible. El rendimiento de los bonos a 10 años de Canadá ha subido, pero lo hace desde mínimos históricos. El Gobierno federal está orientando el horizonte temporal de su deuda hacia el largo plazo para darse estabilidad y aprovechar la coyuntura de bajos tipos de interés. Planea emitir el 42% de los bonos en 2021 con una madurez superior o igual a 10 años (frente a un 15% prepandemia) y reintroducirá un bono a 50 años.

4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

4.1 MARCO INSTITUCIONAL

4.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES

El marco general de las relaciones económicas entre España y Canadá es positivo y está muy influenciado por la dinámica de las relaciones con la UE.

4.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS

Acuerdos UE-Canadá

- Firma del Acuerdo Económico y Comercial Global (CETA) el 30 de octubre de 2016. Se está aplicando provisionalmente desde el 21 de septiembre de 2017, pendiente de la ratificación por todos los EE.MM.
- Firma del Acuerdo de Asociación Estratégica (SPA) el 30 de octubre de 2016, que lleva aplicándose provisionalmente desde el 1 de abril de 2017
- Acuerdo sobre Transporte Aéreo, firmado en diciembre de 2009.

Acuerdos bilaterales España-Canadá

- 2019: Renovación del Acuerdo de Cooperación Tecnológica entre el CDTI y el Consejo de investigaciones Científicas de Canadá – NRC.
- 2019: Acuerdo de intenciones entre FinDev Canadá y COFIDES para promocionar el desarrollo sostenible a través del apoyo financiero al sector privado.
- 2015: Protocolo que modifica el convenio entre España y Canadá para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta y patrimonio firmado en 1976.

4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

Vinos. En este sector existen múltiples barreras. Ontario, Quebec y otros monopolios provinciales mantienen prácticas discriminatorias, como diferenciales de costes de servicio (DCS) entre productos nacionales e importados, diferentes márgenes comerciales, o canales de distribución alternativos al monopolio solo para productores locales. La entrada en vigor del acuerdo CETA impone una cierta disciplina sobre los monopolios, que tendrán que auditar sus DCS, publicarlos y aplicarlos en función del volumen distribuido. También limita la proliferación de puntos de venta fuera de los monopolios, a los que no pueden acceder los vinos importados.

El acuerdo alcanzado en julio de 2020 entre Australia y Canadá para resolver parcialmente la diferencia DS537, del que la UE era parte interesada, resuelve algunos de los problemas anteriores, así como la diferencia por la aplicación discriminatoria del impuesto especial federal sobre vinos. El gobierno federal se compromete a eliminar para julio de 2022 la exención del impuesto especial para vinos canadienses. Ontario eliminará varias barreras, incluyendo las licencias de venta en tiendas de comestibles restringidas a vinos de la provincia. En abril de 2021, Canadá y Australia también alcanzaron un acuerdo para eliminar la discriminación de Quebec en los márgenes aplicados a vinos de fuera de la provincia.

Ontario aplica desde el 1 de abril 2021 los DCS calculados en la auditoría de 2019. Quebec aplica los diferenciales de su auditoría de 2020 desde el 23 de mayo de 2021.

Cuotas de quesos bajo CETA. El sistema de concesión de cuotas de quesos bajo el acuerdo CETA, que gestiona en exclusiva Canadá, debía favorecer la entrada de “nuevos participantes” en el mercado canadiense. Sin embargo, en la práctica, el método de adjudicación no está respondiendo a lo esperado. Muchos “nuevos participantes” se han encontrado con adjudicaciones de cuota en 2018 y 2019 que estaban muy por debajo del umbral de viabilidad económica. La UE ha presentado una solicitud formal de revisión del sistema de adjudicación de cuotas. Canadá está revisando todo su sistema de cuotas.

Requisitos sanitarios y fitosanitarios (SPS). Con la entrada en vigor provisional del acuerdo CETA (y la consiguiente desaparición de muchas barreras), la disparidad entre los requisitos SPS de la UE y Canadá se ha convertido en el principal problema de acceso al mercado para productos españoles (pequeños rumiantes, pollo, uva, glándulas de cerdo, etc.). Estos obstáculos no son contrarios al CETA, puesto que el acuerdo no contempla el reconocimiento mutuo directo en esta materia. Sin embargo, puesto que el acuerdo establece un marco para resolverlos, se requiere que la Comisión los priorice para llevarlos al comité conjunto SPS regulado en el acuerdo. Canadá, por defecto, solo acepta negociar con la Comisión para cualquier asunto que afecte a países de la UE. No obstante, el país estaría dispuesto a negociar bilateralmente en algunos casos, especialmente si no hubiera otros Estados miembros afectados, si bien la Comisión tendría que dar su visto bueno antes de entablar el diálogo. En este sentido, en abril de 2019 se aprobó un protocolo fitosanitario entre España y Canadá que permite la exportación de tomates españoles al país americano.

4.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

Los flujos comerciales entre España y Canadá son modestos (1.882 M€ de exportación en 2020; 1.331 M€ de importación), aunque con una tendencia ascendente desde 2014, ininterrumpida para las exportaciones hasta 2020 cuando se ve truncada por el efecto COVID. Las importaciones habían iniciado una contracción en 2019. A pesar de los cierres en España y

Canadá, las exportaciones cayeron únicamente un 7,2% y las importaciones un 14,9% entre 2019 y 2020. Entre enero y marzo de 2021, las exportaciones han caído un 3,4% respecto al mismo periodo del año anterior; las importaciones han crecido un 29,2%.

La entrada en vigor de CETA no ha tenido un impacto claro sobre el volumen de intercambios comerciales. El desarme arancelario partía de un arancel medio bajo, 3,9%, y un alto porcentaje de comercio libre de aranceles en régimen nación más favorecida. No se aprecia tampoco, en la evolución del número de empresas exportadoras a Canadá, un impacto apreciable por la entrada en vigor del acuerdo. Aunque no se puede decir que CETA haya sido un revulsivo para las relaciones comerciales bilaterales, la empresa española está usando las preferencias arancelarias de CETA, con una tasa de aprovechamiento del 74% en 2019, muy superior a la media UE de un 48%.

