



INFORME
DE FERIA

2021



DEFSEC / Atlantic 2021

Halifax

5 - 7 de octubre de 2021

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Ottawa

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



INFORME
DE FERIA

26 de octubre de 2021

Ottawa

Este estudio ha sido realizado por
Rebeca Cebrián Groba
Maite Marrero Pérez

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Ottawa

<http://canada.oficinascomerciales.es>

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E.

NIPO: 114-21-013-8



Índice

1. Perfil de la Feria	4
1.1. Ficha técnica	4
2. Descripción y evolución de la Feria	8
3. Tendencias y novedades presentadas	11
4. Valoración	13
5. Anexos	14





1. Perfil de la Feria

1.1. Ficha técnica

Nombre: DEFSEC Atlantic 2021

Fechas de celebración del evento: 5 - 7 de octubre de 2021

Fechas de la próxima edición: 4 - 6 de octubre de 2022

Frecuencia, periodicidad: Anual

Lugar de celebración: Halifax Convention Centre (1650 Argyle Street, Halifax, Nueva Escocia, Canadá) y plataforma virtual del evento.

Página web de la feria: <http://defsecatlantic.ca/index.asp>, organizada por [The Atlantic Canada Aerospace and Defence Association \(ACADA\)](#)

Horario de la feria: Página disponible desde las 8:00 hasta las 15:40 GMT-3 para fijar reuniones online durante los días 6 y 7 de octubre. La programación diaria para el evento presencial dispuso de los siguientes horarios:

- Martes 5 de octubre: 8:00 - 21:00 GMT-3
- Miércoles 6 de octubre: 8:00 - 18:00 GMT-3
- Jueves 7 de octubre: 8:00 - 16:00 GMT-3

Precios de entrada y del espacio

El precio de entrada variará en función del portador y del tipo de pase:

- **Empresas exhibidoras:** Se incluyen dos pases para delegados de exhibición por cada stand estándar de 3x3 comprado. Además, se incluyen cuatro pases virtuales para delegados expositores por stand híbrido de 3x3.
- **Empleados del sector privado de empresas no exhibidoras:** También se incluye en esta categoría si no califica en las categorías gubernamentales o militares (profesional académico, estudiante universitario o universitario, etc.). Cada individuo en esta categoría, independientemente de si asistirán varios empleados de esa empresa, deberá registrarse utilizando el sistema en línea.

- **Empleados gubernamentales:** Empleados que trabajan activamente en un departamento gubernamental. Cada individuo en esta categoría, independientemente de si asistirán varios empleados de ese departamento, deberá registrarse individualmente utilizando el sistema en línea.
- **Miembros en servicio activo de las Fuerzas Canadienses u otro ejército extranjero o empleado civil del Departamento de Defensa Nacional:** Cada individuo en esta categoría, independientemente de si asistirán varios empleados de ese departamento, deberá registrarse individualmente utilizando el sistema en línea.

Existen tres tipos de pases:

- **Full On-Site Pass:** El portador no transferible obtiene la admisión para uno de los siguientes:
 - Acceso a las salas de exposiciones, zona B2B y pabellón de presentaciones los miércoles y jueves.
 - Acceso a la aplicación de eventos y guía de espectáculos digitales, la plataforma web de registro y presentaciones y la plataforma de reuniones B2B.
- **One-Day On-Site Pass:** Este tipo de pase acredita el acceso a las salas de exposiciones, zona B2B y pabellón de presentaciones el día seleccionado, o, el acceso a la aplicación de eventos y guía de espectáculos digitales, la plataforma web de registro y presentaciones y la plataforma de reuniones B2B ese día.
- **Virtual Pass:** Incluye el acceso a la aplicación de eventos y guía de espectáculos digitales, la plataforma web de registro y presentaciones y la plataforma de reuniones B2B.

PRECIOS DE ENTRADA

En dólares canadienses

Categoría	Full On-Site Pass	One-Day On-Site Pass	Virtual Pass
Exhibidores	350\$+impuestos	200\$+impuestos	125\$+impuestos
No exhibidores	400\$+impuestos	250\$+impuestos	150\$+impuestos
Empleados gubernamentales	200\$+impuestos	125\$+impuestos	75\$+impuestos
Servicio militar y departamentos de defensa	Gratuito	Gratuito	Gratuito

Fuente: Elaboración propia a partir de datos de DEFSEC Atlantic 2021.