Las principales partidas de exportación de España a Canadá han tenido una evolución independiente de la entrada en vigor del CETA: La partida de medicamentos, primer producto de exportación responde a decisiones de fabricación de multinacionales del sector, al igual que la partida de motores, segunda en el ranking, que vienen de la planta de la Ford en Almussafes, Valencia. El cuarto puesto lo ocupan los aviones de rescate que Airbus está construyendo para Canadá en España, con la entrega de la primera unidad en 2020.

Las importaciones están compuestas principalmente por minerales, cereales, oleaginosas y componentes del sector aeronáutico. Todas ellas partidas que se mueven a favor de los precios internacionales de materias primas, o son compras de naturaleza esporádica.

España exportó servicios a Canadá por valor de 500 millones de euros en 2020, un 51% menos que en 2019, e importó por valor de 219 millones, un 42% menos que en 2019, según datos del Banco de España.

CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Principales productos de la exportación española (millones de euros)		2017	2018	2019	2020	CREC-2019-2020
Ranking	TARIC (millones de euros)					
1	3004 -- Medicamentos	205,3	178,1	206,4	229,3	11,1%
2	8407 -- Motores de explosión	1,0	167,7	348,6	221,3	-36,5%
3	2204 -- Vino de uvas frescas	98,6	102,3	106,5	110,9	4,2%
4	8802 -- Aeronaves	0,1	1,3	3,7	101,7	2669,4%
5	2710 -- Aceites de petróleo o de minerales bituminosos, excepto los aceites crudos	89,8	100,2	93,3	56,4	-39,6%
6	8704 -- Vehículos automóviles para el transporte de mercancías	53,2	49,2	51,5	54,7	6,2%
7	0805 -- Agrios frescos o secos	39,1	64,8	61,3	48,5	-20,9%
8	8411 -- Turborreactores, turbopropulsores y demás turbinas de gas	25,3	25,8	23,6	41,6	76,5%
9	1509 -- Aceite de oliva y sus fracciones, incluso refinado, pero sin modificar químicamente	21,9	27,2	29,9	38,8	29,6%

10	6907 -- Baldosas y losas, de cerámica para pavimentación o revestimiento	24,4	26,6	26,3	29,8	13,6%
11	2005 -- Legumbres y hortalizas, preparadas o conservadas, sin congelar	26,9	25,8	29,3	28,9	-1,3%
12	2933 -- Compuestos heterocíclicos con heteroatomo(s) de nitrógeno exclusivamente.	16,7	18,1	30,7	23,6	-23,0%
13	6403 -- Calzado	19,9	25,3	27,5	23,4	-14,8%
14	6204 -- Trajes-sastre, conjuntos, chaquetas, vestidos, faldas, faldas-pantalón, pantalones, pantalones con peto y pantalones cortos (excepto los de baño), que no sean de punto, para mujeres o niñas.	20,9	24,7	25,9	20,7	-20,0%
15	7216 -- Perfiles de hierro o de acero sin alear	45,8	48,4	29,9	20,5	-31,5%
16	6810 -- Manufacturas de cemento, de hormigón o de piedra artificial, incluso armadas	16,2	22,2	22,2	20,3	-8,4%
17	8803 -- Partes de los aparatos de las partidas 88.01 u 88.02	9,9	3,6	22,0	19,7	-10,7%
18	2713 -- Coque de petróleo, betún de petróleo y demás residuos de los aceites de petróleo o de minerales bituminoso	21,5	16,5	20,2	19,4	-4,2%
19	8902 -- Barcos de pesca; barcos factoría y demás barcos para el tratamiento o la preparación de conservas de productos de la pesca	0,0	0,0	-	18,8	--
20	8431 -- Partes identificables como destinadas, exclusiva o principalmente, a las maquinas o aparatos de las partidas 84.25 a 84.30	9,7	5,1	8,8	17,9	102,1%
	SubTotal	746,0	932,6	1.167,5	1.146,1	-1,8%
	Total	1.644,6	1.786,2	2.017,8	1.882,4	-6,7%

Fuente: Estacom. Actualizado a 19/04/2021

CUADRO 13: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPITULOS ARANCELARIOS

Principales productos de la importación española		2017	2018	2019	2020	CREC. 2019-2020
Rankin	TARIC (millones de euros)					
1	2709 -- Aceites crudos de petróleo o de minerales bituminosos	220,7	393,5	311,2	192,5	-38,1%
2	2935 -- Sulfonamidas	0,0	0,0	2,0	171,3	8572,6%
3	2601 -- Minerales de hierro y sus concentrados, incluidas las piritas de hierro tostadas (cenizas de piritas)	230,3	227,3	218,6	158,1	-27,7%
4	3004 -- Medicamentos	59,0	104,1	118,3	122,6	3,6%
5	8411 -- Turborreactores, turbopropulsores y demás turbinas de gas	77,8	58,9	55,1	58,3	5,8%
6	9990 -- Códigos estadísticos nacionales para determinados movimientos específicos de mercancías.	0,3	0,6	49,0	44,9	-8,3%
7	1001 -- Trigo y morcajo (tranquillón)	1,8	42,9	23,2	42,3	82,4%
8	1201 -- Habas (porotos, frijoles, frejoles) de soja (soya), incluso quebrantadas	82,4	18,0	33,4	34,3	2,6%
9	2603 -- Minerales de cobre y sus concentrados	226,8	107,0	154,8	34,0	-78,0%
10	0306 -- Crustáceos	21,3	36,9	43,7	31,2	-28,6%
11	2710 -- Aceites de petróleo o de minerales bituminosos	99,5	46,9	0,5	24,0	4355,4%
12	3815 -- Iniciadores y aceleradores, de reacción, y preparaciones catalíticas, no expresados ni comprendidos en otras partidas	0,3	0,4	0,6	22,9	3716,2%
13	7502 -- Níquel en bruto.	29,3	37,6	31,2	22,6	-27,6%
14	0713 -- Legumbres secas desvainadas, incluso mondadas o partidas	37,8	18,5	15,5	20,3	30,8%
15	1005 -- Maíz.	35,6	43,6	48,3	16,7	-65,5%
16	2620 -- Cenizas y residuos (excepto los de la siderurgia) que contengan metal o compuestos metálicos	13,8	3,8	8,1	15,0	86,1%
17	8803 -- Partes de los aparatos de las partidas 88.01 u 88.02	6,7	11,9	17,9	13,8	-22,9%
18	4802 -- Papel y cartón	8,5	16,3	14,4	13,6	-5,9%

19	2309 -- Preparaciones del tipo de las utilizadas para la alimentación de los animales	12,7	12,3	13,4	13,5	0,5%
20	9018 -- Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria	5,7	12,0	9,9	8,9	-10,2%
	SubTotal	1.170,4	1.192,3	1.169,1	1.060,7	-9,3%
	Total	1.712,1	1.739,5	1.561,8	1.331,6	-14,7%

Fuente: Estacom. Actualizado a 19/04/2021

CUADRO 14: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

Balanza comercial bilateral	2017	2018	2019	2020	CREC. 2019-2020
(Datos en millones de euros)					
Exportaciones españolas	1.644,6	1.786,2	2.017,8	1.882,4	-6,7%
Importaciones españolas	1.712,1	1.739,5	1.561,8	1.331,6	-14,7%
Saldo	-67,5	46,7	456,0	550,8	
Tasa de cobertura (%)	96,06	102,69	129,20	141,36	

Fuente: Estacom. Actualizado a 19/04/2021

4.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS

España exportó servicios a Canadá por valor de 500 millones de euros en 2020, un 51% menos que en 2019, e importó por valor de 219 millones, un 42% menos que en 2019, según datos del Banco de España.

4.4 FLUJOS DE INVERSIÓN

En 2019 el stock de inversión directa de España en Canadá (no ETVE) fue de 11.783M €, de los cuales el 86% se concentra en la extracción de crudo de petróleo y gas natural, siendo el protagonista Repsol que adquirió en 2015 Talisman Energy por 6.670 M€ y por la asunción de una deuda de 3.776 M€. Destaca en segundo lugar, la inversión en infraestructuras (848 M€ y 1.555 empleos en 2019). España es el 13ª inversor en Canadá y las 83 empresas españolas establecidas en Canadá crearon 4.170 puestos de trabajo en 2019 en este país.

En términos de flujo, la inversión bruta no ETVE de España en Canadá no ha sido tradicionalmente muy relevante con la excepción de la operación mencionada de Repsol. En 2019, superó los 470 M€ y en 2020 ha sido mínima (5,93 M€).

Por su parte, en 2019 Canadá ocupa el puesto 13º en el ranking de inversores en España y crea del orden de 8.800 puestos de trabajo. Su posición inversora fue de 8.378 M€ y se encuentra más diversificada que la cartera de España en Canadá, destacando los sectores de suministro de energía, ingeniería civil y fabricación de material de transporte, cada uno de los cuales supone entre el 16 y 17% del stock de inversión.

Las inversiones directas de Canadá en España han ido cobrando mayor protagonismo. Entre 2016 y 2019, la inversión bruta no ETVE anual ha superado los 600M€. A pesar de la menor cifra de 2020 (265M€), en 2021, los fondos de pensiones canadienses han llevado a cabo importantes operaciones de inversión en España, sobre todo en el sector energético.

CUADRO 15: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

Inversión directa española bruta y neta, sectores	2017	2018	2019	2020
(Datos en millones de euros)				
Inversión Bruta	1.600,2	22,0	471,9	5,9
Desinversión	327,6	295,2	41,9	42,7
Inversión Neta	1.272,6	273,3	430,0	36,7
Inversión bruta por sectores (miles de euros)				
42 Ingeniería civil	0	18.262	440.100	0
64 Servicios financieros, excepto seguros y fondos de pensiones	5.813	367	8.067	4
59 Actividades cinematográficas, de vídeo y programas de TV	0	0	6.612	0
31 fabricación de muebles	0	0	6.597	3.083
62 Programación, consultoría, otras actividades relacionadas	0	0	5.962	289
46 Comercio al por mayor e intermediación de comercio, excepto vehículos motor	1.774	1.234	1.770	916
33 Reparación e instalación de maquinaria y equipo	0	0	889	0
82 Actividades administrativas de oficina	340	622	867	0
35 Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire	29.939	538	611	0
72 Investigación y desarrollo	0	245	186	0
Otros	1.562.323	714	256	1.635
TOTAL	1.600.189	21.982	471.916	5.928

Fuente: Datainvox. Actualizado a 23/04/2021

CUADRO 16: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

Stock de inversión española en Canadá (M €)	2015	2016	2017	2018
	10.153.290	11.003.080	11.527.560	6.895.920

Fuente: Datainvox. Actualizado a 23/04/2021 (último dato disponible 2018)

CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

Inversión directa de Canadá en España bruta y neta, sectores	2017	2018	2019	2020
(Datos en miles de euros)				
Inversión bruta país último	761,0	1.237,4	604,5	265,8
Desinversión	556,8	0,6	108,2	66,9
Inversión neta país último	204,2	1.236,8	496,3	198,9
Inversión bruta por sectores (miles de euros)				
35 Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire	81.905,9	1.210.211,0	394.148,9	191.869,5