De forma adicional, existen salas de reuniones privadas disponibles para alquilar por uno o ambos días durante la feria, de entre 65 y 165 m². Las características incluyen:

- El precio de alquiler por habitación es 500\$+impuestos por día.
- Los muebles de cada habitación se pueden configurar personalmente.
- Los soportes audiovisuales se contratan a través de Encore Global.
- La disponibilidad es de 8:00 am a 4:00 pm el miércoles y el jueves, el acceso el martes 5 de octubre puede realizarse mediante un arreglo especial por adelantado.

Stands: características y precios

La tarifa básica por stand estándar o híbrido de 3x3 es de 4.000\$ + 15 % impuestos.

Los stands híbridos cuentan con:

- Pared trasera y paredes laterales de vinilo transparente que cumplen con las normas COVID-19.
- Cartel con el logotipo o nombre de la empresa.
- Dos sillas y una mesa, pudiéndose añadir mobiliario a través de Global Convention Services.
- Toda la sala de exposiciones está alfombrada.
- Se pueden solicitar conexiones adicionales a un precio de 125\$ + impuestos por conexión dúplex (2 salidas por dúplex) antes del 22 de septiembre, y por 138\$ + impuestos a partir de esa fecha.
- Un monitor de pantalla grande, una computadora y una cámara web.
- Acceso a un técnico de soporte durante el evento.
- Acceso a una cuenta de Zoom para actuar como "anfitrión" el evento, si la empresa no contase ya con una.

Los stands estándar cuentan con:

- Pared trasera y paredes laterales de vinilo transparente que cumplen con las normas COVID-19.
- Dos sillas de tela, pudiéndose añadir mobiliario a través de Global Convention Services.
- Toda la sala de exposiciones está alfombrada.
- Se pueden solicitar conexiones adicionales a un precio de 125\$ + impuestos por conexión dúplex (2 salidas por dúplex) antes del 22 de septiembre, y por 138\$ + impuestos a partir de esa fecha.
- Si su pantalla requiere conexión a Internet por cable, debe solicitarla con antelación a la celebración del evento.



Sectores y productos representados

DEFSEC Atlantic se trata de una feria que ofrece una gran oportunidad para la creación de contactos en la industria aeroespacial, de defensa y de seguridad, siendo la segunda más grande de estas características en Canadá, después de [CANSEC](#).

El evento reúne diversas compañías de prácticamente cualquier origen industrial de todo el país y el mundo, además de a diferentes niveles de gobierno y miembros militares para que puedan conocer a las empresas que potencialmente pueden tener como proveedores.





2. Descripción y evolución de la Feria

DEFSEC Atlantic es un evento presentado por la Asociación de Defensa y Aeroespacial del Atlántico de Canadá, y representa una de las principales oportunidades para la creación de redes de contactos para las industrias de defensa, seguridad y aeroespacial, siendo la segunda más grande del país. Incorpora elementos tanto de feria comercial como de conferencia de adquisiciones gracias a su programa B2B y B2G y la realización de encuentros sociales, por lo que supone un evento a tener en cuenta por parte de las empresas del sector.

La feria, se centra fundamentalmente en mostrar las oportunidades existentes de este sector en la zona atlántica canadiense a los asistentes de todas partes del mundo.

Por otra parte, resulta destacable la naturaleza híbrida del evento, tras ser cancelada la edición 2020 por la situación de pandemia global. De tal forma, la organización habilitó por primera vez una plataforma online en la que buscar contactos de interés en función de las preferencias e intereses seleccionados, en la que, además de la posibilidad de contactar con ellos vía chat, era posible concertar reuniones en línea de 20 minutos de duración. Además, todas las plataformas tecnológicas, con excepción de la plataforma de reuniones B2B, tendrán su contenido disponible hasta finales de octubre

A lo largo de la duración del evento, se han realizado 11 seminarios dirigidos por importantes empresas del sector y personas involucradas en el proceso de adquisición y compra de este tipo de productos, como, por ejemplo, Public Services and Procurement Canada o el Departamento de Defensa Nacional. En dichos seminarios se han tratado temas como:

- Innovación para la excelencia en la defensa y seguridad.
- Adopción del nexo digital de tecnologías para las capacidades de defensa de Canadá
- Innovación en formación.
- Cambios en el Programa de Seguridad de Contratos de Servicios Públicos y Adquisiciones de Canadá.
- Hacer negocios con el gobierno de Canadá.