68 Actividades inmobiliarias	11.493,9	10.486,1	72.479,0	32.445,2
64 servicios financieros, excepto seguros y fondos pensiones	21,0	453,1	70,5	27.350,7
01 Agricultura, ganadería, caza y servicios relacionados	0,0	0,0	30.409,0	3.539,7
70 Actv. sedes centrales; activ. consultoría de gestión	19,4	223,6	160,0	2.883,5
07 Extracción de minerales metálicos	17.215,8	0,0	389,8	2.639,1
63 Servicios de información	376,0	1.000,0	38.746,8	1.984,9
62 Programación ,consultoría, otras actividades relacionadas	154,5	1.399,2	13.688,5	1.433,0
82 Actividades administrativas de oficina	3,0	1,5	53,0	944,0
46 Comercio al por mayor e intermediación de comercio, excepto vehículos motor	470,3	184,4	351,1	402,1
Otros	649.365,3	13.399,9	54.015,7	293,6
TOTAL	761.025,0	1.237.358,8	604.512,2	265.785,2

Fuente: Datainvex. Actualizado a 23/04/2021

CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

Stock de inversión canadiense en España (M €)	2015	2016	2017	2018
	4.157	5.687	5.834	6.470

Fuente: Datainvex. Actualizado a 23/04/2021 (último dato disponible 20218)

4.5 DEUDA

No hay deuda bilateral entre Canadá y España.

4.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA

4.6.1 EL MERCADO

Canadá es un país que tiene cerca de 10 millones de km² de extensión y cuenta con una población de 38 millones de habitantes ([Statistics Canada](#), 1 de octubre de 2020), aproximadamente el 80% dentro de una franja que bordea la frontera con EE.UU. Tiene 10 provincias y 3 territorios autónomos. El mercado está fraccionado y las competencias provinciales en numerosas materias hacen que abordar el mercado pase por una estrategia que tenga en cuenta este hecho provincial. La entrada en vigor en 2017 del acuerdo CFTA ha contribuido a facilitar el flujo de bienes y servicios progresivamente en todo el país. Desde el punto de vista práctico, las provincias más relevantes para los negocios son: Ontario, Quebec, Alberta y la Columbia Británica.

4.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN

Canadá forma parte de la zona de libre comercio establecida por el tratado CUSMA, firmado entre EE.UU., México y Canadá y que entró en vigor el 1 de julio de 2020. Reemplaza al acuerdo NAFTA que estaba vigente desde 1994. Existe una fuerte interdependencia entre EE.UU. y Canadá a nivel comercial; EE.UU. ha sido el destino del 75,4% de las exportaciones canadienses y el origen del 50,7% de las importaciones en el año 2020.

La economía canadiense es la décima del mundo y en los últimos años su evolución ha tenido un buen comportamiento. El PIB nominal de Canadá es aproximadamente la duodécima parte del PIB de los EE. UU. y la undécima parte del PIB de la UE.

Existen además otros factores estratégicos que aportan especial valor al país en su región. Canadá dispone de importantes reservas energéticas y es el principal proveedor de petróleo de los EE.UU., por delante de Arabia Saudí. La posición geoestratégica de Canadá puede adquirir mayor relevancia si finalmente se abre el Paso del Noroeste, ya que esta ruta atraviesa el Ártico y conecta el océano Atlántico con el Pacífico. En la actualidad es navegable durante unos pocos meses del año, pero según diversos estudios realizados es posible que con el calentamiento global esta ruta pueda ser utilizada de forma comercial.

4.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES

Sectores más interesantes para nuestro comercio

Con la entrada en vigor del CETA han mejorado las condiciones de acceso a la contratación pública para empresas europeas en Canadá, por lo que se incrementa el interés de diversos sectores económicos. A continuación se detallan algunos sectores especialmente atractivos para las empresas españolas tanto en términos de demanda potencial como de acceso al mercado.

En este sentido, cabe tener en cuenta que en torno al 90% de las compras públicas canadienses corresponde a entidades provinciales y municipales, aunque el presupuesto suele venir cofinanciado por el Gobierno federal.

- Infraestructuras de transporte: Consorcios con participación de empresas españolas han logrado sólo entre 2017 y 2020 la adjudicación de proyectos de carreteras, trenes ligeros, puertos, metros y puentes por un valor cercano a los 19.000 M€. Actualmente hay empresas españolas- en la mayoría de los casos en consorcio con canadienses- precalificadas en proyectos que suman más de 30.000 M€, concentrados esencialmente en obras de metros y cercanías. Además, tanto el gobierno federal como los gobiernos provinciales han anunciado que el sector de infraestructuras jugará un papel esencial en el plan de recuperación económica
- Energías renovables: Se trata de otro de los sectores prioritarios en la estrategia federal de recuperación económica. Las oportunidades abarcan la provisión de equipos y servicios para instalaciones de energías renovables; la eficiencia energética; tecnología enfocada a la sostenibilidad y la reducción de emisiones de gases de efecto invernadero.
- Agua: Gran parte de las infraestructuras del agua en Canadá se construyeron entre 1950 y 1970. La escasez de nuevas inversiones en los años posteriores ha generado un alto grado de obsolescencia al que las autoridades están haciendo frente con planes muy ambiciosos. Hay proyectos de gran relevancia en particular en las provincias de Ontario y Columbia Británica.
- Smart Cities: Interés creciente por parte de las grandes ciudades sobre todo en el área de movilidad sostenible.
- Industriales: Azulejos y revestimientos cerámicos, Equipos para invernaderos profesionales, productos farmacéuticos, biotecnología, aeronáutico, construcción e ingeniería naval.
- Productos hortofrutícolas frescos: especialmente cítricos, y otras frutas de nicho como el Kaki.
- Productos alimenticios transformados: a destacar los jamones curados, embutidos, queso manchego, aceite y aceitunas, conservas de pescado y otras especialidades.
- Vinos con denominación de origen
- Sector audiovisual
- Servicios educativos: Programas de movilidad estudiantil y colaboración científica entre universidades de los dos países.

4.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

Aeronáutica: Sector importante en Canadá, especialmente en Quebec y Ontario, que cuenta con empresas de la relevancia de Bombardier, Pratt and Whitney y CAE. En 2018, Bombardier transfirió a Airbus su fabricación de aviones de un pasillo de 100 a 150 pasajeros (programa de

la serie C. Ahora A220 y A330). Se presentan oportunidades en estructuras y subconjuntos para aeronaves, tecnologías de la información y comunicación para el sector y prestación de servicios. También destaca el sector espacial, con posibilidades en comunicación por satélite y sistemas de navegación, automatismos y robótica espacial y observación terrestre. Este sector tiene el atractivo de que permite acceder al mercado de EEUU a través de las firmas canadienses (el 80% de sus exportaciones van a EE UU).

CleanTech (agua, energías renovables, tratamiento de residuos): Dado el interés creciente por la reducción de las emisiones en la lucha contra el cambio climático, en Canadá se están llevando a cabo distintas iniciativas para incentivar la generación y el uso de energías renovables.

Tecnologías de la información: El fuerte crecimiento experimentado y pronosticado para los próximos años convierte a este sector en uno de los más atractivos. Destacan los sectores:

- **Sanitario:** La pandemia del Covid ha acelerado las inversiones centradas en la atención sanitaria a través de soluciones digitales y virtuales. Las soluciones relacionadas con el cuidado virtual, basadas en dispositivos individuales para mayores y aplicaciones están siendo valoradas por los proveedores de servicios de salud. La utilización de big data, de realidad virtual, la mejora de la interoperatividad entre soluciones digitales para historiales de pacientes o la comunicación electrónica con los pacientes ofrecen también nuevas oportunidades.
- **Financiero:** es el que más invierte en soluciones TIC en Canadá, principalmente en la mejora de los sistemas ya implantados, dado que suele ser reticente a adoptar nuevas tecnologías.
- **Público:** Canadá es uno de los países más avanzados en plataformas de e-Government. Algunas tecnologías demandadas por el sector público son: soluciones de contact centre, de seguridad (protección de información) y de productividad.
- **Big data, machine learning, inteligencia artificial y robótica:** Canadá creó en 2018 tres superclusters financiados con fondos públicos y privados y liderados por consorcios de empresas, universidades y centros de investigación para posicionar al país como líder en estas tecnologías en diez años.

4.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN

Las habituales para un país desarrollado. Las operaciones de exportación e inversión con Canadá pueden contar con líneas públicas de financiación como FIEM y coberturas de seguro de crédito y caución de CESCE. Así mismo, ICEX mantiene acuerdos con diversas entidades públicas de financiación como COFIDES, CERSA y ENISA.

De momento, ninguna entidad financiera española opera comercialmente en Canadá, aunque el Banco Santander está en proceso de tramitar una licencia bancaria para entrar en el segmento de banca al por menor. CaixaBank tiene una oficina de representación en Toronto desde la que asesora a clientes que buscan financiación para sus proyectos en Canadá. El Royal Bank of Canada, por su parte, tiene una oficina de representación en Madrid.

4.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN

- **Plan sectorial de Cítricos:** Clementina: campaña de publicidad en medios convencionales y redes sociales y promociones punto de venta en las principales cadenas de alimentación. Naranja: acciones de relaciones públicas dirigidas a los distribuidores canadienses.
- **Plan sectorial del Kaki.**
- **El Plan horizontal** que da cobertura a la promoción de todos los productos alimenticios transformados apoya a los importadores y distribuidores de producto español con acciones punto de venta y degustaciones y seminarios dirigidos al canal HORECA y tiendas gourmet. Estas acciones se complementan con actividades formativas dirigidas a los futuros chefs que se realizan en colaboración con las grandes escuelas de cocina canadienses.
- **Vino:** Los pilares de la estrategia de promoción del vino son: Campañas de publicidad en medios especializados (radio, revistas y digitales); portales web y redes sociales; Misiones

inversas; relaciones públicas con líderes de opinión; colaboración con monopolios y con escuelas de vino y hostelería, incluyendo la organización de jornadas formativas y seminarios sobre temática general (Wines from Spain) o específica (por Denominación de Origen / región / varietal).

- Misiones inversas: Eduespaña; LIBER; SIDEREX; ASEPRI; VINOS.
- Misiones directas: Tecnología sanitaria
- Atracción de inversiones: Participación en PDAC 2021 y en Electricity Transformation.
- Seminarios/Jornadas: Jornada sobre seguridad de productos químicos en Canadá 2021; Podcasts promoción vinos, clases magistrales, seminarios y catas virtuales con sommeliers.
- Seminarios Aula Virtual/Otros contenidos digitales: video iagua, video sobre tecnología sanitaria.
- Asistencia a ferias 2021: Vistural RC Show, CPMA; CHFA East; Grocery Innovations Canada; The Building Toronto Show; TIFF; Hot Docs Show; Electricity Transformation (nov.).

5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

5.1 CON LA UNIÓN EUROPEA

5.1.1 MARCO INSTITUCIONAL

Peso Comercial de Canadá: Según datos de Eurostat, en 2019 las importaciones europeas desde Canadá alcanzaron 21.000 M € (1,1% del total), mientras que las exportaciones europeas con destino Canadá se situaron en 38.000 M € (1,8% del total). Canadá ha sido el 18º proveedor y el 10º cliente de la UE. Desde el punto de vista de Canadá, según datos de Trade Data Online, la UE es su 2º socio comercial, sólo por detrás de EE. UU. En 2019, las exportaciones canadienses a la UE alcanzaron los 48.262 M CAD (8,1% del total), por 77.363 M CAD de las importaciones canadienses desde la UE (12,8% del total).