El evento reunió a un total de 588 participantes a nivel global, de los cuales, 279 fueron expositores, 193 fueron no expositores, 75 fueron miembros militares o del Departamento Nacional de Defensa de Canadá, y, finalmente, 41 fueron empleados del gobierno. La gran mayoría de asistentes fueron canadienses (90,1 %), seguidos de estadounidenses (3,23 %), chinos (1,36 %), británicos (1,1 %) y franceses (1 %). Únicamente dos empresas españolas asistieron al evento.

Se detalla a continuación las empresas expositoras en DEFSEC Atlantic 2021:

- [ADGA Group Consultants](#)
- [Aerotec Engines](#)
- [Atlantic Canada Aerospace & Defence Association](#)
- [Atlantic Canada Opportunities Agency \(ACOA\)](#)
- [Atlantic Hardchrome](#)
- [Avalon Holographics](#)
- [BAE Systems](#)
- [Bluedrop Training & Simulation](#)
- [BMT Canada](#)
- [Bronswerk Marine](#)
- [CAE](#)
- [Calian](#)
- [Canadian Forces Recruiting Centre](#)
- [Canadian Maritime Engineering](#)
- [CarteNav Solutions](#)
- [C-Core](#)
- [Centre for Ocean Ventures & Entrepreneurship](#)
- [Commissionaires Nova Scotia](#)
- [Consilium Safety/MCT Brattberg](#)
- [Creaform](#)
- [Curtiss-Wright](#)
- [Chantier Davie Canada](#)
- [DBCAn](#)
- [Dominis Engineering](#)
- [Duke Marine Technical Services Canada](#)
- [ECA Group](#)
- [Enginuity Inc.](#)
- [Enviromed Detection Services](#)
- [Fleetway Inc.](#)
- [Galaxia Mission Systems](#)
- [GasTOPS](#)
- [General Dynamics Land Systems - Canada](#)
- [Royal Canadian Navy](#)
- [Saab Canada](#)
- [Sensor Technology](#)
- [Serco Canada](#)
- [General Dynamics Mission Systems - Canada](#)
- [General Dynamics Ordnance and Tactical Systems - Canada](#)
- [Genoa Design](#)
- [Guildfords Inc.](#)
- [HMCS Sackville](#)
- [IMP Aerospace & Defence](#)
- [IMSAR](#)
- [INFODAS GmbH](#)
- [Investissement Quebec International](#)
- [Irving Shipbuilding Inc.](#)
- [JSK Naval Support](#)
- [J-Squared Technologies](#)
- [Kognitiv Spark](#)
- [Kraken Robotics](#)
- [L3Harris Technologies Canada](#)
- [Leonardo](#)
- [Leonardo DRS](#)
- [Lockheed Martin Canada](#)
- [MacTaggart Scott](#)
- [Mechanical Tensioners](#)
- [Metamaterial Inc.](#)
- [Modest Tree](#)
- [National Defence \(Innovation for Defence Excellence and Security\)](#)
- [Nautel Sonar](#)
- [Nova Scotia International Air Show Association](#)
- [Omnitech Electronics](#)
- [PAL Aerospace](#)
- [Public Services and Procurement Canada](#)
- [QA Systems](#)
- [QinetiQ Canada](#)
- [Raymond EMC](#)
- [Rolls-Royce](#)
- [Thales Canada](#)
- [Trecan Combustion](#)
- [Tronosjet Manufacturing](#)
- [Ultra Maritime](#)

- [Shearwater Aviation Museum](#)
- [Simex](#)
- [Snap Innovations](#)
- [Source Atlantic / Mobile Valve](#)
- [Spiri Robotics](#)
- [STELIA North America](#)
- [Team V-Bat](#)
- [University of New Brunswick](#)
- [Vanguard Magazine](#)
- [Vard Electro Canada](#)
- [Virtual Marine](#)
- [Wajax](#)
- [Wartsila Canada](#)
- [xtract.ai](#)

Respecto al sector privado, están representadas diversas compañías de prácticamente cualquier origen industrial, ya que la asistencia no está supeditada a la membresía. En referencia a los niveles de gobierno, destacan los planes destinados al desarrollo comercial y también se invita a los miembros militares a conocer a aquellas compañías que pueden tenerlos como potenciales clientes en el futuro.