Marco Institucional: Las relaciones bilaterales UE-Canadá se sustentan fundamentalmente sobre los siguientes instrumentos:

- **Relaciones políticas:** El acuerdo SPA (*Special Partnership Agreement*) rubricado en septiembre de 2014 y que lleva aplicándose provisionalmente desde el 1 de abril de 2017. Es una actualización del Acuerdo Marco.
- **Relaciones económicas y comerciales:** Acuerdo Económico y Comercial Integrado (CETA).

Esta estructura se complementa con diversos Acuerdos sectoriales bilaterales, el acuerdo de vinos y bebidas alcohólicas de 2003, o el Acuerdo sobre PNR (Registro de datos de Pasajeros) alcanzado en junio de 2005. En diciembre de 2009 se firmó un Acuerdo en Servicios Aéreos.

Negociaciones y Cuestiones Comerciales: Canadá y la UE negociaron entre 2009 y 2014 el Acuerdo Económico y Comercial Integrado (CETA), de carácter preferencial, que incluye compromisos de liberalización en el comercio de bienes y servicios, además de capítulos sobre inversiones o compras públicas. En octubre de 2016, Canadá y la UE firmaron el acuerdo. El 21 de septiembre de 2017 entró en vigor de manera provisional el acuerdo CETA, hasta que todos los EE. MM. lo ratifiquen. La aplicación provisional supone que entran en vigor solo las partes del acuerdo de competencia exclusiva europea.

En paralelo a la negociación del CETA, se renegotió el Acuerdo Marco de 1976, bajo la nueva denominación de Acuerdo de Asociación Estratégica (SPA: Strategic Partnership Agreement). En la cumbre UE-Canadá celebrada en Bruselas el 30 de octubre de 2016 también tuvo lugar la firma del SPA, que supone incluir temas como las cláusulas políticas, el dialogo político, el desarrollo sostenible, la cooperación cultural, la cooperación en organizaciones y, por supuesto, la cooperación en el área de desarrollo económico.

5.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

Según datos de Eurostat , en 2020 las exportaciones de la UE-27 a Canadá alcanzaron 33.339 M € (1,7% del total), mientras que las importaciones europeas desde Canadá se situaron en 20.048 M € (1,2% del total). Canadá ha sido el 10º cliente de la UE y el 16º proveedor.

Desde el punto de vista de Canadá, según datos de Trade Data Online, la UE es su 2º socio comercial, sólo por detrás de EE. UU. En 2020, según datos de fuente canadiense (incluyen RU), las exportaciones canadienses a la UE cayeron un 1,3% y alcanzaron 35.545 M USD (9,15% del total), por 50.477 M USD (12,5% del total) de las importaciones canadienses desde la UE, que cayeron un 12,6%.

Por países, el principal país destino de las exportaciones canadienses a la UE ha sido, hasta su salida de la unión, el Reino Unido. En 2020, todavía vigente el acuerdo de transición, RU acaparó un 41,8% del total exportado desde Canadá. España fue el séptimo cliente de Canadá en la UE, con un 3% del total de sus exportaciones a la unión aduanera. En cuanto a las importaciones canadienses desde la UE, Alemania fue el principal proveedor de Canadá, con un 25,6% del total importado por Canadá. España fue el séptimo proveedor de Canadá en la UE, con un 4,6% del total de las importaciones canadienses. (Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada)

Intercambios comerciales con la UE	2017	2018	2019	2020	CREC. 2019-2020
(Datos en millones USD)					
Exportaciones de Canadá a la UE	32.025	34.671	36.406	35.545	-1,3%
Importaciones de Canadá de la UE	51.165	56.861	58.360	50.477	-12,6%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 26/04/2021

CUADRO 19: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA

Intercambios comerciales con los países de la U.E.: exportaciones canadienses					
Millones de USD	2017	2018	2019	2020	CREC. 2019-20
Reino Unido	13.626	12.816	14.923	14.842	0,6%
Alemania	3.185	3.732	4.746	4.746	1,1%
Países Bajos	2.420	3.667	3.906	4.032	4,4%
Francia	2.624	2.657	2.741	2.764	1,9%
Italia	1.765	2.400	2.442	2.752	13,9%
Bélgica	2.709	2.924	2.426	1.919	-20,0%
España	1.274	1.657	1.133	1.051	-6,3%
Irlanda	453	616	635	501	-20,3%
Finlandia	499	662	528	493	-5,4%
Polonia	535	575	569	405	-28,1%
Suecia	587	447	341	306	-9,3%
Dinamarca	360	286	205	221	8,8%
Malta	152	86	75	204	174,3%
Bulgaria	280	177	186	183	-0,6%
Republica checa	149	214	234	161	-30,5%
Portugal	208	295	215	145	-31,7%

Austria	267	196	198	138	-29,8%
Letonia	397	567	344	118	-65,3%
Rumania	110	153	77	115	52,1%
Luxemburgo	87	52	77	92	21,6%
Grecia	75	88	100	91	-8,1%
Eslovenia	58	65	72	78	9,8%
Lituania	58	82	75	65	-12,3%
Hungría	57	72	69	47	-30,4%
Eslovaquia	25	27	30	26	-13,6%
Croacia	35	126	26	23	-12,9%
Estonia	19	20	24	19	-19,4%
Chipre	11	11	8	8	3,7%
Total UE	32.025	34.671	36.406	35.545	-1,3%
Otros países	388.494	416.324	410.233	353.963	-12,8%
Total todos los países	420.520	450.995	446.639	389.509	-11,8%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 28/04/2021
(Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

Intercambios comerciales con los países de la U.E.: importaciones canadienses					
Millones de USD	2017	2018	2019	2020	CREC. 2019-20
Alemania	13.000	13.848	14.730	14.567	-10,5%
Italia	5.690	6.277	6.945	7.137	-4,9%
Reino Unido	6.233	6.857	7.105	6.954	-15,0%
Francia (incl. Mónaco, Antillas francesas)	4.478	4.769	5.552	6.554	-25,6%
Bélgica	1.672	2.443	3.434	3.741	-12,3%
Irlanda	1.461	1.811	2.284	2.278	5,8%
Países Bajos	2.774	3.085	3.494	3.518	-31,7%
España	1.779	2.163	2.294	2.644	-11,8%
Suecia	1.551	1.693	1.831	1.743	-9,1%
Polonia	1.448	1.492	1.629	1.763	-12,2%
Austria	1.321	1.461	1.621	1.721	-15,8%
Dinamarca	767	1.068	1.145	1.168	-10,6%
Finlandia	645	905	997	802	-6,1%
Hungría	456	579	600	695	-8,1%
Republica checa	410	482	597	617	-16,5%
Eslovaquia	392	465	604	547	-8,9%
Portugal	418	445	490	496	-9,4%
Rumania	395	426	394	359	-8,7%
Bulgaria	106	107	143	150	59,3%
Grecia	182	189	209	211	8,4%
Eslovenia	126	134	148	160	11,7%
Lituania	288	172	163	200	-21,1%
Luxemburgo	117	119	126	124	4,1%
Croacia	42	40	86	53	85,0%
Estonia	127	66	172	93	-6,1%
Letonia	28	34	38	35	29,9%
Malta	35	33	28	26	-3,4%
Chipre	3	2	3	4	-28,9%
Total UE	51.165	56.861	58.360	50.477	-12,6%
Otros países	381.631	403.094	395.092	353.548	-9,5%
Total todos los países	432.796	459.955	453.452	404.025	-9,9%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 28/04/2021
(Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

5.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES

Canadá es miembro de las siguientes instituciones financieras internacionales:

Organización	Detalles
ADB	Banco Asiático de Desarrollo
AfDB	Banco Africano de Desarrollo
CDB	Banco de Desarrollo del Caribe
EBRD	Banco Europeo para la Reconstrucción y el Desarrollo
IADB	Banco de Desarrollo Interamericano
WB	Banco Mundial
IMF	Fondo Monetario Internacional

Fuente: [Gobierno de Canadá](#). Actualizado a 28/04/2021

5.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO

Según el último examen de las políticas comerciales de Canadá efectuado por la OMC en 2019, los ajustes introducidos en sus políticas y prácticas comerciales han confirmado que su régimen comercial ofrece variaciones muy significativas, con sectores altamente liberalizados, pero también con importantes obstáculos impuestos a la importación en una serie de sectores. En general, la economía está abierta a la inversión extranjera, y Canadá ha adoptado nuevas medidas para eliminar las cargas impuestas a los inversores, como el aumento de los umbrales que determinan que una inversión esté sujeta a examen. Sin embargo, en algunos sectores persisten desde hace tiempo obstáculos a la inversión. Se trata de sectores fundamentales de la economía, entre los que destacan la minería, la pesca, el transporte aéreo, las arenas petrolíferas, las telecomunicaciones, las industrias culturales o los servicios financieros, entre otros. Las restricciones se basan fundamentalmente en limitaciones a la participación de capital extranjero en la propiedad de empresas canadienses y en la exigencia de licencias para determinadas actividades.

5.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES

CUSMA

CUSMA es el acrónimo que representa el tratado de libre comercio acordado por los tres países de Norteamérica (Canadá, Estados Unidos y México) y que entró en vigor el 1 de julio de 2020. Cubre una extensión de 21 millones de km² y una población de 493 millones de habitantes. Desde la entrada en vigor de NAFTA el 1 de enero de 1994, el tratado predecesor al CUSMA, la integración de la economía de Canadá dentro del tejido económico de los Estados Unidos se ha hecho más intensa. Durante el período comprendido entre 1994 y 2019, las exportaciones de Canadá a los Estados Unidos experimentaron un incremento de un 143% y las importaciones canadienses procedentes de su vecino meridional subieron un 122%. En 2020, el impacto de las restricciones a la movilidad y los cierres de actividades no esenciales han hecho mella en el comercio con EE. UU. por lo que es imposible cuantificar el impacto de la entrada en vigor del nuevo tratado CUSMA.

Aunque se observa efectivamente un aumento de la actividad económica entre ambos países en el periodo NAFTA, Canadá logró reducir el grado de dependencia de sus intercambios comerciales con los EE.UU. respecto al total mundial. El peso de EE. UU. en las importaciones de Canadá llegó a un máximo del 87% en 2002, siendo en 2019 el 75,3% del total. Al mismo tiempo, EE.UU. concentró el 50,6% de las importaciones canadienses.

México, el otro socio comercial dentro de NAFTA y del CUSMA, ocupa un lugar privilegiado entre los principales socios comerciales de Canadá. Desde la entrada en vigor del NAFTA hasta 2019, las importaciones de Canadá desde México han crecido un 717%, mientras que las exportaciones de Canadá a ese país lo han hecho en un 466%. Ocupó el 3º puesto como país

proveedor de Canadá y el 5º como destino de sus exportaciones.

Una de las secciones de CUSMA que sufre más cambios es la dedicada al sector del automóvil al introducir nuevas normas de origen para los fabricantes de vehículos de pasajeros, camionetas y camiones. En 2019, la industria del automóvil de Canadá produjo 1,92 millones de vehículos por valor de 103.100 M CAD a la entrega de fábrica. Casi 135.000 personas trabajan directamente en el sector en Canadá y el 75% de la producción anual es exportada, lo cual da una idea de la importancia de los intercambios internacionales para el sector y para la economía canadiense.