El principal beneficio de la asistencia a la feria continúa siendo la capacidad para adquirir nuevos contactos y posibles acuerdos de colaboración.

3. Tendencias y novedades presentadas

El evento DEFSEC Atlantic 2021 se ha visto marcado por la importancia de la innovación y las nuevas tecnologías para el futuro de la industria aeroespacial, de defensa y de seguridad canadiense. Los diferentes ponentes tanto de organizaciones públicas como privadas han coincidido en la necesidad de inversión y desarrollo de nuevas herramientas. También se ha destacado el rol y las oportunidades que ofrecen los organismos federales al conglomerado empresarial mediante la adquisición de proyectos innovadores que den soporte a la industria en Canadá.

El [Contract Security Program \(CSP\)](#) de la agencia [Public Services and Procurement Canada \(PSPC\)](#) del Gobierno federal anunciaba a mediados de 2021 la intención de implementar cambios en su proceso de control de seguridad, y ha destacado en este evento la puesta en marcha de su primera fase, la cual atiende al cambio en el criterio de elegibilidad para el control de seguridad del personal. Las siguientes fases, aún por determinar, pretenden tratar los cambios en el criterio de elegibilidad para el control de seguridad en las organizaciones y en el proceso de esponsorización, y la introducción de autorizaciones de seguridad provisionales. Estos cambios se encuentran incentivados por la obtención de un procesamiento más rápido en las solicitudes de control de seguridad; la mejora en el apoyo a la industria en la prestación de servicios y actividades de importancia para el beneficio de la comunidad canadiense; la reducción de la carga sobre la industria y el aumento de la competitividad; y la integración temprana de determinadas consideraciones de seguridad, requisitos y cronogramas en la planificación de adquisiciones.

Otras organizaciones como [Thales Canada](#) resaltan el papel de la transformación digital, la cual durante los últimos años se ha expandido rápidamente por el mundo, de manera que son muchos los avances que apenas dos décadas atrás se imaginaban, y que actualmente son una realidad. La transformación digital en la industria aeroespacial, de defensa y de seguridad es una tendencia que ha venido para quedarse, mejorando los procedimientos y la operativa del sector, e impulsando la manera de pensar respecto al mercado y sus capacidades.

Las transacciones electrónicas que se generan al día son innumerables; el *big data*, la tecnología 5G, la realidad virtual, la inteligencia artificial, la realidad aumentada, en definitiva todas aquellas herramientas entorno a la conectividad, habrán multiplicado sus movimientos de datos para 2025. Así, formar parte del rápido crecimiento que experimentan estas nuevas tecnologías y de su distribución en el mercado se convierte en una gran necesidad para la seguridad de Canadá y del mundo; este tipo de capacidades pueden adaptarse a los sistemas de defensa del país, y su inclusión va a permitir recabar la información necesaria para tomar las mejores decisiones y marcar la diferencia en la industria. Aunque el sector comercial en defensa ha avanzado rápidamente en este aspecto, todavía existe un gran reto tecnológico en el futuro.



Chris Pogue, CEO de Thales Canada, sostiene que para enfrentar estos nuevos retos hay que poner el punto de mira en el concepto “OODA loop”, el cual actualmente se aplica especialmente en el ámbito de la ciberseguridad y/o la ciberguerra. Asimismo, resalta la importancia de la modernización del North American Aerospace Defense Command (NORAD), organización conjunta entre Canadá y Estados Unidos que vela por la defensa y el control aéreo en toda Norteamérica. A este respecto, la integración de los sistemas de ambos países es fundamental para su seguridad; la sinergia fruto de la colaboración entre las distintas organizaciones, y no de manera individual.