Las mayores concesiones de Canadá se han dado en los sectores de productos agrícolas sometidos a sistemas de gestión de oferta, especialmente en los lácteos: Se estima que el acceso al mercado canadiense concedido a EEUU equivale a un 3,6% aproximadamente del mercado total canadiense. Este 3,6% se suma a la estimación del 3,1% del total del mercado canadiense concedido en el CTPP y el 1,6% aproximado concedido en CETA, lo que equivale a un total de entre el 8-9% del mercado doméstico, dependiendo de las fuentes que se consulten.

El umbral para inversiones provenientes de EEUU y México que queda fijado en CUSMA mejorará la cooperación y coordinación entre los tres países. Además, el umbral de inversiones que no necesitarán aprobación será de 1.613 MCAD (el mismo que bajo el acuerdo CETA), cuando el umbral para países OMC está fijado en 1.075 M CAD.

El acuerdo incluye una cláusula de revisión y extensión por periodos de 16 años.

Finalmente, el acuerdo incorpora una cláusula por la que se limita la capacidad de los países parte a suscribir acuerdos de libre comercio con países que se considera que no tienen economías de mercado, categoría que podría incluir a China.

Si bien la firma del CUSMA fue recibida con satisfacción en Canadá al mitigar la incertidumbre, la relación con su vecino del sur sigue siendo motivo de preocupación por la apertura de un proceso de consultas por parte de EE.UU. en relación a la gestión de cuotas que hace Canadá de los productos lácteos; la imposición de aranceles por parte de EE.UU. a la madera blanda y a los equipos de energía solar canadienses; o por el programa "Buy American" del Presidente Biden que puede dificultar seriamente la participación de las empresas canadienses en el plan de renovación de infraestructuras de EE.UU.

5.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES

Acuerdos económicos bilaterales con terceros países o bloques económicos

El 91% de las exportaciones de Canadá y el 83,3 de sus importaciones están cubiertas por alguno de los acuerdos preferenciales que tiene suscritos con sus socios comerciales.

Canadá ha suscrito acuerdos bilaterales de libre comercio con Chile, Colombia, Corea del Sur, Costa Rica, Honduras, Israel, Jordania, Panamá, Perú, Estados Unidos, CUSMA, la Asociación Europea de Libre Comercio (AELC/EFTA) y Ucrania. En septiembre de 2017, entró en vigor de manera provisional el acuerdo CETA entre Canadá y la UE, hasta que todos los EE. MM. lo ratifiquen. En enero de 2019, entró en vigor el acuerdo transpacífico CPTPP. Canadá está negociando TLCs con Japón, la India, Singapur y Caricom, entre otros países y bloques regionales; además de mantener conversaciones preliminares con Turquía, Tailandia, Filipinas, Mercosur, China y la Alianza del Pacífico (Chile, Colombia, México y Perú). [Fuente: [Foreign Affairs and International Trade Canada](#)]

Canadá y R.U. han negociado un acuerdo de continuidad comercial (Canada UK Trade Agreement Continuity) basado en el CETA.. Uno de los puntos del acuerdo de continuidad es el compromiso de iniciar negociaciones para un acuerdo de libre comercio no más tarde de un año tras la entrada en vigor del acuerdo de continuidad que se produjo el 1 de abril de 2021.

5.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

Organizaciones industriales, sindicales y comerciales

The Chamber of Commerce of Metropolitan Montreal

393 rue St. Jacques, Suite 200
Montreal, Quebec, H2Y 1N9

Tel: (514) 871-4000

Fax: (514) 871-1255

E-mail: info@ccmm.ca

<http://www.ccmm.ca>

The Toronto Region Board of Trade

77 Adelaide Street West

Toronto, Ontario, M5X 1C1

Tel: (416) 366-6811

Fax: (416) 366-2444

E-mail: contactus@bot.com

<http://www.bot.com/>

Ottawa Chamber of Commerce

328 Somerset Street West

Ottawa, Ontario, K2P 0J9

Telephone: (613) 236-3631

Fax: (613) 236-7498

Email: info@OttawaBOT.ca

<http://www.ottawachamber.ca>

Canadian Chamber of Commerce

275 Slater Street, Suite 1700

Ottawa, Ontario, K1R 7X7

Tel.: (613) 238-4000

Fax: (613) 238-7643

Email: info@chamber.ca

<http://www.chamber.ca/>

Business Council of Canada

99 Bank Street, Suite 1001

Ottawa, Ontario, K1P 6B9

Tel: (613) 238-3727

Fax: (613) 238-3247

E-mail: info@thebusinesscouncil.ca

<http://thebusinesscouncil.ca/>

Canadian Association of Importers and Exporters

777 Bay Street, P.O. Box 149

Toronto, Ontario M5G 2C8

Tel: (416) 595-5333

E-mail: info@iecanada.com

<http://www.iecanada.com/>

CUADRO 20: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

Organizaciones Internacionales	Detalles
Arctic Council	Consejo Ártico
Asia Pacific Economic Cooperation (APEC)	Foro de Cooperación Económica Asia-Pacífico
ASEAN (dialogue partner)	Asociación de Naciones del Sudeste Asiático
Commonwealth	Commonwealth
La Francophonie	La Francophonie
FAO	Organización para la Agricultura y la Alimentación
G-7	G7
G-20	G20
IAEA	Asociación Internacional de la Energía Atómica
ICAO	Organización de Aviación Civil Internacional
ILO	Organización Mundial del Trabajo
IMO	Organización Marítima Internacional
ISO	Organización Internacional para la Estandarización
ITUC	Confederación Internacional de Sindicatos
NATO - OTAN	Organización Tratado del Atlántico Norte
OAS	Organización de Estados Americanos
OECD - OCDE	Organización para la Cooperación Económica y el Desarrollo
Pacific Alliance	Alianza del Pacífico
UN - ONU	Naciones Unidas
UNCTAD	Conferencia de las Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo
UNWTO	Organización Mundial del Turismo
WTO	Organización Internacional del Comercio

Fuente: [Global Affairs Canada](http://GlobalAffairsCanada.ca). Actualizado a 31/03/2021.