En cuanto a la presencia y participación de las empresas en las industrias tratadas, se destacaron tres recomendaciones claves, sobre todo para las pequeñas y medianas empresas: la importancia de ser proactiva en la promoción del negocio, demostrando cómo se puede contribuir a la industria o a determinados proyectos; construir relaciones que ayuden a consolidar una posición notoria en el mercado, generar reconocimiento y encontrar nuevas oportunidades; y la asociación con empresas de cualquier tamaño para darse a conocer y poder involucrarse a largo plazo en grandes proyectos.

Asimismo, el transcurso de la pandemia también fue destacado durante este evento en la medida en que las instituciones de la industria utilizaron todos los recursos disponibles para dar soporte a los diferentes organismos que luchaban contra la pandemia. En este sentido, resaltamos el caso de la agencia gubernamental [Innovation for Defence Excellence and Security Overview \(IDEaS\)](#), la cual proporcionó financiación a diversos proyectos innovadores que a posterior puso a disposición para este propósito.



4. Valoración

Como se ha comentado en este documento, DEFSEC Atlantic constituye una importante oportunidad de *networking* para todos los miembros de la industria aeroespacial, de defensa y de seguridad. La edición 2021 se ha celebrado en formato híbrido conforme a la normativa del Gobierno provincial en cuanto a la pandemia de COVID-19, pero esto no ha interferido en la oportunidad de que los asistentes hayan podido interactuar con todos los participantes de las diferentes áreas de defensa, de la propia industria y del Gobierno federal.

Si bien gran parte de las sesiones abordadas han detallado el funcionamiento de las asociaciones gubernamentales en el mercado en cuanto a la adquisición de bienes y servicios para la industria canadiense, así como los productos innovadores y la operativa de algunas organizaciones privadas, también se ha analizado y reflexionado sobre la situación de estas industrias en Canadá, destacando, como se ha indicado, el papel de las nuevas tecnologías, sobre todo en el sector de defensa y seguridad. Así, de cara al futuro de la industria aeroespacial, de defensa y de seguridad en Canadá, se pone el foco en las potenciales oportunidades que pueden ofrecer los avances tecnológicos de las empresas en cada sector.

En definitiva, al incorporar elementos de una feria comercial y una conferencia de adquisiciones de defensa, este evento brinda acceso a un entorno atractivo y profesional para las industrias de referencia, facilitando las posibilidades de contacto con los principales actores. También cabe señalar que, de los dos eventos centrados en defensa que se celebran en Canadá, sólo DEFSEC Atlantic permite la participación de empresas y organismos internacionales que no estén presentes en Canadá, a diferencia de la feria CANSEC, de la cual únicamente pueden ser partícipes aquellas empresas establecidas en Canadá.

5. Anexos

A continuación, se muestran algunos enlaces que pueden resultar de interés:

- Dirección web Canadian Aerospace and Defence industry: <https://www.ic.gc.ca/eic/site/ad-ad.nsf/eng/home>
- Dirección web National Security and Defence of Canada: <https://www.canada.ca/en/services/defence.html>
- Dirección web Canadian Centre for Cyber Security: <https://cyber.gc.ca/en/>

Asociaciones nacionales

- [Aerospace Industries Association of Canada \(AIAC\)](#)
- [Air Transport Association of Canada \(ATAC\)](#)
- [Canadian Advanced Technology Alliance \(CATA\)](#)
- [Canadian Aeronautics and Space Institute \(CASI\)](#)
- [Canadian Association of Defence and Security Industries \(CADSI\)](#)
- [Canadian Association of Old Crows \(CAOC\)](#)
- [Canadian Business Aviation Association \(CBAA\)](#)
- [Council of Canadian Innovators \(CCI\)](#)
- [Canadian Council for Aviation & Aerospace \(CCAA\)](#)
- [Canadian Security Association \(CANASA\)](#)
- [Canadian Space Society \(CSS\)](#)
- [Helicopter Association of Canada \(HAC\)](#)
- [Information Technology Association of Canada \(ITAC\)](#)
- [Satellite Canada Innovation Network \(SatCan\)](#)
- [Unmanned Systems Canada \(USC\)](#)
- [Women in Aerospace Canada \(WIA-C\)](#)
- [Women in Defence and Security \(WIDS\)](#)

icex

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)
informacion@icex.es

Para buscar más información sobre mercados exteriores [siga el enlace](#)

www.icex.es



icex España
Exportación
e Inversiones